Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования

**«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА
И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»**

Липецкий филиал

МИР И РОССИЯ
В УСЛОВИЯХ НОВОЙ РЕАЛЬНОСТИ

МАТЕРИАЛЫ XXII ВСЕРОССИЙСКОЙ ОЧНОЙ СТУДЕНЧЕСКОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ

Том 3

Секция 3

**Проблемы и перспективы развития
реального сектора российской экономики**

24 апреля 2025 г. (г. Липецк)

Воронеж • 2025

УДК 33(06)
ББК 65я431
М63

Рецензент:
Шурупова Ольга Сергеевна, профессор кафедры английского языка ЛГПУ имени П.П. Семенова-Тян-Шанского, д-р филол. наук, доцент

Мир и Россия в условиях новой реальности: материалы XXII Всероссийской очной студенческой научно-практической конференции (Липецк, 24 апреля 2025 г.): в 6-ти т. Т. 3. Секция 3. Проблемы и перспективы развития реального сектора российской экономики / под общ. ред. Ю.А. Солодовник, С.А. Шахватовой. – Воронеж: НАУКА-ЮНИПРЕСС, 2025. – 290 с.

Материалы сборника научных трудов участников XXII Всероссийской научно-практической конференции «Мир и Россия в условиях новой реальности», состоявшейся 24 апреля 2025 г. в г. Липецк, посвящены рассмотрению проблем, особенностей и тенденций трансформаций в развитии различных сфер экономики и общества. В сборнике представлены исследования студентов и магистрантов из России.

Сборник предназначен для широкого круга читателей: ученых, специалистов-практиков, аспирантов, студентов.

Опубликованные материалы представлены в авторской редакции.

УДК 33(06)
ББК 65я431

© Коллектив авторов, 2025
© Липецкий филиал РАНХиГС, 2025

СОДЕРЖАНИЕ

Абукадирова М.И.
Трудовая миграция из стран Центральной Азии в Россию: социально-экономические последствия для стран-доноров 8
Александров Н.О.
Сущность и значение экономической безопасности страны 12
Анисимова К. Р., Коковина Д.М.
Механизмы стимулирования экспорто ориентированного производства: проблемы и перспективы. 15
Апутильникова Д.М.
Анализ финансового состояния производственной организации как фактор обеспечения экономической безопасности 19
Баранова Е.С.
Роль и значение кредита в рыночной экономике 22
Барышникова А.С.
Теоретические подходы к анализу деловой активности и рентабельности для обеспечения экономической безопасности организации. 25
Бобрышева В. Е.
Роль больших данных в преодолении вызовов реального сектора экономики РФ 28
Болдырева Ю.А.
Представительство в гражданском праве: проблемы правового регулирования 31
Бычкова М.С.
Сущностная характеристика и критерии экономической безопасности предприятия. 34
Вакурова А.Н.
Проблемы развития металлургической промышленности в России . . 38
Васьковская В.С.
Финансовый анализ организации в условиях цифровой экономики . . 42
Васьковский А.Н.
Реализация стратегии жизнеобеспечения населения в регионе 46
Вдовина В.А.
Аддитивные технологии как фактор развития реального сектора экономики России 49
Веретенникова А.А.
Экономические угрозы региона и пути их преодоления (на примере Липецкой области) 53

Вишнякова В. В.
Теоретические подходы к анализу финансового состояния для обеспечения экономической безопасности организации 57
Войщева Д.С.
Политика занятости населения в субъекте Российской Федерации . . . 60
Волков Б.Р.
Экономические основы национальной безопасности 63
Воронина Е. А.
Вопросы дееспособности несовершеннолетних 66
Воронцова А.М.
Повышение эффективности финансирования развития экономического потенциала муниципального образования 70
Галкина Е.Н.
Транспортный комплекс и его влияние на региональное развитие . . 75
Гальцова С. А.
Компенсация морального вреда: отдельные вопросы теории и практики 78
Гостева О.Г.
Роль и преимущества импортозамещения в экономике России 80
Гриценко А.А.
Роль малого бизнеса в развитии реального сектора экономики и формировании технологического суверенитета России. 85
Гуляев Н.С.
Инновационные методы планирования территориального развития . . 90
Демидова К.С.
Проблемы развития и направления совершенствования малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации 94
Деньгоф А. В., Лохман Е.В.
Влияние органов власти на развитие конкуренции: противоречия и проблемы 99
Дмитриева Д. Д.
Проблемы развития малого бизнеса в России 102
Дмитриева Е.С.
Проблемы теневой экономики в России и способы борьбы с ними . . 108
Жукова Т.Н.
Оценка финансовых показателей деятельности организации 113
Зорин П.С.
Перспективы развития угольной промышленности России 117
Иванова В.Г.
Революционная диктатура во Франции 122

Иноземцев Д.Д.
Экономическая безопасность России: ключевые вызовы и пути их устранения 125
Исаенкова С.Ю.
Проблемы и направления совершенствования деятельности рынка ценных бумаг в Российской Федерации 130
Кириленко А.Д.Ю., Чернышева С.А.
Конфликт внедрения креативных индустрий в современную российскую экономику. 134
Клоков А. А.
Правовое регулирование договора купли-продажи 137
Князев А.О.
Экономическая безопасность предприятия: сущность, угрозы и пути её обеспечения 140
Кобцева С.Н.
Значимость социальной защиты и ее нововведения в Смоленской области 146
Коновалова К. В.
Проблемы и перспективы совершенствования налоговой системы в России 149
Коробов Е.К.
Проблемы регулирования гражданско-правовой ответственности . . 153
Коровина Е.О.
Сущность и причины возникновения экономической преступности и направления противодействия угрозам экономической преступности. 156
Котова М.А.
Экономическая безопасность организации: сущность, угрозы и пути преодоления 161
Ласточкина В.О.
Методы управления рисками на предприятии 165
Лебедев Д. В.
Налоговая безопасность в системе государственного управления . . . 170
Леденёв Д.В.
Гражданская правоспособность и дееспособность иностранных граждан и лиц без гражданства 173
Ливенцева В.С.
Сущность, критерии экономической эффективности деятельности как фактор экономической безопасности предприятия. 176

Личманюк А.И.
Особенности и значение информационной безопасности в управлении персоналом 179
Мартынова П.К., Папанова А.А.
Риски, связанные с развитием теневой экономики в Хабаровском крае. 182
Матюшина В.А., Шумская С.А.
Анализ факторов, определяющих качество туристических услуг в Липецкой области 188
Меньшикова О.Н.
Торговая политика России в сфере импорта металлов: тенденции и перспективы 193
Милешко К. Е.
Интегральная оценка продовольственной безопасности Хабаровского края 197
Мудрова У.С., Портнова С.А.
Актуальные проблемы государственного регулирования экономики 204
Николаев К.С.
Проблемы реального сектора экономики России: ключевые вызовы и стратегические перспективы. 209
Никулина А.М.
Государственный долг субъекта Российской Федерации и управление им 215
Новицкая П.А., Платова Е.А.
ПАО «Магнит»: проблемы и перспективы развития в условиях нестабильной экономики 218
Овсянникова Т.А., Языков А.Р.
Оптимизация ресурсов и матричные модели 222
Одижев А.А.
Инвестиционное сотрудничество России с дружественными государствами: тенденции и перспективы 225
Орзулова В.Ю.
Влияние инструментов государственной экономичексой политики на повышение конкурентоспособности Липецкой области 229
Орлов С.А.
Проблемы и перспективы производства бытовой химии в химической промышленности РФ. 233
Панина С. А.
Теоретические и практические подходы к оценке доходов, расходов и прибыли в целях экономической безопасности предприятия 239

Полицкая Я. О.
Теоретические аспекты оптимизации финансовых результатов для обеспечения экономической безопасности предприятия 243
Понамарев А.А.
Налоговый контроль в контексте обеспечения налоговой безопасности государства 246
Протопопова И.И.
Использование инновационных подходов для повышения рентабельности продаж компаний на рынке оптовой торговли плодовоовощной продукции 250
Ракова В.А.
Экономическая сущность и содержание финансового результата как фактора экономической безопасности хозяйствующего субъекта 255
Рыжкова Ю.С.
Направления доходов бюджета с целью социально-экономического развития региона. 258
Сидельникова В.И.
Понятие, сущность, классификация, состав и структура капитала фирмы как фактора экономической безопасности предприятия . . . 261
Смольянинова Ю. Г.
Особенности формирования кадровой политики в строительной отрасли. 265
Тикунова С.С.
Цифровизация управления оборотными активами: новые возможности и угрозы для экономической безопасности организации. 271
Тимохова С.Е.
Анализ показателей реализации кредитно-денежной политики Российской Федерации. 275
Шабанова А. Д.
Дифференциация населения по уровню доходов в России. 279
Шмелева С.А.
Совершенствование законодательства за незаконное предпринимательство. 283
Шумянцова А.С.
Бюджетные расходы: формы и инструменты стабилизации экономики 286

Абукадирова М.И.
ФГБОУ ВО «Уфимский государственный нефтяной технический университет», г. Уфа
Научный руководитель – Вильданов Р.Р., к.пол.н., доцент

ТРУДОВАЯ МИГРАЦИЯ ИЗ СТРАН ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ В РОССИЮ: СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ СТРАН-ДОНОРОВ

Аннотация

В статье исследуются социально-экономические последствия трудовой миграции из стран Центральной Азии (Казахстан, Кыргызстан, Таджикистан, Узбекистан, Туркменистан) в Россию. Актуальность темы обусловлена масштабностью миграционных потоков и их влиянием на экономику, демографию и социальную сферу стран-доноров. Цель исследования – выявление ключевых эффектов, включая роль денежных переводов, трансформацию рынка труда и социальные риски. Методология включает анализ данных Всемирного банка, Росстата и национальных статистических служб, а также применение теорий миграции. Результаты показали, что миграция снижает безработицу, но усиливает дефицит квалифицированных кадров. Выводы подчеркивают необходимость изучить данный вопрос и выявить как позитивные, так и негативные последствия данного процесса для стран – иммигрантов и принимающей страны.

Ключевые слова: трудовая миграция, Центральная Азия, денежные переводы, социально-трудовые отношения, страны-доноры.

В трудовых миграционных процессах по всему миру участвуют сотни миллионов человек, что указывает на формирование глобальной миграционной системы. Одним из компонентов этой системы, её подсистемой, является миграционное перемещение населения новых независимых государств, которые образовались после распада СССР [1, с. 173]. В центре притяжения этой подсистемы находится Россия, которая занимает на 2025 год четвертое место в мире по притоку мигрантов [9]. В конце 2000-х – начале 2010-х годов миграция в Россию претерпела существенную трансформацию: на смену постоянному переселению пришла преимущественно временная трудовая миграция. Это изменение быстро превратило трудовую миграцию в важный элемент российской экономики и экономики многих ее регионов [2, с. 1899]. Масштабная трудовая миграция из Центральной Азии в Россию оказывает огромное влияние на социально-экономическую ситуацию в регионе. Россия, взявшая на себя роль основного принимающего государства для рабочих из стран Центральной Азии, играет ключевую роль в развитии этих стран [5, с. 3234].

Рассмотрим основные социально-экономические последствия трудовой миграции из стран Центральной Азии в Россию.

Трудовая миграция объясняется «неоклассической теорией», где ключевым фактором выступает разрыв в доходах. Для стран Центральной Азии характерны: высокий уровень безработицы (до 12% в Таджикистане), низкая производительность труда (в 3 раза ниже, чем в России) [3], демографический дисбаланс (прирост населения в Узбекистане – 2.4% в год) [11].

Исследование социально-экономических последствий трудовой миграции из стран Центральной Азии (ЦА) в Российскую Федерацию позволило идентифицировать ряд ключевых тенденций, оказывающих влияние на страны-доноры.

Прежде всего, миграционные процессы приводят к значительному росту объема денежных переводов. Которые выступают критически важным элементом доходов домохозяйств и формирования валового внутреннего продукта (ВВП) государств региона. По данным Всемирного банка (2023), доля переводов в ВВП Таджикистана достигает 32%, что подчеркивает их системообразующую роль [4].

Во-вторых, массовый отток трудоспособного населения, включая квалифицированные кадры, создает структурные дисбалансы на рынках труда стран Центральной Азии. Например, в Кыргызстане до 30% выпускников технических вузов эмигрируют, что приводит к дефициту специалистов в ключевых отраслях экономики [14]. Это явление, известное как «утечка мозгов», замедляет модернизацию производственных секторов и снижает конкурентоспособность региональных экономик [7].

Однако миграция также выступает каналом трансфера знаний и технологий. Возвратные миграционные потоки способствуют распространению профессиональных компетенций, приобретенных в России, что позитивно влияет на развитие малого и среднего бизнеса в странах Центральной Азии [8]. Например, в Узбекистане 15% предпринимателей, открывших бизнес после возвращения, используют управленческие практики, изученные в РФ [13].

Полученные результаты исследования трудовой миграции из стран Центральной Азии в Россию подчеркивают сложную природу этого феномена и его воздействие на страны-доноры. Данные выводы открывают широкий спектр для анализа и обсуждения, возникающих как позитивных, так и негативных аспектов миграционных процессов.

Первое и одно из наиболее существенных последствий миграции – это приток денежных ремитенций. Эти финансовые поступления становятся жизненно важным источником для многих семей в Центральной Азии, улучшая их уровень жизни и предоставляя дополнительные ресурсы для образования, здравоохранения и предпринимательства. В

некоторых странах, таких как Таджикистан и Кыргызстан, объем ремитенций составляет значительную долю от ВВП, что подчеркивает их важность в поддержке стабильности местных экономик [6]

Вторым важным аспектом является социальная адаптация мигрантов. Значительная часть них сталкивается с проблемой незнания языка – это может вызывать трудности в общении с коренным населением, работодателями, освоении учебной литературы, понимании и оформлении определённых документов [10].

Социальная изоляция. Отсутствие контакта с окружающей средой негативно сказывается на психическом состоянии человека и механизмах его социальной адаптации.

Третий аспект, который следует обсудить, касается дефицита квалифицированной рабочей силы на родине. Хотя миграция может содействовать построению сети профессионалов, имеющих опыт работы за границей, массовый отток может оказывать серьезное влияние на отдельные сектора экономики [12]. Необходимо помнить, что потеря квалифицированных кадров может препятствовать устойчивому развитию стран – доноров. Однако, стоит отметить, что сформированные мигрантами связи и передачи знаний могут в дальнейшем восстанавливаться и использоваться на родине, что может привести к положительным изменениям в долгосрочной перспективе.

Таким образом, результаты исследования подтверждают, что трудовая миграция из Центральной Азии в Россию имеет многоаспектные последствия, требующие сбалансированного подхода к их регулированию. Необходимость в разработке программ и стратегий, направленных на минимизацию негативных эффектов и увеличение положительных аспектов миграции, становится все более очевидной. Эти программы должны учитывать как потребности мигрантов, так и социально-экономические условия стран – доноров, со стремлением к созданию равновесия между интересами всех сторон. Это может включать в себя инициативы по профессиональному обучению, программам социальной поддержки мигрантов и их интеграции в принимающее общество.

В заключение, трудовая миграция представляет собой многогранный процесс, который может как содействовать экономическому развитию, так и вызывать значительные социальные вызовы. Необходимы дальнейшие исследования и внимательно продуманные политики, чтобы воспользоваться преимуществами миграции с минимизацией ее недостатков.

Список цитируемой литературы:

1. Алекперова, А. Р. Глобализация и востоковедение: проблемы направления Восток-Запад и его современные тенденции развития // Наука сегодня: теория и практика : Сборник научных статей VIII

Международной научно-практической конференции, Уфа, 22 октября 2020 года. Том Часть 2. – Уфа: Уфимский государственный нефтяной технический университет, 2020. – С. 172-175. – EDN EHASOU.

2. Бикметова, А. Р. Историческая и сравнительная социология в глобальном мире // Наука в современных условиях: от идеи до внедрения: материалы Национальной научно-практической конференции с международным участием, посвященной 80-летию Ульяновского государственного аграрного университета имени П.А. Столыпина, Ульяновск, 15 декабря 2022 года. – Ульяновск: Ульяновский государственный аграрный университет им. П.А. Столыпина, 2022. – С. 1897-1901. – EDN UKRZWE.

3. Всемирный банк. Данные по занятости в Центральной Азии [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://data.worldbank.org/ Дата обращения: 02.04.2025.

4. Всемирный банк. Доклад о денежных переводах в 2023 г. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://data.worldbank.org Дата обращения: 03.04.2025.

5. Зайнуллина, К. М. Влияние глобализации и регионализации на мировое сообщество // Наука в современных условиях: от идеи до внедрения: материалы Национальной научно-практической конференции с международным участием, посвященной 80-летию Ульяновского государственного аграрного университета имени П.А. Столыпина, Ульяновск, 15 декабря 2022 года. – Ульяновск: Ульяновский государственный аграрный университет им. П.А. Столыпина, 2022. – С. 3231-3235. – EDN HFLCEE.

6. Иванов Р.И., Влияние денежной миграции на экономику Центральной Азии / Р.И. Иванов // Журнал экономических исследований. – 2022. – № 3. – С. 45–60.

7. Каримов А.Р. «Утечка мозгов» как фактор экономической стагнации / А.Р. Каримов // Экономика и управление. – 2022. № 5. – С. 34–39.

8. Национальный институт стратегических исследований КР. Возвратная миграция: вызовы и возможности. – Бишкек, 2021. – С. 78.

9. Обзор мирового населения [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://worldpopulationreview.com/country-rankings/immigration-by-country Дата обращения: 02.04.2025.

10. Петрова А.И., Проблемы социальной адаптации трудовых мигрантов / А.И. Петрова // Социологический вестник. – 2021. – № 2. – С. 78–85.

11. Рязанцев С.В. Миграция и экономическое развитие Центральной Азии / С.В. Рязанцева. – М.: Наука, 2022. – С. 89.

12. Сидоров А.С., Эффекты оттока квалифицированной рабочей силы: анализ и прогнозы / А.С. Сидоров // Экономика труда. – 2023. – № 1. – С. 12–25.

13. Центр экономических исследований Узбекистана. Влияние миграции на МСБ. – Ташкент, 2023. – С. 15.
14. ЮНЕСКО. Образовательная миграция в Центральной Азии. 2023. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://unesdoc.unesco.org Дата обращения: 03.04.2025

Александров Н. О., студент
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Коротаева Е. Ю., к.э.н.

СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ

Аннотация

В статье рассмотрены ключевые аспекты сущности экономической безопасности страны. Определены цели, задачи обеспечения экономической безопасности государства, и основные виды угроз. Обозначены особенности механизма обеспечения экономической безопасности государства.

Ключевые слова: экономическая безопасность страны, внешние угрозы, внутренние угрозы, механизм, субъекты, цели, задачи.

Экономическая безопасность государства относится к способности страны поддерживать стабильную и растущую экономику, защищать свои ресурсы и обеспечивать благополучие своих граждан посредством политики и программ, направленных на содействие экономической стабильности, росту и устойчивости.

Цели обеспечения экономической безопасности государства включают поддержание стабильного экономического роста, защиту критической инфраструктуры, обеспечение наличия и доступности основных товаров и услуг, содействие благоприятному деловому и инвестиционному климату, снижение экономического неравенства, управление экономическими рисками и уязвимостями [1, с. 375].

К задачам обеспечения экономической безопасности государства относятся:

- разработка и реализация эффективной экономической политики;
- защита критической инфраструктуры и ресурсов;
- обеспечение финансовой стабильности и устойчивости;
- содействие торговле и инвестициям;

- предупреждение и пресечение экономических преступлений;
- управление рисками и уязвимостями в экономике;
- поддержание конкурентной деловой среды;
- мониторинг и регулирование финансовой системы;
- борьба с неравенством доходов и бедностью;
- обеспечение энергетической безопасности и устойчивости.

Многие экономисты на данный момент выделяют два вида угроз для экономической безопасности государства: внешние и внутренние.

К внешним угрозам экономической безопасности могут относиться такие факторы, как международные торговые споры, геополитическая напряженность, экономические санкции, стихийные бедствия и глобальные пандемии. Они могут нарушить торговые потоки, нанести ущерб критически важной инфраструктуре, ограничить доступ к ресурсам и повлиять на доверие потребителей, что приведет к экономической нестабильности и неопределенности.

Внутренние угрозы экономической безопасности относятся к рискам и уязвимостям, возникающим внутри страны или организации. Примеры включают коррупцию, инсайдерскую торговлю, растрату, экономический шпионаж и киберпреступность. Все эти угрозы могут подорвать стабильность и процветание экономики, и с ними необходимо бороться посредством эффективного управления, регулирования и правоприменения. Именно для этого придуман ряд субъектов, которые направляют свою деятельность на данную сферу.

Под субъектами государства понимаются лица, организации и учреждения, деятельность которых регулируется законами и постановлениями государства. Экономическая безопасность государства относится к мерам, принимаемым государством для поддержания стабильности и роста своей экономики, таким как обеспечение доступа к основным потребностям, развитие торговли и инвестиций, а также защита от экономических угроз, таких как инфляция или финансовые кризисы [3, с. 218].

Субъектами экономической безопасности выступает государство и его институты:

- функциональные и отраслевые министерства и ведомства;
- налоговые и таможенные службы;
- банки, биржи, фонды и страховые компании;
- производители и продавцы продукции, работ и услуг;
- общества потребителей услуг.

Существует определенный механизм обеспечения экономической безопасности государства. Под этим механизмом понимается комплекс организационных, экономических и правовых мер по предупреждению и предотвращению угроз, влияющих на экономическую безопасность

государства [2, с. 61]. Данный механизм сформирован из следующих элементов:

- диверсификация экономики для снижения зависимости от одного сектора или отрасли;
- осуществление налогово-бюджетной политики для содействия экономическому росту и стабильности;
- поощрение иностранных инвестиций и торговли;
- защита отечественной промышленности и бизнеса от недобросовестной конкуренции;
- инвестиции в образование, инфраструктуру, исследования и разработки для повышения конкурентоспособности экономики;
- поддержание стабильной валюты и контроль над инфляцией;
- наращивание валютных резервов для защиты от внешних потрясений;
- осуществление эффективной налоговой политики для получения доходов государством;
- разработка планов на случай непредвиденных обстоятельств и чрезвычайных фондов для реагирования на непредвиденные экономические кризисы;
- повышение финансовой грамотности и защита прав потребителей для поддержания стабильной финансовой системы.

Таким образом, экономическая безопасность имеет решающее значение для государства, поскольку обеспечивает стабильность и устойчивый рост. Он включает в себя меры, которые защищают экономику страны от внутренних и внешних угроз, включая экономические потрясения, финансовые кризисы и волатильность рынка. Содействуя экономической безопасности, государства могут создать благоприятную среду для инвестиций, создания рабочих мест и реализации программ социального обеспечения. Это, в свою очередь, может помочь сократить бедность и неравенство, повысить экономическую конкурентоспособность и повысить устойчивость стран к глобальным экономическим вызовам.

Список цитируемой литературы:

1. Нарайкин, М. М. Современные проблемы экономической безопасности в России / М. М. Нарайкин // Молодой ученый. – 2023. – № 21 (468) – С. 371-376.

2. Усков, В.В. Цифровая экономика и безопасность : учебное пособие / В. В. Усков, А. П. Дурандина, А. А. Бобошко, А. И. Васильченко. – Санкт-Петербург: Политех-Пресс, 2021. – 138 с.

3. Чуйков, А. С. Обеспечение финансово-экономической безопасности государства / А.С. Чуйков, И.В. Ревун // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2022. – №2 (84). – С. 217-220.

Анисимова К. Р., Коковина Д.М.,
ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет», г. Екатеринбург
Научный руководитель – Стрельников Е.В., к.э.н., доц.

МЕХАНИЗМЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ ЭКСПОРТООРИЕНТИРОВАННОГО ПРОИЗВОДСТВА: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Аннотация

В статье рассмотрены основные меры поддержки развития экспорта в Российской Федерации. Описаны проблемы роста экспорта. Разработаны предложения по стимулированию экспортоориентированных предприятий.

Ключевые слова: экспорт, производство, экономическая политика.

В текущих условиях переориентации российского производства в связи с макроэкономической обстановкой важной частью экономической политики государства должна стать поддержка реального сектора и экспорта. Для России, которая традиционно ориентируется на экспорт сырьевых товаров, задача диверсификации экспорта и увеличения доли продукции высокой добавленной стоимости приобретает особую актуальность.

Экспортоориентированное производство играет важную роль в укреплении экономической безопасности страны, способствуя снижению зависимости от импорта, расширению доступа к международным рынкам и притоков валюты. Основными целями такого подхода являются:

- увеличение объемов несырьевого экспорта;
- повышение конкурентоспособности российских товаров за рубежом;
- создание дополнительных рабочих мест и развитие инфраструктуры;
- обеспечение притока валютных средств для поддержания макроэкономической стабильности.

Для достижения этих целей необходимо создать эффективные механизмы стимулирования экспорта и роста производителей товаров с высокой добавленной стоимостью. На сегодняшний день в России действует комплекс мер, направленных на поддержку экспортеров. Ниже представлены основные методы поддержки экспорта, реализуемые в Российской Федерации.

Кредитование под гарантии государства. Банк внешнеэкономической деятельности (ВЭБ.РФ) предоставляет льготные кредиты предприятиям, ориентированным на экспорт [5].

Основные направления кредитования ВЭБ.РФ: финансирование экспортных проектов, кредит с участием иностранных финансовых институтов), гарантийные аккредитивные операции, предэкспортное финансирование инвестиционных проектов на территории России, финансирование инвестиционных проектов за рубежом [7].

Страхование кредитов по внешнеэкономическим операциям. Государственная корпорация "ЭКСАР" выступает гарантом по внешнеторговым контрактам, снижая риски для российских компаний. Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций, экспортное страховое агентство ЭКСАР – государственное экспортно-кредитное агентство Российской Федерации, созданное года для осуществления мер поддержки российских экспортеров [4].

Деятельность АО «ЭКСАР» выведена за рамки регулирования страхового дела в России. Основные положения деятельности Агентства сформулированы в Постановлении Правительства РФ от 22 ноября 2011 г. № 964 «О порядке осуществления деятельности по страхованию экспортных кредитов и инвестиций от предпринимательских и политических рисков».

Компенсация по экспортным кредитам коммерческих банков. Предприятия могут получать компенсацию части затрат на финансирование экспортных проектов. АО «Российский экспортный центр» за счет бюджетных ассигнований компенсирует процентные ставки по кредитам российских экспортеров. Компенсационные выплаты предназначены для российских компаний и банков, предоставляющих кредиты иностранным покупателям российской продукции. Цель программы – содействие расширению объемов несырьевого экспорта и создание условий для российских компаний, сопоставимых с иностранными конкурентами. Программа действует с 2019 года и ограничена суммой бюджетных ассигнований и требованиями к банкам-участникам.

Упрощенный порядок таможенного оформления: Внедрение электронных систем учета и автоматизации процессов помогает сократить временные затраты на оформление документов [2].

Национальный проект "Международная кооперация и экспорт" оказывает поддержку в развитии экспорта не только крупным компаниям, но и субъектам малого и среднего бизнеса. Среди мер поддержки можно выделить компенсацию затрат на логистику, помощь в получении сертификатов, продвижение продукции в павильонах за границей и финансовая поддержка [6].

Развитие логистических центров. Создание особых экономических зон (ОЭЗ) и индустриальных парков, ориентированных на экспорт, способствует оптимизации транспортных потоков. Существуют разные типы ОЭЗ, в том числе промышленно-производственные, технико-

внедренческие, туристско-рекреационные и портовые. ОЭЗ улучшают логистику через создание транспортно-логистических сетей, сокращение сроков и стоимости доставки, уменьшение числа посредников, организацию двусторонних маршрутов и мультимодальных хабов. В 2024 году Россия занимается расширением границ ОЭЗ в Калужской области и Липецкой области с целью создания новых производств, привлечения инвестиций и увеличения количества рабочих мест [1].

Поддержка торговых представительств за рубежом. Российские торговые представители оказывают помощь в установлении деловых контактов и продвижении продукции на зарубежных рынках. Представительство должно стать связующим звеном между российскими и индонезийскими компаниями и оказывать комплексную поддержку на каждом этапе реализации экспортной сделки. В частности, оно будет заниматься продвижением продукции под национальным брендом «Сделано в России» и организацией деловых мероприятий. Например, открытое в 2025 году представительство Российского экспортного центра (РЭЦ, Группа ВЭБ.РФ) в Индонезии. Кроме того, согласно распоряжению Правительства Российской Федерации от 26 февраля 2025 года №450-р, утверждена Программа по продвижению российской продукции за рубежом под национальным брендом «Сделано в России» на период до 2030 года [3].

Несмотря на наличие множества инструментов поддержки, существуют значительные барьеры, которые препятствуют успешному развитию экспорта. Многие российские компании сталкиваются с нехваткой современного оборудования и передовых технологий, что снижает качество продукции и ее конкурентоспособность. Также можно отметить высокие затраты на доставку товаров. Еще продолжающая свое развитие транспортная система, а также трудности в логистике, связанные с международными ограничениями и санкциями недружественных стран, становятся серьезным препятствием для выхода на международные рынки. Малые и средние предприятия часто испытывают трудности с получением необходимого финансирования для реализации экспортных проектов. А затрудненный процесс получения разрешительной документации и лицензий увеличивает временные и финансовые издержки. Влияет на экспортные барьеры и введение западных санкций, которые усложняют работу российских компаний на рынках Европы и США. Также немаловажным является усиление конкуренции на международном рынке. Растущее присутствие азиатских производителей, таких как Китай и Южная Корея, требует от российских компаний постоянного совершенствования своих продуктов.

Для повышения эффективности механизмов стимулирования экспорта необходимо реализовать следующие направления:

- Совершенствование законодательства: разработка четкой правовой базы для регулирования отношений между экспортерами и государственными органами, упрощение процедур сертификации и стандартизации продукции.

- Развитие инфраструктуры: создание новых логистических хабов и модернизация существующих транспортных путей, расширение сети специальных экономических зон с фокусом на экспорт.

- Поддержка инноваций: стимулирование внедрения новых технологий через гранты и инвестиции в научно-исследовательские проекты, развитие кооперации между университетами, научными центрами и производственными компаниями.

- Международное сотрудничество: работа с партнерами из стран Латинской Америки и Африки для создания новых рынков сбыта, участие в международных выставках и форумах для продвижения российской продукции.

Стимулирование экспортоориентированного производства является стратегически важным направлением для развития российской экономики. Эффективное использование имеющихся механизмов поддержки, а также внедрение новых подходов позволит повысить конкурентоспособность российских товаров на мировых рынках и обеспечить устойчивый экономический рост страны. Для достижения этих целей требуется комплексное взаимодействие всех участников процесса – государства, бизнеса и научного сообщества.

Список цитируемой литературы:

1. «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» / Федеральный закон N 116-ФЗ от 22.07.2005 / [Электронный ресурс] Консультант. Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_54599/ (Дата обращения: 15.04.2025);

2. «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» / Федеральный закон N 289-ФЗ от 03.08.2018 (ред. от 28.12.2024) // Статья 68 / [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_304093/460853e2b8ff95ed1685199290d02fe5556756df/ (Дата обращения: 15.04.2025);

3. «Об оптимизации системы торговых представительств Российской Федерации в иностранных государствах» / Постановление Правительства РФ N 401 от 27 июня 2005 г. Режим доступа: https://base.garant.ru/12140752/ (Дата обращения: 15.04.2025);

4. «Об осуществлении страхования экспортных кредитов и инвестиций от предпринимательских и (или) политических рисков, а также осуществлении перестрахования» / Постановление Правительства РФ

N 964 от 22 ноября 2011 г. // [Электронный ресурс] Гарант. Режим доступа: https://www.exportcenter.ru/services/spetsialnye-programmy-po-podderzhke-eksporta/compensation-export-loans-commercial-banks/kompensatsiya-po-eksportnym-kreditam-kommercheskikh-bankov/ (Дата обращения: 15.04.2025 г);

5. «Об утверждении Правил предоставления из федерального бюджета субсидии в виде имущественного взноса Российской Федерации в государственную корпорацию «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» на возмещение части затрат, связанных с поддержкой производства высокотехнологичной продукции" (с изменениями и дополнениями) / Постановление Правительства РФ N 1302 от 13.12.2012 (Дата обращения: 15.04.2025);

6. Международная кооперация и экспорт // [Электронный ресурс] Национальные проекты Режим доступа: https://www.rbc.ru/economics/20/06/2024/667162539a794742ea0c1b84 (Дата обращения: 15.04.2025);

7. Поддержка экспорта ВЭБ.РФ – Льготный кредит на поддержку производства высокотехнологичной продукции, работ и услуг // [Электронный ресурс] ГИСП.ру Режим доступа: https://gisp.gov.ru/nmp/measure/8208797\ (Дата обращения: 15.04.20)

Апутильникова Д.М.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации», Липецкий филиал
Научный руководитель – Кривых Н.Н., к.э.н.

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Аннотация

В статье рассмотрены основы анализа финансового состояния и результатов финансово-хозяйственной деятельности в разрезе экономической безопасности хозяйствующего субъекта.

Ключевые слова: финансовый анализ, анализ финансово-хозяйственной деятельности, экономическая безопасность, ликвидность, финансовая устойчивость, деловая активность, рентабельность.

Анализ финансового состояния конкретной компании позволяет выявить ее финансовые проблемы, уровень экономической безопасности и решить вопросы о стабильности экономического положения

страны в целом. Важность экономического положения предприятия определяется его значимостью для других экономических систем, таких как заказчики, городская, региональная и национальная экономика. Финансовое состояние может быть устойчивым, неустойчивым или кризисным, поэтому финансовый анализ играет ключевую роль в оценке взаимоотношений между субъектами экономики.

В рамках анализа финансового состояния и результатов финансово-хозяйственной деятельности изучаются различные показатели, параметры и коэффициенты, которые помогают оценить уровень экономической безопасности организации какой-либо отрасли.

Каждая отрасль имеет свою особенность с точки зрения финансового анализа. Так при финансовом анализе организаций из сферы торговли больше обращают внимание на наличие оборотных средств и на величину показателей, характеризующих деловую активность, в производственном секторе наиболее важными показателями являются технико-экономические показатели и показатели, характеризующие уровень производительности. Если брать производственные организации, то они тоже имеют свою специфику и финансовый анализ производственных организаций должен учитывать их отраслевой характер, но при этом алгоритм анализа может быть следующим:

- общая экономическая характеристика имущественного положения организации;
- анализ наличия оборотных средств, их достаточности и оборачиваемости;
- анализ эффективности использования оборотных средств и деловой активности предприятия;
- проверка состояния расчетов и соблюдение финансовой дисциплины;
- анализ ликвидности и платежеспособности;
- оценка структуры баланса, анализ финансовой устойчивости и оценка финансового состояния с учетом риска банкротства при помощи различных методик определения вероятности банкротства;
- анализ эффективности финансово-хозяйственной деятельности;
- анализ денежных потоков [1].

Достаточно важно помнить, что для поддержания экономической безопасности производственной компании на должном уровне необходимо регулярно проводить комплексный финансовый анализ хозяйствующего субъекта.

Основным источником информации для проведения финансового анализа является бухгалтерская отчетность. Алгоритм традиционного финансового анализа включает в себя этапы сбора информации, оценки ее достоверности и обработки, а также завершается комплексной

оценкой финансового состояния предприятия. После этого разрабатываются мероприятия по улучшению финансового состояния и разработке финансовой стратегии на будущее. Финансовое состояние предприятия отражает его способность к саморазвитию и самофинансированию, оценка которого играет важную роль в определении эффективности его экономической деятельности.

Финансовый анализ производственных организаций имеет свои особенности, связанные с особенностями деятельности данного вида предприятий. Ниже приведены основные особенности финансового анализа производственных организаций:

1. Сезонность. Производственная отрасль имеет выраженную сезонность в деятельности, что может повлиять на финансовые показатели компании. Например, в летний период спрос на некоторые виды продукции, в частности кофе, может быть выше, а зимой – ниже. При этом крупные производственные организации должны обеспечивать работой своих сотрудников круглогодично, что заставляет стратегически подходить к распределению объемов производства.

2. Зависимость от изменений рыночных цен. Стоимость сырья, труда и других ресурсов может колебаться, что может сказаться на финансовом состоянии производственной компании.

В настоящее время это очень ярко выражено, так как ежегодно происходит увеличение стоимости сырья вместе с сокращением реальных доходов населения, что приводит к снижению покупательной способности и влечет сокращение деятельности производственных компаний.

3. Длительность производственного цикла. Производственные проекты могут занимать продолжительное время, что требует учитывать особенности учета расходов и доходов на разных этапах проекта.

Анализ движения денежных средств особенно актуален в производственном бизнесе, так как нехватка денежных средств и прочих оборотных активов способно парализовать работу производственной организации и привести ее к банкротству.

4. Риски. Отрасль производства подвержена различным финансовым и операционным рискам, таким как неплатежеспособность заказчика, возможные изменения в законодательстве и пр.

В настоящее время в России существует огромный дефицит различного сырья, что приводит к конечному росту стоимости готовой продукции.

5. Инвестиционная деятельность. Производственные компании часто занимаются инвестиционной деятельностью, включая строительство новых производств и коммерческих объектов, что также имеет свои особенности в финансовом анализе.

Для успешного финансового анализа производственной организации необходимо учитывать все эти особенности и проводить анализ с учетом специфики данного рынка. Важно также использовать соответствующие методы и инструменты, позволяющие оценить финансовое состояние компании и принять правильные управленческие решения.

Список цитируемой литературы:

1. Экономика строительства : учебник и практикум для вузов / Х. М. Гумба [и др.] ; под общей редакцией Х. М. Гумба. – 5-е изд., перераб. и доп. – Москва : Юрайт, 2024. – 541 с.

Баранова Е.С.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации», Липецкий филиал
Научный руководитель Коротаева Е.Ю., к.э.н.

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ КРЕДИТА В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Аннотация

В статье рассматривается значение кредита в условиях рыночной экономики. Определяется цель кредитования в экономике страны, а также ключевые функции кредита. Проводится анализ динамики кредитных организаций Российской Федерации и кредитов, выданных кредитными организациями России за 2022-2024 гг.

Ключевые слова: кредит, кредитование, экономика, экономический рост, денежное обращение, кредитные организации.

Кредит имеет особое значение в условиях развития рыночной экономики, так как является драйвером повышения эффективности функционирования элементом экономики и в целом экономической системы. Кредит выступает в роли стабилизатора и стимула развития ключевых экономических отраслей производства, потребления, инвестирования и т. д.

Цель кредитования в экономике страны состоит в том, что кредитные средства дают возможности субъектом экономики вкладывать полученные дополнительные финансовые ресурсы на развитие определенных направлений своей деятельности, не ожидая момента накопления определенной суммы денежных средств [1, с. 88].

Рассмотрим роль и значение кредита в экономике через выполняемые функции, среди основных функций можно выделить следующие:

перераспределительная функция, функция замещения наличных денег, функция стимулирования экономического роста, функция регулирования денежного обращения и функция ускорения концентрации капитала.

Перераспределительная функция заключается в том, что кредит в экономической системе выступает в роли некого средства рециклирования денежных средств между субъектами экономики микро и макроуровня. При этом направлением перераспределяемых финансовых средств являются развивающиеся экономические субъекты, которые своей деятельностью оказывают стимулирующее влияние на создание благоприятных условий для развития в целом экономики государства.

Функция замещения наличных денег проявляется в том, что в современных условиях цифровизации экономики кредиты в большинстве своем выдаются в безналичной форме, что на прямую способствуют развитию безналичного денежного оборота, а соответственно сокращению наличного [2, с. 95]. Все это как результат приводит к повышению скорости платежных операций, минимизации издержек, связанных с проведением расчетных и иных операций в экономике.

Функция стимулирования экономического роста состоит в том, что кредитные средства выступают для хозяйствующих субъектов финансовой базой, позволяющей развивать производство, уже работающим субъектам и открываться новым. Кроме этого, инвестируя кредитные средства в развитие и расширение производственного процесса субъекты экономики увеличивают количество рабочих мест в, создают новые виды продукции, оказывая тем самым положительное влияние на ключевые экономические показатели и достигая экономического роста.

Функция регулирования денежного обращения заключается в том, что кредит выступает в роли одного из регулятора ключевых процессов, происходящих в денежно-кредитной системе страны: денежная масса, инфляция, финансовые кризисы и т.д. Так, кредит является достаточно действенным инструментом главного банка страны в вопросах снижения инфляционного давления, что достигается с помощью непосредственного воздействия на кредитную активность субъектов общественных отношений. Данным воздействием Банк России может оказывать влияние на минимизацию проявлений финансовых кризисов в стране.

Функция ускорения концентрации капитала – кредит приводит к росту капитала за счет накопления части прибавочной стоимости, что достигается вложением кредитных средств субъектами экономики в расширение своих активов и масштабов производства, увеличивая при этом свою долю на рынке [5 с. 147].

Динамику кредитных организаций банковского сектора РФ представим на рисунке 1.

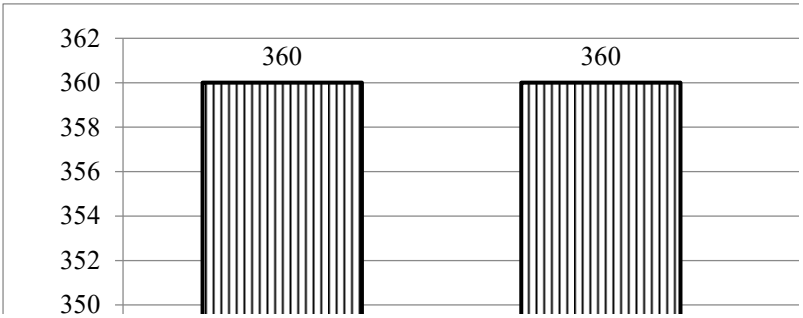


Рисунок 1 – Динамика кредитных организаций банковского сектора РФ, ед.

Банковская система играет огромную роль в стабильности функционирования экономической системы. Банковский сектор РФ в 2024 г. представлен деятельностью 352 кредитных организаций. Анализируя их динамику, следует отметить тенденцию сокращения численности банков за последние 3 года с 360 до 352 ед. главными причинами сокращения количества кредитных организаций является присоединение к материнской кредитной организации и отзыв лицензий Банком России.

На рисунке 2 представим динамику кредитов, выданных кредитными организациями России за 2022-2024 гг.

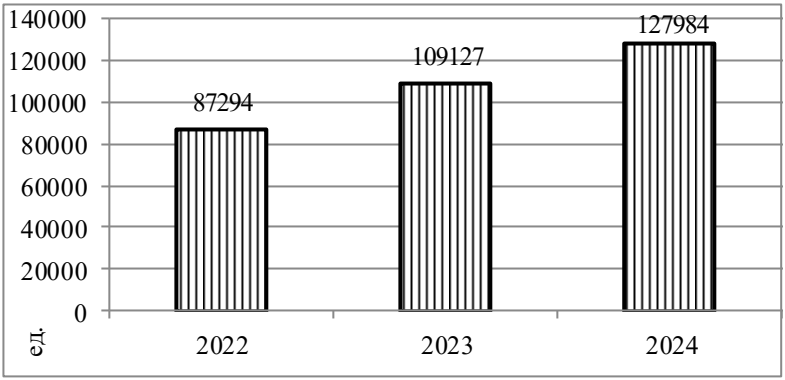


Рисунок 2– Динамика кредитов, выданных кредитными организациями России за 2022-2024 гг., млрд. руб.

Как видно по данным рисунка 2 наблюдается рост кредитов, выданных кредитными организациями к 2024 году до 127984 млрд. руб. Данный рост был обусловлен увеличением ключевой ставки Банка

России, развитием программ государственной поддержки, а также снижением уровня досрочных погашений.

Итак, кредит в условиях рыночной экономики имеет многостороннее значение стимулируя рост экономики, стабилизацию денежно-кредитной системы и расширение границ концентрации капитала.

Список цитируемой литературы:

1. Абрамова, М. А. Деньги, кредит, банки. Денежный и кредитный рынки: учебник / М. А. Абрамова [и др.] ; под общей редакцией М. А. Абрамовой, Л. С. Александровой. – 3-е изд., испр. и доп. – Москва : Юрайт, 2022. – 424 с.

2. Луняков, О.В. Достижение равновесия кредитного рационирования в условиях цифровизации / О. В. Луняков // Финансы: теория и практика. – 2023. – №27(1). – С.91-102.

3. Пеганова, О. М. Банковское дело: учебник для вузов / О. М. Пеганова. – Москва : Юрайт, 2022. – 574 с.

4. Семка, В. В. Российский кредитный рынок: современное состояние, проблемы и перспективы / В. В. Семка // Молодой ученый. – 2024. – № 2 (501). – С. 124-129.

5. Симаева, Н.П. Управление рисками в финансовом и нефинансовом секторах экономики России // Финансово-экономическое и информационное обеспечение устойчивого развития территорий: коллективная монография, под общ. ред. Н.В. Горшковой. – Курск: Университетская книга, 2020. – С.142-158.

Барышникова А.С.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации», Липецкий филиал
Научный руководитель – Либерман Т.И., к.э.н, доцент

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К АНАЛИЗУ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ И РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация

Статья посвящена теоретическим подходам к анализу деловой активности и рентабельности организации с точки зрения экономической безопасности и оптимизации финансового состояния.

Ключевые слова: деловая активность; рентабельность; экономическая безопасность; диагностика финансового состояния.

Современное состояние отечественной экономики достаточно трудно охарактеризовать и отнести к какому-либо классу, так как политическая обстановка и объявленная против нашей страны экономическая война является беспрецедентной и пока еще не получила экономическую характеристику с точки зрения возможных последствий.

В данный момент происходит непосредственное выстраивание экономической, производственной, информационной и продовольственной безопасности. Введенные санкции позволяют активизировать существующий потенциал и в кратчайшие сроки добиться определенных результатов.

В таком экономическом состоянии особую значимость приобретают такие категории, как деловая активность и рентабельность. Начнем с деловой активности, которая является характеристикой оборачиваемости имущества или обязательств хозяйствующего субъекта. Деловая активность предприятия – это определенный набор маневров и действий, которые позволяют достичь поставленных целей.

Деловая активность предприятия – это процесс динамического развития предприятия, возможность достижения предприятием запланированных целей посредством эффективного использования своего потенциала, увеличения рынков сбыта своей продукции и повышение устойчивости финансового состояния.

Характеристикой деловой активности является набор коэффициентов, которые позволяют рассмотреть оборачиваемость и срок оборачиваемости различных показателей. К основным коэффициентам относятся коэффициент оборачиваемости оборотных активов, коэффициент оборачиваемости собственного капитала, коэффициент оборачиваемости заемного капитала, коэффициент оборачиваемости денежных средств, коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности, фондоотдача и прочие коэффициенты, которые дают количественную оценку, как количеству оборотов, так и сроку оборачиваемости интересующей категории [1, С.73].

Деловая активность является в большей степени характеристикой самого процесса, а вот его более качественная характеристика может быть дана за счет анализ рентабельности компании.

Рентабельность хозяйствующего субъекта позволяет определить соотношение вложенных ресурсов к полученной прибыли за определенный период времени. Рентабельность комплексно отражает степень эффективности использования материальных, трудовых и денежных ресурсов, а также природных богатств. Коэффициент рентабельности рассчитывается как отношение прибыли к активам, ресурсам или потокам, её формирующим. Рентабельность организации достаточно качественно характеризует экономическую безопасность, так как только

прибыльное предприятие может быть независимо и иметь финансовые ресурсы для последующих инвестиций и развития в зависимости от внешних вызовов.

Рентабельность организации является комплексным показателем, который состоит из множества показателей, к которым можно отнести следующие: валовая рентабельность, рентабельность продаж, бухгалтерская рентабельность, чистая рентабельность, маржинальная рентабельность, рентабельность основных средств, рентабельность оборотных активов, рентабельность собственного капитала, рентабельность имущества, рентабельность инвестиций и множество других [2].

Другими словами, показатели рентабельности характеризуют объем полученной прибыли на вложенные ресурсы различного характера.

Для проведения анализа деловой активности и рентабельности предприятия используют внутренние и внешние источники информации. К внутренним источникам информации относятся бухгалтерская отчетность, оборотные ведомости и другие аналитические и синтетические регистры предприятия.

Внешними источниками информации проведения анализа деловой активности и рентабельности предприятия являются данные периодических изданий и сети Интернет, статистические и маркетинговые исследования и другие источники.

Основным источником информации для проведения анализа экономической безопасности на базе деловой активности и рентабельности является бухгалтерская финансовая отчетность. Именно она является публичной и позволяет производить объективные расчеты финансового состояния и результатов финансово-хозяйственной деятельности [3, С.182].

Таким образом, на основании вышеизложенного можно сказать, что в долгосрочной перспективе любой хозяйствующий субъект должен воплотить мероприятия следующего характера: повысить рентабельность, т.е. увеличить прибыль и собственный капитал, осуществить комплекс мер, которые приведут к совершенствованию контроля затрат и усовершенствуют коммерческую деятельность; минимизировать заемные средства; увеличить собственные оборотные средства за счет собственного капитала, нераспределенной прибыли; реструктуризировать обязательства в пользу долгосрочных заимствований; реализовать мероприятия по увеличению объемов реализации и прибыли.

Подобные мероприятия увеличат уровень экономической безопасности за счет роста деловой активности и рентабельности компании.

Список цитируемой литературы

1. Валько, Д. В. Экономическая безопасность : учебное пособие для вузов / Д. В. Валько. – Москва : Юрайт, 2023. – 150 с. – (Высшее образование).

2. Либерман, Т.И., Зарубина, Г.Б. Совершенствование оценки финансового состояния организации с целью стимулирования рационального производства/ Т.И. Либерман, Г.Б. Зарубина// В сборнике: Бережливое производство как инструмент конкурентоспособности. Японская культура ведения бизнеса: практика применения в Черноземье: материалы межрегиональной научно-практической конференции. 2018. – С.48-51.

3. Толпегина, О. А. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности : учебник и практикум для вузов / О. А. Толпегина. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва : Юрайт, 2023. – 610 с. – (Высшее образование).

Бобрышева В. Е., ассистент
ФГБОУ ВО Кубанский государственный аграрный университет
им. И. Т. Трубилина,
г. Краснодар

РОЛЬ БОЛЬШИХ ДАННЫХ В ПРЕОДОЛЕНИИ ВЫЗОВОВ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ РФ

Аннотация

Современные проблемы цифровой эпохи требуют разработки новых стратегий контроля за реальной экономикой. В этой статье рассматривается потенциал больших данных для повышения эффективности производственных процессов, оптимизации логистики и управления ресурсами в важных областях российской экономики. Особое внимание уделяется изучению появления передовых технологий обработки данных и того, как они используются в бизнесе.

Ключевые слова: большие данные, цифровая экономика, реальный сектор, предиктивная аналитика, искусственный интеллект, оптимизация производства.

Большие данные становятся важным инструментом повышения эффективности реальной экономики в связи с глобальной цифровизацией и быстрого развития технологий В условиях, когда российская промышленность, сельское хозяйство, энергетика и транспорт сталкиваются с вызовами цифровой трансформации, аналитика больших

данных открывает новые возможности для оптимизации производства, снижения затрат и повышения конкурентоспособности.

Большие данные позволяют предприятиям реального сектора использовать инновационные решения, основанные на данных, в дополнение к прогнозированию рыночных тенденций и контролю рисков [2]. Точное земледелие, аналитика логистики, управление энергопотреблением и «умные» отрасли – все это благодаря появлению систем искусственного интеллекта и машинного обучения, которые обрабатывают огромные объемы данных.

Согласно анализу рисунка 1, прогнозная аналитика (68%), чат-боты (51%) и робототехника процессов (50%) являются наиболее востребованными решениями в этой области, что свидетельствует о стремлении бизнеса к автоматизации и прогнозированию спроса. Менее распространенными, но не менее важными являются оптическое распознавание (36%), искусственный интеллект (28%) и Интернет вещей (24%), которые неуклонно набирают обороты в логистике и производстве.

Виртуальная реальность (21%) и блокчейн (19%) имеют относительно невысокие показатели внедрения, но они многообещающи в таких специализированных областях, как защита данных и обучение сотрудников. Динамика внедрения решений для обработки больших данных отражает тенденцию к цифровизации, однако в России этот процесс требует дополнительного развития инфраструктуры и инвестиций в инновации [1].

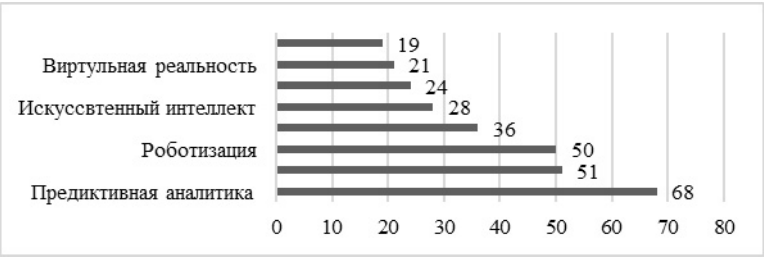


Рисунок 1 – Динамика внедрения технологий больших данных в российских компаниях, %

В современной цифровой экономике большие данные стали инструментом, который революционизирует методы управления, производства и принятия решений [4]. При правильном анализе эти данные могут выявить важные закономерности, тенденции и связи.

Технологии больших данных внедряются в российский бизнес с разной степенью интенсивности, что отражает различия в степени цифровой зрелости предприятий в реальной экономике (рис. 2). Толь-

ко 36% предприятий уже активно используют большие данные для аналитики, прогнозирования и автоматизации процессов. Интерес к этим технологиям растет, о чем свидетельствуют данные еще 32% предприятий, которые находятся на стадии планирования внедрения.

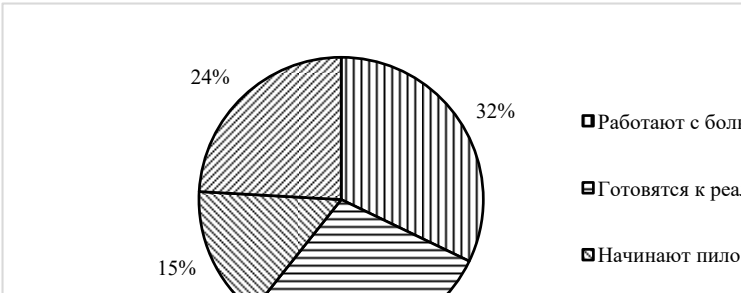


Рисунок 2 – Этапы работы больших данных в российских компаниях, %

Однако 17% компаний только сейчас начинают использовать большие данные в рамках пробных инициатив, что свидетельствует об осторожном подходе к цифровой трансформации. Значительная часть компаний (27%) по-прежнему не использует большие данные, что связано с отсутствием у них необходимых ресурсов, знаний или осознания их потенциал, что показывает, что, несмотря на достижения, в России по-прежнему существует цифровое неравенство между опытными предприятиями и теми, кто еще не готов к технологическим изменениям [3].

Таким образом, большие данные стали основной движущей силой роста реального сектора российской экономики, предоставляя новые способы преодоления основных препятствий цифровой среды. Благодаря снижению операционных расходов, точному прогнозированию рыночной конъюнктуры и оптимизации производственных процессов их внедрение позволяет предприятиям достичь качественно нового уровня эффективности. Большие данные полезны в стратегически важных отраслях, таких как транспорт, энергетика, сельское хозяйство и промышленность, где технологии анализа данных уже дают замечательные результаты.

Однако для цифровой трансформации реального сектора необходима методичная стратегия, которая включает в себя создание необходимой инфраструктуры, наем квалифицированных работников и создание среды, стимулирующей инновации. Устраняя существующее технологическое неравенство между предприятиями и создавая полноценную экосистему для работы с большими данными, российские компании смогут стать более конкурентоспособными и занять достойное положение в глобальной цифровой экономике.

Список цитируемой литературы:

1. Бабаназаров, Н. Роль больших данных в цифровой экономике / Н. Бабаназаров, Т. Амангелдиев, А. Икрамов // Eo ipso. – 2022. – № 11. – С. 54-57.

2. Великанова, С. С. Использование больших данных в цифровой экономике / С. С. Великанова, О. В. Андреева, К. Н. Савельев // Экономика и предпринимательство. – 2024. – № 6(167). – С. 26-29.

3. Давтян, Б. А. Технологии больших данных и преимущества их применения в экономике / Б. А. Давтян // Академическая публицистика. – 2019. – № 5. – С. 72-74.

4. Оразов, Б. К. Определение больших данных и их использование в экономике / Б. К. Оразов, А. М. Нобатов // Вестник науки. – 2023. – Т. 2, № 1(58). – С. 61-65.

Болдырева Ю.А.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации», Липецкий филиал
Научный руководитель – Королёва Е.В., к.юр.н., доцент

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ: ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Аннотация

В данной статье рассмотрены проблемы правового регулирования института представительства в гражданском праве. Наиболее подробно проанализирована проблема отсутствия чёткого понятия «представительства», нужда в регламентации содержания доверенности, проблема представительства, явствующего из обстановки, а также разграничения терминов «законного представительства» и «представительства по закону».

Ключевые слова: представительство, явствующее из обстановки, законное представительство, представительство по закону, представляемый.

Гражданский кодекс Российской Федерации от 30 ноября 1994 г. №51-ФЗ в ст. 182 не предусматривает чёткого понятия «представительства» определяет его как сделку, совершаемая одним лицом (представителем) от имени другого лица (представляемого) в силу полномочия, основанного на доверенности, указании закона либо акте уполномоченного на то государственного органа или органа местного са-

моуправления, непосредственно создает, изменяет и прекращает гражданские права и обязанности представляемого.

В целях решения возникающих проблем правового регулирования представительства в гражданском праве необходимо усовершенствовать этот институт на законодательном уровне и более подробно рассмотреть проблемы.

Ввиду того, что в законодательстве отсутствует чёткое понятие «представительства» возникает множество проблем, связанных с разграничением института представительства с иными схожими институтами гражданского права. Таким образом, из статьи 182 ГК РФ проблематично выделить основные признаки представительства без дефиниции. Поэтому необходимо различать представителя от конкурсного (арбитражного) представителя, душеприказчика, рукоприкладчика, поручителя, агента.

Отличия между такими институтами существенно, поскольку представитель действует от чужого имени, также деятельность представителя может быть предусмотрена законом, в ту очередь, как иные институты возникают на основе соглашения.

Нельзя предусмотреть законное агентирование или законное поручительство, за счет того, что эти категории связаны с участием двух и более сторон в добровольных отношениях. Законное представительство предполагает, что основания для представления интересов предусматриваются отдельными нормативными правовыми актами.

Помимо того, гражданское законодательство не регламентирует чёткого содержания пунктов доверенности, административном акте или другом документе, которые являются основанием деятельности представителя. Среди типичных проблем можно выделить неточности в отражении данных представителя и представляемого лица, указание на слишком узкий круг полномочий представителя, отсутствие обязательных реквизитов документов на доверенности и административных актах, ссылки на недействующие нормативные акты, подписание документа неуполномоченным лицом и т.п.

Также существуют случаи, когда представительство явствует из обстановки, примером такого представительства выступает кассир или же продавец розничной торговли. Такое явление имеет широкую интерпретацию на практике, поэтому в конкретной ситуации полномочия представителя не имеют точной границы и существование самого представительства ставится под сомнение, всё будет зависеть от того, насколько лицо оценит происходящую ситуацию и обстановку в целом. П.В. Ермаков пишет: «При этом может оказаться, что представляемое лицо, на самом деле, не наделяло представителя полномочиями, не давало согласия на совершение им юридически значимых действий в «своих» интересах. Отсутствие волеизъявления представляемого лица возможно только при

представительстве, основанном на законе. В остальных же случаях не имеется оснований для утверждения, что данное действие было совершено уполномоченным на то представителем» [1, с. 16].

При этом представительство, явствующее из обстановки, не оформляется документально, что также не подтверждает деятельность представителя. Создавая или допуская создание обстановки, свидетельствующей о наличии полномочий у представителя, представляемый сознательно входит в гражданский оборот в лице такого представителя, поэтому не вправе ссылаться на отсутствие трудовых или гражданско-правовых отношений с представителем.

Ряд споров связаны с представительством, явствующим из обстановки. Как было установлено, данная проблема давно поднимается в теории гражданского права, но и в практической деятельности возникают сложности установления такой обстановки и полномочий представителя. При этом, как показывает практика не всегда нужно доказывать наличие трудовых ил иных отношений представителя, выступающего от другого лица.

К тому же, проблема появляется, рассматривая такой вид представительства, как законный представитель. Меркулова К.В. утверждает: «Законное представительство – это представительство, которое не зависит от воли представляемого. Это действительно так, поскольку законными представителями признаются: родители, усыновители, попечители, опекуны, которые защищают несовершеннолетних, недееспособных или не обладающих полной дееспособностью граждан» [3, с. 241]. Это и является отличительной особенностью законного представительства от представительства по закону. Е.М. Кохонова пишет, что «предлагается капитанов морских судов именовать «представителями по закону» и разграничивать соответствующую категорию со случаями законного представительства, которые закреплены в процессуальных кодексах и искусственно расширены быть не могут» [2, с. 204]. Мнение Кохоновой Е.М. проецируется из Кодекса торгового мореплавания Российской Федерации от 30 апреля 1999 г. №81-ФЗ, статья 71 определяет, что капитан судна в силу своего служебного положения признается представителем судовладельца и грузовладельца в отношении сделок, необходимых в связи с нуждами судна, груза или плавания, а также исков, касающихся вверенного капитану судна имущества, если на месте нет иных представителей судовладельца или грузовладельца.

Также рассматривая законных представителей, то законодателем не предусматривается каких-либо ограничений по передаче своих полномочий другим лицам, что не исключает их переход. Но данный вид представительства непосредственно направлен на представление и защиту интересов представляемого, поскольку законный представи-

тель выступает от имени, зависимого от него лица. Делая вывод из предыдущих положений, модно сказать, что переход полномочий законного представителя к другому лицу не будет отвечать интересам представляемого и попросту не будет рациональным.

Таким образом, проблемы правового регулирования института представительства являются существенными и законодателю необходимо принять меры к их устранению.

Список цитируемой литературы:

1. Ермаков, П.В. Актуальные проблемы института представительства в гражданском праве / П.В. Ермаков // Синергия наук. – 2022. – № 3. – С. 5-21.

2. Кохонова, Е. М. Проблемы законного представительства в гражданском, арбитражном и административном процессах / Е.М. Кохонова // Скиф. Вопросы студенческой науки. – 2022. – № 1 (65). – С. 204-208.

3. Меркулова, К. В. Законное представительство в гражданском процессе: понятие и виды законных представителей / К. В. Меркулова. // Молодой ученый. – 2023. – № 44 (491). – С. 241-243.

Бычкова М.С.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации», Липецкий филиал
Научный руководитель – Герсонская И. В., к.э.н., доцент

СУЩНОСТНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА И КРИТЕРИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация

В статье рассмотрены сущность и критерии экономической эффективности деятельности предприятия как факторы экономической безопасности.

Ключевые слова: экономическая безопасность, угрозы, критерии.

Экономическая безопасность представляет собой многогранную категорию, требующую комплексного подхода на макро- и микроуровнях. Её актуальность усиливается в условиях глобальных вызовов, что подтверждается исследованиями и практикой.

В Указе Президента РФ от 13.05.2017 г. №208 «О стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030

года» экономическая безопасность понимается как состояние защищенности национальной экономики от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются экономический суверенитет страны, единство её экономического пространства, условия для реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации.

Ссылаясь на работы автора Безпалова В. В. можно сделать вывод, что «экономическая безопасность» это есть ни что иное как состояние производственно-экономической системы, в которой есть механизмы уменьшения степени воздействия и предотвращения угроз для стабильности функционирования и развития предприятия [1, с. 67].

Уразгалиев В. Ш. в своей работе отмечает: «Под экономической безопасностью предприятия понимается положение наиболее рационального использования ресурсов с целью предотвращения угроз и обеспечения стабильного функционирования организации на настоящий период времени и в перспективе» [4, с. 28].

Определено, что различные потенциалы (финансовые, кадровые) а также структура хозяйствующего субъекта это и есть те задачи и цели, что стоят Организация должна пристально следить за тем, насколько эффективно используются всевозможные ресурсы, с целью возможности предотвращения различного вида угроз современного мира. По мимо этого, организация крайне серьезно должна относится к прогнозированию угроз, для стабильной работы организации в будущем.

С.А. Коноваленко определяет экономическую безопасность не как особое состояние предприятия, а как непрерывный процесс функционирования предприятия [5, с. 52].

Несколько иное понимание экономической безопасности предприятия дает Н.В. Манохина, определяя ее как состояние предприятия, при котором вероятность нежелательного изменения каких-либо качеств, параметров принадлежащего ему имущества и воздействующей на него внешней среды мала (меньше определенного предела) [6, с. 113].

Существует множество угроз, с которыми организация сталкивается в своей деятельности. Для того чтобы деятельность хозяйствующего субъекта не понесла убытков, экономическая безопасность хозяйствующего субъекта должна проводить ряд мероприятий, направленных на поиск, анализ обстоятельств при которых наступает риск и устранение самого риска. Такие мероприятия называются механизмом обеспечения экономической безопасности. В научной литературе под механизмом обеспечения экономической безопасности подразумевается комплекс организационных, экономических и юридических мер, которые направлены на устранение различных видов угроз.

Угрозы экономической безопасности могут возникать по множеству причин. Основные, и самые важные можно разделить на субъек-

тивные и объективные. Субъективные причины появления угрозы чаще всего исходят изнутри организации, и зависят от сотрудников или начальства. А вот объективные уже извне и появляются против воли организации. Даже если были предприняты все действия и меры по их устранению.

По характеру угрозы экономической безопасности подразделяются на внутренние и внешние.

Внешние угрозы не связаны с деятельностью предприятия и возникают за его пределами. Ряд факторов, который влияет на экономическую безопасность разделают на группы, а именно –юридические, экологические, политические, демографические научно-технические и т.д.

К отрицательным изменениям законодательства, влияющего на условия хозяйственной деятельности, относятся такие угрозы, как изменение налогового законодательства (повышение налоговых ставок, прекращение действия льгот по уплате налогов). К угрозам недобросовестной конкуренции относятся моральные угрозы со стороны конкурентов, запугивание, шантаж, хищения материальных средств, стремление конкурентов овладеть контрольным пакетом акций.

Внутренние угрозы напрямую связаны с производственной деятельностью и сотрудниками. Процессы, которые возникают при реализации товаров, а также производстве непосредственно могут повлиять на деятельность предприятия и ее финансовую сторону.

К внутренним угрозам экономической безопасности организации следует отнести: нехватка квалифицированных кадров, недобросовестное выполнение своих обязанностей, умышленные действия сотрудников с целью наживы, разглашение конфиденциальной информации, сотрудничество с ненадежными контрагентами, пожары, налеты, взрывы, протечки, перебои электроэнергии, высокие налоги, ненадлежащее качество услуг, все эти показатели связаны с неправильно выбранной целью и переоценкой возможностей организации.

В настоящее время не стоит забывать о таком важном вопросе как повышение эффективности управления экономической безопасности с целью стабильной и продуктивной его работы. Требуется глубокое изучение вопросов, касающихся моментов и факторов взаимосвязанных с экономической безопасностью, поэтому неотделимым элементом изучения экономической безопасности предприятия является выбор ее критерия.

Коноплева И.А. пишет: «Под критерием экономической безопасности предприятия понимаются признак или сумма признаков, на основании которых может быть сделан вывод о том, находится ли предприятие в экономической безопасности или нет.

Такой критерий должен не просто констатировать наличие экономической безопасности предприятия, а и оценивать ее уровень.

Если назначение критерия будет сводиться только к констатации экономической безопасности предприятия, то в этом случае неизбежна субъективность оценки.

При этом количественную оценку уровня экономической безопасности желательно было бы получить с помощью тех показателей, которые используются в планировании, учете и анализе деятельности предприятия, что является предпосылкой практического использования этой оценки» [2, с. 121].

Следовательно, критерий должен отражать приоритетные угрозы и стратегические цели предприятия, а его выбор требует учета отраслевых, организационных и рыночных факторов. Комбинация количественных (коэффициенты) и качественных (экспертные оценки) методов обеспечивает полноту анализа.

Выбор критерия экономической безопасности предприятия является ключевым этапом её анализа, определяющим методологическую основу оценки. На основе предоставленных источников можно выделить следующие подходы:

1. Интегральный подход, который состоит в использовании единого показателя, объединяющего финансовые, операционные и стратегические аспекты.

2. Дифференцированный подход, который включает оценку по отдельным критериям, таким как финансовая устойчивость, конкурентоспособность, эффективность использования ресурсов.

3. Ресурсно-функциональный подход, представляющий анализ эффективности использования ресурсов (кадровых, материальных, финансовых) через призму функциональных составляющих.

Также для оценки уровня экономической безопасности предприятия использует такие инструменты как SWOT-анализ и индикативный метод.

SWOT-анализ является необходимым элементом исследований, обязательным предварительным этапом при составлении любого уровня стратегических и маркетинговых планов.

Данные, полученные в результате ситуационного анализа, служат базисными элементами при разработке стратегических целей и задач компании.

Индикативный метод предполагает определение нормативных или расчетных критериев (индикаторов), с помощью которых можно определить, как далеко компания находится от желаемого состояния объекта.

Пороговые значения обозначают границу, за которой объект будет находиться в состоянии риска. Установление пограничных значений индикаторов является ответственным шагом в управлении организацией ввиду того, что нормативные или расчетные значения для ключевых индикаторов будут определять стратегию предприятия и зону

риска. Таким образом, основная задача определения уровня экономической безопасности состоит в том, чтобы функционирование организации было устойчивым и эффективным» [3, с. 20].

Таким образом, эффективность зависит от комбинации методов, адаптированных к отраслевым рискам и масштабу предприятия. Ключевой критерий – способность выявлять не только текущие проблемы, но и прогнозировать кризисы.

Список цитируемой литературы

1. Безпалов, В.В. Экономическая безопасность хозяйствующего субъекта в современных условиях / В. В. Безпалов, Р.В. Жариков, С. А. Кучерявенко // Вопросы современной науки и практики. Университет им. В.И. Вернадского. – 2024. – № 2 (92). – С. 67.

2. Коноплева, И.А. Управление безопасностью и безопасностью бизнеса: учебное пособие для вузов. – Москва: Юрайт, 2018. С. 121

3. Мамаева, Л. Н. Оценка уровня экономической безопасности предприятия / Л. Н. Мамаева, Я. А. Осипова, С. Е. Хожина // Экономическая безопасность и качество. – 2020. – № 1(38). – С. 20.

4. Уразгалиев, В.Ш. Экономическая безопасность: учебник и практикум для вузов / В.Ш.Уразгалиев. –Москва: Юрайт, 2019. – С. 28.

5. Экономическая безопасность: учебник / под общ. ред. С.А. Коноваленко. – Москва: ИНФРА-М, 2021. – С. 52.

6. Экономическая безопасность: учебное пособие / под ред. Н.В. Манохиной. – Москва: ИНФРА-М, 2020. – С. 113.

Вакурова А.Н.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Смоленский филиал
Научный руководитель – Полякова О.Е., канд. экон. наук, доцент

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В РОССИИ

Аннотация

Металлургическая промышленность России является одной из ключевых отраслей экономики страны, играя важную роль в обеспечении как внутреннего рынка, так и экспорта. Она охватывает добычу, переработку и производство цветных и чёрных металлов, включая алюминий, медь, никель, цинк и свинец. Россия обладает значительными запасами минеральных ресурсов, что создаёт благоприятные

условия для развития металлургической отрасли. В последнее время происходит обновление промышленных объектов, внедрение инновационных методов и улучшение энергосбережения, что способствует уменьшению экологических рисков. Металлургическая промышленность также активно интегрируется в международные рынки, что способствует росту конкурентоспособности российских компаний. Однако отрасль сталкивается с вызовами, такими как колебания цен на сырье, необходимость соблюдения экологических стандартов и адаптация к цифровым технологиям.

Ключевые слова: Металлургическая промышленность России, запасы минеральных ресурсов, проблемы и перспективы отрасли.

Производство металлов играет ключевую роль в тяжелой промышленности, предоставляя необходимые ресурсы другим индустриальным областям. Такие отрасли, как энергетика, производственное оборудование, химия и строительная сфера имеют тесные связи с металлургией. Вследствие этого, производство металлов является ключевым фактором экономической стабильности государств, активно развивающих данную отрасль.

Россия также подчиняется этому правилу. Современный производственный каталог включает свыше 70 видов разнообразных металлов, распределяемых по двум основным группам: ферросплавы и неметаллы. Вклад чёрной и цветной металлургии в эволюцию страны значителен. На сегодняшний день более 80 % выпускаемой продукции обеспечивается крупными горизонтально и вертикально-интегрированными холдингами. Россия находится на пятом месте в мировом производстве стали, втором месте в изготовлении стальных труб и алюминия, четвёртом месте в добыче высококачественного никеля и шестом месте в производстве меди.

В 2021 году был установлен рекорд по выплавке стали, составивший 77,8 млн тонн, что на 5,4% превышает уровень 2020 года (73,8 млн тонн). Производство алюминия достигло 3,932 млн тонн, увеличившись на 0,1% по сравнению с 2020 годом (3,928 млн тонн). Выпуск свинца составил 235 тыс. тонн, что на 9,3% больше, чем в 2020 году (215 тыс. тонн). Также был зафиксирован рекордный объем сбора лома чёрных металлов – свыше 30 млн тонн, что на 15,8% больше по сравнению с 2020 годом (25,9 млн тонн) [1].

В 2021 году объем инвестиций в основной капитал металлургических компаний в России достиг 735 миллиардов рублей. Из этой суммы 285,1 миллиарда рублей было направлено на предприятия чёрной металлургии, а 450,2 миллиарда рублей – на предприятия цветной металлургии [5].

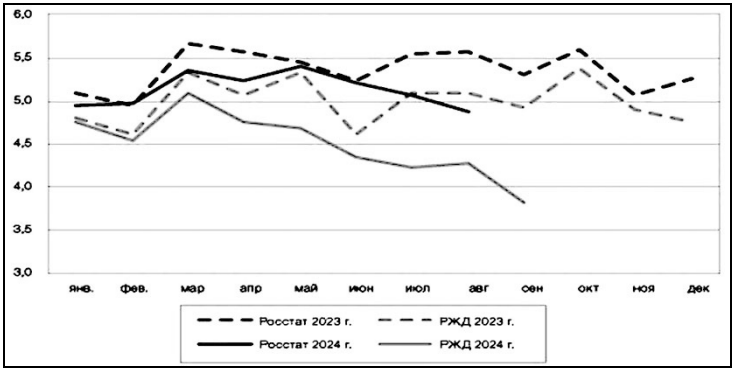


Рисунок 1 – Производство и перевозки
готовой стальной продукции в РФ, млн т [2]

Несмотря на неожиданный рост в 2023 году, российское металлургическое производство в 2024 году резко сократилось. За первое полугодие выпуск нелегированной стали упал на 5,2% (до 28,4 млн т), а готового проката – на 3,4%. К августу спад ускорился: производство стали снизилось на 11,8%, а проката – на 12,1% в годовом выражении [2].

Металлургия – один из крупнейших и быстрорастущих секторов экономики. Однако её стремительное развитие сопровождается серьёзными экологическими проблемами: промышленность является основным источником загрязнения окружающей среды в России, генерируя примерно 40% всех выбросов вредных веществ. Из этого объёма 34% приходится на газообразные выбросы, а 26% – на твёрдые.

Природопользование в металлургической отрасли имеет свои особенности:

В первую очередь металлургическое производство требует значительного количества кислорода и сопровождается значительными выбросами загрязняющих веществ. Это негативно сказывается на качестве атмосферного воздуха и приводит к снижению уровня кислорода.

Кроме того, в металлургии широко применяются водоёмкие технологии с использованием воды, что обуславливает значительное потребление пресной воды. После использования эта вода загрязняется химическими элементами и повышает температуру водоёмов [3].

Расширение металлургических предприятий влечёт за собой масштабное строительство, требующее отчуждения значительных территорий.

Наконец, утилизация отходов требует специальных площадок для свалок и шламохранилищ, что способствует разрушению почвенного покрова и ухудшению состояния природных экосистем.

Медленная модернизация – ещё одна проблема российской металлургии. Сложная взаимосвязь технологических процессов затрудняет обновление, так как модернизация всей производственной цепочки требует больших инвестиций и не всегда экономически выгодна. Хотя частичная модернизация происходит, она преимущественно наблюдается на предприятиях с диверсифицированной деятельностью, а инновации в будущем смогут компенсировать затраты [4].

Нестабильность рынка и резкие колебания цен на сырье и металлопродукцию представляют серьёзную угрозу для отрасли [5].

Международная отрасль металлургии, включая российскую, активно развивает использование вторичного металла, снижая зависимость от добычи руды, сокращает энергопотребление и демонстрирует выгодность устойчивого производственного подхода.

Капиталоемкий бизнес в циклической отрасли в развивающихся странах несет в себе высокие риски. Для отечественных производителей ситуацию могли бы изменить:

- улучшение инвестиционного климата – для повышения возможностей рефинансирования, привлечения средств на более длительный срок;
- взвешенная регуляторная политика – для повышения предсказуемости и предотвращения негативного влияния на конкурентоспособность;
- развитие внутреннего рынка металлопродукции – для повышения устойчивости бизнеса в кризисные моменты. [4].

В заключение можно отметить, что металлургическая промышленность играет ключевую роль в экономике и развитии современных технологий. Она обеспечивает производство основных металлов, необходимых для различных отраслей, включая строительство, автомобилестроение, машиностроение и электронику. В то же время, учитывая глобальные вызовы, такие как изменение климата и истощение природных ресурсов, внедрение устойчивых практик и технологий в металлургии становится все более важным.

Список цитируемой литературы:

1. Актуальные вопросы права собственности на современном этапе развития общества и государства / И. Ю. Тимофеева, С. В. Васильева, М. В. Ягнешко [и др.]. – Москва : Компания КноРус, 2019. – 208 с. – ISBN 978-5-4365-3377-3. – EDN SZHRUQ.

2. Минец, В. Н. Особенности анализа производственного потенциала хозяйствующих субъектов / В. Н. Минец, О. Е. Полякова // Современные проблемы науки и образования в войсках национальной гвардии Российской Федерации : сборник научных трудов научно-педагогического состава Санкт-Петербургского военного института войск национальной гвардии. – Санкт-Петербург : Санкт-

Петербургский военный институт войск национальной гвардии Российской Федерации, 2016. – С. 202-204. – EDN XFTAHF.

3. Полякова, О. Е. Ключевые аспекты цифровой трансформации социально-экономических отношений в обществе / О. Е. Полякова, Т. Н. Моргун // Цифровой регион: опыт, компетенции, проекты : Сборник статей VI Международной научно-практической конференции, посвященной 25-летнему Юбилею инженерно-экономического института, проводимой в рамках Десятилетия науки и технологий в России, Брянск, 16–17 мая 2024 года. – Брянск: Брянский государственный инженерно-технологический университет, 2024. – С. 585-589. – EDN ZRZXLJ.

4. Полякова, О. Е. Перспективы развития информационных технологий в Российской Федерации / О. Е. Полякова // Цифровой регион: опыт, компетенции, проекты : Сборник статей Международной научно-практической конференции, Брянск, 30 ноября 2018 года. – Брянск: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования "Брянский государственный инженерно-технологический университет", 2018. – С. 390-393. – EDN YVZYNN.

5. Новые горизонты сотрудничества России и Узбекистана на основе реализации национальных проектов и национальных программ : Коллективная монография / Ю. В. Гнездова, Ю. А. Романова, М. А. Х. Саидов [и др.]. – Москва : Издательско-торговая корпорация "Дашков и К", 2020. – 256 с. – ISBN 978-5-394-04081-8. – EDN WUNJHM.

Васьковская В.С.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Герсонская И. В., к.э.н., доцент

ФИНАНСОВЫЙ АНАЛИЗ ОРГАНИЗАЦИИ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация

В статье рассмотрены особенности и изменения, происходящие в методах и инструментах финансового анализа под влиянием цифровых технологий. Особое внимание уделено использованию больших данных, искусственного интеллекта и автоматизации в аналитической практике. Представлены преимущества и вызовы цифровизации финансовой аналитики, а также перспективы дальнейшего развития данной области.

Ключевые слова: цифровая экономика, финансовый анализ, большие данные, автоматизация, искусственный интеллект.

Одной из отличительных черт современной экономической среды является ее высокая изменчивость. Условия, в которых функционируют предприятия, подвержены частым изменениям под влиянием как внутренних, так и внешних факторов. Резкие колебания в этих условиях могут негативно сказаться на финансовой стабильности компании, поэтому необходим регулярный мониторинг и анализ ее финансового состояния. Устойчивость предприятия к внешним воздействиям – один из ключевых элементов его успешной работы, что требует постоянного и оперативного контроля за его финансовыми показателями.

Развитие цифровых технологий оказывает значительное влияние на экономические процессы, в том числе и на финансовый анализ. Традиционные методы анализа трансформируются с учётом новых возможностей, предоставляемых цифровыми инструментами. Актуальность темы обусловлена необходимостью адаптации аналитиков и организаций к быстро меняющейся цифровой среде.

Согласно Болотновой Е.А., «Финансовый анализ бизнеса – это процесс использования соответствующих аналитических методов для обработки документов из финансовой отчетности и других документов, для формирования системы финансовых показателей оценки финансового положения и прогнозирования будущего финансового потенциала» [2, с. 67].

Существует множество методов оценки финансовой устойчивости организации, однако на практике нередко упускается вопрос удобства применения этих методик. Многие из них предполагают сложные расчеты, что делает актуальным вопрос автоматизации процессов финансового анализа.

К основным направлениям финансового анализа можно отнести: исследование финансовой устойчивости и рентабельности предприятия, анализ эффективности использования активов и капитала, оценку обеспеченности предприятия собственными оборотными средствами, анализ ликвидности и платежеспособности, изучение положения компании на финансовом рынке и уровня ее конкурентоспособности, а также оценку эффективности использования финансовых ресурсов.

Цифровая экономика характеризуется высоким уровнем автоматизации, активным использованием интернет-технологий, а также повсеместным внедрением аналитических платформ. Это приводит к увеличению объема доступной финансовой информации, ускорению её обработки и более точному прогнозированию финансовых результатов. В условиях цифровизации возникает потребность в новых компетенциях у финансовых аналитиков, включая знание программных инструментов для обработки больших данных и основ машинного обучения.

Применение интернет-технологий существенно упрощает и ускоряет коммуникацию между субъектами финансовых отношений, поз-

воляет точнее прогнозировать будущую выручку компании и разрабатывать гибкую ценовую политику с помощью технологии Big Data [5, с. 75], упростить формирование и анализ финансовой отчётности, а также сделать её более доступной для конечного пользователя. Современные подходы также активно опираются на применение искусственного интеллекта и алгоритмов машинного обучения, что позволяет не только анализировать текущие финансовые показатели, но и выстраивать прогнозные модели, а также разрабатывать альтернативные сценарии развития. Как отмечает Бойтуш О.А., «с помощью ИИ автоматизируются рутинные финансовые операции» [1, с. 456].

Существенное значение приобретают облачные сервисы, упрощающие хранение и обработку значительных объемов финансовых данных. Все чаще применяется технология блокчейн, обеспечивающая прозрачность и надежность учета финансовых операций, а также защиту данных – особенно в условиях роста требований к информационной безопасности. По мнению Чебухановой Л.В. «искусственный интеллект может быть интегрирован с блокчейном для создания смарт-контрактов, которые автоматически исполняются при выполнении определенных условий» [6, с. 489], что повысит безопасность транзакций.

Кроме того, платформой для автоматизации финансового анализа многие исследователи избирают табличный процессор Microsoft Excel. Хотя такой вариант не идеален, но он упрощает проведение расчетов и значительно экономит время для принятия управленческих решений. Возможными недостатками данного инструмента является то, что его основа – использование формул и встроенных функций Microsoft Excel, если не установить запрет на изменение соответствующих ячеек, неопытный пользователь может ошибочно изменить алгоритм расчета, сам не зная об этом и получать ложные данные результата анализа.

Преимуществами внедрения цифровых технологий являются: повышение точности анализа и прогнозов; сокращение времени на проведение аналитических процедур; возможность обработки неструктурированных данных; улучшение визуализации информации. Однако, вместе с преимуществами у организаций возникают и определенные проблемы: необходимость инвестиций в цифровую инфраструктуру; риск утечки конфиденциальной информации; нехватка квалифицированных кадров; проблемы стандартизации данных и аналитических подходов.

Для проведения анализа и оценки финансового состояния предприятия основным источником информации служит официальная финансовая отчетность, утвержденная соответствующим приказом. Она необходима заинтересованным пользователям для «…раскрытия информации…о финансовом состоянии организации и финансовых результатах ее деятельности…» [3, с. 1073]. Одним из эффективных способов автоматизации внут-

реннего финансового анализа может стать создание специализированного программного модуля с использованием инструментов самой информационной системы, особенно если она имеет открытый исходный код.

Крупные компании, как правило, применяют сложные корпоративные информационные системы, в состав которых уже включены специализированные финансовые модули с функциями анализа и прогнозирования финансовых показателей. В то же время средние и малые предприятия чаще всего используют адаптируемые платформы, такие как «1С:Предприятие» или «Акцент». Эти системы легко подстраиваются под специфические задачи организации и позволяют опытным пользователям разрабатывать собственные модули с помощью встроенных языков программирования. С их помощью можно подвергнуть детализированному анализу «…доходы и расходы предприятия, денежные потоки, структура капитала, текущие обязательства, направления капитальных вложений, финансовые инвестиции, прибыль, рентабельность и т.д.» [4, с. 64].

Для таких предприятий особенно актуальной становится задача разработки собственного инструмента финансового анализа средствами имеющейся информационной системы. Это решение обладает рядом существенных преимуществ: отсутствие необходимости в ручном вводе данных, анализ динамики финансовых показателей, выявление критических точек, прогнозирование будущего состояния.

Цифровая экономика открывает новые возможности для повышения эффективности финансового анализа, но одновременно требует адаптации к новым условиям. Аналитики должны осваивать современные технологии, развивать цифровые компетенции и быть готовыми к изменениям в методологии анализа. Интеграция цифровых решений в финансовую сферу способствует повышению прозрачности, оперативности и достоверности аналитической информации, что в конечном итоге способствует принятию более обоснованных управленческих решений.

Список цитируемой литературы:

1. Бойтуш, О.А. Перспективы внедрения искусственного интеллекта в системе финансового менеджмента / О.А. Бойтуш, Е.А. Смородина // Вестник Академии знаний. – 2024. – № 5 (64). – С. 455-458.

2. Болотнова, Е.А. Трансформация финансового анализа в период цифровизации / Е.А. Болотнова, М.С. Косян, А.В. Приходько // Естественно-гуманитарные исследования. – 2022. – № 41 (3). – С. 67-71.

3. Герсонская, И.В. Анализ и оценка статей баланса в системе бюджетного управления / И.В. Герсонская, Н.Г. Пахомова, Т.Г. Герсонская // Экономика и предпринимательство. – 2018. – № 4 (93). – С. 1073-1077.

4. Герсонская, И.В. Основы организации финансового планирования на предприятии / И.В. Герсонская // Вектор экономики. – 2019. – № 2 (32). – С. 64.

5. Котляров, И.Д. Цифровая трансформация финансовой сферы: содержание и тенденции / И.Д. Котляров // Управленец. – 2020. – Т. 11, № 3. – С. 72-81.

6. Чебуханова, Л.В. Искусственный интеллект и его влияние на трансформацию финансовых инструментов / Л.В. Чебуханова // Вестник Академии знаний. – 2024. – № 5 (64). – С. 486-491.

Васьковский А.Н.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Либерман Т.И., к.э.н., доцент

РЕАЛИЗАЦИЯ СТРАТЕГИИ ЖИЗНЕОБЕСПЕЧЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ В РЕГИОНЕ

Аннотация

Актуальность темы исследования обусловлена тем, что в условиях экономической нестабильности эффективная реализация стратегии жизнеобеспечения населения в регионе требует тщательного анализа финансовых аспектов, которые напрямую влияют на качество жизни граждан. Данная статья исследует ключевые факторы, влияющие на финансирование программы жизнеобеспечения, включая механизмы государственного и частного партнерства, а также оценку эффективности расходов на социальные услуги. В результате исследования предложены рекомендации по совершенствованию финансовой стратегии, направленной на улучшение жизненных условий населения, что имеет практическое значение для органов власти, бизнеса и общества в целом.

Ключевые слова: регион; стратегическое развитие; жизнеобеспечение населения.

Государственная политика регионального развития Российской Федерации нацелена на обеспечение устойчивого социально-экономического развития субъектов РФ, в том числе посредством снятия инфраструктурных ограничений и максимально полного использования потенциала регионов и городов. Реализация стратегии жизнеобеспечения, особенно в рамках конкретного региона, требует комплексного

подхода, который включает в себя не только социальные и экономические факторы, но и грамотное управление финансовыми ресурсами.

Для начала, стоит отметить, что стратегия жизнеобеспечения – это комплексный подход, направленный на обеспечение устойчивого и качественного уровня жизни населения в конкретном регионе или стране. Существуют следующие компоненты стратегии жизнеобеспечения:

- Экономические компоненты: В них входит формирование устойчивой экономики через поддержку местного производства, создание рабочих мест и привлечение инвестиций, а также разработка финансовых механизмов, включая доступ к кредитам и субсидиям для бизнеса и населения.

- Социальные компоненты: включают в себя обеспечение доступа к качественному образованию и здравоохранению, развитие социальных программ, направленных на помощь уязвимым группам населения.

- Экологические компоненты: устойчивое использование природных ресурсов и охрана окружающей среды, инвестиции в экологически чистые технологии и проекты по энергосбережению.

- Управленческие компоненты: это эффективное взаимодействие государственных, частных и общественных институтов, а также разработка и внедрение стратегических планов с учетом мнения граждан и экспертов.

- Инфраструктурные компоненты: развитие транспортной и коммунальной инфраструктуры для обеспечения доступа к услугам и ресурсам, создание современных жилищных и общественных объектов, способствующих комфортному проживанию.

От интегрирования и внедрения всех представленных компонентов комплексно, зависит успех стратегий жизнеобеспечения в регионах.

Индивидуализация стратегического развития территорий невозможна без обеспечения ее финансовыми источниками. На уровне субъектов Российской Федерации возможности по планированию финансовых ресурсов для стратегий, в значительной степени, присутствуют, а вот в муниципальных образованиях в силу ограниченности собственной налоговой базы финансовое обеспечение стратегий социально-экономического развития ограничивается текущими расходами либо возможностями привлечения целевых ресурсов из вышестоящих бюджетов.

Результативность распределения бюджетных средств является важнейшим показателем, отражающим финансовую сторону, так и роль государства в стимулировании бизнеса к партнерству в этой сфере. [4, с. 127]

Решение вопроса разработки механизмов финансового обеспечения стратегий следует рассматривать в двух направлениях. Первым является создание механизмов формирования отдельных финансовых

фондов для решения задач, обозначенных в стратегиях социально-экономического развития территорий.

Ко второму относится разработка стратегий под конкретные финансовые ресурсы, делегированные вышестоящими бюджетами, в рамках существующих норм и правил. [3, с. 149]

Поскольку постановка целей и задач, выходящих за рамки финансовых возможностей субъекта управления, несет неопределенность в их реализации, данные направления будут являться наиболее эффективными.

Как уже было упомянуто ранее, улучшение финансирования стратегии жизнеобеспечения региона – задача комплексная, в связи с чем следует рассмотреть несколько рекомендаций:

1. Необходимо разработать стратегический план. Определить приоритетные направления финансирования, ориентируясь на потребности населения и особенности региона, учитывая, что план должен быть долгосрочным и включать в себя изменения в демографической ситуации, экономике и экологии.

2. Многообразие источников финансирования. Следует рассмотреть возможности привлечения средств из различных источников: государственного бюджета, местного самоуправления, частных инвестиций, грантов и международной финансовой помощи.

3. Для мобилизации необходимых финансовых источников, позволяющих сократить уровень бюджетных расходов, сохранив качество оказываемых государственных услуг, предполагают реформирование соответствующего сектора экономики в направлении привлечения компаний к решению инфраструктурных проблем, формирования корпоративной социальной ответственности. [5, с. 58] Сотрудничество с частным сектором может стимулировать инвестиции в инфраструктуру и услуги жизнеобеспечения, стоит не забывать о разработке стимулов для инвесторов.

4. Возможность внедрения инновационных технологий. Инвестиции в новые технологии могут снизить затраты на жизнеобеспечение. Необходимо рассмотреть возможность использования «умных» технологий для улучшения инфраструктуры и повышения ее устойчивости.

5. Стимулирование участия сообщества: вовлечение местных жителей в процесс принятия решений может способствовать предложениям ценных идей и решений, а также лучшему пониманию потребностей своего региона. Сюда же стоит включить обучение местного населения основам финансового планирования, которое поможет им лучше управлять своими ресурсами и активнее участвовать в местных инициативах.

6. Мониторинг и оценка результатов. Установка системы мониторинга для оценки эффективности финансирования стратегии жизнеобеспечения позволит оперативно вносить изменения и корректировать подходы.

В ходе анализа финансовых аспектов реализации стратегии жизнеобеспечения населения в регионе было выявлено, что эффективная финансовая политика играет ключевую роль в обеспечении устойчивого развития и комфортных условий жизни граждан. Он направлена не только на удовлетворение текущих потребностей населения, но и на создание долгосрочных экономических и социальных благ.

Список цитируемой литературы:

1. Маршалова, А.С. Конкурентоспособность и стратегия развития муниципальных образований / А.С. Маршалова, А.С. Новоселов // Регион: Экономика и Социология. – 2010. – № 3. – с. 219–236.

2. Российская Федерация. Законы. Об утверждении Основ государственной политики регионального развития Российской Федерации на период до 2025 года. Указ Президента РФ от 16 января 2017 г. № 13 / «Собрание законодательства Российской Федерации». – 2017. – № 4, ст. 637.

3. Либерман, Т.И. Бюджетные полномочия и экономическое развитие региона / Т.И. Либерман // Российское предпринимательство. – 2009. – №12-2. – 232 с. (С.148-151)

4. Либерман, Т.И. Оценка результативности бюджетных расходов в экономике региона/ Т.И. Либерман// Российское предпринимательство. – 2012. №13 (211). – 142с. (С. 126-130)

5. Либерман, Т.И. Теоретические подходы к обоснованию эффективной системы бюджетных расходов/ Т.И. Либерман// Финансовые исследования. – 2017. – №2(55). Июнь. – С.56-62

Вдовина В.А.
ФГБОУ ВО «Казанский государственный энергетический университет», г. Казань
Научный руководитель – Зинуров В.Э., к. техн. н.

АДДИТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ РОССИИ

Аннотация

В статье рассматриваются перспективы и актуальные вызовы внедрения аддитивных технологий (3D-печати) в промышленное производство России. Анализируется потенциал технологии как драйвера импортозамещения, цифровизации и устойчивости реального сектора. Выделены ключевые барьеры и предложены меры по формированию полноценной национальной экосистемы в области цифрового производства.

Ключевые слова: аддитивные технологии; 3D-печать; реальный сектор; импортозамещение; цифровизация; промышленность; технологическая трансформация.

Реальный сектор экономики России переживает период глубоких структурных трансформаций, вызванных обострением геополитической обстановки, изменением глобальных цепочек поставок, санкционным давлением и необходимостью ускоренного импортозамещения. В этих условиях ключевым фактором устойчивости становится способность к оперативному техническому обновлению, гибкой адаптации производственных процессов и развитию собственных технологических компетенций.

Одним из наиболее перспективных направлений, отвечающих этим задачам, выступают аддитивные технологии, более известные как 3D-печать. Они позволяют производить изделия практически любой формы и сложности непосредственно из цифровой модели без использования традиционного инструмента и оснастки. Это открывает широкие возможности для локализации производства, ускоренного прототипирования, снижения зависимости от внешних поставщиков и сокращения производственных циклов.

Аддитивные технологии: сущность и преимущества

Аддитивное производство основывается на принципе послойного создания объекта из сырья (порошков, филаментов, жидких смол), формируемого в соответствии с цифровой 3D-моделью. В отличие от субтрактивных методов, где из цельной заготовки вырезаются нужные формы, аддитивный подход минимизирует потери материала и предоставляет беспрецедентную свободу геометрии.

Ключевые преимущества аддитивных технологий включают:

- сокращение сроков на проектирование и выпуск изделия;
- снижение себестоимости единичного и мелкосерийного производства;
- устранение потребности в дорогостоящих пресс-формах и оснастке;
- возможность изготовления уникальных и сложных конструкций;
- снижение складских и логистических издержек за счёт печати "на месте";
- интеграция в цифровые производственные цепочки с минимальной адаптацией.

Благодаря этим характеристикам 3D-печать находит применение в медицине, машиностроении, авиа- и судостроении, энергетике, оборонной промышленности и образовании.

Несмотря на высокий потенциал, уровень внедрения аддитивных технологий в России остаётся невысоким. По данным профильных ассоциаций, только около 5–7 % промышленных предприятий используют 3D-печать на регулярной основе, чаще всего в рамках опытных и лабораторных проектов. Лидируют крупные корпорации в оборонно-промышленном комплексе, аэрокосмической отрасли и энергетике.

Однако большинство предприятий малого и среднего бизнеса, составляющих основу промышленной экономики, пока не располагают ни технологической базой, ни подготовленным персоналом для интеграции аддитивных решений. Отсутствие единой нормативной базы, сложность сертификации, высокая стоимость оборудования и дефицит отечественных материалов сдерживают масштабирование отрасли.

Основные трудности, с которыми сталкиваются российские предприятия при переходе к аддитивному производству, можно сгруппировать по следующим направлениям [1]:

1. Технологические. Недостаток отечественных промышленных 3D-принтеров, дефицит сертифицированных порошков, полимеров и композитов. Зависимость от импортного ПО и расходных материалов.

2. Организационные. Отсутствие регламентов по внедрению, слабое взаимодействие между НИОКР и производством, низкий уровень осведомлённости управленческого звена о возможностях технологии.

3. Кадровые. Недостаток инженерных и технических специалистов, способных проектировать изделия под 3D-печать, управлять цифровым производством и осуществлять контроль качества.

4. Финансово-экономические. Высокая стоимость оборудования и его обслуживания, отсутствие системных льгот и субсидий, ограниченный доступ к лизинговым и кредитным программам [2].

5. Нормативные. Отсутствие технических регламентов, стандартов, требований к контролю качества и долговечности изделий, что особенно критично для авиационной, медицинской и энергетической продукции.

Даже при существующих ограничениях существует ряд сегментов, где внедрение аддитивных технологий уже сегодня может принести существенные экономические и производственные преимущества:

- Изготовление оснастки и прототипов. Ускорение НИОКР и снижение стоимости опытного производства [3].

- Ремонт и восстановление. Восстановление изношенных деталей методом наплавки или прямой печати.

Производство нестандартных комплектующих. Изготовление малосерийных деталей, снятых с производства или недоступных на рынке [4].

- Локализация запасных частей. Организация локального печатного производства на промышленных объектах или в отдалённых регионах.

- Образование и подготовка кадров. Использование 3D-печати как инструмента формирования компетенций цифрового инжиниринга.

Для формирования устойчивой национальной системы аддитивного производства необходимо:

- разработать дорожные карты по развитию АТ в ключевых отраслях экономики;
- создать единый государственный реестр отечественных 3D-принтеров и материалов;
- внедрить налоговые преференции и субсидии для предприятий, внедряющих АТ;
- стимулировать создание технологических консорциумов и инжиниринговых центров;
- поддерживать экспорт конкурентоспособных решений на международные рынки.

Также целесообразно ускорить работу по формированию гостов и стандартов на продукцию, изготовленную с применением 3D-печати, что обеспечит доверие потребителей и заказчиков [5].

Системообразующим элементом является вовлечение вузов в развитие аддитивной отрасли. Университеты способны обеспечить:

- подготовку специалистов;
- проведение прикладных НИР;
- разработку отечественного оборудования и ПО;
- апробацию новых решений в учебной среде.

Необходима интеграция модулей по АТ в бакалаврские и магистерские программы инженерных направлений, формирование лабораторий цифрового производства и активное участие студентов в реальных производственных проектах.

Развитие аддитивных технологий в реальном секторе экономики России – это не только инструмент импортозамещения и технологического обновления, но и фундамент для формирования нового производственного уклада, основанного на цифровизации, гибкости и устойчивости. При наличии координированных усилий со стороны государства, бизнеса, науки и образования Россия обладает всеми возможностями для создания собственной конкурентоспособной экосистемы цифрового производства.

Список цитируемой литературы:

1. Шацкий, В. А. Инновация в 3Д-печати / В. А. Шацкий, Н. В. Картечина, С. О. Чиркин // Наука и Образование. – 2023. – Т. 6, № 1.

2. Tashenova, L. V. Digital transformation of industrial production in the context of Industry 4.0 / L. V. Tashenova, A. V. Babkin, D. G. Mamrayeva // Bulletin of Karaganda University. Economy Series. – 2019. – Vol. 96, No. 4. – P. 154-162.

3. Степанов Р.Б. Импортозамещение в машиностроении: потенциал аддитивных технологий // Промышленная стратегия. – 2022. – №4. – С. 29–36.

4. Кулагина, Н. А. Инновационный потенциал как стратегический ресурс обеспечения экономической безопасности региона / Н. А. Кулагина // Европейский журнал социальных наук. – 2016. – № 2. – С. 9-17.

5. Зинчик, Н. С. Подготовка управленческих кадров для применения технологии цифровых двойников / Н. С. Зинчик, О. В. Кадырова // Горизонты экономики. – 2022. – № 6(72). – С. 154-160.

Веретенникова А.А.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Коротаева Е.Ю., к.э.н.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ УГРОЗЫ РЕГИОНА И ПУТИ ИХ ПРЕОДОЛЕНИЯ (НА ПРИМЕРЕ ЛИПЕЦКОЙ ОБЛАСТИ)

Аннотация

Экономическая безопасность региона является одним из ключевых факторов устойчивого социально – экономического развития не только субъектов России, но и государства в целом. Не смотря на свой высокий экономический потенциал, Липецкая область обладает рядом экономических угроз, которые сдерживают развитие региона. В данной статье мы рассмотрим основные экономические угрозы, причины их возникновения, а также пути преодоления.

Ключевые слова: глобализация; экономические угрозы; миграция.

В условиях глобализации и усиления конкуренции между регионами, экономические угрозы становятся всё более актуальными. Они могут проявляться в различных формах, таких как спад производства, рост безработицы, снижение инвестиций и т. д.

Однако прежде, чем выделять экономические угрозы в Липецкой области необходимо рассмотреть социально – экономическую ситуацию в регионе в целом.

На сегодняшний день, регион считается одним из наиболее развитых промышленных узлов в Центральном федеральном округе. Здесь расположено целый ряд крупных производств в ключевых отраслях экономики, таких как:

1. Металлургия, машиностроение («ПАО НЛМК», «Индезит Интернешнл»)

2. Сельское хозяйство, в частности: производство зерна, овощей, сахарной свеклы, молочной продукции (ООО «Елецкий агрокомплекс», ООО «ЛебедяньМолоко»)

Также, необходимо отметить, что хорошо развитых вышеперечисленных отраслей экономики регион характеризуется наличием одной из крупнейших в России особых – экономических зон промышленного типа «ОЭЗ ППТ Липецк», которая на сегодняшний день входит в топ 3 в Российской Федерации. Кроме того, на территории ОЭЗ функционирует более 30 резидентов, в том числе иностранных компаний.

Также необходимо охарактеризовать Липецкую область по трём основным социально-экономическим показателям в динамике с 2020 по 2022 год:

Табл. 1. Динамика социально-экономических показателей по Липецкой области в динамике по 2020-2022 годам [1, с. 13].

№ п/п	Социально-экономические показатели	2020	2021	2022
1.	Численность населения (на конец года), тыс. человек	1150,6	1138,1	1126,3
2.	Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций, руб.	36790	40188	46711
3.	Валовой региональный продукт на душу населения, тыс. руб.	535,2	745,4	700,2
4.	Инвестиции в основной капитал, млн. руб.	171804	179400	166200

Рассматривая данные из таблицы выше, можно прийти к выводам, о том, что большинство показателей имеют тенденцию к снижению.

Рассмотрим экономические угрозы, которые приводят к снижению основных социально-экономических показателей:

1. Диверсификация экономики

Одной из ключевых угроз экономической безопасности региона является высокая зависимость Липецкой области от металлургического производства, в лице ПАО «НЛМК», который является одним из крупнейших налогоплательщиков в России. Необходимо понимать, что снижение спроса на продукцию или повышение цен на сырьё может привести к снижению налоговых и инвестиционных поступлений в регион, что значительно ухудшит экономическую ситуацию в Липецкой области.

2. Снижение инвестиционной привлекательности

Необходимо понимать, что существенное влияние на экономическую безопасность региона оказывает геополитическая обстановка,

сложившаяся после 2022 года. Иностранный инвестиционный поток после 2022 года существенно снизился, поэтому на сегодняшний день Липецкой области приходится искать иностранных инвесторов среди восточных стран.

3. Демографическая ситуация

Согласно статистическим данным, представленным федеральной службы государственной статистики по Липецкой области, за последние четыре года, естественная убыль населения в регионе составила 38386 человек. Такие существенные потери населения, можно считать критическими для экономики. Кроме того, как утверждает Румянцева Ю.В. «…в целом в России изменилась главная причина убыли населения. Если в 2020–2021 гг. основной причиной была смертность, то в 2022–2023 гг. – снова стала причина снижения рождаемости.» [2, с.76].

4. Миграционные процессы

Отдельное внимание необходимо уделить миграционным процессам в Липецкой области. Так, по данным представленным на официальном сайте Липецкой области «липецкаяобласть.рф» численность постоянного населения региона в 2023 году снизилась на 7,2 тыс. человек, а в 2024 году на 4,9 тыс. человек. Данный факт является комплексной угрозой, ведь миграция из региона снижает уровень работоспособного населения, также из области уезжают высококвалифицированные кадры, в том числе и молодые кадры, которые необходимы для эффективного производства.

5. «Вынужденный» рост производства

Также, как утверждает Румянцева Ю.В. «Основной тенденцией на данный момент является «вынужденный» рост производства, не обеспеченный достаточными трудовыми ресурсами на перспективу, сопровождаемый низкими социально-экономическими показателями воспроизводства.» [2, с. 80]

Для преодоления экономических угроз Липецкой области необходимо разработать и реализовать комплекс мер, направленных на повышение конкурентоспособности региона и улучшение качества жизни населения.

Так, уже на сегодняшний день Липецкая область реализует меры по повышению уровня диверсификации экономики. В регионе усиленно развивается туризм, значительны средства вкладываются в инновационное производство, агропромышленный комплекс, расширяется перечь льгот для малого и среднего бизнеса.

Что касается инвестиций, тут регион также реализует множество мер по повышению инвестиционной привлекательности Липецкой области. Одними из наиболее эффективных мер являются особые экономические зоны и технопарки, которые предоставляют множество

льгот для ведения бизнеса. Также в регионе действуют множество налоговых льгот, в том числе и инновационных проектов, и малого и среднего бизнеса.

Для решения экономических угроз, связанных с демографической обстановкой в регионе необходимо вводить различные социальные программы, включающие: льготное кредитование, грунтовую поддержку.

Экономические угрозы Липецкой области требуют комплексного подхода к их решению. Диверсификация экономики, привлечение инвестиций, развитие сельского хозяйства и социальных программ, которые станут основой для устойчивого развития региона. Также, необходимо учитывать, что успешное преодоление данных вызовов возможно только при тесном взаимодействии органов власти, бизнеса и гражданского общества.

Список цитируемой литературы:

1. Распоряжение Губернатора Липецкой области "Об утверждении инвестиционной декларации Липецкой области" от 27.03.2023 № 239 // Официальный интернет-портал правовой информации. – 24.03.2025 г. – с изм. и допол. в ред. от 07.03.2025.

2. Румянцева Ю. В., Маркова Е. С., Митрофанова О. Н. Ключевые аспекты экономической безопасности российского региона (кейс Липецкой области) // Вестник Челябинского государственного университета. 2024. № 6 (488). С. 73–83. DOI: 10.47475/1994-2796-2024-488-6-73-83\

3. Эволюция многоуровневых социально-экономических систем: факторы, способы оценки, механизмы управления/ Аврашков Л.Я., Пивоварова О.В., Графов А.В., Шахватова С.А., Филатова И.И., Макаров И.Н., Либерман Т.И., Рыбина И.А., Маркина Н.А., Макаров О.А., Суханов Е.В., Каширина М.Л., Манасян С.М., Милованов Е.А., Каширина Н.А./ Под научной ред. Г.Ф. Графовой. М.: Современная экономика и право, 2015. – 270с.

Вишнякова В. В.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Коротаева Е.Ю., к.э.н.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К АНАЛИЗУ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация

Статья посвящена теоретическим подходам к анализу финансового состояния организации с точки зрения экономической безопасности и оптимизации финансового состояния.

Ключевые слова: финансовая устойчивость; платежеспособность; экономическая безопасность; финансовый анализ; диагностика финансового состояния.

В современной экономической науке уделяется достаточно значительное место такой категории, как экономическая безопасность. События последних лет обнаружили экономическую уязвимость отечественной экономики в различных аспектах. Оказалось, что в России практически отсутствует технологическая, научная, производственная и финансовая автономия. Для создания определенного задела с точки зрения экономической безопасности хозяйствующего субъекта необходимо первоначально определиться с теоретическим подходом к анализу финансового состояния. Разнообразные отечественные экономисты дают свой алгоритм определения финансового состояния с точки зрения определения уровня экономической безопасности. В частности, Толпегина О.А. определила финансовое состояние следующим образом: «Комплексная характеристика финансовых отношений, которая интегрирует итоги деятельности всех подразделений компании в универсальной (денежной) форме. Определение финансового состояния компании имеет важное значение для экономической безопасности предприятия, поскольку позволяет определить его текущую ситуацию и прогнозировать будущее развитие» [3, С. 91].

Кроме вышеприведенного автора свои подходы и методики определяет еще множество авторов, но чаще всего за базу берется классический финансовый анализ и его результаты определяют уровень экономической безопасности. Подобный подход весьма спорный и не дает в полной мере рассмотреть теорию экономической безопасности. В данном подходе не учитывается отраслевая особенность, наличие специалистов и уровень оплаты их труда, какие-либо научные разработки и

перспектива самой отрасли. Уровень экономической безопасности зависит от уровня финансового состояния, но является более широким понятием и требует множества дополнительных показателей. [1, С. 121].

Рассмотрим экономическую безопасность, как категорию, которая напрямую зависит от уровня финансового состояния. Анализ финансового состояния компании важен для выявления и устранения негативных финансовых последствий, а также для поиска потенциала улучшения финансового положения и способности к платежам. Производственная деятельность является основным процессом для любой организации, который существенно влияет на экономическую эффективность предприятия. Для достижения более высокой эффективности производственной деятельности необходимо увеличить рентабельность, снизить убыточность и повысить прибыльность. Это возможно благодаря умной тактике продаж, разработанной компанией. Мероприятия, направленные на совершенствование финансового состояния предприятия, могут содержать различные комплексы процессов.

Анализ будет проводиться на экономические показатели хозяйственной деятельности компании, которые будут зависеть от конкретной сферы деятельности. Основными объектами для анализа могут стать: оказание услуг и производство продукции, определение их себестоимости, использование финансовых, трудовых и материальных ресурсов, а также финансовые результаты деятельности и финансовое состояние предприятия.

Для оценки финансово-экономического состояния предприятия необходимо сравнение фактических коэффициентов с их нормативными значениями. Наличие сравнительных норм позволяет получить более объективную и точную рейтинговую оценку, но существующий недостаток нормативов ограничивает возможности оценки. Необходимо разработать большее количество нормативов, чтобы охватить все аспекты финансово-экономического состояния предприятия и сделать оценку более полной и объективной [2].

Одной из целей такой оценки может быть определение уровня риска, связанного с взаимодействием предприятия и банка. Надежность финансового состояния компании зависит от ее способности выполнять платежные обязательства, погашать кредиты и проценты, налоговые платежи, выплачивать заработную плату своим работникам в срок. Своевременное выполнение всех обязательств является основой платежеспособности и кредитоспособности организации.

Анализ финансового состояния должен основываться на следующих принципах: постоянное наблюдение, объективность, динамичность, преемственность, научность, систематичность, практическая значимость, четкость интерпретации результатов и оперативность в

принятии управленческих решений. Оценка финансового состояния может быть проведена с разной детализацией в зависимости от целей, наличия информации и методов. Общим выводом является то, что важно правильно выбрать методологию оценки финансового состояния, чтобы получить объективную и оперативную информацию для принятия управленческих решений.

В результате, правильный анализ финансового состояния способствует укреплению экономической безопасности строительной организации, повышению ее конкурентоспособности и успешному развитию в современных условиях рыночной экономики.

Анализ, оценка и диагностика финансового состояния строительной организации являются неотъемлемой частью обеспечения ее экономической безопасности. Проведение систематического мониторинга финансовых показателей позволяет выявить риски и проблемы, связанные с деятельностью компании, и принять своевременные меры для их устранения. Кроме того, анализ финансового состояния позволяет выявить потенциальные возможности для развития и оптимизации бизнес-процессов. Таким образом, эффективное управление финансами является ключевым аспектом обеспечения экономической безопасности строительной организации.

Список цитируемой литературы

1. Валько, Д. В. Экономическая безопасность : учебное пособие для вузов / Д. В. Валько. – Москва : Юрайт, 2023. – 150 с. – (Высшее образование).

2. Румянцева, Е. Е. Финансовый менеджмент : учебник и практикум для вузов / Е. Е. Румянцева. – Москва : Юрайт, 2023. – 360 с. – (Высшее образование).

3. Толпегина, О. А. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности : учебник и практикум для вузов / О. А. Толпегина. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва : Юрайт, 2023. – 610 с. – (Высшее образование).

Войщева Д.С.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Зубков С.Д., канд. геогр. наук

ПОЛИТИКА ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ В СУБЪЕКТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация

Актуальность темы статьи обусловлена огромной ролью так как в условиях динамичных изменений экономики и социальной сферы эффективная политика занятости становится ключевым фактором устойчивого развития регионов. Она направлена на обеспечение сбалансированности рынка труда, снижение безработицы, повышение качества рабочей силы и адаптацию населения к новым экономическим реалиям. Изучение региональных особенностей политики занятости позволяет выявить лучшие практики и проблемные зоны, требующие корректировки.

Ключевые слова: политика занятости, рынок труда, безработица, региональное развитие, программы трудоустройства.

Политика занятости населения является важнейшим направлением социально-экономического развития любого региона. В условиях нестабильной экономической конъюнктуры, технологических изменений и демографических сдвигов эффективное регулирование рынка труда становится ключевой задачей региональных властей.

В Российской Федерации вопросы занятости решаются как на федеральном, так и на региональном уровнях, что позволяет учитывать специфику отдельных субъектов. В современных условиях социально-экономического развития регионов особое значение приобретает формирование продуманной стратегии трудоустройства граждан. На фоне экономической нестабильности, цифровизации производств и трансформации демографической структуры общества регулирование трудовых отношений становится приоритетом для региональных администраций. В России механизмы решения вопросов занятости распределены между федеральным центром и субъектами Федерации, что способствует адаптации общих принципов к локальным особенностям территорий.

Трудоустройство населения представляет собой системообразующий элемент экономики, интегрирующий трудовую активность граждан и использование их профессионального потенциала. Это понятие охватывает разнообразные формы участия в экономической жизни: от традиционного найма до предпринимательства, самозанятости и ведения личных подсобных хозяйств.

К занятым относятся не только сотрудники государственных и коммерческих организаций, но и владельцы бизнеса, участники кооперативов, фермеры, а также граждане, производящие товары для личного пользования. Важнейшей характеристикой занятости является её универсальность – она выступает основой производственных отношений независимо от экономической модели.

Регулирование данной сферы требует комплексного подхода, включающего стимулирование создания рабочих мест и синхронизацию запросов работодателей с возможностями соискателей. На макроуровне государственные институты согласовывают цели занятости с демографическими трендами, миграционными процессами и программами социальной поддержки.

Субъекты РФ реализуют полномочия через региональные службы занятости, которые занимаются: содействием в поиске вакансий; организацией профобучения и переквалификации; выплатой пособий безработным; координацией взаимодействия между участниками рынка труда.

В арсенале регуляторов присутствуют две взаимодополняющие стратегии:

1. Активная политика – создание новых рабочих мест, субсидирование предпринимательства, программы стажировок, развитие гибких форм трудоустройства.

2. Пассивные меры – материальная поддержка безработных, компенсационные выплаты при сокращении штатов.

Инструментом реализации этих стратегий выступают центры занятости, которые формируют базы вакансий, проводят профориентацию и организуют временную занятость.

В контексте социально-экономической трансформации вопросы трудоустройства граждан становятся основой устойчивого развития регионов. Экономическая нестабильность, цифровая трансформация секторов экономики и демографические изменения (старение населения, миграционные потоки) формируют новые требования к регулированию рынка труда.

В России эта задача решается через сочетание федеральных и региональных инициатив, позволяющих адаптировать общую стратегию к уникальным условиям каждого субъекта Федерации. Однако эффективность такой политики напрямую зависит от учета локальных проблем, которые варьируются от дисбаланса спроса и предложения рабочей силы до распространения неформальных трудовых отношений.

Ключевыми проблемами региональной специфики, является:

1. Дисбаланс профессиональных компетенций: Технологическая модернизация предприятий требует высококвалифицированных кадров, в то время как местные образовательные учреждения продолжают готовить специалистов по устаревшим программам.

2. Неформальная занятость: В субъектах с низким уровнем доходов, до 30–40% трудоспособного населения занято в «теневом» секторе. Это приводит к потере налоговых поступлений, отсутствию социальных гарантий для работников и росту социальной напряженности.

3. Сельско-городской разрыв: В аграрных регионах сохраняется сезонность занятости, а в малых городах и селах отсутствует диверсификация экономики, что ограничивает возможности трудоустройства вне сельского хозяйства.

4. Миграционные вызовы: Приток трудовых мигрантов из стран СНГ в регионы с дефицитом кадров создает конфликт интересов:

Для преодоления этих вызовов субъекты РФ используют комбинацию мер:

- Стимулирование малого бизнеса – налоговые каникулы для стартапов, микрогранты на создание производств в сельской местности

- Программы переобучения – сотрудничество с корпорациями для организации стажировок

- Поддержка внутренней миграции – компенсации за переезд в районы с дефицитом кадров

- На федеральном уровне ключевой задачей является формирование условий для сбалансированности спроса и предложения рабочей силы. Региональные программы, в свою очередь, фокусируются на специфике территорий. Например, в Липецкой области с 2012 года действует закон № 13-ОЗ, предусматривающий:

- компенсации участникам общественных работ;

- грантовую поддержку при регистрации ИП, юридических лиц или фермерских хозяйств;

- возмещение расходов на профобучение в других регионах;

- помощь в переезде для трудоустройства.

Эффективность политики занятости определяется способностью обеспечивать устойчивое взаимодействие между экономическими возможностями и трудовыми амбициями населения. Ключевым условием остаётся создание стимулов для легализации трудовых отношений, инвестиции в человеческий капитал и развитие диалога между бизнесом, государством и обществом. Только синхронизация этих элементов позволит сформировать динамичный рынок труда, отвечающий вызовам времени.

Список цитируемой литературы

1. Постановление Правительства Липецкой области / [Электронный ресурс] // липецкаяобласть.рф : [сайт]. – URL: https://липецкаяобласть.рф/storage/docs/econ/prog24/pp_GP_786_r261223.pdf (дата обращения: 18.04.2025).

2. Абдуллина, А.А. Правовое регулирование занятости населения. Понятие занятости населения / А.А. Абдулина // Социология. – 2022. – № 4. – С. 72- 78.

Волков Б.Р.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Коротаева Е.Ю., к.э.н.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Аннотация

Национальная безопасность является ключевым элементом стабильности и суверенитета любого государства. В условиях глобализации и усиления геополитических рисков экономические аспекты национальной безопасности приобретают особую значимость. В данной статье рассматриваются экономические основы национальной безопасности, анализируются факторы, влияющие на её обеспечение, и предлагаются пути укрепления экономической устойчивости государства.

Ключевые слова: национальная безопасность, экономическая безопасность, устойчивое развитие, геополитические риски, экономическая политика, государственное регулирование, ресурсная база, инновации, глобализация.

Комплексная защита национальных интересов государства базируется на множестве взаимосвязанных компонентов, где экономический фактор выступает фундаментальным элементом общей системы безопасности. Современная геополитическая обстановка требует повышенного внимания к экономической устойчивости страны, определяющей потенциал противодействия разносторонним вызовам. Надежный экономический базис создает необходимые условия для укрепления обороноспособности, поддержания социального благополучия населения и ускоренного технологического прогресса государства.

Стабильное функционирование национальной экономической системы характеризуется комплексной защищенностью от дестабилизирующих факторов различного происхождения при одновременном сохранении потенциала для адаптивного развития [3, С.22]. Фундаментальные составляющие защищенности экономического пространства охватывают многоуровневую структуру механизмов противодействия

рискам и угрозам, обеспечивая долгосрочную устойчивость хозяйственного комплекса в условиях трансформации мировых рынков.

Формирование надёжной финансовой архитектуры государства требует комплексного подхода к стабилизации экономических механизмов. Стратегическое планирование ресурсного потенциала включает модернизацию энергетического комплекса, оптимизацию продовольственного баланса и рациональное использование сырьевой базы. Масштабное внедрение инновационных технологий способствует качественному преобразованию производственного сектора. Создание эффективной системы экономической безопасности позволяет минимизировать негативное влияние внешних ограничений и рыночных колебаний.

Экономическая безопасность Российской Федерации подвергается множественным структурным вызовам, для преодоления которых необходима комплексная государственная стратегия. Ресурсно-ориентированная модель отечественного хозяйства формирует существенные риски для стабильности национальной финансовой системы вследствие значительных колебаний мировых цен на энергоносители. Преобладание сырьевого сектора в структуре экономики создает дополнительные барьеры для обеспечения долгосрочной устойчивости государственного бюджета [1, С. 40].

В России сохраняется высокая зависимость от иностранной добавленной стоимости как во внутреннем конечном потреблении, так и в экспорте [4, С. 442]. Так, доля иностранной добавленной стоимости в конечном потреблении в продукции текстильной, фармацевтической промышленности, электрооборудования, компьютеров, электронного и электрического оборудования, автотранспортных средств превышает 50 %, в металлопродукции, бумажной и химической продукции варьируется от 30 до 50%. Структура зарубежной добавленной стоимости в российской экономике демонстрирует существенную географическую концентрацию, где доминирующую позицию раньше занимали государства Европейского Союза совместно с североамериканскими странами, формируя приблизительно 50% импортируемой стоимости, при этом оставшаяся часть преимущественно формируется за счет китайского производства. В последние годы доля товаров из Китая значительно выросла, что связано с санкциями стран Запада.

Экономическая безопасность подвергается воздействию множества ключевых аспектов, определяющих степень защищенности национального хозяйства. К числу основополагающих детерминант относятся финансово-экономические показатели, социально-демографическая динамика, научно-технологический потенциал, внешнеэкономические связи и институциональная среда.

Комплексное воздействие геополитических факторов, включая

военные конфликты, экономические санкции и трансформацию международного баланса сил, существенно влияет на мировую экономическую систему. Процессы глобальной интеграции создали беспрецедентную взаимозависимость национальных рынков, что усиливает уязвимость локальных экономик перед внешними потрясениями. Стремительное развитие цифровых технологий и повсеместная автоматизация производственных процессов кардинально меняют структуру занятости и требования к профессиональным навыкам работников. Макроэкономические дисбалансы, проявляющиеся через рост цен, сокращение рабочих мест и углубление социального расслоения, требуют комплексных мер государственного регулирования для обеспечения устойчивого развития национальных экономик [2, С. 45].

Эффективное обеспечение экономической безопасности требует комплексного государственного регулирования через систему взаимосвязанных административных и экономических механизмов воздействия на хозяйственные процессы.

Современные стратегические программы экономического развития требуют глубокого анализа рыночных механизмов и создания эффективных антикризисных мер. Формирование многоуровневой системы финансовых резервов позволяет существенно снизить негативное влияние экономических спадов на национальную экономику. Государственная поддержка научно-исследовательских проектов и внедрение инновационных технологий способствуют повышению конкурентоспособности отечественных предприятий. Защита национального рынка посредством тарифного регулирования и нормативно-правовых механизмов обеспечивает устойчивое развитие локальных производителей.

Необходимость государственных мер по обеспечению экономической безопасности необходима, прежде всего, для решения макроэкономических проблем: инфляции, безработицы, социального неравенства, необходимости совмещения принципов экономической эффективности и социальной справедливости. Кроме того, это напрямую связано с микроэкономическими проблемами: с несовершенством отдельных рынков и секторов экономик, властью монополий, наличием внешних эффектов, асимметричностью (несовершенством или неполнотой) информации, нестабильностью равновесия, неполным учетом затрат и результатов.

Производство общественно значимых благ, включая национальную безопасность, защиту потребителей и охрану окружающей среды, требует активного государственного вмешательства, поскольку рыночные механизмы зачастую демонстрируют неспособность самостоятельно обеспечить данные потребности общества.

Государственное вмешательство приобретает первостепенное значение при неспособности рыночных механизмов эффективно кон-

тролировать негативные экстерналии экономической деятельности хозяйствующих субъектов.

Подводя итог, важно отметить, что обеспечение экономической безопасности является одним из важнейших элементов в общей обширной системе национальной безопасности. Оно влияет на гарантии независимости страны, защиту ее экономических интересов и поддержку стабильных условий жизни населения. Развитие различных мер, направленных на борьбу с негативными последствиями, остается прерогативой развития Российской Федерации как динамично развивающегося государства.

Список цитируемой литературы:

1. Доронин, Ю. П. Экономическая безопасность Российской Федерации как стратегическая необходимость / Ю. П. Доронин // Актуальные исследования. – 2023. – №25 (155). – Ч.II. – С. 40-43.

2. Модебадзе, Н. П. Экономический рост и экономическое развитие в системе обеспечения экономической безопасности страны / Н. П. Модебадзе // Известия Кабардино-Балкарского государственного аграрного университета им. В. М. Кокова. – 2021. – №3 (33). – С.45-47.

3. Сапожникова, С.М., Рейхерт, Н.В. Экономическая безопасность: теоретические и практические подходы: монография / С.М. Сапожникова, Н.В. Рейхерт. – Чебоксары: ИД «Среда», 2021. – 120 с.

4. Селиверстов, Ю.И. Западным санкциям Россия должна противопоставить импортозамещение и инновации / Ю.И. Селиверстов // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2022. – № 5-3. – С. 442-449.

Воронина Е. А.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Лаврова С.В., старший преподаватель

ВОПРОСЫ ДЕЕСПОСОБНОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

Аннотация

В данной статье рассматриваются мелко бытовые сделки, совершаемые малолетними, с акцентом на правовые и практические аспекты их осуществления. Основное внимание уделяется определению термина «мелко бытовая сделка» и критериям, которым такие сделки должны соответствовать. Автор рассматривает различные виды сделок, которые могут быть совершаемы малолетними. Среди ключевых вопросов статьи – анализ содержания и объема сделкоспособности малолет-

них лиц с опорой на действующее законодательство. Исследование завершает предложение о необходимости совершенствования правовых норм, регулирующих мелко бытовые сделки с участием малолетних, для обеспечения их защиты и снижения рисков злоупотреблений.

Ключевые слова: несовершеннолетние; гражданская правосубъектность; мелко бытовая сделка; малолетние; дееспособность; критерии мелко бытовой сделки.

Гражданская правосубъектность – это юридическая возможность человека быть участником гражданских правоотношений. Она включает в себя два ключевых компонента: правоспособность (обладание правами) и дееспособность (способность эти права осуществлять). Если сравнивать данные два термина, то можно сказать, что правоспособность возникает у лиц независимо от каких-либо критериев (возраст, пол, психическое состояние), она представляет собой естественные права человека. В свою очередь дееспособность прежде всего зависит от возраста и психического здоровья.

Принято выделять три группы лиц, в зависимости от возраста и объема дееспособности несовершеннолетнего: не обладающие дееспособностью в связи с возрастом (от 0-6 лет); частичная дееспособность малолетних (от 6-14 лет); частичная дееспособность несовершеннолетних (от 14-18 лет).

Гражданское законодательство в вопросах дееспособности несовершеннолетних придерживается принципа постепенного расширения прав и обязанностей. Это означает, что с достижением определенного возраста объем дееспособности несовершеннолетнего увеличивается, предоставляя ему новые возможности и возлагая на него новые обязательства.

Если первая группа лиц в силу полного отсутствия дееспособности не может совершать сделки, то вторая группа вправе совершать мелко бытовые сделки (ст. 28 Гражданском кодексе Российской Федерации от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ). Правовое регулирование подобных сделок недостаточно детализировано, а в законодательстве отсутствует четкое определение ряда ключевых понятий, включая понятие «мелкие бытовые сделки». Именно поэтому, данная тема до сих пор остается одной из спорных и актуальных в современном мире.

Обсуждая данный вид сделок, мы сталкиваемся с необходимостью определения: какие сделки относятся к категории мелких бытовых? Букшина С.В. писала о том, что: «для определения термина мелкой бытовой сделки необходимо учитывать два основных критерия: мелкая (незначительная цена) сделки и бытовой характер сделки» [2, с. 104].

Если рассматривать данные два критерия, то «наиболее ясным для понимания является именно бытовой характер сделки. Опираясь

на определение в большом энциклопедическом словаре под бытом понимается: уклад повседневной жизни, внепроизводственная сфера, включающая как удовлетворение материальных потребностей, так и освоение духовных» [1, с. 52]. Из определения можно сделать вывод, что в отношении несовершеннолетних, к предметам повседневного обихода можно отнести игрушки, принадлежности для рисования и школьные принадлежности, необходимые для обучения.

Намного сложнее определить, что же все-таки является «незначительной суммой». С.В. Осипова писала, что: «Сделка считается мелко бытовой, если она с учетом возраста, материального уровня семьи, где проживает несовершеннолетний, удовлетворяет бытовые потребности лица, соответствующие его физическому, духовному и социальному развитию, и касается предмета, имеющего незначительную стоимость» [3, с. 9].

Таким образом, при оценке значительности суммы сделки, совершенной несовершеннолетним, важно принимать во внимание два ключевых фактора: материальное положение его семьи и его возраст на момент совершения сделки. Существует устоявшаяся судебная практика, согласно которой сделки квалифицируются как мелкие бытовые на основании аналогичных критериев, что подтверждается многочисленными судебными решениями. Например, решение Чкаловского районного суда по делу № 2-421/2017 г. В процессе судебного разбирательства было установлено, что между несовершеннолетним сыном истца и ответчиком была заключена сделка по приобретению самобалансирующего электроскутера «SPEEDroll» (аппарат) за 13 000 рублей, что зафиксировано товарным чеком и инструкцией по применению. Принимая во внимание стоимость соглашения купли-продажи – 13 000 рублей, что является существенной суммой для семьи истца (ежемесячный доход 15 000 рублей на троих), а также тот факт, что данная операция не была ориентирована на удовлетворение насущных потребностей несовершеннолетнего: согласно инструкции скутер – это высокотехнологичное изделие, предназначенное для активного времяпрепровождения, для безопасного использования которого необходимо обладать определенными навыками, недостаток которых может привести к падениям, травмам и даже летальному исходу, суд приходит к заключению, что заключенная сделка купли-продажи между несовершеннолетним на момент ее совершения и ИП самобалансирующего электроскутера «SPEEDroll» (аппарат) за 13 000 рублей не квалифицируется как мелкая бытовая сделка и, следовательно, могла быть совершена только родителями и/или законными представителями несовершеннолетнего.

Таким образом, невзирая на отсутствие в нормативных актах определения «мелкой бытовой сделки», судебная практика разработала

необходимые параметры для решения возникающих вопросов. Однако, представляется рациональным закрепление законодателем конкретных критериев для определения типа сделки. Это позволило бы минимизировать расхождения в процессе квалификации мелких бытовых сделок.

Малолетние также вправе совершать сделки, направленная на безвозмездное получение выгоды, не требующие нотариального удостоверения либо государственной регистрации (подп. 2 п. 2 ст. 28 ГК РФ). Одной из самых распространённых безвозмездных сделок, является дарение. Дарение представляет собой безвозмездную передачу имущества или имущественных прав от дарителя к одаряемому, либо обязательство дарителя совершить такую передачу в будущем. В соответствии со ст. 28 ГК РФ, несовершеннолетний ребенок может принять в дар любое имущество, за исключением объектов недвижимости. Данное правило обусловлено тем, что недвижимость требует обязательной государственной регистрации. Поэтому исходя из вышесказанного можно сделать вывод, что, подросток, достигший 13 лет, не может стать собственником дома по договору дарения без согласия своих родителей или законных представителей.

Еще одним видом сделок, которые могут совершать малолетние являются, сделки по распоряжению средствами, предоставленными законными представителями или с согласия последнего третьим лицом для определенной цели или для свободного распоряжения. (подп. 3 п. 2 ст. 28 ГК РФ). «Мелкие бытовые сделки могут быть совершены и на средства ребенка, и на средства его законного представителя» [4, с. 86]. Родители могут отдать ребенку деньги, которые он получил в дар или по наследству, поскольку эти средства находиться у них лишь на хранении.

Таким образом, закон четко определяет, какие сделки ребенок младше 14 лет может совершать самостоятельно. Ключевым фактором, определяющим его возможности, является достижение шестилетнего возраста и, как следствие, определенного уровня дееспособности. Хотя законодательство и содержит определенные нормы, регулирующие имущественные права детей, некоторые аспекты остаются недостаточно урегулированными и нуждаются в доработке. Судебные решения в некоторой степени компенсируют эти пробелы, в частности, в вопросах определения «мелкой бытовой сделки» и разграничения полномочий родителей и опекунов. Тем не менее, для обеспечения надежной защиты имущественных интересов несовершеннолетних, требуется более детального законодательного закрепления их правового статуса, особенно в части совершения сделок. Следует дополнит норму критерием «разумности» и «соответствия возрасту». Или следует уточнить, что признается под мелкой бытовой сделкой если она совершена несовершеннолетним, соответствует его возрастным потребностям, имеет

незначительную стоимость и совершена в рамках обычной жизни для удовлетворения личных нужд.

Список цитируемой литературы:

1. Аблятипова Н.А. Правовое регулирование совершения сделок малолетними в системе гражданских правоотношений / Н.А. Аблятипова, Т.А. Стрельчук // Вестник Московского университета МВД России. – 2020. – вып. 2. – С. 52-56.

2. Букшина С. В. Мелкая бытовая сделка: понятие и осуществление несовершеннолетним / С.В. Букшина // Известия Алтайского государственного университета. – 2014. – вып. 2. – С. 103-106.

3. Осипова С.В. Сделкоспособность несовершеннолетних в гражданском праве России: автореф. дис. … канд. юрид. наук. – Волгоград, 2007. – 24 с.

4. Тарасова А.Е. Правосубъектность граждан. Особенности правосубъектности несовершеннолетних, их проявления в гражданских правоотношениях. – М., 2008.

Воронцова А.М.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Либерман Т.И. к.э.н., доцент

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСИРОВАНИЯ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация

В статье исследуются вопросы повышения эффективности финансирования программ развития экономического потенциала муниципальных образований. На примере муниципальной программы «Развитие экономического потенциала города Липецка» анализируются механизмы бюджетного финансирования, оценивается их результативность и предлагаются пути оптимизации расходов. Особое внимание уделено методике оценки эффективности использования бюджетных средств и разработке рекомендаций по совершенствованию системы финансирования муниципальных программ.

Ключевые слова: экономический потенциал, муниципальное образование, финансирование, эффективность, бюджетные расходы, программа развития.

Актуальность исследования обусловлена необходимостью поиска оптимальных механизмов финансирования развития экономического потенциала муниципальных образований в условиях бюджетных ограничений. Эффективное распределение финансовых ресурсов является ключевым фактором успешной реализации стратегий социально-экономического развития.

В условиях быстрого социально-экономического развития и изменяющихся глобальных вызовов, эффективное управление экономикой муниципального образования становится ключевым аспектом обеспечения устойчивого и благополучного развития регионов [3, с. 107]. Одним из основных инструментов в этой сфере являются муниципальные программы, направленные на создание благоприятных условий для устойчивого роста экономики.

В данной статье анализируется опыт города Липецка в реализации муниципальной программы «Развитие экономического потенциала города Липецка» и оценивается её эффективность.

Цель исследования – изучить механизмы реализации программы, проанализировать её результаты и предложить пути совершенствования

Муниципальные образования, будучи базовым звеном государственной системы, играют важную роль в удовлетворении потребностей граждан и создании условий для развития предпринимательства [2, с. 5]

Следует отметить, что успешное применение современных подходов к управлению экономикой муниципального образования требует комплексного подхода и согласованной работы всех уровней власти, а также активное взаимодействие с общественными организациями и предпринимательским сообществом. [3, с. 5]

Экономический потенциал муниципального образования формируется за счет:

- развития предпринимательства и инвестиционной привлекательности;
- эффективного управления муниципальным имуществом;
- оптимизации бюджетных расходов.

Финансирование этих направлений осуществляется через муниципальные программы, которые должны соответствовать принципам:

- целевого использования средств;
- прозрачности распределения ресурсов;
- результативности вложений.

Стратегия социально-экономического развития города Липецка до 2035 года определяет долгосрочные приоритеты, среди которых:

- устойчивый рост качества жизни населения;
- развитие человеческого капитала;
- создание комфортной городской среды;

-технологическое лидерство и цифровая трансформация.

Инструментами реализации стратегии развития муниципальных образований являются программы по развитию сельских территорий, региональные проекты, в которые необходимо включить разработку муниципальных проектов. [4, с. 189]

Муниципальная программа «Развитие экономического потенциала города Липецка» направлена на:

- Создание благоприятных условий для предпринимательства.
- Повышение эффективности использования муниципального имущества.
- Реализацию задач стратегии развития города.

В 2023 году общий объем финансирования программы составил 122 507 тыс. рублей, из которых было освоено 97,7%. Основные источники финансирования: городской бюджет (97,7%), федеральный и областной бюджеты не привлекались.

Ключевые достижения:

- Проведены форумы для предпринимателей («Твое дело», «Твое дело 2.0»).
- Оказана поддержка малому бизнесу (гранты, консультации).
- Организованы мероприятия по охране труда и популяризации профессий.
- Проведена работа по легализации трудовых отношений. Однако 53,8% показателей достигли запланированного уровня, а 60% мероприятий выполнены в полном объеме.

Расчет эффективности программы по формуле:

$$Э = 0,4 \times Ки + 0,3 \times Км + 0,3 \times Кд, \text{ где:}$$

- Ки = 9,3 (достижение индикаторов),
- Км = 5 (выполнение мероприятий),
- Кд = 10 (освоение средств).

Итоговая оценка: Э = 8,2, что соответствует умеренной эффективности.

Проведенное исследование муниципальной программы «Развитие экономического потенциала города Липецка» показало, что, несмотря на высокий уровень освоения бюджетных средств (97,7%), эффективность реализации программы оценивается как умеренная (8,2 балла из 10). Это обусловлено частичным достижением целевых показателей (53,8%) и неполным выполнением запланированных мероприятий (60%). Программа демонстрирует потенциал для улучшения, особенно в части повышения результативности и адаптивности к меняющимся условиям.

Проблемы стимулирования развития муниципальных образований включают множество факторов.

Низкий уровень освоения средств по некоторым мероприятиям из-за низкой вовлеченности бизнеса и недостаточной эффективности мер поддержки. Отказы предпринимателей от участия в программе (например, в грантовых конкурсах, консультационных мероприятиях) из-за сложности в оформлении заявок и бюрократических барьеров, неочевидной выгоды – предприниматели не видят прямой связи между участием и ростом доходов, ограниченного информирования о возможностях программы.

Недостаточная эффективность выполнения мероприятий из-за недостаточной координации между ведомствами, разрозненности действий отделов Департамента экономического развития.

Отсутствие взаимодействия с другими структурами, кооперации с образовательными учреждениями для подготовки кадров или правоохранительными органами (для борьбы с нелегальной занятостью.

Выработка и реализация направлений устойчивого социально-экономического развития муниципальных образований требует консолидации усилий органов местного самоуправления по поиску эффективных подходов к управлению развитием территории. [5, с. 242]

1. Повышение вовлеченности бизнеса и адресности мер поддержки.

- Создать онлайн-платформу для подачи заявок на гранты и консультации с автоматизированной проверкой документов.

- Внедрить «одно окно» для предпринимателей по всем мерам поддержки.

- Практико-ориентированные форматы:

- Организовать менторские программы и акселераторы для МСП с участием успешных бизнесменов.

- Проводить регулярные pitch-сессии для презентации проектов инвесторам.

- Стимулирование участия:

- Ввести бонусы (например, налоговые каникулы на 6 месяцев) для компаний, участвующих в программе.

- Разработать систему рейтинговой оценки бизнеса с привязкой к льготам.

2. Межведомственная координация.

- Создание рабочей группы: объединить представителей Департамента экономики, Центра занятости, вузов и бизнес-ассоциаций для совместного планирования.

- Синхронизация с образованием: запустить программу стажировок на предприятиях для студентов по востребованным специальностям.

Муниципальная программа «Развитие экономического потенциала города Липецка» демонстрирует умеренную эффективность. Для достижения стратегических целей необходимо совершенствовать ме-

ханизмы её реализации, учитывая выявленные проблемы. Результаты исследования могут быть полезны для других муниципальных образований, сталкивающихся с аналогичными вызовами.

Список цитируемой литературы:

1. Федеральный закон № 131-ФЗ от 16 сентября 2003 года «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации». – Москва: Проспект, 2017. – 158 с. – Текст: непосредственный.

2. Федеральный закон № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации»: Федеральный закон// СПС КонсультантПлюс.

3. Либерман, Т.И. Инструменты стратегического развития экономики региона/ Т.И. Либерман, А.В. Еремин// В сборнике: Современные тенденции развития менеджмента и государственного управления. Материалы межрегиональной заочной научно-практической конференции (6- 7 декабря 2018 года) в 2-х томах. Том 1 / Под редакцией А.В. Полянина. – Орёл: Издательство Среднерусского института управления – филиала РАНХиГС, 2019. – 196 с. (С.106-109)

4. Либерман, Т.И. Стратегический подход к управлению устойчивым социально-экономическим развитием муниципальных образований/ Т.И. Либерман// Экономика, управление и общество: теория, методология и практика: Материалы международной научно-практической конференции (5 октября 2021 года, г. Липецк) / Под общей ред. А.Д. Моисеева, М.А. Гуриной. – Воронеж: НАУКА-ЮНИПРЕС, 2021. 340 с.(с.188-196)

5. Либерман, Т.И. Стратегическое планирование как фактор устойчивости российской экономики// Современные тенденции развития России: путь к эффективности: материалы XI Международной заочной научно- практической конференции (20 апреля 2017 г.) г. Липецк) / Под общ. ред. д-ра экон. наук, проф. Г.Ф. Графовой, канд. юрид. наук, доц. А.Д. Моисеева. – Елец: ФГБОУ ВО «Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина», 2017. – 522 с. (С.240-245)

6. Официальный сайт администрации города Липецка : [сайт]. – URL: https://econom.lipetskcity.ru/zhitelyu/strategicheskoe-razvitie/strategiya/ (дата обращения: 01.11.2023).

Галкина Е.Н.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Лесных Е.В., канд. филол. наук

ТРАНСПОРТНЫЙ КОМПЛЕКС И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА РЕГИОНАЛЬНОЕ РАЗВИТИЕ

Аннотация

В данной статье рассматриваются основные понятия «транспортного комплекса», его влияние на социально-экономическое развитие региона, основные задачи данной отрасли. Анализ транспортного комплекса, как фактор повышения экономического роста и улучшения жизненного уровня населения региона.

Ключевые слова: транспорт, транспортный комплекс, транспортная инфраструктура, регион.

В настоящее время мировая экономика, а также экономика страны и отдельного региона переживает период трансформации и стремительных изменений. Логистические цепочки и направления транспортных коридоров претерпевают глобальные изменения, а существующая инфраструктура не всегда соответствуют новым требованиям. В связи с этим возникает острая необходимость в осуществлении инновационных проектов, направленных на возведение инфраструктурных объектов. Поэтому, особое значение приобретает вопрос о влиянии развития транспортной сферы на экономику региона и благополучия населения в целом.

Транспортная отрасль является составной частью региональной системы, которая в значительной мере оказывает воздействие на эффективное развитие экономики региона. При этом данный комплекс осуществляет интеграцию производственных предприятия в единое целое, обеспечивая между ними взаимосвязь и взаимодействие. Понятие «транспортный комплекс» и его основные элементы закреплены в ст. 1 Федерального закона РФ от 09.02.2007 г. №16-ФЗ «О транспортной безопасности». Данный комплекс содержит в себе различные элементы транспортной инфраструктуры, такие как объекты и субъекты, а также различные виды транспортных средств, которые объединены в единый технологический комплекс. К нему относятся: железнодорожные вокзалы, станции, автовокзалы и автостанции, тоннели, мосты, порты на внутренних водных путях, аэродромы и аэропорты, различные системы навигации. А также участки автомобильных дорог, железнодорожный путей и другие сооружения, обеспечивающие функционирование транспортного комплекса. Субъектами транспортной

инфраструктуры являются физические и юридические лица, а также предприниматели и владельцы перечисленных объектов [1].

Транспортная отрасль является элементом материального производства и функционирует как независимая отрасль экономики. Она занимает центральное место в процессе обмена товарами, обеспечивая связь как между предприятиями, так и между странами и регионами. Транспортный комплекс лежит в основе территориального разделения труда, способствуя тем самым исследованию новых территорий, перемещению людей и прогрессу в области специализации. Развитие транспортной системы в Российской Федерации и ее регионах зависит от различного рода факторов, таких как размещение и развитие хозяйства, местоположения городов и населённых пунктов, а также наличия значимых объектов для развития региона [4].

Функционирование транспортного комплекса на определенной территории тесно связано с другими отраслями экономики региона. Региональная экономика содержит в себе спектр взаимосвязанных отраслей, где развитие каждой из них определяет общее состояние региона. Например, развитая транспортная инфраструктура стимулирует экономический подъем. Важно отметить, что транспортный комплекс региона формирует уникальную систему взаимосвязей, определяющих его структуру. Специфика каждого комплекса обусловлена факторами, такими как наличие природных ресурсов, географическое положение и особенности производственной деятельности. Так, транспортный комплекс защищая интересы как юридических, так и физических лиц, является составной частью региональной экономики и обладает системными свойствами. Как открытая система, он характеризуется динамичностью и подвержен влиянию внешних факторов. А внешняя среда обеспечивает систему ресурсами и влияет на основные элементы. Следовательно, на транспортный комплекс влияет множество факторов, которые можно классифицировать по степени воздействия на объект:

- факторы с минимальным воздействием. К данной группе относятся: географическое положение и климатические условия;
- факторы охвата среднего воздействия, включают в себя политические, социально-экономические и культурные аспекты;
- факторы сильного воздействия, такие как состав и квалификация персонала, состояние подвижного состава и условия в которых функционирует транспортный комплекс [5].

Транспортный комплекс является сложной подсистемой экономики региона и обладает рядом особенностей.

- транспорт не производит материальные товары;
- транспортный комплекс тесно связан с другими отраслями и регионами, что делает его неотъемлемой частью экономической системы;

- инвестиции в транспортную инфраструктуру обычно окупаются в течение длительного времени, что подчеркивает их значимость и важность;

- транспортная отрасль играет значимую роль в развитии экономики региона и обеспечении его стабильности и процветания.

Транспортный комплекс как часть региональной экономики играет ключевую роль в поддержании единства и целостности экономического пространства путем перевозки пассажиров и грузов. Его основной задачей является обеспечение полного и своевременного удовлетворения потребностей отраслей экономики и населения в транспортных услугах, способствуя непрерывному развитию производительных сил.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что эффективность транспортного комплекса напрямую влияет на экономический рост, социальное благополучие населения и инвестиционную привлекательность. А также выступает связующим звеном между экономическими, социальными и экологическими аспектами. Эффективная транспортная инфраструктура способствует улучшению доступности, повышению конкурентоспособности региона и стимулированию экономического роста. Транспорт в целом играет важную роль в экономике региона, обеспечивая баланс между развитием производственного и транспортного комплекса, что позволяет достигать максимальных результатов в развитие региона.

Список цитируемой литературы:

1. Российская Федерация. Законы. О транспортной безопасности: Федеральный закон №16-ФЗ : [принят Государственной Думой 19 января 2007 года : одобрен Советом Федерации 2 февраля 2007 года].

2. Государев, М. А. Государственное регулирование на транспорте: Учебное пособие / М.А. Государев, В.Н. Костров, А.Г. Телегин. – Н. Новгород, 2016. – 147 с.

3. Переведенцева, М. А. Современные проблемы развития транспортной системы России / М. А. Переведенцева. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2016. – № 25 (129). – С. 339-342.

4. Телепова, И. Е. Экономические аспекты развития транспортной отрасли в России / И. Е. Телепова. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2023. – № 47 (494). – С. 125-126.

5. Чуркин П. А. Современное состояние и направления реализации государственной политики развития дорожного хозяйства в Российской Федерации // Вестник магистратуры. – 2022. – № 12-1 (135). – С. 27-30.

Гальцова С. А.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Королева Е.В., канд. юрид. наук, доц.

КОМПЕНСАЦИЯ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА: ОТДЕЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ

Аннотация

На сегодняшний день, отношения, урегулированные гражданским законодательством, занимают огромную часть нашей жизни. Российская Федерация является правовым государством, отчего становится вполне ясно, что деятельность такого государства направлена на максимально благополучную жизнедеятельность его граждан. Но, как и в любом государстве, к сожалению, достаточно часто встречаются случаи, когда гражданские права нарушаются. Исходя из сущности Российской Федерации, мы можем отметить важность и значимость восстановления нарушенного права или возмещения вреда, которые были причинены лицу. Нарушенное благо лица по гражданскому законодательству нашего государства может быть, как имущественным, так и неимущественным.

Ключевые слова: права, моральный вред, компенсация, законодательство

В рамках данной темы необходимо перейти к рассмотрению легально закрепленного в законодательстве Российской Федерации понятия. Данное понятие нашло свое место в Гражданском кодексе Российской Федерации часть первая от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (далее – ГК РФ), а именно в ст. 151, где отражается, в случае если гражданину причинен моральный вред (физические или нравственные страдания) действиями, нарушающими его личные неимущественные права либо посягающими на принадлежащие гражданину нематериальные блага, а также в других случаях, предусмотренных законом, суд может возложить на нарушителя обязанность денежной компенсации указанного вреда.

Исходя из определения морального вреда, основным фактором осуществления компенсации за причинение морального вреда – восстановление благосостояния лица, которому был причинен вред. Под состоянием законодателем понимается не только физическое, но и психологическое состояние потерпевшего. В праве до сих пор возникают вопросы касательно темы нравственных мучений. На наш взгляд, к некоторым из них можно отнести: тревогу, боль, страх, ограничение в ряде прав, смерть родного человека, клевету.

Важно отметить и то, что в соответствии с российским гражданско-процессуальным законодательством на лицо, которое предъявляет требование о компенсации морального вреда, возлагается бремя доказывания причиненного ему вреда.

Мораль, исходя из того, что в основном является категорией, рассматриваемой философией, понимается, на наш взгляд, как объединяющее в себе пять категории понятие. В состав морали входят такие компоненты как справедливость, совесть, честь, а также оценочное суждение поступку – хороший он или же плохой.

Разобрав первый компонент термина «моральный вред», необходимо разобраться в том: что же такое вред. На наш взгляд, вред выступает важным и, возможно, фундаментальным понятием для цивилистики, поскольку данное утверждение отражает в себе факт того в случае, если лицо задумало причинить вред, оно тем самым будет посягать на общественные отношения. А нормальное функционирование тех или иных общественных отношений – важная цель для государства. Оттого вред и является фундаментальным понятием, поскольку при совершении деяния лицо так или иначе посягает на общественный порядок.

Рассматривая различные категории дел, в которых затрагивается вопрос о моральном вреде, стоит привести в пример семейно-правовые отношения. Актуальным как никогда является вопрос, касающийся несовершеннолетних детей, а именно вопрос при невыполнении одним из обязанных в силу закона лиц при наложении на него алиментных обязательств. В вопросах алиментных обязательств цивилисты до сих пор спорят и не приходят к единому выводу. Большинство же считают, что факт неуплаты алиментов фактически приводит к нравственным страданиям наравне с физическим, поскольку материальное положение семьи находится в упадке, вследствие чего ребенок не может достаточно полноценно расти и развиваться. «Вторая категория дел непосредственно связана с компенсацией морального вреда в случаях, если затрагивается честь, достоинство и деловая репутация потерпевшего лица» [2, с. 101].

Вторым примером может выступить то, что зачастую в медицинских учреждениях чаще всего нарушаются врачами неимущественные права, такие как: на жизнь и на здоровье. Но затрагиваются и иные личные права граждан, при оказании медицинских услуг.

К таким нарушениям вполне можно отнести: распространение сведений, носящих врачебную тайну; нарушение личной физической неприкосновенности пациентов (например, проведение операционных мероприятий без уведомления лица о таких); вмешательство в психическое здоровье гражданина.

Сфера медицины всегда вызывает ряд сложностей, поскольку она связана непосредственно с оказанием помощи для обратившегося за

ней лица. Если причиняется вред жизни и здоровью, то это и является основанием для компенсации морального вреда.

«Следует выделить ряд критериев, которые используются для оценивания размера морального вреда» [1, с. 90]:

1) степень вины нарушителя (абз. 2 ст. 151 ГК РФ);

2) степень физических и нравственных страданий, связанных с индивидуальными особенностями лица, которому причинен вред (данное положение также отражается в абз. 2 ст. 151 ГК РФ);

3) характер физических и нравственных страданий, который должен оцениваться с учетом фактических обстоятельств, при которых был причинен моральный вред, и индивидуальных особенностей потерпевшего; – требования разумности и справедливости;

4) требования разумности и справедливости (п. 2 ст. 1101 Гражданского кодекса Российской Федерации от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ).

Важно отметить, что суды чаще всего берут во внимание решения судов по делам связанных с вопросом компенсации морального вреда. Компенсация морального вреда несет в себе компенсаторно-восстановительную функцию гражданско-правовой ответственности.

Список цитируемой литературы:

1. Барсукова, В. Н. Компенсация морального вреда как способ защиты чести и достоинства личности / В. Н. Барсукова // Право и государство: теория и практика. – 2019. – № 11(179). – С. 90-93.

2. Котов, В. В. Современное состояние института компенсации морального вреда / В. В. Котов // Молодой ученый. – 2022. – № 27(422). – С. 100-102.

Гостева О.Г.
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный аграрный университет»,
Научный руководитель – Фаизов Н.Ш., к.э.н., доцент

РОЛЬ И ПРЕИМУЩЕСТВА ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ

Аннотация

Статья посвящена анализу роли импортозамещения в стимулировании отечественного производства, снижении зависимости от иностранных поставщиков и повышении конкурентоспособности российской экономики.

Ключевые слова: импортозамещение; импортная продукция; российская экономика; конкурентоспособность.

Вследствие введения ряда ограничений со стороны иностранных государств, начиная с 2014 года, в России активизировалась политика импортозамещения. Это стало ключевым стимулом для расширения предпринимательской деятельности и разработки разнообразной продукции отечественного производства. За последние годы этот процесс приобрел первостепенное значение для экономической стратегии Российской Федерации, что существенно уменьшило зависимость от импортных товаров и увеличило объемы выпуска российской продукции. С 2022 года европейские страны ввели ещё более жёсткие ограничения на ввоз в Россию импортной продукции, что стимулировало государство для разработки субсидий и предоставлению новых, более лояльных условий для ведения бизнеса, которые будут рассмотрены далее.

С одной стороны, зависимость российской экономики от импорта превратилась в серьёзную опасность, подрывающую экономическую безопасность и сдерживающую экономическое развитие. С другой стороны, импортозамещение представляет собой многогранную задачу, направленную на укрепление позиций отечественных товаров через улучшение конкурентных условий внутри страны и проведение реструктуризации экономики. Данный этап является ключевым в процессе обновления индустриального сектора государства. Трудность состоит в том, что его реализация должна быть осуществлена оперативно, однако государство выражает готовность оказывать финансовую помощь и улучшать методы государственного регулирования [1, с. 449].

Необходимо всячески поддерживать на федеративном уровне начинания региональных администраций, направленные на локализацию производства. Вместе с тем, следует установить строгий надзор, чтобы предотвратить случаи создания фальсификации работы в данном русле.

Замещение импорта является стимулом для усиления отечественной индустрии, давая возможность российским компаниям наращивать объемы выпуска, осваивать новые технологии и становиться более конкурентоспособными. Совершенствование внутреннего производства также снижает уязвимость к колебаниям валютных курсов и переменам в международной торговой сфере.

Сельское хозяйство является приоритетной сферой для реализации программы импортозамещения. После введения Россией в 2014 году эмбарго на импорт некоторых видов агропродукции из стран, применивших санкции против РФ или поддержавших их, отечественные сельхозпроизводители получили мощный стимул для развития. Данная мера подтолкнула к замещению импорта обширного перечня сельскохозяйственного сырья и готовой продукции. Для полного удо-

влетворения внутреннего спроса на эти товары требуется значительное расширение и модернизация аграрного сектора в России.

Российские регионы получили доступ к дополнительным финансовым ресурсам, выделяемым в форме субсидий на закупку скота, техники и возведение фермерских хозяйств. Для успешной реализации программы замещения импорта в агропромышленном комплексе, государство должно придать этой задаче приоритетное значение, поскольку её результатом является обеспечение продовольственной независимости страны.

Промышленный сектор – еще одна ключевая область, где импортозамещение играет важную роль. В первую очередь, это касается машиностроения и станкостроения поскольку эти отрасли в значительной степени опирались на зарубежные поставки.

Эти сектора особенно уязвимы в условиях внешних ограничений, что делает развитие внутреннего производства приоритетной задачей для обеспечения экономической безопасности. Укрепление собственного потенциала в этих сферах позволит снизить зависимость от импорта и стимулировать рост национальной экономики [2, с. 216].

В качестве третьей важной сферы выделяется IT-индустрия. Этот сектор экономики в России демонстрирует активный рост, однако большая часть используемого программного обеспечения (около 70%) по-прежнему импортируется. Несмотря на это, в стране существует немало качественных отечественных разработок, ничем не уступающих зарубежным аналогам. Ключевым стимулом для развития российской IT-индустрии выступает необходимость обеспечения информационной безопасности. Текущая экономическая обстановка в стране требует оперативного решения этой задачи, хотя в процессе реализации могут возникнуть определенные сложности.

Главной целью импортозамещения в сфере IT является переход на отечественное программное обеспечение и прекращение выплат лицензионных отчислений за зарубежные продукты. Для России крайне важно создать условия, при которых разработка программного обеспечения будет осуществляться внутри страны, а права на интеллектуальную собственность будут принадлежать российским юридическим лицам.

Первоначальная общефедеральная инициатива по оказанию господдержки процессам импортозамещения была официально закреплена Постановлением Правительства РФ №328 от 15 апреля 2014 года (в редакции от 6 октября 2022 года) под названием «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности». Эта разработанная общероссийская программа фактически установила главные задачи поли-

тики импортозамещения, а именно: создание производственных мощностей, способных успешно конкурировать на рынке, стимулирование инновационной деятельности и внедрение передовых технологических решений, совершенствование отраслей, специализирующихся на выпуске продукции с высокой добавленной стоимостью и инновационной составляющей. В приоритете оставалось противодействие продовольственным ограничениям. На текущий момент государство достигло абсолютной независимости, самостоятельно обеспечивая себя мясной, рыбной и зерновой продукцией в необходимых объёмах [3, с. 400].

С начала весны 2022 года, российская Государственная дума одобрила значительное количество законопроектов, каждый из которых, в большей или меньшей степени, призван активизировать отечественный рынок. Согласно Постановлению Правительства № 552, датированному 31 марта 2022 года, в стране необходимо расширить спектр грантовой поддержки для разработки отечественных аналогов компонентов, которые прежде импортировались исключительно из других стран.

Рассмотрим проекты, которые более успешно прошли импортозамещение по сферам.

В сфере информационных технологий одним из ключевых элементов является операционная система Astra Linux, которая успешно функционирует во многих государственных структурах и крупных корпорациях Российской Федерации, таких как Национальный центр управления обороной, РЖД, «Газпром» и «Росатом». В области систем управления базами данных наблюдается тенденция отказа от зарубежных решений, таких как Oracle Database и Microsoft SQL Server. Альтернативными вариантами становятся отечественные разработки, например, Postgres Pro, «РЕД База Данных», Tantor, а также Platform V Pangolin, разработанная компанией «СберТех».

Разработка альтернативных версий напитков стала распространенным явлением. Так, отечественная компания «Юнайтед боттлинг груп» представила потребителям газированные напитки Funky Monkey и «Калинов Кола».

Аналогично, произошла смена производителей мороженого Maxibon и Extreme. Froneri, официальный изготовитель продукции Nestle в России, запустил в производство «Maxiduo Страчателла», являющийся аналогом Maxibon.

Производственная сфера также превратилась в платформу для самореализации среди блогеров. Например, Михаил Литвин и Дмитрий Масленников создали собственную линию чипсов, которые, по отзывам покупателей, не отличаются от чипсов Lay's, производимых за рубежом.

В промышленной сфере запустилась производство нетканых полотен. Фирма «Фортекс & Ко» открыла предприятие по выпуску нетканых материалов для матрасного и мебельного производства в индустриальном парке «Валищево», расположенном в Подольске, Московская область. На мощностях «Челябинского компрессорного завода» компания «ЧКЗ-Инструмент» начала выпуск свёрл, фрез и развёрток. Ранее около 90% аналогичного инструмента ввозилось в Россию из-за рубежа. Применение российских катализаторов. Компания «Роснефть» начала использовать отечественные вещества, активизирующие химические реакции. Они применяются для очистки нефтяных фракций от серы и других нежелательных компонентов, а также для улучшения характеристик топлива и масел. В Чувашской Республике, в рамках политики импортозамещения, создано модульное реле, полностью идентичное реле западных компаний. Оно используется в электросетях и системах аварийной защиты [4, с. 125].

Внедрение программ замещения импорта служит толчком для инновационного развития и обновления промышленных мощностей, способствует появлению новых рабочих мест и усиливает позиции российских товаров на рынках как внутри страны, так и за рубежом. Важно продолжать работу над формированием благоприятной среды для развития национальных производителей, активизации инновационной деятельности и улучшению характеристик отечественной продукции. Только таким образом возможно гарантировать устойчивый экономический подъем и благополучие России в долгосрочной перспективе.

Список цитируемой литературы:

1. Агапова, Т. А. Макроэкономика : учебник для бакалавров / Т. А. Агапова. –11-е изд., перераб. и доп. – Москва : Юрайт, 2024. – С. 449.

2. Басовский, Л. Е. Экономика и управление предприятием : учебное пособие / Л. Е. Басовский,. – Москва : ИНФРА-М, 2024. – С. 216.

3. Кузнецов, Б. Т. Экономика и управление предприятием : учебник / Б. Т. Кузнецов. – Москва : ИНФРА-М, 2023. – С. 400.

4. Манов, И. И. Анализ влияния санкций на российскую экономику / И. И. Манов // Экономические науки. – 2023. – № 10. – С. 123-130.

Гриценко А.А.
ФГБОУ ВО “Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации”, Юридический факультет,
г. Москва
Научный руководитель – Ерофеева Т.А., к.э.н., доцент

РОЛЬ МАЛОГО БИЗНЕСА В РАЗВИТИИ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ И ФОРМИРОВАНИИ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО СУВЕРЕНИТЕТА РОССИИ

Аннотация

Автор статьи исследует роль малого бизнеса в обеспечении технологического суверенитета России в условиях современных экономических вызовов. Анализируются основные проблемы, сдерживающие развитие малых предприятий в инновационной сфере, такие как доступ к финансированию, технологиям и квалифицированные кадры.

Ключевые слова: малый бизнес; реальный сектор; технологический суверенитет; импортозамещение; государственная поддержка.

Малый бизнес в России имеет большое значение в развитии реального сектора экономики по множеству причин. Малые предприятия обладают свойством краткосрочного создания без крупных инвестиций. Малый бизнес – главный субъект, удовлетворяющий потребности и спрос населения на товары и услуги широкого потребления, обеспечивающий работу рыночного механизма. Малому бизнесу не требуются сложные управленческие структуры и иерархии, он относительно прост в управлении. Одним из достоинств является способность малых предприятий к быстрой и дешёвой апробации новых технологий [11, с. 82]. Потенциал развития малого бизнеса можно оценить, с помощью формулы среднегодового прироста количества субъектов малого бизнеса. Метод CAGR[1] реализуется через следующий расчёт:

1. $CAGR = (EV \div BV)^{(1 \div n) - 1}$
2. $CAGR = (6\,416\,462 \div 5\,820\,845)^{(1 \div 9) - 1} = 1{,}09\%$

EV (Ending Value) – конечное значение, количество субъектов малого предпринимательства в конце периода, BV (Beginning Value) – начальное значение, количество субъектов малого предпринимательства в начале периода, n – период отсчёта[2]. Реализация этого потенци-

[1] CAGR (сокращение от англ. Compound Annual Growth Rate – совокупный годовой темп роста) – метод расчёта среднегодовой динамики роста.

[2] Исходные данные получены из отчётов Федеральной налоговой службы (с конца 2016 года по октябрь 2024 года). Так, на момент конца 2016 года в РФ

ала возможна только при создании благоприятных условий для развития малого бизнеса, включая государственную поддержку.

Малый бизнес является важным экспортёром и субъектом, пополняющим бюджет государства за счёт налоговых поступлений, даже в карантинный 2022 год малый бизнес заплатил в бюджет государства 5 триллионов рублей [6]. Малый бизнес показал большую гибкость, адаптацию текущим реалиям, развивает сферу импортозамещения.

Потенциал малого бизнеса соответствует задаче, поставленной Президентом РФ, об обеспечении к 2030 году реального роста дохода в расчете на одного работника МСП в 1,2 раза выше, чем рост ВВП [15].

Малый бизнес зачастую становится источником инновационных идей, технологий. Например, российские предприятия, такие как "1С" и "Kaspersky Lab", ранее относились к малому бизнесу, однако добились успеха в разработке программного обеспечения, конкурентоспособного с иностранными аналогами. Компания "Яндекс" тоже начинала с малых форм ведения бизнеса, а сейчас она разрабатывает искусственный интеллект и машинное обучение, которые используются в различных отраслях промышленности, а также в финансах, здравоохранении и транспорте. Малый бизнес активно участвует в развитии высокотехнологичных отраслей, таких как информационные технологии, робототехника, биотехнологии и другие. Они внедряют передовые разработки и создают рабочие места для квалифицированных специалистов. В городе Воронеж действует предприятие “Научно-исследовательский институт механотронных технологий – Альфа – Научный центр” – оно определяется как малое, так как в нём работает до 100 сотрудников, а прибыль не превышает 800 миллионов рублей [10]. Предприятие занимается производством космического и медицинского оборудования. В частности, был создан первый привод, который работает в открытом космосе.

Хотя малый бизнес имеет потенциал быть ключевым фактором в достижении экономического и технологического суверенитета России, он также сталкивается с рядом вызовов. Эти вызовы, в первую очередь, финансовые: малые предприятия часто сталкиваются с проблемами доступа к финансированию, что затрудняет их развитие. Недостаток квалифицированных кадров также играет существенную роль, так как малые предприятия часто испытывают трудности в поиске квалифицированных специалистов, что может замедлить инновации [9, с. 195]. Бюрократические барьеры: сложная система регулирования и бюрократические процедуры продолжают создавать препятствия для

было зарегистрировано 5 820 845 субъектов микропредпринимательства и малого предпринимательства, на момент октября 2024 года – 6 416 462 субъектов

малого бизнеса [9, с. 189]. Конкуренция с крупными компаниями также представляет серьёзную проблему для малых предприятий [16, с. 202]. Крупные компании часто обладают большими ресурсами и возможностями для неценового фактора спроса в виде рекламирования и продвижения своих продуктов, что затрудняет малым бизнесам борьбу за клиентов и долю рынка. Кроме того, крупные игроки могут устанавливать более низкие цены, что делает малые предприятия менее конкурентоспособными.

Для обеспечения активного участия малого бизнеса в процессе гарантии технологического суверенитета, на наш взгляд, государству следует применить также следующие меры: создание бизнес-инкубаторов и технопарков, которые предлагают платформу для стартапов, программы микрофинансирования для начинающих предпринимателей, обучающие программы и семинары для повышения уровня цифровой и бизнес-грамотности [14, с. 202]. Необходимо упрощение административных процедур для малых предприятий. Это включает в себя сокращение сроков регистрации бизнеса, оптимизацию отчетности и регуляторных требований, а также уменьшение количества проверок со стороны государственных органов [12, с. 185].

Государственные программы поддержки, такие как “Предпринимательский час”, создают возможности для прямого общения между предпринимателями и представителями власти. Государственные программы финансирования, такие как субсидии на поддержку малого и среднего предпринимательства, дают возможность получить средства на развитие бизнеса, запуск новых проектов или внедрение инноваций [8, с. 131]. Часто проводятся конкурсы, где малые предприятия могут представить свои идеи и получить финансовую помощь на реализацию проектов, которые будут способствовать развитию экономики и социальной сферы. Существует и ряд программ льготного кредитования, предлагаемых как государственными банками, так и региональными кредитными учреждениями [3, с. 5190]. Такие программы могут включать снижение процентных ставок по кредитам, а также гарантии по займам, что делает кредитование более доступным для малого бизнеса [7, с. 591]. Например, “Фонд развития интернет-инициатив” и другие инициативы предлагают поддержку стартапам и инновационным проектам.

Важным фактором является и антимонопольное регулирование. Так, изменение порядка предоставление преференций предпринимателям позволяет бизнесу просто уведомлять Федеральную антимонопольную службу о преференциях [4, с. 95]. Эта мера смягчает административное и бюрократическое давление, но не решает проблему полностью.

Существенной проблемой малого бизнеса является слабая информированность [5, с. 90]. Решением может стать создание диалога

между органами государственной власти, местным самоуправлением и малым предпринимательством, через институты общественного контроля. Общественные палаты, функционирующие как на федеральном, так и на региональном и местном уровне, а именно комитеты, занимающиеся экономическими нарушениями, в связи с цифровизацией контроля, могут осуществлять проверки отчётности органов власти по малому бизнесу с помощью искусственного интеллекта. Подобную технологию можно использовать для ускоренной обработки обращений, поступающих от субъектов малого предпринимательства.

Малый бизнес играет ключевую роль в развитии реального сектора экономики и формировании технологического суверенитета России. Как показало исследование, предприятия не только обеспечивают значительную долю занятости и ВВП, но и выступают драйверами инноваций, способствуя диверсификации экономики и снижению зависимости от импорта. Так, по состоянию на 10.04.2025 года на микропредприятиях и в малом бизнесе занято 12 959 077 человек [2]. Эта статистика доказывает, что малый бизнес является одним из драйверов развития рыночной экономики и поддерживает более половины занятости трудоспособного населения [1, с. 303].

В условиях санкционного давления и глобальных технологических вызовов поддержка малого бизнеса становится важным элементом экономической политики. Развитие стартапов, внедрение цифровых технологий, доступ к финансированию и государственным заказам позволяют малым и средним предприятиям активнее участвовать в создании отечественных технологических решений. Все эти меры зафиксированы в “Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года” [13]. Для укрепления технологического суверенитета необходимо дальнейшее совершенствование мер господдержки, включая налоговые льготы, субсидирование научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы и развитие инфраструктуры.

Библиографический список:

1. Егорова, Н. Е. Роль малого бизнеса в реализации импортозамещающей стратегии развития российской экономики / Н.Е. Егорова, С.П. Бушанский // Экономический журнал Высшей школы экономики. – 2024. – Т. 28, № 2. – С. 302–328.

2. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства // Федеральная налоговая служба, официальный сайт [Электронный ресурс]. – URL: https://rmsp.nalog.ru/index.html (дата обращения 12.04.2025)

3. Копьев, А. В. Правовой взгляд на актуальные вопросы ведения малого бизнеса в России в состоянии высокого санкционного давления / А. В. Копьев, Д. П. Косенко // Столыпинский вестник. – 2023. – Т. 5. – № 11.

4. Крупнова, А. В. Роль антимонопольного законодательства в развитии малого и среднего бизнеса в России / А. В. Крупнова, С. В. Агафонов, Л. Н. Мамаева // Вестник науки. – 2025. – Т. 2, № 2(83). – С. 89–97.

5. Малое и среднее предпринимательство России в кризисные периоды / В. Баринова [и др.]. – М.: Изд-во Ин-та Гайдара, 2023. – 116 с.

6. Малый бизнес заплатил в бюджетную систему почти 5 трлн рублей в 2022 году // Ведомости, официальный сайт [Электронный ресурс]. – URL: https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2023/05/26/977136-malii-biznes-zaplatil-5-trln (дата обращения: 12.04.2025)

7. Маркова, Ю. Ю. Поддержка малого бизнеса на региональном уровне / Ю. Ю. Маркова, И. В. Лейман // Вестник науки. – 2023. – Т. 3, № 6(63). – С. 588–593.

8. Мишина, З. А. Современные проблемы эффективного развития малого и среднего бизнеса в России / З. А. Мишина // Вестник НГИЭИ. – 2017. – № 10(77). – С. 126–133.

9. Моторин, А. С. Систематический обзор региональных ограничений в развитии малого бизнеса России / А. С. Моторин // Прогрессивная экономика. – 2024. – № 10. – С. 187–199.

10. Организация АО "НИИ МЕХАНОТРОНИКИ – АЛЬФА – НЦ" // List-org, Сервис проверки контрагентов, официальный сайт [Электронный ресурс]. – URL: https://www.list-org.com/company/617749 (дата обращения: 13.04.2025)

11. Панков, И. А. Роль малого бизнеса в экономике / И. А. Панков // Символ науки: международный научный журнал. – 2024. – Т. 1, № 11–2. – С. 82–83.

12. Скопин, С. А. Анализ эффектов от государственных субсидий для малого и среднего бизнеса / С. А. Скопин // Вестник науки. – 2025. – Т. 4, № 1(82). – С. 184–200.

13. Стратегия развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года. Утверждена Распоряжением Правительства РФ от 2 июня 2016 г. // Правительство России, официальный сайт [Электронный ресурс]. – URL: http://government.ru/docs/23354/.

14. Толстова, А. З. Инструменты Финансовой поддержки субъектов малого и среднего бизнеса в России / А. З. Толстова, М. А. Карапетян // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2025. – № 2–2(120). – С. 201–204.

15. Указ Президента РФ от 07.05.2024 N 309 "О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года и на перспективу до 2036 года" // КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_475991/

16. Ярошевич, Н. Ю. Диверсификация малого и среднего бизнеса: причины и барьеры реализации стратегии / Н. Ю. Ярошевич, Я. Г. Савин // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2025. – № 2–1(120). – С. 200–204.

Гуляев Н.С.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Либерман Т.И. к.э.н., доцент

ИННОВАЦИОННЫЕ МЕТОДЫ ПЛАНИРОВАНИЯ ТЕРРИТОРИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

Аннотация

Статья посвящена исследованию инновационных методов планирования территориального развития, которая становится особенно актуальной в условиях быстро меняющейся социальной, экономической и экологической среды. В работе рассмотрены современные подходы и технологии, способствующие оптимизации процессов территориального планирования и достижения устойчивого развития городов и регионов.

Ключевые слова: инновационные методы; территориальное развитие; планирование.

Современные вызовы, стоящие перед городами и регионами, требуют от них новых подходов и решений в области территориального развития. Рост населения, изменение климата, экономическая нестабильность и урбанизация предъявляют высокие требования к эффективности использования ресурсов и качеству жизни местных сообществ.

В этом контексте инновационные методы планирования территориального развития становятся ключевыми инструментами, позволяющими адаптироваться к быстро меняющимся условиям и обеспечивать устойчивое развитие. [4, с. 241]

Для начала рассмотрим понятие территориального развития. Территориальное развитие – это процесс освоения и обживания земель (территорий) с последующим улучшением структурно-функциональных характеристик экономики; одновременно это – формирование

территориальных объединений людей (сообществ), которые имеют общие интересы в воспроизводстве природных и человеческих ресурсов, а также других условиях жизнедеятельности.

Традиционные методы планирования территориального развития представляют собой устоявшиеся подходы, которые использовались на протяжении многих десятилетий и продолжают сохранять свою актуальность в современном контексте, однако в условиях стремительных изменений, вызванных урбанизацией, глобализацией и изменением климата, традиционное планирование испытывает новые вызовы. В этом абзаце мы рассмотрим ключевые аспекты традиционных методов, их преимущества и недостатки, а также их роль в современном планировании.

1. Метод экспертных оценок. Отвечает за принятие решений с помощью специалистов по конкретным вопросам. В экономическом контексте он используется для тестирования гипотез и проверки теорий через практическое наблюдение за результатами вмешательства или нововведений. [5, с. 27]

2. Экономико-статистический метод – связь явлений между собой. Он позволяет выявлять зависимости, тренды и закономерности в экономических явлениях, а также делать обоснованные прогнозы на основе предыдущих данных. [5, с. 28]

3. Метод экстраполяции. При таком методе предполагается, что тенденции, наблюдаемые в данных за определенный период, будут продолжаться в будущем. Плюсом такого метода является прогнозирование. Минусом – невозможность учесть все факторы.

4. Балансовый метод широко используется в региональной экономике и управлении земельными ресурсами. Он направлен на создание балансов различных ресурсов и факторов производства. [5, с. 28]

5. Экономико-математический метод. Основан на применении математических и статистических моделей для решения экономических задач. Он включает в себя использование линейного программирования, оптимизации и других математических методов для анализа и прогнозирования экономических процессов.

6. Метод районирования и зонирования территорий – это разделение территорий на зоны и районы в соответствии с конкретными целями применения. Используется для определения оптимального распределения производственных и социальных объектов по территории.

7. Нормативный метод. Он базируется на действующих законодательных и нормативных актах, что позволяет обеспечить согласованность операций с установленными требованиями. [5, с. 27]

8. Программно-целевой метод. Это подход, который основывается на разработке и реализации программ для достижения конкретных целей и задач. Он фокусируется на планировании и координации дей-

ствий для достижения заданных экономических или социальных результатов в определенный срок. [3, с. 137]

Каждый из этих методов имеет свои особенности и области применения, выбор конкретного метода может зависеть от задачи, доступных данных и ресурсов. Однако, в современном мире стоит учитывать более новые методы планирования территориального развития для большей эффективности. Рассмотрим некоторые из них.

Применение геоинформационных систем (ГИС). ГИС предназначены для визуального создания карт и получения данных как об отдельных объектах, так и пространственной информации о территориях, например, о местоположении запасов природного газа, плотности транспортной инфраструктуры или распределении доходов на душу населения в стране. Требуемая для принятия решений информация может быть представлена в лаконичной картографической форме с дополнительными текстовыми пояснениями, графиками и диаграммами. ГИС применяется во многих странах мира во многих отраслях благодаря своим выдающимся характеристикам.

Интеллектуальные транспортные системы (ИТС). Глобальная цель построения и развития ИТС на автомобильных дорогах – создание системы мониторинга и управления транспортной системой в режиме реального времени для повышения качества транспортных услуг экономике и населению, снижения транспортных затрат, улучшения экологии и безопасности.

С каждым годом, вовлеченность граждан в планирование территориального развития растет вместе с открытостью и прозрачностью мероприятий, предлагаемых для его реализации. В России существует множество успешных кейсов по инновационному планированию территориального развития. Например, Сколково: Инновационный центр «Сколково» в Москве стал примером успешного создания экосистемы для стартапов и научных исследований. Здесь сосредоточены высокие технологии, стартапы, научные лаборатории и вузы, что способствует обмену знаниями и ресурсами. Ещё одним примером является Казань как умный город. Казань стала одним из первых городов в России, внедрившим концепцию "умного города". Город активно использует информационные технологии для управления городским пространством, транспортом и коммунальными услугами. В Архангельской области реализуется проект по созданию инициированного на местном уровне нового подхода к развитию малых городов через активное участие местных жителей и предпринимателей, что включает в себя создание местных инновационных кластеров.

В заключение, инновационные методы планирования территориального развития представляют собой важный инструмент для обеспе-

чения гармоничного и устойчивого роста регионов. Ключевым аспектом успешного внедрения инновационных методов является междисциплинарный подход, который объединяет экспертов из различных областей – экономики, экологии, социологии и технологий. Применение инновационных методов в планировании является не только трендом современности, но и необходимостью для создания условий, которые позволят территориям развиваться эффективно, с учетом интересов всех заинтересованных сторон.

Список цитируемой литературы:

1. Александров, Н.П., Гуляев, В.П., Климов, С.М., Соловьев, Г.А. Использование систем сбора и хранения информации в агропромышленном комплексе // Вестник ИрГСХА. – 2017. – № 81-1. – С. 114-118;

2. Российская Федерация. Законы. О стратегическом планировании в Российской Федерации: Федеральный закон от 28.06.2014 № 172-ФЗ (в редакции от 13.07.2024): [принят Государственной Думой 20 июня 2014 года: одобр. Советом Федерации 25 июня 2014 года]/ «Собрание законодательства Российской Федерации». – 2014. – № 26, ст. 3378;

3. Либерман, Т.И. Применение проектного подхода в стратегическом планировании территориального развития/ Т.И. Либерман// Государство и бизнес в современной экономике: материалы III Международной научно-практической конференции (17 фев. 2022 г., г. Воронеж) / под ред. П. А. Канапухина, Т. Д. Ромащенко, Е. А. Федюшиной. – Воронеж: Издательско-полиграфический центр «Научная книга», 2022. – 242 с. (С.135-139)

4. Либерман, Т.И. Стратегическое планирование как фактор устойчивости российской экономики/ Т.И. Либерман// Современные тенденции развития России: путь к эффективности: материалы XI Международной заочной научно- практической конференции (20 апреля 2017 г.) г. Липецк) / Под общ. ред. д-ра экон. наук, проф. Г.Ф. Графовой, канд. юрид. наук, доц. А.Д. Моисеева. – Елец: ФГБОУ ВО «Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина», 2017. – 522 с. (С.240-245)

5. Либерман, Т.И. Система бюджетных расходов в условиях модернизации экономики региона / Т.И. Либерман. – Воронеж: изд-во ВГПУ, 2012. – 175 с.

Демидова К.С.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Смоленский филиал
Научный руководитель – Полякова О. Е., к.э.н., доцент

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ И НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация

Статья посвящена рассмотрению ключевых проблем и направлений совершенствования малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации. Рассматриваются данные, актуальные для реальной экономической ситуации в нашей стране.

Ключевые слова: предпринимательство; проблемы; развитие; совершенствование.

В современном мире сектор малого и среднего предпринимательства привлекает большое внимание, так как он играет ключевую роль в развитии экономики страны. Эти виды предпринимательства особенно чувствительны к изменениям внешних условий, что затрудняет его развитие и вынуждает применять меры поддержки. Тем не менее, малые и средние предприятия сталкиваются с серьезными проблемами, которые мешают их становлению.

В Российской Федерации сектор малого и среднего бизнеса является самоорганизующимся звеном. Это означает, что он способен развиваться практически независимо от кого-либо. Он возникает сам по себе и так же умирает. Известно, что именно малые и средние предприятия обладают наибольшей гибкостью и приспособляемостью к постоянно меняющимся экономическим условиям [1, с. 89].

Одной из ключевых проблем современного российского предпринимательства является высокий уровень бюрократизации, что способствует процветанию коррупции. Для регистрации бизнеса необходимо пройти множество этапов оформления и собрать большое количество документов для различных инстанций. Предприниматели сталкиваются с трудностями в получении справок, разрешений, лицензий, что превращает процесс в трудоемкий и дорогостоящий, а также отвлекает их от основного дела – развития бизнеса.

Еще одной важной проблемой является сложность получения банковских кредитов. Малые и средние предприятия часто нуждаются в поддержке, особенно на начальных этапах, но банки часто отказывают им в кредитовании. В большинстве случаев банки не нацелены

выдавать кредиты мелким заемщиками и поэтому процентные ставки на услуги кредитования малого и среднего бизнеса гораздо выше, по сравнению со ставками крупного бизнеса.

Также, хочется отметить, что правовая и нормативная база, регулирующая деятельность малых и средний предприятий, во многом несовершенна [2, с. 176]. В связи с этим возникает необходимость тщательной проработки правового регулирования деятельности предпринимательств. Большое количество нормативно-правовых актов, принимаемых нашим государством в этой сфере, приводит к «загромождению» законодательства. Принимается очень большое количество не проработанных и противоречащих друг другу инициатив, что ослабляет темпы развития предпринимательства.

Несмотря на некоторые сложности развития бизнеса, государство помогает предпринимателям через национальные проекты, упрощение процедур и введение льгот. Это значительно облегчает развитие малого и среднего предпринимательства и благотворно влияет на экономику страны.

Согласно данным Росстата, численность субъектов малого и среднего предприятий в общей численности, занятых в 2020 году составляла 5,7 млн., а в 2021 году повысилась до 5,8 млн., к 2022 году она составляла уже 5,9 млн, а в 2023 году произошел резкий скачок до 6,2 млн. На данный момент численность субъектов МСП составляет 6,5 млн. (рис. 1).

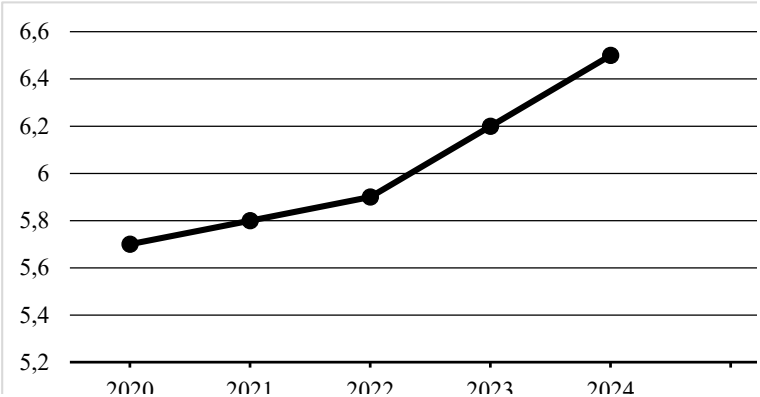


Рис. 1. Динамика роста численности субъектов малого и среднего предпринимательства, млн. чел.

Исходя из этого, можно сделать вывод о том, что в последние годы количество субъектов малых и средних малых и средних предприя-

тий, только возрастает. Особенно резкие скачки заметны в 2023 и 2024 году. Следовательно, меры поддержки развития предпринимательства в России способствуют росту числа субъектов МСП. Благодаря этому появляется больше рабочих мест, снижается уровень безработицы, а также появляется конкуренция между предприятиями, что способствует улучшению качества товара в борьбе за выбор покупателя. Эти предприятия легко адаптируются к изменяющимся экономическим условиям и составляют значительную долю ВВП страны, что влияет на уровень жизни населения России.

Для развития малых и средних предприятий необходимо дальнейшее совершенствование системы государственной поддержки предпринимателей, основанное на создании более благоприятных условий для ведения бизнеса [3, с. 106].

Важность развития предпринимательства, стимулирование открытия новых видов бизнеса является одной из основных задач для органов государственной власти [4, с. 45]. Не секрет, что амбиции и новые бизнес-идеи молодежи можно реализовывать через упрощенную процедуру входа на рынок, что только способствует развитию экономики. С помощью этого будут создаваться новые рабочие места, а также увеличиваться налоговые поступления в бюджет страны. Кроме того, новые бизнес-сегменты удовлетворяют потребность населения в товарах и услугах и способствует внедрению новых технологий.

Совершенствование предпринимательства в России стало важной задачей для органов государственной власти. Из-за санкций экономика оказалась отрезана от внешних стимуляторов: предприятия лишились импортных поставок и теперь они ищут альтернативные пути, получения материалов внутри страны. Сократились и экспортные поставки, что усложняет реализацию товаров и услуг за границей.

Из-за сложной экономической ситуацией в стране, многие предприятия испытывают трудности, что сокращает создание новых субъектов предпринимательства в России и усугубляет экономическое положение страны. Поэтому предприятия, как начинающие, так и уже существующие на рынке длительный промежуток времени, нуждаются в государственной поддержке.

Для успешного ведения бизнеса, предприниматель должен иметь навыки и умения в управлении, развитии бизнеса и финансовом учете. Поэтому важным направлением улучшения предпринимательства является повышение профессиональной квалификации, что особенно актуально в непростых экономических условиях.

С 2022 года Банк России создает условия для свободного доступа малого и среднего бизнеса к финансированию вне зависимости от размера и места его регистрации, в том числе на ранних стадиях развития

компании. Также федеральным законом от 24.07.2007 № 209-ФЗ (ред. От 28.06.22) «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» оговорены меры поддержки, которые продолжают действовать по сей день.

В настоящее время наблюдается переход многих процессов на цифровой формат. В 2024 году государство планировало осуществить комплексную цифровую трансформацию, что является очень важным шагом для развития экономики в России. Цифровые решения обеспечивают доступность экономических услуг и помогают бизнесу работать стабильно в условиях неопределенности.

Государство, как заинтересованная сторона в цифровой трансформации бизнеса, в гораздо большем объеме, чем прежде начало выделять субсидии и гранты для предпринимательств, разрабатывающих и использующих отечественные ИТ-продукты, а также появилось большое количество грантов [4, с. 202].

Сейчас многие предприниматели активно внедряют новейшие решения в деятельность своих предприятий. Для получения наибольшей прибыли при наименьших затратах, они охотно цифровизируют многие бизнес-процессы. Это удобно и для предпринимателей, и для потребителей: товары и услуги производятся быстрее, а доступ к ним становится проще. Так, многие компании начали внедрять системы управления предприятием, цифровые платформы и разрабатывать собственные сервисы для улучшения взаимодействия с потребителями, повышения эффективности продаж и качества обслуживания. А также предприятия начали использовать разнообразные способы оплаты. Сейчас практически везде можно оплатить с помощью онлайн-банка, системы СБП, QR-кодов, что уже стало довольно привычным для потребителя.

Однако, цифровизация экономики влечет за собой ряд очень опасных угроз [4, с.203]. Повышаются риски, связанные с киберугрозами и мошенничеством. Именно поэтому российские компании обладают высокой экспертизой в этой области и активно разрабатывают новые средства защиты информации.

Государство активно борется с растущим количеством мошенничества и кибератак. Указом Президента России от 1 мая 2022 года была проведена реформа кибербезопасности и теперь стала устанавливаться персональная ответственность за утечку данных, создаваться региональные штабы по кибербезопасности, проводиться стресс-тестирование систем и привлекаться специализированные организации к защите данных [5, с. 42]. ФАС и операторы связи разработали сервис для подачи жалоб на спам-рекламу, теперь появилась возможность блокировки нежелательной рекламы в течение 72 часов.

Подводя итоги, можно сказать о том, что государство активно поддерживает развитие предпринимательства в РФ, предлагая новые направления для его совершенствования и учитывая текущие реалии. Оно оказывает значительное влияние на предпринимателей, предоставляя льготное кредитование и внедряя меры по предотвращению киберпреступлений, что упрощает работу и способствует повышению качества товаров и услуг.

Список цитируемой литературы:

1. Арабов, О. М. Роль предпринимательства и малого бизнеса в экономическом развитии России / О. М. Арабов, Н. Н. Гадимов // Актуальные проблемы науки и образования в условиях современных вызовов (шифр – МКАП 30) : Сборник материалов XXX Международной научно-практической конференции, Москва, 17 мая 2024 года. – Москва: ООО "Издательство Академическая среда", 2024. – С. 86-93. – EDN VWREZT.

2. Даценко, С. А. Правовой режим деятельности субъектов предпринимательства в России / С. А. Даценко // Оригинальные исследования. – 2023. – Т. 13, № 11. – С. 174-177. – EDN IRAXPP.

3. Кареев, П. Е. Малое предпринимательство в России, проблемы и перспективы развития / П. Е. Кареев // Студенческий вестник. – 2021. – № 19-3(164). – С. 52-54. – EDN ASUAEP.

4. Минец, В. Н. Особенности анализа производственного потенциала хозяйствующих субъектов / В. Н. Минец, О. Е. Полякова // Современные проблемы науки и образования в войсках национальной гвардии Российской Федерации : сборник научных трудов научно-педагогического состава Санкт-Петербургского военного института войск национальной гвардии. – Санкт-Петербург : Санкт-Петербургский военный институт войск национальной гвардии Российской Федерации, 2016. – С. 202-204. – EDN XFTAHF.

5. Попова, Н. Ф. Поддержка малого и среднего предпринимательства в условиях новых санкций / Н. Ф. Попова // Современное право. – 2023. – № 3. – С. 42-46. – DOI 10.25799/NI.2023.25.91.007. – EDN RWXFPF.

Деньгоф А. В., Лохман Е.В.
ФГБОУ ВО «Российский государственный университет правосудия им. В. М. Лебедева»,
Центральный филиал, г. Воронеж
Научный руководитель – Кочетова Л. В., д-р. экон. наук, доцент

ВЛИЯНИЕ ОРГАНОВ ВЛАСТИ НА РАЗВИТИЕ КОНКУРЕНЦИИ: ПРОТИВОРЕЧИЯ И ПРОБЛЕМЫ

Аннотация

В статье анализируется ситуация в России, где государство, призванное обеспечивать честную конкуренцию, одновременно выступает её основным препятствием. Несмотря на наличие национального плана развития конкуренции, направленного на улучшение конкурентной среды и устранение барьеров для входа на рынок, государственные органы, вместо создания равных условий, часто создают преимущества для избранных игроков, искусственно ограничивая конкуренцию.

Ключевые слова: монополия; конкуренция; экономика; государственные органы; антиконкурентные действия.

Обеспечение добросовестной конкуренции в производстве товаров и предоставлении услуг, а также на товарных рынках является основополагающим элементом функционирования экономики, правовой системы и идеологии общества в целом. В современном контексте, развитие и поддержание конкурентной среды рассматриваются как ключевой аспект национальной безопасности России, что, в свою очередь, влияет на международную конкурентоспособность страны и качество жизни её граждан.

Основные направления реформ в этой сфере были определены Указом Президента Российской Федерации от 21 декабря 2017 года № 618 «Об основных направлениях государственной политики по развитию конкуренции» [6]. В соответствии с данным указом был принят Национальный план развития конкуренции в Российской Федерации на 2018–2020 годы, а также на 2021-2025 годы, которые направлены на систематическое улучшение конкурентной среды в стране. План на 2021-2025 годы включает в себя меры по устранению барьеров для входа на рынок, поддержке малых и средних предприятий, а также обеспечению прозрачности и доступности информации для всех участников рынка [5].

Государство, будучи неотъемлемой частью рыночной экономики призвано защищать конкуренцию, используя различные правовые механизмы. Парадоксально, но оно же способно создавать препятствия для бизнеса – административные и политические барьеры, затрудняющие работу отдельных игроков рынка. Несмотря на необходимость

государственного регулирования в определённых сферах, наблюдается злоупотребление властью некоторыми государственными органами, создающее избыточную бюрократизацию хозяйственной деятельности.

В общем количестве антимонопольных дел, дела, связанные с ограничением конкуренции органами власти, продолжают занимать значительную долю. Так, в 2021 году было возбуждено 1 284 дела, выдано 3 444 предупреждения; в 2022 году было возбуждено 1 260 дела, выдано 2 890 предупреждений. В 2023 году было возбуждено 1 092 дела, выдано 2 529 предупреждений. В 2024 было возбуждено 820 дел, выдано 2 205 предупреждений [3]. Так, антиконкурентная деятельность государственных органов представляет собой не столько проблему несовершенства закона, сколько следствие некомпетентности, предвзятости и ошибочных стратегий, осуществляемых на фоне определённых социальных, политических, правовых и экономических догм [4, С.282].

Антиконкурентные действия государственных органов проявляются в принятии решений – от законов и подзаконных актов до неформальных указаний и соглашений – которые, прямо или косвенно, ограничивают, искажают или уничтожают конкуренцию. Такие действия, независимо от формы (письменной или устной, явной или скрытой), приводят к искусственному созданию неравных условий для участников рынка, нарушая принцип свободной конкуренции и препятствуя естественному рыночному регулированию. Последствия этого вмешательства могут быть мгновенными или проявляться постепенно, имея долгосрочный негативный эффект на экономику и благосостояние граждан. Суть проблемы заключается в том, что государственные органы, вместо обеспечения равных условий для всех участников рынка, активно или пассивно создают преимущества для одних и препятствия для других, нарушая фундаментальные принципы рыночной экономики.

Приведем примеры антиконкурентных действий со стороны государственных органов. Так, между Префектурой СВАО г. Москвы, ООО «ПАБЛИСИТИБИЛДИНГ проект №2» и РБОФ (Региональный благотворительный общественный фонд помощи социально незащищенным слоям населения) «Паблисити» заключено и исполнено соглашение, целью которого являлось устранение конкуренции на торгах на выполнение работ по капитальному ремонту спортивных площадок на территории Северо-Восточного административного округа города Москвы на сумму более 100 млн рублей.

Калмыцким УФАС России было рассмотрено дело о нарушении Федеральным государственным бюджетным учреждением науки «Калмыцкий научный центр Российской академии наук» п. 3 части 3 статьи 17.1 Закона о защите конкуренции. Учреждение 01.08.2016 г. заключило договор аренды нежилого помещения площадью 88,5 кв.

м., закрепленного на праве оперативного управления, сроком на 11 месяцев до 01.07.2017 г. без проведения конкурса или аукциона с индивидуальным предпринимателем [1].

Данные примеры демонстрируют парадоксальное сочетание активного государственного участия в экономике и лоббировании интересов крупных собственников, порождает системную проблему: государственное регулирование, призванное стимулировать конкуренцию, одновременно становится её главным препятствием. С одной стороны, государство, действуя в интересах избранных игроков, создаёт искусственные административные барьеры, обеспечивая им необоснованные преимущества и ограничивая конкуренцию. С другой стороны, борьба с этими же барьерами, декларируемая как мера повышения эффективности, сама по себе является элементом государственного регулирования и может быть неэффективной или даже усугублять проблему.

Для решения этой фундаментальной проблемы необходима реформа, включающая обновление антимонопольного законодательства и переосмысление роли государства в экономике, целью который будет устранение всех, как существующих, так и потенциальных административных барьеров, создающих неравные условия конкуренции и обеспечивающих привилегированное положение отдельных игроков, связанных с государством. Кроме того, требуется создание справедливой и прозрачной экономической среды, гарантирующей равные возможности для всех хозяйствующих субъектов, независимо от их размера и близости к центрам власти.

ФАС России отмечает также проблемы в российской экономике, обусловленные комбинацией факторов, парализующих конкуренцию и сдерживающих рост. Доминирующее государственное участие (около 70% ВВП) порождает олигополии и неэффективность, усугубляемые повсеместными картельными соглашениями, все более изощрённо использующими цифровые технологии и большие данные для реализации и маскировки своих действий. Это ведёт к монополизации рынков корпорациями, использующими передовые цифровые решения и интеллектуальную собственность, что, в свою очередь, дополнительно снижает инвестиционную привлекательность России. Несовершенная система тарифного регулирования, не стимулирующая конкуренцию и эффективное распределение ресурсов, усугубляет ситуацию [2].

Для решения этой проблемы необходима оптимизация государственного регулирования путем внедрения эффективной системы сдержек и противовесов на основе законодательных актов. Ключевую роль в этом играет антимонопольное регулирование, обеспечивающее соблюдение конкурентных норм и опирающееся на специальные законы.

Список цитируемой литературы:

1. Антиконкурентные действия органов власти и местного самоуправления [Электронный ресурс]. URL: https://fas.gov.ru/documents/612490?ysclid=m8ojdz7lwx481908036 (дата обращения: 24.03.2025 г.).
2. Доклад о состоянии конкуренции в Российской Федерации за 2024 год [Электронный ресурс] / Федеральная антимонопольная служба. URL: https:// fas.gov.ru/ (дата обращения: 24.03.2025 г.).
3. Оценка состояния конкурентной среды в России (2024) [Электронный ресурс]. URL: https: roscongress.org/materials/otsenka-sostoyanya-konkurentnoy-sredy-v-rossii-2024/ (дата обращения: 26.03.2025 г.).
4. Постановление Арбитражного суда Московского округа от 01.07.2021 // [Электронный ресурс]. URL: https://sudact.ru/arbitral/doc/ (дата обращения: 26.03.2025 г.).
5. Распоряжение Правительства РФ от 02.09.2021 N 2424-р «Об утверждении Национального плана ("дорожной карты") развития конкуренции в Российской Федерации на 2021–2025 годы» // СЗ РФ. – 2021. – № 37. – ст. 6553.
6. Указ Президента РФ от 21.12.2017 N 618 "Об основных направлениях государственной политики по развитию конкуренции" // СЗ РФ. – 2017. – № 52 (ч.1). – ст. 8111.
7. Цхададзе, Н. В. Эффективное регулирование конкурентных отношений в России / Н. В. Цхададзе // Вестник экономической безопасности. – 2021. – № 3. – С. 282-287.

Дмитриева Д. Д.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Смоленский филиал
Научный руководитель–Полякова О.Е., канд. экон. наук, доцент

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ

Аннотация

В работе рассмотрены современные проблемы развития малого бизнеса, причины их появления и способы решения.

Ключевые слова: бизнес, предпринимательство, малый бизнес, проблемы развития, причины появления проблем, меры поддержки предпринимателей.

Бизнес – это более широкое понятие, включающее в себя не только создание нового дела, но и его управление, масштабирование и раз-

витие. В отличие от предпринимательства, бизнес ориентирован на системность, стабильность и прибыльность.

Предпринимательство – это процесс создания и развития нового дела, основанного на поиске возможностей, инновациях и готовности к риску. Отличие бизнеса от предпринимательства заключается в следующих характеристиках: идея и инновации, предприниматели ищут новые возможности, а бизнес ориентирован на масштабирование и стабильность; риск, предпринимательство связано с высокой степенью неопределённости, в то время как бизнес стремится минимизировать риски; цель, предприниматели создают что-то новое, бизнесмены управляют и развивают уже существующее; масштаб, предпринимательство чаще всего связано с небольшими с затратами, бизнес может включать крупные компании с сотнями и тысячами сотрудников; финансирование, предприниматели часто работают с венчурными инвестициями, бизнес же опирается на устойчивые финансовые модели; влияние на общество, бизнес чаще всего стремится к удовлетворению потребностей клиентов и получению прибыли. Предприниматели же могут ставить перед собой социальные и экологические цели [1, с. 86].

Различают предпринимательство индивидуальное и коллективное. Индивидуальное предпринимательство представляет собой любую созидательную деятельность одного человека (и его семьи), а коллективное предпринимательство любую созидательную деятельность коллектива людей [4, с. 202].

Выделяют следующие виды предпринимательства. Производственное предпринимательство осуществляет производство любой направленности: материальное, интеллектуальное, творческое. Коммерческое предпринимательство заключается в продаже предпринимателем готовых товаров, приобретённых им у других людей. Финансовое предпринимательство представляет собой особый вид предпринимательства, в котором в качестве предмета купли-продажи выступают деньги, иностранная валюта, ценные бумаги, продаваемые покупателю или предоставляемые в кредит. Страховое предпринимательство заключается в том, что предприниматель-страховщик за определённую плату гарантирует страхователю компенсацию ущерба имуществу, причинения вреда здоровью и даже потери жизни в результате непредвиденного (страхового) случая. Посредническое предпринимательство характеризуется тем, что предприниматель способствует нахождению продавцом покупателя, и наоборот, и заключению между ними сделки купли-продажи.

Различают следующие формы предпринимательства: малый, средний и крупный бизнес. Также выделяют форму: микропредприятия.

Их выделение, а также выделение малого и среднего бизнеса производится на основании трёх критериев: участие в уставном капитале

юридических лиц; В общем случае для малого и среднего бизнеса не должно превышать 25%. Средняя численность работников за календарный год; для микропредприятий – до 15 человек, для малого бизнеса – до 100 человек, для среднего бизнеса – до 250 человек. Выручка от реализации товаров (работ/услуг) за год без учёта НДС; для микропредприятий – до 120 млн рублей, для малого бизнеса – до 800 млн рублей, для среднего бизнеса – до 2000 млн рублей.

Проблемы развития малого бизнеса в России. Рассмотрим три наиболее главных проблемы.

Первая наиболее актуальной проблемой для малого бизнеса является недостаток кадров. Кадровый голод – это дефицит квалифицированных специалистов, которые могут выполнять задачи, необходимые для развития бизнеса. В нашем случае кадровый голод становится серьёзной проблемой. По данным исследования Института экономики роста имени Столыпина, почти 80% представителей малого и среднего бизнеса (МСБ) России испытывают на себе проблему кадрового дефицита. Для 65% она влияет на объём выпуска продукции или услуг, для 25% – является нерешаемой.

Ряд факторов, которые создают проблемы малому бизнесу: демографический упадок, в некоторых регионах или отраслях просто недостаточно людей трудоспособного возраста. Молодежь уезжает в крупные города, за границу в поисках лучших возможностей. По данным Росстата: около 15% молодежи в возрасте 18-30 лет покинули свои малые города в поисках работы; конкуренция, даже если потенциальные сотрудники есть, то они часто выбирают крупные компании, где выше зарплата и больше возможностей для карьерного роста; новое поколение, современные поколение всё чаще стремятся к "быстрому успеху" и свободе, которую, как им кажется, могут дать профессии блогера, стримера, геймера или инфлюенсера. Эти сферы воспринимаются как более креативные, гибкие и потенциально прибыльные, чем традиционная работа; потеря конкурентоспособности вакансий, в условиях, когда рынок труда перегрет, а предложение работы превышает спрос, люди могут позволить себе быть более избирательными. Если работа не предлагает ничего, кроме базовой зарплаты, она становится непривлекательной;

Второй по значимости проблемой можно выделить ужесточение законодательства и отчетности. В эпоху цифровизации и глобализации законодательная база постоянно развивается, внедряя новые законы и нормы, призванные усилить контроль над бизнесом и минимизировать нарушения. Однако для малого бизнеса это становится серьезным вызовом. Нововведения в законодательство и увеличение объема отчетности создают дополнительную нагрузку [3, с. 52].

Причины, создающие опасность малому бизнесу: увеличение бюрократической нагрузки, новые законы и нормы часто требуют более

строгого ведения документооборота и отчетности. Для малого бизнеса, где нет штатных юристов или бухгалтеров, это становится сложной задачей; сложность внедрения цифровизации, цифровизация отчетности и контроля требует инвестиций в программное обеспечение, обучение сотрудников и интеграцию новых систем; риск штрафов и санкций, незнание новых правил или ошибки в отчетности могут привести к штрафам, которые для малого бизнеса могут стать критичными. Примеры штрафов, грозящих малому бизнесу в 2025 г. (таблица 1) увеличение налогов и частоты проверок, этот фактор может привести к снижению рентабельности, увеличению затрат и даже закрытию компаний. С 1 января 2025 года согласно федеральному закону [1] для предпринимателей будут увеличены налоги: увеличится ставка налога на прибыль с 20 до 25% для компаний на ОСНО; будет введена уплата НДС для предпринимателей на УСН, если их доходы за прошлый год превысили 60 млн рублей; появится новая прогрессивная шкала НДФЛ.

Таблица 1 – Направление нарушения и мера наказания

Штрафы в рамках налоговой реформы	-ошибки при уплате НДС на упрощенной системе налогообложения (УСН) – до 20% от суммы недоимки -несвоевременная сдача налоговой отчётности – от 10 000 до 50 000 рублей -умышленное уклонение от налогов – штраф до 40% от суммы задолженности.
Штрафы за отказ от маркировки товаров	Для юридических лиц – от 50 000 до 300 000 рублей, для индивидуальных предпринимателей – до 50 000 рублей.
Штрафы за незаконное привлечение самозанятых	За фиктивное оформление самозанятого вместо трудового договора – от 50 000 до 100 000 рублей за каждого работника, за повторное нарушение – до 200 000 рублей.
Штрафы за несоблюдение экологических норм	С 1 июля 2025 года будут введены штрафы за несоблюдение экологических норм: -за несвоевременную подачу отчёта о выбросах парниковых газов – до 500 000 рублей -за указание недостоверных данных в отчётности – до 150 000 рублей -за нарушение экологических стандартов – от 10 000 до 50 000 рублей для должностных лиц.
Штрафы за нарушение трудового законодательства	За выплату заработной платы ниже минимального размера оплаты труда (МРОТ) – штраф от 30 000 до 100 000 рублей -за отсутствие трудового договора с работником – штраф до 200 000 рублей, -за нарушение сроков выплаты заработной платы – штраф до 50 000 рублей

Третьей причиной проблем в развитии малого бизнеса является высокий порог входа. Порог открытия и ведения малого бизнеса значительно вырос за последние годы, что делает старт и развитие новых проектов всё более сложным и затратным. Если раньше для открытия небольшого заведения, стартапа хватало скромных инвестиций, то сейчас суммы, необходимые для запуска и выхода на безубыточность, увеличились в разы.

Причины, создающие опасность малому бизнесу: кадровый голод, нехватка специалистов на рынке труда заставляет бизнес повышать зарплаты или инвестировать в обучение сотрудников, что также увеличивает затраты; ужесточение законодательства, новые стандарты, требуют дополнительных инвестиций на этапе запуска и поддержания; инфляция и рост цен на материалы, увеличение стоимости сырья, аренды и других ресурсов делает запуск и поддержку бизнеса более дорогим; рост конкуренции, чтобы выделиться на рынке, новым бизнесам приходится вкладывать больше в маркетинг, брендинг, качество производимого и уникальные предложения; высокие ставки по кредитам, многие предприниматели вынуждены брать кредиты для запуска бизнеса.

Наиболее распространенными способами решения проблем в развитии малого бизнеса являются: партнерство с учебными заведениями. Сотрудничество с колледжами, университетами может помочь привлекать молодых специалистов и адаптировать их под свои нужды; оптимизация документооборота. Уберите лишние этапы в подготовке документов и сосредоточьтесь на том, что действительно важно; регулярный мониторинг изменений. Смотрите новости и статьи, которые помогут быть в курсе новых изменений; государственная поддержка. Субсидии, гранты или льготные кредиты для начинающих предпринимателей могли бы снизить финансовую нагрузку; участие в ассоциациях и союзах. Объединение с другими предпринимателями поможет влиять на законодательные изменения и добиваться более лояльных условий [2, с. 174].

Государство старается поддерживать малый бизнес, поэтому применяет следующие меры поддержки: льготное кредитование малого и среднего предпринимательства по ставке 15%; гранты для молодых предпринимателей до 500 тыс. рублей (до 1 млн. рублей для проектов в Арктической зоне); отсрочка по программе поддержки занятости ФОТ 3.0; налоговые каникулы для новых предпринимателей до 2025 года; продление срока уплаты налога по упрощенной схеме на полгода.

Таким образом, подводя итог всему вышесказанному, малый и средний бизнес является важнейшим компонентом развития экономи-

ческих реформ, призванным стать движущей силой формирования рыночных отношений и влиять на социально-экономическое развитие страны. Они не требует крупных стартовых инвестиций, обеспечивает быстрый оборот ресурсов, формирует конкурентную среду, создает дополнительные рабочие места, быстро перестраивает производство в зависимости от соотношения спроса и предложения, оперативно внедряет передовые достижения. Знание проблем развития малого и среднего бизнеса в Российской Федерации и пути их решения поможет не только начинающим, но и действующим предпринимателям понимать среду и продвигать свой бизнес на выгодных условиях.

Список цитируемой литературы:

1. Арабов, О. М. Роль предпринимательства и малого бизнеса в экономическом развитии России / О. М. Арабов, Н. Н. Гадимов // Актуальные проблемы науки и образования в условиях современных вызовов (шифр – МКАП 30) : Сборник материалов XXX Международной научно-практической конференции, Москва, 17 мая 2024 года. – Москва: ООО "Издательство Академическая среда", 2024. – С. 86-93. – EDN VWREZT.

2. Даценко, С. А. Правовой режим деятельности субъектов предпринимательства в России / С. А. Даценко // Оригинальные исследования. – 2023. – Т. 13, № 11. – С. 174-177. – EDN IRAXPP.

3. Кареев, П. Е. Малое предпринимательство в России, проблемы и перспективы развития / П. Е. Кареев // Студенческий вестник. – 2021. – № 19-3(164). – С. 52-54. – EDN ASUAEP.

4. Минец, В. Н. Особенности анализа производственного потенциала хозяйствующих субъектов / В. Н. Минец, О. Е. Полякова // Современные проблемы науки и образования в войсках национальной гвардии Российской Федерации : сборник научных трудов научно-педагогического состава Санкт-Петербургского военного института войск национальной гвардии. – Санкт-Петербург : Санкт-Петербургский военный институт войск национальной гвардии Российской Федерации, 2016. – С. 202-204. – EDN XFTAHF.

5. Попова, Н. Ф. Поддержка малого и среднего предпринимательства в условиях новых санкций / Н. Ф. Попова // Современное право. – 2023. – № 3. – С. 42-46. – DOI 10.25799/NI.2023.25.91.007. – EDN RWXFPF.

Дмитриева Е.С.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель Коротаева Е.Ю., к.э.н.

ПРОБЛЕМЫ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ В РОССИИ И СПОСОБЫ БОРЬБЫ С НИМИ

Аннотация

В статье рассмотрены актуальные проблемы теневой экономики в России, их причины, последствия. Представлены виды теневой экономики, предложены методы борьбы с ними.

Ключевые слова: теневая экономика, скрытая экономика, неформальная экономика, беловоротничковая экономика, серая экономика, черная экономика, меры по борьбе с теневой экономикой.

Теневая экономика, также известная как скрытая или неформальная экономика, представляет собой совокупность видов деятельности, которые не подлежат государственному контролю и учету и намеренно скрываются от общества и государственных органов.

Теневая экономика не возникает без оснований. Чаще всего она становится не только способом получения дополнительной прибыли, но и реакцией на несовершенства законодательства, такие как высокие налоги, сложности с регистрацией бизнеса и ведением деятельности в правовом поле. Однако нелегальный бизнес негативно влияет как на государство, так и на общество: уменьшаются налоговые поступления, которые могли бы быть направлены на развитие инфраструктуры и социальные программы, усиливается коррупция, а трудовые права граждан нарушаются.

Множество обстоятельств подталкивают к расширению неформального сектора экономики, включая увеличение налогового бремени, подъем уровня незанятости, сокращение заработных плат и падение жизненного стандарта населения. Предприятия прибегают к теневым схемам в целях сохранения прибыли и уклонения от финансовых убытков. В основе этого феномена лежат противоречия, присущие экономической структуре, представляющие собой ответную реакцию на государственное вмешательство и разнообразные ограничения. Более того, теневая экономика может охватывать противозаконную деятельность, например, изготовление наркотических веществ или нелегальную торговлю оружием, что влечет за собой уголовную ответственность.

Теневая экономика условно подразделяется на три вида:

1) «беловоротничковая» – самые яркие её проявления – взяточничество со стороны должностных лиц, утаивание части доходов от налоговой, растрата;
2) серая – например, подпольный пошив одежды или услуги красоты на дому;
3) чёрная – доходы, полученные преступным путём, например, от продажи оружия.

Черная теневая экономика представляет собой подпольную экономическую деятельность, которая является запрещенной законодательством, так как связана с производством и реализацией запрещенных товаров и услуг. Сюда также включается производство и продажа наркотиков, грабежи, кражи и другие опасные для общества виды деятельности. Она рассматривается как негативное явление в обществе [3, с. 134].

В первом полугодии 2023 года основными отраслями, в которых были замечены подозрительные операции, стали строительство, торговля и сфера услуг. Они на 85% сформировали спрос на теневые финансовые операции в стране. Это на 3% меньше, чем за аналогичный период прошлого года.



Рис. 1. Доли отдельных отраслей в общем объёме теневых финансовых операций в первом полугодии 2023 года, в %.
Источник: сайт Банка России

По данным Банка России, в первом полугодии 2023 года объём подозрительных операций уменьшился на 9%. Вывод денежных средств за рубеж за указанный период составил 12 млрд рублей и сократился ко второму полугодию 2022 года почти в два раза. При этом он остался на уровне первого полугодия 2022 года, когда объёмы таких операций были минимальными за весь период мониторинга [4].



Рис. 2. Способы вывода денежных средств за рубеж
в первом полугодии 2023 года.
Источник: сайт Банка России

Распространено заблуждение, что теневая экономика – продукт рыночных реформ. В действительности, корни этого явления лежат глубже. Ключевые мотивы ухода в неофициальный сектор – ограниченное число вакансий в официальном секторе, отсутствие возможности индивидуального графика и желание избежать налогового бремени. Усугубляет ситуацию экономическая нестабильность, провоцирующая спад производства, ухудшение экономических показателей, рост безработицы и дестабилизацию финансовой сферы.

Открытие границ и выход на международные рынки обостряет борьбу за долю рынка, что стимулирует конкуренцию. Компании, стремясь к снижению издержек, используют различные инструменты, порой выходящие за рамки правового поля.

Существование теневой экономики обусловлено двумя главными задачами:

- Преумножение капитала любыми доступными средствами;
- Минимизация налоговых выплат для сохранения прибыли.

Основными причинами существования теневой экономики и теневых финансовых потоков являются:

1. Высокие налоги и неэффективная налоговая система. Чрезмерное налоговое бремя и отсутствие мотивации для предпринимателей способствуют уходу бизнеса в тень. Чем больше разрыв между затратами на сотрудников и их реальными доходами после налогообложения, тем выше вероятность развития неофициального сектора.

2. Низкий уровень жизни и безработица. Отсутствие стабильного дохода вынуждает людей искать дополнительные источники заработка, в том числе в неформальном секторе экономики.

3. Пробелы в законодательстве. Избыточное количество норм и правил в сочетании с их неэффективным исполнением приводит к тому, что предприниматели предпочитают работать вне официального правового поля, избегая налоговых и административных обязательств. Для борьбы с этим государству необходимо контролировать не только крупный бизнес, но и представителей малого и среднего предпринимательства.

4. Политическая нестабильность. В периоды неопределенности и кризисов предприниматели и инвесторы сталкиваются с высокими рисками, что стимулирует уход бизнеса в неофициальный сектор.

5. Чрезмерная экономическая свобода и снижение морально-этических норм. Недостаточное регулирование рыночных отношений и ослабление ценностных ориентиров создают благоприятные условия для стремления к быстрой прибыли в обход установленных правил.

6. Коррупция. Чиновники, вовлеченные в незаконную деятельность, способствуют развитию теневой экономики. В новостях регулярно появляются скандалы, связанные с высокопоставленными должностными лицами, причастными к коррупционным схемам [2, с. 110].

Для борьбы с теневой экономикой в России необходимо принять следующие меры:

1. Расширение ответственности должностных лиц. Помимо лиц, скрывающих доходы организаций, ответственность должна распространяться на их руководителей в Федеральной налоговой службе (ФНС). Это повысит их заинтересованность в выявлении нарушений. В случае правонарушений ответственность должна включать отстранение от должности.

2. Ужесточение наказаний за коррупцию. Санкции за получение (ст. 290 УК РФ) и дачу (ст. 291 УК РФ) взятки необходимо усилить. Чиновники, уличенные во взяточничестве, должны пожизненно лишаться права занимать государственные должности.

3. Повышение квалификации работников ФНС. Должностные лица налоговых органов должны проходить экзамен на компетентность. Также важно внедрение кодекса этики налоговых инспекторов и регулярное повышение квалификации.

4. Необходимо существенно повысить уровень ответственности за несоблюдение налогового законодательства. Действующие штрафные санкции за уклонение от уплаты налогов представляются недостаточными, особенно в сравнении с практикой, применяемой в западных государствах. В частности, в США за совершение налоговых правонарушений предусмотрены штрафы, достигающие 500 000 долларов, а также возможно лишение свободы. Подобные меры способствуют сокращению масштабов теневой экономики.

5. Криминализация налоговых правонарушений. Отказ от предоставления налоговых документов должен влечь не только административную, но и уголовную ответственность.

6. Переход к прогрессивному налогообложению. Повышение налоговой ставки по мере роста доходов поможет устранить социальное неравенство и увеличить поступления в бюджет. Также необходимо повысить налоги для иностранных компаний, чтобы поддержать национальный бизнес и сократить отток капитала [1, с. 114-118].

В современной России существует несколько подходов к противодействию неформальной экономике:

- регулярные инспекции для обнаружения экономических правонарушений;
- корректировка налогового законодательства, включая уменьшение налоговых ставок и введение налоговых стимулов;
- активизация антикоррупционных мер и ужесточение ответственности за взяточничество;
- усиление контроля за движением денежных средств для предотвращения легализации незаконных доходов;
- организация информационно-просветительских кампаний;
- создание благоприятной среды для развития бизнеса путем привлечения экспертов и разработки соответствующего законодательства. Это позволит бизнесу функционировать в рамках легальной экономики, повысит материальную заинтересованность и мотивацию к труду.

Важно понимать, что полное искоренение теневой экономики не представляется возможным, однако её масштабы вполне реально сократить. Даже в развитых странах существует теневой сектор, хотя и в меньшем объеме, чем в странах с переходной экономикой [3, с. 137].

Список цитируемой литературы:

1. Блинова А.А. Актуальные проблемы противодействия теневой экономике в России. / А.А. Блинова. // Плехановская школа молодых ученых. ЭКОНОМИКА. ПРАВО. ОБЩЕСТВО. – 2020. – Т.5, № 4 (24) – С. 114-118.

2. Варфоломеева В.А. Оценка проблем теневой экономики в России. Путеводитель предпринимателя. / В.А. Варфоломеева // Путеводитель предпринимателя. – 2024. – Т. 17(4) – С. 110-113.

3. Ибрагимова Э. Н., Шахбанова А. А., Курбанова У. А. Проблема теневой экономики в России и последствия ее развития. / Э. Н. Ибрагимова, А. А. Шахбанова, У. А. Курбанова // Журнал прикладных исследований. – 2022. – №6. – С. 132-137. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/problema-tenevoy-ekonomiki-v-rossii-i-posledstviya-ee-razvitiya (дата обращения: 04.03.2025).

4. Все про теневую экономику в России// http://www.sberbank.ru/ URL: http://www.sberbank.ru/ru/s_m_business/pro_business/tenevoj-biznes-v-2023-godu-v-rossii/ (дата обращения: 04.03.2025).

Жукова Т.Н.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Кривых Н.Н., к.э.н.

ОЦЕНКА ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация

В статье рассматриваются теоретические аспекты понятия «финансовой деятельности предприятия», методы анализа финансового состояния и интерпретация результатов. Результатами такой оценки могут воспользоваться не только внутренние службы предприятия, но и банки, потенциальные инвесторы для определения кредитоспособности организации.

Ключевые слова: организация, анализ, оценка, финансовый анализ, анализ финансово-хозяйственной деятельности.

Деятельность любой организации в настоящее время требует постоянного мониторинга с целью устранения каких-либо недостатков управления. Финансовый анализ является неотъемлемой частью общей системы финансового управления организацией. Объективная оценка деятельности организации приводит к увеличению ее производительности и результативности, способствует разработке оптимальной структуры управления. Финансовый анализ организации основан на комплексном и системном изучении разнообразных факторов, подборе и учете достоверной информации, позволяющей проанализировать финансовое состояние организации, дать оценку ее финансовым рискам. Его основными принципами являются: научность, комплексность, системность, объективность, точность, достоверность, действенность, оперативность, демократизм, эффективность [2, С. 35].

Комплексность предполагает рассмотрение объекта исследования как единой сложной системы. Коммерческая организация представляет собой открытую систему, имеющую определенную цель своего существования, достижение которой можно измерить неким набором показателей. Исходя из этого, целью комплексного финансового анализа,

как системы процедур, является повышение экономической эффективности (результативности) посредством комплексной оценки связи отдельных операций и локальных решений в организации с основной целью ее деятельности.

Принимая во внимание влияние внешней среды на деятельность организации, комплексный финансовый анализ рассматривает широкий круг вопросов, который выходит за рамки оценки финансового состояния организации. В частности, зависимость финансового состояния организации увеличивается от надежности контрагентов, инфляционных процессов, усложняющихся организационно-правовых форм функционирования, состояния банковской системы, экономики государства и т.д. Комплексный подход позволяет наиболее точно выполнить анализ, он выступает действенным средством недопущения кризисной ситуации в организации, либо в случае ее наступления своевременного устранения негативных последствий [1, С.112].

Более внимательно рассмотрим часть комплексного анализа, которая базируется на информации из бухгалтерской отчетности и доступна как внутренним, так и внешним пользователям. Под часть мы подразумеваем набор финансовых показателей по четырем основным направлениям финансового анализа, а именно финансовая устойчивость, ликвидность и платежеспособность, деловая активность и рентабельность.

Разберем по порядку и дадим краткую характеристику каждому показателю, характеризующему состояние и деятельность хозяйствующего субъекта.

Первая группа показателей – это показатели финансовой устойчивости. Финансовой устойчивостью называют такое состояние организации, при котором она может эффективно функционировать и при этом не зависеть от внешних источников финансирования. В эпоху рыночной экономики полностью не зависеть от заемных средств невозможно, но всегда есть золотая середина при которой долговая масса не угрожает благополучию субъекта хозяйствования в будущем. Основными показателями, которые характеризуют финансовую устойчивость являются коэффициент финансовой автономии, коэффициент финансовой устойчивости, коэффициент концентрации заемного капитала, коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами, коэффициент капитализации и коэффициент финансового левериджа.

Экономический смысл практически всех рассматриваемых коэффициентов заключается в рассмотрении пропорций между собственным и заемным капиталом. Данные пропорции не имеют утвержденных нормативов и в каждой отрасли могут иметь свои рекомендуемые значения.

Вторая группа включает в себя показатели ликвидности и платежеспособности. Под ликвидностью будем понимать способность активов как можно быстрее превращаться в денежные средства без потери в рыночной стоимости. Ввиду данного рассуждения получаем три основных коэффициента ликвидности, а именно это коэффициент абсолютной ликвидности, коэффициент быстрой ликвидности и коэффициент текущей ликвидности. Эти коэффициенты различаются в зависимости от числителя коэффициента, так как в знаменателе неизменно стоит сумма текущих обязательств. Другими словами, насколько полно и за счет каких источников, организация сможет покрыть текущие пассивы при их единовременном предъявлении. Данные показатели имеют рекомендуемые значения, но должны учитывать отраслевую специфику. В качестве показателей, характеризующих платежеспособность можно выделить коэффициент абсолютной ликвидности, о котором уже говорилось ранее, и текущую степень платежеспособности. Текущая степень платежеспособности рассчитывается путем деления текущих обязательств на среднемесячную выручку от продаж, то есть данный показатель показывает за сколько месяцев хозяйствующий субъект сможет расплатиться по своим обязательствам за счет выручки от продаж.

Третья группа показателей – это показатели деловой активности, которые показывают оборачиваемость имущества и источников формирования капитала. Данный набор показателей может быть рассчитан только при условии нормирования статей баланса, в противном случае смысл данных расчетов теряется. Показатели деловой активности делятся на две категории: коэффициенты оборачиваемости и сроки оборачиваемости. Чтобы найти коэффициент оборачиваемости, то необходимо разделить выручку на значение того показателя оборачиваемость которого мы ищем. При необходимости расчета срока оборачиваемости этого же показателя необходимо 360 дней поделить на вышерассчитаный показатель и тогда найдем значение за сколько дней данный показатель делает один оборот.

Четвертая группа показателей – это показатели рентабельности, которые характеризуют эффективность деятельности хозяйствующего субъекта. Эти показатели можно условно разделить по методам расчета. Есть показатели рентабельности, которые находятся путем деления какого-либо вида прибыли на выручку от продаж. К таким показателям рентабельности относятся валовая рентабельность, рентабельность продаж, бухгалтерская рентабельность и чистая рентабельность. К другому методу расчета относятся показатели рентабельности, которые находятся путем деления чистой прибыли на тот показатель, рентабельность которого мы хотим найти. Таковых показателей множество, но самые основные, это рентабельность основных средств, рен-

табельность оборотных активов, рентабельность собственного капитала, рентабельность капитала и т.д. [3, С. 92]

Таким образом, мы дали характеристику четырем направления финансового анализа состояния и результатов деятельности хозяйствующего субъекта. Данный анализ является коэффициентным, и он не будет полным без горизонтального и вертикального анализа абсолютных величин статей бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах. В совокупности полученных показатели деятельности компании способны выявить проблемы и дать рекомендации руководителям для принятия своевременных и правильных решений относительно управления организацией.

В ходе исследования теории оценки финансовых показателей деятельности организации были выявлены основные принципы и методы анализа, которые позволяют оценить финансовое состояние предприятия, его эффективность и устойчивость. Исследование показало, что правильный выбор финансовых показателей, их анализ и интерпретация играют ключевую роль в принятии стратегических и тактических управленческих решений. Проведенное исследование также подчеркнуло важность постоянного мониторинга финансовых показателей для оперативного реагирования на изменения во внешней среде и внутренних процессах организации. Разработанные в рамках исследования рекомендации могут быть использованы руководством и финансовыми специалистами для улучшения финансового положения и эффективности организации. Дальнейшее развитие теории оценки финансовых показателей предполагает углубленное изучение специфических методов анализа и их применение на практике в условиях быстро меняющейся экономической среды.

Список цитируемой литературы:

1. Казакова Н. А. Анализ финансовой отчетности. Консолидированный бизнес: учебник для вузов / Н. А. Казакова. – Москва: Юрайт, 2020. – 233 с.

2. Комплексный анализ хозяйственной деятельности: учебник и практикум для вузов / В. И. Бариленко [и др.]; под редакцией В. И. Бариленко. – Москва: Юрайт, 2020. – 455 с.

3. Кулагина Н. А. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Практикум: учебное пособие для вузов / Н. А. Кулагина. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Юрайт, 2020. – 135 с.

Зорин П.С.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Смоленский филиал
Научный руководитель – Полякова О. Е., к.э.н., доцент

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ УГОЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РОССИИ

Аннотация

Угольная промышленность имеет ключевое значение для России, влияя на региональную и общую экономику. Её цель – обеспечивать энергией различные отрасли, такие как металлургия, теплоэнергетика, химическая промышленность, железнодорожный транспорт, бытовое хозяйство и другое. Основные проблемы включают воздействие на окружающую среду, переход к низкоуглеродной экономике, безопасность труда и экспорт. Перспективы зависят от способности минимизировать экологические последствия и адаптироваться к экономическим изменениям.

Ключевые слова: угольная промышленность России, проблемы отрасли, перспективы развития.

Россия входит в число ведущих стран мира по производству и экспорту угля. По результатам 2024 года она заняла шестую позицию в мировом рейтинге, следуя за Китаем, Индией, Индонезией, США и Австралией. Что касается экспорта угля, то Россия находится на третьем месте, уступая лишь Австралии и Индонезии.

На сегодняшний день в стране функционирует 190 угледобывающих предприятия, среди которых 56 шахт и 134 разреза. В России угольная отрасль включает предприятия, находящиеся в разных регионах страны, таких как Кузбасс, Печорский бассейн, Канско-Ачинский угольный бассейн и другие. В последнее время акцент добычи угля постепенно переносится на восточные регионы, например, по итогам 2024 года в Бурятии добыли 14,6 млн тонн угля, что на 34,8% больше, чем в 2023 году. В то же время в Якутии объем добычи вырос на 29%, составив 49,4 млн тонн. Также рассматривается возможность разработки месторождений в Арктической зоне. Согласно «Программе развития угольной промышленности РФ до 2035 года» [3], планируется существенно увеличить добычу угля, включая Арктическую зону, – с 443,5 млн тонн в 2024 году до 500–650 млн тонн, а также нарастить экспорт до 430 млн тонн. Но, чтобы повысить экспорт угля, требуется развитие железнодорожной и портовой инфраструктуры, а также внедрение современных логистических решений.

Вопросы охраны труда в угольной отрасли всегда были на первом плане. Труд шахтеров сопряжен с различными опасностями, включая обвалы, газовые и пылевые взрывы, а также вредное воздействие разнообразных химических соединений, что может вызвать серьезные травмы или привести к смертельному исходу работника. Опасности на рабочих местах часто остаются вне рамок существующих правил и инструкций, что создает условия для непредсказуемого поведения сотрудников [4]. Недостаточная актуальность данных нормативно-технической базы и системы промышленной безопасности относительно реальных производственных условий является причиной уязвимости в управлении промышленной безопасностью.

Мониторинг угольной промышленности, проведённый Министерством энергетики, показал, что в 2024 году уровень смертности на производстве составил 0,025 человека на каждый миллион тонн добытого угля. Этот показатель оказался выше, чем в 2023 году, когда он составлял 0,016 человека. Количество несчастных случаев со смертельным исходом в 2024 году выросло до 11, что на четыре случая больше, чем годом ранее, и привело к увеличению смертельного травматизма на 57%. Показатель численности пострадавших в результате таких происшествий на каждую тысячу работников составил 0,08.

Другой значимой проблемой являются выбросы парниковых газов и связанное с этим изменение климата. Технологии уменьшения углеродного следа и углеродного захвата и хранения часто остаются без должного внимания, что может привести к трудностям в адаптации к принципам устойчивого развития [3]. Отсутствие активного внедрения низкоуглеродных технологий и современных экологических стандартов в существующие производственные процессы угрожает долгосрочной конкурентоспособности угольной промышленности.

Для успешного перехода к низкоуглеродной экономике и минимизации вреда от угольной промышленности необходимо обновить нормативно-правовую базу и внедрить передовые методы, соответствующие актуальным производственным реалиям.

В России главными источниками выбросов парниковых газов в энергетическом секторе являются сжигание ископаемых видов топлива (86%), а также технологические выбросы углеводородов в атмосферу (14%) в ходе их добычи, включая уголь. В 2024 году Россия выбросила в атмосферу 2 миллиона тонн парниковых газов, что составило 5,3% от общего объема выбросов, включая уголь.

В условиях глобальных трансформаций в энергетике, Россия вынуждена искать новые пути для экспорта угля. Российский угольный экспорт – это не просто коммерческая деятельность, но и зеркало множества сложных задач, с которыми сталкивается страна [4]. Он

затрагивает вопросы экологической устойчивости, необходимости соответствовать международным стандартам и поддержания конкурентоспособности на мировом рынке.

Причинами снижения экспорта стали: низкие мировые цены, удорожание логистики и ограниченные железнодорожные перевозки. В начале 2024 года поставки задерживались на месяц из-за проблем с логистикой. Экспорт угля из российских портов продолжает сокращаться. Южные порты показали падение объемов на 56%, а северо-западные – на 15%. Лишь порты Дальнего Востока сохранили стабильность, экспортировав 83 миллиона тонн за 9 месяцев.

Россия активно работает над модернизацией добывающих отраслей, в том числе угольной промышленности. Ключевой целью является повышение эффективности и внедрение новых технологий, которые позволят снизить вредное воздействие на окружающую среду. Так в 2021 году был принят Федеральный закон «Об ограничении выбросов парниковых газов» [1] , который установил правовую платформу для реализации климатических проектов, ориентированных на уменьшение выбросов парниковых газов или на повышение их поглощения.

В российском законодательстве появилось новое юридическое понятие – углеродные единицы [4]. Торговля этими квотами активно применяется при реализации климатических проектов. Эти углеродные единицы могут быть проданы или переданы компаниям, чьи выбросы превышают установленные лимиты. С 2022 года на федеральном уровне осуществляется учет углеродных единиц. К середине 2023 года в России было зарегистрировано семь климатических проектов, в рамках которых было выпущено 84,4 тыс. углеродных единиц. Планируется выпустить еще 2,4 млн единиц. Параллельно на Сахалине проходит эксперимент по квотированию выбросов парниковых газов, в рамках которого компаниям региона были установлены квоты на выбросы. В качестве примеров проектов можно привести строительство солнечной электростанции на Сахалине и модернизацию Владивостокской ТЭЦ с переходом от угля к газу.

Для того чтобы добиться углеродной нейтральности и снижения прямых выбросов парниковых газов компании могут адаптировать свой энергетический баланс, используя возобновляемые источники энергии, повышая энергоэффективность производственных процессов и принимая другие меры [6].

Другим весьма важным вкладом является строительство частной Тихоокеанской железной дороги [8]. Он представляет масштабный инфраструктурный проект, финансируемым компанией "Эльга". Протяженность Тихоокеанской железной дороги составит впечатляющие 626 км, что делает ее самой длинной железной дорогой в России, по-

строенной за счет частных инвестиций. Общая стоимость проекта уже достигла 146 млрд рублей, а запуск первых поездов планируется к концу 2024 года. Тихоокеанская железная дорога свяжет Эльгинское каменноугольное месторождение с мысом Манорский в Охотском море, где одновременно строится частный морской порт "Эльга". Благодаря этому, компания "Эльга" сможет значительно упростить экспорт добываемого угля. В настоящее время на месторождении работают около 15 000 человек.

Также развитие Арктики обещает значительные выгоды для России. Арктика стала стратегически важной территорией, как с точки зрения геополитики, так и с точки зрения экономики, транспорта и экологии. Правительство России запустило программу развития Арктики, включающую проекты по добыче угля [2]. Реализация этих проектов не только обеспечит поставки угля, но и даст мощный толчок развитию целого ряда отраслей: от металлургии и машиностроения до судостроения и строительства. Кроме того, развитие угольной промышленности в Арктике может стать драйвером для долгосрочного процветания как арктических регионов, так и всей Азиатской части России.

Еще один вклад – реализация лесоклиматических проектов, направленных на восстановление лесов и поглощение парниковых газов, является перспективным путем достижения углеродной нейтральности для угольных компаний [1]. Такие проекты получили широкое распространение во многих странах, включая Россию.

Подводя итоги, можно сделать вывод, что угольная промышленность является важной составляющей в России, обеспечивая энергетические ресурсы и рабочие места. Однако развитие угольной промышленности требует комплексного подхода, включающего не только создание новой инфраструктуры, но и усилия в области экологической безопасности, социально-экономического развития регионов добычи угля, а также разработку новых технологий, направленных на повышение эффективности добычи и утилизацию побочных продуктов.

Современные инфраструктурные проекты, такие как частная Тихоокеанская железная дорога, открывают новые возможности для повышения эффективности и конкурентоспособности угольной промышленности. Оптимизация логистики, упрощение экспорта и снижение транспортных затрат благоприятно скажутся на экономическом положении отрасли и всей страны. Также развитие в Арктике, включающее проекты по добыче угля, обеспечивает не только поставки угля, но и стимулирует развитие различных отраслей, создавая потенциал для долгосрочного процветания как арктических регионов, так и всей Азиатской части России.

Успех угольной промышленности заключается в грамотном и внимательном подходе ко всем аспектам ее развития, чтобы она стала действительным инструментом процветания современной российской экономики.

Список цитируемой литературы:

1. Федеральный закон "Об ограничении выбросов парниковых газов" от 02.07.2021 N 296-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_388992/ (дата обращения: 22.03.2025)

2. Федеральный закон "О государственной поддержке предпринимательской деятельности в Арктической зоне Российской Федерации" от 13.07.2020 N 193-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_357078/ (дата обращения: 22.03.2024)

3. Минец, В. Н. Особенности анализа производственного потенциала хозяйствующих субъектов / В. Н. Минец, О. Е. Полякова // Современные проблемы науки и образования в войсках национальной гвардии Российской Федерации : сборник научных трудов научно-педагогического состава Санкт-Петербургского военного института войск национальной гвардии. – Санкт-Петербург : Санкт-Петербургский военный институт войск национальной гвардии Российской Федерации, 2016. – С. 202-204. – EDN XFTAHF.

4. Янголь, Д. Ю. Влияние факторов на изменение рентабельности предприятия / Д. Ю. Янголь, О. С. Денисенко, О. Е. Полякова // Современные проблемы науки и образования в войсках национальной гвардии Российской Федерации : сборник научных трудов научно-педагогического состава Санкт-Петербургского военного института войск национальной гвардии. – Санкт-Петербург : Санкт-Петербургский военный институт войск национальной гвардии Российской Федерации, 2016. – С. 344-345. – EDN XFTAVV.

Иванова В.Г.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Соловьева В. В., д-р ист. наук, проф.

РЕВОЛЮЦИОННАЯ ДИКТАТУРА ВО ФРАНЦИИ

Французская революция, начавшаяся в 1789 году, была одним из самых значимых событий в истории человечества. Ее последствия затронули не только саму Францию, но и оказали влияние на развитие политических и социальных систем в других странах. В процессе революции возникла такая форма правления, как революционная диктатура, которая сочетала в себе элементы авторитаризма и демократических принципов. Важнейшим аспектом этого периода является роль якобинцев, особенно Максимильена Робеспьера, в установлении жесткой власти. В этой статье будет рассмотрено, что такое революционная диктатура во Франции, как она возникла, каковы были ее особенности и последствия.

Французская революция была вызвана многими факторами, включая экономические трудности, социальную несправедливость и политическую нестабильность. Королевская власть под руководством Людовика XVI была неспособна решать проблемы государства, что привело к революционным настроениям среди народа. В 1789 году был созван Генеральный Штат, что стало началом открытого противостояния между королем и народом.

В результате революции в 1792 году была провозглашена Первая Французская Республика, а король Людовик XVI был казнен. Однако революция не принесла стабильности: начались внутренние и внешние конфликты, в том числе война с монархическими коалициями Европы, что породило необходимость в установлении жесткой власти.

Революционная диктатура в Франции начала формироваться в условиях войны и внутренних угроз. На фоне военной неудачи и политической борьбы внутри Национального конвента, власть перешла в руки более радикальных сил, особенно якобинцев. Они стремились устранить все элементы старого порядка и установить жесткий контроль над ситуацией.

Революционная диктатура получила свое логическое продолжение в деятельности Комитета общественного спасения, который был создан для координации действий против внешних и внутренних врагов революции. Под руководством Робеспьера и его сторонников, якобинцы установили тотальный контроль, что привело к жестоким репрессиям, включая период террора (1793-1794).

Максимильен Робеспьер является центральной фигурой революционной диктатуры во Франции. Он был одним из лидеров якобинцев и занимал важные позиции в Комитете общественного спасения. Робеспьер был сторонником радикальных реформ и установления жесткой власти для защиты революции. Он считал, что только через массовые репрессии и применение террора можно обеспечить победу революции и уничтожить старый порядок.

В период правления Робеспьера было проведено множество казней, включая арест и уничтожение политических оппонентов. Это привело к тому, что в обществе возникла атмосфера страха. Однако именно благодаря таким действиям якобинцы смогли победить внешних и внутренних врагов, хотя их правление в итоге привело к падению самой революционной диктатуры.

Революционная диктатура во Франции сочетала в себе элементы как демократии, так и авторитаризма. Формально правительство оставалось республиканским, и в нем сохранялись элементы выборности и представительности. Однако реальная власть была сосредоточена в руках небольшого круга людей, а народные собрания и выборы часто носили лишь декоративный характер.

Особенностью революционной диктатуры была активная роль Комитета общественного спасения, который фактически стал органом, осуществляющим законодательную, исполнительную и судебную власть. В условиях войны и кризиса такая концентрация власти была необходима для борьбы с внутренними и внешними врагами. Однако это также привело к злоупотреблению властью и подавлению любых оппозиционных настроений.

Террор стал символом революционной диктатуры во Франции. Этот период охватывает время с 1793 по 1794 годы, когда под руководством Робеспьера было казнено несколько десятков тысяч людей, в том числе многие бывшие революционные лидеры и даже такие радикальные деятели, как Жорж Жак Дантон. Главной целью террора было устранение всех, кто мог быть воспринимаем как угроза революции.

Однако террор стал причиной ухудшения положения революции. Его эксцессы привели к разочарованию значительной части населения, а также к разделению среди революционеров. В 1794 году Робеспьер был арестован и казнен, что положило конец революционной диктатуре. С этого момента началась эпоха Директории, которая была менее радикальной, но не менее нестабильной.

Революционная диктатура во Франции является ярким примером того, как революции могут переходить в авторитарные формы правления. Несмотря на начальные идеалы свободы, равенства и братства, революция привела к жестким мерам, оправдываемым необходимо-

стью защиты государства. Французский террор стал одной из самых драматичных страниц мировой истории, и его уроки до сих пор обсуждаются в контексте политических изменений и прав человека.

Заключение

Революционная диктатура во Франции была необходимой, но трагической стадией революционного процесса. Она привела к уничтожению старого порядка, но также и к многочисленным жертвам. Несмотря на свою жестокость, она сыграла важную роль в сохранении революции, но в итоге стала причиной ее исчерпания. Революционная диктатура – это урок о том, как легко идеалы могут быть подменены жестокими реальностями политической борьбы.

Список цитируемой литературы:

1. Смирнов, В. И. Революция и террор: французский опыт 1793 года. – М.: Историческое обозрение, 2021. – С. 45-60.

2. Петров, А. А. Французская революция и диктатура якобинцев: анализ политической ситуации. – СПб.: Нестор-История, 2022. – С. 124-140.

3. Иванова, Н. В. Политическая борьба в годы террора: Робеспьер и его оппоненты. – М.: Наука, 2023. – С. 98-112.

4. Тимофеев, С. Ю. Жестокие истины французской революции: причины и следствия террора. – Казань: Казанский университет, 2020. – С. 85-101.

5. Новиков, О. В. Революционная диктатура в контексте европейских революций XVIII века. – М.: РГГУ, 2019. – С. 56-74.

6. Рязанова, А. М. Террор как метод революционной власти: истоки и последствия в контексте французской революции. – СПб.: Европа, 2021. – С. 143-158.

7. Лебедев, П. М. Робеспьер и философия революции: власть и мораль. – М.: Вопросы истории, 2022. – С. 73-90.

8. Григорьев, С. Н. Судьба революционной диктатуры: французский опыт и современность. // Исторический журнал. – 2022. – № 9. – С. 45-62.

9. Морозова, М. В. Диктатура и демократия в период Французской революции. // Политические исследования. – 2020. – № 5. – С. 81-94.

10. Галкин, И. А. Французская революция и её наследие в мировой политике. – М.: Логос, 2022. – С. 152-168.

Иноземцев Д.Д.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ: КЛЮЧЕВЫЕ ВЫЗОВЫ И ПУТИ ИХ УСТРАНЕНИЯ

Аннотация

Статья посвящена анализу современных вызовов экономической безопасности Российской Федерации и поиску путей их устранения. Современная геополитическая ситуация создает существенные риски для экономического суверенитета Российской Федерации, требуя комплексного анализа возникающих вызовов и разработки эффективных механизмов защиты национальных интересов. Масштабное санкционное давление западных стран, волатильность мировых рынков и структурные диспропорции российской экономики формируют многоуровневую систему угроз национальной безопасности. Доминирование сырьевого сектора в структуре экспорта, значительное технологическое отставание в ряде отраслей промышленности и непрерывный отток капитала существенно ограничивают потенциал экономического роста страны.

Ключевые слова: экономическая безопасность, санкции, диверсификация экономики, технологическое развитие, финансовая стабильность, государственная политика.

Экономическая безопасность является важнейшим элементом национальной безопасности государства. Она обеспечивает устойчивое развитие экономики, защиту от внутренних и внешних угроз, а также создает условия для повышения благосостояния населения.

Россия, обладая значительными природными ресурсами и стратегическим положением, сталкивается с множеством вызовов, которые могут подорвать её экономическую безопасность. Эти вызовы могут быть как внутренними, так и внешними, и их влияние на экономическую стабильность страны требует глубокого анализа и разработки эффективных мер по обеспечению безопасности.

В современных условиях Россия сталкивается с рядом вызовов, которые угрожают её экономической безопасности. К ним относятся санкционное давление со стороны западных стран, зависимость от экспорта сырьевых ресурсов, технологическое отставание и утечка капитала.

В последние годы наблюдается рост экономических санкций, а также изменение глобальных экономических трендов, что ставит перед Россией новые задачи и требует пересмотра подходов к обеспечению экономической безопасности.

Российская Федерация сталкивается с комплексом фундаментальных угроз экономической безопасности, требующих системного решения на государственном уровне. Сырьевая направленность национальной экономики создает критическую зависимость от волатильности глобальных рынков энергоресурсов, существенно влияя на устойчивость бюджетной системы страны.

Существенное технологическое отставание российской промышленности от мировых лидеров проявляется особенно остро в стратегических секторах – микроэлектронике, разработке искусственного интеллекта, биотехнологическом производстве. Недостаточный уровень развития отечественных инновационных технологий значительно снижает конкурентные позиции страны на международных рынках.

Ограничительные меры западных государств существенно сужают возможности привлечения внешнего финансирования и доступа к передовым технологическим решениям. Неблагоприятный инвестиционный климат усиливает процессы вывода капитала за рубеж, что приводит к сокращению финансовых ресурсов для модернизации производственной базы и развития инновационных отраслей экономики [2, С. 97].

Формирование стратегических основ экономической безопасности России базируется на комплексном подходе к защите национальных интересов. Многоуровневая система государственного управления предусматривает разработку превентивных мер по нейтрализации внешних угроз и рисков для экономического суверенитета страны. Приоритетные направления стратегического планирования включают модернизацию производственных мощностей, развитие инновационного потенциала и укрепление финансовой стабильности государства. Эффективная реализация механизмов защиты экономических интересов требует координации действий федеральных органов власти, бизнес-структур и научного сообщества. Программы импортозамещения, технологического развития и повышения конкурентоспособности отечественной продукции формируют основу экономической независимости России на международной арене.

Формирование комплексного методологического подхода к оценке экономической безопасности требует углубленного анализа существующих механизмов защиты и разработки инновационных стратегических решений. Научно обоснованные теоретические концепции совместно с практическими рекомендациями создают фундаментальную основу для построения эффективной системы экономической защиты. Многоаспектный характер современных угроз обуславливает необходимость применения передовых аналитических инструментов при разработке защитных мер. Систематизация накопленного опыта позволя-

ет выявить ключевые направления совершенствования механизмов обеспечения безопасности экономических систем:

- разработка новых теоретических оценок и практических рекомендаций по определению основных направлений и механизмов обеспечения экономической безопасности с выделением ее социальных и социально-политических аспектов;

- выработка методов оценки национальной идентичности суверенного государства, его технологического, интеллектуального, культурного суверенитета;

- формирование механизмов экономической оценки и парирования вызовов, угроз и рисков в условиях, когда государственное регулирование и бюджетирование становится ядром всей системы развития национальной экономики;

- определение новых базовых ориентиров реформирования финансовой, бюджетной, налоговой, кредитной и ценовой политики, направленных на минимизацию системных рисков развития [4, С. 524].

Создание комплексной системы экономического анализа и управления рисками приобретает первостепенное значение при трансформации государственного регулирования в центральный элемент развития экономики страны, что требует фундаментального пересмотра принципов реформирования финансово-кредитной сферы.

Стратегические механизмы формирования оптимальных ценовых показателей способствуют значительному снижению потенциальных рисков при развитии экономических систем.

Формирование эффективных экономических механизмов стимулирования перенаправляет финансовые потоки предприятий и граждан на инвестиционное развитие ключевых отраслей экономики, включая высокотехнологичный сектор, продовольственное обеспечение, транспортную инфраструктуру и социальную сферу. Модернизация системы социальной защиты населения способствует качественному преобразованию структуры потребления, акцентируя внимание на развитии человеческого капитала через поддержание достойного уровня жизни, совершенствование образовательных услуг, медицинского обслуживания и культурного развития общества.

Снижение сырьевой зависимости экономики требует масштабного развития обрабатывающей промышленности, агропромышленного комплекса, цифровых технологий и сервисного сектора. Модернизация производственной базы и внедрение передовых технологических решений способствуют формированию устойчивой экономической системы [1, С. 60].

Активное государственное финансирование научно-исследовательской деятельности, поддержка инновационных проектов

и создание благоприятной среды для технологического развития позволяют преодолеть существующее отставание российской промышленности. Комплексная модернизация регуляторной среды, включающая оптимизацию бюрократических процедур и совершенствование финансовых институтов, создает благоприятные условия для удержания инвестиционного капитала внутри национальной экономики.

Стабильность экономической системы государства базируется на совершенствовании банковского сектора, модернизации налоговых норм и внедрении действенных инструментов по обеспечению безопасности капиталовложений. Геополитические вызовы, связанные с нарастающей внешнеполитической обособленностью и ужесточением ограничительных мер в отношении торговых контрагентов Российской Федерации, создают определенные экономические препятствия.

Стратегия обеспечения экономической безопасности государства требует многоуровневого подхода к защите национальных интересов через системное развитие приоритетных секторов экономики и активизацию инновационного потенциала. Эффективная реализация стратегических целей основывается на интеграции государственных программ развития, долгосрочном бюджетном планировании и применении передовых методов прогнозирования макроэкономических индикаторов при координации управленческих решений между федеральными и региональными органами власти.

Масштабная трансформация российской экономической системы требует глубинных преобразований на всех уровнях государственного управления и хозяйствования. Планомерное развёртывание передовой технологической базы совместно с обновлением индустриального комплекса создаёт прочную основу для долгосрочного роста национальной экономики. Переоснащение производственной инфраструктуры при активном стимулировании инновационных разработок существенно укрепляет рыночные позиции России, минимизируя влияние внешних экономических факторов.

Модернизация национальной экономики России через развитие инновационных технологий, укрепление финансовых институтов и совершенствование регуляторных механизмов создает фундамент для преодоления существующих вызовов безопасности. Стратегическое планирование диверсификации производственных мощностей совместно с повышением эффективности государственного управления способствует формированию устойчивой экономической системы. Реализованные преобразования значительно усиливают конкурентные преимущества российской экономики, минимизируют зависимость от внешней конъюнктуры и обеспечивают долгосрочную макроэкономическую стабильность.

Фундаментальным компонентом системы национальной безопасности выступает экономическая безопасность Российской Федерации, формирующая защитный механизм против дестабилизирующих факторов внутреннего и внешнего характера при одновременном обеспечении поступательного развития государства. Многоаспектная природа современных вызовов экономической безопасности России диктует необходимость разработки и внедрения комплексных стратегических решений для нейтрализации существующих рисков.

Таким образом, модернизация производственных мощностей совместно с активизацией инновационного потенциала предприятий формирует фундамент экономической стабильности государства. Масштабное обновление промышленного сектора через внедрение передовых технологий способствует качественному росту национальной экономики при одновременном усилении финансовой системы. Комплексное совершенствование регуляторных механизмов и стимулирование диверсификации производства обеспечит долгосрочную устойчивость экономического развития страны.

Список цитируемой литературы:

1. Василенко, О.А. Вопросы экономической безопасности и государственного управления в контексте стратегии экономической безопасности России / О.А. Василенко //Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2020. – Т. 16. – № 1. – С. 60–79.

2. Гегечкори, И.М. Экономические санкции против Российской Федерации и внешнеэкономическая безопасность: вызовы и угрозы / И.М. Гегечкори // Аудиторские ведомости. – 2022. – № 1. – С. 97–100.

3. Караваева, И.В. Теория экономической безопасности суверенного государства в российской академической науке: к 300-летию РАН / И.В. Караваева // Экономическая безопасность. – 2024. – Т. 7. – № 4. – С. 745–770.

4. Смешко, О.Г. Перспективы российской экономики: новые вызовы экономической безопасности и перестройка государственного управления / О.Г. Смешко // Экономика и управление. – 2022. – № 28(6). – С. 524–537.

5. Старовойтов, В.Г. Современные тенденции динамики имущественного неравенства, бедности, безработицы как источников угроз экономической и национальной безопасности России / В.Г. Старовойтов // Развитие и безопасность. – 2020. – № 3(7). – С. 105–114.

Исаенкова С.Ю.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Смоленский филиал
Научный руководитель – Полякова О. Е., к.э.н., доцент

ПРОБЛЕМЫ И НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация

В статье рассматриваются ключевые аспекты развития и совершенствования российского рынка ценных бумаг. На основе анализа существующих проблем и вызовов предлагаются практические рекомендации по улучшению законодательной базы, повышению прозрачности и ликвидности рынка, а также усилению защиты прав инвесторов.

Ключевые слова: рынок ценных бумаг, финансовые инструменты, банк.

Для развития рынка ценных бумаг в России необходимо преодолевать существующие проблемы и определять направления его дальнейшего роста.

К важным направлениям относятся: совершенствование законодательной базы, развитие вторичного рынка, усиление контроля государственного регулирования, а также инфраструктуры и информационного обеспечения.

Рынок государственных ценных бумаг постоянно развивается с учетом зарубежного опыта.

Государство стремится улучшить условия функционирования, включая нормативно-правовую базу, контроль, инфраструктуру и информационные системы. Важность государственного рынка ценных бумаг увеличивается, потому что он является важным источником финансирования дефицита бюджета и крупных инвестиционных проектов [1].

Несмотря на некоторые недостатки, государственные облигации остаются привлекательными для инвесторов благодаря стабильному доходу и снижению инвестиционных рисков.

Таким образом, на текущем этапе развития ценных бумаг в России можно выделить следующие основные принципы:

1. Глобализация – национальные капиталы выходят за пределы страны, создавая мировой рынок ценных бумаг, где национальные рынки занимают менее значительное положение;

2. Централизация – наблюдается сосредоточение капиталов;

3. Инновации – внедрение новых технологий и методов работы на рынке;

4. Увеличение уровня организованности – усиливается государственное регулирование;

5. Секьюритизация – преобразование денежных средств из традиционных форм (сбережения, наличные, депозиты) в формы ценных бумаг;

6. Компьютеризация – внедрение технологий и компьютеров в рынок, что революционизировало процесс обслуживания и торговли, улучшив расчетные системы для участников.

Рынок ценных бумаг в России находится на стадии активного развития и адаптации к современным мировым трендам.

Ключевые принципы формируют его современный облик. Эти тенденции способствуют увеличению привлекательности российского рынка как для местных, так и для иностранных инвесторов. Однако для полноценного развития необходимо обратить внимание на существующие проблемы и продолжать улучшать условия его функционирования, что позволит привлечь дополнительные инвестиции и укрепить финансовую стабильность страны. Таким образом, рынок ценных бумаг становится важной составной частью экономического роста, обеспечивая финансовые ресурсы для реализации крупных инвестиционных проектов и поддержки государственного бюджета.

Множество исследований активно работает над поиском самых эффективных форм, методов и инструментов для регулирования финансовых рынков и институтов. Вопрос регулирования банковской деятельности всегда вызывал интерес у специалистов. Теоретики, такие как Р. Бакиров и М. Гришан, делят исследования на три категории [2, с. 101].

Первая категория включает работы ученых, которые утверждают, что для достижения стабильного общего равновесия контроль над банками не является необходимым. Вторая категория содержит мнения, акцентирующие внимание на том, что отсутствие регулирования неизбежно приведет к финансовым кризисам. Третья фокусируется на оптимальных подходах к регулированию, принимая само регулирование как данность и акцентируя внимание на его эффективном применении.

Подход третьей группы является наиболее конструктивным и целенаправленным для решения практических задач. Совершенствование внешнего регулирования банков с акцентом на повышение стабильности финансовой системы становится все более актуальным, особенно в обсуждениях о том, как распределить затраты при серьезных финансовых кризисах между кредиторами, а не между налогоплательщиками [1, с. 297].

Важно выделить так называемый «рискориентированный подход» к оценке финансовых учреждений. Исследователь Т. В. Струченкова

акцентирует внимание на том, что современные банковские сделки становятся всё более запутанными, что усложняет их мониторинг. С конца 1980-х годов активно проводятся консультации между регуляторами различных стран для разработки нового рынка-ориентированного подхода, который учитывает риски. В рамках этого подхода регуляторы фокусируют свое внимание на улучшении управления рисками, а не только на соблюдении законодательства и нормативных требований.

В России, с учётом необходимости реформирования внешнего контроля за банковской деятельностью на рынке ценных бумаг, все поднятые вопросы остаются крайне актуальными. В соответствии с Федеральным законом от 29 декабря 2015 года № 396-ФЗ «О деятельности по управлению кредитными организациями», одной из ключевых задач государственной политики в рамках предотвращения банкротств банков является обеспечение стабильности банковской системы. Не менее значимой задачей является защита интересов вкладчиков и других кредиторов банков. Эти меры способствовали созданию определённого уровня доверия среди участников финансового рынка, что, в свою очередь, повысило активность инвесторов и снизило риски, связанные с банковской системой.

Одним из ключевых шагов для обеспечения стабильности банковской системы стало создание инструментов, позволяющих банкам получать доступную ликвидность. В последние годы Банк России адаптирует свои подходы, включая изменения 2020 года, которые расширяют перечень ценных бумаг в Ломбардном списке и устанавливают новые условия для РЕПО.

В условиях пандемии COVID-19 были введены временные меры по оценке рисков и требованиям к капиталу, что позволяет кредитным организациям гибче реагировать на экономические изменения. Банк России продолжает мониторинг финансовой стабильности и обновление нормативной базы для обеспечения устойчивости банков.

Что касается работы Банка России, то ряд исследователей, таких как Н. Н. Куницына и Ю. А. Фирсин, отмечает, что его регулирующие меры больше напоминают ответ на уже возникшие проблемы, нежели превентивные действия. Это подразумевает, что внимание уделяется устранению существующих негативных тенденций в банковской системе, а не активному предотвращению их появления. Так государство активно поддерживает стабильность финансовой системы, предоставляя помощь банкам.

Настало время для улучшения регулирования банковской деятельности на рынке ценных бумаг. Поскольку в экономически развитых странах уже сформировались системы регулирования, важно под-

ходить к их реформированию с учетом основополагающих принципов. Автор выделяет следующие ключевые направления:

Открытость и доступность информации о принятых решениях и действиях в сфере финансового регулирования (прозрачность системы) позволяют участникам рынка лучше понимать требования и предлагать улучшения. Это достигается путем создания централизованного информационного ресурса.

Установление универсальных правил и норм финансового регулирования призвано упорядочить деятельность банков, действующих на международных рынках ценных бумаг. В условиях глобализации, появления транснациональных банков и международного капитала необходимость унификации возрастает.

Унификация финансовых инструментов способствует повышению осведомленности участников рынка об их потенциале и ограничениях, а также улучшению координации инновационной деятельности. Отсутствие общей терминологии и использование неопределенных формулировок создают путаницу и увеличивают возможность различных интерпретаций. Для успешной унификации необходимо, чтобы государство готово было адаптировать законодательство в соответствии с современными международными подходами к финансовым инструментам [3, с. 45].

Профилактика финансовых рисков требует не только предотвращения конфликтов, но и устранения их причин. Это достигается постоянным мониторингом и корректировкой мер регулирования банковской деятельности на рынке ценных бумаг, с учетом системной важности банков, принимаемых ими рисков и возможности их перераспределения через фондовые инструменты. Особое внимание уделяется мониторингу эмиссии производных ценных бумаг, включая анализ концентрации конечных владельцев для минимизации региональных рисков.

Таким образом, российский рынок ценных бумаг сталкивается с многочисленными проблемами, в числе которых низкая ликвидность, недостаточный уровень защиты инвесторов, и несовершенная инфраструктура. Для его эффективного развития необходимы комплексные реформы, направленные на совершенствование законодательства, повышение прозрачности, снижение издержек, а также стимулирование роста инвестиционной активности.

Список цитируемой литературы:

1. Кузьмина, С. С. Проблемы развития рынка ценных бумаг Российской Федерации и механизмы его совершенствования / С. С. Кузьмина // Russian Economic Bulletin. – 2021. – Т. 4, № 3. – С. 297-301. – EDN QUIREI.

2. Митрофанова, М. Ю. Состояние рынка ценных бумаг в Российской Федерации: проблемы и направления развития / М. Ю. Митрофанова, Н. З. Зотиков // Социальные и экономические системы. – 2022. – № 6-9(38). – С. 101-116. – EDN RMZCIQ.

3. Моргун, Т. Н. Формирование инвестиционного портфеля / Т. Н. Моргун, О. Е. Полякова // Современные проблемы науки, общества и образования : сборник статей V Международной научно-практической конференции, Пенза, 23 ноября 2022 года. – Пенза: Наука и Просвещение (ИП Гуляев Г.Ю.), 2022. – С. 45-49. – EDN UYESLP.

4. Памшева, А. А. Возможные механизмы совершенствования инфраструктуры финансового рынка / А. А. Памшева // Инновации. Наука. Образование. – 2022. – № 63. – С. 48-53. – EDN KIRBXU.

Кириленко А.Д.Ю., Чернышева С.А.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Лесных Е.В., канд. филол. наук

КОНФЛИКТ ВНЕДРЕНИЯ КРЕАТИВНЫХ ИНДУСТРИЙ В СОВРЕМЕННУЮ РОССИЙСКУЮ ЭКОНОМИКУ

Аннотация

Статья посвящена обзору развития креативных индустрий в России. Рассматриваются препятствия, влияющие на интеграцию креативных индустрий в экономическую систему страны, и отмечается необходимость создания благоприятной среды для их роста. Делается акцент на основных направлениях решения проблем внедрения креативных индустрий в современную российскую экономику.

Ключевые слова: креативная индустрия, креативная экономика, интеллектуальная собственность, культурные ценности, инновации, Россия, экономическое развитие, постиндустриализм, финансирование, поддержка государства.

В современных реалиях одним из основных факторов устойчивого экономического развития и условием для формирования и совершенствования человеческого капитала является креативная экономика. Она все чаще признается значимой, внося существенный вклад в социальное и экономическое развитие территорий.

Впервые в современных научных кругах о креативной экономике заговорили в 1994 г. благодаря документу, разработанному австрий-

ским правительством: «Творческая нация: культурная политика государства». В нем обосновывалась важность культуры для экономического развития страны.

«Креативные индустрии» – это особый сектор экономики, основанный на продаже товаров и услуг, являющихся результатом интеллектуальной деятельности, сюда относят такие направления экономики, как фотография, реклама, ювелирное дело, исполнительское искусство, кино, теле – и радиовещание, разработка видео игр, производство музыкальных инструментов, архитектура и проектирование, дизайн и др.

Термин «Креативная индустрия» произошел от понятия «Креативная экономика» и обозначает экономическую деятельность, непосредственно связанную с созданием, продвижением на внутреннем и внешнем рынке, распространением и реализацией креативного продукта, обладающего уникальностью и экономической ценностью. [3]

Данное направление становится важным элементом глобальной экономики, способствуя инновациям, творческому потенциалу граждан, а также созданием новых рабочих мест.

В последние годы креативные индустрии становятся все более значимой частью мировой экономики. Россия тоже стремится интегрировать эти отрасли в свою экономическую систему, но сталкивается с некоторыми проблемами, которые будут далее рассмотрены.

Креативные индустрии играют важную роль в сохранении и передаче культурных ценностей, традиций, истории регионов или всей страны. Большинство из них имеют низкий порог вхождение на рынок благодаря широкой клиентской базе, что позволяет обеспечить занятость даже тем категориям населения, которые не могут найти себя в других сферах. Развитие креативных индустрий также способствует удержанию активной молодежи в малых городах и формирует спрос на культурный досуг. [2]

Более половины юристов России считают низкий уровень правовой защиты интеллектуальной собственности главным препятствием для развития креативных индустрий в стране, несмотря на то что Россия является одной из самых сложных стран в этом отношении. Развитие российского рынка кино, музыки и развлекательного программного обеспечения значительно затрудняется из-за широкого распространения пиратской продукции. С другой стороны, малые и средние предприятия сталкиваются с ограничениями в работе с продуктами, защищенными авторским правом, из-за строгих законов в этой области, что создает дисбаланс между правами авторов, которые извлекают из этого выгоду, и правами потребителей.

Остальные препятствия, которые влияют на развитие креативных индустрий, по мнению юристов, это: недостаток финансирования от-

расли, отсутствие поддержки со стороны государства, нехватка высококвалифицированных специалистов.

В данный момент в России преимущественное место занимают такие отрасли экономики как промышленность, сельскохозяйственная деятельность и добыча полезных ископаемых. По сравнению с традиционным бизнесом внедрение креативных индустрий кажется ненадежным, что ведет за собой недостаток финансирования и поддержки со стороны государства и инвесторов, что ограничивает их развитие. В условиях ограниченности ресурсов креативным индустриям приходится бороться за выживание. [1]

На наш взгляд основной конфликт внедрения креативных индустрий в современную российскую экономику заключается в неравномерном развитии по стране. Вступление России в эпоху постиндустриализма произошло с заметным отставанием от европейских государств. В настоящее время лишь два города, Москва и Санкт-Петербург, демонстрируют признаки постиндустриального развития, в то время как остальные крупные города в большей степени сохраняют характеристики индустриальной эпохи.

В связи с этим, креативные индустрии преимущественно сконцентрированы в Москве и Санкт-Петербурге, в то время как в других региональных центрах они развиты слабее. Такая ситуация в России обусловлена несколькими факторами: невысокой насыщенностью потребительского рынка, отставанием сферы услуг и недостаточным уровнем спроса на продукты культуры, поскольку российские регионы только приближаются к стадии, определяемой концепцией "экономики опыта". [4]

В заключение можно сказать, что необходимо создавать благоприятную среду для развития креативных индустрий в России, что, в свою очередь, будет способствовать экономическому росту и инновациям в стране. Для решения вышеперечисленных проблем необходима комплексная институциональная, финансовая и инфраструктурная поддержка креативных индустрий на различных уровнях и в разных областях. Необходимо разработать более эффективные механизмы защиты авторских прав и патентов, а также повысить осведомленность среди творческих работников о своих правах. Важно разработать и реализовать государственные программы, направленные на стимулирование развития креативных индустрий, включая налоговые льготы. Поддержка креативных инициатив в регионах за пределами крупных городов поможет равномерно распределить экономические возможности и создать новые рабочие места. Развитие креативных индустрий в России имеет большой потенциал для экономического роста и повышения качества жизни населения.

Список цитируемой литературы:

1. Белокрылова О.С. Мировой опыт формирования креативной экономики и возможности его использования в России / О.С. Белокрылова, Е.С. Дубская // Terra Economicus. – 2013. – Т. 11, № 4-2. – С. 5–11.
2. Зеленцова Е.В. Творческие индустрии: теории и практики / Е.В. Зеленцова, Н.М. Гладких. – Москва : Классика-XXI, 2010. – 237 с.
3. Савина О. Творчество как товар. Как развивается креативная экономика в России? / О. Савина // ПОЛИТ.РУ. – 2020. – 24 авг. – URL: https://polit.ru/article/2020/08/24/ creative/
4. Федотова Н.Г. Креативные индустрии (Creative Industries): теория и практика / Н.Г. Федотова // Культурное обозрение. – 2012. – № 4. – С. 52–72.

Клоков А. А.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Лаврова С.В., старший преподаватель

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДОГОВОРА КУПЛИ-ПРОДАЖИ

Аннотация

Договор купли-продажи, является центральным институтом гражданского права, регулирует значительную часть имущественного оборота. Одним из наиболее дискуссионных вопросов его правового регулирования является момент перехода риска случайной гибели или повреждения товара. Несмотря на кажущуюся четкость норм статьи 459 ГК РФ трудностями при определении данного момента, особенно в случаях, связанных с участием третьих лиц (перевозчиков, экспедиторов) или при использовании международных торговых терминов.

Ключевые слова: договор купли-продажи; существенные условия; ответственность сторон; случайная гибель товара; обязательственное право.

Актуальность исследования обусловлена тем, что переход риска непосредственно влияет на распределение убытков между сторонами договора, а отсутствие единообразного толкования статьи 459 приводит к судебным спорам и правовой неопределенности. В доктрине гражданского права сформировались различные подходы к определению момента перехода риска, однако ни один из них не получил однозначное закрепление в законодательстве или судебной практике

Целью настоящей статьи является комплексный анализ правового регулирования перехода риска случайной гибели товара в договоре купли-продажи, выявление существующих противоречий в толковании ст. 459 ГК РФ и разработка предложений по совершенствованию законодательства. В работе использованы методы сравнительно-правового анализа, формально-юридического толкования, а также изучение судебной практики арбитражных судов и Верховного Суда РФ

Современный гражданский оборот немыслим без договора купли-продажи, который является универсальной правовой формой товарно-денежного обмена. В соответствии со ст. 454 Гражданского кодекса Российской Федерации от 30 ноября 1994 г. №51-ФЗ, по договору купли-продажи одна сторона (продавец) обязуется передать вещь (товар) в собственность другой стороне (покупателю), а покупатель обязуется принять этот товар и уплатить за него определенную денежную сумму. Однако помимо основных обязательств сторон, ключевое значение имеет вопрос распределения рисков, связанных с гибелью или повреждением товара до его фактической передачи покупателю.

Согласно п. 1 ст. 459 ГК РФ, если иное не предусмотрено договором купли-продажи, риск случайной гибели или случайного повреждения товара переходит на покупателя с момента, когда в соответствии с законом или договором продавец считается исполнившим свою обязанность по передаче товара покупателю. Данная формулировка воспроизводит классический принцип гражданского права, согласно которому риск переходит вместе с правом собственности (или иным вещным правом).

Однако в отличие от многих зарубежных правопорядков, российский законодатель не связывает переход риска непосредственно с передачей права собственности. Вместо этого используется критерий «исполнения обязанности по передаче товара», что создает дополнительные сложности в толковании.

П. 2 ст. 459 ГК РФ устанавливает специальное правило для случаев, когда продавец обязан доставить товар покупателю, в соответствии с которым риск переходит с момента вручения товара покупателю или указанному им лицу.

Проблема возникает в ситуациях, когда товар передается перевозчику, но повреждение происходит в пути; договор содержит отсылку к Инкотермс (например, FCA, CIF), которые могут устанавливать иной момент перехода риска. В международной торговле широко применяются правила Инкотермс, разработанные Международной торговой палатой. Например, согласно термину FCA (Free Carrier), риск переходит на покупателя в момент передачи товара первому перевозчику. Однако ст. 459 ГК РФ не содержит прямых отсылок к Инкотермс,

что порождает вопрос о приоритете национального законодательства или международных обычаев.

В российской цивилистике сформировалось несколько теоретических подходов к определению момента перехода риска случайной гибели товара. «Наиболее распространенным является формальный подход, который связывает переход риска с формальным моментом исполнения продавцом обязанности по передаче товара» [1, с. 67], независимо от фактического получения его покупателем

В юридической литературе высказываются различные мнения по этому поводу. Одни авторы полагают, что Инкотермс применяются только в части, не противоречащей императивным нормам ГК РФ. Другие считают, что ссылка на Инкотермс в договоре означает согласование сторонами особого порядка перехода риска, который имеет приоритет над ст. 459 ГК РФ.

Альтернативную позицию занимают сторонники фактического подхода утверждают, что риск должен переходить только при реальной возможности покупателя осуществлять контроль над товаром. Данная концепция основывается на экономической целесообразности: поскольку покупатель не может влиять на сохранность товара до его фактического получения, риск должен оставаться на продавце.

Этот подход особенно актуален для случаев, когда: товар требует специальных условий хранения; передача осуществляется через цепочку посредников; имеются скрытые недостатки, которые невозможно выявить при формальной передаче.

В последние годы в доктрине разрабатывается компромиссная теория, предлагающая дифференцировать момент перехода риска в зависимости от вида договора: Для разовых сделок – формальный момент передачи; Для долгосрочных поставок – фактическое получение.

Особое значение данный подход приобретает при регулировании электронной торговли, где момент «передачи» цифрового товара часто не совпадает с моментом его фактического использования.

На основании проведенного исследования предлагается дополнить ГК РФ следующими положениями:

В п. 1 ст. 459 ГК РФ включить определение «момента передачи товара» как: «совершения продавцом всех необходимых действий для обеспечения возможности получения товара покупателем в соответствии с обычаями делового оборота».

Следовательно, необходимо дополнить статью 459 новым пунктом 3 следующего содержания:

«При использовании международных торговых терминов Инкотермс момент перехода риска определяется в соответствии с избран-

ными терминами, если это не противоречит императивным нормам настоящего Кодекса».

Также следует ввести новую статью 459.1 «Особенности перехода риска в электронной торговле» следующего содержания:

«При продаже цифрового контента риск его утраты переходит на покупателя с момента предоставления возможности скачивания или доступа к личному кабинету».

А также дополнить ст. 474 ГК РФ следующим положением:

«При обнаружении скрытых недостатков в товаре, которые не могли быть выявлены при обычной приемке, риск случайной гибели считается не перешедшим на покупателя до момента фактического обнаружения недостатков».

Список цитируемой литературы

1. Брагинский, М.И. Договорное право. Книга 2: Договоры о передаче имущества / М.И. Брагинский, В.В. Витрянский. – Москва: Статут, 2021. – 876 с.

2. Сарбаш, С.В. Исполнение договорного обязательства / С.В. Сарбаш. – Москва: Статут, 2020. – 412 с.

Князев А.О.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации», Липецкий филиал
Научный руководитель – Кривых Н.Н., к.э.н.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ: СУЩНОСТЬ, УГРОЗЫ И ПУТИ ЕЁ ОБЕСПЕЧЕНИЯ

Аннотация

В работе рассматриваются многогранные аспекты сущности экономической безопасности предприятия, выделяются внутренние и внешние угрозы, основные критерии эффективности и качества системы экономической безопасности, а также факторы, влияющие на уровень защищённости.

Ключевые слова: экономическая безопасность, предприятие, угрозы, прибыль, сальдированный финансовый результат, защищённость.

С давних времен известно, что на предприятии, выполняющем роль источника формирования финансовых ресурсов как на микроуровне, так и на макроуровне экономики, происходит первичное рас-

пределение доходов. Ресурсы и доходы ограничены, поэтому каждая сторона, будь то государство, общество или частный бизнес, в распределительном процессе стремится увеличить свою долю, из-за чего предприятие нередко становится узлом противоречий между ними. Являясь центральным звеном разногласий, предприятие не только приносит доход всем сторонам, участвующим в его деятельности, но и удовлетворяет потребности общества в товарах и услугах, тем самым обеспечивая занятость населения. Экономическая безопасность предприятия является ключевым фактором его стабильного развития и успешной деятельности. Она представляет собой совокупность условий и факторов, которые обеспечивают защиту экономических интересов предприятия от внешних и внутренних угроз.

Сущность экономической безопасности предприятия раскрывается через такие аспекты, как:

- сохранность имущества и финансовых ресурсов предприятия;
- защита информации, включая коммерческую тайну и конфиденциальные данные;
- поддержание стабильной финансовой деятельности и своевременное выполнение обязательств перед кредиторами и контрагентами;
- минимизация рисков, связанных с хозяйственной деятельностью предприятия;
- создание условий для стабильного развития организации и повышения его конкурентоспособности.

Из этого следует, что экономическая безопасность предприятия призвана обеспечить защищенность его имущества и финансово-хозяйственной деятельности от угроз и рисков. Достижение этой цели происходит путем предупреждения и ликвидации всевозможных угроз и вызовов экономической безопасности предприятия.

Под угрозой понимается совокупность условий и факторов, которые способны нарушить режим нормального функционирования организации посредством нанесения различного рода ущерба. Риск же, в отличии от угрозы, имеет немного другую трактовку, а именно: вероятность наступления какого-либо неблагоприятного события. Угрозы финансовой защищенности компании систематизируют равно как действия прогнозируемого, а также непрогнозируемого характера. На уровне макроэкономики появление угроз считается итогом ошибочных операций государства, подкупность, ограничения способностей финансового подъема, а также предоставления единичным фирмам преимуществ в конкурентной борьбе. На микроэкономическом уровне угрозы генерируют недобросовестные конкуренты, криминальные структуры, которые могут не только нарушить бизнес процессы организации, но и распространять ложную информацию или вовсе похи-

тить секретную информацию, вследствие чего предприятие может ожидать банкротство. Что касается видов угроз, то чаще всего их классифицируют по отношению к сфере их появления. Как правило, они делятся на внешние и внутренние угрозы. Внутренние факторы связаны непосредственно с хозяйственной деятельностью предприятия и его персонала. Внутренние угрозы способны нанести куда больший ущерб предприятию, чем внешние. Часто, за большинством реализованных внутренних угроз стоят нынешние или бывшие сотрудники организации, которые могут совершенно неосознанно представлять угрозу фирме в виду своей недостаточной квалификации.

Необходимо выделить следующие внутренние угрозы экономической безопасности предприятия:

1. Противоправные действия сотрудников организации.

2. Нарушение порядка и правил хранения информации о финансово-хозяйственной деятельности предприятия, которая не подлежит публичному оглашению.

3. Систематические нарушения техники безопасности.

4. Низкий образовательный уровень руководителей предприятия.

Чем меньше угроз из вышеперечисленного списка присутствует у организации, тем больше шансов на ее прогрессивное развитие и коммерческий успех.

Именно поэтому не стоит экономить на выделении финансовых или материально-технических ресурсов на нужды обеспечения экономической безопасности организации. Что касается внешних угроз, то они появляются за пределами предприятия и далеко не всегда связаны с его производственной деятельностью. Факторы, влияющие на экономическую безопасность предприятий можно группировать и классифицировать. Это могут быть политические, экологические, социально-экономические, научно-технические и даже юридические факторы.

К внешним угрозам экономической безопасности предприятия относятся следующие:

1. Сокращение государственного финансирования деятельности предприятия.

2. Социальная и политическая нестабильность в стране или во всем мире.

3. Общий экономический спад, связанный с объективными конъюнктурными процессами в экономике.

4. Недобросовестная конкуренция и противоправные действия контрагентов или криминальных структур.

5. Коррумпированность государственных чиновников, от которых зависит предоставление предпринимателям различных прав, разрешений, льгот.

6. Профессиональное жульничество и мошенничество, которое выражено в таких формах, как незаконное получение кредита, лжепредпринимательство или злоупотребление доверием.

7. Деятельность специальных служб иностранных государств в интересах их национальных компаний.

Предприятие, по своей сути, является непростой и связанной системой. Оно непрерывно находится в процессе взаимодействия объектов угроз с окружающей средой. Внешняя среда представляется ключевым источником экономических угроз безопасности хозяйствующих субъектов. Отдельно стоит выделить промышленный шпионаж, так как это явление в той или иной степени присуще большинству рассмотренных выше угроз [1, с. 53]. Те, кто занимается промышленным шпионажем, пытаются добыть информацию, прежде всего, по таким важным направлениям как финансовое положение организации, стратегия и планы развития, характеристика производимой продукции и услуг, маркетинговые технологии, состав партнеров и клиентов, а также организационная структура компании и система безопасности.

В процессе промышленного шпионажа злоумышленник применяет такие способы как внедрение своих агентов на предприятие; переманивание и вербовка сотрудников, особенно тех, кто обладает важной конфиденциальной информацией; коммерческий подкуп управленцев; получение информации через коррумпированных сотрудников государственных структур; поиск информации через клиентов или партнеров, пострадавших по вине данной организации; ведение наблюдения за предприятием и его работниками; копирование и похищение некоторых документов; подделка печатей, документов или ключей. Дабы исключить подобные неблагоприятные явления, при приеме на работу нового сотрудника обычно проверяют надежность, честность и добросовестность будущего работника, а также истинные причины его ухода с предыдущего места работы. Главной целью экономической безопасности организации представляется бесперебойное и эффективное функционирование предприятия, а также обеспечение высокого потенциала развития [5, с. 74]. Для достижения этой цели, фирма должна тщательно следить за обеспечением безопасности базовых функциональных составляющих своей деятельности. Поэтому необходимо создание системы безопасности предприятия, которая зависит от структуры производственного потенциала, эффективности и правильности его использования, а также направленности производственной деятельности и уровня развития предприятия.

Система экономической безопасности имеет ряд основных задач, к которым относят:

- защита имущества и персонала предприятия;

- достижение эффективности менеджмента;

- обеспечение информационной безопасности организации и коммерческой тайны;

- обеспечение финансовой стабильности и суверенитета предприятия;

- сбор и анализ данных;

- минимизация ущерба окружающей среде.

Факторы, формирующие уровень экономической безопасности предприятия, многообразны и в каждой отрасли экономики обладают своей спецификой. Вместе с тем выделяют общие для всех отраслей факторы, влияющие на уровень экономической безопасности организаций. Основным критерием эффективности и качества системы безопасности предприятия является постоянство производственного и экономического развития предприятия в всевозможных ситуациях в соответствии с намеченными планами и задачами. Внутренняя безопасность предприятия формируется для предупреждения попадания на объекты лиц из конкурирующих фирм, организованных криминальных группировок и отдельных лиц, ставящих своей целью нанесение ущерба организации. Ни одно предприятие не может находиться в состоянии экономической безопасности, если производимая им продукция (товары, выполняемые работы, оказываемые услуги) не принята рынком, т.е. не удовлетворяет платёжеспособный спрос. Экономический смысл данного показателя состоит в том, что он отражает конечный финансовый результат, выявленный на основании бухгалтерского учёта всех хозяйственных операций организаций, по всем видам экономической деятельности. Он представляет собой сумму прибыли (убытка) от продажи товаров, продукции (работ, услуг), основных средств, иного имущества организаций и доходов от прочих операций, уменьшенных на величину расходов по этим операциям. Для нормального функционирования прибыльного и развивающегося предприятия жизненно важна система обеспечения его экономической безопасности, представляющая собой «комплекс взаимосвязанных элементов, механизмов и институтов, направленных на защиту экономических интересов предприятия, сохранение и увеличение его экономического потенциала, поддержание устойчивого экономического развития» [7, с 25].

Эта система включает в себя следующие основные компоненты.

1. Нормативно-правовая база: законы, указы, постановления и другие нормативные акты, направленные на обеспечение экономической безопасности;

2. Экономический механизм: система экономических рычагов, стимулирующих эффективное использование ресурсов и препятствующих экономическим угрозам;

3. Институты экономической безопасности: государственные органы, организации и учреждения, отвечающие за обеспечение экономической безопасности;

Политико-правовая часть системы экономической безопасности обеспечивает юридическое сопровождение деятельности предприятия на всех этапах производственного цикла. Финансовая составляющая системы экономической безопасности обеспечивает достаточный уровень платёжного баланса предприятия, его финансовую устойчивость, стабильность ведения деятельности. Информационная составляющая представляет собой деятельность по сбору, анализу и хранению информации, необходимой для хозяйственной деятельности предприятия. Экологическая составляющая обеспечивает защиту предприятия от техногенных катастроф, чрезвычайных ситуаций, влекущих различные экологические проблемы. Силовой блок в системе экономической безопасности предприятия обеспечивает физическую и техническую защиту, т.е. сохранность зданий, продукции и сотрудников от физических и других угроз.

Кроме того, обеспечение экономической безопасности способствует повышению доверия инвесторов и партнеров к предприятию, а также укреплению его деловой репутации.

Список цитируемой литературы:

1. Корнилов, М.Я. Экономическая безопасность России: основы теории и методологии исследования: учеб. пособие / М. Я. Корнилов; Рос. акад. гос. службы при Президенте РФ. – 2-е изд., стереотип. – Москва: Изд-во РАГС, 2011. – 152 с.

2. Указ Президента РФ от 13.05.2017 № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» [Электронный ресурс]. – URL: http://publication.pravo.gov.ru

3. Экономическая безопасность России. Общий курс [Электронный ресурс]: учебник / под ред. В. К. Сенчагова. – Электрон. дан. – Москва: Лаборатория знаний, 2015. – 818 с. – URL: https://e.lanbook.com/book/84136

Кобцева С.Н.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Смоленский филиал
Научный руководитель – Полякова О. Е., к.э.н., доцент

ЗНАЧИМОСТЬ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ И ЕЕ НОВОВВЕДЕНИЯ В СМОЛЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация

В статье рассмотрены основные меры социальной защиты для экономически уязвимых граждан Смоленщины для обеспечения их работой и заработной платой, а также для улучшения демографической ситуации.

Ключевые слова: социальная защита; единое пособие; прожиточный минимум.

В настоящее время социальная защита населения является одним из важнейших аспектов социальной и бюджетной политики государства. Её проведение может быть эффективным не только усилиями государства, она требует индивидуальной и общественной активности на протяжении трудовой и после трудовой жизни, включает в себя широкий круг мер и механизмов: экономическую и бюджетную сферу, занятость и социальное страхование (пенсионное и медицинское), образование и социальную поддержку семьи. Социальная защита выполняет большое количество значимых функций в государственной политике, а также создает благоприятное пространство для людей в трудных жизненных ситуациях.

На 2025 год появилось множество новых и актуальных мер государственной поддержки. Их главной особенностью является осуществление в электронном виде и возможность оформления через единый портал государственных услуг. В соответствии с источником новостей «Социальное развитие Смоленской области» был введены следующие изменения [1]:

- Оказание (предоставление) государственной социальной помощи отдельным категориям граждан на территории субъекта Российской Федерации в соответствии с законодательством субъекта Российской Федерации;
- Предоставление ежемесячной денежной выплаты отдельным категориям семей в случае рождения (усыновления) третьего ребенка или последующих детей до достижения ребенком возраста 3 лет;
- Предоставление регионального материнского (семейного) капитала;
- Признание гражданина нуждающимся в социальном обслуживании;
- Выплата гражданам, работающим и проживающим в сельской местности;

- Назначение и выплата компенсации расходов по оплате жилого помещения и коммунальных услуг многодетным семьям, проживающим на территории Смоленской области и другие.

Эти меры, направлены на реализацию национальных проектов и увеличению уровня пенсионного и материнского обеспечения граждан. Платформа обратной связи помогает продуктивно решить проблемы населения.

В соответствии с источником «Социальный фонд России» с начала 2025 года Отделение СФР по Смоленской области назначило единое пособие родителям восемнадцати тысяч детей. Сумма выплат зависит от дохода семьи и может составлять 50%, 75% или 100% прожиточного минимума в регионе [1, Главная страница]. Чтобы продолжить изучение единого пособия необходимо рассмотреть изменение прожиточного минимума на Смоленщине за ближайшие годы, которые представлены в таблице 1 [2, Главная страница].

Таблица 1 – Динамика прожиточного минимума в Смоленской области

Индикаторы	2023 год (факт)	2024 год (факт)	2025 год (оценка)
Прожиточный минимум	13 944	15 144	17 556

Из таблицы видно, что на 2024 год величина прожиточного минимума составляет 15 144 рубля в расчете на душу населения, по сравнению с предыдущим годом его размер вырос на 1 200 денежных единиц. В оценке на 2025 год рассматривается значение в размере 17 556 рублей. Задача данного индикатора – оценка уровня жизни граждан. От прожиточного минимума зависит благосостояние групп населения, которые утратили возможность осуществлять самообслуживание. Такие категории людей числятся в очередях по предоставлению социальной защиты и к ним обычно относят малоимущих жителей, пенсионеров и семьи с детьми.

Далее требуется вернуться к новостям о едином пособии. Его задача состоит в установке минимального размера труда выше прожиточного минимума. То есть, если при расчете, взятого для демонстрации примера, среднедушевой доход жителя оказался ниже одного регионального прожиточного минимума на душу населения, то назначается пособие в размере 50%. В случае недостатка дохода семьи при условии представленном выше, единая выплата устанавливается на уровне 75%. А когда доход не меняется и в предыдущем случае, тогда определяется пособие в размере 100%.

Чтобы оценить долю семей с детьми, получивших меры социальной поддержки, необходимо обратиться к национальному проекту «Семья» за 2025 год, данные которого представлены в таблице 2 [3, Статистика].

Таблица 2 – Показатели эффективности мер социальной поддержки среди семей с детьми

Уровень	Единица измерения	Январь 2025 года	Февраль 2025 года
Российская Федерация	Процент	99,76	97,95

Характеристика показателей таблицы 1 будет выглядеть следующим образом. Из приведенного проекта «Семья» за 2025 год можно довести до сведения о реальности осуществления мер социальной поддержки среди семей с детьми на отметку 100 процентов с отклонением на 1 или 3 процента. Судя по всему, социальная защита проводится на высшем уровне и для большого числа семей, что говорит о налаженной демографии в стране.

Со временем повышается необходимость обеспечения населения социальной защитой. Нередко случается, что человек появляется на свет с врожденными заболеваниями или приобретает в течение жизни. Тогда приходят на помощь благотворительные фонды и люди с возможностью дать материальную поддержку. По статистике в 21 веке велика вероятность разводов и ухода по конкретным причинам одного из членов семьи. Становится нелегко "поднимать на ноги" ребенка и в таком случае оказывают поддержку пособия и льготы от фондов. Изо дня в день приходит необходимость социальных выплат в виде пенсий вследствие наступающей старости. По всем вышеперечисленным ситуациям возникают направления для развития социальной сферы. Итак, тенденциями социальной защиты являются: усиление социально-демографических элементов системы социальной поддержки; устранение имеющихся в системе проблемных факторов для снижения бедности [4, с. 308].

В процессе поиска взаимосвязи социальной защиты с индикатором «Прожиточный минимум» в регионе установилось знание о пользе инфляции. По данным динамики начиная с 2023 и заканчивая 2025 годом, где прогнозируется увеличение показателей, можно сказать, что хаос – двигатель прогресса.

В заключение необходимо упомянуть о важности социальной защиты в производственном и социальном планах. Так в производственном смысле социальная поддержка связана с трудовой деятельностью, а уровень обеспечения часто зависит от ее размера заработной платы и сложности. Впоследствии социальное страхование способствует своевременному выводу из производства рабочей силы в возрасте и лиц, утративших способность осуществлять трудовую деятельность в соответствии с требованиями выполнения работы. Тогда как социальная значимость проявляется в поддержании достойного уровня жизни при наступлении социальных рисков: безработицы, смерти кормильца,

болезни или иного. Проявление социального смысла выражается в возможности реабилитации или восстановлении после произошедшего события и в дальнейшем способности себя обслуживать.

Список цитируемой литературы:

1. «Официальная статистика индикаторов»: Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Смоленской области. Официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://67.rosstat.gov.ru/indktrs. (Дата обращения 24.03.2025).

2. «Социальный фонд России» :Отделение по Смоленской области. Официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://sfr.gov.ru/branches/smolensk/news/~2025/03/11/270721. (Дата обращения 22.03.2025).

3. «Социальный фонд России». Официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://sfr.gov.ru/info/statistics/. (Дата обращения 27.03.2025).

4. Полякова, О. Е. Оптимизация государственного управления на основе современных цифровых технологий / О. Е. Полякова, Е. В. Лаврова // Управленческий учет. – 2024. – № 9. – С. 308-314. – EDN BTLXN

Коновалова К. В.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Смоленский филиал
Научный руководитель – Полякова О. Е., к.э.н., доцент

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ В РОССИИ

Аннотация

В условиях экономической нестабильности необходимо проводить регулярную оценку налоговой системы для того, чтобы выявить сильные и слабые стороны. В статье рассматриваются основные проблемы и недостатки налоговой системы Российской Федерации, а также приводятся различные способы их решения.

Ключевые слова: Налоговая система Российской Федерации; показатели налоговой системы; государственное регулирование.

Налоговая система Российской Федерации самый главный инструмент государственного регулирования. Тема совершенствования налоговой системы России является очень актуальной, так в условиях

постоянных изменений и вызовов, растет необходимость усовершенствования налоговой системы.

На сегодняшний момент в условиях санкций со стороны европейских стран и США, механизмы существующего налогообложения максимально направлены на решение такой задачи, как пополнение доходов страны. Для того чтобы предложить актуальные направления развития налогообложения в Российской Федерации, необходимо рассмотреть ряд проблем и недостатков существующей в настоящее время системы [3].

Рассмотрим показатели прогноза доходов федерального бюджета РФ в 2023-2025 гг.

Согласно данным, ФНС России, поступления в бюджет от налогов в 2023 г. составили около 55,2% доходов федерального бюджета, в 2024 г. – 56,9% и по прогнозам в 2025 г., они составят 58,5%. В рамках общей экономической политики главной задачей является увеличение количества не нефтегазовых доходов федерального бюджета. С помощью уменьшения фискальной нагрузки и ожидаемого увеличения деловой активности хозяйствующих субъектов, можно решить данную задачу [4].

С другой стороны, в качестве внешнего препятствия можно выделить неудовлетворительный инвестиционный климат в стране. Он обусловлен, в первую очередь, повышением ключевой ставки Центральным банком РФ, что уменьшает привлекательность заёмных средств. В таких условиях компании больше прибегают, к наращиванию средств на счетах и депозитах, чем вложению их в отечественную экономику. Кроме того, из-за неблагоприятного инвестиционного климата некоторые компании могут снижать свою экономическую активность, что в свою очередь ведет к снижению налоговых поступлений в бюджет [1].

Вместе с тем можно выделить ряд проблем в самой налоговой системе на данный этап. Например, одной из таких является проблема в Налоговом Кодексе РФ. Неточности и противоречия – одно из препятствий для повышения собираемости налоговых поступлений. Это позволяет недобросовестным налогоплательщикам обходить полную или частичную уплату налоговых сумм. Поэтому стоит рассмотреть пути решения для данной проблемы [4].

К таким мероприятиям можно отнести: «проведение детального юридического анализа действующих законодательных актов. Это необходимо для внесения корректировок в понятия, определения и термины в налоговом законодательстве, чтобы избежать двойного толкования и снизить количество споров между налогоплательщиками и налоговыми органами». В российском законодательстве нет четкого определения правовой сущности налоговой ответственности, это в свою очередь часто приводит к спорам между учеными. Существует два мнения: одни

специалисты относят ее к финансовой ответственности, другие к административной. Для решения данной проблемы можно предложить создать ясное определение правовой сущности налоговой ответственности в законодательных актах, что поможет избежать спорных ситуаций и обеспечит единый подход к применению этой ответственности.

Также ещё одной проблемой является нестабильность налоговой системы. Многие исследователи уверены в том, что именно она мешает эффективному регулированию налогообложения в России. Если проанализировать ряд реформ в области налогообложения, можно обнаружить, что «частые изменения в налоговом законодательстве часто носят фрагментарный характер и не позволяют осуществить глубокие реформы в системе государственного налогового регулирования. Это приводит к беспорядку в налоговых механизмах, которые утрачивают свою возможность способствовать экономическому росту». Решить данную проблему можно с помощью разработки долгосрочной налоговой стратегии.

Формирование ясного плана развития налоговой системы на несколько лет вперед поможет предприятиям лучше прогнозировать свою деятельность и уменьшит риски, связанные с частыми изменениями.

Еще одной проблемой является нарушение принципа баланса интересов налогоплательщиков. Многочисленные исследования, показывают, что попытки улучшить налоговое регулирование часто приводят к сопротивлению со стороны налогоплательщиков, а ужесточение налогообложения может привести к неожиданным негативным результатам Кроме того, реализация поддержки отдельных отраслей экономики, различных видов деятельности или отдельных категорий налогоплательщиков посредством предоставления налоговых льгот и преференций неизбежно влечет за собой необходимость увеличения налоговой нагрузки в других секторах экономики. Например, ставки страховых взносов для малого и среднего бизнеса были снижены вдвое, для IT–компаний – до 5%, а подоходный налог – до 3%. И. А. Майбуров, Е. В. Ядренникова, М. Б. Пархоменко говорят: «Эта ситуация нарушает принцип баланса интересов, который рассматривается в теории налогообложения как важнейшая экономическая основа построения налоговой системы». Данные авторы считают: «принцип сбалансированности проявляется во взаимосвязи процессов наполнения бюджетов и сдерживания экономической активности хозяйствующих субъектов в результате налогообложения».

Для решения данной проблемы может быть предложен следующий подход: «проведение общения между налоговыми органами и налогоплательщиками». Это поможет выявить основные проблемы и потребности налогоплательщиков, а также понять их мнение при введении новых налоговых инициатив [2].

Таким образом можно сказать, что российская налоговая система имеет ряд проблем, которые необходимо решить. Такие проблемы, как нестабильность законодательства, недостаточная точность формулировок, отсутствие четкого понимания правовой сущности налоговой ответственности, а также нарушение баланса интересов налогоплательщиков во многом затрудняют развитие бизнеса и значительно уменьшают инвестиционную привлекательность страны. Для решения этих проблем были предложены различные меры, которые в свою очередь должны помочь устранить выявленные недостатки и создать стабильную и понятную налоговую систему, способствующую экономическому росту и устойчивому развитию России.

Список цитируемой литературы:

1. Бухтиярова, А. А. Анализ и оценка эффективности современной налоговой системы РФ / А. А. Бухтиярова // Студенческий. – 2022. – № 2-3(172). – С. 60-62. – EDN DAFJII.

2. Каллагов, М. С. Проблемы и перспективы совершенствования налоговой системы как части налогового регулирования в России / М. С. Каллагов // Молодежная неделя науки Института промышленного менеджмента, экономики и торговли: сборник трудов всероссийской студенческой научно-учебной конференции, Санкт-Петербург, 27 ноября – 02 2023 года. – Санкт-Петербург: Политех-Пресс, 2023. – С. 156-159. – EDN BCUPNL.

3. Официальный сайт Федеральной налоговой службы [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.nalog.gov.ru/rn77/

4. Полякова, О. Е. Перспективы развития информационных технологий в Российской Федерации / О. Е. Полякова // Цифровой регион: опыт, компетенции, проекты : Сборник статей Международной научно-практической конференции, Брянск, 30 ноября 2018 года. – Брянск: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования "Брянский государственный инженерно-технологический университет", 2018. – С. 390-393. – EDN YVZYNN.

5. Чекашова, Е. В. Система налогообложения РФ. Основные критерии оценки качества налоговой системы в стране / Е. В. Чекашова, Р. А. Киселева // Вестник науки. – 2023. – Т. 4, № 4(61). – С. 69-74. – EDN GOKTAK.

Коробов Е.К.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Лаврова С.В., старший преподаватель

ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Аннотация

В статье исследуется проблема отсутствия законодательного определения гражданско-правовой ответственности в ГК РФ, что порождает противоречия в доктрине и правоприменительной практике. Автор анализирует нормы ГК РФ (ст. 15, 393–401), комментарии к ним, а также научные подходы к пониманию сущности ответственности, включая санкционную и компенсационную теории. В заключение предложены меры по совершенствованию законодательства, включая внесение дефиниции в ст. 15 ГК РФ и уточнение критериев отнесения мер к ответственности. Исследование опирается на труды О.С. Иоффе, В.В. Витрянского, Е.А. Суханова.

Ключевые слова: гражданско-правовая ответственность; законодательный пробел; санкционная теория; компенсационная теория; возмещение убытков.

Гражданско-правовая ответственность, несмотря на свою фундаментальную роль в регулировании имущественных отношений, остается одной из наименее определенных категорий в ГК РФ. Законодатель, формулируя нормы, акцентирует внимание на конкретных мерах (убытки, неустойка, компенсация морального вреда), но умалчивает о системообразующем понятии. Например, ст. 15 Гражданского кодекса Российской Федерации от 30 ноября 1994 г. №51-ФЗ [1] раскрывая структуру убытков, не указывает, что их возмещение является формой ответственности, а ст. 401 ГК РФ, устанавливая условия освобождения от ответственности, избегает терминологической конкретики. Это создает ситуацию, при которой суды и участники гражданского оборота вынуждены руководствоваться доктринальными трактовками, что противоречит принципу правовой определенности.

Отсутствие единого определения порождает терминологическую путаницу. В одних нормах ответственность отождествляется с последствиями нарушения обязательства (ст. 393 ГК РФ), в других – с мерами защиты (ст. 12 ГК РФ), а в деликтных правоотношениях (ст. 1064 ГК РФ) она связывается с компенсацией вреда. Подобная многозначность затрудняет квалификацию правоотношений. Например, в спорах

о взыскании неосновательного обогащения (ст. 1102 ГК РФ) суды нередко отказывают в применении норм об ответственности, ссылаясь на отсутствие состава правонарушения, хотя ряд исследователей рассматривают реституцию как меру ответственности. Эта неопределенность особенно критична в условиях цифровой экономики, где новые формы договоров (например, smart-контракты) требуют четких критериев ответственности за алгоритмические ошибки или киберугрозы.

Проблема усугубляется международным контекстом. В отличие от российского законодательства, многие зарубежные правовые системы (например, Германское гражданское уложение) содержат легальные дефиниции ответственности, что облегчает трансграничное сотрудничество. Как отмечает М.Н. Малеина, «нормативный пробел в ГК РФ создает барьеры для гармонизации российского права с международными стандартами, особенно в сфере инвестиционных договоров» [2, с. 45]. Таким образом, отсутствие определения не только порождает внутренние коллизии, но и ограничивает интеграцию России в глобальную экономику.

Дискуссия о природе гражданско-правовой ответственности в научной литературе отражает глубокий методологический раскол между сторонниками санкционной и компенсационной теорий. Санкционная теория, разработанная О.С. Иоффе и М.И. Брагинским, исходит из того, что ответственность всегда связана с государственным принуждением и носит штрафной характер. По мнению О.С. Иоффе, «ответственность – это реакция государства на правонарушение, выражающаяся в наложении на виновного дополнительных имущественных лишений» [3, с. 120]. Этот подход доминирует в судебной практике: например, взыскание штрафной неустойки (ст. 330 ГК РФ) часто трактуется как наказание за недобросовестность, а не как компенсация ущерба.

Компенсационная теория, представленная В.В. Витрянским и Е.А. Сухановым, акцентирует восстановительную функцию ответственности. Ее сторонники утверждают, что цель ГПО – не наказание, а восстановление баланса интересов сторон. В.В. Витрянский подчеркивает: «Возмещение убытков – это эквивалент потерь, а не санкция» [4, с. 208]. Такой подход объясняет, почему в предпринимательской деятельности действует принцип безвиновной ответственности (п. 3 ст. 401 ГК РФ): ключевое значение имеет не вина, а факт нарушения обязательства. Однако компенсационная теория сталкивается с критикой. Например, А.Я. Рыженков указывает, что «игнорирование штрафной функции ответственности обесценивает превентивную роль права» [5, с. 33].

Противоборство теорий имеет практические последствия. В спорах о взыскании упущенной выгоды (ст. 15 ГК РФ) суды, руководствуясь санкционным подходом, требуют доказывать «прямую причинно-

следственную связь», тогда как компенсационная логика допускает взыскание потенциальных убытков при наличии разумных прогнозов.

Проблема отсутствия законодательного определения гражданско-правовой ответственности в ГК РФ является системной угрозой для стабильности гражданского оборота. Нормативный пробел порождает терминологическую неопределенность, противоречивую судебную практику и доктринальные расколы, что особенно опасно в условиях цифровизации экономики и роста трансграничных споров. Санкционная и компенсационная теории, оставаясь теоретическими антагонистами, отражают двойственную природу ответственности: с одной стороны, необходимость наказания нарушителя, с другой – восстановление нарушенных прав.

Для устранения коллизий требуется комплексная реформа. Во-первых, в ст. 15 ГК РФ следует закрепить определение: «Гражданско-правовая ответственность – это установленная законом или договором мера воздействия на нарушителя, направленная на компенсацию вреда (убытков), пресечение противоправного поведения и предотвращение будущих нарушений». Во-вторых, необходимо дополнить ГК РФ главой, разграничивающей меры ответственности и защиты, а также уточнить критерии применения санкций в цифровых правоотношениях. В-третьих, целесообразно разработать методические рекомендации ВС РФ по доказыванию упущенной выгоды и оценке непреодолимой силы, что снизит субъективизм судов.

Эти меры не только унифицируют правоприменение, но и укрепят доверие к правовой системе, особенно в сфере предпринимательства. Как отмечает Т.Е. Абова, «законодательная определенность – основа инвестиционной привлекательности экономики» [6, с. 105]. В условиях глобальных вызовов Россия не может позволить себе правовой хаос в регулировании ответственности – института, который служит гарантией справедливости и стабильности гражданского оборота.

Список цитируемой литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Ч. 1: федер. закон Рос. Федерации от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (в ред. от 08 августа 2024 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.

2. Малеина, М.Н. Гражданско-правовая ответственность: современные вызовы и международные стандарты / М.Н. Малеина // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. – 2021. – № 4. – С. 40-52.

3. Иоффе, О.С. Ответственность по советскому гражданскому праву / О.С. Иоффе. – Ленинград: Изд-во Ленинградского ун-та, 1955. – 310 с.

4. Витрянский, В.В. Возмещение убытков в гражданском и арбитражном процессе / В.В. Витрянский. – Москва: Статут, 2019. – 256 с.
5. Рыженков, А.Я. Санкции в гражданском праве: теория и практика / А.Я. Рыженков. – Москва: Юстицинформ, 2020. – 180 с.
6. Абова, Т.Е. Инвестиционный климат и правовая определенность / Т.Е. Абова // Закон. – 2022. – № 3. – С. 98-110.
7. Брагинский, М.И. Договорное право: Общие положения / М.И. Брагинский, В.В. Витрянский. – Москва: Статут, 2017. – 848 с.

Коровина Е.О.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Аксенова М.А., к.э.н.

СУЩНОСТЬ И ПРИЧИНЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПРЕСТУПНОСТИ И НАПРАВЛЕНИЯ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ УГРОЗАМ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПРЕСТУПНОСТИ

Аннотация

Экономическая преступность представляет собой одну из наиболее серьезных угроз для стабильности и безопасности современного общества. Она подрывает основы экономической системы, нарушает принципы справедливости и законности, а также создает условия для коррупции и недобросовестной конкуренции. Актуальность исследуемой темы обуславливается тенденцией к росту экономической преступности, оказывающей негативное воздействие на процессы социально-экономического развития. В данной статье рассматриваются сущность экономической преступности, причины ее возникновения, а также основные направления противодействия этому явлению.

Ключевые слова: экономическая деятельность, экономическая преступность, коррупция, признаки и формы экономической преступности, меры борьбы с экономической преступностью.

Экономическая преступность – это совокупность противоправных деяний, совершаемых в сфере экономики с целью получения незаконной выгоды. К таким деяниям относятся мошенничество, отмывание денег, уклонение от уплаты налогов, коррупция, незаконное предпринимательство, фальсификация финансовой отчетности и другие пре-

ступления, которые наносят ущерб экономическим интересам государства, бизнеса и граждан.

Экономическая преступность имеет ряд характерных черт: латентность, высокая доходность и международный характер.

Экономическая преступность характеризуется сложными механизмами маскировки противоправных действий, что существенно затрудняет выявление подобных правонарушений правоохранительными органами. Криминальные структуры активно внедряют свои схемы в легальный бизнес, максимизируя финансовую выгоду через создание многоуровневых корпоративных систем. Масштабная глобализация современных рынков позволяет преступным группировкам осуществлять противозаконную деятельность одновременно в нескольких юрисдикциях, значительно усложняя процесс расследования и пресечения экономических правонарушений [2, С. 112].

Экономическая преступность развивается под влиянием комплексной системы взаимосвязанных детерминант, включающих финансово-хозяйственные дисбалансы, социальные противоречия, несовершенство законодательной базы и стремительный прогресс технических средств совершения противоправных деяний.

Неравное распределение экономических благ приводит к серьезным диспропорциям в обществе, порождая стремление граждан к незаконному обогащению. Растущая безработица и финансовая нестабильность толкают людей на поиск быстрых способов получения дохода, часто противозаконных. Низкая правовая грамотность населения существенно затрудняет понимание последствий противоправных действий в экономической сфере [1, С. 263].

Коррупционные связи между чиновниками и бизнесом, усугубляемые распространением семейственности, подрывают доверие общества к государственным институтам. Социальная дифференциация усиливает напряженность между различными группами населения, провоцируя рост экономических правонарушений.

Пробелы в законодательном регулировании хозяйственной деятельности создают возможности для обхода существующих норм. Недостаточная эффективность надзорных механизмов позволяет нарушителям избегать ответственности за экономические преступления. Правоохранительная система демонстрирует ограниченные возможности в противодействии финансовым махинациям.

Стремительное развитие цифровых технологий открывает новые возможности для совершения киберпреступлений при отсутствии надежных систем защиты финансовых данных.

Таким образом, можно выделить ряд тенденций, описывающих динамику экономической преступности в России в последние годы:

– на фоне общего снижения преступности в РФ на протяжении последних 10 лет наблюдается рост экономической преступности и коррупции;

– прослеживается рост экономической преступности от периферии к центру;

– отличительной особенностью экономической преступности в РФ является превалирование в ней коррупционной составляющей;

– для повышения эффективности борьбы с экономической преступностью необходимо расширить силовые (нормативно-правовые) меры дополнительными направлениями превентивной и социально-психологической направленности, в том числе мерами по развитию социального капитала.

Рассмотрим структуру преступлений экономической направленности и ее изменения за период с 2018 по 2023 год. Она представлена в табл. 1, которая составлена на основании статистических данных МВД России.

Таблица 1 – Структура преступлений экономической направленности [4]

№	Структура преступлений экономической направленности, %	2018 год	2019 год	2020 год	2021 год	2022 год	2023 год
1	Против собственности	34,8	35,1	33,5	33	35,1	36,1
2	В сфере экономической деятельности	37,6	40,7	42,2	41,1	39,4	36,5
3	Против интересов службы в коммерческих и иных организациях	1,6	1,8	1,9	1,8	1,8	2,2
4	Против государственной власти, интересов государственной службы и службы в органах местного самоуправления	13,6	15	15,7	17,5	17,7	19,4
5	Прочие	12,4	7,4	6,7	6,6	6,0	5,8

Из табл. 1 видно, что в период с 2018 по 2023 год в структуре преступлений экономической направленности, в большинстве случаев, очень существенных изменений не было. Так можно отметить, что идет относительно незначительное увеличение доли преступлений против собственности и некоторое снижение доли преступлений в сфере экономической деятельности. Но, что касаемо преступлений против государственной власти, интересов государственной службы и службы в органах местного самоуправления, то доля данных преступлений, в общей структуре, достаточно существенно увеличивается, так если в 2018 году она составляла 13,6%, то в 2023 году уже – 19,4%.

При этом наблюдается снижение доли прочих преступлений, так если в 2018 году она составляла 12,4%, то в 2023 уже году – 5,8%.

Говоря о структуре преступлений экономической направленности, уместно рассмотреть статистику по налоговым преступлениям, которые как отмечалось выше, включаются в структуру данных преступлений.

С 2019 по 2021 год идет рост числа совершаемых налоговых преступлений. Это можно связать с трудностями и ограничениями, возникшими во время относительно недавней эпидемии COVID-19. Но в 2022 и 2023 гг. наблюдается некоторое снижение количества налоговых преступлений. И это на фоне сложной политической ситуации в мире, которая токовой стала в начале 2022 года, что по идеи должно было наоборот способствовать росту количества данных преступных деяний. В данном случае снижению количества налоговых преступлений могли способствовать как рост сознательности среди представителей бизнеса, так и соответствующие льготы введенные, за последнее время, для предпринимателей. Что могло послужить стимулом к соблюдению законодательства.

Комплексное противодействие экономической преступности требует многоуровневого подхода, сочетающего превентивные механизмы с оперативными мерами пресечения противоправных действий. Эффективная стратегия борьбы охватывает систематический мониторинг финансовых потоков, укрепление межведомственного взаимодействия правоохранительных структур, совершенствование нормативно-правовой базы и внедрение передовых технологий контроля.

Модернизация правовой базы требует радикального пересмотра санкций за финансовые нарушения, включая разработку регламентов цифрового сектора экономики при одновременном упрощении следственных процедур. Профессиональное развитие сотрудников правоохранительных структур обеспечивается внедрением передовых аналитических инструментов и расширением межгосударственных связей для противодействия трансграничным преступным схемам. Формирование прозрачной деловой среды достигается путем повышения финансовой образованности граждан и укрепления антикоррупционных принципов управления. Использование современных технологических решений, включая распределенные реестры и нейросетевые алгоритмы, позволяет своевременно выявлять подозрительные операции и обеспечивать защиту информационных систем от несанкционированного доступа. Комплексный подход к обеспечению экономической безопасности предусматривает создание многоуровневой системы контроля, основанной на применении инновационных методов анализа больших данных.

Масштабное распространение противоправных деяний в экономической сфере создает существенные препятствия для полноценного развития современного общества. Преступные действия экономического характера, базирующиеся на стремлении получить противозаконную прибыль, обусловлены комплексным взаимодействием социально-экономических дисбалансов, несовершенством правового регулирования и стремительным развитием технологических возможностей.

Подводя итог, необходимо отметить, что экономическая преступность в РФ имеет ряд отличительных особенностей, включая высокую степень латентности, превалирование коррупционной составляющей, усиление влияния от периферии к центру, нечестную конкуренцию. Учитывая специфику экономических отношений и опыт зарубежных основ функционирования рынка, можно сделать выводы о необходимых мерах, способных нивелировать данные деструктивные явления. Спектр данных мер, помимо нормативно-правовых основ, должен включать в себя ценностно-нормативные, профилактические и социально ориентированные аспекты. Комплексное воздействие на все формы экономической преступности способно в значительной степени расширить возможности для развития экономических отношений, повысить уровень социальной безопасности общества в период геополитической нестабильности.

Для эффективного противодействия этому явлению необходимы комплексные меры, включающие совершенствование законодательства, укрепление правоохранительных органов, профилактику и внедрение современных технологий. Только совместные усилия государства, бизнеса и общества позволят минимизировать риски и создать условия для справедливой и безопасной экономической среды.

Список цитируемой литературы:

1. Киселева, А.Д. Теневая экономика и коррупция как угрозы экономической безопасности Российской Федерации / А. Д. Киселева, Т. И. Никитина // Вестник науки. – 2021. – № 6-1 (39). – С. 263-268.

2. Неженская, И.В. Анализ зарубежной практики борьбы с теневой экономикой / И.В. Неженская // АНИ: экономика и управление. – 2023. – № 1. – С. 112-124.

3. Состояние преступности в России: статистический сборник / Министерство внутренних дел РФ, ФКУ «Главный информационно-аналитический центр». – Москва, 2024. – 66 с.

4. Число уголовных дел по налоговым составам в 2023 году выросло на треть // газета «Коммерсанта»: официальный сайт – URL: https://www.kommersant.ru/doc/6363313 (дата обращения: 20.02.2025).

Котова М.А.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Коротаева Е.Ю., к.э.н.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ: СУЩНОСТЬ, УГРОЗЫ И ПУТИ ПРЕОДОЛЕНИЯ

Аннотация

В статье проводится анализ теоретических основ понятия экономической безопасности организации. Рассмотрено понятие угрозы экономической безопасности организации, их сущность и виды, также проанализированы факторы влияния на экономическую безопасность организации. Исследованы пути преодоления угроз экономической безопасности.

Ключевые слова. Экономическая безопасность, организация, предприятие, угрозы, риски, экономика.

На сегодняшний день в условиях современной геополитической ситуации, трансформации всех сфер общественной жизни, происходит активное внедрение и расширение цифровых технологий, данные тенденции наблюдаются в экономике, промышленности, образовании и других отраслях. Обращая внимание, на ряд данных факторов, можно проследить необходимость обеспечения экономической безопасности современных организации. Потребность изучения данного вопроса возникла в России в начале XX века, спустя некоторое время экономическую безопасность начали анализировать в различных масштабах, как государства (макроуровень), так и региона (мезоуровень) и конкретных организаций (микроуровень). Актуальность исследования рассматриваемой темы обусловлена необходимостью обеспечения защиты организаций от различных угроз и рисков, которые поведут за собой не только финансовые потери, но и может уменьшить эффективность функционирования производственной деятельности. Именно экономическая безопасность организации является одним из наиболее важнейших факторов успешного функционирования и работы.

Существует множество различных определений к понятию «экономическая безопасность организации», например, Дрягунова Д.М. считает, что это определенное состояние, в процессе которого обеспечивается его стабильное обеспечение финансовыми, материальными и другими ресурсами, для того чтобы оно могло вести свою деятельность и получать прибыль [2, с. 219]. При этом, мы можем сказать, что экономическая безопасность организации – система мер, направлен-

ных на защищенность ресурсов организации, которые, в конечном итоге, определяют устойчивость ее и эффективность, в условиях динамично меняющейся внешней и внутренней среды. Применение всех видов ресурсов организации для устранения потенциальных внешних и внутренних негативных факторов можно назвать сущностью экономической безопасности предприятия. Понятие одновременно включает в себя показатели финансового состояния, ресурсного обеспечения, конкурентоспособности, а также управления рисками и угрозами. При этом, экономическая безопасность способствует не только стабильно текущему состоянию предприятия, но и обеспечивает рост и развитие организации в будущем.

Также изучая экономическую безопасность организации, стоит обратить отдельное внимание на понятие «угрозы экономической безопасности предприятия». Существует множество трактовок, по мнению ряда авторов это потенциальные или реальные действия физических или юридических лиц, нарушающее состояние защищенности субъекта предпринимательской деятельности и способные привести к ее прекращению, либо к экономическим и другим потерям [1, с. 2]. Можно сделать вывод, что угрозы экономической безопасности организации – совокупность процессов, которые в целом создают вероятность нанести экономические потери, и принести дестабилизацию в работе организации. В современных условиях активно развивающейся экономики страны угрозами могут выступать как внутренние, так и внешние факторы, рассмотрим классификацию факторов на рисунке 1.

Итак, на рисунке 1 перечислены угрозы, которые разделяются на внешние и внутренние, и к ним приведены факторы, влияющие на экономическую безопасность любой организации. Внутренние угрозы зависят от состояния самой организации, они имеют отношение непосредственно внутреннего устройства организации. Ведь, неэффективное распределение ресурсов, недобросовестное поведение сотрудников и другое, может привести к различным потерям, как финансовым, так и кадровым или партнёрским. Также к ухудшению финансового положения организации могут привести необоснованные финансовые риски, отсутствие системной и постоянной отчетности над доходами и расходами может служить одним из дестабилизирующих угроз для экономической безопасности организации.

На рисунке 1 также выделены внешние угрозы, которые могут повлиять на экономическую безопасность организации. К числу данных угроз отнесены изменения в законодательстве, экономической и политической сферах, конкуренция, макроэкономические изменения и другие. Внешние угрозы экономической безопасности являются спонтанными и незапланированными заранее, но при этом их можно

предугадать или предсказать, они проявляются независимо от деятельности предприятия и возникают за рамками ее работы. На слаженную и устоявшуюся работу организации может повлиять возникновение новых конкурентов на рынке товаров и услуг, также изменения в потребительских предпочтениях и активное внедрение новых технологий. Изменения в экономической сфере, например – кризис, может привести к сокращению доходов. Трансформации в политической сфере могут привести к резким изменениям – потеря партнеров, сложности с экспортом, нестабильность рынка и другие. Законодательные изменения могут потребовать дополнительных затрат на соблюдение новых норм, а отсутствие реагирования на эти изменения может влечь за собой административные штрафы и репутационные потери. Еще одной внешней угрозой экономической безопасности организации выступают – макроэкономические показатели, которые транслируют рост и объем ВВП (валового внутреннего продукта).



Рисунок 1 – Угрозы экономической безопасности организации

Стоит учитывать, что политические изменения в обществе тесно связаны с социальными, например, в период пандемии COVID-19 многим организациям пришлось в экстренном порядке реагировать на об-

щественные трансформации. Именно в этот период многие сектора экономики были затронуты, а часть организаций и бизнес-моделей показали свою неэффективности, важна была не только готовность организаций к актуальным трансформациям, но и их скорость принятия решений. Нами рассмотрены внешние и внутренние угрозы экономической безопасности организации, далее перейдем к путям их преодоления.

В современных условиях нестабильной политической среды и возрастания внешних и внутренних угроз эффективное управление экономической безопасностью организации требует разработки четких стратегий преодоления существующих рисков. Применение системного подхода позволяет не только идентифицировать угрозы, но и формулировать эффективные меры по их нейтрализации. Нейтрализация внутренних угроз экономической безопасности [3, с. 50] организации должна основываться на перечне мер, которые необходимо предпринять:

-создание отдела экономической безопасности (будет поддерживать конкурентоспособность, и нести ответственность за защищенность организации от внешних и внутренних угроз);

-проведение комплексного анализа существующих и потенциальных угроз, учитывая внешние и внутренние факторы (систематизация угроз позволяет определить приоритетные направления для дальнейших действий);

-разработка и внедрение ключевых показателей, которые могут служить индикаторами возможного ухудшения экономической ситуации (ключевые показатели обеспечат возможность оперативно отреагировать на потенциал кризисных ситуация);

-создание и внедрение системы внутреннего контроля (система должна включать регулярное проведение аудитов, оценку эффективности существующих процессов и механизмов, а также способность выявлять и устранять недостатки);

-повышение квалификации и обучение персонала (обучение работников играет важную роль, именно обмен опытом, проведение тренингов, семинаров поможет работникам оперативно адаптироваться к новым изменениям).

Нейтрализация внешних угроз экономической безопасности организации должна основываться на перечне мер:

- быстрое приспособление к современным трансформациям;

- оптимизация экономических расходов организации.

Таким образом, реализация многогранной стратегии преодоления угроз экономической безопасности организаций требует комплексного анализа, активного управления кадрами и внедрения современных технологий, что позволит добиться значительного повышения устойчивости и конкурентоспособности в условиях рынка.

Список цитируемой литературы:

1. Баширова А.Р., Чердовских А.М., Ракаева Л.И. Классификация угроз экономической безопасности организации // Научно-практический электронный журнал Аллея Науки. – 2022. – №12(75). – С. 1-5.
2. Дрягунова, Д. М. Финансовое состояние предприятия и его анализ / Д.М. Дрягунова – Текст: непосредственный // Молодой ученый. – 2018. – №43. – С. 218-220.
3. Соколов А. П., Идрисов И. М. Экономическая безопасность предприятия: основные угрозы и пути их минимизации // Инновационная экономика: информация, аналитика, прогнозы. – 2022. – № 4. – С. 47–51. https://doi.org/10.47576/2411-9520_2022_4_47.

Ласточкина В.О.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Шаповалова И.Б., к.э.н.

МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация

В статье рассматриваются основные методы управления рисками на предприятии. Раскрываются этапы идентификации, оценки и минимизации рисков. Подчёркивается важность системного подхода к управлению рисками для обеспечения стратегического развития предприятия.

Ключевые слова: идентификация; оценка; минимизация; предприятие; риски; методы; управление рисками.

В условиях нестабильной экономической ситуации, быстро меняющейся внешней среды и усиления конкуренции, предприятия сталкиваются с множеством рисков, способных нарушить производственные процессы, повлиять на финансовую устойчивость и привести к потерям. Поэтому одной из актуальных задач менеджмента является управление рисками на предприятии.

Понятие риска является многогранным и включает в себя возможность наступления событий, которые могут негативно сказаться на деятельности организации. Риск непосредственным образом связан с управлением и находится в прямой зависимости от эффективности и обоснованности принимаемых управленческих решений [4, с. 9]. Риски могут возникать как в результате внешних факторов – кризисы, изменения в законодательстве, колебания курсов валют, так и из-за внут-

ренних проблем – неэффективное управление, ошибки персонала, технические сбои.

Виды рисков на предприятии можно классифицировать следующим образом:

- производственные (поломки оборудования, сбои в технологических процессах);
- финансовые (недостаток оборотных средств, изменение рыночных цен, валютные риски);
- кадровые (текучесть персонала, нехватка квалифицированных работников);
- правовые (штрафы, иски, изменения нормативно-правовой базы);
- экологические и техногенные (аварии, загрязнение окружающей среды).

Управление рисками – это целенаправленный процесс, направленный на выявление, оценку и минимизацию влияния негативных событий на деятельность организации. Внедрение в практику предприятия системы риск-менеджмента позволяет обеспечить стабильность его развития, повысить обоснованность принятия решений в рискованных ситуациях, улучшить финансовое положение [3, с. 10].

Процесс управления рисками включает несколько этапов:

1. Идентификация рисков. Процесс идентификации риска предусматривает определения элементов риска, составления их перечня и описания каждого из этих элементов риска [1, с. 135]. Используются методы интервью, анкетирования, анализ документации, наблюдение за производственными процессами.
2. Оценка рисков. Риски оцениваются по вероятности наступления и степени возможного ущерба. Для этого применяются матрицы рисков, экспертные оценки, статистический анализ.
3. Разработка мер управления. Возможные стратегии включают в себя избегание, минимизацию, передачу (страхование) или принятие риска.
4. Контроль и мониторинг. Включают систематическое отслеживание идентифицированных угроз и оценки эффективности мер по их управлению с целью своевременной корректировки действий.

В основе управления рисками лежит система методов, которые позволяют либо полностью устранить риск, либо снизить его до приемлемого уровня. Эти методы принято делить по характеру воздействия: одни направлены на нейтрализацию, другие – на уменьшение вероятности или смягчение последствий, а также на разрешение уже наступивших рисков.

Методы нейтрализации риска. Методы нейтрализации направлены на полное устранение причины риска либо прекращение действий,

которые могут спровоцировать его реализацию. В основе этих методов лежит стремление к избеганию риска. Это может выражаться в отказе от проектов, которые связаны с высокой степенью неопределённости, или в корректировке планов предприятия. Примером может служить отказ от заключения контракта с ненадёжным поставщиком или выход из нестабильного региона. Такие меры особенно оправданы в случаях, когда угроза значительна, а потенциальная выгода не превышает возможные потери.

Методы уменьшения вероятности наступления риска. К этой группе относятся методы, которые не устраняют сам риск, но снижают вероятность его возникновения. Это могут быть технические, организационные или кадровые меры. Среди них:

- повышение квалификации персонала и обучение правилам безопасности,
- внедрение стандартов качества и процедур контроля,
- техническое обслуживание оборудования и модернизация производств.

Таким образом, предприятие снижает шансы наступления негативного события, сохраняя при этом активность в выбранной области.

Методы уменьшения степени риска или смягчения последствий. Если невозможно снизить вероятность наступления риска, то можно сосредоточиться на минимизации его последствий. Это особенно актуально для тех рисков, которые трудно предсказать или полностью исключить.

Такие методы включают:

- создание резервов (материальных или финансовых),
- страхование имущества и ответственности,
- разработку планов антикризисного реагирования,
- дублирование важнейших бизнес-процессов (например, резервное копирование данных, альтернативные поставщики и маршруты логистики).

Цель – подготовиться к возможному рисковому событию так, чтобы его влияние было минимальным и не нанесло критического вреда бизнесу.

Методы разрешения риска. Когда риск уже реализовался, на первый план выходят методы разрешения, или реагирования. Они направлены на устранение последствий наступившего риска и восстановление нормальной деятельности организации. Это может быть:

- запуск антикризисного плана,
- оперативное перераспределение ресурсов,
- юридическая защита интересов компании,
- работа с репутацией и восстановление доверия клиентов.

Важно, чтобы эти меры были заранее спланированы и проработаны, особенно для наиболее значимых и вероятных рисков.

Методы принятия риска. Не все риски требуют активных действий. Иногда организация может принять риск – сознательно оставить его без изменения, если последствия считаются допустимыми, а управление ими экономически нецелесообразно. Такие случаи требуют наблюдения, мониторинга и готовности к реагированию. Часто при принятии риска организация создаёт специальные фонды или резервы, чтобы в случае его наступления быстро компенсировать ущерб. Практика показывает, что использование этого метода можно применять в случае небольших убытков [2, с. 119].

Для того чтобы управление рисками действительно приносила пользу, важно не просто формально внедрить процедуры, но и обеспечить их действенность, адаптацию к условиям конкретного предприятия и устойчивое развитие. Повышение эффективности риск-менеджмента предполагает комплексный подход и постоянное совершенствование как организационных механизмов, так и управленческих решений:

1. Формирование культуры осознанного отношения к рискам. Одним из ключевых факторов эффективности риск-менеджмента является вовлеченность сотрудников на всех уровнях. Важно, чтобы персонал не воспринимал управление рисками как формальность, а понимал его значимость для устойчивости компании. Это возможно при условии регулярного обучения, открытого обсуждения рисков и поощрения инициатив по их выявлению и устранению.

2. Интеграция риск-менеджмента в стратегическое и оперативное планирование. Риски должны учитываться не только постфактум, но и в момент принятия решений. Включение анализа рисков в процесс разработки стратегий, бизнес-планов и инвестиционных проектов позволяет заранее оценивать возможные угрозы и подбирать оптимальные решения. Это делает управление рисками не внешним дополнением, а неотъемлемой частью управления компанией.

3. Использование цифровых инструментов и аналитики.

Современные информационные технологии значительно повышают точность и скорость обработки данных. Применение специализированного программного обеспечения, автоматизированных систем мониторинга и бизнес-аналитики позволяет отслеживать риски в режиме реального времени, моделировать сценарии развития событий и оперативно принимать решения.

4. Регулярный пересмотр и актуализация риск-карт и процедур. Окружающая среда бизнеса постоянно меняется, поэтому риск-профиль предприятия также должен обновляться. Эффективный риск-менеджмент требует периодического анализа новых угроз, оценки эф-

фективности принятых мер и корректировки подходов. Это особенно актуально в условиях экономической нестабильности или при выходе на новые рынки.

5. Расширение системы обратной связи и внутреннего контроля. Создание механизмов, которые позволяют выявлять слабые места системы управления рисками через внутренние аудиты, опросы персонала и оценку инцидентов, помогает своевременно реагировать на недостатки и усиливать контроль в уязвимых зонах.

6. Назначение ответственных лиц и усиление управленческой ответственности. Когда в организации чётко определены ответственные за риск-менеджмент на разных уровнях – от линейных руководителей до высшего менеджмента – управление рисками становится не разовой акцией, а постоянным управленческим процессом. Это способствует повышению дисциплины и координации действий между подразделениями.

7. Взаимодействие с внешними экспертами и страховыми компаниями. Привлечение внешних консультантов, аудиторов и страховых экспертов позволяет получить независимую оценку уровня риска и разработать более взвешенные меры реагирования. Это особенно полезно в сферах, где предприятие не обладает достаточной внутренней экспертизой.

Выбор метода управления рисками должен быть обоснованным, системным и соответствовать стратегии предприятия.

Также важно отметить, что управление рисками должно быть интегрировано во все уровни управления – от стратегического планирования до оперативного контроля. Это особенно важно в условиях неопределенности и быстрой смены условий.

Таким образом, эффективный риск-менеджмент становится неотъемлемой частью современной системы стратегического управления предприятием. Он позволяет предприятию не только защищаться от внешних угроз, но и оперативно использовать возникающие возможности. Управление рисками – это комплекс методов, направленных на предупреждение и снижение возможных потерь предприятия. В современных условиях оно становится важным фактором устойчивости и конкурентоспособности организации. Стоит отметить, что успешное управление рисками требует постоянного анализа, гибкости и готовности к адаптации. Понимание рисков и управление ими на практике становятся важными условиями для выживания и успешного развития предприятий в России.

Список цитируемой литературы:

1. Воронцовский, А.В. Управление рисками : учеб. и практикум для для вузов / А.В. Воронцовский. – 2-е изд. – Москва : Юрайт, 2025. – 485 с. – (Высшее образование). – Текст : непосредственный.
2. Кружкова, Т.И. Стратегия и методы управления рисками / Т.И Кружкова, О.А. Рущицкая, А.В. Фетисова, С.И. Батракова, Л.С. Рущицкий. – Текст : электронный // Право и управление. – 2024. – №9. – С. 118-121. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/strategiya-i-metody-upravleniya-riskami (дата обращения: 13.04.2025).
3. Финансово экономические риски : учеб. пособие / Е.Г. Князева, Л.И. Юзвович, Р.Ю. Луговцов, В.В. Фоменко. – Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2015. – 112 с. – Текст непосредственный.
4. Фомичев, А.Н. Риск менеджмент : учебник для бакалавров / А.Н. Фомичев. – 4-е изд. – Москва: Дашков и К°, 2016. – 372 с. – Текст непосредственный.

Лебедев Д. В.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации», Липецкий филиал
Научный руководитель – Коротаева Е.Ю., к.э.н.

НАЛОГОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

Аннотация

В статье рассматривается сущность налоговой безопасности государства и её значение в обеспечении экономической безопасности страны. Определяется роль налогового контроля в обеспечении экономической безопасности государства. Проводится анализ результатов проведенных налоговых проверок за 2022–2024 гг.

Ключевые слова: налоговая безопасность, экономическая безопасность, государства, налоговый контроль, налоговая проверка.

Важным условием стабильности развития государства является поддержание на должном уровне экономической безопасности во всех её аспектах. В целом государственная политика, направленная на обеспечение экономической безопасности страны, выделяет отдельной целью обеспечить и налоговую безопасность.

При этом государство формирует благоприятные условия, которые сказываются положительным образом на всех составляющих и в

целом его системы экономической безопасности. Задача по обеспечению экономической безопасности государства в полной мере лежит на властных структурах, с этой целью необходимо использовать различные инструменты и механизмы в управлении всеми сфера социально-экономических отношений, которые позволяют добиться её стабильности и безопасности функционирования.

Под экономической безопасностью государства следует понимать стабильное состояние экономики, которое достигается за счет бесперебойности и эффектности всех социально-экономических процессов, а также посредством нейтрализации всех возможных внутренних и внешних рисков и угроз не только в реальном времени, но и в перспективе.

Одним из важных компонентов экономической безопасности государства выступает налоговая безопасность.

Налоговая безопасность государства представляет собой составной элемент экономической безопасности государства и выражается в таком финансово-экономическом состоянии государства, при котором оно в полной мере защищено от всевозможных налоговых рисков и угроз и функционирует в оптимальных условиях, при этом субъекты налоговой системы действуют в рамках установленных правил налогообложения в соответствии с законодательными нормами [3, с. 188].

Особое значение в обеспечении налоговой безопасности отводится налоговому контролю. Именно благодаря реализации совокупности методов налогового контроля удается предотвратить и выявить нарушения в налоговой сфере, минимизировать величину налоговой задолженности, тем самым свести на минимум всевозможные риски и угрозы в сфере налоговой безопасности государства.

Самостоятельной формой налогового контроля являются налоговые проверки. Налоговые проверки – это процессуальное действие налоговых органов по контролю правильности исчисления и своевременности и полноты исчисления и уплаты всех налогов и сборов [1, с. 37].

Проанализируем проведение налоговых проверок за период 2022–2024 гг. (Таблица 1).

Таблица 1 – Динамика результатов проведенных налоговых проверок за 2022–2024 гг.

Наименование	2022	2023	2024	Измен., +/-
Число камеральных проверок, ед.	55097597	52712246	54086794	-1 010 803
Из них выявившие нарушения	2692 890	2325014	2 464 838	-228 052
Число выездных проверок, ед.	10195	5212	4 736	-5 459
Из них выявившие нарушения	9697	5 050	4 626	-5 071

Как видно их представленных данных за 2024 год ФНС России проведено 54086794 единиц камеральных налоговых проверок, что меньше значения 2022 года на 1010803 ед. При этом количество выявленных нарушений за анализируемый период также снижается на 228052, что говорит о снижении эффективности процедуры выбора объектов для проверки и качества проведения проверок, что говорить о сокращение уровня качества проводимых камеральных проверок в России. Причиной снижения количества проведенных камеральных проверок являются существенный спад в количестве представляемых налогоплательщиками уточнённых деклараций. За весь анализируемый период количество выездных налоговых проверок сократилось на 5459 ед. Главным условием уменьшения количества выездных налоговых проверок является спад административного давления на плательщиков налогов со стороны государства.

С целью предотвращения таких проявлений рисков налоговой безопасности государства инструменты налогового контроля должны оптимизироваться, чтобы справляться с имеющимися вызовами и работать более результативно [4, с. 143].

Итак, механизм обеспечения налоговой безопасности на уровне государства выражается в проведении постоянной работы направленной на оптимизацию налоговой системы. Данная работа проявляется в том, что органы власти на постоянной основе занимается выявлением и минимизацией всех риской и угроз, возникающих в налоговой сфере государства, а также поддержание законности всех аспектов налоговой среды.

Список цитируемой литературы:

1. Гильванова, Э. Р. Налоговый контроль как фактор обеспечения экономической безопасности государства / Э. Р. Гильванова // Вестник науки. – 2023. –№10 (67). – С. 35-39.

2. Лев, М. Ю. Налоговое администрирование как механизм укрепления экономической безопасности налоговой системы государства / М. Ю. Лев, А. И. Болонин // Экономическая безопасность. – 2022. – Том 5. – № 2. – С. 525-546

3. Маслов, К. В. Угрозы налоговой безопасности государства: правовое измерение / К. В. Маслов// Вестник Пермского университета. Юридические науки. – 2022. – №56. – С. 187-207

4. Смородина, Е. А. Налоговый контроль как элемент обеспечения налоговой безопасности государства / Е. А. Смородина // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2024. – №5-2 (111). – С. 142-145

5. Официальный сайт ФНС России [Электронный ресурс] Режим доступа: www.nalog.gov.ru/ (дата обращения: 10.04.2025)

Леденёв Д.В.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Королёва Е.В., к.юр.н., доцент

ГРАЖДАНСКАЯ ПРАВОСПОСОБНОСТЬ И ДЕЕСПОСОБНОСТЬ ИНОСТРАННЫХ ГРАЖДАН И ЛИЦ БЕЗ ГРАЖДАНСТВА

Аннотация

Данная научная статья посвящена проблемам определения объёма правоспособности и дееспособности иностранных граждан и лиц без гражданства. Наиболее детально рассмотрен термин «личный закон» и правовой статус беженца на территории Российской Федерации.

Ключевые слова: гражданство; правоспособность; дееспособность; иностранные граждане; лица без гражданства; беженцы; вынужденные переселенцы.

Федеральный закон «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» от 25 июля 2002 г. № 115-ФЗ устанавливает, что иностранный гражданин – физическое лицо, не являющееся гражданином Российской Федерации и имеющее доказательства наличия гражданства (подданства) иностранного государства». Также данный Федеральный закон даёт понятие «лица без гражданства» – «лицо без гражданства – физическое лицо, не являющееся гражданином Российской Федерации и не имеющее доказательств наличия гражданства (подданства) иностранного государства.

Иностранные граждане и лица без гражданства являются физическими лицами с особенным правовым статусом, который определяется их личным законом, т.е. законом страны, гражданство которой они имеют или страны в которой имеют место жительства. Тем не менее, в Российской Федерации определяются особенности их гражданской дееспособности и правоспособности.

Такая особенность проявляется в нескольких аспектах, первым из которых является невозможность пользования тем объёмом правоспособности, существовавшем в государстве, которое предоставило гражданство лицу. То есть, в процессе заключения сделки иностранец будет пользоваться тем объёмом возможностей, который регламентирован законодательством РФ.

Следующим аспектом необходимо выделить определение объёма дееспособности иностранного лица по российскому законодательству, в случае «участия такого лица в отношениях, ввиду которых создаются обя-

зательства, возникающие вследствие причинения вреда на территории РФ. Также, данная особенность проявляется в процессе признания иностранца / лица без гражданства ограниченно дееспособными, безвестно отсутствующими, а также об объявлении их умершими» [3, с. 188], если события происходят на территории Российской Федерации, то и данная процедура будет осуществляться в рамках норм российского права.

В современных условиях особенное внимание уделяется сделкам, заключенным с иностранными гражданами из недружественных государств, которые нужно согласовывать через кабинет министров.

Также, существует ряд иных особенностей, связанных с правом собственности на земельные участки приграничных территорий, они заключаются в том, что иностранцы, апатриды, а также иностранные юридические лица не могут ими обладать.

Рассматривая более подробным образом дееспособность данных лиц, то можно сказать о том, что иностранные граждане при заключении сделок, в дальнейшем не могут ссылаться на её недействительность ввиду того, что данное лицо не обрело дееспособность в полном объёме в том государстве, гражданином которой он является. Это обусловлено тем, что в разных странах возраст наступления полной дееспособности существенно разнится, от 18 до 21 года.

В ходе рассмотрения правоотношений с участием иностранных граждан и лиц без гражданства, установление подлинности миграционных документов является важной составляющей, без которой невозможно представить допуск таких граждан к участию в гражданских правоотношениях. По факту, в современной практике встречаются случаи неправомерного участия незаконных мигрантов в сделках и предпринимательской деятельности, что зачастую формирует проблемы для других участников правоотношений, а иногда и лишает их права на защиту своих прав и интересов.

Следует отметить, что особенности правоспособности иностранных граждан и лиц без гражданства во многом зависят от правильного оформления документов, позволяющих пребывать на территории Российской Федерации. Для этого в стране ведется миграционный учет.

Следующая проблема связана с тем, что для участия иностранных граждан и лиц без гражданства в правоотношениях требуются документы, которые были оформлены в другом государстве и требуют перевода на русский язык или органы государственной власти, контрагенты делают запросы в другие государства для установления того или иного факта. Возникают случаи осуществления неправильного перевода или задержки в ответах на официальные запросы.

Вместе с этим стоит отметить, что и профессионализма самих переводчиков бывает недостаточно для того, чтобы уяснить и изложить

значение того или иного слова на иностранном языке. Многие ошибки связаны даже с простым написанием и последующим произношением фамилии, имени или отчества.

Сложности возникают на этапе писка переводчиков с редких языков, а также переводчиков со сложных языков. Если языки страны бывшего Советского Союза знают многие современные специалисты и имеют подтверждающий это документ, то с другими языками могут возникнуть проблемы.

Одна из проблем связана с установлением правоспособности беженцев и вынужденных переселенцев. Отличие беженца от переселенца состоит в том, что вынужденные переселенцы признаются гражданами РФ, исходя из чего такие лица учувствуют в правоотношениях равно, как и граждане РФ. В то время как беженцы чаще всего признаются иностранными гражданами из-за того, что большая часть беженцев не стремится получить гражданство РФ, а оставляют гражданство той страны, из которой они прибыли в Россию. И. В. Гончаров пишет: «Однако вынужденным переселенцем может быть признан также иностранный гражданин или лицо без гражданства, постоянно проживающий на законных основаниях на территории России, который был вынужден покинуть место жительства на территории иностранного государства» [1, с. 23].

Определяя правовой статус беженца на территории РФ, возникает проблема в процессе определения объёма правоспособности, а именно касательно «личного закона». По общему правилу, личным законом беженца признаётся право страны, которая предоставила ему убежище. А.С. Горскова отмечает, что «этом случае для установления правоспособности могут возникнуть трудности, когда место жительство, гражданства и убежище предоставляются разными странами. Не в полной мере ясно какое право будет приоритетным» [2, с. 74].

Именно поэтому, законодателю необходимо предусмотреть норму, в которой будут содержаться конкретные правила, при которых к беженцу будут применяться нормы российского законодательства в качестве личного закона.

Список используемой литературы:

1. Гончаров И. В. Определение статуса беженца и вынужденного переселенца в Российской Федерации / И.А Гончаров // Вестник экономической безопасности. – 2018. – №2. – С. 21-24.

2. Горскова, А.С. Актуальные вопросы гражданско-правового статуса беженцев и вынужденных переселенцев / А.С. Горскова // Вестник науки и творчества. – 2019. – № 12 (12). – С. 72-75.

3. Караиван, Н. С. Особенности определения правоспособности иностранных граждан и лиц без гражданства в Российской Федерации / Н. С. Караиван // Мир на пороге перемен: Экономика. Управление. Право:

Московская научно-практическая конференция «Студенческая наука», Москва, 26 ноября 2015 года / Под общ. ред.: Ф.Л. Шарова. – Москва: Международный институт экономики и права, 2016. – С. 188-194.

Ливенцева В.С.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации», Липецкий филиал
Научный руководитель – Шахватова С.А., к.э.н., доцент

СУЩНОСТЬ, КРИТЕРИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация

В статье рассмотрены сущность и критерии экономической эффективности деятельности предприятия как факторы экономической безопасности.

Ключевые слова: эффективность деятельности, прибыль, рентабельность, экономическая безопасность.

Экономическая эффективность деятельности предприятия представляет собой соотношение полученных результатов (прибыль, объем производства) и затраченных ресурсов (труд, капитал, материалы). Это ключевой фактор экономической безопасности, так как напрямую влияет на устойчивость, конкурентоспособность и способность противостоять внешним угрозам. Экономическая эффективность является одной из стратегических задач компании. Всегда необходимо принимать решение в организации так, чтобы с помощью ограниченных ресурсов можно было достичь хозяйственных задач компании. Вычислив разницу результатов производства и затрат на производство, мы получим значение эффективности. В первую очередь, экономическая эффективность является показателем результативным, характеризующим процесс деятельности предприятия, достижение им определенных результатов и уровень этих результатов в количественной и качественной составляющей.

Понятие «эффективности деятельности предприятия» по мере развития экономической теории постоянно изменялось и усложнялось.

Понятие «эффективности деятельности предприятия» по мере развития экономической теории постоянно изменялось и усложнялось. Причем трактовки с позиции различных ученых были и остаются до сих пор довольно спорными. Понятия эффективности деятельности предприятия приведены в таблице 1.

Таблица 1 – Понятия эффективности деятельности предприятия

Авторы	Определение понятия «эффективность деятельности предприятия»
А.Б. Коган	Представляет собой показатель, характеризующий экономический потенциал (устойчивость к обновлению) в текущем периоде и способность получать необходимый результат, позволяющий ему осваивать за определённые сроки закономерное число изделий, востребованных рынком и обеспечивающих выживание и развитие предприятия (способность к обновлению).
А.С. Вартанов	«Оценочная характеристика результата какого-либо процесса, например, функционирования, использования, управления, развития и т.д., отражающая степень достижения поставленной цели или задачи».
А.В. Ногин	«Свойство, связанное со способностью организации формулировать и достигать цели в соответствии с предъявляемыми потребностями в виде результатов, соотнесенных с затратами, путем использования соответствующих средств и с учетом условий ее функционирования».
В.Н. Шаршуков	«Степень достижения цели организации».

Систематическое проведение комплексного экономического анализа подразумевает наличие определенной последовательности для того чтобы всесторонне охватить взаимосвязанные и взаимообусловленные показатели.

Эффективность представляет собой сложную категорию, которая формируется в предприятии под влиянием множества внутренних и внешних факторов: экономических, правовых, социальных и т.п. Это обстоятельство и тот факт, что эффективность проявляется в различных формах (эффективность хозяйственной деятельности предприятия, эффективность использования различных ресурсов, эффективность производства и т.д.), являются причинами использования нескольких индикаторов для его количественной оценки. Его порядок, расположение, например, в порядке обобщения показателей эффективности до частных, образует определенную систему показателей.

Экономическая эффективность рассчитывается путем сопоставления результатов с объемом потребляемых ресурсов в процессе производства.

Эффективность оценки эффективности зависит от того, насколько правильно определены затраты и ресурсы.

Ресурсы – это материальные, финансовые, информационные, временные, человеческие и другие виды средств или возможностей, которые используются для достижения конкретной цели или решения задачи. К числу ресурсов предприятия можно отнести:

1. Производственные.

2. Финансовые.

Затраты – это расход ресурсов (денежных, трудовых, материальных, временных и т.д.), связанных с производством товаров, предоставлением услуг или осуществлением других видов деятельности. Из затрат образуется себестоимость продукции.

Единовременные затраты в свою очередь подразделяются на однократные и периодически производимые, на предпроизводственные и капитальные вложения.

Предпроизводственные затраты – это общая стоимость работ по подготовке к производству вообще или по подготовке к производству конкретного заказа (партии) товара. Это единовременные расходы, осуществляемые до начала производства основной продукции и связанные с его подготовкой.

Капитальные затраты, представляют собой затраты на приобретение внеоборотных активов, а также на их модификацию (достройку, дооборудование, реконструкцию) и модернизацию.

Сущность экономической эффективности вместе с ее критериями конкретизируется на основе классификации экономического эффекта (результата), а также затрат и ресурсов.

Для определения эффективности деятельности организации используется ряд показателей и выделять какой–то определенный показатель не будет достаточно, но для начала, мы опишем основные показатели, необходимые для определения эффективности предприятия:

1. Выручка – сумма денежных средств, полученных предприятием за реализацию товаров и услуг
2. Чистая прибыль – положительная разница между выручкой и затратами на производство и реализацию товаров и услуг
3. Рентабельность – соотношение прибыли к затратам или выручке
4. Коэффициент оборачиваемости запасов – отношение суммы продаж к среднему объему запасов за период
5. Коэффициент оборачиваемости капитала – соотношение суммы продаж к среднему объему капитала за период

Бухгалтерская отчетность является основным источником информации для проведения анализа финансового состояния, в ней содержится самое достоверное выражение хозяйственных явлений, происходящих на предприятии. Все изменения, происходящие в активе и пассиве баланса предприятия можно увидеть, проведя анализ бухгалтерской отчетности, также можно оценить все перспективы функционирования предприятия, определить наличие прибыли или убытка.

Таким образом, в ходе исследования сущности, видов, критериев и путей повышения экономической эффективности деятельности предприятия нам удалось установить, что определение данного поня-

тия рассматривается с различных позиций и является многоаспектной экономической категорией. И исследование теоретических аспектов сущности финансового состояния компании не позволило нам сделать однозначных выводов об особенностях, либо общих принципах практического применения представленных категорий для проведения финансового анализа малых предприятий, который непосредственно выступает предметом данной работы.

Список цитируемой литературы:

1. Коган, А.Б. Системы измерения эффективности деятельности компании: история и перспективы / А.Б. Коган, А.Н. Приставка // Экономический анализ: теория и практика. – 2021. – Т. 20. – № 1 (508). – С. 81-106.

2. Шаршуков, В.Н. Повышение эффективности предпринимательс кой деятельности предприятия/ В. Н. Шаршуков // Синергия наук. – 2017. – № 10. – С. 178-184.

Личманюк А.И.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель Коротаева Е.Ю., к.э.н.

ОСОБЕННОСТИ И ЗНАЧЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ

Аннотация

В статье рассматривается сущность, цель и значение информационной безопасности в управлении персоналом. Исследуется методы обеспечения информационной безопасности в управлении персоналом. Выявляются важное значение в обеспечении информационной безопасности в управлении персоналом на этапе отбора и найма работников.

Ключевые слова: управление персоналом, информационная безопасность, информация, конфиденциальная безопасность, защита, утечка.

В современном мире, развивающемся в условиях глобализации и цифровизации, информация является стратегически важным ресурсом, вопрос защиты которой имеет особое значение. Каждый хозяйствующий субъект в процессе своей работы составляет большое количество документов, немалая часть информации содержащихся в них является конфиденциальной, и её утечка может нанести колоссальный ущерб деловой репутации и стабильности работы хозяйствующего субъекта.

В непростых условиях рыночной экономики, которой свойственен высокий уровень конкуренции каждой организации важно разработать и применять действенные методы обеспечения информационной безопасности, в том числе и в сфере управления персоналом [5, с. 108].

Человеческие ресурсы предприятия играют определяющую роль в достижении результативности деятельности субъекта бизнеса, но при этом важно создавать оптимальные условия для работы персонала и защищать информационные ресурсы и источники предприятия.

Главной целью информационной безопасности на предприятии является формирование должного уровня защиты всех информационных систем и иных информационных источников работы предприятия от рисков и угроз со стороны персонала с целью ликвидации вероятности возникновения сбоев в стабильности функционирования и конкурентоспособности хозяйствующего субъекта на рынке [2, с. 96].

Если руководство субъекта бизнеса не будет уделять должное вниманием вопросам обеспечения информационной безопасности в процессе управления персоналом, это приведет к утечки информационных данных, характеризующих различные стороны работы организации, а следовательно, в ближайшем будущем в проблемы финансового и юридического характера. Первостепенное значение в обеспечении информационной безопасности в управлении персоналом отводится этапу отбора и найма работников. С данной точки зрения требуется проверить не только соответствие уровня профессионализма должности, но и в целом биографические факты кандидата, что позволить минимизировать вероятность проникновения в коллектив предприятия лиц с злоумышленными и недобросовестными намерениями.

Кроме этого, с целью обеспечения максимального уровня защиты информационных ресурсов предприятия важно тщательно прорабатывать договора, заключаемые с работниками и отдельно закреплять посредством заключения двустороннего соглашения обязанности сотрудников по неразглашению конфиденциальных данных, указывая в обязательном порядке пункт ответственности за их нарушения.

Методы защиты информации в управлении персоналом должны быть детально продуманы и созданы, беря в расчет специфику организации документооборота (бумажный или электронный), а также в целом особенности организационного процесса управления.

Чаще всего с целью обеспечения надлежащей защиты и сведения на минимум потенциальные угрозы, используется в комплексе несколько методов защиты информации, в большинстве своем в данный комплекс входят физические методы, технические методы, организационные и правовые методы защиты [1, с. 74].

Так, суть методов физической защиты состоит в том, что с целью обеспечения надлежащего уровня информационной безопасности используются определённые меры по ограничению доступа к конкретным объектам, связанным с работой с конфиденциальной информацией. К данным объектам можно отнести: сейфы, помещения, где размешена информация ограниченного доступа, копировальная техника и т.д.

Технологические методы защиты являются необходимым элементом в организации электронного конфиденциального делопроизводства. Информация ограниченного доступа, расположенная в базах данных программных продуктов и решений, должна быть в обязательном порядке защищена цифровыми разработками, такими как криптография, шифрование, антивирусы, облачное хранение, резервное копирование.

Без организационных методов нельзя представить полноценную систему информационной безопасности в управлении персоналом. Суть данных методов состоит в минимизации влияния человеческого фактора, за счет разработки всех необходимых локальных документов, в которых детально раскрыты права и обязанности лиц, работающих с конфиденциальными документами [3, с. 115].

Кроме этого, необходимо проработать и юридический аспект, который раскрывается в правовых методах. Среди правовых методов можно обозначить такие способы как заключение с лицами, вовлечёнными в конфиденциальное делопроизводства договоров. В них кроме прав и обязанностей данных субъектов прописана их ответственность, наступающая в случае нарушения условий договоров и иных правил, отраженных во внутренней документации субъекта хозяйствования.

Каждый сотрудник предприятия должен быть всесторонне проинформирован о ключевых аспектах обеспечения надлежащего уровня информационной безопасности предприятия, которые должны выступать в роли составного элемента всей корпоративной культуры субъекта хозяйствования. Вновь пришедших в компанию сотрудников требуется обучать ключевым методам распознания угроз и рисков информационной безопасности предприятия, среди которых можно выделить такие как: распознание атак в информационных системах предприятия, выявление подозрительных действий сотрудников, работающих с данными ограниченного доступа и т.д.

Итак, в современных условиях развития информация является ключевым ресурсом, что определяет особую актуальность обеспечения информационной безопасности в управлении персоналом всем хозяйствующим субъектам вне зависимости от их формы собственности. С целью поддержания надлежащего уровня информационной безопасности важно полагаться на системный подход, уделяя внимание всем аспектам работы персонала с информационными источниками и свое-

временно адаптировать используемые методы защиты информации под образующиеся угрозы и уровень цифровизации.

Список цитируемой литературы:

1. Бабикова, А. О. Методы защиты конфиденциальной информации в системе управления персоналом / А. О. Бабикова // Молодой ученый. – 2023. – № 47 (494). – С. 72-76.

2. Базеева, Н. А Управление персоналом на предприятиях для обеспечения информационной безопасности / Н. А. Базеева // E-Scio. – 2021. – №6 (57). – С. 95-101.

3. Сарванова, А. Р. Особенности работы с персоналом, допущенным к конфиденциальной информации / А. Р. Сарванова // Информационные технологии обеспечения комплексной безопасности в цифровом обществе: сборник материалов V Всероссийской молодежной научно-практической конференции. – Уфа: Башкирский ГУ, 2022. – С. 113–116.

4. Чамзо, О. Д. Конфиденциальная информация и способы ее зашиты / О. Д. Чамзо / Вестник магистратуры. – 2023. – №2-1 (137). – С. 58-62.

5. Щербак, А. В. Информационная безопасность: учебник для среднего профессионального образования / А. В. Щербак. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Юрайт, 2025. – 252 с.

Мартынова П.К., Папанова А.А.
Дальневосточный институт управления филиал
Российской академии народного хозяйства и государственной службы,
г. Хабаровск
Научный руководитель – Швидко Е.Ю., к.э.н., доцент

РИСКИ, СВЯЗАННЫЕ С РАЗВИТИЕМ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ В ХАБАРОВСКОМ КРАЕ

Аннотация

В статье рассматриваются риски, связанные с развитием теневой экономики в Хабаровском крае. Дается определение теневой экономики, выделяются её основные секторы и анализируются причины её распространения. Особое внимание уделено неформальной занятости как ключевому элементу теневого сектора, её последствиям для экономики и социальной сферы региона. Приводятся данные о масштабах теневой экономики в России и мире, а также меры, принимаемые государством для противодействия этому явлению, включая нормативно-правовые акты и деятельность контрольно-надзорных органов.

Ключевые слова: экономика; теневой сектор; Хабаровский край; занятость; теневая экономика; налоги.

Теневая экономика представляет собой сложный и многогранный феномен, который охватывает широкий спектр неформальных и незаконных видов деятельности, оказывающих значительное влияние на экономическое развитие регионов.

В рамках данной работы будут рассмотрены основные аспекты, касающиеся теневой экономики в Хабаровском крае. В первую очередь, будет дано определение теневой экономики и ее особенностей, что позволит лучше понять природу данного явления. Далее, мы проанализируем основные причины, способствующие развитию теневой экономики в регионе.

Неформальная занятость – это вид занятости в ненаблюдаемой экономике, когда устанавливается факт сокрытия от официальных властей трудовых отношений между наемным работником и нанимателем. Она охватывает как легальные, так и нелегальные виды деятельности и включает в себя элементы, такие как уклонение от уплаты налогов и незарегистрированная работа. Важной причиной развития теневой экономики зачастую являются высокие налоговые ставки и сложные бюрократические процедуры, которые вынуждают участников экономической деятельности искать пути обхода законов. [1, с. 1404].

Нормативно-правовые акты, регулирующие теневую экономику в России:

- Конституция РФ. В ней закреплены общие аспекты государственного регулирования хозяйственной деятельности.

- Федеральный закон РФ «О безопасности» от 28 декабря 2010 года. В нём определено, что тенизация национальной экономики является угрозой национальной безопасности России.

- Федеральный закон от 12.12.2023 года № 565-ФЗ «О занятости населения в Российской Федерации», который предусматривает создание и функционирование региональных межведомственных комиссий по противодействию нелегальной занятости.

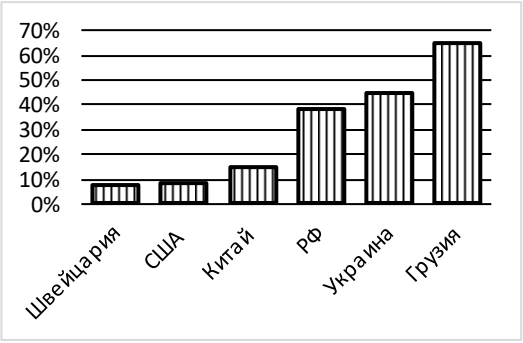
- Федеральный закон «О противодействии коррупции». Содержит ряд мер преимущественно административного характера по сокращению уровня коррупции в стране.

- Указ Президента РФ от 13 мая 2017 года №208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года».

- Федеральный закон «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путём, и финансированию терроризма» от 7 августа 2001 года №115-ФЗ.

Основные сектора теневой экономики принято разделять на три категории: *беловоротничковая (фиктивная), серая (неформальная)* и *черная (нелегальная)*. Беловоротничковая экономика включает в себя деятельность, которая формально может считаться легальной, но на практике она осуществляет свои операции с намерением сокрыть их от налоговых органов. Серый сектор включает в себя деятельность, которая может быть легальной, но не зарегистрирована, что приводит к недостатку контроля со стороны государства. Черный сектор содержит явные преступные деятельности, такие как торговля наркотиками или оружием, которые полностью игнорируют законодательство [1, с. 1404-1405].

По рейтингу международного валютного фонда (МВФ) оценки теневой экономики 159 стран, за промежуток 1991 по 2020 года, на 159-м месте стоит Швейцария, доля теневой экономики составляет 7,24%, на 158-м месте находятся США – 8,34%, Китай на 145-м месте и доля теневого сектора составляет 14,67%, 38,42% составляет ненаблюдаемая экономика Российской Федерации и занимает 49-е место, дела хуже обстоят в Грузии, которая занимает 1 место и составляет 64,87%, в Украине на 23-м месте (44,8%) и ряда других стран, в данном рейтинге при расчете брались все составляющие ненаблюдаемой экономики.



Климат для расцвета теневой экономики также создается отсутствием необходимого уровня государственных услуг, безработица, высокие издержки в развитии бизнеса и налоговые ставки, что приводит к недоверию у населения. В этих условиях граждане становятся частью теневого сектора, зачастую видя в этом единственный реальный способ заработка. Многие специалисты отмечают, что теневой сектор, в отличие от формальной экономики, развивается более динамично, поскольку в нем нет жестких ограничений и правил.

К тому же большое количество людей, работающих в теневом секторе, не пользуются правами работников, что негативно сказывает-

ся на их социальной защищенности. Отсутствие официального рабочего статуса приводит к незащищенности при увольнении, отсутствии социальной помощи, медицинского страхования и прочих благ, предусмотренных для работников формального сектора. Таким образом, экономика обретает черты не только экономического, но и социального неравенства.

Важно отметить, что теневой сектор формирует новые отношения и механизмы взаимодействия между его участниками, которые могут быть как криминальными, так и административными. В условиях экономической нестабильности и недостаточной правовой защиты, множество малых предприятий и индивидуальных предпринимателей рискуют стать жертвами неформальных правил и взаимодействий, что также является явным риском для стабильного экономического развития.

Уровень образования имеет большое влияние на вероятность вовлечения в неформальный сектор. Таким образом, наибольшую долю работников в неформальной занятости по уровню образования составила группа среднее профессиональное образование (СПО), затем среднее общее образование (СО) и завершает высшее образование (ВО). Такие группы, как основное общее и лица без образования занимают последние места. Соответственно, группа СПО равна 6 867 тыс. чел. (47,2%), СО – 3 667 тыс. человек (25,2%), ВО – 2 790 тыс. чел. (19,1%), основное общее – 8,0% и наименьшую долю занимает лица, не имеющие образования – 0,6% [2, с. 202].

Ненаблюдаемая экономика имеет определенные региональные аспекты. Это является основанием неэффективного территориального распределения рабочей силы на рынке труда.

В связи с этим, исследование рисков, стоит проанализировать уровень теневой экономики в Хабаровском крае. Регион столкнулся с различными факторами, способствующими росту теневой экономики, включая влияние территории, состояния социально-экономического положения региона.

За 2023 год Государственной инспекцией труда в Хабаровском крае (РОСТРУД) было проведено 24831 профилактическое мероприятие, что в 2,5 раза больше, чем за предыдущий год. общее количество результативных контрольных (надзорных) мероприятий – 64. В результате проверок был выявлен 61 случай неправильного оформления трудовых отношений. По сравнению с 2021 годом этот показатель уменьшился в 2 раза, что может говорить об эффективности мер по борьбе с теневой занятостью и созданию благоприятных условий для предпринимательской среды.

Многие люди, которые решили перейти или частично заняться в сфере «теневой экономики» используют схемы, которые помогают им

избегать налогов и получать привилегии со стороны государства. Например:

- *схема с налогами*. Предприниматели, с которыми их клиенты рассчитываются наличными, таким же способом и выплачивают зарплату своим сотрудникам. Так, неучтённая сумма денег с предприятия не попадает под налоги и передаётся на руки работникам;
- *схема с банковскими выплатами*. Если компания выплачивает своим сотрудникам зарплату на банковские счета, то она присылает деньги под видом депозитов или же выплаты по страховому случаю;
- *схема с оформлением договоров*. Многие частники выплачивают зарплату людям, предварительно зарегистрировав их как индивидуальных предпринимателей. Таким образом, компания лишь сотрудничает с другими специалистами, а не нанимает их.

Государство и ее субъекты нацелены на то, чтобы минимизировать неформальную занятость и легализовать заработную плату. Это достигается с помощью:

1. Сотрудничества с контрольно-надзорными органами (Министерство культуры, Министерство туризма, Министерство образования и науки , Управление охотничьего хозяйства Правительства, Министерство социальной защиты населения, Комитет государственного строительного надзора Правительства Хабаровского края (далее – ХК), Комитет Правительства ХК по гражданской защите, Комитет по делам записи актов гражданского состояния и архивов Правительства ХК, Комитет по ценам и тарифам Правительства ХК, Главное управление регионального государственного контроля и лицензирования Правительства ХК, Управление ветеринарии Правительства ХК, Управление государственной охраны объектов культурного наследия Правительства ХК).
2. Проведение информационной работы с населением.
3. Агитационной компании по заключению договоров.
4. Проведения профессионального обучения и стажировок.

Таким образом, приходя к выводу, неформальная занятость, которая является одним из элементов теневого сектора оказывает отрицательные тенденции на экономическую безопасность Российской Федерации и ее субъекты. Неэффективное государственное регулирование страны, порождает неформальную занятость, при которой растут налоги и уровень безработицы, а также увеличиваются издержки бизнеса.

Одной из ключевых причин развития теневой экономики в Хабаровском крае является неформальная занятость. Это явление связано с недостаточной эффективностью существующих механизмов трудового регулирования, а также с отсутствием достаточных стимулов для легализации трудовых отношений. Работники, занятые в теневом секторе,

часто сталкиваются с низкими зарплатами, отсутствием социальных гарантий и правовой защиты. Это создает не только экономические, но и социальные риски, которые могут негативно сказаться на уровне жизни населения и общем состоянии экономики региона.

Кроме того, теневой сектор экономики приводит к значительным потерям для бюджета. Снижение налоговых поступлений является одной из самых серьезных проблем, связанных с теневой экономикой. Налоги, которые не поступают в бюджет, ограничивают возможности государства в финансировании социальных программ, инфраструктурных проектов и других инициатив. Это, в свою очередь, может привести к ухудшению качества жизни граждан и снижению уровня доверия к государственным институтам.

Также следует отметить, что важным элементом в борьбе с теневой экономикой является повышение уровня финансовой грамотности населения. Образование и информирование граждан о преимуществах легальной занятости, социальных гарантиях и правовых аспектах трудовых отношений могут способствовать снижению интереса к теневым схемам.

В заключение, можно сказать, что проблема теневой экономики в Хабаровском крае требует комплексного и системного подхода. Необходимо продолжать работу по легализации трудовых отношений, повышению уровня занятости и улучшению социальных условий для работников. Только совместными усилиями государства, бизнеса и общества можно добиться значительных результатов в борьбе с теневой экономикой и создать условия для устойчивого экономического роста и социального благополучия в регионе.

Список цитируемой литературы:

1. Яварова И. Д., Ибрагимова З. Ф. Теневая экономика: сущность, виды положительное и негативное влияние // Экономика и социум. – 2015. – №1-4 (14). – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/tenevaya-ekonomika-suschnost-vidy-polozhitelnoe-i-negativnoe-vliyanie.

2. Капитонова, Н. В. Тенденции развития неформальной занятости в современной России и на Дальнем Востоке / Н. В. Капитонова, Е. В. Жупикова // Теневая экономика. – 2023. – Т. 7, № 2. – С. 197-208. – DOI 10.18334/tek.7.2.117221

Матюшина В.А., Шумская С.А.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Гурина М.А., к.э.н., доц.

АНАЛИЗ ФАКТОРОВ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИХ КАЧЕСТВО ТУРИСТИЧЕСКИХ УСЛУГ В ЛИПЕЦКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация

В данной статье характеризуется уровень качества туристических услуг в Липецкой области, кадрового обеспечения персонала, инфраструктуры и внедрения инновационных технологий в этой сфере. Рассматриваются ключевые факторы, влияющие на уровень сервиса. Выявляются основные проблемы региона на туристическом рынке, показаны перспективы для развития туризма в Липецкой области.

Ключевые слова: качество туристических услуг; культурные мероприятия и события; внедрение инновационных технологий; стратегии для повышения качества туристических услуг.

Туризм является одной из ключевых отраслей экономики многих регионов мира, включая Россию. Развитие туризма способствует улучшению инфраструктуры, созданию новых рабочих мест и повышению уровня жизни населения. Однако успешность туристической отрасли зависит от множества факторов, среди которых качество предоставляемых услуг играет важнейшую роль. В рамках нашей статьи мы хотели бы рассмотреть текущее состояние и перспективы развития качества туристических услуг на примере Липецкой области.

Липецкая область обладает значительным потенциалом для развития туризма благодаря своим природным ресурсам, историческим памятникам и культурному наследию. Местные традиции и культурные особенности играют ключевую роль в формировании уникального туристического опыта. Липецкая область известна своими традициями, такими как, например, изготовление липецкого кваса, который стал символом региона. Этот продукт не только демонстрирует культурное наследие, но и представляет собой гастрономический интерес для туристов [10].

Кроме того, Липецкая область славится своими минеральными водами, которые обладают целебными свойствами и привлекают людей, стремящихся улучшить свое здоровье. Местные курорты предлагают разнообразные процедуры с использованием минеральной воды, что делает регион привлекательным для тех, кто ищет отдых и восстановление. Уникальные особенности региона, связанные с его историей и культурой, способствуют созданию аутентичной атмосферы, которая привлекает путе-

шественников и оставляет у них незабываемые впечатления. Исследования показывают, что 79% российских путешественников считают местное гостеприимство важным фактором при выборе направления [4]. В Липецкой области гостеприимство местных жителей является неотъемлемой частью туристического опыта. Улыбка, доброжелательность и готовность помочь создают положительное впечатление о регионе и способствуют формированию лояльности у посетителей.

Культурные мероприятия и события оказывают значительное влияние на привлечение туристов и развитие региона. С начала 2024 года Липецкая область привлекла 981 тысячу туристов, что на 10 % больше, чем за аналогичный период прошлого года [8].

Одно из самых популярных мест является парк "Кудыкина гора", который располагается под открытым небом в окружении полей, лесов и рек, где можно встретить массу арт-объектов и развлечений. Пожалуй, главный в «Кудыкиной горе» – трёхглавый 15-метровый Змей Горыныч, который умеет рычать и извергать пламя. Семейный парк «Кудыкина гора» стал победителем Российской национальной Премии Russian Creative Awards 2024 в категории «Семейный креативный проект». Здесь можно наблюдать уникальный концепт, сочетающий в себе креативные индустрии, спортивные развлечения и традиции русских сказок. Ежегодно парк посещают более 400000 туристов [7].

Нельзя не отметить такие масштабные мероприятия, как фестиваль традиционной русской культуры «Мусаткин двор», который собрал 12 тыс. гостей и фестиваль военно-исторической реконструкции «Русборг», привлёкший более 20 тыс. зрителей и свыше тысячи участников. Международный фестиваль реконструкции "Русборг", который ежегодно проходит в Елецком районе Липецкой области, вошел "ТОП-50 лучших событий года" национального календаря EventsInRussia.com на 2023 год. Каждый год он собирает более десяти тысяч гостей из стран как ближнего, так и дальнего зарубежья: из Польши, Швеции, Германии, Чехии, Дании. По мнению иностранных участников, лучшей реконструкции ранних и средних веков они не встречали не только в России, но и в Европе [11].

Более четырёх тысяч гостей посетили фестиваль «Не только джаз на пруду» под Задонском. На фестивале прошли различные мастер-классы по плетению летних венков, изготовлению свечей, живописи на холстах, росписи свистулек, а также квесты и ярмарка. Традиционно на закате в небо поднялись воздушные шары. Это было ярко и впечатляюще [6].

Такие события, как фестивали, концерты и выставки, не только способствуют популяризации региона, но и создают дополнительные возможности для взаимодействия местных жителей и гостей, что обогащает культурный обмен и делает регион более привлекательным для путешественников.

Стоит отметить, что технологические инновации в сфере туризма в качестве **о**нлайн-сервисов играют ключевую роль в современном туристическом опыте, упрощая планирование и бронирование путешествий. По данным исследования Агентства стратегических инициатив (АСИ), проведённого весной 2024 года, более 70% самостоятельных российских туристов при планировании поездок пользуются такими онлайн-сервисами [2]. В Липецкой области эти сервисы помогают туристам заранее ознакомиться с жильем и экскурсиями, повышая удовлетворенность благодаря доступной информации. Мобильные приложения также становятся важными помощниками, предоставляя доступ к информации о достопримечательностях. В Липецкой области такие приложения помогают туристам узнать о культурных мероприятиях и гастрономии, улучшая туристический опыт и привлекательность региона.

В ходе опросов среди туристов, посетивших Липецкую область в 2022 году, выяснили, что 65% респондентов оценивают уровень сервиса в регионе как удовлетворительный, а 20% – как высокий. Эти данные указывают на удовлетворенность большинства туристов качеством предоставляемых услуг, хотя значительная доля респондентов считает уровень сервиса недостаточным для полного удовлетворения своих ожиданий. Рост числа туристов, посетивших регион в 2022 году (около 1,2 миллиона человек), подтверждает растущую популярность Липецкой области как туристического направления, что делает вопросы качества сервиса особенно актуальными. Об этом свидетельствует Национальный туристский рейтинг, в котором последние 5 лет регион уверенно держится в группе «крепкие профи» и ежегодно занимает места с 30-го по 32-е [3].

Основными проблемами, выявленными в ходе опросов, стали недостаток информации о туристических объектах, низкий уровень сервиса в отдельных учреждениях и трудности с транспортной доступностью. Эти аспекты были отмечены большинством респондентов как основные препятствия для комфортного и полного наслаждения туристическим опытом. Недостаток информации затрудняет планирование поездок, а проблемы с транспортом ограничивают доступ к некоторым достопримечательностям, что снижает общую привлекательность региона для туристов.

Что касается инфраструктуры туристической отрасли, можно отметить, что в Липецкой области имеется более 300 объектов культурного наследия, но лишь немногие из них имеют современную инфраструктуру, что ограничивает использование культурного потенциала и развитие туризма [5]. Особое внимание следует уделить религиозному туризму, который в регионе еще молод, но его развитие может повысить интерес к области. Улучшение инфраструктуры привлечет больше туристов и обеспечит комфортные условия для их посещения.

Туристические объекты региона сталкиваются с проблемами качества услуг и недостатком инфраструктуры: в 2022 году Липецкая область заняла 47-е место по количеству гостиниц [1]. Это снижает выбор для туристов и общую привлекательность региона. Несмотря на недостатки, Липецкая область, особенно город Елец, обладает уникальным шармом, что подчеркивает необходимость развития туристической инфраструктуры для привлечения большего числа посетителей.

Недостаток квалифицированных кадров является серьезной проблемой в туризме Липецкой области. По данным Росстата, только 15% работников имеют профильное образование, что снижает качество услуг. Это приводит к низкому уровню сервиса и негативному впечатлению туристов, что, в свою очередь, снижает конкурентоспособность предприятий. Кадровый дефицит в Липецкой области обусловлен отсутствием специализированных учебных заведений для подготовки специалистов в туристической отрасли. Нет образовательных программ, что ограничивает возможности обучения и повышения квалификации. С 2010 года наблюдается рост инфраструктуры размещения, что свидетельствует о развитии туризма, но нехватка образовательных учреждений приводит к дефициту профессионалов, сдерживая дальнейшее развитие отрасли [3].

Текущее состояние качества туристических услуг в Липецкой области характеризуется разноуровневостью. При наличии большого количества туристических объектов, включая культурные и природные достопримечательности, общий уровень удовлетворенности туристов остается на среднем уровне. Опросы показывают, что около 67% посетителей отмечают необходимость улучшения инфраструктуры и сервиса [3]. Эти данные указывают на значительный потенциал для улучшений, что требует детального анализа существующих проблем и разработки соответствующих решений.

Для повышения привлекательности Липецкой области как туристического направления необходимо комплексное решение проблем, включающее улучшение транспортной инфраструктуры, модернизацию туристических объектов и повышение квалификации персонала. Инвестиции в эти сферы позволят не только повысить уровень сервиса и доступность достопримечательностей, но и полнее реализовать туристический потенциал региона.

В качестве одного из путей повышения уровня безопасности туризма в конкретной региональной системе можно рассмотреть формирование туристических кластеров как функциональных объединений различных субъектов туристической деятельности на основе популярных туристических дестинаций [10].

Таким образом, для повышения привлекательности Липецкой области как туристического направления необходимо комплексное ре-

шение проблем, включающее улучшение транспортной инфраструктуры, модернизацию туристических объектов и повышение квалификации персонала. Инвестиции в эти сферы позволят не только повысить уровень сервиса и доступность достопримечательностей, но и полнее реализовать туристический потенциал региона.

Список цитируемой литературы:

1. Анализ гостиничного рынка в 2022 г. [Электрон. ресурс]. – URL: https://research-center.ru/analiz-gostinichnogo-rynka-v-2022-godu/ (Дата обращения: 13.04.2025).

2. Более 70 самостоятельных туристов пользуются… [Электрон. ресурс]. – URL: https://atagg.ru/tpost/cis5bveme1-bolee-70-samostoyatelnih-turistov-polzuy (Дата обращения: 13.04.2025).

3. Иванова Р.М., Скроботова О.В., Полякова И.Е. К вопросу о стратегическом планировании развития туризма в Липецкой области на новом этапе // Экономика и управление инновациями. – 2021. – № 4 (19). – С. 80-88.

4. Что значит гостеприимство для русских туристов? [Электрон. ресурс]. – URL: https://www.7ya.ru/journal/1389120/ (Дата обращения: 13.04.2025).

5. «Инвестиции в инфраструктуру – это вклад в качество жизни наших людей» chr.plus.rbc.ru [Электрон. ресурс]. – URL: https://chr.plus.rbc.ru/news/67989d407a8aa9a7168cf198/ (Дата обращения: 13.04.2025).

6. Не только джаз на пруду собрал более 4 тыс. гостей [Электрон. ресурс]. – URL: https://lipetskmedia.ru/news/education/ne-tolko-dzhaz-na-prudu-sobral-bolee-chetyryekh-tysyach-gostey/ (Дата обращения: 13.04.2025).

7. Парк «Кудыкина гора» одержал победу на Russian Creative Awards 2024 [Электрон. ресурс]. – URL: https://xn--80apfbifgb5k.xn--80aacoonefzg3am8b1fsb.xn--p1ai/news/585 (Дата обращения: 13.04.2025).

8. Почти миллион туристов в Липецкой обл. в 2024 г. [Электрон. ресурс]. – URL: https://lipetskmedia.ru/news/society/pochti-million-turistov-posetili-lipetskuyu-oblast-v-2024-godu/ (Дата обращения: 13.04.2025).

9. Традиционная кухня [Электрон. ресурс]. – URL: https://onkn48.ru/records/tr aditsionnaya-kukhnya/ (Дата обращения: 13.04.2025).

10. Успаева М. Г., Гачаев А. М. Технологические инновации в туристической индустрии и их влияние на управление туризмом в государстве // Столыпинский вестник. – 2023. – № 12. С. 121-135.

11. Фестиваль [Электрон. ресурс]. – URL: https://ria.ru/20230309/festival-1856812059.html (Дата обращения: 13.04.2025).

Меньшикова О.Н.
ФГБОУ ВО «Ярославский государственный университет
им. П.Г. Демидова»
г. Ярославль
Научный руководитель – Карачев И.А. к.э.н., доцент

ТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ В СФЕРЕ ИМПОРТА МЕТАЛЛОВ: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Аннотация

В статье анализируются ключевые тенденции в торговой политике России в сфере импорта металлов в условиях геополитической нестабильности и санкционного давления. Рассматриваются изменения в структуре импортных потоков, факторы, влияющие на них, и перспективы развития отрасли в кратко- и среднесрочной перспективе. Особое внимание уделяется вопросам импортозамещения, переориентации на новые рынки и развития собственных производственных мощностей.

Ключевые слова: торговая политика; импорт металлов; санкции; Россия.

Торговая политика в сфере импорта металлов играет важную роль в обеспечении устойчивого развития российской экономики. Металлургия является одной из ключевых отраслей, обеспечивающих потребности многих других секторов, от машиностроения и строительства до оборонной промышленности. Геополитическая турбулентность последних лет, введение санкций со стороны ряда стран и изменение глобальных экономических связей оказали существенное влияние на торговые потоки и структуру импорта металлов в Россию. В этих условиях переосмысление торговой политики, поиск новых партнеров и развитие собственного производства становятся критически важными задачами. Обзор текущей ситуации во внешней торговле металлами России Российский рынок металлов характеризуется как значительной зависимостью от импорта по ряду позиций, так и высоким экспортным потенциалом.

До недавнего времени основными поставщиками металлопродукции в Россию выступали страны Европейского Союза и США. Однако под влиянием геополитической обстановки структура импорта претерпела существенные изменения. По причине прекращения регулярной публикации таможенной статистики ФТС с апреля 2022 г. затруднительным представляется проведение анализа на основе детальных расчетов, при этом могут быть выделены общие закономерности и особенности.

Во-первых, переориентация на азиатские рынки, в особенности на Китай, Индию и Турцию [2]. Эти страны стали основными партнерами России в области импорта оборудования, технологий и некоторых видов

металлопродукции. Китай является одним из ключевых партнеров России в области импорта металлов. В условиях санкций роль Китая как поставщика металлопродукции и оборудования для российской металлургической отрасли значительно возросла. Одним из примеров расширения сотрудничества является увеличение поставок медного лома и отходов из России в Китай. В 2024 г. объем этих поставок вырос в 13 раз и достиг $728,5 млн [4]. Это связано с растущими потребностями китайской промышленности во вторичном сырье и стратегической ориентацией Китая на развитие экономики замкнутого цикла. При этом, как отмечают в таможенной службе КНР, общий объем импорта меди и продукции из нее из России несколько сократился, что может быть связано с изменениями в структуре спроса и предложения на мировом рынке.

Во-вторых, Россия обладает значительными запасами многих сырьевых ресурсов, необходимых для производства металлов, таких как железная руда, коксующийся уголь и др. Однако по ряду позиций, особенно в сфере редких и редкоземельных металлов, зависимость от импорта остается высокой. По данным на февраль 2025 г., доля импорта редких и редкоземельных металлов в объеме совокупного российского потребления данных металлов составляла 75% [3]. По этой причине импортозамещение является одним из приоритетных направлений развития российской металлургической отрасли. В рамках реализации программ импортозамещения планируется увеличить объемы производства собственной металлопродукции, снизить зависимость от импорта сырья и оборудования, а также развивать новые технологии. В частности, планируется снизить долю импорта редких и редкоземельных металлов в совокупном объеме потребления данных металлов с 75% до 45% и выйти на объем добычи такого сырья в 50 тыс. тонн [3]. Для этого предполагается создание в Сибирском федеральном округе кластера по глубокой переработке редкоземельных металлов. Это позволит России в будущем обеспечить независимость от импорта такой продукции и выйти на новый технологический уровень. Реализация программ импортозамещения требует значительных инвестиций в новые производства, модернизацию существующих предприятий, развитие научно-исследовательской базы и подготовку квалифицированных кадров.

В-третьих, введение санкций со стороны западных стран оказало значительное влияние на импорт металлов в Россию. Ограничения коснулись как поставок непосредственно металлопродукции, так и оборудования, технологий, необходимых для развития металлургического производства. В частности, США и Великобритания ввели запрет на импорт алюминия, меди и никеля российского происхождения, а также ограничили использование этих металлов на мировых биржах металлов и во внебиржевой торговле деривативами [6]. Целью этих мер, как от-

мечается, является не полное устранение российской продукции с рынка, а увеличение издержек для российских поставщиков и, как следствие, снижение их доходов. Примером адаптации к новым условиям является возобновление Испанией импорта железа и стали из России после трехмесячного перерыва [4]. В апреле 2024 г. в Испанию было поставлено 21,27 тыс. тонн железа и стали на общую сумму около €7,96 млн. Одновременно выросли закупки алюминия и титана. Вместе с тем, объемы импорта черной металлургии Испанией значительно меньше тех, которые фиксировались до начала специальной операции на Украине. Основные тенденции в торговой политике России в сфере импорта металлов В условиях санкционного давления и изменения геополитической обстановки в торговой политике России в сфере импорта металлов можно выделить следующие основные тенденции:

- переориентация импортных потоков. Снижение объемов поставок из стран ЕС и США компенсируется за счет увеличения импорта из стран Азии, в первую очередь, из Китая, Индии и Турции [2];

- диверсификация поставщиков. Россия стремится к диверсификации поставщиков с целью снижения рисков, связанных с зависимостью от одного или нескольких партнеров;

- развитие логистической инфраструктуры. Переориентация на новые рынки требует развития логистической инфраструктуры, включая транспортные коридоры, порты и складские комплексы;

- государственная поддержка и программы импортозамещения. Государство оказывает поддержку предприятиям металлургической отрасли, предоставляя льготные кредиты, субсидии и другие меры поддержки.

Факторы, влияющие на перспективы импорта металлов в Россию

На перспективы импорта металлов в Россию оказывают влияние следующие ключевые факторы:

- геополитическая ситуация. Сохранение или усиление санкционного давления будет оказывать негативное влияние на импорт металлов, затрудняя доступ к технологиям и ограничивая возможности сотрудничества с западными партнерами;

- макроэкономическая ситуация. Состояние российской экономики, уровень инфляции, курс рубля и другие макроэкономические показатели будут влиять на спрос на металлопродукцию и возможности предприятий по импорту необходимого сырья и оборудования;

- состояние мировой экономики. Глобальные экономические тенденции, такие как темпы роста мировой экономики, спрос на металлы на мировом рынке и цены на сырье, также будут оказывать влияние на импорт металлов в Россию;

- государственная политика. Эффективность государственной поддержки металлургической отрасли, реализация программ импорто-

замещения и развитие инфраструктуры будут играть важную роль в определении перспектив импорта металлов;

- конкурентоспособность отечественных производителей. Уровень конкурентоспособности российских производителей металлопродукции будет определять их способность замещать импортные товары на внутреннем рынке.

Заключение

По мнению экспертов, 2025 г. может стать переломным для мировой металлургии. Глобальное восстановление экономической активности возможно за счёт снижения процентных ставок и стимулирования строительной отрасли, особенно в Китае и дружественных ему странах. Российские металлургические компании будут вынуждены приспосабливаться к новым условиям через оптимизацию расходов и развитие внутренних рынков. Ослабление рубля может поддержать экспорт, однако ограничение логистики и санкции продолжат оказывать давление на отрасль. Аналитики прогнозируют возможное снижение доли российских компаний на экспортных рынках в 2025–2026 гг. Однако, по данным Федеральной таможенной службы России, за первые два месяца 2025 г. поставки металлов и изделий из них за рубеж принесли 9 млрд долл., что на 20,2% больше, чем за аналогичный период 2024 г. Импорт этой товарной группы за первые два месяца 2025 г. составил 2,7 млрд долл., что составляет 96,5% от результата аналогичного периода 2024 г. [3]

Это свидетельствует о некоторой стабилизации ситуации на рынке и адаптации предприятий к новым условиям. В долгосрочной перспективе развитие российской металлургической отрасли и перспективы импорта металлов будут зависеть от успешной реализации программ импортозамещения, развития собственных производственных мощностей, переориентации на новые рынки и эффективной государственной поддержки. Таким образом, торговая политика России в сфере импорта металлов претерпевает существенные изменения в условиях геополитической нестабильности и санкционного давления. Переориентация на новые рынки, импортозамещение и развитие собственного производства становятся ключевыми направлениями развития отрасли. Несмотря на существующие трудности, российская металлургическая отрасль обладает значительным потенциалом для адаптации к новым условиям и обеспечения потребностей экономики в металлопродукции. Успешная реализация поставленных задач будет зависеть от эффективности государственной политики, инвестиций в новые технологии и развитие логистической инфраструктуры. Развитие внутреннего рынка также способно придать импульс развитию отрасли.

Список цитируемой литературы:

1. Волков, А. В. Об актуальных вопросах развития минерально-сырьевой базы России / А. В. Волков, Н. С. Бортников // VM Novitates. Новости из Геологического музея им. В.И. Вернадского. – 2024. – Т. 18, № 2. – С. 28-41. – DOI 10.31343/1029-7812-2024-18-2-28-41
2. Исаченко, Т. М. Переориентация торговли Европейского союза и Российской Федерации в условиях санкций / Т. М. Исаченко, И. А. Медведкова // Вестник Санкт-Петербургского университета. Экономика. – 2024. – Т. 40, № 2. – С. 248-272. – DOI 10.21638/spbu05.2024.206.
3. Российский экспорт и импорт, 2 месяца 2025. URL: https://seanews.ru/2025/04/11/ru-rossijskij-jeksport-i-import-2-mesjaca2025/ (Дата обращения: 14.04.2025). – Текст: электронный.
4. EUROSTAT. [сайт]. – URL: https://ec.europa.eu/eurostat/web/main/data/database (Дата обращения: 12.04.2025)
5. National Bureau of statistics of China. [сайт]. – URL: https://www.stats.gov.cn/english/Statisticaldata/yearbook/ (Дата обращения: 12.04.2025). – Текст: электронный.
6. United States and United Kingdom take action to reduce Russian revenue from Metals. [сайт]. – URL: https://home.treasury.gov/news/pressreleases/jy2249 (Дата обращения: 12.04.2025). – Текст: электронный.

Милешко К. Е.
Дальневосточный институт управления филиал
Российской академии народного хозяйства и государственной службы,
г. Хабаровск
Научный руководитель – Швидко Е.Ю., к.э.н., доцент

ИНТЕГРАЛЬНАЯ ОЦЕНКА ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХАБАРОВСКОГО КРАЯ

Аннотация

В статье рассмотрены основные характеристики и элементы продовольственной безопасности и методика интегральной оценки уровня продовольственной безопасности в регионе. Предложен алгоритм оценки уровня продовольственной безопасности в регионе, включающий три блока определения десяти частных показателей, сгруппированных по критериям: продовольственной самообеспеченности продовольствием; экономической доступности продовольствия для населения; удовлетворения физиологических потребностей населения в основных продуктах питания и их качестве. Предусмотрена градация уровня продоволь-

ственной безопасности в соответствии с присвоенными баллами по уровням: высокий, допустимый, низкий и недопустимо низкий. Ключевая цель методического подхода заключается в оценке и регулировании уровня продовольственной безопасности в регионе. Основываясь на положениях предложенной методики выполнена оценка уровня продовольственной безопасности Хабаровского края.

Ключевые слова: продовольственная безопасность, экономическая и физическая доступность продовольствия, уровень продовольственной безопасности, Хабаровский край, интегральная оценка.

Обеспечение населения продовольствием надлежащего качества было и остается одной из наиболее актуальных задач. Это объясняется тем, что физическая и экономическая доступность продовольствия, безопасность продовольственного сырья и продуктов питания являются первостепенными условиями и факторами, которые влияют на здоровье населения.

Важно совершенствовать методы анализа и оценки продовольственной безопасности региона для внедрения их в практику регионального управления. Оценка как вербальное и методологическое суждение о характеристиках явления или процесса формируется в соответствии с теоретико-методическим инструментарием.

Под продовольственной безопасностью страны в Доктрине продовольственной безопасности РФ [1] понимается «состояние социально-экономического развития страны, при котором обеспечивается продовольственная независимость РФ, гарантируется физическая и экономическая доступность для каждого гражданина страны пищевой продукции, соответствующей обязательным требованиям, в объемах не меньше рациональных норм потребления пищевой продукции, необходимой для активного и здорового образа жизни». При этом под физической доступностью продовольствия понимается возможность его приобретения населением в объемах и ассортименте, которые не меньше нормативных. Экономическая доступность – это в целом возможность приобретения продуктов необходимого качества.

Ключевыми объектами политики обеспечения продовольственной безопасности являются: продукты питания, отрасли и сферы агропромышленного комплекса, обеспечивающие производство и переработку сельскохозяйственного сырья и получения из него продукции, доводимой до конечного потребителя. В этой связи регулирование продовольственной безопасности осуществляется в соответствие с системным подходом, который ориентирован на концепцию вариативного выбора стратегии ее обеспечения, выявления и устранения существующих угроз в регионе. [2]

Ключевые элементы продовольственной безопасности: [3]

1) Обеспеченность продуктами питания: продовольственная безопасность, экономическая доступность, физическая потребность

2) Безопасность продуктов питания: экологическая, санитарно-эпидемиологическая, ветеринарная

При оценке и анализе уровня продовольственной безопасности региона широко используются как частные показатели, так и интегральные. Это связано с тем, что частные индикаторы дают представление об отдельных аспектах продовольственной безопасности, но не позволяют получить комплексное представление об ее угрозе и факторах, влияющих на продовольственную безопасность.

В общем оценка интегральных показателей проводится в три этапа:

- определить набор частных показателей;
- привести частные показатели к единой единице измерения путем нормирования;
- выбрать способ агрегирования, предпочтительным считается суммирование индикаторов путем определения средней арифметической. [5]

Последовательность проведения математических операций по оценке уровня продовольственной безопасности состоит из трех блоков:

Блок 1 – оценка продовольственной самообеспеченности в регионе по двум коэффициентам: 1) самообеспеченности продовольствием (Кс), 2) покрытия импорта продовольствия (Кп).

В блоке 2 осуществляется оценка экономической доступности продовольствия для населения по четырем коэффициентам: 1) бедности (Кб), 2) Джини (Кдж), 3) покупательной способности денежных доходов населения (Кпсд), 4) экономической доступности (Кэд).

В блоке 3 определятся уровень удовлетворения физических потребностей населения региона в основных продуктах питания и их качество по четырем коэффициентам: 1) фактического потребления (Кфп), 2) структуры питания (Ксп), 3) качества (Ккач), 4) калорийности продуктов питания (Кк) [6].

В зависимости от значения частного показателя определяется его уровень и присваивается соответствующий балл: высокий – 1; допустимый – 2; низкий – 3; недопустимо низкий – 4. Для каждого коэффициента установлены интервалы разграничения уровней.

При характеристике уровня продовольственной безопасности ориентируются на сумму баллов интегрального показателя. Если она соответствует минимальному значению, то уровень продовольственной безопасности высокий, если максимальному – недопустимый.

Хабаровский край является одним из крупнейших по площади территории субъектом РФ и относится к наиболее развитым в экономическом отношении регионам Дальнего Востока.

Анализ фактической доступности продовольствия в Хабаровском крае позволил установить, что его самообеспеченность продуктами питания относительно рекомендуемых рациональных норм потребления пищевых продуктов находилась в 2017 г. на низком уровне, в 2024 г. – на недопустимо низком уровне.

Из структуры продовольственных товаров следует, что Хабаровский край в наибольшей степени обеспечивал внутренний региональный рынок продовольствия по куриным яйцам и картофелю, объемы производства последнего упали в 2024 г. более чем на 211 тыс. тонн. По ряду товарных групп, например, сахару и растительному маслу ввоз в регион составляет 100%.

Расчетные значения коэффициента покрытия импорта продовольствия в Хабаровском крае за анализируемый период оставались высокими, поскольку ежегодный объем экспорта значительно превышал импорт, а объемы импорта имели тенденцию ежегодного снижения.

Экспорт продовольствия в период 2017-2024 гг. увеличился на 180,8 млн.долл США, а импорт продовольствия снизился на 16,2 млн.долл США. Коэффициент покрытия в 2024 году составил 9,81. Уровень коэффициента покрытия высокий.

Оценка экономической доступности продовольствия для населения выполнена по четырем коэффициентам (табл. 1).

Таблица 1 – Показатели экономической доступности продовольствия для населения Хабаровского края [5]

Показатель/год	2017	2021	2022	2023	2024
Коэффициент бедности (Кб)	0,143	0,15	0,123	0,122	0,122
Уровень показателя, балл	Низкий, 3				
Коэффициент Джинни (Кдж)	0,389	0,386	0,384	0,385	0,382
Уровень показателя, балл	Низкий, 3				
Коэффициент экономической доступности (Кэд)	0,249	0,249	0,271	0,268	0,258
Уровень показателя, балл	Допустимый, 2		Низкий, 3		
Прожиточный минимум, руб. в месяц	9259	9939	12954	13295	14328
Среднедушевой денежный доход, руб. в месяц	25688,8	29382,4	37697,9	39652,7	41483,1
Коэффициент покупательной способности денежных доходов населения (Кпсд)	0,360	0,338	0,343	0,336	0,345
Уровень показателя, балл	Низкий, 3				

Уровень фактических показателей экономической доступности продуктов питания в анализируемый период находился преимущественно в интервале низкий за исключением коэффициента экономической доступности, который в 2017 и 2021 гг. можно охарактеризовать как допустимый. Это свидетельствует о том, что у домохозяйств Хабаровского края возможности по приобретению продовольственных товаров были ограничены.

Коэффициент фактического потребления характеризует соответствие объема потребления продовольствия рациональным нормам потребления (табл. 2).

Таблица 2 – Анализ структуры питания и фактического потребления продовольствия населением Хабаровского края [4]

Группы продуктов питания	Норма потребления	Отклонение от нормы по годам					Уровень Ксп
		2017	2021	2022	2023	2024	
Мясо и морепродукты, кг/чел. Кфп	73	5 1,07	6 1,08	4 1,05	4 1,05	3 1,04	Высокий
Молоко и молочные продукты, кг/чел Кфп	325	-117 0,64	-124 0,62	-127 0,61	-127 0,61	-127 0,61	Недопустимый
Яйцо, шт./чел. Кфп	260	5 1,02	17 1,07	37 1,14	39 1,15	40 1,15	Высокий
Сахар, кг/чел. Кфп	24	12 1,50	9 1,38	9 1,38	9 1,38	10 1,42	Высокий
Растительное масло, кг/чел Кфп	12	-0,3 0,98	-0,3 0,98	-0,1 0,99	-0,7 0,94	-0,3 0,98	Допустимый
Картофель, кг/чел Кфп	90	52 1,58	-10 0,89	-10 0,89	-10 0,89	-16 0,82	Допустимый
Овощи и бахчевые культуры, кг/чел Кфп	140	-18 0,87	-24 0,83	-17 0,88	-19 0,86	-21 0,85	Недопустимый
Фрукты, кг/чел Кфп	100	-23 0,77	-26 0,74	-22 0,78	-24 0,76	-25 0,75	Недопустимый
Хлебные продукты, кг/чел Кфп	96	27 1,28	21 1,22	21 1,22	20 1,21	19 1,20	Высокий
Средний коэф. факт. потребления (Кфп ср)		1,08	0,98	0,99	0,92	0,98	Допустимый

Таким образом, по сравнению с 2017 г. в период 2021-2024 гг. произошло ухудшение ассортимента продуктов питания в части снижения их соотносительного количества в рационе домохозяйств по молоку, картофелю и овощам. Незначительное снижение объемов потребления отмечалось по сахару и хлебным продуктам, что можно расценивать как позитивную тенденцию с точки зрения здорового питания. При этом значение коэффициента структуры питания в рассматриваемый период колебалось в пределах от высокого (мясо, яйца, сахар, картофель, хлеб) до недопустимого (молоко и молочные продукты). Величина коэффициента фактического потребления продовольствия в Хабаровском крае в среднем по всем группам анализируемых продуктов была высокой в 2017 г., в остальные годы – допустимой.

Основными свойствами продовольственных товаров, которые определяют их полезность и способность удовлетворять потребности человека в питании, являются физические и вкусовые свойства, срок хранения и энергетическая ценность.

Наряду с доступностью продуктов питания в Доктрине продовольственной безопасности ставится задача обеспечения здорового питания. Основными его элементами являются: полноценность, калорийность, и сбалансированность питания и безопасность продуктов питания.

Калорийность рациона домохозяйств в Хабаровском крае в 2017 г. оказалась выше, чем в среднем по ДФО (на 4,1%). Однако к 2024 г. ситуация изменилась на противоположную – энергетическая ценность продуктов питания в домохозяйствах Хабаровского края снизилась на 12,5%. Подобная тенденция сохранилась в 2022-2024 гг. [7].

Общее представление о качестве продуктов питания дает информация о доле забракованной и сниженной в сортности продукции в общем объеме проверенных товаров на рынке продовольствия.

Из приведенных данных следует, что на продовольственном рынке Хабаровского края качество продуктов питания снижается. В отдельные периоды отмечалось увеличение доли забракованного и сниженного в сортности продовольствия, в частности, сыра, мясной и рыбной продукции в 2021 г., птицы в 2019 г. В этой связи значения расчетного коэффициента качества с уровнем допустимый в 2017 г. к 2021 г. сместились в категорию с низким уровнем [8].

Выполненная оценка ключевых показателей экономической и физической доступности продовольствия для населения Хабаровского края позволила определить уровень его продовольственной безопасности.

Сумма баллов по критерию физическая доступность в 2017 году – 4, в 2024 году – 5. Сумма баллов по критерию экономическая доступность в 2017 году – 11, в 2024 году – 12. Сумма баллов по критерию физиологическая потребность в 2017 году – 7, в 2024 году – 8. Итого-

вая сумма баллов по уровню продовольственной безопасности в 2017 году – 22, в 2024 году – 25.

Интегральная оценка степени региональной продовольственной безопасности была определена путем суммирования баллов по каждому из 10 показателей, входящих в 1-й, 2-й и 3-й блоки. Если в 2017 году уровень продовольственной безопасности оценивался как допустимый, то в 2024 году – как низкий.

Таким образом, Хабаровский край относится к тем субъектам РФ, которые по своим природным и социальным условиям не может полностью удовлетворить физические потребности населения в продовольствии.

Список использованной литературы:

1. Указ Президента РФ № 20 от 21.01.2020 г. «Об утверждении Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации» (https://publication/pravo.gov.ru/Document/View/001202001210021)

2. Государственно-правовые средства обеспечения продовольственной безопасности в России. Монография. – М.: Дашков и Ко, 2023. – 200 с.

3. Иванцов, П.И. Организационно-экономические основы обеспечения продовольственной безопасности в России / П.И. Иванцов. – Москва: Огни, 2023. – 205 с.

4. Регионы России. Социально-экономические показатели (https://www.gks.ru)

5. Доходы, расходы и потребление домашних хозяйств (по итогам выборочного обследования бюджета домашних хозяйств) (https://www.gks.ru)

6. Крылатых, Э.Н. Национальная экономика: обеспечение продовольственной безопасности в условиях интеграции и глобализации: Монография / Э.Н. Крылатых. – М.: ИНФРА-М, 2021. – 379 с.

7. Потребление основных продуктов питания населением Российской Федерации (https://www.gks.ru)

8. Хабаровский край в цифрах. Краткий статистический сборник (https://habstat.gks.ru/folder/66942)

Мудрова У.С., Портнова С.А.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Нижегородский филиал
Научный руководитель – Трофимова Т.В., к.э.н., доцент

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ

Аннотация

В условиях глобальных экономических изменений и внутренней нестабильности актуальность исследования проблем государственного регулирования экономики становится особенно важной. Данная работа посвящена анализу ключевых проблем, с которыми сталкивается государственное регулирование в современных условиях, а также выработке рекомендаций по их преодолению.

Ключевые слова: государственное регулирование экономики; государство; конкуренция; граждане;

«Государственное регулирование экономики – система мер законодательного, исполнительного, контролирующего характера, направленных на достижение социально-экономических целей, осуществляемых уполномоченными государственными органами в отношении субъектов экономики» [2]. Государственное регулирование экономики включает в себя множество задач, направленных на обеспечение стабильности, роста и справедливости в экономической системе. К основным задачам можно отнести:

1. Стабилизация экономики. Регулирование рынка для предотвращения экономических кризисов, инфляции и безработицы.

2. Социальная справедливость. Обеспечение справедливого распределения доходов и богатства, снижение уровня бедности и поддержка уязвимых групп населения. Например, «в 2023 году за чертой бедности в России находилось 13,5 млн россиян, или 9,3% населения, сообщил Росстат. Это на 0,8 млн человек, или 0,5 п.п., ниже результата 2022 года, который стал рекордно малым за историю Российской Федерации» [4].

3. Защита прав потребителей. Регулирование экономики для обеспечения безопасности и качества товаров и услуг, а также защиты прав потребителей от недобросовестных практик.

4. Поддержка конкуренции. Противодействие монополиям и антиконкурентным практикам, создание условий для честной конкуренции на рынках.

5. Инновации и развитие. Стимулирование научных исследований и внедрения новых технологий, поддержка стартапов и малых предприятий.

Роль государства в экономике можно рассмотреть через несколько ключевых аспектов, каждый из которых подчеркивает его значимость и необходимость в современных условиях.

Во-первых, государство выступает в качестве регулятора экономической деятельности. Установление правил и норм, регулирующих рынок, является важной функцией государственного регулирования. Например, к таким нормативно-правовым актам можно отнести Федеральный закон от 24.07.2007 г. № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» и Федеральный закон от 28.12.2009 № 381-ФЗ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации». Важно упомянуть про антимонопольное законодательство: Федеральный закон «О защите конкуренции» от 26.07.2006 N 135-ФЗ, который направлен на предотвращение злоупотреблений со стороны крупных компаний и создание условий для честной конкуренции.

Во-вторых, фискальная политика государства играет ключевую роль в перераспределении ресурсов и обеспечении социальных нужд. Налоговая система позволяет государству собирать доходы, которые затем направляются на финансирование социальных программ, инфраструктурных проектов и других важных инициатив. Например, касательно госпрограммы «Развитие образования», «показатели проекта федерального бюджета по нашей программе в 2024 году увеличены на 19,9 миллиарда рублей, практически на 20 миллиардов, в 2025 году на 21,7 миллиарда рублей, а в 2026 году на 14,6 миллиардов» [1].

Третьим важным аспектом является монетарная политика, осуществляемая центральным банком. Управление денежной массой и процентными ставками позволяет контролировать инфляцию и стимулировать экономический рост. Например, на данный момент «ЦБ поднял ставку, чтобы сдержать инфляцию» [8]. В условиях экономической нестабильности государство может использовать инструменты монетарной политики для предотвращения рецессий и поддержания финансовой стабильности. Это особенно актуально в условиях глобальных экономических кризисов, когда своевременные меры могут предотвратить серьезные последствия для экономики.

Не менее важным аспектом является социальная защита граждан. Государство обеспечивает социальные гарантии, включая пенсии, медицинское страхование и пособия по безработице. Например, «почти 280 тысяч человек в России получают пособие по безработице при ее рекордно низком уровне» [3]. Эти меры помогают смягчить послед-

ствия экономических изменений для наиболее уязвимых слоев населения, создавая тем самым более устойчивое общество.

Роль государства в экономике многогранна и многообразна. Оно не только регулирует экономические процессы, но и активно участвует в их формировании, обеспечивая стабильность и развитие общества. В наше время государство становится необходимым инструментом для достижения устойчивого роста и повышения качества жизни граждан. Однако, в условиях быстро меняющегося мира, с его сложными вызовами и глобальными изменениями, государственные органы сталкиваются с рядом актуальных проблем, требующих немедленного внимания и комплексного решения. Рассмотрим наиболее острые и актуальные проблемы из имеющихся.

Одной из главных проблем является неэффективность бюрократии. Сложные административные процедуры и избыточное регулирование способны замедлять экономический рост, создавая препятствия для бизнеса. Для многих предпринимателей взаимодействие с государственными органами становится настоящим испытанием, что, в свою очередь, снижает инвестиционную привлекательность страны. Упрощение процедур и снижение бюрократических барьеров становятся важными задачами для обеспечения более благоприятного делового климата.

Коррупция – еще одна серьезная проблема, подрывающая доверие к государственным институтам. «По уголовным делам Следственного комитета за девять месяцев 2024 года установлен размер причиненного ущерба от коррупционных преступлений на сумму 14,2 миллиарда рублей, за тот же период прошлого (2023 – ред.) года – более 15,9 миллиарда рублей» [5]. Коррупционные практики не только затрудняют справедливую конкуренцию, но и ведут к неэффективному использованию ресурсов. Борьба с коррупцией требует комплексного подхода: внедрения прозрачности в госзакупках, усиления контроля и создания механизмов, позволяющих гражданам активно участвовать в процессе принятия решений.

Нехватка ресурсов также является значительным препятствием для эффективного государственного регулирования. Ограниченные финансовые и человеческие ресурсы затрудняют реализацию необходимых реформ и программ. В условиях жесткой экономии государствам необходимо приоритизировать расходы, находя баланс между различными социальными и экономическими потребностями.

«2024 год стал переломным для российского ИТ-рынка. Он ознаменовался ключевыми изменениями и событиями, которые не только отразили нынешние реалии, но и задали направление будущего развития» [6]. Быстрый прогресс в области технологий создает не только новые возможности, но и новые риски. Государство должно создать

условия для инноваций, одновременно защищая права работников и потребителей. Это потребует разработки новых подходов к регулированию труда и социальной защиты.

Экологическая устойчивость становится все более важным аспектом государственного регулирования. Устойчивое развитие и охрана окружающей среды требуют координации усилий на всех уровнях – от местного до международного. В связи с этим, с 1 сентября 2024 года были введены изменения в Закон РФ «О недрах» от 21.02.1992 N 2395-1, «Лесной кодекс Российской Федерации» от 04.12.2006 N 200-ФЗ, Федеральный закон «О природных лечебных ресурсах, лечебно-оздоровительных местностях и курортах» от 23.02.1995 N 26-ФЗ и в другие немаловажные законы в сфере экологии. Внедрение экологических стандартов и борьба с изменением климата должны стать приоритетами государственной политики.

Социальное неравенство – еще одна проблема, требующая внимания. По данным Росстата, «в 2024 году уровень имущественного неравенства в стране увеличился. Коэффициент Джини, отражающий степень неравномерности распределения доходов, вырос до 0,408 по сравнению с 0,405 годом ранее» [7]. Увеличение разрыва между богатыми и бедными ставит перед государством задачу разработки эффективных программ социальной защиты и перераспределения ресурсов. Это включает в себя налоговую политику, поддержку образования и здравоохранения, а также программы по повышению доступности жилья.

Таким образом, государственное регулирование экономики сталкивается с множеством актуальных проблем, каждая из которых требует комплексного подхода и сотрудничества между государственными органами, бизнесом и обществом. Решение этих задач станет основой для достижения устойчивого экономического роста и улучшения качества жизни граждан в условиях современного мира. В этой связи стоит рассмотреть несколько ключевых путей, которые могут помочь справиться с актуальными проблемами.

1. Повышение прозрачности действий государственных органов. Граждане и бизнес должны иметь доступ к информации о деятельности регуляторов. Публикация отчетов и статистики о результатах регулирования создаст доверие к власти и позволит более эффективно реагировать на существующие проблемы.

2. Привлечение профессионалов и экспертов. Создание консультативных советов и проведение экспертизы для новых нормативных актов помогут выработать более взвешенные решения, основанные на лучших практиках и актуальных исследованиях. Это также позволит избежать множества ошибок, которых можно было бы избежать при более глубоком подходе к регулированию.

3. Современные технологии. Цифровизация процессов управления и мониторинга экономических данных позволяет быстро реагировать на изменения и выявлять тенденции в реальном времени.

4. Поддержка малого и среднего бизнеса. Реализация программ субсидирования, налоговых льгот и создание бизнес-инкубаторов создадут необходимые условия для инновационного развития и увеличения количества рабочих мест. Именно малый бизнес часто выступает движущей силой экономики, способствуя ее многогранности и устойчивости.

5. Долгосрочная стратегия экономического развития. Определение ключевых направлений роста и привязка государственной поддержки к реальным потребностям рынка помогут выработать сбалансированную экономическую политику.

Подводя итоги, можно сказать, что эффективное государственное регулирование экономики – это многогранный и комплексный процесс. Реализация обозначенных путей позволит справиться с актуальными проблемами и обеспечить устойчивое развитие страны в условиях глобальных вызовов.

Для повышения эффективности государственного регулирования необходимо совершенствовать механизмы фискальной и монетарной политики, развивать цифровые технологии для автоматизации управления, а также укреплять доверие общества к государственным институтам. Реализация этих мер позволит обеспечить устойчивый рост и повышение конкурентоспособности национальной экономики. В перспективе, государственное регулирование должно стать более гибким и адаптивным к меняющимся условиям, что будет способствовать достижению целей устойчивого развития и обеспечению благосостояния общества.

Список цитируемой литературы:

1. Интерфакс : https://www.interfax.ru/. – Москва, 1991. – URL: https://www.interfax.ru/russia/1019996 (дата обращения: 07.04.2025). – Текст : электронный.

2. Мансурова, Т.Г. Государственное регулирование экономики : Учебное пособие для студентов / Т.Г. Мансурова, Э.И. Абдуллина. – Набережные Челны: Издательско-полиграфический центр Набережночелнинского института (филиала) К(П)ФУ, 2014. – 124 с.

3. Прайм : https://1prime.ru/. – Москва, 1996. – URL: https://1prime.ru/20250409/vtb-856517534.html (дата обращения: 01.04.2025). – Текст : электронный.

4. РБК : https://nn.rbc.ru/. – Москва, 1995. – URL: https://www.rbc.ru/economics/06/03/2024/65e854769a7947351c3e3d4d (дата обращения: 05.04.2025). – Текст : электронный.

5. РИА : https://ria.ru/. – Москва, 1991 – URL: https://ria.ru/20241208/bastrykin-1987956496.html (дата обращения: 31.03.2025). – Текст : электронный.

6. Anti-Malware : https://www.anti-malware.ru/. – Путилково, 2005. – URL: https://www.anti-malware.ru/analytics/Technology_Analysis/2024-IT-results (дата обращения: 27.03.2025). – Текст : электронный.

7. RuNews24 : https://runews24.ru/. – Москва, 2013. – URL: https://runews24.ru/economy/09/04/2025/ekonomist-xolod-podelilsya-mneniem-o-torgovyix-poshlinax-trampa (дата обращения: 01.03.2025). – Текст : электронный.

8. V1.ру : https://v1.ru/. – Волгоград, 2007. – URL: https://v1.ru/text/economics/2025/04/08/75316958/?ysclid=m98qzr5lnm407227014 (дата обращения: 01.04.2025). – Текст : электронный.

Николаев К.С.
ГАОУ ВО ЛО «Гатчинский Государственный Университет»
г. Гатчина
Научный руководитель – Кроливецкая В.Э.- д.э.н., доцент

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ РОССИИ: КЛЮЧЕВЫЕ ВЫЗОВЫ И СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

Аннотация

В статье рассматриваются актуальные проблемы развития реального сектора экономики Российской Федерации в современных условиях. Анализируются факторы, оказывающие негативное влияние на отрасли промышленности, сельского хозяйства и строительства, включая сырьевую зависимость, технологическое отставание и кадровые ограничения. Особое внимание уделено стратегическим направлениям модернизации, в числе которых – инновационное развитие, диверсификация экономической структуры и усиление государственной поддержки.

Ключевые слова: реальный сектор; технологическое развитие; кадровый потенциал; диверсификация; государственная политика.

Реальный сектор экономики – это фундамент, на котором строится экономическое благополучие государства, включающий в себя все те отрасли, что непосредственно связаны с производством товаров и услуг материального мира. На фоне сложной геополитической обстановки и усиливающихся санкций, направленных против российской экономики, особенно актуальным становится критический пересмотр

планов развития для важнейших сфер, включая промышленность, сельское хозяйство и строительную отрасль.

По итогам 2024 года российская экономика продемонстрировала рост ВВП на 3,9%, что превышает средние мировые показатели. Однако в начале 2025 года наблюдается замедление темпов роста: в феврале 2025 года годовой прирост ВВП составил 0,8% по сравнению с 3% в январе. Это связанно с рядом факторов, включая высокую инфляцию, дефицит рабочей силы и снижение цен на нефть [4].

Российский реальный сектор сегодня преимущественно состоит из добывающей промышленности, при этом значительная часть экспорта приходится на сырье, что повышает зависимость экономики от волатильности глобальных цен. Хотя в некоторых областях, таких как сельское хозяйство, наблюдаются положительные изменения, структура экономики в целом остается недостаточно диверсифицированной и слабо адаптированной к инновационным технологиям.

Наблюдается недостаточно активное развитие обрабатывающей промышленности, а также ограничено внедрение современных технологий. Это, в свою очередь, приводит к ухудшению общей конкурентоспособности экономики на мировом уровне.

Основные проблемы реального сектора, которые можно выделить:

1. Сырьевая ориентация экономики

Основу российского экспорта по-прежнему составляют углеводороды, природный газ и минеральные ресурсы. Эта модель развития демонстрирует недостаточную устойчивость к внешним воздействиям и тормозит формирование экономики, основанной на знаниях и инновациях. Диверсификация производственных мощностей и стимулирование перерабатывающих отраслей промышленности – ключевые факторы для обеспечения стабильного экономического роста. [1].

2. Ограниченное технологическое развитие

Одним из ключевых препятствий для устойчивого развития реального сектора экономики в России выступает низкий уровень технологического развития. Преобладающее большинство промышленных предприятий до сих пор функционирует на базе устаревшего оборудования, установленного еще в советские годы. Согласно данным Минпромторга, износ основных фондов в обрабатывающей промышленности превышает половину, а в некоторых отраслях достигает 70% [3].

Слабая модернизация производственных активов ведет к снижению производительности труда, росту производственных издержек, а также невысокой энергоэффективности. Ограниченный доступ к передовым технологиям существенно уменьшает возможности выпуска конкурентоспособной продукции, особенно в высокотехнологичных

отраслях: микроэлектронике, машиностроении, фармацевтике и приборостроении.

Ситуация усложняется санкционными ограничениями, введенными с 2014 года и усиленными после 2022 года. Российские предприятия потеряли доступ ко многим западным технологиям, оборудованию и комплектующим, что вынудило их искать альтернативные варианты в азиатских странах или развивать импортозамещение. Однако эффективность этих мер пока остается ограниченной, в том числе из-за дефицита квалифицированных кадров, финансовых ресурсов и инфраструктуры.

3. Кадровый дефицит

Кадровый дефицит – одна из самых серьезных проблем, стоящих перед реальным сектором экономики РФ, имеющая системный характер. По сведениям Росстата и независимых аналитических центров, показатель безработицы в стране опустился до рекордной отметки (2,3% на декабрь 2024 года), но одновременно наблюдается нехватка специалистов необходимой квалификации в таких жизненно важных сферах, как промышленность, строительство, машиностроение, информационные технологии (IT) и агропромышленный комплекс [3].

Причины нехватки кадров разнообразны. Во-первых, сказываются демографические факторы: уменьшение числа трудоспособного населения из-за естественной убыли и старения. Во-вторых, присутствует несоответствие между уровнем подготовки выпускников и потребностями работодателей. Действующая система профессионального образования не всегда поспевает за быстро меняющимися запросами рынка труда, особенно в областях, основанных на передовых технологиях.

Дополнительным фактором является отток квалифицированных кадров за границу, а также миграция трудовых ресурсов в более доходные секторы экономики или в центральные регионы. Это особенно остро ощущается в регионах с развитым промышленным сектором, где дефицит специалистов наиболее критичен.

4. Влияние внешнеэкономических факторов

Санкционные ограничения и связанные с ними трудности, такие как снижение притока международных инвестиций, а также перебои в логистике и технологических цепочках, создают серьезные препятствия для развития отрасли.

Таким образом, перечисленные структурные, технологические, кадровые и внешнеэкономические проблемы оказывают заметное воздействие на функционирование и перспективное развитие реального сектора российской экономики. Их комплексный характер обуславливает необходимость системного и стратегического подхода. Такой

подход должен быть ориентирован не только на решение текущих проблем, но и на формирование устойчивой модели экономического роста. В этой связи особое значение придается мерам, направленным на долгосрочные перспективы, – диверсификации, технологическому обновлению, увеличению инвестиционной активности и усилению роли государства в экономике. Рассмотрим стратегические направления развития:

1. Инновации и технологическая модернизация

Технологическое обновление и внедрение инноваций выступают ключевыми факторами для усиления конкурентоспособности реального сектора экономики России. В эпоху глобальных технологических преобразований и ограничений в доступе к зарубежным технологиям критически важным становится наращивание собственного научно-технического потенциала. Значительное количество отечественных предприятий всё ещё использует устаревшее оборудование, что приводит к снижению производительности труда и повышению производственных затрат. [4]

Для преодоления технологического разрыва необходима активная интеграция цифровых решений, автоматизации, роботизации и современных методов управления производством. Особое внимание следует уделять развитию импортозамещающих и прорывных технологий, особенно в таких областях, как машиностроение, электроника и материаловедение.

Следовательно, инновации служат не только катализатором модернизации, но и фундаментом для формирования новой модели роста, ориентированной на устойчивое и независимое развитие отечественного промышленного комплекса.

2. Роль государства и инвестиционная политика

Государство выступает в качестве ключевого игрока, формирующего благоприятную атмосферу для роста реального сектора экономики, особенно в условиях нестабильности мировой экономики и технологических вызовов. Эффективная инвестиционная стратегия должна быть направлена на активизацию вложений в приоритетные отрасли, обновление производственного потенциала и внедрение инновационных разработок. [1]

Одной из первостепенных задач является создание стабильных и предсказуемых институциональных рамок для частных инвесторов. Это включает в себя защиту прав собственности, упрощение административных процедур, перевод взаимодействия с государственными структурами в цифровой формат и обеспечение прозрачных механизмов финансирования.

Финансово-кредитная поддержка также играет существенную роль в инвестиционной политике. Программы субсидирования процентных ставок, гарантии по кредитам, налоговые льготы для инновационных компаний и региональные программы поддержки предпринимательства способствуют снижению входных барьеров для новых участников рынка. Государственные инвестиционные фонды и институты развития должны активно участвовать в долгосрочном финансировании стратегически важных проектов.

Не менее значимо формирование эффективной промышленной политики, включающей локализацию производства, поддержку экспортоориентированных компаний и развитие критически важных отраслей (например, микроэлектроника, станкостроение, фармацевтика). Кроме того, необходимо обеспечить сбалансированное территориальное распределение инвестиций, развивая экономику регионов с высоким потенциалом, но недостаточным уровнем капиталовложений.

Таким образом, государственная инвестиционная политика должна быть проактивной и системной, сочетая прямую поддержку бизнеса с созданием условий для устойчивого экономического роста и технологического суверенитета.

3. Диверсификация экономической структуры

Диверсификация экономики представляет собой ключевой элемент для ослабления зависимости от сырьевого экспорта, что, в свою очередь, способствует повышению устойчивости к внешним воздействиям. На текущий момент структура российского реального сектора экономики характеризуется несбалансированностью, где преобладает добывающая промышленность. Приоритетной задачей является переориентация ресурсов в пользу высокотехнологичных и обрабатывающих секторов. [1]

Эффективная диверсификация требует согласованной работы государства, предпринимательского сектора и научного сообщества. Лишь системный подход позволит обеспечить устойчивое экономическое развитие и переход к новой модели.

4. Развитие человеческого капитала

Развитие человеческого потенциала является основой модернизации и долгосрочного процветания реального сектора экономики. В эпоху стремительного технического прогресса растет спрос на профессионалов с актуальными знаниями и умениями. Наиболее критический дефицит наблюдается в инженерной сфере, информационных технологиях, научных исследованиях и высокотехнологичном производстве.

Существующая система профессионального образования в России не всегда успевает адаптироваться к меняющимся потребностям рынка труда. Для устранения этого требуется активизация взаимодействия

между высшими учебными заведениями, научно-исследовательскими институтами и промышленными предприятиями. Особенно ценными являются программы дуального образования, совмещающие теоретическую подготовку с практикой на производстве. [4]

Не менее важно уделить внимание совершенствованию системы переподготовки и повышения квалификации взрослого населения, в особенности в регионах с преобладанием традиционных производств. Государственная поддержка таких программ, включая финансовое стимулирование работодателей, должна стать неотъемлемой частью общей стратегии кадрового развития.

Кроме того, необходимо создать благоприятные условия для возвращения квалифицированных специалистов, получивших образование или опыт работы за рубежом, а также для привлечения иностранных экспертов в ключевые отрасли.

В заключение, человеческий капитал выступает не только драйвером экономического роста, но и инструментом обеспечения технологической независимости и готовности экономики к вызовам будущего.

Развитие производственного сектора российской экономики предполагает комплексный подход, ориентированный на устранение основных проблем – технологических, дефицита кадров и структурных дисбалансов. Долгосрочный экономический рост достижим при условии интенсивного внедрения инновационных разработок, грамотного государственного регулирования и рационального использования имеющихся в стране ресурсов.

Список цитируемой литературы:

1. Министерство экономического развития Российской Федерации. Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на 2025–2027 годы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://economy.gov.ru/material/file/b028b88a60e6ddf67e9fe9c07c4951f0/prognoz_socialno_ekonomicheskogo_razvitiya_rf_2025-2027.pdf

2. Безработица в России // свободная энциклопедия [Электронный ресурс]. – URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Безработица_в_России

3. Roscongress Foundation. Траектория экономического развития России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://roscongress.org/materials/traektoriya-ekonomicheskogo-razvitiya-rossii/

4. Russian economy slows sharply, with more turmoil on horizon // Reuters [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.reuters.com/markets/europe/russian-economy-slows-sharply-with-more-turmoil-horizon-2025-04-08/

Никулина А.М.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Коротаева Е. Ю., к.э.н.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ СУБЪЕКТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И УПРАВЛЕНИЕ ИМ

Аннотация

В статье рассматривается сущность государственного долга субъекта Российской Федерации. Исследуется механизм управления государственных долгом региона, выделяются ключевые меры управления. Проводится анализ объема государственного долга субъектов Российской Федерации за 2022-2024 гг.

Ключевые слова: государственный долг, регион, долговые обязательства, заимствования, управление.

Важно значение для развития экономики региона отводится финансовой системе и её стабильности. Основой успешного функционирования финансовой системы региона является сбалансированный бюджет. Но в реальных условиях часто бывает так, что бюджет субъекта страны сформирован с дефицитом, то есть расходы превышают сумму бюджетных доходов, тем самым для стабильного развития всех сфер экономики региона требуется поиск дополнительных источников финансирования, одним из которых и являются долговые обязательства. Следовательно, государственный долг субъекта РФ представляет собой сумму долговых средств, направленных региональными властями для покрытия дефицита бюджета и полученных как результат заключения договоров на получение заимствования у государства или предоставления гарантий по обязательствам третьих лиц. Государственный долг региона российского государства формируется и выдается ему под соответствующую гарантия, в роли которой выступает имущественный комплекс субъекта страны [2, с. 65]. При формировании государственного долга каждому региону требуется с особым вниманием подходит к вопросу соответствия предельного установленного размера долговых обязательств законодательными требованиями. Предельные размеры долговых заимствований регионов страны прописаны в правовых положениях статьи 107 Бюджетного кодекса РФ. Так, в пункте 4 данной статьи указано: «Объем государственного долга субъекта Российской Федерации не должен превышать утвержденный законом субъекта Российской Федерации о бюджете субъекта Российской Федерации на очередной финансовый год и плановый период общий объем доходов бюджета субъекта Российской

Федерации без учета утвержденного объема безвозмездных поступлений» [1]. Региональным властям в сфере управления финансами региона необходимо на постоянной основе обеспечивать работу управленческого механизма, где объектом управления выступает государственный долг. В целом действия субъекта управления государственных долгом бюджетной системы региона должны быть целенаправленны на обеспечение оптимальной величины издержек, образующихся в результате управления долговыми обязательствами, минимизация образующихся рисков в результате изменения процентных ставок, курса валют и т.д. [5, с. 212] Следовательно, управление государственным долгом субъекта РФ представляет собой системный комплекс взаимосвязанных методов и инструментов управления, направленных на поддержание оптимальной величины долговых средств, размер которых не наносит вред экономике региона и позволяет современно выполнять взятые на себя обязательства субъектом страны в полном объёме согласно условиям договоров и требований. В целом в механизм управления государственным долгом субъекта включаются следующие меры:

- определение плановой величины долговых заимствований;
- формирование объема долга исходя из процедуры, прописанной в правовых нормах;
- оптимизация структурных компонентов долговых обязательств региона;
- реализация механизма обслуживания государственного долга, суть которого состоит в оптимальном уровне ликвидности величины заимствованных средств;
- выполнение стадии прекращения процесса долговых заимствований, то есть исполнение суммы государственного долга по оговоренным условиям;
- исполнение учетных операций в отношении государственного долга, а также ведение соответствующих форм отчётности о величине долга.

В таблице 1 представим динамику объема государственного долга субъектов Российской Федерации за 2022-2024 гг.

Таблица 1 – Динамика объема государственного долга субъектов Российской Федерации за 2022-2024 гг., млн. руб.

Наименование	2022	2023	2024	Изменение, +/-
Объем государственного долга субъектов Российской Федерации	2 788 685	3 220 703	3 147 767	359 082
Объем государственного внутреннего долга	2 769 916	3 202 564	3 131 131	361 215
Объем государственного внешнего долга	18 769	18 139	16 636	-2 133

По данным таблицы 1 можно видеть увеличение суммы объема государственного долга субъектов РФ на 359 082 млн. руб., главным драйвером роста был государственный внутренний долг. В целом увеличение долговых обязательств указывает на наличие проблем в долговой региональной политике, что является угрозой стабильности экономического развития регионов и требует принятие дополнительных мер по урегулированию величины государственного долга [4, с. 205]. Итак, в целях управления государственных долгом регионов страны требуется реализация мер, направленных на регулирование бюджетного дефицита, и оптимизация величины государственного долга субъектов РФ. В свою очередь сбалансированность региональных бюджетов является гарантией укрепления финансовой системы государства.

Список цитируемой литературы:

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 г. № 145-ФЗ // СПС Гарант.

2. Афанасьева, Х. П. Государственный долг субъекта Российской Федерации (на примере Чувашской Республики) / Х. П. Афанасьева, Е. Г. Любовцева // Актуальные исследования. – 2021. – №36 (63). – С. 64-67.

3. Головчанский, И. А. Бюджетная устойчивость регионов и расходы региональных бюджетов на обслуживание государственного долга / И. А. Головчанский // Аудиторские ведомости. – 2023. – № 4. – С. 70–79.

4. Ревунов, Р. В. Инструменты оптимизации государственного долга субъекта российской федерации (на примере Ростовской области) / Р. В. Ревунов // Вестник Института дружбы народов Кавказа (Теория экономики и управления народным хозяйством). Экономические науки. – 2022. – 4 (64). – С. 204–208.

5. Строев, П. В. Актуальные проблемы управления финансовой устойчивостью регионов / П. В. Строев // Актуальные проблемы управления – 2022. Материалы 27-й Международной научно-практической конференции. – Москва. – 2023. – С. 211–213.

6. МинФин. Объем и структура государственного долга субъектов Российской Федерации и долга муниципальных образований. – URL: https://minfin.gov.ru/ru/perfomance/public_debt/subj/subdbt/

Новицкая П.А., Платова Е.А.
ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет»
г. Екатеринбург
Научный руководитель – Стрельников Е.В., к.э.н., доцент

ПАО «МАГНИТ»: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ В УСЛОВИЯХ НЕСТАБИЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация

В условиях современной экономики, характеризующейся высокой конкуренцией и изменчивостью внешней среды, исследование состояния и развития крупных ритейлеров становится особенно актуальным. ПАО 'Магнит' является одной из крупнейших розничных сетей в России, что делает его деятельность значимым объектом для анализа. Изучение проблем и перспектив компании позволяет выявить ключевые тенденции и вызовы, с которыми сталкивается отрасль в целом, а также определить стратегии, способствующие её устойчивому развитию.

Ключевые слова: розничная торговля; конкурентная среда, стратегия развития; инновации.

Текущий статус ПАО «Магнит»

Общие сведения о компании и ее рынке

ПАО 'Магнит' занимает лидирующую позицию на российском рынке розничной торговли, конкурируя с такими крупными игроками, как X5 RetailGroup. Благодаря своей масштабной сети и разнообразному ассортименту товаров, компания успешно удерживает значительную долю рынка, несмотря на высокую степень конкуренции.

Макроэкономические факторы, такие как экономические санкции и инфляция, оказывают значительное влияние на деятельность ПАО 'Магнит'. Эти условия снижают покупательную способность населения, что отражается на спросе. Однако компания предпринимает меры для адаптации к этим вызовам, включая оптимизацию ценовой политики и расширение ассортимента товаров.

В рамках изучения ПАО «Магнит» необходимо провести анализ основных показателей деятельности компании для определения ее финансового состояния (таблица 1).

Проанализировав таблицу 1, можно сделать вывод о том, что наблюдается устойчивое снижение выручки: с 713 млн. руб. в 2022 году до 412 млн. руб. в 2024 году, что говорит нам о сокращении основной хозяйственной деятельности. На сокращение выручки также могла повлиять нестабильная экономическая ситуация, повлекшая за собой снижение доходов населения, а также усиление конкуренции на рынке розничной торговли.

Таблица 1 – Анализ финансовых показателей ПАО «Магнит» за 2022-2024 гг.[1]

Наименование показателя, тыс. руб.	2022 г.	2023 г.	2024 г.
Выручка	713 122	558 670	412 062
Себестоимость продаж	-51 392	-62 955	-64 807
Валовая прибыль (убыток)	661 730	495 715	347 255
Коммерческие расходы	0	0	0
Управленческие расходы	-1 127 565	-455 285	-1 636 360
Прибыль (убыток) от продаж	-465 835	40 430	-1 289 105
Доходы от участия в других организациях	0	97 600 000	59 146 406
Проценты к получению	6 035 406	7 395 895	15 079 654
Проценты к уплате	-4 977 999	-6 404 417	-7 608 505
Прочие доходы	85 123	6 632	25 546
Прочие расходы	-396 148	107 438	-305 653
Прибыль (убыток) до налогообложения	280 547	98 531 102	65 048 343
Налог на прибыль	-8 509	-192 713	-1 270 441
Чистая прибыль (убыток)	272 038	98 338 389	63 777 902

Себестоимость продаж при этом остается относительно стабильной и составляет 51 млн. руб. в 2022 году против 65 млн. руб. в 2024 году, однако значительный рост управленческих расходов в 2024 году привел к значительным убыткам от продаж: 465 млн. руб. в 2022 году и 1 289 млн. руб. в 2024 году. Исключением стал 2023 год, когда сокращение управленческих затрат позволило получить небольшую операционную прибыль в размере 40 млн. руб.

Несмотря на убыточность основной деятельности, чистая прибыль компании демонстрирует высокие значения в 98,3 млн. руб. за 2023 год и 63,8 млн. руб. за 2024 год. Это обусловлено значительными доходами от участия в других организациях, которые составили 97,6 млн. руб. в 2023 году и 59,1 млн. руб. в 2024 году.

Мы видим, что компания находится в зоне риска из-за убыточной основной деятельности и зависимости от внешних доходов. Однако при оптимизации затрат, грамотном налоговом планировании и диверсификации выручки можно стабилизировать финансовое положение.

[1] Составлено авторами по:[6]

Критически важно пересмотреть стратегию управления расходами и усилить операционную эффективность.

Произведем анализ финансового положения компании ПАО «Магнит», рассчитав коэффициенты, указанные в таблице 2.

Таблица 2 – Оценка финансовой устойчивости ПАО «Магнит» за 2022-2024 гг.[1]

Показатель	Норма	2022 г.	2023 г.	2024 г.
Коэффициент автономии	>0,5	0,616	0,623	0,676
Коэффициент капитализации	<0,7	0,622	0,605	0,479
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	>0,5	-0,143	0,392	0,298

Коэффициенты финансовой устойчивости предприятия, рассчитанные в таблице 2, в целом имеют положительную динамику и находятся в норме. Проблемой является недостаточность у организации собственных средств для финансирования текущей деятельности, что может снизить устойчивость предприятия к колебаниям рынка.

Финансовые результаты компании демонстрируют высокую зависимость от инвестиционных доходов, что снижает устойчивость бизнеса в долгосрочной перспективе. Можно выделить такие ключевые проблемы, как:

1. Сокращение выручки, которое может быть вызвано множеством факторов, включая изменения в потребительских предпочтениях, усиление конкуренции, экономические кризисы и технологические изменения. Это явление может привести к снижению финансовой устойчивости компании, так как уменьшение доходов ограничивает возможности для инвестиций и роста.

2. Неэффективный контроль управленческих расходов способствует значительному увеличению затрат, что усугубляет финансовые проблемы, вызванные сокращением выручки. Без четкого контроля за расходами компания рискует потерять возможность оперативно реагировать на изменения в рыночной среде.

3. Недостаточность собственных средств для осуществления текущей деятельности.

Эти факторы в совокупности критически ослабляют позиции компании на рынке и подчёркивают необходимость в переоценке стратегии.

В условиях экономической нестабильности крупным ритейлерам необходимо адаптировать стратегии, чтобы повысить свою конкурентоспособность. Основные конкуренты «Магнита» – X5 Group с брендами

[1] Составлено авторами по:[6]

«Пятёрочка» и «Перекрёсток», а также «Лента». Это создает давление на «Магнит» в отношении цен, ассортимента и качества обслуживания.

Для повышения своей доли на рынке компания приобрела сеть «Дикси».

Чтобы сохранить свои конкурентные преимущества «Магнит» также внедряет программы лояльности, включая бонусы и скидки, и расширяет сеть магазинов, оптимизирует логистику, улучшая доступность товаров и снижая издержки.

Подводя итоги, можем сделать вывод о том, что для дальнейшего роста и укрепления своих позиций на рынке, ПАО «Магнит» следует обратить внимание на несколько ключевых направлений. Во-первых, усилить развитие онлайн-продаж, учитывая растущую популярность электронной коммерции. Во-вторых, продолжать инвестировать в собственные торговые марки, что позволит предложить покупателям уникальные и качественные продукты. В-третьих, улучшить логистическую инфраструктуру, чтобы обеспечить более эффективное управление цепочками поставок. Реализация этих мер поможет компании сохранить лидерские позиции и адаптироваться к условиям рынка.

Также стоит отметить, что инновации играют ключевую роль в современном ритейле, обеспечивая конкурентные преимущества и адаптацию к быстро меняющимся условиям. В ситуации высокой конкуренции и динамичных потребительских предпочтений ритейлеры, такие как ПАО «Магнит», вынуждены внедрять новые технологии и подходы для повышения эффективности и удовлетворения спроса. Постоянные колебания во внешней среде, конкуренция и технологические новшества делают стратегическое управление необходимым инструментом для достижения целей и обеспечения преимуществ. Внедрение инноваций позволит компании оптимизировать процессы, улучшить работу с клиентами и развивать новые направления бизнеса, что крайне важно для сохранения лидерских позиций на рынке.

В ходе проведённого исследования были рассмотрены основные аспекты деятельности ПАО "Магнит", включая текущее положение компании, её финансовые показатели, конкурентная среда и влияние внешних факторов. Анализ показал, что компания занимает значительное место на рынке розничной торговли в России, активно развивает свои направления.

Список цитируемой литературы:

1. Габдулдаянова Р. К., Фомина Е. А. Стейкхолдерский подход к увеличению эффективности управления компанией // Экономика и управление: научно-практический журнал. – 2023. – № 1 (169). – С. 94–95.

2. Замыслова А. Е. Статистический анализ деятельности Публичного Акционерного Общества «Магнит» за период 2005–2019 гг. // [б. м.]. – [б. г.]. – [б. с.].

3. Мансуров Э. Р., Нуриева Р. М., Студенский Р. М. Важность внутреннего контроля и аудита организации для предотвращения спекуляций на рынке ценных бумаг // Казанский (Приволжский) федеральный университет. – [б. г.]. – [б. м.]. – [б. и.].

4. Научно-технический прогресс как механизм развития современного общества: сборник статей Всероссийской научно-практической конференции с международным участием (13 декабря 2023 г., г. Пермь). В 2 ч. Ч. 2 / под ред. Коллектива авторов. – Уфа: Аэтерна, 2023. – 198 с.

5. Юдина Л.В. Оценка финансовых результатов деятельности предприятия на примере ПАО «Магнит» // Электронный научный журнал «Вектор экономики». – 2019. – № 7. – С. [б. с.].

6. Магнит: Отчеты и результаты: [сайт]. – URL: https://www.magnit.com/ru/shareholders-and-investors/results-and-reports/#tabs-reports-type-3 (дата обращения: 13.04.2025).

Овсянникова Т.А., Языков А.Р.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации», Липецкий филиал
Научный руководитель – Клейменова Е.В., к.пед.наук, доцент

ОПТИМИЗАЦИЯ РЕСУРСОВ И МАТРИЧНЫЕ МОДЕЛИ

Аннотация

В данной статье рассмотрено, каким образом матричные методы помогают в оптимизации распределения ресурсов и в управлении проектами. В частности, рассмотрены методы критического пути и оценки стоимости.

Ключевые слова: управление проектами, матричные методы, оптимизация ресурсов, метод критического пути, метод оценки стоимости, матрица ресурсов, матрица ответственности, матрица рисков.

В настоящее время значение эффективного управления проектами во всем мире растет, поскольку четкое применение методов проектного менеджмента позволяет оптимизировать его стоимость и время реализации, а также обеспечивает получение необходимой информации по проекту для всех участвующих в нем сторон. Управление проектом – это применение знаний, навыков, инструментов и методов для плани-

рования и реализации действий, направленных на достижение поставленной цели в рамках проектных требований [1]. В процессе управления проектами применяются методы, направленные в том числе на оптимизацию ресурсов. Под оптимизацией ресурсов понимается процесс наиболее эффективного применения ресурсов проекта (оборудования, сырья и материалов, кадровых, информационных и финансовых ресурсов) для достижения его целей.

Для оптимизации ресурсов проекта широко применяются такие методы, как метод критического пути и метод оценки стоимости проекта.

Метод критического пути – это один из методов оптимизации сетевого планирования, и он направлен на повышение эффективности процесса сетевого планирования. Для его применения в управлении проектом изначально составляется список всех работ, которые включает проект, после чего определяются связи между работами и последовательность их выполнения, и строится сетевая диаграмма, позволяющая визуализировать порядок реализации всех проектных задач. После этого определяется время выполнения каждой задачи, что также указывается на сетевом графике. По итогам применения данного метода осуществляется поиск самого длинного по продолжительности пути. Длину определяет время, потраченное на выполнение работ по проекту. Критический путь выделяют визуально на сетевой диаграмме. Суммарное время для выполнения всех задач на критическом пути – это и есть срок выполнения проекта [3].

Метод оценки стоимости проекта позволяет принимать рациональные управленческие решения его команде, направленные на повышение эффективности управления стоимостью проекта. Он заключается в определении стоимости ресурсов, которые необходимы для реализации проекта. Для определения стоимостной оценки прежде всего необходимо определить операции (пакет операций), длительность операций и требуемые ресурсы. Применяются следующие виды оценок: «сверху вниз», оценка по аналогам, «снизу вверх», параметрическая оценка. Оценка «сверху-вниз» применяется на ранних стадиях в условиях недостаточной информации о проекте и включает общий расчет стоимости всего проекта. Оценка по аналогам представляет собой сравнение фактической стоимости ранее выполненных аналогичных проектов для оценки текущего проекта. Оценка «снизу-вверх» применяется на этапе подготовки базового плана проекта и формировании контрольной оценки. Процесс начинается с оценки деталей проекта с последующим суммированием деталей на итоговых уровнях. Процесс параметрической оценки состоит в определении параметров оцениваемого проекта, которые изменяются пропорционально стоимости проекта. На основании параметров создается математическая модель [2].

Для оптимизации ресурсов в процессе управления проектами широкое распространение нашли матричные методы. Основные характеристики матричных методов обеспечивают гибкость и точность управления проектами, позволяя выявлять сложные связи и закономерности между элементами проекта.

Организация ресурсов становится более эффективной при помощи матрицы, представляющей собой таблицу, содержащую требуемые ресурсы для осуществления каждой отдельной задачи. Применение данного метода значительно снижает вероятность конфликтов, возникающих в ситуации, когда один и тот же ресурс используется несколькими задачами одновременно.

Метод матрицы ответственности служит основным инструментом для указания исполнителей задач и назначения учреждений, что позволяет минимизировать дублирование работ. Согласованная система делегирования обеспечивает рациональное распределение ресурсов.

Матрица рисков служит эффективным инструментом анализа угроз. В ней фиксируется список потенциальных угроз наряду с оценкой их последствий для успешного завершения проекта. Команда устанавливает приоритеты среди рисков и разрабатывает стратегию их минимизации, включая шаги для снижения вероятности появления угроз и ослабления их последствий.

Управление проектами подразумевает разработку документов, отражающих особенности и потребности данного проекта. Специальные программные комплексы значительно упрощают процесс оптимизации ресурсов, предоставляя возможность контроля расходов и автоматизации множества бизнес-процессов. Обучение персонала современным методам управления проектами также существенно способствует успешному итоговому результату.

Таким образом, распределение ресурсов в оптимальном соотношении служит в современных условиях фундаментом эффективного проектного управления. Среди популярных методик, обеспечивающих эффективность проектов, выделяются метод критического пути, оценка стоимости и целый ряд матричных моделей: ресурсная матрица, матрица ответственности и матрица рисков.

Список цитируемой литературы:

1. Рахматулин, Ш. Р. Процесс управления и способы его оптимизации на примере управления проектами / Ш. Р. Рахматулин // Инновационные научные исследования в современном мире: теория, методология, практика: сборник научных статей по материалам XIII Международной научно-практической конференции (г. Уфа, 19 декабря 2023 г.). – Уфа: ООО «Научно-издательский центр "Вестник науки», 2023. – С. 150-156.

2. Управление стоимостью проекта: лекция // Национальный открытый университет «Интуит». – URL: https://intuit.ru/studies/courses/944/267/lecture/6804 (дата обращения 03.04.2025).

3. Цгоева, Н. А. К вопросу о применении метода критического пути в управлении проектами / Н. А. Цгоева // Тенденции развития науки и образования. – 2022. – № 87-4. – С. 146-150.

Одижев А.А.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Северо-Кавказский филиал, г. Пятигорск

ИНВЕСТИЦИОННОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО РОССИИ С ДРУЖЕСТВЕННЫМИ ГОСУДАРСТВАМИ: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Аннотация

Статья посвящена анализу инвестиционного сотрудничества России с дружественными государствами, рассматривая текущие тенденции и перспективы развития. В условиях глобальных изменений и экономической нестабильности, Россия активно ищет новые рынки и партнеров. Основные направления инвестиций включают энергетику, инфраструктуру и технологии. Обсуждаются вызовы, такие как правовые барьеры и риски, а также предлагаются рекомендации по улучшению инвестиционного климата.

Ключевые слова: инвестиции, сотрудничество, Россия, дружественные страны, инвестиционный климат.

В условиях глобальных экономических изменений и политической нестабильности инвестиционное сотрудничество России с дружественными государствами приобретает особую значимость. С учетом новых вызовов, таких как экономические санкции и изменения в международной торговле, Россия стремится диверсифицировать свои инвестиционные потоки и укрепить экономические связи с государствами, которые разделяют схожие интересы и ценности. Дружественные страны, включая членов Евразийского экономического союза, а также государства Азии, Африки и Латинской Америки, становятся важными партнерами для реализации стратегий экономического роста и развития.

В последние годы наблюдается активизация инвестиций в такие ключевые сферы, как энергетика, сельское хозяйство, высокие технологии и инфраструктура. Эти направления не только способствуют

укреплению экономической безопасности России, но и создают новые рабочие места, способствуют развитию местных производств и обеспечивают доступ к современным технологиям.

Тем не менее, инвестиционное сотрудничество с дружественными государствами сталкивается с рядом вызовов, включая необходимость согласования законодательных и экономических условий, а также преодоление культурных и языковых барьеров. В данном контексте исследование тенденций и перспектив инвестиционного сотрудничества России с дружественными государствами становится актуальным и важным для понимания дальнейших шагов в развитии российской экономики и укреплении международных позиций страны.

В 2023 году сообщалось, что Россия расширяет внешнеэкономическое взаимодействие с партнёрами из дружественных стран. По словам Председателя Правительства Михаила Мишустина, к 2030 году доля таких стран в товарообороте России может превысить 90%.

Некоторые тенденции инвестиционного сотрудничества России с дружественными государствами:

- Переориентация внешних потоков. Развивается транспортная инфраструктура для переориентации экспорта российских энергоносителей с Запада на Восток и Юг.

- Формирование новой финансовой архитектуры. Активно развиваются системы передачи финансовой информации, альтернативные западным аналогам, увеличивается доля национальных валют во взаиморасчётах.

- Инвестиционное сотрудничество с развивающимися странами. На фоне ухода из России инвесторов из развитых государств такое сотрудничество становится определяющим фактором.

Согласно мартовскому обзору макроэкономических тенденций ЦМАКП, в 2024 году темпы роста инвестиций в основной капитал в России ускорились с 0,3% в первом полугодии до 1,2% в четвёртом квартале. Аналитики считают, что это было обусловлено неравномерностью учёта, а именно, сдачей в эксплуатацию крупных строительных объектов в конце года, что выходило за пределы сезонной нормы. Остановка роста экономической активности в строительстве в январе 2025 года связана с «счётным феноменом» – проблемами с распределением строительных работ и вводом объектов, фактически производившихся в течение всего года.

По прогнозам управляющего партнёра Ricci Андрея Постникова, в 2025 году инвестиционная активность на рынке недвижимости может снизиться на 30–40%. Исполнительный директор девелоперской компании Glincom Иван Татаринов предположил, что число новых регистраций строительного бизнеса продолжит сокращаться из-за

дальнейшей консолидации рынка и осторожности девелоперов в запуске новых проектов.

Рассмотрим примеры успешного инвестиционного сотрудничества России с дружественными государствами:

- Сотрудничество с Китаем. Страны реализуют 80 совместных инвестиционных проектов на общую сумму почти 20 трлн рублей. Один из проектов – разработка фабрики для свинцово-цинкового месторождения на Новой Земле. Также «Норникель» переносит плавильные мощности Медного завода из Норильска в КНР, завершить перенос планируют в 2027 году.

- Сотрудничество с ОАЭ и Саудовской Аравией. По словам гендиректора Российского фонда прямых инвестиций (РФПИ) Кирилла Дмитриева, эти страны проинвестировали в различные сектора российской экономики: от инфраструктуры до технологий, включая клиники, онлайн-медицину и проекты в сфере искусственного интеллекта.

- Сотрудничество с Китаем в сфере энергетики. В 2023 году премьер-министр Михаил Мишустин отметил успешную реализацию таких совместных энергетических проектов, как «Ямал СПГ», «Арктик СПГ – 2», Амурский газохимический комбинат и комплекс по переработке газа в Усть-Луге.

- Сотрудничество с Китаем в сфере производства. Китайские инвесторы начали сборку автомобилей и бытовой техники в России. Например, в Тульской области производят автомобили марки Haval, а автомобили BAIC собирают на «Автоторе» в Калининграде.

Для улучшения инвестиционного климата между Россией и дружественными странами необходимо предпринять несколько ключевых шагов. Во-первых, следует оптимизировать правовое регулирование, обеспечив прозрачность и предсказуемость правил для иностранных инвесторов. Это может включать упрощение процедур регистрации бизнеса и снижение бюрократических барьеров. Во-вторых, важно развивать инфраструктуру, включая транспортные и логистические сети, чтобы обеспечить легкий доступ к рынкам и ресурсам. Инвестиции в цифровизацию и современные технологии также сыграют значительную роль в привлечении инвестиций. Третьим шагом может стать создание совместных инвестиционных фондов, которые позволят объединить ресурсы и снизить риски для инвесторов. Нельзя не учесть, активное участие в международных форумах и выставках поможет продвигать российские проекты и привлекать внимание к возможностям сотрудничества с дружественными странами. Эти меры помогут создать более благоприятные условия для взаимовыгодного инвестирования [3].

Таблица 1. Перспективы инвестиционного сотрудничества России с дружественными государствами:

Страна	Перспективы сотрудничества	Ожидаемый товарооборот (млрд $)	Ключевые направления
Китай	Рост товарооборота за счёт расширения логистики	280	Логистика, энергетика
Индия	Увеличение товарооборота в цифровых технологиях и фармацевтике	80	Цифровые технологии, фармацевтика
Турция	Увеличение использования рубля и лиры в расчётах	60	Торговля, посредничество
Страны Африки	Экспорт технологий и оружия, инвестиции в добычу полезных ископаемых	52	Технологии, добыча полезных ископаемых

Глава РФПИ Кирилл Дмитриев указал на потенциальный рост иностранных вложений в 2025 году. Интерес со стороны инвесторов из Китая и стран Ближнего Востока, не затронутых санкциями, создаёт предпосылки для оживления [5].

Принятие конкретных мер в части стимулирования экономических отношений с компаниями из дружественных стран, поэтапное снятие ограничений доступа к активам из недружественных стран в обозримой перспективе позволят улучшить инвестиционный климат в Российской Федерации. На сегодняшний день, инвестиционная деятельность в Российской Федерации находится в состоянии неопределенности из-за ряда проблем. В первую очередь, нельзя однозначно утверждать, что развитие выданных и полученных инвестиций в недружественные страны является негативным фактором для экономики Российской Федерации, который должен быть сведен к нулевому уровню активности. С другой стороны, развитие взаимоотношений в сфере инвестиций с дружественными странами также связано с рядом сложностей – риски встречных санкций, разница в оценочной сумме риска, наличие институтов и норм права, предоставляющих преимущества для инвестиций в дружественные страны.

Список цитируемой литературы:

1. Бейшенбек К.А. Глобализационные процессы и их влияние на состояние и развитие экономики Кыргызской Республики. М. Рыскулбеков атындагы Кыргыз экономикалык университетинин кабарлары. 2023. № 2 (59). С. 42-45.

2. Зубрилина А.С. Энергетическое сотрудничество России и Китая в Арктике // Вторая Международная научно-практическая конференция

Студенческого научного общества Санкт-Петербургского государственного университета. 2024. С. 280-289.

3. Коротин К.В. Перспективы взаимодействия РФ с дружественными странами в рамках инвестиционной деятельности. Финансы и управление. 2023. № 2. С. 1-14.

4. Одижев, А. А. Модель Харрода-Домара: анализ причин ее использования для объяснения экономического развития России / А. А. Одижев // Основные тенденции развития экономики и управления в современной России : Материалы XIII Всероссийской научной конференции студентов и молодых ученых, Карачаевск, 08–09 ноября 2024 года. – Карачаевск: Карачаево-Черкесский государственный университет им. У.Д. Алиева, 2024. – С. 249-251. – EDN WYTIBN.

5. Коммерсантъ. Инвестиции. Иностранные инвесторы: вернутся ли в Россию? // Коммерсантъ. 2025. URL: https://www.kommersant.ru/doc/7641168 (дата обращения: 12.04.2025).

6. Акопян, Е. А. Прогнозирование событий образования на основе статистических данных в Ставропольском крае / Е.А. Акопян, А.А. Одижев // Актуальные проблемы и перспективы развития финансов и финансового рынка : Сборник статей по материалам региональной научно-практической конференции преподавателей вузов, ученых, специалистов, аспирантов, студентов, Нижний Новгород, 31 мая 2024 года. – Нижний Новгород: Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ, 2024. – С. 283-287. – EDN JUUJHI.

Орзулова В.Ю.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Либерман Т.И., к.э.н., доцент

ВЛИЯНИЕ ИНСТРУМЕНТОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ НА ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ЛИПЕЦКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация

В статье анализируется влияние государственного финансирования на конкурентоспособность Липецкой области. Рассматриваются меры поддержки промышленности, сельского хозяйства и инноваций, а также эффективность бюджетных инвестиций в развитие региона.

Ключевые слова: инновации, конкурентоспособность, государственное финансирование, инвестиции, Липецкая область.

Государственное финансирование играет важную роль в повышении конкурентоспособности Липецкой области, способствуя развитию высокотехнологичных отраслей, инновационной инфраструктуры и предпринимательства. Одним из приоритетов выступает программа модернизации экономики, предусматривающая субсидии и налоговые льготы для предприятий, внедряющих инновации. Финансовая поддержка направляется на покрытие процентов по кредитам, арендным платежам, закупку оборудования, внедрение ресурсосберегающих технологий и реализацию проектов в сфере импортозамещения, что снижает нагрузку на бизнес и стимулирует инвестиции.

Для целей повышении конкурентоспособности необходимо управлять территорией на основе совершенствования стратегии социально-экономического развития. В документах стратегического планирования следует трансформировать цели и задачи для перевода экономики от стабилизации к расширенному воспроизводству.[2, с. 190]

На Рис. 1 представлено распределение инвестиций в основной капитал по видам экономической деятельности. В 2024 году объем инвестиций в основной капитал Липецкой области составил 261,6 млрд рублей, что на 28,1% больше по сравнению с 2023 годом. Из этих инвестиций около 26% направлено в металлургическое производство, которое является ключевым для инновационного развития региона.

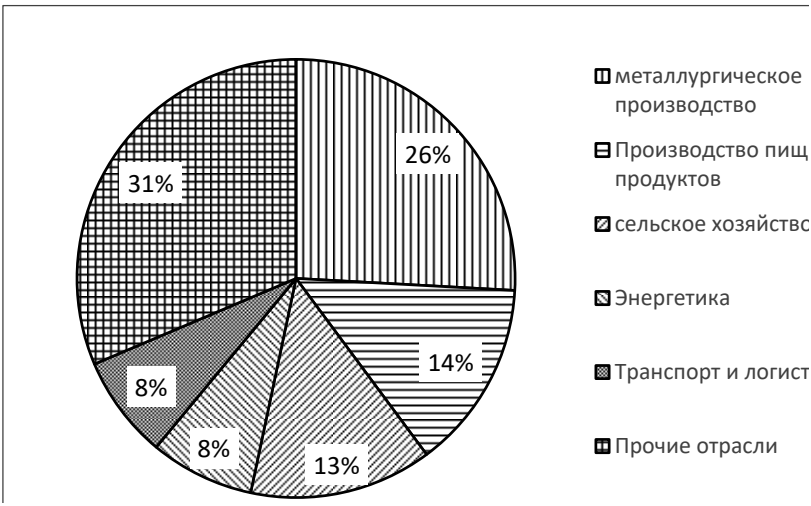


Рис. 1 Распределение инвестиций в основной капитал по видам экономической деятельности

Значительное внимание уделяется развитию особых экономических зон (ОЭЗ), таких как федеральная ОЭЗ «Липецк» и региональные ОЭЗ промышленного и технико-внедренческого типа. За счёт финансирования из бюджета здесь создаётся вся необходимая инфраструктура: инженерная, транспортная и социальная. Резиденты ОЭЗ получают налоговые льготы, субсидии по процентным ставкам по кредитам, а также возможность получения государственных гарантий. На 2024 год в ОЭЗ зарегистрировано 59 резидентов с объемом заявленных инвестиций свыше 219 млрд рублей. Резидентами ОЭЗ создано около 5,4 тыс. рабочих мест, большая часть из которых высокопроизводительные. Это создаёт привлекательные условия для инвесторов и стимулирует развитие высокотехнологичных производств, тем самым повышая уровень конкурентоспособности региона на внутреннем и внешнем рынках.

Также важную роль играет финансирование индустриальных парков, таких как «Рождество» и «Созидатель», где государство предоставляет налоговые льготы управляющим компаниям и освобождает резидентов от уплаты транспортного налога. Это позволяет формировать специализированные производственные площадки и привлекать предприятия в ключевых для региона отраслях – машиностроении, металлообработке, автомобилестроении.

Развитие малых форм хозяйствования в Липецкой области играет ключевую роль в укреплении аграрной политики региона, чему способствует активная поддержка со стороны государства. В 2023 году на поддержку данного сектора было выделено 333,5 млн рублей, что на 42% больше по сравнению с предыдущим годом. Эти средства помогают улучшить условия для малых предпринимателей, способствуя росту их производственных возможностей. В частности, 233,7 млн рублей направлено на гранты, что поддерживает инновационные инициативы и развитие предпринимательства, тем самым повышая конкурентоспособность региона в аграрной отрасли. Также, выделенные более 97 млн рублей на субсидии сельскохозяйственным кооперативам укрепляют их позиции на рынке, способствуя созданию конкурентоспособных продуктов.

Системная государственная поддержка, в том числе субсидии на производство картофеля и овощей для самозанятых ЛПХ, активно способствует созданию устойчивых и конкурентоспособных производств в области. Общий объём таких субсидий составил 2,5 млн рублей. Кроме того, запуск пилотного проекта «Агрегатор» в конце 2022 года стал важным шагом для повышения конкурентоспособности Липецкой области на национальном уровне. Проект позволяет местным фермерам поставлять свою продукцию в крупные федеральные сети супермаркетов, расширяя их рынок сбыта и улучшая позиции региона на продовольственном рынке.

Металлургическая отрасль, являющаяся основой экономики Липецкой области, активно поддерживается государством. Одним из ключевых инструментов стимулирования является налоговая политика: предприятия, реализующие инновационные проекты, могут быть полностью освобождены от уплаты налога на имущество сроком до пяти лет, а резиденты индустриальных парков – до семи лет. Существенную роль играет Фонд развития промышленности Липецкой области, предоставляющий целевые займы по ставке 1–5% годовых. Эти меры направлены на снижение издержек, повышение инвестиционной активности предприятий и ускоренную модернизацию металлургического сектора, что способствует укреплению конкурентоспособности региона.

Инновационная активность в Липецкой области, несмотря на некоторые положительные моменты, продолжает сталкиваться с определёнными вызовами. Согласно данным Росстата, хотя регион занимает пятое место в Центральном федеральном округе по объему инновационных товаров, работ и услуг, наблюдается стабильное сокращение этого показателя с 2019 года, что свидетельствует о замедлении темпов инновационного развития. В частности, уровень инновационной активности организаций в области составляет 12,1%, что также является пятой позицией в ЦФО, однако почти в два раза меньше, чем в 2018 году. Это подчеркивает необходимость усиленной поддержки инноваций для повышения конкурентоспособности региона.

В долгосрочной перспективе необходимо решать задачи повышения конкурентоспособности предприятий обрабатывающего сектора, и формирования инструментов эффективного распределения доходов. [1, с.244]

Важным фактором для дальнейшего улучшения конкурентоспособности региона является увеличение доли высокотехнологичных и наукоемких отраслей в валовом региональном продукте. Для повышения конкурентоспособности региона требуется активизация инновационной активности и внедрение новых технологий в производственные процессы.

Список цитируемой литературы:

1. Либерман, Т.И. Стратегическое планирование как фактор устойчивости российской экономики// Современные тенденции развития России: путь к эффективности: материалы XI Международной заочной научно- практической конференции (20 апреля 2017 г.) г. Липецк) / Под общ. ред. д-ра экон. наук, проф. Г.Ф. Графовой, канд. юрид. наук, доц. А.Д. Моисеева. – Елец: ФГБОУ ВО «Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина», 2017. – 522 с. (С.240-245).

2. Либерман, Т.И. Стратегический подход к управлению устойчивым социально-экономическим развитием муниципальных образований // Экономика, управление и общество: теория, методология и практика:

Материалы международной научно-практической конференции (5 октября 2021 года, г. Липецк) / Под общей ред. А.Д. Моисеева, М.А. Гуриной. – Воронеж: НАУКА-ЮНИПРЕС, 2021. – 340 с. (С. 188-196).

3. Повышение конкурентоспособности промышленных предприятий на основе развития инновационной деятельности : учебное пособие / Т. В. Матвеева, В. В. Криворотов, Н. В. Машкова, П. П. Корсунов. – Екатеринбург : Изд-во Уральского ун-та, 2018. – 152 с.

Орлов С.А.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации», Смоленский филиал
Научный руководитель – Полякова О. Е., к.э.н., доцент

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ПРОИЗВОДСТВА БЫТОВОЙ ХИМИИ В ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РФ

Аннотация

Бытовая химия – это важный сегмент химической промышленности, который включает в себя производство и использование моющих и чистящих средств, средств для стирки, дезинфицирующих средств, косметики и парфюмерии, а также других химикатов, применяемых в повседневной жизни. Этот сектор играет значительную роль как в обеспечении гигиеничности и чистоты, так и в улучшении качества жизни потребителей.

Ключевые слова: бытовая химия, виды бытовой химии, хранения и утилизация, проблемы отрасли, перспективы развития.

Химическая промышленность занимает лидирующие позиции среди других сфер производства. Одна из отраслей данной области – бытовая химия. Ее распространение связано с масштабной потребностью населения в различных материалах данного производства. К таким товарам относят: клеящие материалы; абразивные изделия; моющие средства; осветительные материалы; средства для чистки кожаных изделий; минеральные удобрения. Данный вид товаров прочно зафиксировался в нашей повседневной жизни и без большинства их мы не сможем представить современной жизни. Бытовая химия, как отрасль химической промышленности, представлена отдельными экспонентами, которые продемонстрируют новые рациональные способы использования сырья, сбережение окружающей среды и уменьшение вреда бытовых химических веществ на организм человека [4].

Виды бытовой химии. Выпускают профессиональную и домашнюю бытовую химию. Первые средства подходят для сильных загрязнений. Они справляются с сильно пригоревшим жиром, ржавчиной, стойкими пятнами. С такими загрязнениями могут справляться лишь профессиональные средства, включающие сильные вещества. Составы для домашнего использования помогает в стандартной уборке. Продукция делится на следующие виды: для посуды; жироудалители; сантехнические средства; стиральные порошки; составы для мытья пола; от ржавчины; универсальные средства; для стекол, зеркал.

Вся продукция востребована. Главное, чтобы для каждой цели были подобраны подходящие средства, которые легко справятся со своими задачами.

Большая часть бытовой химии из-за неправильного хранения обладает токсичным эффектом, приводит к аллергиям, отравлениям. Поэтому при выборе товара следует придерживаться некоторых правил:

Необходимо выявить целостность упаковки. Если она нарушена, не стоит пользоваться такой продукцией. Химию следует хранить далеко от продуктов. Желательно, чтобы она находилась дальше от места постоянного пребывания людей. В магазинах должно быть специальное помещение – проветриваемое или с вентиляционной системой. Важно, чтобы поверхности помещения легко мылись, не впитывали влагу, химические компоненты из воздуха. В торговых помещениях и на складах должны присутствовать стеллажи для хранения, сделанные из негорючего пластика. В складских объектах требуется наличие системы пожаротушения. Подходящая температура хранения составляет 0-15 градусов, а влажность – не больше 70%. Особенно безопасно нужно хранить химию, которая включает компоненты, способные привести к аллергии. Продукция с вышедшим сроком годности. Ее обязательно нужно уничтожить. Метод утилизации зависит от состава, и выполняется специальными компаниями. Сначала химию нейтрализацию с помощью смешивания с реагентами, а потом отходы дробят и перерабатывают во вторичное сырье [5].

Американская транснациональная компания «Procter&Gamble» является лидером рынка. Основные бренды моющих и чистящих средств данной компании: «Fairy», «Tide», «Ariel», «Миф», «Ace», «Mr.Clean», «Lenor», «Comet», «Fairy», «Mr. Proper». Доля компании на рынке составляет – 26,9%. Следующую позицию занимает немецкая компания «Henkel Group». В России фирма представлена следующими брендами: «Persil», «Pril», «Bref», «Vernel», «Пемолюкс», «Пемос», «Ласка», «Дени», «Losk», «Somat», «Е», «Clin». Доля компании на рынке составляет 16,7%. Компания «Nefis Cosmetics», представленная на рынке брендами – «BiMAX», «Sorti», «BiSOFT», «AOS» и др., доля

рынка составляет – 8,6%. Четвертое место с долей рынка в 6,2% принадлежит компании – «Невская косметика», представленной следующими брендами – «Ушастый нянь», «Новый жемчуг», «Невская Косметика» и др. Компания «Reckitt benckiser group PLC» имеющая долю рынка в – 5,8%, представленная брендами – «Lysol», «Vanish», «Finish», «Air Wick», «Calgon», «Cilit», «Tiret» [1].

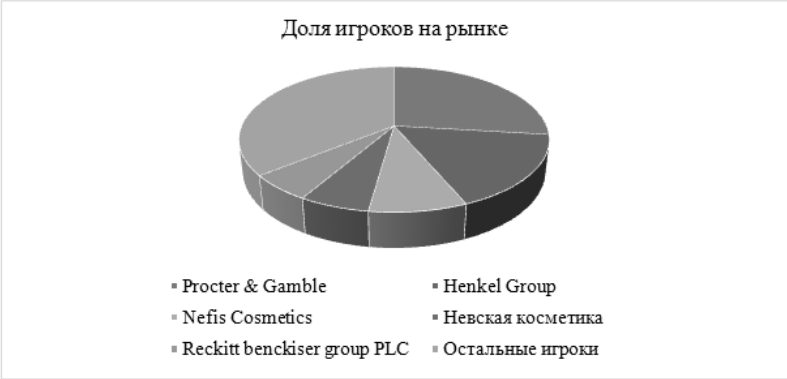


Рисунок 1. Доля игроков на рынке РФ

Проблемы химической отрасли производства бытовой химии в России:

- Зависимость от импорта: Россия продолжает зависеть от импорта сырья и готовой продукции. Это создает риски для стабильности поставок и цен на продукцию.

- Недостаток инвестиций: Нехватка инвестиций в модернизацию производств и научные разработки ограничивает возможности для повышения конкурентоспособности.

- Нестабильность рынка: Экономические санкции и колебания валютного курса оказывают негативное влияние на стоимость сырья и конечной продукции.

- Устаревшие технологии: Многие предприятия используют устаревшие технологии, что приводит к низкой эффективности производства и высокой себестоимости.

- Отсутствие инноваций: Недостаточное внимание к научным исследованиям и разработкам тормозит внедрение новых, более эффективных и экологически чистых технологий.

- Загрязнение окружающей среды: Производство бытовой химии часто связано с выбросами вредных веществ в атмосферу и водоемы, что негативно сказывается на экологии.

- Отсутствие эффективного контроля: Недостаточный контроль со стороны государственных органов за соблюдением экологических норм приводит к ухудшению ситуации [6].

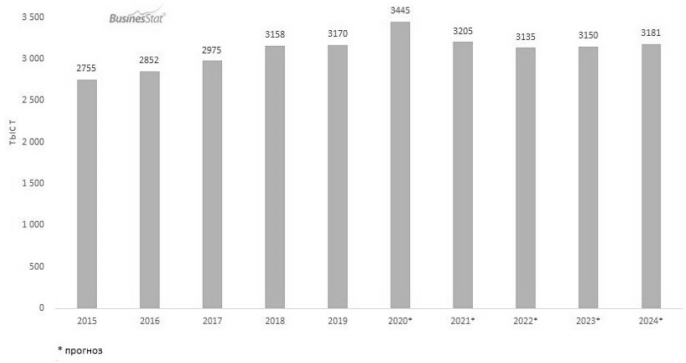


Рисунок 2. Продажи бытовой химии в России в 2015-2019 гг., прогноз на 2020 – 2024 гг.

По данным «Анализа рынка бытовой химии в России», в 2020 г, за 2015-2019 гг. ее продажи в стране увеличились на 15%: с 2 755 до 3 170 тыс. т. Кризисные явления в российской экономике, начавшиеся в 2014 г, не оказали такого существенного влияния на рынок бытовой химии, как в других отраслях. Потребители продолжали покупать бытовую химию, отказавшись только от дорогих и узкоспециализированных средств. Основной тенденцией последних лет стал рост доли продаж продукции по акциям. В 2020 г продажи бытовой химии вырастут на 8,7% по сравнению с 2019 г и составят 3 445 тыс. т. Рост продаж обусловлен увеличением спроса населения на моющие и дезинфицирующие средства во время эпидемии коронавируса. В 2021 и 2022 гг. объем рынка бытовой химии уменьшилась на 7% и 2,2% соответственно и достигла 3 135 тыс. т, вернувшись к уровню 2019 г. Далее показатель стабилизируется на этом уровне. Даже на фоне экономического кризиса и снижения численности населения натуральный объем продаж не опустится ниже уровня 2018-2019 гг. Эпидемия сформирует у населения привычку к частой и тщательной уборке и дезинфекции. В 2023 и 2024 году объём рынка держится примерно на одном уровне [2].

На долю Казахстана в 2020 г приходилось 38,2% от общего объема поставок. В 2016-2020 гг. отгрузки в эту страну поднялись на 55,2%: с 99,1 до 153,8 тыс. т. Беларусь заняла 21,0% от совокупного экспорта по итогам 2020 г. За рассматриваемый период поставки выросли на 27,4%: с 66,4 до 84,6 тыс. т. Российский экспортный центр

оценивает данный рынок перспективным и старается заинтересовать отечественных производителей для выхода на него и заключения международных контрактов. Доля Украины в 2020 г составила 8,2% в структуре экспорта. В 2016-2020 гг. объем отгрузок в эту страну увеличился на 4,5%: с 31,4 до 32,8 тыс. т. [3].

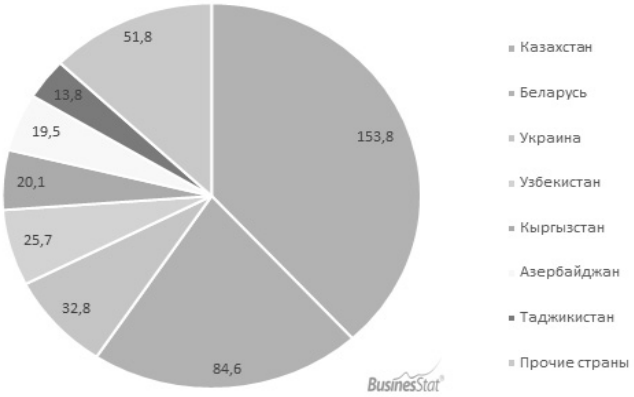


Рисунок 3. Экспорт бытовой химии из России по странам мира в 2020 году

Россия является чистым экспортером данной категории товаров, то есть из страны вывозят больше готовой продукции, чем ввозят на ее территорию из других государств. В последние годы наблюдается тенденция переориентации отечественных производителей на иностранных потребителей. Поскольку российский рынок традиционной бытовой химии достаточно насыщен, отечественные производители стремятся увеличивать экспортные отгрузки продукции. Экспорт химической продукции из РФ по итогам 2023 года в количественном выражении сократился примерно на 3%.

Подводя итоги, можно сделать вывод, что перспективы развития химической отрасли производства бытовой химии в России являются многообещающими. Увеличение спроса на экологически чистую продукцию, внедрение инновационных технологий, поддержка со стороны государства и развитие местного производства создают условия для роста и модернизации отрасли. Для достижения этих целей необходимо активное сотрудничество между государством, бизнесом и образовательными учреждениями, что позволит создать конкурентоспособную и устойчивую химию будущего.

Список цитируемой литературы:

1. Актуальные вопросы права собственности на современном этапе развития общества и государства / И. Ю. Тимофеева, С. В. Васильева, М. В. Ягнешко [и др.]. – Москва : Компания КноРус, 2019. – 208 с. – ISBN 978-5-4365-3377-3. – EDN SZHRUQ.

2. Минец, В. Н. Особенности анализа производственного потенциала хозяйствующих субъектов / В. Н. Минец, О. Е. Полякова // Современные проблемы науки и образования в войсках национальной гвардии Российской Федерации : сборник научных трудов научно-педагогического состава Санкт-Петербургского военного института войск национальной гвардии. – Санкт-Петербург : Санкт-Петербургский военный институт войск национальной гвардии Российской Федерации, 2016. – С. 202-204. – EDN XFTAHF.

3. Полякова, О. Е. Ключевые аспекты цифровой трансформации социально-экономических отношений в обществе / О. Е. Полякова, Т. Н. Моргун // Цифровой регион: опыт, компетенции, проекты : Сборник статей VI Международной научно-практической конференции, посвященной 25-летнему Юбилею инженерно-экономического института, проводимой в рамках Десятилетия науки и технологий в России, Брянск, 16–17 мая 2024 года. – Брянск: Брянский государственный инженерно-технологический университет, 2024. – С. 585-589. – EDN ZRZXLJ.

4. Полякова, О. Е. Перспективы развития информационных технологий в Российской Федерации / О. Е. Полякова // Цифровой регион: опыт, компетенции, проекты : Сборник статей Международной научно-практической конференции, Брянск, 30 ноября 2018 года. – Брянск: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования "Брянский государственный инженерно-технологический университет", 2018. – С. 390-393. – EDN YVZYNN.

5. Новые горизонты сотрудничества России и Узбекистана на основе реализации национальных проектов и национальных программ : Коллективная монография / Ю. В. Гнездова, Ю. А. Романова, М. А. Х. Саидов [и др.]. – Москва : Издательско-торговая корпорация "Дашков и К", 2020. – 256 с. – ISBN 978-5-394-04081-8. – EDN WUNJHM.

Панина С. А.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Графова Г.Ф., д.э.н, профессор

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРАКТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ДОХОДОВ, РАСХОДОВ И ПРИБЫЛИ В ЦЕЛЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация

Каждая организация, вне зависимости от сферы деятельности, стремится к извлечению прибыли. Для достижения этой цели необходимо грамотно сформировать и проанализировать доходы и расходы, а также определить финансовые результаты деятельности. Максимизация прибыли и повышение рентабельности организации являются ключевыми задачами, обеспечивающими устойчивое развитие любого экономического субъекта. Доходы, расходы и прибыль представляют собой экономическую основу для формирования финансовых результатов.

Ключевые слова: доходы; расходы; прибыль; организация; финансовые результаты.

Доходом организации является увеличение экономических выгод организации вследствие поступления денежных средств или иных активов, а также погашения обязательств, повлекшего прирост капитала.

В бухгалтерском учете доходов и расходов их разделяют на получаемые от обычной деятельности и прочие. К доходам от обычной деятельности относится выручка от вида деятельности, определенного уставом организации как основной [3]. В зависимости от сферы деятельности это могут быть:

- выручка от продажи товаров, работ, услуг;
- арендная плата;
- поступления за предоставление прав по лицензиям, патентам, прочим результатам интеллектуальной деятельности;
- поступления от участия в капитале других предприятий.

Эти же поступления, если они не указаны в уставе как предмет основной деятельности предприятия, относятся в учете к прочим доходам.

Расходами организации является снижение экономических выгод компании, полученное в результате выбытия денежных средств или прочих активов предприятия, а также формирования обязательств, приведших к снижению капитала.

К расходам от обычной деятельности относятся расходы, неразрывно связанные с осуществлением деятельности, указанной в уставе организации как основная, к которым могут относиться:

- расходы по объем производству и продаже продукции, покупке и последующей реализации товаров, оказанию услуг или выполнению работ;
- расходы от передачи активов в аренду;
- расходы от реализации патентных и лицензионных прав, прав на результаты интеллектуальной деятельности.

Эти же затраты, если они производились не по основному виду деятельности, указанному в уставе, относятся в учете к прочим расходам.

В сумме расходов от обычной деятельности учитываются суммы материальных затрат, затрат по оплате труда, амортизационных отчислений, экспорт отчислений на социальные нужды и прочих затрат, непосредственно связанных с основной деятельностью предприятия.

В процессе анализа доходов и расходов используются различные методы, которые позволяют получить более полное представление о финансовом состоянии организации. [1]

1. Горизонтальный анализ позволяет сравнить финансовые показатели за разные периоды времени. Этот метод основан на вычислении изменения финансовых показателей в процентах между двумя или более годами. Горизонтальный анализ помогает выявить тенденции и изменения в финансовой деятельности организации.

2. Вертикальный анализ, также называемый методом процентного соотношения, позволяет оценить структуру и соотношение отдельных элементов финансовой отчётности. Он основан на выражении каждого отдельного элемента финансовой отчётности в процентах от общей суммы, что позволяет сравнивать их между собой в разных периодах времени. [5]

3. Трендовый анализ – это метод исследования данных, который позволяет выявить изменения в данных с течением времени. Он представляет собой сравнение каждого показателя отчётности с показателями предшествующих периодов и даёт возможность оценить будущую тенденцию динамики показателей.

4. Анализ относительных показателей – это метод, который позволяет сравнивать различные показатели между собой, чтобы выявить их относительную значимость и изменения во времени. Также называется коэффициентным методом анализа и подразумевает определение взаимосвязей показателей по средствам расчёта отношений между данными бухгалтерской (финансовой) отчётности.

5. Сравнительный анализ – это метод сравнения двух и более периодов, чтобы определить различия в доходах и расходах за опреде-

лённый период времени. Для проведения сравнительного анализа доходов и расходов необходимо собрать информацию о доходах и расходах за два или более периода времени, а затем провести сравнительный анализ, чтобы выявить изменения и различия в этих показателях.

Рассматривая понятия доходов и расходов, необходимо подчеркнуть, что доходы предприятия являются очевидными и определяются достаточно просто. В то же время расходы часто носят субъективный характер и зависят от учётной политики предприятия. [4] На величину расходов могут повлиять выбранный метод амортизации, порядок списания материальных запасов и другие факторы. В экзамен зависимости от химикат выбранных здание вариантов щебенка учёта, жительство величина желание расходов и подготовительный финансовый химикат результат гладкий могут гладкий различаться.

Прибыль представляет собой денежное выражение основной части денежных накоплений, создаваемых предприятиями любой формы собственности. В условиях рыночной экономики прибыль является ключевым инструментом, выполняющим ряд функций. Конечным результатом предпринимательской деятельности является прибыль, которая отражает производительность труда, эффективность производства, себестоимость продукции, а также объёмы и качество выпускаемой продукции. [6]

Прибыль является ключевым фактором, способствующим повышению качества продукции, внедрению радикальных или инкрементальных инноваций в продукцию предприятия. Прибыль представляет собой многогранное экономическое понятие. Эффективность коммерческого расчёта и ценообразования зависит от рационального использования экономических ресурсов предприятия. Если доходы организации превышают расходы, это свидетельствует о её способности к самофинансированию.

Оценка производственной и финансовой деятельности предприятия производится на основе показателей прибыли. Показатели прибыли отражают деловую активность и финансовое состояние предприятия. С помощью прибыли можно определить уровень отдачи авансированных средств и доходность вложений в активы предприятия.

Оценка производственной и финансовой деятельности предприятия осуществляется на основе показателей прибыли. Эти показатели отражают деловую активность и финансовое состояние компании. Прибыль позволяет определить уровень отдачи авансированных средств и доходность вложений в активы предприятия.

Укрепление коммерческих расчетов и интенсификация производства напрямую зависят от стимулирования прибыли. Прибыль выполняет стимулирующую функцию, не только отражая финансовые результаты предприятия, но и являясь важным элементом его финансо-

вых ресурсов. [2] Полученная прибыль после уплаты обязательных платежей, таких как налоги, должна максимально финансировать диверсификацию производства, научно-техническое и социальное развитие компании, а также материальную мотивацию работников.

Рост прибыли увеличивает потенциальные возможности предприятия, включая повышение деловой активности, создание финансовой базы для самофинансирования, диверсификации, решения проблем корпоративной социальной ответственности, материальной мотивации сотрудников и рационального использования человеческих ресурсов.

Чтобы провести полноценный анализ всех элементов доходов, расходов и прибыли организации по данным отчета о финансовых результатах необходимо:

- провести экспресс-анализ данных отчета, их соотношение с другими формами отчетности;
- рассчитать аналитические показатели структуры и динамики доходов, расходов и прибыли;
- провести трендовый анализ доходов, расходов и прибыли;
- рассчитать, проанализировать и составить оценку показателей рентабельности;
- провести факторный анализ рентабельности;
- оценить влияния привлечения заемных средств на рентабельность собственного капитала;
- обобщить результаты анализа отчета о финансовых результатах.

Таким образом, в результате исследования можно сделать вывод, что доходы и расходы в совокупности определяют финансовый результат деятельности предприятия, который является конечной целью любого коммерческого предприятия. Особенно это важно в условиях высокого уровня конкуренции.

Список цитируемой литературы:

1. Боголюбова, Н. П. Микроэкономика: финансы теория потребительского поведения : учебное пособие / Н. П. Боголюбова ; М-во образования и науки Рос. Федерации, Урал. федер. ун-т. – Екатеринбург : Изд-во Уральского ун-та, 2017. – 202 с.

2. Дорман, В. Н. Коммерческая организация: доходы и расходы, финансовый результат : учебник для вузов / В. Н. Дорман ; под научной редакцией Н. Р. Кельчевской. – Москва : Юрайт, 2017. – 117 с.

3. Дорман, В. Н. Коммерческая организация: доходы и расходы, финансовый результат: Учебное пособие / Дорман В.Н., – 2-е изд., стер. – Москва : Флинта, Изд-во Урал. ун-та, 2017. – 108 с.

4. Кодацкий, В. П. Прибыль : монография / Кодацкий. – Москва : Финансы и Статистика, 2021. – 129 с.

5. Лукаш, Ю. А. Расходы коммерческой организации: формирование, анализ, учёт, управление, оптимизация : учебное пособие / Ю. А. Лукаш. – Москва : Флинта, 2022. – 495 с.

6. Милославская, С. В. Издержки, выручка и прибыль: экономическая теория и хозяйственная практика : учебное пособие / С.В. Милославская, А.Б. Мыскина. – Москва : ИНФРА-М, 2022. – 80 с.

Полицкая Я. О.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Шахватова С.А., к.э.н., доцент

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОПТИМИЗАЦИИ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация

В статье рассмотрены теоретические аспекты оптимизации финансовых результатов для обеспечения экономической безопасности предприятия

Ключевые слова: предприятие, финансовые результаты, оптимизация финансовых результатов, экономическая безопасность, обеспечение экономической безопасности.

В современных условиях потребности экономических субъектов в эффективном управлении своим финансовым состоянием растут, что связано с появлением новых вызовов и рисков внешней среды (главным образом, геополитических), а также с нестабильной экономической ситуацией в нашей стране. Если руководство предприятия не уделяет достаточного внимания данным аспектам и не повышает уровень его экономической безопасности, – в недалеком будущем оно столкнется с серьезными финансовыми проблемами. Достижение соответствующего уровня экономической безопасности хозяйствующего субъекта возможно только через анализ и оценку финансовых показателей компании.

Важнейшими показателями, характеризующими экономическую эффективность работы любого экономического субъекта, являются его финансовые результаты. В современной научной литературе существует множество определений финансовых результатов, но в целом можно сказать, что под ними понимается разница между доходами и расходами. «Финансовый результат завершает цикл производства и

реализации продукции (выполненных работ, оказанных услуг) и выступает необходимым условием следующего витка деятельности организации» [1, с. 85]. Руководство каждого предприятия заинтересовано в том, чтобы финансовым результатом была прибыль. Экономическая сущность финансовых результатов предприятия заключается в том, что они являются отражением эффективности и успешности его финансовой деятельности.

Анализ финансовых результатов является элементом анализа финансового состояния экономического субъекта. Его результаты позволяют выявить существующие проблемы, разработать мероприятия по их решению и разработать направления для его развития и роста. Для повышения экономической безопасности проводятся мероприятия по оптимизации финансовых результатов, которые направлены на минимизацию расходов и на максимизацию доходов, в целях достижения высокой экономической эффективности (рентабельности) деятельности. Кроме того, целями оптимизации финансовых результатов в контексте обеспечения экономической безопасности предприятия являются укрепление финансовой устойчивости, снижение финансовых рисков, обеспечение платежеспособности, увеличение стоимости предприятия.

Процесс оптимизации финансовых результатов для обеспечения экономической безопасности представляет собой ряд этапов:

1) анализ и диагностика текущего состояния экономического субъекта;

2) оценка факторов, влияющих на его экономическую безопасность, а также выявление рисков (фактических и потенциальных) и угроз;

3) определение целей и задач оптимизации финансовых результатов для обеспечения экономической безопасности предприятия;

4) разработка и реализация плана оптимизации финансовых результатов для обеспечения экономической безопасности предприятия;

5) внедрение и мониторинг результатов;

6) оценка эффективности оптимизации.

Оптимизация финансовых результатов предприятия для обеспечения экономической безопасности представляет собой широкий спектр мероприятий. С. Е. Егорова и А. С. Сапожникова выделяют пять оптимизационных моделей: «1) экономия, т. е. снижение расходов производства при условии сохранения объемов производства и реализации; 2) концепция эластичности, т. е. рост прибыли исключительно за счет увеличения выпуска продукции; 3) регулирование прибыли за счет изменения учетной политики в части налогового учета; 4) рост прибыли за счет широкого использования рекламы; 5) разработка оптимальной производственной программы предприятия» [2, с. 40]. На основе изучения подходов современных авторов выявлено, что основ-

ными направлениями оптимизации финансовых результатов являются: 1) минимизация издержек: снижение себестоимости продукции без потери качества (например, использование сырья и материалов, не уступающих по уровню качества используемым, но по более низким ценам); сокращение управленческих расходов (например, за счет переезда в другое место, с меньшей величиной арендной платы); уменьшение коммерческих расходов; снижение расходов на использование заемных средств (рефинансирование кредитов, получение отсрочек по уплате займов) и т.д.;

2) максимизация доходов: совершенствование ценовой политики для клиентов на основе введения накопительной системы скидок или бонусов за покупку товаров, что будет способствовать повышению спроса; повышение качества продукции на основе использования других материалов или сырья для производства (например, в условиях импортозамещения в настоящее время можно найти российских поставщиков, которые производят недорогие сырье и материалы, но не уступающие по качеству зарубежным); повышение качества обслуживания клиентов; разработка новых товаров и услуг, которые в полной мере соответствовали бы требованиям рынка и т.д.

В современных условиях для того, чтобы получить больше прибыли, необходимо вкладывать средства в инвестиции, направленные на совершенствование технологического процесса, в рекламные кампании, позволяющие повысить узнаваемость и т.д.

Таким образом, от того, насколько эффективными будут мероприятия по оптимизации финансовых результатов предприятия, во многом зависит уровень его экономической безопасности, и для того, чтобы понимать, какую величину прибыли можно получить от данных мероприятий, необходимо проводить расчет их экономической эффективности.

Список цитируемой литературы:

1. Вороненко, И. А. Анализ и оптимизация финансовых результатов деятельности предприятия / И. А. Вороненко // Актуальные проблемы бухгалтерского учета, анализа и аудита : материалы XIII Всероссийской молодежной научно-практической конференции с международным участием (Курск, 28 апреля 2021 г.). – Курск: Юго-Западный государственный университет, 2021. – С. 85-88.

2. Егорова, С. Е. Оптимизация финансовых результатов как процесс реализации стратегии предприятия / С. Е. Егорова, А. С. Сапожникова // Вестник Псковского государственного университета. Серия: Экономика. Право. Управление. – 2022. – № 13. – С. 40.

Понамарев А.А.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Коротаева Е.Ю., к.э.н.

НАЛОГОВЫЙ КОНТРОЛЬ В КОНТЕКСТЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАЛОГОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

Аннотация

Статья посвящена анализу налогового контроля в контексте обеспечения налоговой безопасности государства. В работе рассматриваются основные аспекты предназначения налогового контроля с точки зрения обеспечения налоговой безопасности государства. В статье делается акцент на современные тенденции развития налогового контроля, включая цифровизацию в целом экономики и отдельно налоговой сферы страны.

Ключевые слова: Налоговая система налоговый контроль, налоговая безопасность, экономическая безопасность, налоги, налоговые доходы, бюджет, цифровизация.

Налоговая безопасность является важным элементом системы экономической безопасности государства, именно поддержание на должном уровне налоговой безопасности государства обеспечивает своевременное и полное пополнение государственного бюджета налоговыми доходами, в свою очередь именно бюджетные средства государства являются залогом стабильного развития экономики страны. Налоговый контроль является ключевым фактором обеспечения налоговой безопасности государства, так как данный механизм через совокупность своих инструментов и методов позволяет выявить и пресечь нарушения налогового законодательства и тем самым обеспечивать пополняемость доходной части бюджета страны.

Цель данной статьи – исследовать и систематизировать ключевые моменты, определяющие роль налогового контроля в обеспечении налоговой безопасности государства, а также определить направления развития налогового контроля в современных условиях развития.

Особое внимание в статье уделяется анализу современных тенденций развития налогового контроля, включая цифровизацию в целом экономики и отдельно налоговой сферы страны.

С точки зрения обеспечения налоговой безопасности государства предназначение налогового контроля реализуется в следующих ключевых аспектах, которые рассмотрены ниже.

Во-первых, благодаря реализации различных форм налогового контроля удается контролировать выполнение налогоплательщиками требований законодательства, регулирующего налоговые отношения, обеспечивая тем самым стабильность механизма сбора налоговых платежей и своевременность пополняемости доходной части государственного бюджета, средств которого необходимы для решения важных социально-экономических задач государства, что сказывается непосредственным образом на состоянии экономической безопасности страны.

Во-вторых, методы и инструменты налогового контроля дают возможность вовремя выявлять и оперативно реагировать на незаконные способы уклонения от исполнения налоговых обязательств. Ликвидируя такие незаконные действия в налоговой сфере налоговый контроль действует положительным образом на уровень налоговой безопасности, а следовательно, и экономической безопасности страны.

В-третьих, налоговый контроль входит в число действенных методов борьбы с проявлениями теневой экономики. Это проявляется в том, что в ходе контрольных мероприятий налоговые службы выявляют коррупционные преступления, проводимые схемы отмывание денежных средств, хищение государственных финансов и т.д. [4]

В современных условиях цифровизации всех сфер общественной жизни рациональным является активное развитие имеющихся технических средств, используемых в ходе реализации налогового контроля, а также внедрение новых цифровых решений и продуктов, позволяющих модернизировать методику налоговых проверок и повысить уровень качества работы сотрудников налоговых служб. Хороший результат с данной точки зрения показывает контроль налогоплательщиков в режиме онлайн. Всего этого возможно достичь лишь при условии постоянной работы над совершенствованием налогового законодательства, повышением уровня профессионализма налоговых специалистов и пошаговом внедрении эффективным информационных решений в области налогового контроля.

Помимо законодательных и методологических аспектов, обеспечение эффективного налогового контроля в России сталкивается с рядом серьезных практических проблем. Эти проблемы, если их не решать, существенно снижают результативность контрольных мероприятий и подрывают доверие к налоговой системе в целом.

Обеспечение эффективного налогового контроля за деятельностью общественных объединений (ОО) является сложной задачей, требующей учета специфики их функционирования, особенностей финансирования и многообразия форм. Эта область, с одной стороны, важна для обеспечения наполняемости бюджета и справедливого распределения налогового бремени, а с другой – для защиты законных прав и

интересов самих ОО, являющихся важной частью гражданского общества. Однако, в настоящее время существует ряд проблем, препятствующих эффективному налоговому контролю в данной сфере.

1. Сложность определения статуса и налоговых обязательств:

Общественные объединения представлены широким спектром организационно-правовых форм (общественные организации, движения, фонды, союзы и т.д.), каждая из которых может иметь свои особенности и налоговые обязательства. Разнообразие видов деятельности ОО, от благотворительности до оказания платных услуг, также усложняет определение налоговой базы и применения льгот. Нечеткость в классификации видов деятельности и разграничении коммерческих и некоммерческих операций ведет к неоднозначности в трактовке законодательства и, как следствие, к спорам с налоговыми органами.

2. Прозрачность финансирования и отчетности:

Основными источниками финансирования ОО являются пожертвования, гранты, членские взносы. Отсутствие единых, жестких требований к прозрачности и отчетности в этой сфере создает лазейки для уклонения от уплаты налогов и сокрытия незаконных операций. Особенно остро эта проблема стоит в отношении иностранных источников финансирования, где контроль затруднен, а риски финансирования нежелательных видов деятельности – высоки. Отсутствие четких правил и процедур затрудняет идентификацию бенефициарных владельцев средств и проверку целевого использования финансовых ресурсов.

3. Недостаточная квалификация кадров:

Налоговый контроль за деятельностью ОО требует от инспекторов глубоких знаний не только налогового законодательства, но и специфики функционирования данных организаций, их целей, задач и источников финансирования. Однако, часто наблюдается недостаточная квалификация сотрудников налоговых органов в данной области, что приводит к некомпетентности в оценке деятельности ОО, неправомерным требованиям и затягиванию проверок. Это влечет за собой как снижение эффективности налогового контроля, так и необоснованное давление на организации.

4. Сложности администрирования налогов:

Налоговое законодательство, применяемое к ОО, может быть сложным и труднодоступным для понимания, особенно для небольших организаций с ограниченными ресурсами и штатом. Недостаток юридической и бухгалтерской экспертизы может привести к ошибкам в налоговой отчетности, что, в свою очередь, увеличивает нагрузку на налоговые органы и создает проблемы для самих ОО. Необходимо упрощение налоговых процедур, разработка доступных методических рекомендаций и программ обучения для представителей ОО.

5. Риски использования ОО в противоправных целях:

К сожалению, существует риск использования общественных объединений в целях уклонения от уплаты налогов, отмывания денег, финансирования терроризма и иных незаконных видов деятельности. Это требует от налоговых органов не только проведения камеральных и выездных проверок, но и активного взаимодействия с другими правоохранительными органами и специальными службами. Необходимо разработать эффективные механизмы выявления и пресечения подобных злоупотреблений, не нарушая при этом прав и свобод добросовестных общественных объединений.

6. Ограниченные возможности для выездных проверок:

Многие общественные объединения имеют небольшие офисы или вовсе работают дистанционно, что затрудняет проведение выездных налоговых проверок. Отсутствие физического доступа к документам и ограниченные возможности для проведения осмотров и инвентаризации у гражданского общества в стране.

Таким образом, налоговый контроль играет важную роль в обеспечении экономической безопасности государства. Он способствует сбору необходимых финансовых ресурсов, предотвращает налоговые злоупотребления и нелегальные финансовые операции, а также повышает эффективность использования государственных средств.

Список цитируемой литературы:

1. Антипина, Д.П. Основные направления для совершенствования налогового контроля в Российской Федерации / Д. Антипина // Вестник евразийской науки. – 2022. – Т. 14. – № 1. – С. 17-21.

2. Гильванова, Э. Р. Налоговый контроль как фактор обеспечения экономической безопасности государства / Э. Р. Гильванова // Вестник науки. – 2023. –№10 (67). – С. 35-39.

3. Курепина, Н. Л. Механизмы обеспечения экономической безопасности в системе бюджетно-налоговых отношений / Н. Л. Курепина, Е. Е. Зеркаль // Экономическая безопасность. – 2023. – Том 6. – № 1. – С. 263-276.

4. Ляпина, О. А. Налоговый контроль в системе обеспечения налоговой безопасности государства: Системная трансформация – основа устойчивого инновационного развития: сб. ст. Междунар. науч.-практ. конф. – Уфа, ООО «Аэтерна», 2021. -С. 248-250.

5. Смородина, Е. А. Налоговый контроль как элемент обеспечения налоговой безопасности государства / Е. А. Смородина // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2024. – №5-2 (111). – С. 142-145.

Протопопова И.И.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Либерман Т.И. к.э.н., доцент

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ ПОДХОДОВ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ПРОДАЖ КОМПАНИЙ НА РЫНКЕ ОПТОВОЙ ТОРГОВЛИ ПЛОДОВООВОЩНОЙ ПРОДУКЦИИ

Аннотация

В статье рассматриваются основные направления и методы внедрения инноваций в процесс управления продажами, а также их влияние на рентабельность и платёжеспособность компании.

Ключевые слова: инновации; управление продажами; рентабельность; платёжеспособность; оптовая торговля.

По мере развития рынков и усиления конкуренции предпочтения потребителей меняются, и способность повышать рентабельность становится критически важным фактором для устойчивого роста бизнеса, посредством внедрения инноваций, оптимизации и адаптации своей деятельности.

На рынке плодовоовощной продукции данные компании сталкиваются с быстрыми изменениями в потребительских предпочтениях, сезонными колебаниями спроса, логистическими сложностями и зависимостью от поставщиков.

Для решения этой проблемы требуется внедрение инновационных подходов, которые могут оптимизировать бизнес – процессы, повысить конкурентоспособность компании и снизить издержки. В связи с этим возникает необходимость в проведении исследования возможностей и перспектив применения инновационных решений для повышения рентабельности организаций в сфере оптовой торговли.

Рентабельность является ключевым показателем финансового успеха и стабильности, указывающий на способность компании генерировать дополнительные средства сверх своих расходов. Данный показатель можно использовать как инструмент ценообразования и инвестиционной политики, измеряя доходность организаций с различных позиций и интересов участников экономического процесса. Индикатор рентабельности продаж позволяет оценить долю прибыли в общей выручке и, соответственно, эффективность управления расходами и генерации прибыли от основной деятельности. Ниже приведена формула расчета коэффициента рентабельности продаж [2]:

$$R_{\text{П}} = \frac{\text{прибыль от продаж}}{\text{выручка}} \cdot 100\% \quad (1)$$

Конкурентная среда на рынке оптовой торговли плодовоовощной продукции характеризуется наличием большого количества компаний, среди которых выделяются такие крупные игроки, как Торговый Дом «Рост», ООО «Эко-Культура-Трейд», Торговый Дом «Моё Лето» и ООО «Айбарус».

Основные конкурентные преимущества включают качество продукции, ценовой диапазон, уровень обслуживания клиентов и условия логистики. Рентабельность продаж таких компаний определяется рядом факторов, которые можно классифицировать на несколько групп:

1. Макроэкономические факторы:

- динамика цен на плодовоовощную продукцию;
- уровень спроса и предложения на рынке, который зависит от доходов населения и их потребительских предпочтений.

2. Логистические факторы:

- использование качественной упаковки, которая защищает продукцию от повреждений во время транспортировки и хранения;
- оптимизация маршрутов доставки и выбор транспортных средств.

3. Сезонные факторы:

- влияние погодных условий на урожай;
- планирование закупок и продаж с учётом сезонности.

Приведенная классификация позволяет более детально понять механизма функционирования данного сегмента экономики. Переходя к анализу рентабельности продаж компаний в этой области, необходимо учитывать, что эффективность их деятельности определяется их способность адаптироваться к вышеперечисленным факторам. Проанализируем динамику рентабельности продаж на рынке плодоовощной продукции.

Согласно данным на рисунке 1 можно сделать вывод о том, что компании сталкиваются с определенными вызовами и конкурентным давлением на рынке. В 2022 г. рентабельность продаж ООО «Эко-Культура-Трейд» составляла 1,8%, а в 2023 г. снизилась до 1%, а у Торговый Дом «Рост» в 2022 г. – 6,6%, а в 2023 г. – 1,4%. Что свидетельствует о том, что компании сталкиваются с определёнными вызовами, изменением потребительских предпочтений и конкурентным давлением на рынке. Однако у организации Торговый Дом «Моё Лето» в 2022 г. зафиксирован рост рентабельности продаж на – 1,5%, а к 2023 г. увеличилась до 1,9%. Демонстрирует увеличение компания ООО «Айбарус» до 5,3% в 2023 г., что означает повышение её конкурентоспо-

собности путём внедрения инновационных подходов, улучшения качества продукции и оптимизации бизнес – процессов.

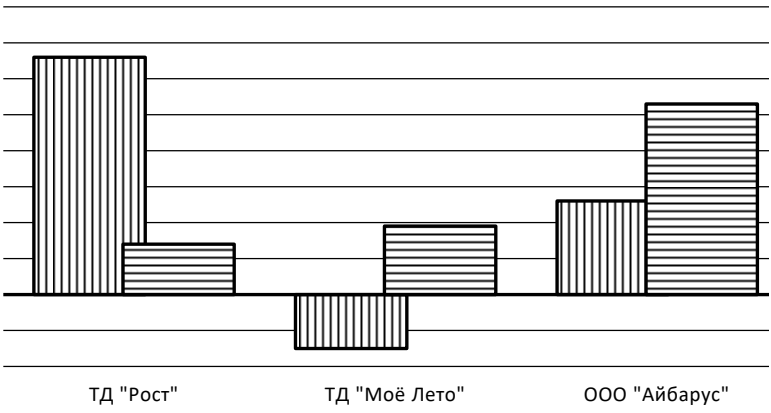


Рис. 1. Динамика рентабельности продаж на рынке плодовоовощной продукции за 2022 и 2023 гг., в % [1]

Проведенный анализ рентабельности продаж выявил значительные колебания этого показателя, что подчеркивает важность поиска новых путей для повышения устойчивости бизнеса в условиях изменчивой рыночной среды. В связи с этим особое значение приобретает изучение классификации инновационных подходов, которые могут способствовать росту рентабельности компаний. [3]

Приведенные инновационные подходы в таблице 1 играют ключевую роль в повышении рентабельности компаний. Выбор конкретной стратегии определяется отраслевой спецификой, наличием ресурсов и стратегическими приоритетами компании. Внедрение данных инструментов требует не только финансовых вложений, но и готовности к организационным изменениям и оперативной гибкости к внешним и внутренним вызовам. Роботизированная автоматизация процессов (далее-RPA) помогает обрабатывать большое количество данных, определять периоды пиковых продаж и оптимизировать порядок заказа, чтобы предотвратить затоваривание. Использование цифровых каналов продаж способствует привлечению новых сегментов клиентов, обращаясь к потребителям напрямую либо с помощью специально созданных цифровых решений, либо сотрудничая с внешними торговыми площадками.

Тенденции увеличения рентабельности продаж в организациях Торговый Дом «Моё Лето» и ООО «Айбарус» подтверждает способность бизнеса успешно применять инновационные подходы, которые способствуют не только устойчивому экономическому росту финансовых показателей, но и повышению конкурентоспособности.

Таблица 1 – Классификация инновационных подходов для повышения рентабельности продаж и их значение

Инновационные подходы	Особенности	Преимущества использования
RBA – Robotic process automation	Обеспечивает высокий уровень безопасности и контроля над процессами	- сокращение затрат на обслуживания клиентов и внутренние операции
Big Data Analytics	Позволяет компаниям прогнозировать будущие события, адаптироваться к изменениям и принимать более обоснованные решения	- улучшает стратегическое планирование; - оптимизирует операционные процессы
Freemium – модели монетизации	Способствует долгосрочному финансовому планированию	- повышение рентабельности бизнеса и укрепление его позиций на рынке
Развитие цифровых каналов продаж	Создание интуитивного интерфейса, обеспечение быстрой загрузки страниц и удобства использования	- увеличение конверсий, среднего чека и лояльности клиентов; - снижение затрат на продвижение товаров

На рисунке 2 рассмотрим более подробно какие компании используют цифровые технологии и в каких долях.



Рис. 2. Доли использования цифровых технологий компаниями на рынке оптовой торговли плодовоовощной продукции [1]

Согласно данным, представленным на рисунке 2, можно сделать вывод о том, что уровень развития инновационных технологий в компаниях оптовой торговли существенно различается. Торговый дом «Рост» показывает минимальные показатели по внедрению всех цифровых инструментов, что негативно сказывается на рентабельности их продаж. ООО «ЭкоКультура-Трейд» имеет низкие показатели по развитию цифровых каналов продаж, невысокий уровень сохраняется за моделями монетизации и RPA, что свидетельствует о том, что организация не уделяет достаточного внимания инновационным подходам в продажах. Для повышения своей конкурентоспособности данной компании необходимо разрабатывать проекты по бесконтактной покупке томатов, использование игровых механик для привлечения внимания клиентов.

Однако компании ООО «Айбарус» и Торговый Дом «Моё Лето» показывают высокий уровень использования цифровых каналов продаж и стратегии RPA. В 2022 г. сотрудники компании «Моё Лето» разработали персонализированный модуль, на основе, включающий специальные бесконтактные диспенсеры для томатов, с целью предоставления покупателям возможности выбора пропорции микса из желтых и красных черри в желаемом объёме. В свою очередь ООО «Айбарус», применив концепцию «умных складов», где операции в значительной степени автоматизированы и контролируются с помощью интегрированного программного обеспечения, внедрила новую упаковочную линию. Её производительность оптимизирует значительное сокращение ручного труда, масштабирует бизнес-операции и даёт возможность снабжать фасованной продукцией как региональные, так и федеральные торговые сети.

Таким образом, адаптация к инновационным подходам, определяющим будущее оптовой торговли, имеет решающее значение для роста бизнеса и повышения финансовых показателей в наши дни. Внедрение моделей монетизации, развитие цифровых каналов продаж и автоматизированный анализ данных улучшает репутацию компании на рынке и является дополнительным конкурентным преимуществом вследствие растущего спроса на продукцию.

Список цитируемой литературы:

1. Басовский, Л. Е. Экономика: учебное пособие / Л.Е.Басовский, Е.Н. Басовская. – Москва: РИОР : ИНФРА-М, 2024 – 80 с. – (Высшее образование: Бакалавриат). DOI: https://doi.org/10.12737/12198. – ISBN 978-5-369-00649-8. – Текст: электронный. – URL: https://znanium.com/catalog/product/1744832 (дата обращения: 11.03.2025).

2. Либерман, Т.И., Зарубина, Г.Б. Совершенствование оценки финансового состояния организации с целью стимулирования рационально-

го производства / Т.И. Либерман, Г.Б. Зарубина // Бережливое производство как инструмент конкурентоспособности. Японская культура ведения бизнеса: практика применения в Черноземье: материалы межрегиональной научно-практической конференции. – 2018. – 183 с. (С.48-51).

3. Экономика и общество в условиях цифровизации: монография / Герсонская И.В., Кореняко Е.А., Коротаева Е.Ю., Кривых Н.Н., Либерман Т.И., Суханов Е.В., Шахватова С.А., Юшков М.А. / под общ. ред. С.А. Шахватовой. – Воронеж: НАУКА-ЮНИПРЕСС, 2021. – 130с.

Ракова В.А.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации», Липецкий филиал
Научный руководитель – Шахватова С.А., к.э.н., доцент

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ И СОДЕРЖАНИЕ ФИНАНСОВОГО РЕЗУЛЬТАТА КАК ФАКТОРА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

Аннотация

В статье рассмотрены вопросы формирования финансовых результатов для обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта.

Ключевые слова: доходы, расходы, прибыль, финансовый результат, экономическая безопасность

В современном мире экономическая безопасность деятельности хозяйствующего субъекта играет ключевую роль в развитии бизнеса. С каждым днем все больше предприятий внедряют новые технологии, чтобы улучшить свою эффективность и конкурентоспособность. Однако, в условиях нестабильности экономического развития, важно не только следить за технологическими новинками, но и уметь анализировать и управлять финансовыми результатами своей деятельности для обеспечения экономической безопасности.

Повышение эффективности управления финансовыми результатами в условиях рыночной экономики требует комплексного подхода, сочетающего традиционные методы и цифровые инновации. Получение прибыли выступает основной задачей производственной деятельности предприятия, что является положительным финансовым результатом, который формируется, когда полученные доходы превышают

понесенные затраты. Для предприятия прибыль – это ключевой показатель эффективности, который не только отражает успешность хозяйственной деятельности, но и стимулирует инвестирование в наиболее перспективные направления, способные обеспечить максимальный прирост стоимости.

Таким образом, прибыль не только формирует основу для развития и расширения бизнеса, но и выступает стимулом для поиска новых возможностей и повышения конкурентоспособности. Для получения положительного экономического эффекта деятельности должно быть рациональным и эффективным управление организацией. Измеримым результатом прогнозирования экономической эффективности внедрения цифровых технологий является финансовый результат [2, с. 62].

Одним из традиционных финансовых показателей является прибыль предприятия, как заработанная за определенный промежуток времени сумма денег. Финансовый результат предприятия за отчетный период представлен в отчете о финансовых результатах, в которой представлено формирование различных видов прибыли через соотношение доходов и расходов по двум видам деятельности: основной и прочей. Анализ финансовых результатов – неотъемлемая часть системы экономической безопасности, обеспечивающая устойчивость предприятия в условиях нестабильности. Его отсутствие или недостаточная глубина повышают риски банкротства и потери конкурентоспособности.

Прибыль представляет собой разницу между полученными доходами и понесенными затратами. Структура и величина доходов и расходов отражают главную цель каждого предприятия – прибыль, и её увеличение.

Доходы могут иметь различные названия, такие как выручка от продаж, проценты, дивиденды, арендная плата или плата за обслуживание.

Расходы – это траты, связанные с текущей деятельностью. Они учитываются в отчетном периоде и снижают прибыль компании. Под расходами, в свою очередь, понимается уменьшение актива или увеличение обязательств, следствием чего является уменьшение собственного капитала компании.

Расходы компании включают расходы, возникающие в ходе обычной деятельности, такие как себестоимость продаж, затраты на рабочую силу, налоги, амортизацию, а также различные виды убытков (например, от стихийных бедствий, выбытия внеоборотных активов или изменений обменного курса).

Если всё успешно, то компания имеет такой положительный финансовый результат, который принято называть – прибыль. Прибыль – это сумма денег, которую компания получает после оплаты всех рас-

ходов, иными словами это положительная разница между доходами и расходами организации [1, с. 152].

Таким образом, можно вывести формулу прибыли:

$$\text{Прибыль} = \text{Доходы} > \text{Расходы} \quad (1)$$

где доходы всегда больше расходов.

Факторы, влияющие на прибыль:
− увеличение объема продаж услуг и продукции,
− уменьшение себестоимости продукции и услуг,
− усиление финансовой устойчивости предприятия,
− влияние на платежеспособность компании,
− увеличение рентабельности продаж.

Основной целью финансового управления любого предприятия является получение наибольшей прибыли. Положительные финансовые результаты компаний вносят большой вклад в развитие экономики, как на региональном уровне, так и на государственном.

Противоположностью прибыли является такой финансовый результата, как убыток. Получение высоких финансовых результатов является основной целью деятельности каждого предприятия. Получение стабильной и требуемой прибыли, как основного показателя финансовых результатов, создает основы для устойчивого функционирования предприятия в краткосрочной и долгосрочной перспективе и снижает угрозы нарушения экономической безопасности хозяйствующего субъекта. Современный механизм управления финансовыми результатами трансформировался из узконаправленного инструмента максимизации прибыли в комплексную систему, объединяющую цифровые технологии, риск-менеджмент и стратегическое планирование. Это позволяет предприятиям не только генерировать стабильный доход, но и формировать долгосрочную конкурентную устойчивость в условиях неопределённости.

Список цитируемой литературы:

1. Сороковикова, А.А. Учет, анализ и оценка формирования финансовых результатов: учебник. – Москва : Молодой ученый, 2023. – 406 с.

2. Шахватова, С.А. Понятие, виды и методы исследования рентабельности коммерческой организации / С.А. Шахватова, М.А. Юшков // Инновационная экономика и право. – 2023. – № 1 (24). – С. 61-68.

Рыжкова Ю.С.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Либерман Т.И., к.э.н., доцент

НАПРАВЛЕНИЯ ДОХОДОВ БЮДЖЕТА С ЦЕЛЬЮ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА

Аннотация

В данной статье рассматриваются основные направления социально-экономической политики Липецкой области, основные статьи доходов регионального бюджета, а также основные подходы к улучшению финансовой базы субъекта РФ.

Ключевые слова: социально-экономическая политика; бюджет региона; доходы бюджета; субъект РФ; налоговые и неналоговые поступления; безвозмездные платежи.

Каждый субъект РФ напрямую зависит от уровня его бюджетных поступлений, которые влияют на социально-экономическую политику. Доходы бюджета обеспечивают исполнение программ в различных сферах деятельности для повышения уровня жизни населения: от здравоохранения и образования, до социальной политики и развития инфраструктуры. Поэтому повышение поступлений в региональный бюджет является важной задачей для субъекта РФ [4, с 4]

В современных условиях ограниченности ресурсов стоит задача поиска эффективных программ для повышения доходов бюджета ля устойчивого развития региона. Рассмотрим основные направления бюджетной политики Липецкой области за период 2022-2024 гг.

Исполнение бюджета региона направлен главным образом на рациональную реализацию доходов бюджета для достижения следующих целей социально-экономической политики субъекта [1, с 3]:

1. обеспечение более высокого уровня жизни и улучшение условий проживания населения Липецкой области;

2. достижение устойчивого развития Липецкой области, при котором экономический рост и социальное благополучие тесно связано с сохранением окружающей среды, благодаря динамичной системе управления социально-экономическими процессами.

3. создание межрегиональных и международных отношений и сотрудничеств для решения задач и стратегических проблем экономического, социального, экологического и территориального характера;

Доходы бюджета формируются в соответствии с бюджетным и налоговым законодательством РФ из различных источников с помо-

щью налоговых и неналоговых поступлений, а также межбюджетных трансферт [2, с 3]. Рассмотрим ключевые параметры доходной части бюджета Липецкой области за период 2022-2023 гг. в таблице 1.

Таблица 1 – Основные источники доходов бюджета Липецкой области за период 2022-2024 гг.

Основные параметры доходов	Факт 2022	Факт 2023	Факт 2024
Ед. измерения	тыс. руб.		
Налоговые доходы	65 091 638	86 117 292	86 295 227
Неналоговые доходы	7 205 304	6 441 265	9 097 962
Безвозмездные поступления	21 252 621	23 180 078	24 584 926
Итого	93 549 563	115 738 635	119 978 115

Из таблицы 1 видно, что за рассматриваемый период региональный бюджет показывает тенденцию к стабильному увеличению доходной базы. Бюджетная политика региона преимущественно направлена на увеличение поступлений налогов от промышленного производства, так как Липецкая область традиционно обладает развитым промышленным сектором, а также чёрной металлургией, машиностроением и сельским хозяйством.

Однако для дальнейшего устойчивого роста необходимо внедрение новых технологий предприятий и улучшение бизнес-среды, что будет направлено на улучшение доходной базы регионального бюджета, а также поддержанию конкурентоспособности отрасли.

Для поддержания и реализации социально-экономической политики региона необходимо также развивать и другие направления деятельности, которые способствуют дальнейшему совершенствованию поступлений в бюджет Липецкой области. Основными направлениями можно считать:

1. Развитие малого и среднего бизнеса. Для поддержки малого и среднего предпринимательства используются различные меры, а именно: создание технопарков с льготными условиями для начинающих предпринимателей; предоставление субсидий и грантов на инновационные проекты; снижение налоговой нагрузки для малого и среднего бизнеса.

2. Привлечение инвестиций. С помощью инвестиций регион получает дополнительные средства для развития инфраструктуры, создание рабочих мест, оптимизации работы и внедрения новых технологий. Для этого нужно создание особых экономических зон с льготными налоговыми режимами, улучшение инвестиционного климата с помощью инновационных проектов, а также регулярное проведение международных выставок с целью демонстрации возможностей региона.

3. Совершенствование управление государственным и муниципальным имуществом является дополнительным источником поступлений для субъекта РФ. Аренда неиспользуемых объектов государственной и муниципальной собственности, продаже ненужного имущества, оптимизация использования земельных участков, находящихся в государственной собственности – всё это пути к увеличению неналоговых доходов регионального бюджета.

4. Развитие туризма. Липецкая область имеет большое количество исторических памятников культуры, потенциал для развития инфраструктуры и продвижению туристических маршрутов, которые могут повысить поступления в областной бюджет. Для этого важно предпринять следующие меры: создание новых достопримечательностей и реконструкция исторических памятников, улучшение транспортных путей и развитие гостиничного бизнеса, продвижение туризма региона на межрегиональном и международных рынках.

Таким образов, изучение направлений доходов бюджета требует комплексного подхода с применением различных стратегий. Разработка рекомендаций по его совершенствованию является важной задачей для реализации устойчивого развития социально-экономической политики. Доходная база бюджета Липецкой области растёт, благодаря экономик региона на протяжении ряда лет сохраняет положительную динамику.

Список цитируемой литературы:

1. Волгоградская область. Законы. Стратегия социально-экономического развития Липецкой области на период до 2030 года. Закон Липецкой области от 25.10.2022 N 207-ОЗ/Липецкая область. Законы.

2. Афанасьев, М. П. Бюджет и бюджетная система : учебник для вузов / М. П. Афанасьев, А. А. Беленчук, Н. Н. Шаш ; под редакцией М. П. Афанасьева. – 7-е изд., перераб. и доп. – Москва : Юрайт, 2025. – 770 с.

3. Афанасьев, М. П. Основы организации и функционирования бюджетной системы Российской Федерации : учебник для среднего профессионального образования / М. П. Афанасьев, А. А. Беленчук, Н. Н. Шаш ; под редакцией М. П. Афанасьева. – 7-е изд., перераб. и доп. – Москва : Юрайт, 2025. – 276 с.

4. Крохина, Ю. А. Бюджетное право России : учебник для вузов / Ю. А. Крохина. – 8-е изд., перераб. и доп. – Москва : Юрайт, 2025. – 367 с.

5. Маркина Н. А. Некоторые подходы к определению понятия «бюджет»: правовой аспект бюджета : Вопросы экономики и управления / Н. А. Маркина – Молодой ученый, 2016. – 23 с.

Сидельникова В.И.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Кореняко Е.А., к.э.н., доцент

ПОНЯТИЕ, СУЩНОСТЬ, КЛАССИФИКАЦИЯ, СОСТАВ И СТРУКТУРА КАПИТАЛА ФИРМЫ КАК ФАКТОРА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация

В статье рассмотрены вопросы формирования структуры капитала организации для обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта.

Ключевые слова: доходы, расходы, прибыль, финансовый результат, экономическая безопасность

Эффективное управление капиталом выступает ключевым элементом системы экономической безопасности, обеспечивая устойчивость и конкурентоспособность бизнеса. Управление капиталом непосредственно влияет на способность предприятия противостоять внутренним и внешним угрозам. Баланс между рентабельностью, ликвидностью и финансовой устойчивостью формирует основу для долгосрочной экономической безопасности.

В целях оптимизации структуры капитала фирмы необходимо эффективное управление капиталом, которая подразумевает под собой определённые принципы и методы управленческих решений, которые связанны с оптимальным формирование капитала фирмы.

При принятии решения об оптимизации структуры капитала также необходимо обращать внимание на определенные факторы, влияющие на формирование структуры капитала фирмы, такие как территориальная принадлежность, отраслевая принадлежность, конкуренция, страхование капитала, срок кредитования и процентные ставки. Именно результаты деятельности фирмы, а также финансовое состояние фирмы напрямую зависит от капитала фирмы, а именно от оптимальной структуры капитала, и от того как этот капитал используется и направляется в основные средства и оборотные средства фирмы [1, с. 257].

Для успешного развития фирмы, а также в целях обеспечения эффективного развития фирмы, руководство управляет собственным и заемным капиталом при помощи разных методов и инструментов, по средствам которых из определенных источников происходит необходимое привлечение средств.

Стоит отметить, что под оптимальной структурой капитала принято понимать оптимальное соотношение собственных и заемных средств фирмы. По мнению многих ученных к оптимальному соотношению собственного и заемного капитала относят соотношение 80% на 20%, где 80% это доля собственного капитала, а 20% это доля заемного капитала в общей структуре капитала фирмы [2, с. 182].

Также стоит отметить, что на современном экономическом рынке для каждой фирмы оптимальная структура капитала рассчитывается индивидуально, поскольку процесс поиска оптимальной структуры капитала требует индивидуального подхода, учитывающего специфику деятельности и стратегические цели конкретной фирмы.

Чтобы получить информацию и данные в целях проведения оптимизации капитала фирмы используются сведения из следующих основных документов фирмы, такие как бухгалтерская документация, а именно бухгалтерский баланс и отчет о финансовых результатах, документация управленческого учета, а также бизнес–план фирмы и прогнозная информация бюджета фирмы [3, с. 188].

Важно отметить, что посредством программных продуктов производится быстрый анализ структуры капитала, а также на основании данных внесенных бухгалтерами и экономистами из основных документов фирмы, таких как бухгалтерская документация, а именно бухгалтерский баланс и отчет о финансовых результатах, документации управленческого учета, а также бизнес-плана фирмы и прогнозной информации бюджета фирмы производится расчет оптимальной структуры капитала фирмы.

Также к преимуществам применения автоматизированных программных продуктов можно отнести следующие моменты.

По средствам применения автоматизированных программных продуктов одним из основных моментов является экономия времени. Поскольку при применении автоматизированных программных продуктов, работа сотрудников заключается в правильном и своевременном внесении данных из документации. Далее программа проводит автоматический расчет, в кратчайшие сроки. За счет этого сотрудники могут решать другие поставленные задачи.

Также по средствам применения автоматизированных программных продуктов происходит снижение ошибок, которые возникают по причинам человеческого фактора. К таким ошибкам можно отнести неправильный расчет показателей, или неправильные выводы, что негативно влияет на деятельность фирмы, и могут привести к недополученную прибыли или потери клиентов.

С помощью использования автоматизированных программных продуктов повышается скорость реагирования на изменения экономи-

ческих условий. Поскольку автоматизированные программные продукты имеют высокую скорость обработки введенных данных, а также верность полученных результатов, руководство фирмы может быстро отреагировать на изменения и разработать оптимальный вариант деятельности с минимальными рисками.

Именно при достижении и поддержании определенного уровня развития фирмы является главной целью управления капитала. Таким образом, по средствам управления капитала фирмы происходит рост уровня самофинансирования, а также достигается финансовая стабильность фирмы. Следует отметить, что на основании этого фирма увеличивает прибыль от деятельности и эффективно производит распределение [4, с. 1717].

Именно по средствам представленных механизмов управления капиталом фирмы достигаются основные моменты, которые позволяют эффективно организовывать деятельности фирмы, а именно:

– на основании правильного варианта поступления денежных средств, а также правильного движения средств, происходит повышение эффективности управления капитала фирмы;

– на основании оптимального соотношения капитала фирмы, отмечается финансовая независимость фирмы, а также увеличивается ликвидность;

– на основании производственной деятельности фирмы отмечается финансовое равновесие.

В целях управления капиталом фирмы применяются две основные группы инструментов.

К первой группе инструментов относят внешние инструменты управления капиталом фирмы. Это инструменты, включающие в себя определенные рычаги на макроэкономическом уровне, которые непосредственно влияют на капитал фирмы.

Ко второй группе инструментов относя внутренние инструменты. Это инструменты, которые позволяют выявлять скрытые возможности и резервы, а также позволяют добиться положительного эффекта развития фирмы, за счет внутренних факторов, влияющих на капитал фирмы.

Таким образом, комплексный подход к управлению капиталом, включающий как внешние, так и внутренние инструменты, является необходимым условием для устойчивого развития, минимизации финансовых рисков, максимизация уровня рентабельности собственного капитала и повышения конкурентоспособности фирмы.

Для управления структурой капиталом фирмы применяют такие расчетные методы анализа, как аналитический, расчет коэффициентов, прямой счет.

Рассмотрим основные финансовые инструменты управления оптимизации структурой капиталом фирмы.

Проведении расчетов показателей коэффициентов анализа капитала фирмы позволяет провести оценку степени стабильности финансового развития фирмы, а также уровень финансовых рисков, генерирующих угрозу банкротства фирмы.

Для оценки эффективности использования капитала в целом и отдельных его элементов используют показатели длительности оборота одного капитала, оборачиваемости капитала, рентабельность капитала, рентабельность собственного капитала, коэффициент финансового риска, коэффициент абсолютной ликвидности и коэффициент текущей ликвидности.

Оптимизация структуры капитала фирмы, на основании основных рисков и основных задач по получению доходов – это основная задача управления капиталом фирмы. В процессе оптимизации структуры капитала фирмы используются разные методы. В целях оптимизации структуры капитала фирмы необходимо эффективное управление капиталом, которая подразумевает под собой определённые принципы и методы управленческих решений, которые связанны с оптимальным формирование капитала фирмы.

Список цитируемой литературы:

1. Базовкина, Е.А. Структура капитала предприятия: прогнозные варианты оптимизации / Е.А. Базовкина, Ж.А. Божченко // Инновации в АПК: проблемы и перспективы. – 2020. – № 4 (28). – С. 257-261.

2. Забарина, Д.А. Обоснование путей оптимизации структуры капитала предприятия / Д.А. Забарина, Н.В. Уманская // Стратегия предприятия в контексте повышения его конкурентоспособности. – 2021. – № 10. – С. 182-186.

3. Куцегреева, Л.В. Критерии оптимизации структуры капитала организации / Л.В. Куцегреева, Д.А. Сердюк // Сфера услуг: инновации и качество. – 2023. – № 69. – С. 88-94.

4. Першин, А.А. Оптимизация структуры капитала компании как одна из целей реализации инвестиционных проектов / А.А. Першин // Экономика, предпринимательство и право. – 2023. – Т. 13 – № 5. – С. 1717-1722.

Смольянинова Ю. Г.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Московцева Л.В. д-р. э. н., доцент

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ В СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ

Аннотация

В статье рассматриваются особенности формирования кадровой политики в строительной отрасли с учётом специфики проектной занятости, высокой мобильности трудовых ресурсов, сезонности и требований к охране труда. Раскрыты основные проблемы и приоритеты управления персоналом в российских строительных организациях: оперативный найм, цифровизация HR-процессов, обучение и адаптация, развитие кадрового резерва, мотивация, корпоративная культура и социальная ответственность.

Ключевые слова: кадровая политика, строительная организация, персонал, адаптация, мотивация, цифровизация, охрана труда, корпоративная культура, кадровый резерв, управление персоналом.

Формирование кадровой политики в строительной организации представляет собой сложный и многоуровневый процесс, который включает в себя стратегическое планирование, организацию, контроль и оценку всех аспектов работы с персоналом. В отличие от других отраслей, строительный сектор характеризуется высокой степенью проектной занятости, сезонностью, жёсткими требованиями к соблюдению сроков и качества, а также необходимостью координации деятельности большого количества исполнителей, что делает кадровую работу особенно ответственной и трудоёмкой [1, с. 15].

Формирование кадровой политики в строительной организации, согласно «Плану мероприятий по реализации Концепции подготовки кадров для строительной отрасли и ЖКХ до 2035 года», предполагает системный подход, включающий «совершенствование механизмов прогнозирования потребности в кадрах, развитие системы профессиональных квалификаций, внедрение современных образовательных программ и технологий, а также формирование эффективных механизмов взаимодействия между работодателями и образовательными организациями» [5].

Кроме того, кадровая политика в строительной сфере сталкивается с проблемой дефицита квалифицированных рабочих кадров. РБК сообщает: «Дефицит рабочей силы в российской строительной отрасли, по экспертным оценкам, может составлять примерно 200–400 тыс.

человек. Такую цифру в интервью РБК назвал вице-премьер Марат Хуснуллин». В конкретном случае, такая ситуация сложилась в связи с тем, что рост объемов производства увеличился на 30% с 2020 года. Дефицит кадров произошел из-за не пропорционального роста объема стройки и роста производительности. [6].

Современные подходы к формированию кадровой политики предполагают интеграцию элементов стратегического управления, где ключевыми становятся планирование потребности в персонале, развитие компетенций, мотивация, вовлечение и удержание работников. На практике это означает создание системного механизма, сочетающего текущее кадровое администрирование и развитие человеческого капитала как основного ресурса организации [3, с. 32].

Важным элементом кадровой политики в строительных организациях является формирование и развитие корпоративной культуры. Она определяет нормы поведения, принципы взаимодействия, стиль руководства, отношение к безопасности и качеству, а также влияет на мотивацию работников. Учитывая высокий уровень травматизма в строительстве, особую актуальность приобретает формирование культуры охраны труда, где поведение сотрудников подчинено ценностям безопасности и соблюдению инструкций.

Строительные организации всё чаще используют элементы цифровизации в кадровой политике. Это включает электронный документооборот, онлайн-оценку кандидатов, автоматизированные системы учёта рабочего времени, аналитические инструменты для оценки эффективности персонала. Цифровая трансформация HR-практик позволяет оптимизировать процессы найма и повысить объективность при принятии решений [8, с. 10].

Нельзя не отметить, что в последние годы всё большее значение приобретает социальная составляющая кадровой политики. Компании стремятся учитывать интересы сотрудников, предоставлять социальные гарантии, развивать программы поддержки семьи, здоровья, досуга. Это особенно важно в условиях высокой физической нагрузки на строительных площадках и низкой привлекательности профессии для молодёжи [7, с. 2].

Ключевым вызовом остаётся текучесть кадров и низкий уровень удержания работников. Строительные организации часто привлекают вахтовых сотрудников, временные бригады, субподрядчиков, что снижает уровень вовлечённости и лояльности персонала. Поэтому важной задачей становится разработка эффективных мотивационных схем, прозрачной системы оплаты труда и карьерных перспектив.

Зарубежный опыт в области кадровой политики в строительстве показывает, что ключевым фактором успеха является развитие навы-

ков, внедрение сертификационных программ и сотрудничество между бизнесом и образовательными учреждениями. Например, в странах ЕС распространены системы квалификационных уровней, обязательное лицензирование и программы переквалификации, которые поддерживаются государством и профессиональными союзами [9, с. 57].

Современные строительные организации всё чаще сталкиваются с необходимостью трансформации подходов к управлению персоналом в условиях цифровизации и изменений в трудовом законодательстве. Кадровая политика уже не может ограничиваться только административным учётом и документальным сопровождением. Она становится частью стратегического управления, интегрированной в общие бизнес-процессы [1, с. 18].

Одной из важнейших современных тенденций является цифровизация кадровой функции. В строительной отрасли, где значительная часть персонала работает в полевых условиях, особенно актуальны такие решения, как мобильные HR-платформы, электронные пропуска, онлайн-мониторинг присутствия и производительности, а также автоматизация расчётов оплаты труда и премий. Как отмечает Е.В. Шестакова, внедрение цифровых HR-инструментов значительно повышает прозрачность процессов и сокращает временные затраты на рутинные операции [8, с. 6].

Цифровизация затрагивает и процесс оценки эффективности сотрудников. Всё чаще применяются KPI и метрики, позволяющие объективно оценивать вклад каждого работника в общий результат. Это особенно важно в проектной среде, где высокая динамика смены объектов требует постоянной оценки и переоценки компетенций, вовлечённости и результатов [3, с. 35].

Адаптация новых сотрудников в строительной отрасли – ещё один важный блок кадровой политики. Учитывая специфику условий труда, высокий уровень требований к соблюдению техники безопасности, а также необходимость быстрой интеграции в команду, особое значение приобретают программы ввода в должность, наставничество и сопровождение. [7, с. 3].

Кадровая политика в строительстве тесно связана с системой охраны труда. Согласно российскому законодательству, работодатель обязан обеспечить безопасные условия труда, организовать медицинские осмотры, выдать средства индивидуальной защиты, провести инструктаж. Однако компании, стремящиеся к снижению производственных рисков, идут дальше – они формируют культуру безопасности, в которой каждый сотрудник осознаёт свою личную ответственность за соблюдение правил и своевременное информирование о рисках [4, с. 62].

Ещё одной особенностью формирования кадровой политики в строительных организациях является высокая роль внешнего кадрово-

го ресурса. Часто используется аутсорсинг, субподряд, работа через кадровые агентства и вахтовые бригады. Это требует выработки единых подходов к включению таких работников в общую систему контроля, обучения и соблюдения стандартов качества.

Мотивация персонала в строительной отрасли строится не только на основе заработной платы, но и включает элементы нематериального поощрения. Это могут быть награждение за соблюдение сроков, повышение квалификации, соблюдение норм охраны труда, активное участие в корпоративной жизни. Как подчёркивают исследователи, важно обеспечить справедливость и прозрачность в системе мотивации, особенно в условиях временного и сезонного характера занятости [2].

Особый интерес представляет вопрос формирования и развития кадрового резерва в строительных организациях. Для обеспечения преемственности и снижения зависимости от внешнего найма создаются внутренние программы по выявлению перспективных работников, их обучению и продвижению. Здесь применяются элементы карьерного планирования, аттестации, ротации и проектной занятости с повышенной ответственностью [3, с. 37].

В последние годы в кадровую политику проникают принципы устойчивого развития (ESG), особенно в крупных строительных корпорациях. Это выражается в учёте экологических, социальных и управленческих факторов при выстраивании работы с персоналом. Например, компании стремятся к гендерному балансу, развитию локального трудового потенциала, снижению социальной напряжённости и повышению прозрачности внутренних процедур. Зарубежный опыт показывает, что интеграция ESG-принципов способствует укреплению корпоративного имиджа и снижает репутационные риски [2].

Также следует отметить значимость внутренних коммуникаций и корпоративной идентичности. В организациях, где сотрудники разделяют ценности компании, уровень вовлечённости и ответственности значительно выше. Поэтому важной задачей кадровой политики становится формирование единого информационного пространства, в котором каждый сотрудник понимает цели компании, свою роль и перспективы развития.

Подводя итоги, можно отметить, что кадровая политика в строительной отрасли – это не просто инструмент администрирования, а сложная система, интегрированная в стратегию развития организации. Её формирование должно учитывать специфику самой отрасли: проектный характер работы, высокий уровень физической и профессиональной нагрузки, территориальную мобильность сотрудников, сезонность, нормативные требования и риски, связанные с охраной труда.

Основные особенности кадровой политики строительных организаций в России включают:

– необходимость оперативного найма и адаптации персонала под конкретные проекты;

– развитие компетенций и профессиональной подготовки в условиях ограниченного кадрового резерва;

– обеспечение охраны труда и формирование культуры безопасности;

– использование гибких форм занятости, в том числе субподряда и вахтового метода;

– усиление роли цифровизации в HR-процессах;

– развитие корпоративной идентичности и вовлечённости;

– интеграцию элементов устойчивого развития (ESG) и социальной ответственности.

Кадровая политика должна сочетать стратегическую и операционную составляющие, опираться на современные цифровые решения и учитывать меняющиеся ожидания сотрудников. Особое значение приобретает системное обучение, развитие кадрового резерва, построение карьерных траекторий, поддержание баланса между личной и профессиональной жизнью.

Что касается зарубежного опыта, он в основном сосредоточен на формализации требований к квалификации, обязательной сертификации, развитии профсоюзов и внедрении устойчивых социальных практик. В странах Европейского союза и Северной Америки кадровая политика в строительстве во многом регулируется на государственном уровне и базируется на тесной связке между бизнесом, государством и системой образования. Американские работники согласно контракту о приеме на работу ориентированы только на выполнение своих функциональных обязанностей, а не на работу ради блага фирмы. Американские служащие меняют место работы один раз в 4–5 лет, переходя в фирмы, где им предлагается более высокая зарплата или лучшие условия труда. Это объясняется тем, что в США традиционно успешной считается только вертикальная карьера. Обычной практикой является отправка на пенсию работников, проработавших в компании более 25 лет, даже если они еще не достигли пенсионного возраста. Таким образом, руководство компаний стремится создать условия для служебного роста молодых специалистов и удержать их в своей организации [2].

Российские строительные компании, особенно в условиях ускоряющихся процессов цифровизации и изменений в регулировании, всё чаще обращаются к комплексным моделям управления персоналом. Это требует от HR-служб отрасли высокой адаптивности, знаний в

области аналитики, управления изменениями, стратегического планирования и бережливого производства.

Таким образом, эффективная кадровая политика в строительной организации является условием её устойчивости и конкурентоспособности. Она требует постоянного обновления, интеграции новых технологий, внимания к человеку и его ценностям, а также готовности к изменениям, диктуемым внешней и внутренней средой.

Список используемой литературы:

1. Дорман, В.Н. Экономика организации. Ресурсы коммерческой организации : учеб. пособие / В.Н. Дорман ; под ред. Н.Р. Кельчевской. – Москва : Юрайт ; Екатеринбург : Изд-во Уральского ун-та, 2019. – 134 с.

2. Каракулин А.Ю. Зарубежный опыт использования и развития человеческих реурсов // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2019. № 12-3. С. 176-182; URL: https://vaael.ru/ru/article/view?id=974 (дата обращения: 14.04.2025).

3. Кибанов, А.Я. Управление персоналом организации: учебник / А.Я. Кибанов. – М. : Юрайт, 2022. – 567 с.

4. Кофанов, А.В. Безопасность труда в строительном комплексе России / А.В. Кофанов // Наука и инновации. – 2013. – № 4. – С. 27–32. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/bezopasnost-truda-v-stroitelnom-komplekse-rossii (дата обращения: 14.04.2025).

5. Министерство строительства и жилищно-коммунального хозяйства РФ. План мероприятий по реализации Концепции подготовки кадров для строительной отрасли и жилищно-коммунального хозяйства до 2035 года: утв. Минстроем России 26.12.2022 № 57749-ИС/09 // Гарант : информационно-правовой портал. URL: https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/410541160/ (дата обращения: 17.04.2025).

6. РБК. Бизнес в России: рынок труда в строительстве выходит на докризисный уровень // РБК. – 2024. – 20 дек. – URL: https://www.rbc.ru/business/20/12/2024/676435049a79475abf423fdd (дата обращения: 14.04.2025).

7. Симанина, Е.Д. Адаптация персонала / Е.Д. Симанина // Молодой ученый. – 2017. – № 4. – С. 2-3. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/adaptatsiya-personala-1/viewer (дата обращения: 14.04.2025).

8. Шестакова, Е.В. Цифровые технологии в сфере HR / Е.В. Шестакова // Вестник науки и образования. – 2022. – № 5 (123). – С. 4-10. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovye-tehnologii-v-sfere-hr/viewer (дата обращения: 14.04.2025).

Тикунова С.С.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Либерман Т.И., к.э.н., доцент

ЦИФРОВИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ ОБОРОТНЫМИ АКТИВАМИ: НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ И УГРОЗЫ ДЛЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация

В статье рассмотрены положительные и негативные аспекты внедрения цифровых технологий в процесс управления оборотными активами предприятия, а также приведены вероятные угрозы, с которыми может сталкиваться бизнес в России при внедрении отдельных цифровых технологий, и меры по их противодействую.

Ключевые слова: цифровая экономика; управление оборотными активами; цифровые технологии; экономическая безопасность.

Цифровая экономика является мощным фактором, способствующим цифровизации оборотных активов. Она предоставляет технологии и инструменты, которые позволяют компаниям эффективнее управлять своими ресурсами, снижать издержки и повышать конкурентоспособность. Внедрение цифровых решений выступает необходимым условием для успешного развития бизнеса в современной экономике.

«Цифровая экономика – это деятельность людей по производству, распределению и потреблению материальных и нематериальных благ, при которой человек воздействует на автоматизированный блок управления средствами труда» [1, с.32].

Цифровая экономика играет ключевую роль в развитии цифровизации оборотных активов, предоставляя новые возможности для оптимизации управления ресурсами, повышения эффективности и снижения издержек. Цифровая экономика стимулирует процесс внедрения цифровых оборотных активов в управление предприятием.

«Цифровой экономике поставлены задачи: минимум – обеспечить свободу движения товаров, услуг и капитала, кооперацию хозяйствующих субъектов в цифровом пространстве; максимум – создать новые высокотехнологичные рынки и модели бизнесов, способные генерировать соответствующие доходы общества» [3, с.9].

Управление оборотными активами предприятия – это важный аспект финансового менеджмента, направленный на обеспечение эффективного использования текущих активов для поддержания ликвидности, платежеспособности и рентабельности компании. Оборотные ак-

тивы включают в себя денежные средства, запасы, дебиторскую задолженность, краткосрочные финансовые вложения и другие активы, которые могут быть обращены в денежные средства не более чем на один год.

Управление оборотными активами представляет собой комплекс мер, направленных на достижение нескольких ключевых целей. Среди них: обеспечение ликвидности для выполнения текущих обязательств, оптимизация структуры активов с целью достижения баланса между различными видами активов, минимизация затрат на хранение и управление активами, а также повышение рентабельности через эффективное использование активов для увеличения прибыли. Эти аспекты тесно связаны между собой и играют важную роль в обеспечении экономической безопасности компании.

Внедрение цифровых технологий в управление оборотными активами (оборотным капиталом) является важным шагом для повышения эффективности бизнеса, оптимизации процессов, улучшения финансовых показателей и обеспечения экономической безопасности.

«Опыт последних лет наглядно показывает, как цифровые технологии кардинально и практически повсеместно вторглись в жизнь, преобразовывая экономику, общественные отношения и меняя образ жизни и привычки людей. Ключевым фактором новой экономики является цифровая информация, имеющая ряд преимуществ по сравнению с аналоговой информацией» [4, с.158].

Рассмотрим преимущества и недостатки внедрения цифровых технологий в управление оборотными активами предприятия, представленными в таблице 1.

Таблица 1 – Преимущества и недостатки цифровизации управления оборотных активов предприятия

Преимущества	Недостатки
Улучшение контроля за дебиторской задолженностью.	Цифровые технологии быстро устаревают, что требует регулярных обновлений и инвестиций в поддержку систем
Оптимизация управления запасами – использование систем автоматического учета и прогнозирования спроса помогает минимизировать излишки запасов и избежать дефицита, что улучшает оборачиваемость активов	Высокие первоначальные затраты - требует значительных инвестиций в программное обеспечение, оборудование и обучение персонала

Окончание таблица 1

Преимущества	Недостатки
Снижение операционных затрат – автоматизация рутинных процессов (например, учет и отчетность) сокращает затраты на персонал и повышает эффективность работы	Цифровые системы уязвимы к хакерским атакам, утечке данных и другим киберугрозам, что может привести к финансовым и репутационным потерям
Повышение прозрачности и контроля – все операции фиксируются в цифровом виде, что упрощает аудит и контроль за использованием ресурсов	Если на предприятии уже используются устаревшие системы, их интеграция с новыми цифровыми решениями может быть затруднена
Цифровые инструменты позволяют моделировать различные сценарии, прогнозировать денежные потоки и оптимизировать использование оборотных средств	Зависимость от качества данных – эффективность цифровых технологий зависит от точности и актуальности вводимых данных. Ошибки в данных могут привести к некорректным решениям

Внедрение цифровых технологий в управление оборотными активами может значительно повысить эффективность работы предприятия, но требует тщательного планирования, инвестиций и учета возможных рисков. Успешная реализация таких проектов зависит от готовности компании к изменениям и способности адаптироваться к новым условиям. Для этого на этапе планирования необходимо разработать план, согласно которому будут выделены возможные угрозы, с которыми может столкнуться компания. Основываясь на анализе этих угроз, следует разработать комплекс мер, направленных на их нейтрализацию или минимизацию негативных последствий.

Цифровые технологии способны вызывать угрозы для системы экономической безопасности предприятия, так в зависимости от специфики того или иного технологического решения эти вызовы могут повторяться или различаться по своей направленности. Существуют такие технологии как, ERP-системы (SAP, Oracle, 1С), Платформы для управления запасами (TradeGecko, Zoho Inventory), RPA-решения (UiPath, Automation Anywhere). Обратимся к наиболее популярному технологическому решению – ERP-системы, для того чтобы выявить потенциальные угрозы и предложить меры по снижению влияния на систему безопасности с ее стороны.

Угрозы ERP-системы:

- отсутствие обновлений программного обеспечения;
- слабая аутентификация ERP, которая включает слабые пароли, общие учетные записи и отсутствие многофакторной аутентификации;
- отсутствие плана реагирования на случай возникновения проблем;

- отсутствие надлежащего тестирования системы;

- несоветские законодательству РФ.

Меры противодействия угроза систем ERP:

- Обеспечить непрерывный мониторинг угроз (как внутренних, так и внешних) для всех критически важных для бизнеса приложений;

- Внедрить решение для управления исправлениями, чтобы обеспечить проверку и внедрение критически важных исправлений безопасности для ваших ERP-систем;

- Установить средства контроля безопасности для пользовательского кода, используемого в критически важных для бизнеса приложениях для финансовой отчетности;

- Убедитесь, что ключевые меры по обеспечению кибербезопасности соответствуют нормативным требованиям, включая SOX, NERC-CIP, PCI, GDPR и другие.

Таким образом, процесс цифровизации экономической деятельности с каждым годом усиливает свои позиции и потенциал. В связи с этой тенденцией, современные российские компании вынуждены, в процессе обеспечения экономической безопасности, быть готовыми к угрозам и вызовам со стороны цифровых технологий. Однако, при грамотном и основательном подходе к управлению оборотными активами с помощью цифровых технологий можно добиться высоких успехов на рынке.

Список цитируемой литературы:

1. Белоусов, Ю.В. Цифровая экономика: понятие и тенденции развития / Ю.В. Белоусов // Вестник Института экономики Российской академии наук. – 2021. – №1. – 32 с.

2. Либерман, Т.И., Зарубина, Г.Б. Совершенствование оценки финансового состояния организации с целью стимулирования рационального производства/ Т.И. Либерман, Г.Б. Зарубина // Бережливое производство как инструмент конкурентоспособности. Японская культура ведения бизнеса: практика применения в Черноземье: материалы межрегиональной научно-практической конференции. 2018. – 183с. (С.48-51)

3. Сергеев, Л.И. Цифровая экономика : учебник для вузов / Л.И. Сергеев, Д.Л. Сергеев, А.Л. Юданова ; под редакцией Л. И. Сергеева. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Юрайт, – 2025. – 9 с.

4. Шуйский, В. П. Цифровизация экономики России: достижения и перспективы / В. П. Шуйский // Вестник Института экономики Российской академии наук. – 2020. – №6. – 158 с.

5. Экономика и общество в условиях цифровизации: монография / Герсонская И.В., Кореняко Е.А., Коротаева Е.Ю., Кривых Н.Н., Либерман Т.И., Суханов Е.В., Шахватова С.А., Юшков М.А./ под общ. ред. С.А. Шахватовой. – Воронеж: НАУКА-ЮНИПРЕСС, 2021. – 130 с.

Тимохова С.Е.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Смоленский филиал
Научный руководитель – Полякова О.Е., канд. экон. наук, доцент

АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ РЕАЛИЗАЦИИ КРЕДИТНО-ДЕНЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация

Статья посвящена анализу показателей реализации кредитно-денежной политики России. Рассматриваются ключевые показатели, такие как ключевая ставка, минимальный размер банковских резервов, выпуск государственных облигаций, а также покупке и продаже валюты. Особое внимание уделялось влиянию на экономику страны изменение ключевой ставки Центральным банком.

Ключевые слова: кредитно-денежная политика, ключевая ставка; Центральный банк.

Кредитно-денежная политика – это ключевой инструмент экономической стабильности, который оказывает значительное внимание на экономическую активность, инфляцию и финансовые рынки. Основными целями кредитно-денежной политики на 2024 годя являются контроль за инфляцией. Поддержка экономического роста и сохранение финансовой стабильности. Необходимо постоянно проводить анализ её показателей, так как это позволяет выявить динамику изменений и их направление, а также влияние на макроэкономические процессы [3, с.127].

Объём и структура денежной массы в обороте является одним из показателей. Объём денежной массы – количество наличных денег в обращении, а также безналичных средств на счетах физических и юридических лиц. В структуру денежной массы входят денежные агрегаты, представляющие виды денег и денежных средств. На изменение объёма денежной массы влияют изменения массы денег в обращении и скорости их обращения.

За 2023 год денежная масса в России выросла до 98,5 трлн. руб., что является для нашей страны историческим рекордом.

Рост денежной массы используется государством для прогнозирования ВВП. Кроме того, рост её определяется уровнем инфляции в стране.

Минимальный размер банковских резервов тоже входит в перечень показателей. Это денежные средства, находящиеся на специальном счёте в Центральном банке России.

С 1 марта 2023 года размер этих денежных средств был повышен до 7% по валютным пассивам и 4% по рублёвым пассивам.

С 1 июня по решению Центрального банка нормативы выросли до 4,5% и 8,5%. Связано это было с профицитом ликвидности и тенденцией на девалютизацию балансов.

В 2024 году размер банковских резервов не изменялся.

Кроме того, в список показателей кредитно-денежной политики входит выпуск государственных облигаций. На рынок рублёвых облигаций в 2023 году повлияло несколько факторов, а именно: геополитические риски, кредитно-денежная политика, проводимая мировыми Центральными банками, динамика цен на нефть, а также инфляция и экономический рост.

В 2023 году внутренние заимствования являлись основным источником финансирования для дефицита бюджета. По данным за этот год объём размещённых государственных бумаг на долговом рынке составлял 1750,4 миллиардов рублей, в то время как на погашение госбумаг было направлено 764,4 миллиарда рублей.

В 2023 году начался рост активности инвесторов – физических лиц. На начало 2024 года их количество увеличилось на 22,6% (или 6,7 млн.). По данным, предоставленным Московской биржей, более 715 миллиардов рублей было вложено физическими лицами в прошлом году.

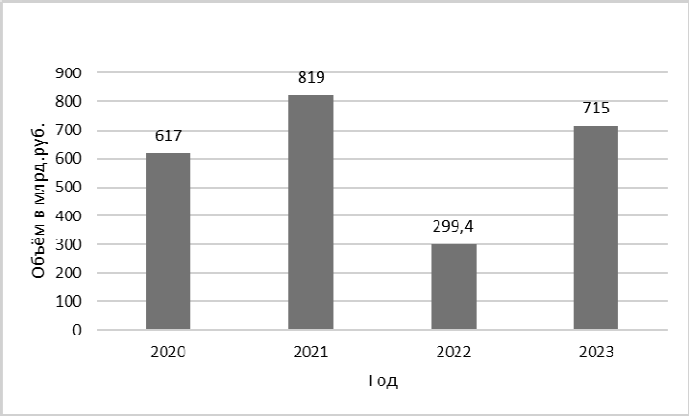


Рис. 1. Объём вложений физических лиц в облигации.

За период, охватывающий 2023 год рынок рублёвых облигаций увеличился на 17,5 и составил 43,991 триллионов рублей.

Одним из важнейших показателей является ключевая процентная ставка Центрального банка, влияющая на экономическую и кредитную активность.

Ключевая ставка в начале 2023 года составляла 7,5%, однако по решению Центрального банка 24 июля она была повышена до 8,5% (на 100 базисных пунктов). Так как это не помогло предотвратить инфляцию, на следующем заседании, которое состоялось 15 августа, произошло повышение ставки на 350 базисных пунктов (т.е. до 12 %). Далее произошло ещё одно повышение, состоявшееся 15 сентября. Ключевая ставка составила 13% годовых.

Потом произошли ещё два повышения ключевой ставки: до 15% на заседании 30 октября и 16% на заседании 15 декабря. Всё это делалось с целью возвращения уровня инфляции к 4% в 2024 году. Решения, связанные с ключевой ставкой, принимались Центральным банком с учётом инфляционной динамики, а также рисков, связанных с внешними и внутренними условиями. Главными причинами повышения ставки в 2024 году считаются ускорение инфляции, увеличение бюджетных расходов и рост инфляционных ожиданий.

В связи с этим прогнозы банка ухудшаются. Смягчения кредитных условий в следующем году не произойдёт, так как предполагается что ставка останется на уровне 17-20%. Кроме того, не исключается и дальнейший рост ключевой ставки.

На экономическую ситуацию влияет и тот факт, что инфляция стала хуже реагировать на изменения ставки, а происходит это из-за стимулирующей политики государства.

В течение 2024 года ставка продолжала меняться.

Покупка и продажа валюты также относят к показателям кредитно-денежной политики. В этом году было продлено до 9 марта 2025 года ограничение, касающееся снятия иностранной валюты юридическими лицами-нерезидентами. Что касается юридических лиц-резидентов, то снять иностранную валюту они смогут в том случае, если деньги уйдут на командировочные расходы.

Средства, которые вкладчики разместили после 9 сентября 2022 года, можно будет получить только в отечественной валюте, по курсу финансового учреждения актуального в день выдачи.

Смягчились требования, касающиеся взносов в уставной капитал иностранных компаний. Теперь резидентам нашей страны не нужно получать специальное разрешение для оплаты различных долей и паев в имуществе нерезидентов с условием, что сумма вышеописанных операций не будет превышать 15 миллионов рублей для одного юридического лица. Данные операции могут проводится как в отечественной, так и в иностранной валюте.

Остаётся действующим условие, которое заключается в обязательной репатриации, а также продаже валютной выручки, полученной от экспорта.

Что касается физических лиц, то для них остаётся прежним лимит на снятие иностранной валюты. Данный лимит был продлён Центральным банком до 9 марта 2025 года.

Государство имеет несколько причин для введения мер, о которых было сказано выше. Первой и основной является защита национальной экономики, так как экономические потрясения могут негативно повлиять на экономику. Не менее важным является поддержание курса национальной валюты. И третья причина – борьба с теневой экономикой, ведь такие меры помогают обеспечивать прозрачность финансовых потоков и борются с теневыми схемами [4, с.390].

Подводя итог, можно отметить, что экономика Российской Федерации продолжала быстро расти. Рост внутреннего спроса обеспечивался благодаря увеличению доходов бизнеса и граждан, а также кредита и расходов бюджета.

Для того чтобы удовлетворить данный спрос отечественные компании задействовали почти всё свою рабочую силу и мощности. Его рост опережал возможности увеличения предложения. Это привело к тому, что инфляционное давление осталось повышенным.

Для того чтобы вернуть инфляцию к цели, а экономику – к устойчивым и сбалансированным темпам роста, Центральный банк повышал ключевую ставку.

Список цитируемой литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 01.07.2020 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 01.07.2020, N 31, ст. 4398.

2. Федеральный закон от 10.07.2002 N 86-ФЗ (ред. 08.08.2024) «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)»

3. Вымятнина, Ю. В. Макроэкономика : учебник для вузов / Ю. В. Вымятнина, К. Ю. Борисов, М. А. Пахнин. – Москва : Юрайт, 2024. – 480 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-18740-3. – Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: https://urait.ru/bcode/545463 (дата обращения: 25.09.2024).

4. Полякова, О. Е. Перспективы развития информационных технологий в Российской Федерации / О. Е. Полякова // Цифровой регион: опыт, компетенции, проекты : Сборник статей Международной научно-практической конференции, Брянск, 30 ноября 2018 года. – Брянск: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования "Брянский государственный инженерно-технологический университет", 2018. – С. 390-393. – EDN YVZYNN.

Шабанова А. Д.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Смоленский филиал
Научный руководитель–Полякова О.Е., канд. экон. наук, доцент

ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ НАСЕЛЕНИЯ ПО УРОВНЮ ДОХОДОВ В РОССИИ

Аннотация

Статья посвящена проблеме неравенства населения по уровню доходов. В ней характеризуется текущий уровень дифференциации доходов населения и представлены результаты анализа дифференциации доходов с помощью коэффициента Джини. Выявлена и обоснована необходимость достижения равенства в российском обществе.

Ключевые слова: уровень доходов населения; дифференциация; коэффициент Джини; проблема неравенства, объем денежных доходов.

Одной из значительных проблем современного российского общества является дифференциация населения по уровню доходов. Вопрос неравенства между богатыми и бедными в России стал предметом для активных общественных дискуссий, которые ведутся социологами, экономистами и представителями других наук.

Разрыв между разными слоями населения вызывает заметные социальные напряжения, ведь для народа, который долго жил в условиях государственного распределения и по системе уравниловки, благосостояние верхних слоев населения представляется сомнительным с точки зрения морали. [1, с. 29]

Дифференциация доходов особенно сильно ощутима при предоставлении платных услуг, ведь учреждения, которые этим занимаются, сконцентрированы на потребителях с большим уровнем денежных средств. Вследствие этого, платные услуги становятся недостижимы для среднего слоя населения с небольшим заработком, что приводит к негативным последствиям.

Различия в доходах могут возникать из-за разных субъективных и объективных факторов. Объективными факторами являются общий уровень развития производства, демографическая ситуация в стране и другие. Субъективными факторами являются уровень профессиональной классификации, пол, возраст и прочие.

При статистическом исследовании дифференциации доходов населения России следует начать с характеристики реальных располагаемых доходов. В коронакризисный период наблюдалось очередное снижение реальных располагаемых доходов. Устойчивая тенденция к

восстановлению наметилась лишь в 2021 году (103,9%), после чего последовал ежегодный прирост показателя не менее чем на 1,2 пункта. В результате в 2024 году реальные располагаемые доходы населения продемонстрировали темп роста (108,4%).

На основе распределения совокупного денежного дохода среди 20% групп населения в период с 2021 по 2023 год выявим степень концентрации богатства, показанную на рисунке 1.

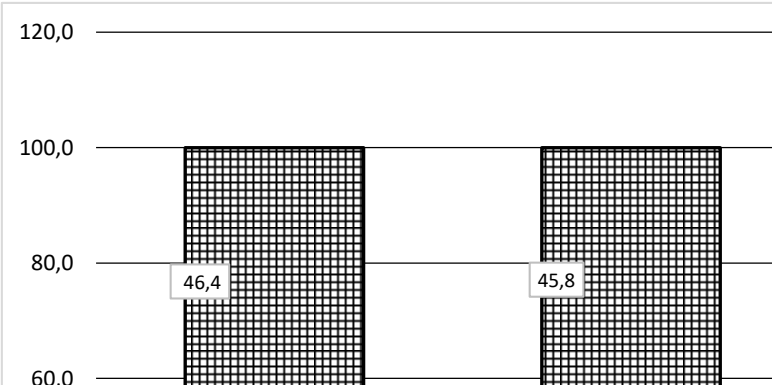


Рис. 1 структура объема денежных доходов
по 20 %-м группам населения

Из рисунка 1 можно сделать вывод, что динамика распределения совокупных активов по квинтильным группам населения в исследуемый период была стабильной. Первая группа (с самым низким доходом) контролирует 5,5%, а пятая группа (с самым высоким доходом) контролирует 46,4%, что составляет почти половину от общего числа.

Из этого можно сделать вывод, что доходы перераспределились в пользу более состоятельных граждан. Также можно отметить, что в 2023 году расходы беднейших квинтильных групп населения России в 8,4 раза ниже доходов наиболее богатых групп.

Данный феномен свидетельствует о неравенстве в распределении доходов между разными слоями населения.

Для более глубокого анализа дифференциации доходов населения в России рассмотрим динамику изменения коэффициента Джини с 2014 по 2024 год, представленную на рисунке 2.

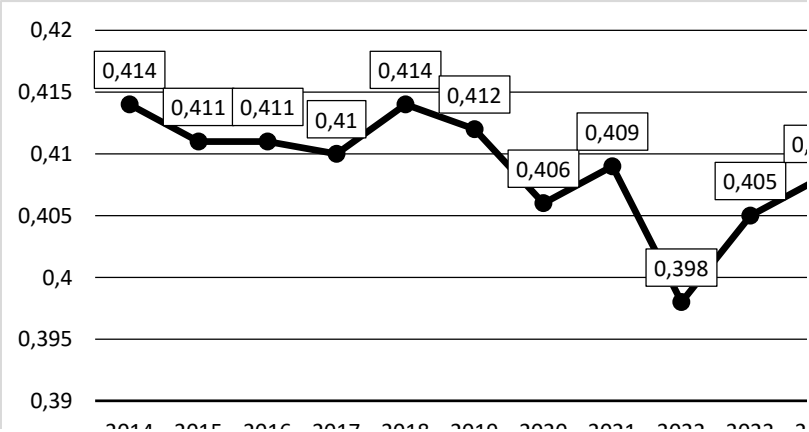


Рис. 2 динамика индекса концентрации доходов за 2014-2024 гг. (в процентах)

По данным Росстата, коэффициент Джини показывает, что его динамика в период 2014-2024 годов, несмотря на неопределенность колебаний, имела тенденцию к снижению. В 2022 году показатель достиг самого низкого значения за рассматриваемый период – 0,398. В 2024 году коэффициент Джини вырос до 0,408. Он остался ниже большинства показателей, отставая только от показателей 2020, 2022 и 2023 года.

Можно считать, что в России неравенство не просто высокое, а избыточное, так как коэффициент Джини превышает пороговое значение в 40%. По степени дифференциации доходов Россия относится к группе развивающихся государств, так как она занимает 78 место из 162 в рейтинге стран по индексу Джини.

Анализ дифференциации населения по уровню доходов показал, что в России неравенство не просто высокое, а избыточное. Исследование показало, что номинальные доходы граждан России растут, однако динамика реальных располагаемых доходов неоднозначна: достаточно высокий прирост наблюдается только за последние три года. В целом рост реальных доходов населения за рассматриваемый период был скромным, а инфляция зачастую снижала покупательную способность населения. Выводы сделаны на основе таких показателей, как коэффициент Джини и размер денежных доходов 20% групп населения.

Проведенный анализ позволил сделать вывод о том, что увеличение прожиточного минимума, инвестиций в основной капитал и сальдированного финансового результата организаций в определенных пропорциях будет способствовать увеличению среднедушевых денеж-

ных доходов населения России. В то же время по мере роста безработицы доходы людей будут снижаться.

Данное исследование позволяет определить приоритетные направления государственной политики в сфере доходов.

Список цитируемой литературы:

1. Адылгареев, В. И. Уровень дохода населения в России: проблема и пути решения / В. И. Адылгареев // Экономика и управление: научно-практический журнал. – 2022. – № 1(163). – С. 28-32. – DOI 10.34773/EU.2022.1.5. – EDN YAUGSI.

2. Полякова, О. Е. Демографическая политика как составляющая комплексной политики региона по улучшению качества жизни населения / О. Е. Полякова // Научные труды Межрегиональной научно-практической конференции "Управление качеством жизни: региональный аспект", 6-7 июня 2007 г.. – Смоленск : [б. и.], 2007. – С. 201-205. – EDN XSPAJT.

3. Полякова, О. Е. Демографическая политика как составляющая комплексной политики региона по улучшению качества жизни населения / О. Е. Полякова // Научные труды Межрегиональной научно-практической конференции "Управление качеством жизни: региональный аспект", 6-7 июня 2007 г.. – Смоленск : [б. и.], 2007. – С. 201-205. – EDN XSPAJT.

4. Якубенко, О. И. Социально-экономические последствия дифференциации доходов населения в России / О. И. Якубенко, М. Э. Восканов // Современные проблемы науки и образования : Материалы IX ежегодной международной научно-практической конференции, Ессентуки, 27 декабря 2023 года. – Ессентуки: Ессентукский институт управления, бизнеса и права, 2023. – С. 117-121. – EDN FMPGZV.

5. Уровень жизни: Федеральная служба государственной статистики. Официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://rosstat.gov.ru/folder/13397. (Дата обращения 10.04.2025).

Шмелева С.А.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Коротаева Е.Ю., к.э.н.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ЗА НЕЗАКОННОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

Аннотация

В статье дается определение незаконному предпринимательству и приводятся виды ответственности за его обнаружение. Помимо этого, автором предлагаются мероприятия в области совершенствования действующего законодательства в вопросе повышения ответственности за осуществление незаконных видов предпринимательской деятельности.

Ключевые слова: предпринимательская деятельность; ответственность; незаконное предпринимательство; правонарушение; штраф; уголовный проступок.

В современных условиях развития предпринимательская деятельность стала неотъемлемой частью современного общества. При этом сфера предпринимательства сталкивается с большим количеством проблем, одной из которых является факт недобросовестности. Так среди малого и среднего бизнеса отмечается высокий уровень экономической преступности, что доказывается необходимость регулирования данных вопросов со стороны государства. Большинство предприятий сталкивается с рядом проблем на этапе развития своего бизнеса, в том числе нехватка финансовых ресурсов, что приводит к сокрытию части дохода владельцами бизнеса с целью сокращения налоговых платежей. Помимо этого, в России достаточно проблематично решение вопросов, связанных с получением лицензии и в целом с оформлением всех документов. Это ведет к тому, что согласно статистическим данным, на текущий момент более 60% всех предпринимателей страны ведут свою деятельность, применяя незаконные схемы.

Другая проблема заключается в том, что на сегодняшний день законодательство страны, основной акцент делает на ужесточение действующего перечня наказаний в виде штрафов.

Определим, что относится к незаконному предпринимательству и какие виды уголовных наказаний за него предусмотрены в российском законодательстве.

Автор Е.А. Домрачёв под незаконным предпринимательством понимает «это предпринимательская деятельность, которая ведется лицом без наличия соответствующей на то государственной регистрации,

либо без отсутствия лицензии для осуществления данного вида деятельности, который по закону признан преступным» [1, с.88].

Основной вид ответственности, который предусмотрен за осуществление незаконной предпринимательской деятельности, регулируется статьей 171 УК РФ. Так, в соответствии с положениями данной статьи, уголовная ответственность в рамках рассматриваемого вопроса наступает при наличии следующие обстоятельств:

1) осуществление предпринимательской деятельности производится без предварительной регистрации в государственных структурах;

2) при регистрации предпринимательской деятельности были допущены критические ошибки, которые приравнивают деятельность к незаконному виду;

3) предоставление в регистрирующий предпринимательскую деятельность орган заведомо ложных сведений;

4) реализация видов предпринимательской деятельности без наличия специальной лицензии, либо с нарушениями конкретных лицензионных требований [2, с.43].

В соответствии с положениями ст. 171 УК РФ «Незаконное предпринимательство» среди обязательных условий, позволяющих привлечь лицо к уголовной ответственности за ведение незаконного предпринимательства, следует обозначить следующие:

- совершенное преступление причинило крупный ущерб гражданам, организациям и государству в целом. С 17 апреля 2024 года крупный размер ущерба составляет сумма, превышающая 3,5 млн. рублей;

- ведение предпринимательской деятельности сопряжено с получением дохода в крупном, либо особо крупном размере. Особо крупным размером признается доход, составивший более 9 млн. рублей [3].

Помимо этого, незаконное предпринимательство может формироваться исходя из наличия в нем таких видов преступной деятельности, как мошенничество, уклонение лиц от уплаты налоговых обязательств, злоупотребление доверием, незаконное применение товарных знаков, обман потребителей товаров или услуг и др. Перечисленные виды правонарушений, как правило, квалифицируются по совокупности конкретных статей УК РФ.

В том случае, если предпринимательство связано с незаконной покупкой или сбытом оружия, либо его частей, а также иных взрывчатых и взрывных устройств, то преступная деятельность квалифицируется по соответствующим статьям УК РФ без дополнительной квалификации по статье 171 УК РФ «Незаконное предпринимательство».

За совершение незаконной предпринимательской деятельности российским законодательством предусмотрены следующие виды уголовных наказаний:

- штраф, размер которого варьируется до 300 тыс. рублей, либо в размере дохода, полученного преступным путем за последние 2 года;

- проведение обязательных работ на срок до 480 часов;

- арест на срок не превышающий 6 месяцев [3].

В том случае, если доказан факт того, что преступление совершено в составе организованной группы, наказание может быть усилено следующим образом:

- размер штрафа увеличивается до 500 тыс. рублей, либо на размер дохода, полученного преступным путем за последние 3 года;

- исполнение принудительных видов работ на срок до 5 лет;

- лишение свободы н срок до 5 лет с дополнительным наложением штрафа до 80 тыс. рублей, либо в размере дохода, полученного преступным путем за период до 6 мес.

В качестве возможных мероприятий по совершенствованию действующего законодательства в сфере повышения ответственности за незаконное предпринимательство, можно предложить следующие:

1) введение такой меры наказания за ведение незаконного предпринимательства как конфискация имущества, которое является необходимым для ведения данного вида деятельности. здесь следует отметить, что данная мера наказания отражена в ст. 104.1 УК РФ, однако в обозначенном перечне деяний отсутствует незаконное предпринимательство;

2) дополнение перечня видов правонарушений в области незаконного предпринимательства таким, как уголовный проступок. Однако, возможность отнесения правонарушения к уголовному проступку должна иметь ограниченный характер, т.е. применяться только в отношении лиц, которые нарушили положения законодательства впервые.

Таким образом, незаконное предпринимательство является для современного общества глобальной проблемой. При этом действующие нормы российского законодательства требуют обязательного совершенствования, так как судебная практика показывает отсутствие общей позиции в отношении рассмотрения дел по статье 171 УК РФ.

Список цитируемой литературы:

1. Домрачёв, Е.А. Ответственность за незаконное предпринимательство / Е.А. Домрачёв // Эпоха науки. – 2022. – № 30. – С. 87-90.

2. Дубачев, Р.А. Историко-правовой аспект привлечения к уголовной ответственности за незаконное предпринимательство / Р.А. Дубачев // Студенческий вестник. -2022. – № 14-4 (206). – С. 43-46.

3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 25.12.2023) // «Российская газета», N 113, 18.06.1996, N 114, 19.06.1996, N 115, 20.06.1996, N 118, 25.06.1996

Шумянцова А.С.
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Либерман Т.И. к.э.н., доцент

БЮДЖЕТНЫЕ РАСХОДЫ: ФОРМЫ И ИНСТРУМЕНТЫ СТАБИЛИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

Аннотация

В статье рассматривается роль бюджетных расходов как инструмента стабилизации экономики. Анализируются основные формы и инструменты бюджетной политики, направленные на смягчение экономических колебаний, стимулирование роста и обеспечение макроэкономической устойчивости.

Ключевые слова: бюджетные расходы; стабилизация экономики; формы; инструменты стабилизационной политики; направление бюджетных расходов; усовершенствование.

Бюджетные расходы играют ключевую роль в управлении экономикой, как на уровне государства, так и на уровне регионов. В условиях экономических кризисов, инфляции или других вызовов, стабильность бюджетных расходов становится особенно важной. Правильное распределение бюджетных средств может не только поддержать экономическую активность, но и способствовать социальному развитию. В данной статье мы рассмотрим формы и инструменты бюджетных расходов, направленные на стабилизацию экономики.

Под стабильностью имеется в виду такое состояние экономики в ее национальных, региональных или глобальных границах, которое предполагает достаточно устойчивый рост и сбалансированное развитие, отсутствие глубоких кризисов, разрушительных шоков и внутренних угроз.

Стабилизация экономики – предотвращение, торможение экономического спада, закрепление и поддержание показателей функционирования экономики на определенном уровне.

Согласно ст. 69 БК РФ расходы бюджетов могут осуществляться в следующих формах:

1) ассигнование на содержание бюджетных учреждений;

2) средства на оплату товаров, работ и услуг, выполняемых физ. и юр. лицами по государственным или муниципальным контрактам;

3) трансферты населению;

4) ассигнования на выплаты населению, установленных законодательством РФ, законодательством субъектов РФ, правовыми актами представительных органов местного самоуправления;

5) ассигнования на осуществление отдельных государственных полномочий, передаваемых на другие уровни власти;

6) ассигнования на компенсацию дополнительных расходов.

7) бюджетные кредиты юридическим лицам;

8) субвенции и субсидии физическим и юридическим лицам;

9) инвестиции в уставные капиталы действующих лиц;

10) кредиты и займы внутри страны;

11) средства на обслуживание долговых обязательств, в том числе государственных или муниципальных гарантий.

Инструменты стабилизационной экономической политики находятся под контролем государства и способны воздействовать на макроэкономические цели.

Некоторые инструменты, используемые для стабилизации экономики:

- Фискальная (бюджетно-налоговая) политика. Изменение государством гос. расходов и налогов в стране во время спада экономики. Например, увеличение расходов на развитие инфраструктуры, сфер здравоохранения и образования и т.п.

- Государственные трансферты (безвозмездные выплаты). К ним относятся пенсии, стипендии, пособие по безработице, субсидии.

- Монетарная политика. Направлена на контроль денежной массы и процентных ставок, влияние на инфляцию, кредитование и уровень потребления. Например, изменение ключевой ставки Центральным Банком, операции на открытом рынке, норма обязательных резервов.

- Регулирование цен. Это политика государства для сдерживания цен на социально значимые группы товаров.

- Инвестиции. Чаще всего предполагают прямое вложение средств государства в определённую отрасль экономики.

- Денежные реформы. К ним прибегают, если в стране наблюдается гиперинфляция в сотни или миллионы процентов. Государство принимает решение изъять старые деньги и ввести новые.

- Специальные финансовые резервы. Создаются государством в целях защиты от внешнеэкономических потрясений. Например, в странах, экономика которых существенно зависит от экспорта энергоресурсов, такие стабилизирующие фонды играют роль буфера при колебаниях цен на нефть и газ.

Для оценки экономической стабильности Липецкой области используются различные показатели:

- Темп роста валового регионального продукта (ВРП). В Липецкой области в последние годы сохранялся умеренный темп роста ВРП, что свидетельствует о положительных трендах в экономике.

- Уровень безработицы: Снижение уровня безработицы до 5–6% в течение последних лет подтверждает успешность бюджетной политики в области занятости.

- Динамика налоговых поступлений: Рост поступлений в бюджет позволяет увеличить финансирование социальных программ и инвестиционных проектов, что способствует улучшению общего состояния экономики.

Использование этих и других показателей в совокупности позволяет получить полное представление о состоянии экономики региона, выявить слабые места и разработать эффективные меры для достижения стабильности и устойчивого роста.

Основные направления бюджетных расходов в Липецкой области распределяются по нескольким ключевым направлениям:

- Социальные расходы. Средства направляются на здравоохранение, образование и социальное обеспечение. Модернизация медицинских учреждений и повышение зарплат педагогов способствуют улучшению уровня жизни и подготовки квалифицированных кадров.

- Инфраструктурные проекты. Инвестиции в транспортное строительство и развитие коммунальных услуг оказывают положительное влияние на создание новых рабочих мест и улучшение условий для ведения бизнеса.

- Экономическое развитие. Бюджетные программы по поддержке малого и среднего бизнеса создают стимулы для предпринимательства и инноваций, что способствует экономическому росту региона.

В Липецкой области также имеются определенные проблемы:

- Неэффективное расходование средств. В некоторых случаях бюджетные средства могут расходоваться нецелевым образом.

- Зависимость от федеральных трансфертов. Регион испытывает зависимость от финансирования из федерального бюджета, что затрудняет самостоятельное развитие.

- Необходимость оптимизации. В условиях ограниченных ресурсов требуется оптимизация бюджетных расходов, чтобы сосредоточиться на наиболее приоритетных направлениях.

Как же усовершенствовать бюджетную политику Липецкой области в целях стабилизации экономического сектора?

1. Оптимизировать структуру бюджетных расходов. То есть переориентировать бюджетные расходы в сторону стимулирования инновационного развития и поддержки малого и среднего бизнеса.

2. Укрепить финансовую самостоятельность региона. Увеличить собственные доходы бюджета за счет развития налогового потенциала, привлечения инвестиций и создания благоприятного инвестиционного климата.

3. Повысить эффективность бюджетных расходов. Внедрить современные методы управления бюджетными расходами: бюджетирование и программно-целевой метод.

4. Усилить контроль над использованием бюджетных средств. Повысить прозрачность бюджетного процесса, путем вовлечения общественности в обсуждение бюджетных вопросов, а также бороться с коррупцией.

5. Развить автоматические стабилизаторы. Значит, усилить роль автоматических стабилизаторов в бюджетной политике региона, например, путем введения прогрессивной шкалы налогообложения и увеличения пособий по безработице.

Реализация предложенных мер позволит повысить эффективность бюджетной политики Липецкой области в целях стабилизации экономики, обеспечить устойчивый экономический рост и улучшить качество жизни населения.

Список цитируемой литературы:

1. Либерман Т.И. Оценка результативности бюджетных расходов в экономике региона // Российское предпринимательство. – 2012. – № 13 (211). – 142с. (С. 126-130).

2. О бюджетном процессе Липецкой области: закон Липецкой области от 27.12.2019 № 343-ОЗ // Липецкая газета. – 2019. – 28 декабря.

3. Отдел планирования бюджетных средств // Министерство науки и высшего образования РФ URL: https://minobrnauki.gov.ru/ (дата обращения: 12.04.2025).

Научное издание

МИР И РОССИЯ
в условиях новой реальности

Материалы XXII Всероссийской очной
студенческой научно-практической конференции

Том 3

Секция 3
Проблемы и перспективы развития
реального сектора российской экономики

(24 апреля 2025, г. Липецк)

Липецкий филиал РАНХиГС
г. Липецк, ул. Интернациональная, 3

АНО «НАУКА-ЮНИПРЕСС»
394024, г. Воронеж, ул. Ленина, 86Б, 2
Формат 60×84/16. Бумага офсетная.
Усл. печ. л. 18,13. Тираж 100 экз.
Отпечатано в типографии АНО «НАУКА-ЮНИПРЕСС»
394024, г. Воронеж, ул. Ленина, 86Б, 2