ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации»

Липецкий филиал

НАЦИОНАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ В СИСТЕМЕ ПРИОРИТЕТОВ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ: СОЦИАЛЬНЫЕ, ПРАВОВЫЕ И ДУХОВНЫЕ АСПЕКТЫ

МАТЕРИАЛЫ XVII ОЧНОЙ МЕЖДУНАРОДНОЙ СТУДЕНЧЕСКОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ

23 апреля 2020 г. (г. Липецк)

Елец – 2020

УДК 338.1; 34
ББК 65+67
Н 35

Под общей редакцией
канд. юрид. наук, доц. **А.Д. Моисеева**
д-ра пед. наук, доц. **В.В. Черняева**

Технический редактор:
А.С. Корнаухова

Н 35 Национальные проекты в системе приоритетов развития российской экономики: социальные, правовые и духовные аспекты: материалы XVII очной международной студенческой научно-практической конференции. 23 апреля 2020 г. (г. Липецк) / Под общ. ред. канд. юрид. наук, доц. А.Д. Моисеева, д-ра пед. наук, доц. В.В. Черняева. – Елец: ФГБОУ ВО «Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина», 2020. – 473 с.

ISBN 978-5-00151-117-5

Материалы сборника научных трудов участников XVII очной международной студенческой научно-практической конференции «Национальные проекты в системе приоритетов развития российской экономики: социальные, правовые и духовные аспекты», состоявшейся 23 апреля 2020 г. в г. Липецк, посвящены рассмотрению проблем, особенностей и тенденций реализации Национальных проектов и их влияние на различные сферы России.

Сборник предназначен для широкого круга читателей: ученых, специалистов-практиков, аспирантов, студентов.

Опубликованные материалы представлены в авторской редакции.

УДК 338.1; 34
ББК 65+67

ISBN 978-5-00151-117-5

© Оформление – Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина, 2020
© Коллектив авторов, 2020
© Липецкий филиал РАНХиГС, 2020

Секция 1.

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ В УСЛОВИЯХ РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ

Андреев Александр Евгеньевич
Академия при Президенте Российской Федерации, Липецкий филиал РАНХиГС,
Научный руководитель – Черняев В.В., д-р пед. н., доц.

Andreev Alexander Evgenyevich.
Academy under the President of the Russian Federation, Lipetsk Branch of RANEPA,
Scientific supervisor- Chernyaev V.V.,
Dr. ped. sciences, assoc. Prof.;

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМА ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ РАЗВИТИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ (НА ПРИМЕРЕ ЛИПЕЦКОЙ ОБЛАСТИ)

IMPROVING THE MECHANISM OF STATE REGULATION OF HEALTH DEVELOPMENT (FOR EXAMPLE, THE LIPETSK REGION)

Аннотация. Статья посвящена актуальным на сегодняшний день проблемам российского здравоохранения на примере Липецкой области, а также поиску путей их решения через совершенствование государственного управления в данной сфере. Совершенствование государственного управления здравоохранения, будет способствовать улучшению качества трудовой деятельности, а также увеличению продолжительности жизни граждан.

Abstract. The article is devoted to the current problems of Russian health care on the example of the Lipetsk region, as well as the search for ways to solve them through improving public administration in this area. Improving public health management will contribute to improving the quality of work, as well as increasing the life expectancy of citizens.

Ключевые слова: здравоохранение, государственное управление, квалифицированные кадры, национальный проект, оптимизация.

Keywords: healthcare, public administration, qualified personnel, national project, optimization.

Обеспечение высокого уровня здравоохранения является одной их важнейших задач государства, политические действия которого определяют качество лечения граждан и являются залогом предоставления квалифицированной помощи посетителям медицинских учреждений. Тем не менее, на территории РФ качество вышеописанных услуг оставляет желать лучшего, поэтому уже сегодня необходимо начинать оптимизировать систему управления данной сферой на самом высоком государственном уровне

Здравоохранение является основной составляющей социальной сферы Российской Федерации, именно поэтому в данную отрасль из бюджета государства с каждым годом выделяется всё больше средств: с 2014 год по 2018 год объем вложений в здравоохранение со стороны государства увеличился с 2861 млрд. рублей до 3315 млрд. рублей, но несмотря на это в процентном отношении к ВВП страны уровень вложений остаётся, примерно, на том же уровне – 3,2%. Из проблемных сторон здравоохранения в России можно выделить: сокращение числа медицинских организаций с 8044 организаций до 7318 организаций в периоде с 2014 год по 2018 год; численность врачей за период с 2014 года по 2018 год хоть и выросла, но не значительно: с 543,6 тысяч человек до 548,8 тысяч человек, но вот численность среднего медперсонала упала с 1309,8 тысяч до 1224,2 тысячи человек за тот же период.

В Липецкой области главным органом, отвечающим за качество предоставления медицинских услуг, является управление здравоохранения Липецкой области, которое может координировать деятельность всех находящихся под его юрисдикцией учреждений.

Главной целью реализации региональных проектов национального проекта «Здравоохранение» в период с 2019 год по 2024 год является увеличение продолжительности жизни до 78 лет, по сравнение с 2018 год, где продолжительность была 73 года.

Создание условий для сохранения здоровья граждан – является одним из приоритетных направлений государственной политики. Исходя из этого, на территории Липецкой области будет реализован такой региональный проект, как «Развитие системы оказания первичной медико-санитарной помощи». Данный проект необходим по причине того, что оказание первичной. По оценкам в Липецкой области за год происходит около 260 тысяч госпитализаций. Целью данного проекта

является: организация работы мобильных медицинских комплексов; создание новых фельдшерско-акушерских пунктов; строительство вертолётной площадки; создание единой скорой медицинской помощи.

Региональный проект «Борьба с сердечной-сосудистыми заболеваниями» имеет особый смысл, потому что на территории области ежегодно более 40% людей умирают, из-за болезней, связанных с кровообращением. Исходя из такой ситуации в Липецкой области будет выполнен комплекс мер. В рамках данного проекта с 2019 года уже создан второй региональный сосудистый центр на базе Липецкой городской больницы скорой медицинской помощи №1, а также начиная с 2019 года и по 2023 год буду дооснащены первичные сосудистые отделения в Липецкой городской больницы №4, Елецкой городской больницы №1, Лебедянской межрайонной больницы, Усманской межрайонной больницы. Основной проблемой здравоохранения Липецкой области является недостаточное обеспечение медицинских учреждений квалифицированным кадрами. Для решения данной проблемы на территории области реализовывается региональный проект «Обеспечение медицинских организации системы здравоохранения квалифицированными кадрами», целью достижения которого является внедрение системы по непрерывному образованию работников в сфере медицины. Также молодые специалисты, работающие в селе, могут получить денежные средства в размере от 50 до 200 тысяч рублей в виде компенсации на оплату жилищно-коммунальных услуг.

Исходя из изложенной информации, в основе разработок территориальных программ, органы власти занимаются грамотной оптимизацией здравоохранения, направленных на развитие сферы здравоохранения, но в тот же момент государство должно понять, какую сумму, на самом деле, необходимо выделять на лечение одного пациента. Только в этом случае, поступающие в бюджет средства позволят выплачивать достойную зарплату работникам и обеспечить больницы лекарствами и другими расходными материалами

Список цитируемой литературы:

1. Сайт администрации Липецкой области [Электронный ресурс]. - Режим доступа: www.admlip.ru

2. Сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.gks.ru

3. Сайт Министерства здравоохранения Российской Федерации [Электронный ресурс]. – www.rosminzdrav.ru

4. Россия в цифрах. Краткий статистический сборник. – М., 2019. – URL: https://www.gks.ru/folder/210/document/12993

5. Парахина В.Н., Галеев Е.В., Ганшина Л.Н. Муниципальное управление: учебное пособие. – М.: КНОРУС, 2015. – С. 101.
6. Улумбекова Г.Э. Здравоохранение России. Что надо делать. 2–е издание. – М.: ГЭОТАР–Медиа, 2015. – С. 82.

Банина Валерия Владимировна, студент
Россия, ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ», Липецкий филиал
Научный руководитель – Милованов Е.А., к.э.н.

Banina Valeria Vladimirovna., student
Russia, FSBEI of HE “Russian Academy of National Economy and public service under the President of the Russian Federation", Lipetsk branch Supervisor – Milovanov E.A.., Ph. D.

УПРАВЛЕНИЕ ДОХОДАМИ БЮДЖЕТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ В ЦЕЛЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

MANAGING THE REVENUES OF A BUDGET ORGANIZATION FOR ECONOMIC SECURITY

Аннотация. В данной статье анализируется финансирование деятельности ГУЗ «Лев-Толстовская РБ», так же обозначены основные моменты формирования доходов бюджетной организации. Проводится анализ динамики доходов за 2018–2019 гг. Анализ позволяет сделать выводы о состоянии бюджетного финансирования объекта исследования и определить направления решения проблем.

Abstract. This article analyzes the financing of the activity of the State Institution “Lev-Tolstovskaya RB”, the main points of revenue generation of a budget organization are also indicated. The analysis of income dynamics for 2018–2019 is carried out. The analysis allows us to draw conclusions about the state of budget financing of the object of study and determine the direction of solving problems.

Ключевые слова: экономическая безопасность, доходы, бюджетная организация, национальный проект

Keywords: economic security, revenues, budget organization, national project

Для экономического развития и благополучного осуществления деятельности государственных и муниципальных учреждений необходимо повышение уровня их экономической безопасности.[1]

Для улучшения качества оказания медицинских услуг необходима финансовая поддержка. Одним из источников финансирования является реализация национальных проектов, в рамках которых решаются различные задачи, например развитие сети медицинских центров и внедрение инновационных технологий. Важно отметить, что эффективное использование экономических ресурсов необходимо не только для решения поставленных задач, но и для обеспечения экономическое безопасности.

Бюджетные учреждения отличаются от коммерческих организаций тем, что они финансируются за счет предоставления бюджетных ресурсов вышестоящими органами власти, а не за счет получения дохода от их собственной деятельности. Это означает, что услуги, которые бюджетное учреждение предоставляет населению, оплачиваются государством, а не потребителями. По этой причине предоставляются услуги низкого качества, и зачастую возможно неэффективное использование бюджетных ресурсов.

Своевременность и полнота распределения бюджета оказывает большое влияние на финансовую устойчивость организации. Основной целью финансового анализа бюджетных учреждений является выявление сильных и слабых сторон их деятельности, повышение эффективности их деятельности и поиск резервов для повышения качества их работы.

Наиболее важные показатели деятельности бюджетной организации являются:

– объем финансирования бюджетной организации;

– доходы от оказания платных услуг;

– расходы, связанные с оказанием платных услуг;

– прибыль (убыток) от деятельности, приносящей доход.

В настоящее время основной проблемой в сфере фискальной политики является финансирование государственных и муниципальных учреждений и формирование их доходов и расходов. Поэтому, чтобы обеспечить экономическую безопасность бюджетного учреждения, необходимо проанализировать структуру и динамику доходов и расходов на основе отчетов о финансовых результатах учреждения.

В таблице 1 представлены данные отчета о финансовых результатов деятельности ГУЗ «Лев-Толстовская РБ», на основании которых производился анализ деятельности учреждения.

Таблица 1 – Анализ доходов ГУЗ «Лев-Толстовская РБ» за 2018-2019 гг., руб.

Наименование показателя	2018 г.	2019 г.	Отклонение 2019 от 2018 гг.
			руб.
Доходы итого:	108 748 085,96	134 626 673,03	25 878 587,07
Доходы от собственности	6 766,70	63 381,09	56614,39
Доходы от оказания платных услуг (работ)	106 151 420,86	110 174 816,44	4 023 395,58
Доходы от операция с активами	-1 485 000,00	-3 520 882,38	-2035882,38
Поступления бюджетным организациям от сектора гос. управления		24 030 346,81	24 030 346,81
Прочие доходы	4 074 210,94	3 879 011,07	-195 199,87
в том числе субсидии	1 137 451,00	3 878 065,88	2740614,88
Иные прочие доходы	2 936 759,94	945,19	-2 935 814,75

Из таблицы 1, можно сделать вывод о том, что динамика доходов учреждения имеет положительный характер. Общий прирост дохода в 2019г. по отношению к 2018г. составляет 25 878 587,07 руб. В 2019 году по отношению к 2018 году наблюдается рост доходов от оказания платных услуг (работ). Отрицательная динамика наблюдается у показателя прочие доходы, в 2019 году он составил 3 879 011,07 руб., что оказало влияние на уменьшение доходов. На увеличение доходов ГУЗ «Лев-Толстовская РБ», в наибольшей степени повлияло поступления средств бюджетным организациям от сектора государственного управления на сумму 24 030 346,81 руб.

Повышение эффективности финансирования учреждений здравоохранения, в частности ГУЗ «Лев-Толстовская РБ» способствуют национальные проекты.

Реализация национального проекта РФ «Здравоохранение» началась 1 января 2019 года. Основными целями стали ликвидация кадрового дефицита, обеспечение охвата всех граждан профосмотрами и повышение доступности и качества медпомощи.

Таким образом, можно сделать вывод, что динамика доходов ГУЗ «Лев-Толстовская РБ» имеет положительный характер, что в свою очередь свидетельствует об осуществлении деятельности учреждения в правильном направлении.

Список цитируемой литературы:
1.Суглобов А.Е. Хмелев С.А., Орлова Е.А. Экономическая безопасность предприятия: учеб. пособие. – М.: Юнити, 2018. – 271 с.

Голубош Олеся Сергеевна,
Нижегородский институт управления - филиал РАНХиГС
Научный руководитель - Трофимова Т.В., к.э.н., доц.

Golubosh Olesya Sergeevna,
Scientific supervisor- Trofimova T.V., Ph. D. in Economics,
Associate Professor.

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ В УСЛОВИЯХ РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ НА ПРИМЕРЕ НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF STATE AND MUNICIPAL MANAGEMENT IN THE CONTEXT OF NATIONAL PROJECTS ON THE EXAMPLE OF THE NIZHNY NOVGOROD REGION

Аннотация. В статье рассмотрен ряд вопросов, связанный с тенденциями развития государственного и муниципального управления в условиях реализации национальных проектов на примере Нижегородской области, проанализированы особенности деятельности государственных и муниципальных органов власти Нижегородской области по достижении целевых показателей нацпроектов.

Abstract. The article deals with a number of issues related to the development trends of state and municipal management in the context of national projects on the example of the Nizhny Novgorod region, the article analyzes the features of the activities of state and municipal authorities of the Nizhny Novgorod region in achieving the targets of national projects.

Ключевые слова: национальные проекты, Российская Федерация, деятельность государственных и муниципальных органов регионов РФ, целевые показатели, финансирование, разграничение полномочий.

Keywords: national projects, the Russian Federation, the activities of state and municipal authorities of the regions of the Russian Federation, targets, funding, separation of powers.

Национальные проекты представляют собой проекты федерального масштаба, которые были приняты в Российской Федерации в 2018 году в соответствии Указом Президента Российской Федерации от 07.05.2018 № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» по 13 направлениям. [1]

В условиях реализации целевых показателей, указанных в Паспорте каждого национального проекта, меняется деятельность государственных и муниципальных учреждений в каждом субъекте и муниципалитете страны, в том числе и в Нижегородской области. Более того, претерпевает изменения и сам принцип взаимодействия федеральных и региональных органов власти.

Так, В.В.Путин в утвержденном перечне поручений Правительству Российской Федерации призвал «обеспечить создание единой информационной аналитической системы мониторинга реализации национальных проектов на федеральном, региональном, муниципальном уровнях и ее интеграцию с соответствующими государственными и ведомственными информационными системами».

Кроме того, до 1 сентября 2020 года правительству поручено разработать методические рекомендации по организации участия органов местного самоуправления в реализации региональных проектов для обеспечения достижения целевых показателей соответствующих национальных проектов. [2]

То есть, в условиях реализации национальных проектов Российской Федерации значительно меняется способ взаимодействия федеральных органов власти с субъектами РФ и конкретными муниципалитетами. Как меняется государственное управление в условиях нацпроектов в Нижегородской области?

Прежде всего, необходимо подчеркнуть, что участие субъектов Федерации в реализации национальных проектов осуществляется через формат региональных проектов. Так, в Нижегородской области наряду с федеральными нацпроектами реализуется ряд региональных проектов, входящих в национальный проект. К примеру, в федеральный национальный проект «Демография» включен региональный проект «Финансовая поддержка семей при рождении детей», а в национальный проект «Образование» вошли региональные проекты «Современная школа», «Успех каждого ребенка», «Поддержка семей, имеющих детей» и прочие. То есть, все государственные и муниципальные органы власти Нижегородской области в своей деятельности ориентируются на целевые показатели, указанные в каждом из региональных проектов Нижегородской области.

Следует отметить, что 25 декабря 2019 года губернатором Нижегородской области Г.С.Никитиным была презентована интерактивная карта, на которой в режиме реального времени демонстрируются стройки и иные работы, осуществляемые в рамках нацпроектов. Данная карта создана с целью контроля со стороны органов власти области и муниципалитетов исполнения национальных проектов на местах.

Однако на сегодняшний день отмечаются главные проблемы реализации нацпроектов на региональном и муниципальном уровне. К примеру, как заявил постоянный представитель Республики Саха (Якутия) при президенте РФ Андрей Федотов: «В республике до 2024 года на реализацию национальных проектов предусмотрено 142 млрд рублей. Но нам не хватает для достижения тех показателей, которые определены, примерно столько же». Вследствие этого ряд регионов не способен достигнуть целевые показатели, указанные в нацпроектах, что, безусловно, является ключевым вопросом на сегодняшний момент. [3]

Как же добиться полной эффективности реализации нацпроектов на местном и региональном уровне? Российский политолог Калачев К.Э. отмечает, что «надо вернуться к анализу переданных полномочий, их обеспечению финансированием и четкому разграничению сфер ответственности разных уровней власти…»

Таким образом, в условиях реализации национальных проектов значительным образом претерпевает изменения деятельность органов муниципальной и региональной власти - создаются специальные органы, контролирующие властные учреждениях в регионах и на местах в рамках нацпроектов, появляется новая инфраструктура, способствующая достижению показателей, указанных в конкретном национальном проекте.

Список цитируемой литературы:

1. Национальные проекты: Правительство России. – Режим доступа: http://government.ru/projects/selection/741/35675/ (дата обращения:09.03.2020).

2. Путин поручил создать единую систему мониторинга реализации нацпроектов: ТАСС. – Режим доступа: https://tass.ru/nacionalnye-proekty/7881947 (дата обращения: 09.03.2020).

3. Регионы пожаловались на проблемы с реализацией национальных проектов: Федеральное агентство новостей. – Режим доступа: https://riafan.ru/1196789-regiony-pozhalovalis-na-problemy-s-realizacii-nacionalnykh-proektov (дата обращения: 09.03.2020)

Губин Сергей Алексеевич,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Сухина Ю.В., канд. наук по гос. упр., доц.

Gubin Sergey Alekseevich,
Academy under the President of the Russian Federation, RANEPA,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Sukhina Yu.V., PhD in P.A, Associate Professor

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СТРАТЕГИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

IMPROVEMENT OF THE STRATEGY OF SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE MUNICIPALITY

Аннотация. В статье проведен анализ стратегии социально-экономического развития муниципального образования и на его основе разработаны рекомендации по совершенствованию данного документа стратегического планирования.

Abstract. The article analyzes the strategy of socio-economic development of the municipality and based on it, recommendations for improving this strategic planning document are developed.

Ключевые слова: стратегическое планирование; социально-экономическое развитие; стратегия.

Keywords: strategic planning; socio-economic development; the strategy.

Федеральным законом от 28 июня 2014 г. № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации» установлены правовые основы для организации и осуществления стратегического планирования на федеральном, региональном и муниципальном уровнях власти [3]. Однако вопросы, касающиеся местного уровня, отражены в Законе наименее детально – можно сказать, по отношению к муниципалитетам данный закон является лишь рамочным. Это обусловливает важность и актуальность стратегического планирования, в частности, разработки и совершенствования такого документа, как стратегия социально-экономического развития муниципального образования.

К.В. Будаева под стратегией в широком смысле понимает «совокупность взаимоувязанных по срокам и ресурсам действий, формирующих основные ориентиры развития муниципального образования в долгосрочной перспективе и учитывающих на пути достижения своих целей возможности и угрозы внешней среды» [1].

В данной статье в качестве примера можно рассмотреть стратегию социально-экономического развития Грязинского муниципального района Липецкой области на период до 2024 года.

Стратегия развития муниципального образования основывается на положениях разработанных Правительством Российской Федерации программных документов, в том числе Стратегии социально-экономического развития Липецкой области на период до 2020 года, и нацелена на повышение качества и уровня жизни населения, развитие производственного, трудового, интеллектуального потенциала района [2].

В аналитическом разделе Стратегии описывается географическое положение района, дается оценка социально-экономической ситуации и выделяются проблемы развития района на период 2018-2024 годов; осуществлен SWOT-анализ по 22 отраслям и сформулирован итоговый стратегический анализ для района в целом.

В Стратегии определена миссия района, исходя из которой сформулированы главные стратегические цели. Приоритеты развития муниципального образования вытекают из поставленных целей. Однако существенным недостатком Стратегии является отсутствие альтернативных сценариев социально-экономического развития территории.

Для обсуждения и утверждения всех ключевых решений, связанных с разработкой и реализацией стратегического плана, образуется Комитет по разработке Стратегии. За обеспечение разработки, реализации, мониторинга, корректировки и обновления Стратегии отвечают тематические комиссии. По каждой мере Стратегии для обеспечения ее реализации образуются рабочие группы.

Показатели мониторинга реализации Стратегии и их целевые значения указаны за каждый год периода 2009-2024 года, что позволяет проследить их изменение на протяжении довольно продолжительно временного отрезка.

Стратегия также увязана с планом мероприятий по ее реализации и муниципальными программами района, однако не все поставленные в программах цели и задачи находят отражения в Стратегии.

Проведенный анализ Стратегии социально-экономического развития выявляет ряд недостатков самого процесса стратегического планирования в муниципальном образовании. Поэтому целесообразным

является разработка рекомендаций по оптимизации Стратегии, которые могут помочь повысить качество стратегического планирования развития района, в частности:

– согласованность с региональным стратегическим планированием и стратегическим планированием иных муниципальных образований в связи с расположением на территории района особой экономической зоны промышленно-производственного типа и вхождением предприятий области в состав участников промышленных кластеров;

– проведение межмуниципальных сравнений для повышения уровня аналитического раздела Стратегии, например, по показателям численности/плотности населения, экономической специализации, инвестиционной привлекательности;

– формирование сценариев социально-экономического развития (пессимистического, инерционного и оптимистического) и выбор из них базового сценария, подкрепленный обоснованиями методом экспертной оценки;

– проработка механизмов контроля, мониторинга и оценки стратегического планирования путем вынесения регламентации перечисленных процедур в отдельный документ, например, Положение о реализации документов стратегического планирования, в котором могут содержаться основания для проведения корректировки Стратегии.

Таким образом, данные рекомендации разработаны в соответствии с законодательством Российской Федерации и могут быть использованы органами местного самоуправления для совершенствования стратегии социально-экономического развития муниципального образования.

Список цитируемой литературы:

1. Будаева К.В. Структурно-содержательный анализ и оценка качества стратегий развития регионов: дис. … канд. экон. наук. – М., 2018. – С.16.

2. О Стратегии социально-экономического развития Грязинского муниципального района Липецкой области на период до 2024 года [Электронный ресурс]: решение Грязинского районного Совета депутатов от 27 ноября 2007 г. № 421 // ГАС «Управление». – URL: http://gasu.gov.ru/ (дата обращения 06.03.20).

3. Федеральный закон от 28 июня 2014 г. № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2014. № 26 (часть I). Ст. 3378.

Елохинская Елизавета Викторовна
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС
Нижегородский филиал
Научный руководитель – Ломовцева Т.В., к.э.н., доц.

Elokhinskaya Elizaveta Viktorovna
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Nizhny Novgorod branch
Scientific supervisor- Lomovtseva T.V., Ph. D., Associate Professor.

ФОРМИРОВАНИЕ КОМФОРТНОЙ ГОРОДСКОЙ СРЕДЫ В МОНОГОРОДАХ В РАМКАХ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОЕКТА «ЖИЛЬЁ И ГОРОДСКАЯ СРЕДА»

CREATING A COMFORTABLE URBAN ENVIRONMENT IN SINGLE-INDUSTRY TOWNS WITHIN THE FRAMEWORK OF THE NATIONAL PROJECT « HOUSING AND URBAN ENVIRONMENT»

Аннотация. В статье рассмотрены основные направления реализации национального проекта «Жилье и городская среда» в моногородах РФ. Обозначена необходимость формирования комфортной городской среды в моногородах для их устойчивого социально-экономического развития и создания условий для достойной жизни граждан.

Abstract. The article discusses the main directions of the national project "Housing and Urban Environment" in the single-industry towns of the Russian Federation. The necessity of creating a comfortable urban environment in single-industry towns for their sustainable socio-economic development and creating conditions for a decent life for citizens is indicated.

Ключевые слова: национальный проект «Жилье и городская среда», формирование комфортной городской среды, инициатива граждан.

Keywords: national project "Housing and urban environment", the formation of a comfortable urban environment, citizens' initiative.

В качестве одной из ключевых целей национального проекта «Жилье и городская среда» выступает кардинальное повышение комфортности городской среды (в частности, повышение индекса комфортности городской среды на 30%) с созданием механизма прямого

участия граждан в решении вопросов развития городской среды. На сегодняшний день, большинство территорий Российской Федерации характеризуется низким уровнем развития социальной инфраструктуры и качеством мест общественного пользования. В частности, данная проблема наиболее актуальна для моногородов. [1]

Перечень моногородов России включает 313 образований, которые отличаются между собой уровнем социально-экономического развития. Некоторые из них, такие как Воркута и Балахна, носят звание территорий со стабильной социально-экономической обстановкой, однако, 75 моногородов отличаются более сложным и затрудненным положением. Безусловно, ведется постоянная работа по привлечению инвестиций в моногорода для их устойчивого развития, что позволяет снизить экономическую напряженность. В качестве одной из мер поддержки таких муниципальных образований выступает финансирование развития комфортной городской среды, что на сегодняшний день осуществляется в рамках национального проекта «Жилье и городская среда». Данная программа позволит качественно повысить уровень социальной и культурной жизни моногородов. [2]

Национальный проект «Жилье и городская среда» включает в себя 4 федеральных проекта, к числу которых относится Федеральный проект «Формирование комфортной городской среды». Данная программа направлена на создание достойных условий жизни граждан и развитие конкурентоспособности городов, в частности формирование современного общественного пространства на монопрофильных территориях. [1]

На сегодняшний день все большее распространение приобретает практика включения гражданского общества в процесс создания комфортной городской среды. Отличительной особенностью реализации проекта «Жилье и городская среда» является проведение голосования среди граждан за выбор мест, подлежащих благоустройству. Данная практика способствует не только развитию гражданского самосознания и инициативности, но и позволяет выявить наиболее проблемные зоны, нуждающиеся в обновлении. Касаемо моногородов, отдельное внимание уделяется проектам, направленным на сохранение исторической самобытности и индивидуальной культуры территории. Так, жители могут решить какой из объектов социальной инфраструктуры их города будет реконструирован. [3]

Одним из приоритетных направлений благоустройства городской среды в моногородах является модернизация пространства территорий для комфортного времяпрепровождения граждан. Общий объем финансирования национального проекта «Жилье и городская среда» в

2019 г. достиг 6 млрд рублей. [1] На эти средства было благоустроенно множество общественных пространств (озелененная территория «Лесная опушка», набережная в г. Балахна, «Зеленый парк», в Павлове, «Бульвар желаний» в г. Княгинино, площади и парков культуры в г. Ворсма, прибрежная зона в г. о. Навашинский и т.д.) [4]. Несомненно, подобные места будут активно использоваться как площадки для проведения различных праздников, фестивалей и событийных мероприятий, что позволить увеличить внимание общественности к моногородам.

В рамках реализуемого проекта «Жилье и городская среда» административно-управленческими органами организовываются мероприятия по обновлению достопримечательностей, созданию мест для культурного отдыха и досуга, активизации заброшенных помещений. Реализация данные мер с активным участием местных жителей позволит сделать общественное пространство комфортным и безопасным, сохранив при этом неповторимые колорит и архитектуру территории.

Подводя общую черту, хотелось бы отметить, что моногорода – весьма сложное образование с огромным потенциалом развития. Именно поэтому, реализация национального проекта «Жилье и городская среда» является необходимой, так как способствует раскрытию этого потенциала и обеспечению населения достойным качеством жизни.

Список цитируемой литературы:

1. Национальный проект «Жилье и городская среда» 2018-2024. Паспорт проекта, цели и задачи [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://strategy24.ru/rf/citybuilding-and-jkh/projects/natsiona-nyy-proyekt-zhil-ye-i-gorodskaya-sreda

2. Моногорода России: полный список – ИА REGNUM [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://regnum.ru/news/economy/1886332.html

3. Больше 31 тысячи человек проголосовало за объекты трудоустройства на 2020 год в рамках национального проекта «Жилье и городская среда» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://government-nnov.ru/?id=242786

4. Опубликован полный список территорий для благоустройства в Нижегородской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.gipernn.ru/zhurnal/razvitie-regiona/novosti/opublikovan-polnyy-spisok-territoriy-dlya-blagoustroystva-v-nizhegorodskoy-oblasti

Есимханов Кайрат Темирбекович,
Университет «Туран-Астана»,
г. Нурсултан, Республика Казахстан
Научный руководитель - **Есымханова Зейнегуль Клышбековна,**
к.э.н., профессор

Yessymkhanov Kairat Temirbekovich,
Turan-Astana University,
Nursultan city, Republic of Kazakhstan
Scientific adviser – Yessymkhanova Z.K., Ph, Professor

НЕКОТОРЫЕ ТЕНДЕНЦИИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В РК

SOME TRENDS IN THE TAXATION OF INDIVIDUALS IN THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN

Аннотация. В данной статье рассмотрены процессы оптимизации налогообложения физических лиц в Республике Казахстан, а также предложены мероприятия для совершенствования налогообложения доходов физических лиц в современных условиях.

Annotation. This article discusses the processes of optimizing the taxation of individuals in the Republic of Kazakhstan, and also proposes measures to improve the taxation of income of individuals in modern conditions.

Ключевые слова: налог, налоги с физических лиц, индивидуальный подоходный налог, декларирование доходов, прогрессивная шкала, налоговые льготы, налоговая ставка, бюджет.

Key words: tax, taxes from individualstaxes from individuals, individual income tax, declaration of incometax deductions, a progressive scale, of tax incentives, tax rate, budget.

В современных условиях с помощью налогов государство не только формирует доходы бюджета, но и осуществляет регулирование экономики. Вопросы налогообложения касаются как юридических лиц, так и широких слоев граждан. Индивидуальный подоходный налог (ИПН) - один из самых известных и широко распространенных налогов. Относится к прямым и личным налогам, входит в группу

налогов на доходы и является источником доходов местных бюджетов. Он охватывает значительную часть населения той или иной страны.

Казахстанский ученый-экономист А. Есентугелов подчеркивает: «…в последние годы происходит снижение доли государственных бюджетных расходов и доходов в ВВП, что связано с снижением с 2006 года ставок ряда налогов…... В таком виде государственные бюджетные расходы и налоговая нагрузка на экономику выглядит совсем не обременительными…» [1, с.337-338]. Здесь следует отметить то, что налоговая политика Казахстана направлена на дальнейшее совершенствование системы налогообложения и снижения налогового бремени, что делает налоговую систему привлекательной для инвестиционной деятельности.

Экономическое содержание этого налога проявляется в его регулировании, как уровня общественного производства, так и уровня потребления и уровня доходов населения [2].

При этом к факторам, определяющим место индивидуального подоходного налога в налоговой системе РК, можно отнести следующие:

1) индивидуальный подоходный налог является личным налогом;

2) реализует основные принципы налогообложения;

3) обеспечивает пополнение бюджетных средств государства;

4) способ взимания является достаточно простым.

Индивидуальный подоходный налог является самым перспективным в свете его продуктивности: при прочих равных условиях этот налог налоговым органам легче контролировать, чем другие налоги, и кроме того, от его уплаты сложнее уклониться недобросовестным налогоплательщикам. В этой связи можно отметить, что очень справедливо мнение о том, что построение оптимальной налоговой системы основывается на зависимости между производством, налогообложением и формированием доходов государства [2 ,3]

В Казахстане в последние годы изменения и дополнения в налоговое законодательство с 2006 года и новый Налоговый кодекс, принятый в декабре 2017 года, направлены на оптимизацию налогообложения с учетом фискальных возможностей субъектов налоговой системы (дальнейшее совершенствование упрощенного налогообложения, снижение ставки индивидуального подоходного налога для низкооплачиваемых работников до 1% при размере оплаты менее 25 МРП, введение единого совокупного платежа для самозанятых граждан и др.) [4, 5].

Следует отметить, что в Казахстане кроме ИНП, физических лица при условии наличия объектов налогообложения также уплачи-

вают следующие местные налоги: налог на транспортные средства, налог на имущество с физических лиц и земельный налог.

С 2019 года в Казахстане введен Единый совокупный платеж (ЕСП) для самозанятых граждан. ЕСП введен для упрощения регистрации неформально занятых и легализации их деятельности и объединяет четыре платежа в один. Введение ЕСП для неформально занятых позволило им следующие преимущества: участвовать в системе обязательного социального медицинского страхования (ОСМС) и получить доступ к медицинским услугам; участвовать в накопительной пенсионной системе и получать базовую пенсионную выплату в зависимости от стажа участия в системе; получить действующие в стране социальные выплаты [5 ,6]

С 2021 года в Казахстане планируется ввести полное всеобщее декларирование доходов и имущества населения. Как предполагается, такая мера позволит эффективнее бороться с коррупцией, а бюджет страны получит от граждан больше налогов. После этого будут приняты меры по раскрытию счетов, активов, где бы они ни находились, для выяснения их происхождения, налогообложения, в том числе с помощью ОЭСР [5 ,6]

Для совершенствования налогообложения доходов физических лиц (в том числе индивидуального подоходного налога) в условиях глобализации, на наш взгляд, целесообразно проведение следующих мероприятий:

– внедрение системы всеобщего декларирования доходов и имущества населения,

– переход к прогрессивной шкале налогообложения по индивидуальному подоходному налогу,

– необходимо создать комбинированную систему налогообложения доходов учитывая размер прожиточного минимума, и уровня средней заработной платы в стране и др.);

– увеличение и введение новых нестандартных налоговых вычетов, также повышение налоговых льгот, в том числе увеличение социальных налоговых вычетов;

– дальнейшее совершенствование работы «электронного кабинета налогоплательщика» за счет более эффективной организации обратной связи (рассылка новостей об изменениях в налоговом законодательстве, электронные консультации в формате веб-чата, расширение функций и улучшение возможностей и др.).

Таким образом, внедрение предложенных мероприятий будет способствовать повышению эффективности системы налогообложения доходов физических лиц, а также способствовать росту их поступлений налога в государственный бюджет.

Список цитируемой литературы:

1. Есентугелов А. Стратегия процветания страны в условиях меняющегося мира. Уроки мирового кризиса и модернизация казахстанской экономики: монография. – Алматы, 2011. – 400 с.

2. Налоги и налогообложение // Центр подготовки, переподготовки и повышения квалификации специалистов органов финансовой системы: учебное пособие. – Астана, 2012. – 452 с.

3. Нурумов А.А. Налоги и финансы рыночной экономики. – Астана: Елорда, 2009. – 304 с.

4. Налоговый кодекс Республики Казахстан от 25 декабря 2017 года (с изменениями и дополнениями по состоянию на 01.01.2019 г.)

5. Официальный сайт Министерства финансов Республики Казахстан.// www.minfin.gov.kz

6. Официальный сайт Комитета государственных доходов Министерства финансов Республики Казахстан http://kgd.gov.kz.

Ильина Анастасия Владимировна,
Комаревцева Елена Сергеевна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Владимирова С.В., к.э.н., доц.

Ilyina Anastasia Vladimirovna,
Komarevtseva Elena Sergeevna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor- Vladimirova S.V., Ph. D., Associate Professor.

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ И ПРОГРАММ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

PROBLEMS OF THE IMPLEMENTATION OF NATIONAL PROJECTS AND PROGRAMS IN THE RUSSIAN FEDERATION

Аннотация. Все большее количество стран присоединяются к методу исполнения государственных программ и национальных проектов. Несмотря на то, что этот метод является эффективным и удобным в использование у него имеется ряд проблем реализации, которые будут рассмотрены в данной статье.

Abstract. An increasing number of countries are joining the method of implementing government programs and national projects. Despite the fact that this method is efficient and easy to use, it has a number of implementation problems that will be discussed in this article.

Ключевые слова: национальные проекты, государственные программы, уровень жизни, мотивация, система, решение, меры, причины.

Keywords: national projects, state programs, living standards, motivation, system, solution, measures, reasons.

Проблема реализации национальных проектов, как в Российской Федерации, так и других странах является весьма актуальной и, в то же время, имеет многовековую историю. Как показывает международный опыт, под национальными проектами понимаются комплексные программы, имеющие общенациональную значимость и требующие масштабных вливаний государственных средств: развитие космоса, атомной и гидроэнергетики, вывод целых отраслей, как, к примеру, здравоохранения, на новый уровень, в последнее время – развитие искусственного интеллекта и других стратегически важных направлений.

Таким образом, национальные проекты – это инструмент реализации целей национального развития, имеющих приоритетное значение на определенном этапе развития государства и требующих для своего решения существенных ресурсов, предполагающих четко обозначенный конечный результат.

Анализ осуществления национальных проектов и государственных программ является исключительно значимым с точки зрения повышения эффективности государственного управления. В этой связи представляется любопытным как с научной, так и с практической точки зрения изучение факторов, которые влияют на уровень успешности национальных проектов / государственных программ. Такой факторный анализ должен положительно повлиять на социально-экономическую ситуацию в условиях внутренних и внешних ограничений, привести к росту уровня жизни граждан.

Итак, можно выделить три основные группы причин невыполнения государственных программ / национальных проектов в Российской Федерации:

1. Системные управленческие проблемы.

Переход системы государственного управления с планового механизма на рыночную модель носил самопроизвольный характер, изменения реализовывались стихийным образом. Сформировавшаяся си-

стема управления требует периодического вмешательства высшего руководства государства, в связи с чем получила название «системы ручного управления». Вследствие этого, для успешного осуществления национальных проектов требуется понимание того, как этот институт должен взаимодействовать с иными уже сформировавшимися институтами управления, как его «встроить» в имеющиеся управленческие связи.

15 октября 2016 г. в качестве постоянных органов управления проектной деятельностью в Российской Федерации были утверждены Президиум Совета по стратегическому развитию и приоритетным проектам, а также Департамент проектной деятельности Аппарата правительства Российской Федерации. Тем не менее, требуется кардинальная реконструкция системы управления, которая учитывает, как собственный предшествующий опыт реализации масштабных проектов, так и зарубежный опыт.

2. Низкое качество планирования при формировании системы показателей программ и проектов.

Говоря о предоставленной причине невыполнения государственных программ / национальных проектов, можно сказать, что она носит методологический характер и при наличии системного подхода без затруднений исправима. Представляется рациональным сделать отсылку к исследованию на эту тему, проведенному К.Я. Серковой, в котором вполне широко изображаются все составляющие проблемы и предоставляются пути их решения.

3. Мотивационные проблемы.

Успешность исполнения проектов национального масштаба, как показывает опыт, напрямую обусловливается тем, как их воспринимают основные группы факторов: национальная элита, население и бизнес. Специфика сегодняшней ситуации в Российской Федерации заключается в том, что, интеллектуальная элита представлена маловыраженным образом, преобладает бизнес-элита, которая не ассоциирует себя и свои интересы с развитием государства.

По вышеупомянутой причине, высокую значительность успеха реализации национальных проектов и государственных программ имеет мотивация бизнеса, как неотъемлемого и одного из ключевых участников. Важно сказать, что низкая инвестиционная привлекательность страны и государственных инвестиционных проектов носит глубокий и стратегический характер.

Говоря о государственном влиянии на запускаемые проекты и частных инвесторов, речь нам следует вести о недостаточности и неоптимальности мер государственной поддержки и высокой налоговой

нагрузке. Необходимо внедрение более системного подхода, который предусматривает учет взаимного влияния государственной поддержки в различных отраслях, с использованием моделей межотраслевых балансов, что должно приводить к оптимальному распределению средств государственной поддержки и большему экономическому эффекту.

Список цитируемой литературы:

1. Бедняков А.С. Государственно-частное партнерство: мировой опыт и правовое регулирование в Российской Федерации. – М.: Библио-Глобус, 2017. – 150 с.
2. Гуртуева Ф.А. Анализ проблем реализации государственных программ в Российской Федерации // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2017. – № 5.

Кашкина Наталия Эдуардовна,
Чехлова Маргарита Евгеньевна
Академия при Президенте Российской Федерации РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Владимирова С.В., к.э.н., доц.

Kashkina Natalia Eduardovna,
Chekhlova Margarita Evgenievna
Academy under the President of the Russian Federation Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor –Vladimirova S.V., Ph.D., Associate Professor.

ОСОБЕННОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ЕЕ ПЕРЕХОДА НА ИННОВАЦИОННЫЙ ПУТЬ РАЗВИТИЯ

FEATURES OF STATE REGULATION OF THE ECONOMY FROM THE POINT OF VIEW OF ITS TRANSITION TO THE INNOVATIVE WAY OF DEVELOPMENT

Аннотация. В статье рассмотрены основные направления государственного регулирования инновационной деятельности, обоснована необходимость государственного регулирования, анализа моделей и механизмов для строительства национальной инновационной политики.

Abstract. The article considers the main directions of state regulation of innovation, substantiates the need for state regulation, analysis of models and mechanisms for building a national innovation policy.

Ключевые слова: Государственное регулирование экономики, инновации, инновационная политика, инновационные процессы.

Keywords: State regulation of the economy, innovation, innovation policy, innovative processes.

В Российской Федерации инновационная составляющая в течение длительного времени не была включена в стратегические планы и приоритеты государства, а проблема формирования инновационной системы не была в достаточной степени решена. Это обусловило необходимость переосмыслить ценность инноваций и инновационного развития экономики страны.

Реализация Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года стимулирует реальный сектор и новую индустриализацию и обеспечит экономический рост на десятилетия вперед. В последние годы в России были приняты: Федеральный закон Российской Федерации от 23 августа 1996 г. № 127-ФЗ «О науке и государственной научно-технической политике», Федеральный закон Российской Федерации от 28 сентября 2010 г. № 244-ФЗ «Об инновационном центре «Сколково» и Постановление Правительства РФ от 31 декабря 1999 г. № 1460 «О комплексе мер по развитию и государственной поддержке малых предприятий в сфере материального производства и содействию их инновационной деятельности».

Данные законы являются нормативно-правовой основой инновационной политики, реализация которой будет обеспечивать улучшение качества жизни населения, укрепление обороноспособности и безопасности страны, развитие фундаментальной науки, образования и культуры, достижение экономического роста в отдельных отраслях промышленности. Кроме того, дальнейшей целью инновационной политики является повышение эффективности государственно-частного партнерства, привлечение внутренних и иностранных инвестиций в наукоемкие высокотехнологичные отрасли экономики, создание конкурентной среды в сфере инновационной деятельности, защита интеллектуальной собственности. Внедрение новых технологий и инноваций, коммерциализация исследований и разработок возможны только при наличии развитой инновационной инфраструктуры, включающей в себя промышленные парки, инновационные и технологические центры, бизнес-инкубаторы.

Основными направлениями построения эффективной инновационной деятельности являются:

1. Стимулирование инновационной деятельности. Необходимо поощрять отрасли и компании, которые поставляют на рынок с принципиально новых и модернизированных продуктов (услуг) с улучшенными потребительскими характеристиками, позволяющими расширить свои позиции на существующих рынках [2, с. 18].

2. Оптимальная диверсификация. Средства для их поддержки могут быть получены путем накопления определенной части расходов от экспорта материалов и энергоресурсов [3, с. 32]. Это создаст определенную финансовую базу для реализации технологических прорывов в передовых секторах.

3. Льготное налогообложение. Малым и крупным предприятиям могут быть предоставлены льготы, или же они и вовсе могут быть полностью освобождены от налога на прибыль.

4. Бюджетные субсидии. Целевые субсидии бюджета станут эффективным инструментом для поддержки компаний, выполняющих передовые разработки высокотехнологичной продукции.

5. Таможенные льготы. Протекционистская политика создаст условия для защиты внутреннего рынка высокотехнологичной продукции от иностранной оккупации.

6. Нормативно-правовое регулирование и лицензирование инновационной деятельности.

Все выше сказанное должно поддерживаться организациями сетей технологического лицензирования и стимулирования экономического роста инноваций, что будет способствовать распространению инноваций и научно-технических разработок в сфере практического применения.. Органы государственной власти должны пересмотреть правила в области финансовых инструментов для привлечения инвестиций в инновационную деятельность (лизинг, венчурное финансирование и т.д.) [4, с.92].

Предлагаемые меры государственного регулирования инновационной деятельности должны привести к положительным результатам повышения инновационной активности в экономике. Обновленные показатели активизации деятельности государственных учреждений в поддержке предпринимательства в инновационных инициативах, могут помочь оценить эффективность государственного регулирования в этой области.

Список цитируемой литературы:

1. Горбунов А. П. и др. Концептуальная составляющая государственного регулирования инновационного развития //Финансы-2019. – 2019. – С. 86-95.

2. Дедов С. В. Государственное регулирование инновационной деятельности социально-экономических систем // Вестник Бурятского государственного университета. Экономика и менеджмент. – 2018.

3. Емельянова Е. В., Харчикова Н. В. Цели и методы государственного регулирования инновационной деятельности// Экономика и бизнес: теория и практика. – 2019. – №. 2.

4. Петриков А. В. Государственное регулирование инновационного развития регионов Российской Федерации //Актуальные проблемы экономики и менеджмента. – 2018. – №. 4. – С. 90-96.

Красильников Александр Андреевич
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Нижегородский филиал
Научный руководитель – Трофимова Т.В., к.э.н., доц.

Krasilnikov Alexander Andreevich
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Nizhny Novgorod branch
Scientific supervisor- Trofimova T.V., Ph. D., Associate Professor.

ПОДДЕРЖКА МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РАМКАХ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОЕКТА (НА ПРИМЕРЕ НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ)

SUPPORT FOR SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES IN THE FRAMEWORK OF THE NATIONAL PROJECT (ON THE EXAMPLE OF THE NIZHNY NOVGOROD REGION)

Аннотация. В статье рассмотрена современная тенденция внедрения проектного менеджмента в деятельность органов государственной власти. Рассмотрены особенности нацпроектов как одного из главных подходов стратегического планирования важных сфер жизни общества. Подробно рассмотрен нацпроект «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы».

Abstract. The article considers the current trend of implementing project management in the activities of public authorities. The features of national projects as one of the main approaches to strategic planning of important areas of society are considered. The national project «Small and medium-sized entrepreneurship and support for individual entrepreneurial initiative» is considered in detail.

Ключевые слова: нацпроект, региональный проект, федеральная программа, региональная программа.

Keywords: the national project, regional project, a Federal program, a regional program.

В последнее время в государственном управлении все большую популярность набирает идея внедрения проектного менеджмента для повышения эффективности принятия управленческих решений и оптимизации расходов бюджетных средств. Если говорить об опыте внедрения проектных подходов в государственном управлении, то можно привести примеры реорганизации и создания проектных офисов в региональных органах власти. Так, распоряжением Правительства Нижегородской области от 9 декабря 2016 года №2030-р «Об организации проектной деятельности в Нижегородской области» [1] был сформирован региональный проектный офис.

С 1 января 2019 года в Российской Федерации стартовала реализация национальных проектов. 7 мая 2018 года Президент России Владимир Путин подписал Указ №204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» [2], устанавливающий и утверждающий национальные проекты РФ. Всего Указом Президента от 7 мая 2018 года № 204 были определены 12 национальных проектов. Каждый национальный проект включает в себя от 3 до 11 федеральных проектов, а также региональные программы. Нацпроекты будут реализовываться посредством региональных программ в каждом отдельном субъекте, то есть одна часть денежных средств будет выделяться из федерального бюджета, а другая часть из регионального. Так, на региональный проект «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» будет выделено 2842, 04 млн. руб: 1918,53 млн. руб из федерального бюджета и 1,73 млн. руб из бюджета муниципальных образований.

В паспорте нацпроекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» обозначены следующие региональные проекты:

– улучшение условий ведения предпринимательской деятельности;

Выявление неиспользуемого или используемого не по назначению имущества, закреплённого за государственными, муниципальными предприятиями, учреждениями, а также иного вида имущества. Повышение доступности и открытости сведений об объектах, включенных в перечни государственного и муниципального имущества. На данные мероприятия будет выделено 121,78 млн. руб из федерального бюджета,

– расширение доступа субъектов МСП к финансовым ресурсам, в том числе к льготному финансированию;

Будут предложены условия льготного кредитования, помощниками выступят участники федеральной программы льготного кредитования: Министерство экономического развития РФ (программа 1764), АО «Корпорация «МСП», МСП Банк и участники региональной программы льготного кредитования: Агентство по развитию системы гарантий и микрокредитная компания для субъектов МСП НО, Региональный фонд развития промышленности. На данные мероприятия будет выделено 1409, 48 млн. руб из федерального бюджета и 58, 73 млн. руб из регионального бюджета,

– акселерация субъектов малого и среднего предпринимательства;

Поддержка субъектов МСП, осуществляющих деятельность в моногородах области. Обеспечение равного доступа субъектов МСП региона к государственным мерам поддержки экспорта. Создание и развитие Центра «Мой бизнес». На данные мероприятия будет выделено 832, 64 млн. руб из федерального бюджета, 34, 69 млн. руб из регионального бюджета, 1, 41 млн. руб из местных бюджетов,

– создание системы поддержки фермеров и развитие сельской кооперации;

Выделение грантов на «агростартап», семейные животноводческие фермы, развитие материально-технической базы сельскохозяйственных потребительских кооперативов, а также предоставление субсидий и бесплатной консультации. На данные мероприятия будет выделено 246, 85 млн. руб,

– популяризация предпринимательства;

Обучение руководителей инфраструктурных организаций актуальным мерам государственной поддержки, повышение их квалификация для организации работы в качестве фронт-офисов. Продвижение образа предпринимателя в сети «Интернет» и социальных сетях, создание специализированных медиа-проектов. На данные мероприятия

будет выделено 116, 17 млн. руб из федерального бюджета и 4, 84 млн. руб из регионального бюджета.

Таким образом, органы власти возлагают большие надежды на нацпроекты, но говорить об эффективности пока рано.

Список цитируемой литературы:

1. Распоряжение Правительства Нижегородской области от 09.12.2016 № 2030-р // СПС КонсультантПлюс [Электронный ресурс] - http://www.consultant.ru/regbase/cgi/online.cgi?req=doc&base=RLAW187&n=147569#050387467673529

2. Указ Президента РФ от 07.05.2018 N 204 (ред. от 19.07.2018) «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» // СПС КонсультантПлюс [Электронный ресурс] - http://www.consultant.ru

Крысанова Любовь Андреевна
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Кривых Н.Н., к.э.н.,доц.

Krysanova Lyubov Andreevna
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Krivih N.N., Ph. D. Associate Professor

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ И ПЛАТЁЖЕСПОСОБНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

THEORETICAL AND METHODOLOGICAL ASPECTS OF FINANCIAL STABILITY AND PAYABILITY OF AN ECONOMIC SUBJECT

Аннотация. В данной статье рассмотрены теоретические и методологические аспекты финансовой устойчивости и платёжеспособности хозяйствующего субъекта, их сходства и различия, а также значение анализа данных показателей.

Abstract. This article discusses the theoretical and methodological aspects of financial stability and solvency of an economic entity, their simi-

larities and differences, as well as the importance of analyzing these indicators.

Ключевые слова: платёжеспособность, финансовое состояние, финансовая устойчивость

Keywords: solvency, financial condition, financial stability

Главным условием и основой стабильного развития хозяйствующего субъекта является его устойчивость. Поэтому в условиях современной экономики финансовая устойчивость и платёжеспособность предприятия являются наиболее важными показателями финансово-экономической деятельности.

Актуальность статьи заключается в том, что анализ данных показателей может дать ответ на вопрос о том, правильно ли предприятие управляет своими финансовыми ресурсами в рассматриваемом периоде, и в каком финансовом состоянии оно сейчас находится.

Возможно кто-то может подумать, что платёжеспособность и финансовая устойчивость являются тождественными понятиями, но данное мнение является ошибочным. Данные понятия являются близкими, но не тождественными.

Однозначного определения финансовой устойчивости в настоящее время нет. Различные авторы дают свою интерпретацию данного понятия. Обобщив разные позиции можно сказать, что финансовая устойчивость – это стабильное превышение доходов над расходами и состояния ресурсов, которое обеспечивает свободное маневрирование денежных средств организации путём их эффективного использования, способствуя бесперебойному процессу производства и реализации, расширению и обновлению. Платёжеспособность же характеризует только способность предприятия погасить свои платёжные обязательства своевременно и в денежной форме. Поэтому платёжеспособность считают внешним признаком финансовой устойчивости.

Предприятие является полностью платёжеспособным, а баланс считается абсолютным ликвидным при условии соотношений групп активов и обязательств: А1≥П1; А2≥П2; А3≥П3; А4≤П4.

Анализ платёжеспособности хозяйствующенго субъекта характеризует эффективность его деятельности, занимая ключевую роль в определении эффективности работы и поиска резервов для развития. Поэтому для того чтобы избежать банкротства и потери сегментов рынка необходимо проводить анализ платёжеспособности и ликвидности предприятия [3].

Основными задачами анализа платёжеспособности являются:

− своевременная и объективная диагностика платёжеспособности предприятия;

− установление нарушений и изучение причин их образования;

− разработка конкретных рекомендаций, направленных на более эффективное расходование финансовых ресурсов и повышение платежеспособности.

Различают 4 вида финансовой устойчивости:

− абсолютная финансовая устойчивость;

− нормальная устойчивость;

− неустойчивое финансовое состояние;

− кризисное финансовое состояние.[2]

Анализ финансовой устойчивости является составной частью анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

В настоящее время не разработана конкретная методика анализа и оценки финансовой устойчивости хозяйствующего субъекта, которая могла бы достаточно точно оценить её.

Основная проблема анализа финансовой устойчивости заключается в том, что основным информационным источником для проведения анализа является только бухгалтерская отчетность, поэтому динамическая оценка работы хозяйствующего субъекта порой подменяется статистической оценкой. В результате весь анализ сводится к расчету абсолютных и относительных показателей по данным бухгалтерского баланса.

Для осуществления данного анализа используется: матричный метод; коэффициентный метод (абсолютные и относительные показатели); балансовый метод. [1]

В настоящее время основным для анализа финансовой устойчивости является коэффициентный метод. Но не смотря на то, что данный метод является наиболее распространенным, он имеет ряд недостатков. Основной недостаток заключается в том, что анализ проводится по данным только на начало и конец года и не даёт представления о работе предприятия в течение года.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что финансовая устойчивость и платёжеспособность хозяйствующего субъекта являются одними из важнейших характеристик его финансово-хозяйственной деятельности, которые находятся в сфере внимания руководства предприятия и финансовой службы. Финансовая устойчивость используется при оценке его экономической надежности, кредитоспособности, конкурентоспособности, возможности банкротства и

служит своеобразной гарантией реализации экономических интересов самого предприятия и его партнеров.

Список используемой литературы:

1. Вяткина О.И. Финансовая устойчивость предприятия // Научное сообщество студентов XXI столетия. Экономические науки: сб. ст. по мат. LXIII междунар. студ. науч.-практ. конф. № 3(63).
2. Кишкань Ю.Н., Финансовая устойчивость как условие стабильности развития предприятия на финансовом рынке // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. – 2016. - №2.
3. Коваленко О.Г. Анализ и оценка платежеспособности организации // Современные научные исследования и инновации. – 2016. – № 11.

Лопухов Никита Олегович,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Подкутова С.Л., к. пед. н., доц.

Lopukhov Nikita Olegovich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor- Podkutova S.L., D.candidate of pedagogics.

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ УПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЕМ СФЕРЫ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ В ЛИПЕЦКОЙ ОБЛАСТИ

CURRENT STATE OF HEALTH DEVELOPMENT MANAGEMENT IN THE LIPETSK REGION

Аннотация. В статье рассмотрено современное состояние управления развитием сферы здравоохранения в Липецкой области.

Abstract. The article considers the current state of management consulting in Russia as a whole, and in the field of agriculture in particular.

Ключевые слова: управление, развитие управления, здравоохранение, государственная программа, система здравоохранения.

Keywords: management, management development, health care, state program, health care system.

Согласно Конституции РФ, каждый имеет право на охрану здоровья и медицинскую помощь. Медицинская помощь в государственных и муниципальных учреждениях здравоохранения оказывается гражданам бесплатно за счет средств соответствующего бюджета, страховых взносов, других поступлений [1]. В условиях современных реалий, данное право приобретает особое значение.

Для любого цивилизованного государства уровень здоровья нации является приоритетным, так как свидетельствует об уровне жизни в целом.

Управление в сфере охраны здоровья на федеральном уровне осуществляется Министерством здравоохранения РФ. На уровне субъектов Российской Федерации отсутствует целостность форм органов управления здравоохранением, т.к., в различных регионах действуют министерства, департаменты, отделы здравоохранения и т.д. Суть работы этих органов такая же, как и у Минздрава, но учитывает региональные особенности и потребности.

Важным фактором функционирования всей системы здравоохранения является подход к управлению в данной сфере, который от административного регулирования перешел к государственному менеджменту. Суть его заключается в том, что это система принципов и рекомендаций, которая должна решить проблемы данного сектора, путем грамотного подхода к управлению [2].

Основные направления, по которым ведется внедрение идей менеджмента это:

– децентрализация управления и делегирование полномочий;

– развитие системы договорных (контрактных) отношений не только с частными и некоммерческими организациями, но и между государственными службами;

Если говорить о проблемах здравоохранения в РФ, то можно выделить ключевые, такие как:

– недостаток финансирования. По данным ВОЗ (Всемирной организации здравоохранения) за 2019 год РФ занимает 124 место по расходам на здравоохранение, вкладывая лишь 5% от ВВП. При всём при этом, из-за постоянного прогресса и модернизации этой сферы, расходы на оборудование только растут.

---

[1] Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // СПС «Гарант».

[2] Бирюкова Н.Б. Инвайроментальная модель инновативного управления здравоохранением // Власть. 2019. № 6. С.74-79.

– Если верить статистическим данным то, несмотря на улучшения показателя смертности и постоянного прироста населения в последние годы, уровень заболеваемости растет.

– Общая неудовлетворенность населения качеством оказываемых медицинских услуг, бесплатной медицине доверяют всё реже, часть населения уезжает на лечение за рубеж.

Главным органом в данной сфере в Липецкой области является управление здравоохранения Липецкой области. В его ведомстве находятся: 18 районных больниц, 49 областных учреждений (поликлиники, областные центры и т.д.), а также 7 негосударственных медицинских учреждений.

На территории Липецкой области реализуется ряд программ, одной из которых является «Развитие здравоохранения Липецкой области». Проанализировав показатели реализации государственных программ, можно сделать вывод, что в настоящее время план не выполняется и виден недостаток финансирования, почти все идет на обновление медицинского оборудования, так как в большинстве медицинский организаций области оно довольно старое, не позволяющее должным образом обеспечивать качественное обслуживание граждан.

Также не хватает «свежих» обученных кадров, так как на территории региона действует только одно специальное учреждение, занимающееся подготовкой кадров – ГАПОУ Липецкий медицинский колледж. Эту проблему администрация области пытается решить путем заключения целевых договоров с абитуриентами различных государственных медицинских ВУЗов.

Исходя, из вышесказанного можно сделать вывод, что для развития здравоохранения в Липецкой области необходимо:

– увеличение финансирования, что позволит улучшить медицинское оборудование и повысит зарплаты медицинским работникам;

– привлечение молодых обученных кадров, как в сфере медицинского обслуживания, так и в управленческой сфере.

Список цитируемой литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // СПС «Гарант».

2. Бирюкова Н.Б. Инвайроментальная модель инновативного управления здравоохранением // Власть. 2009. № 6. С.74-79.

Мелихова Марина Сергеевна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель- Шахватова С.А., к.э.н., доц.

Melikhova Marina Sergeevna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch,
Scientific supervisor-Shakhvatova S.A., Ph. D., Associate Professor.

СИСТЕМА БЮДЖЕТИРОВАНИЯ В ОРГАНИЗАЦИЯХ В СФЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

BUDGET SYSTEM IN HEALTH ORGANIZATIONS

Аннотация. В статье рассматривается модель финансирования системы здравоохранения в России. Делается акцент на структуру расходов в бюджетном учреждении здравоохранения.

Abstract. The article considers the model of financing the healthcare system in Russia. Emphasis is placed on the cost structure in a budgetary healthcare institution.

Ключевые слова: бюджет организации, обязательное медицинское страхование, учреждение здравоохранения, управленческий учет, оказание бесплатных и платных услуг.

Keywords: organization budget, budgeting methods, healthcare institution, management accounting, provision of free and paid services.

Под здравоохранением в узком смысле понимается совокупность социально-государственных функций, направленных на улучшения состояния здоровья населения. В широком смысле, здравоохранение - это система мер: социальных, политических, экономических, медицинских, научных, которые направлены на укрепления как физического, так и психического здоровья человека [1, с. 713].

Государство участвует в осуществлении деятельности в сфере здравоохранения во всех странах мира. Государство понимается при этом в широком смысле и охватывает органы законодательной и исполнительной власти разных уровней. Основными функциями, выполняемыми государством, являются регулирование деятельности в сфере

здравоохранения, производство услуг, финансирование оказания медицинской помощи населению.

На современном этапе в России по способу финансирования в здравоохранении сложилась смешанная модель.

Рассматривая систему финансирования за 2018 год можно сказать, что общие расходы на здравоохранение составили: 5,1 трлн. рублей. Долю источников средств можно увидеть на рисунке 1

.

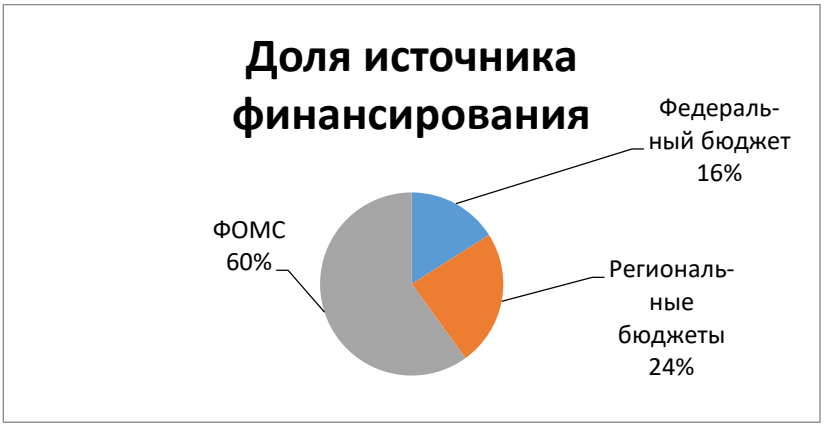


Рисунок 1. Структура общих расходов на здравоохранение в 2018 году

Расходы местных бюджетов включают обеспечение лекарствами и другими средствами, медицинскими приборами, иммунобиологическими препаратами и дезинфицирующими средствами, донорской кровью и ее компонентами для муниципальных организаций системы здравоохранения, а также обеспечение медикаментами и медикаментами для граждан [3, с.56].

Расходы бюджетов субъектов Российской Федерации включают обеспечение медицинских организаций субъектов Российской Федерации лекарственными средствами и другими средствами, медицинскими приборами, иммунобиологическими препаратами и дезинфицирующими средствами, а также донорской кровью и ее компонентами. В соответствии с законодательством субъектов Российской Федерации в отношении отдельных категорий граждан принимаются дополнительные меры по оказанию медицинской помощи и лекарственной поддержки. За счет бюджетов муниципалитетов оплачиваются: 1) неотложная медицинская помощь; 2) первичная медико-санитарная помощь в амбулаторных, стационарных и больничных организациях, в

том числе у женщин во время беременности, во время и после родов [2,с.53].

В Российской федерации в 2018 году за счет федерального бюджета на цели здравоохранения в 2018 году было выделено 537 311 543 ,7 тыс. рублей. В табл. 1 приведена структура расходов. Удельный вес приходится на подраздел «Амбулаторная помощь» 31,3%.

Таблица 1. Структура расходов федерального бюджета на 2018 г.

Здравоохранение	**537 311 543,7**
Амбулаторная помощь	167 983 911,9
Медицинская помощь в дневных стационарах всех типов	836 187,7
Скорая медицинская помощь	4 267 843,1
Санаторно-оздоровительная помощь	38 241 535,2
Прикладные научные исследования в области здравоохранения	24 690 500,3
Другие вопросы в области здравоохранения	134 520 236,3
Стационарная мед. помощь	132 676 049,8
Заготовка, переработка, хранение и обеспечение безопасности донорской крови и ее компонентов	4 589 990,6
Санитарно-эпидемиологическое благополучие	29 505 288,8

В настоящее время одной из главных целей деятельности лечебно-профилактических учреждений является улучшение охраны здоровья населения, что требует внедрения новых механизмов финансового обеспечения расходов на оказание медицинских услуг. Таким образом, планирование расходов бюджетов на здравоохранение было и остается одним из приоритетных направлений деятельности органов государственного управления и органов местного самоуправления, а ее эффективность во многом определяется объемом финансовых ресурсов и структурой расходов отрасли.

Список цитируемой литературы:

1. Поляк Г.Б. Бюджетная система России. – М.: «ЮНИТИ-ДАНО», 2018. – 859 с.

2. Улумбекова Г. Э. Здравоохранение России. – М.: ГЭОТАР-Медиа, 2017. – 123 с.

3. Шагиахметов М. Р. Особенности организации и финансирования здравоохранения в современных условиях. – М., 2019. – 89 с.

Меринов Николай Николаевич
Академия при президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Лесных Е.В., к. филол. н., доцент

Merinov Nikolay Nikolaevich
Academy under the President of the Russian Federation, RANEPA,
Lipetsk branch
Scientific adviser - Lesnykh E.V., Ph.D. filol. sciences, associate professor

ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АДМИНИСТРАЦИИ ГРЯЗИНСКОГО РАЙОНА ПО УПРАВЛЕНИЮ УСТОЙЧИВЫМ РАЗВИТИЕМ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

WAYS TO IMPROVE THE ADMINISTRATION ACTIVITY OF THE GREASY DISTRICT ON MANAGEMENT OF SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF MUNICIPAL EDUCATION

Аннотация. В статье проведен анализ деятельности администрации Грязинского района по управлению устойчивым развитием муниципального образования, а также предложены пути совершенствования данной деятельности.

Abstract. The article analyzes the activities of the administration of the Gryazinsky district in managing sustainable development of the municipality, and also suggests ways to improve this activity.

Ключевые слова: администрация, муниципальное образование, Грязинский район, устойчивое развитие, социальная политика, качество жизни населения.

Keywords: administration, municipality, Gryazinsky district, sustainable development, social policy, quality of life of the population.

Муниципальным образованиям принадлежит особо важная роль в развитии регионов. На передний план по значимости выходит необходимость эффективного управления устойчивым развитием любого муниципального образования. Эффективность данного процесса определяется на основе оценки социальных, экономических, экологических индикаторов. К социальным индикаторам относится качество жизни, уровень удовлетворенности деятельностью местных властей и т.д. К экономическим индикаторам относят уровень безработицы, уровень

доходов населения, величину накоплений, уровень развития промышленности, инвестиционная привлекательность территории и т.д. Экологические индикаторы – это показатели, характеризующие состояние окружающей среды, данные экологического мониторинга на территории муниципального образования и т.д. [1, с. 176].

Рассмотрим особенности деятельности администрации Грязинского района Липецкой области по управлению устойчивым развитием муниципального образования. Основой такой деятельности является Стратегия социально-экономического развития Грязинского района Липецкой области на период до 2024 года. Она направлена на достижение устойчивого роста на основе комплексного использования экономических, социальных, предпринимательских, территориальных, информационных и других ресурсов и факторов роста.

По итогам прошедшего года администрации Грязинского района удалось добиться высоких результатов в сфере управления устойчивым развитием муниципального образования. Темп роста промышленности составил 105%, производства продукции сельского хозяйства – 107%, инвестиций – 102%, ввода жилья 100,3%, оборота розничной торговли 108%, заработной платы 114%. Уровень безработицы составляет 0,29%. В промышленном комплексе продолжается реализация инвестиционных проектов, модернизация производства, ввод новых мощностей. ОЭЗ ППТ «Липецк» по-прежнему остается наиболее привлекательной площадкой для инвесторов. Количество субъектов МСП на тысячу жителей согласно единому реестру субъектов малого и среднего предпринимательства 26,9 или 99,6% к прошлому году. Реализуемые в районе инвестиционные проекты постоянно требуют развития рынка труда. Ситуация на рынке труда стабильная. Коэффициент напряженности на рынке труда составил 0,33, что соответствует среднеобластному показателю. Демографическая структура населения представлена следующим образом: 56,2% - экономически активное население, 26,5% - пенсионеры и 17,3% - несовершеннолетние. Рождаемость повысилась, смертность на уровне прошлого года [2].

Таким образом, выявленные показатели стали возможными во многом благодаря деятельности администрации Грязинского муниципального района. Как видно из проведенного анализа, данное муниципальное образование характеризуется повышением эффективности управления устойчивым развитием. Но, тем не менее, остаются нерешенными некоторые проблемы, которые необходимо решать в кратко- и среднесрочной перспективах. В частности, для совершенствования деятельности администрации Грязинского района по управлению

устойчивым развитием муниципального образования в краткосрочной перспективе рекомендуется:

1) развивать социальную инфраструктуру, что позволит повысить качество жизни;

2) наращивать объемы собственных объемов ресурсов муниципального образования за счет привлечения инвесторов в район, заключения соглашений в сфере государственно-частного партнерства и активного развития отношений с бизнес-средой;

3) предпринимать меры по повышению финансовой грамотности населения и его интереса к предпринимательской деятельности, что позволит увеличить количество единиц МСП.

В среднесрочной перспективе администрации Грязинского района рекомендуется:

1) повышать эффективность проведения контрольных процедур в сфере качества и сертификации продукции, производимой на территории муниципального образования;

2) реализовать меры по повышению конкурентоспособности и экспортному потенциалу предприятий (например, осуществить продвижение в СМИ передовых производственных и инновационных предприятий, обеспечить присутствие их представителей на международных мероприятиях и т.д.);

3) внедрить систему эффективного экологического менеджмента для снижения воздействия на экологию предприятий, расположенных в ОЭЗ ППТ «Липецк».

Таким образом, деятельность администрации Грязинского района Липецкой области по достижению устойчивого развития данного муниципального образования должна быть нацелена на повышение качества и уровня жизни населения, развитие производственного, трудового, интеллектуального потенциала города, а также на улучшение экологической обстановки, повышение конкурентоспособности и экспортного потенциала предприятий.

Список цитируемой литературы

1. Груздева А. П. Совершенствование управления устойчивым развитием муниципального образования // Молодой ученый. – 2019. – №50. – С. 176-178.

2. Стратегия социально-экономического развития городского Грязинского муниципального района Липецкой области на период до 2024 года. – URL: http://gryazy.ru/dsp.html (дата обращения: 26.03.2020).

Немцева Алёна Юрьевна, бакалавр
Россия, ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ», Липецкий филиал
Научный руководитель – Моисеев А.Д., к.э.н., доц.

Nemtseva Alyona Yuryevna, bachelor
Russia, Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration, Lipetsk branch
Scientific supervisor – Moiseev A.D., c. n associate professor

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF RURAL TERRITORIES: CURRENT STATUS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT

Аннотация. В статье рассмотрены основы устойчивого развития сельских территорий, проанализировано современное состояние данной сферы, а также указаны перспективы и направления устойчивого развития.

Abstract. The article considers the basics of sustainable development of rural areas, analyzes the current state of this sphere, and also indicates the prospects and directions of sustainable development.

Ключевые слова: сельская территория, аграрный сектор, сельское население, устойчивое развитие, управление устойчивым развитием сельских территорий.

Keywords: rural territory, agricultural sector, rural population, sustainable development, management of sustainable development of rural territories.

Актуальность темы обуславливается тем, что в настоящее время устойчивое развитие сельских территорий значимо для экономического и социального развития государства.

В ходе экономических преобразований в аграрной сфере Правительством РФ сформирован план по наращиванию производственного потенциала агропромышленного комплекса страны, в том числе и с целью продовольственного обеспечения населения. Осуществление запланированных результатов во многом зависит от стабильности комплексного развития сельских территорий, активизации человече-

ского фактора экономического роста. Госпрограмма по развитию сельских территорий [1] утверждена в июне 2019 года и призвана остановить отток населения из села, улучшить жилищные условия в селах и увеличить соотношение доходов сельского и городского населения.

Несмотря на сокращение расходов по большинству подпрограмм и корректировки их целевых показателей в сторону уменьшения (неизменны лишь планы по дорожному строительству), целевые показатели программы изменились неравномерно. Соотношение доходов сельского и городского населения на конец реализации программы ожидается на уровне 75,5% вместо 80% (67% в 2017 году) - на его выполнение повлияло сокращение финансирования ведомственного проекта «Содействие занятости сельского населения». Заметно сократится и доля благоустроенного жилья в селах - с 50% до 43,2% (32,6% в 2017-м). Однако предполагается достичь основной задачи госпрограммы - остановить отток населения из сел. Ключевой показатель программы - доля сельского населения - скорректирован незначительно и должен составить не менее 25,1% к 2025 году против ранее обозначенных 25,3% (в базовом 2017 году она составляла 25,7%) [3, с.15].

Современное состояние развития сельских территорий характеризуется рядом негативных процессов:

– массовый отток сельского населения;

– снижение уровня жизни и доходов сельского населения;

– сокращение финансирования программ по развитию сельских территорий;

– устаревшая материально-техническая база аграрного сектора;

– незначительный рост благоустроенного жилья в селах.

Проблема обеспечения устойчивого развития сельских территорий относится к комплексной, которую необходимо решать на основе конвергенции информационных технологий, особенно актуальных для цифровой экономики, технологий управления крупными субъектами хозяйствования (мезо- и макроуровень), а также методов теории систем и системного анализа.

Следовательно, определяющее значение при оценке уровня устойчивости социально-экономического развития сельских территорий отводится трудовым ресурсам и демографическому потенциалу этих территорий при наличии положительной динамики изменений показателей уровня жизни сельского населения.

Развитие сельских территорий – это сфера компетенции и зона ответственности субъектов Российской Федерации по всему действующему законодательству, в помощь им действует целый ряд федеральных программ [2, с.42]. Необходимо увеличение доходов населе-

ния сельской местности. Это крайне важно, и это имеет большое значение, координируя инициативы по развитию сельских территорий, которые способствуют обеспечению устойчивых средств к существованию посредством усилий на глобальном, региональном, национальном и местном уровнях, в зависимости от обстоятельств. Также следует учитывать отдаленность и потенциал в сельских районах и обеспечить целенаправленные дифференцированные подходы.

Думается, активное проведение экономической интеграции сельских районов с соседними районами и создание сельских рабочих мест вне сельского хозяйства могут сузить неравенство между городом и деревней, расширить возможности и стимулировать удержание квалифицированных людей, в том числе молодежи, в сельских районах.

Необходимо создать рабочие места в сельской местности не только в сельском хозяйстве, агропереработке и сельской промышленности, но также в создании сельской инфраструктуры.

Необходимо устранить уязвимость сельского населения перед экономическим и финансовым кризисом и изменением климата.

Таким образом, решение проблем устойчивого развития сельских территорий зависит от эффективного обеспечения социально-экономического развития сельских территорий, которое предполагает конгруэнтный рост социальных, экономических, экологических систем в рамках определенной территориальной единицы. К перечисленным составляющим можно добавить еще и производственную компоненту, развивать агропромышленный сектор. Необходимо расширить горизонты планирования госполитики в области устойчивого развития сельских территорий. И целевые показатели в этой сфере, нужно ориентировать на достижения нормативов доступности социальных услуг для селян.

Список цитируемой литературы:

1. Постановление Правительства Российской Федерации от 31.05.2019 №696 утверждена государственная программа Российской Федерации «Комплексное развитие сельских территорий» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2019. – №23. – Ст. 2953.

2. Агибалов А.В., Запорожцева Л.А., Ткачева Ю.В. Формирование оценки качества устойчивости сельских территорий // International Agricultural Journal. – 2020. – №1. – С.42-46.

3. Павлов А.Ю., Кудрявцев А.А. Анализ изменения показателей развития сельских территорий в РФ // International Agricultural Journal. – 2020. - №1. – С.14-16.

Репин Николай Юрьевич
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Подкутова С.В., к.пед.н., доц.

Repin Nikolay Yuryevich
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor-Podkutova S.L., D.candidate of pedagogics

РЕАЛИЗАЦИЯ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ В ЛИПЕЦКОЙ ОБЛАСТИ

THE IMPLEMENTATION OF YOUTH POLICY IN THE LIPETSK REGION

Аннотация. В статье рассмотрено какой орган осуществляет координацию государственной молодежной политики в Липецкой области, его основные функции, основные направления молодежной политики и система поддержки молодежных инициатив.

Abstract. The article considers which body carries out the coordination of state youth policy in the Lipetsk region, its main functions, the main directions of youth policy and the system of support for youth initiatives.

Ключевые слова: молодежь, молодежная политика, государственная молодежная политика, управление молодежной политики Липецкой области

Key words: youth, youth policy, state youth policy, youth policy department of the Lipetsk region.

Молодежь – социально-демографическая группа, выделяемая на основе возрастных особенностей, социального положения, которая характеризуется специфическими интересами и ценностями. В соответствии со Стратегией государственной молодежной политики, утвержденной распоряжением Правительства 18 декабря 2006 года, к категории молодежи в России относятся граждане от 14 до 30 лет.

Молодежная политика в России представляет собой самостоятельное направление деятельности государства, реализуемое на основе взаимодействия с институтами молодежного объединения, гражданского общества и общественными объединениями, ориентируемое на гражданско-патриотическое и духовно-нравственное воспитание мо-

лодежи, расширение возможностей для успешной самореализации молодого поколения и повышения ее потенциала в целях достижения стабильного социально-экономического развития, национальной безопасности страны, глобальной конкурентоспособности, а также укрепления ее лидерских позиций на мировом рынке[1].

Цель государственной молодежной политики - совершенствование правовых, организационных и социально-экономических условий для благополучной самореализации молодежи, которая, в свою очередь, направлена на поиск и дальнейшее раскрытие потенциала у данной социально-демографической группы.

Региональным органов исполнительной власти, осуществляющим координацию государственной молодёжной политики, является Управление молодёжной политики Липецкой области. в поле деятельности которого включены: государственные и муниципальные учреждения, бизнес, НКО, органы власти, общественные институты, другие институты развития.

Деятельность Управления молодежной политики регулируют следующие нормативные правовые акты:

– Положение об Управление молодежной политики Липецкой области, утвержденная распоряжением администрации области №346-р от 20 августа 2014 г.;

– Постановление главы администрации Липецкой области № 309 от 11 июля 2014 г. «О преобразовании исполнительных органов власти Липецкой области…»;

– Постановление главы администрации Липецкой области №198 от 28 июля 2010 г. «О структуре исполнительных государственной власти Липецкой области»;

– Закон Липецкой области №293-ОЗ от 8 июня 2006 г. «О системе исполнительных органов государственной власти Липецкой области».

Выделим основные функции Управления молодёжной политики в Липецкой области:

– координация реализации молодежной политики в области;

– оказание государственной поддержки молодежным и детским общественным объединениям;

– создание условий для социализации и самореализации молодежи.

[1] Распоряжение правительства РФ от 29.11.2014 № 2403-р «Об утверждении Основ государственной молодежной политики Российской Федерации на период до 2025 года».

Согласно распоряжению правительства РФ от 29.11.2014 №2403-р «Об утверждении Основ государственной молодежной политики Российской Федерации до 2025 года» можно выделить следующие направления молодежной политики:

1. Вовлечение молодежи в здоровый образ жизни и занятия спортом, популяризация культуры безопасности в молодежной среде.
2. Вовлечение молодежи в инновационную деятельность и научно-техническое творчество.
3. Вовлечение молодежи в работу СМИ (молодежные медиа).
4. Поддержка и взаимодействие с общественными организациями и движениями.
5. Работа с молодежью, находящейся в социально-опасном положении.
6. Вовлечение молодежи в волонтерскую деятельность и др.

В настоящее время в Липецкой области было выделено 2.76 млн. руб. на поддержку молодежных инициатив[2],где:

– 2.4 млн. руб. составляют субсидии СО НКО, работающие с детьми и молодежью;

– 0.36 млн. руб. направлены на областной публичный конкурс «Молодежный проект».

Подводя итог, хотелось бы отметить, что основным результатом реализации молодежной политики в Липецкой области должно стать улучшение положения молодежи в обществе и повышение уровня ее вовлеченности в социально-экономическую жизнь страны.

Список использованной литературы:

1. Распоряжение правительства РФ от 29.11.2014 № 2403-р «Об утверждении Основ государственной молодежной политики Российской Федерации на период до 2025 года».

2. Офиц. сайт управления Молодежной политики Липецкой области. – URL: http://xn-80abbieg2bwhzlmb8fvb.xn--p1ai (дата обращения: 20.04.2020)

[2] Офиц. сайт управления Молодежной политики Липецкой области URL: http://xn-80abbieg2bwhzlmb8fvb.xn--p1ai (Дата обращения: 20.04.2020)

Соломенцева В.И., студентка
Россия, ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Владимирова Светлана Викторовна ,
к. э. н., доц.

Solomentseva V.I., student
Russia, Russian presidential Academy of national economy and public administration, Lipetsk branch
Scientific supervisor – Vladimirova Svetlana Viktorovna, hD in Economics, Associate Professor

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ В ЛИПЕЦКОЙ ОБЛАСТИ

TRENDS IN HEALTH CARE DEVELOPMENT IN THE LIPETSK REGION

Аннотация. В статье рассмотрены особенности организации системы здравоохранения Липецкой области, отмечены достижения в сфере реализации региональных проектов, а также указаны перспективы развития здравоохранения в Липецкой области.

Abstract. The article discusses the features of the organization of the health care system in the Lipetsk region, notes the achievements in the implementation of regional projects, and indicates the prospects for the development of health care in the Lipetsk region.

Ключевые слова: здравоохранение; медико-санитарная помощь; медицинские организации; цифровой контур в здравоохранении.

Keywords: healthcare; health care; medical organizations; digital circuit in healthcare.

Организация системы здравоохранения на территории Липецкой области в логике современной государственной социальной политики базируется на трех неразрывно связанных принципах: качестве, доступности, профилактике.

В настоящее время реализуются региональные проекты Липецкой области национального проекта «Здравоохранение»:

– развитие системы оказания первичной медико-санитарной помощи;

– борьба с онкологическими заболеваниями;

– борьба с сердечно-сосудистыми заболеваниями;

– развитие детского здравоохранения;

– обеспечение медицинских организаций системы здравоохранения квалифицированными кадрами;

– создание единого цифрового контура в здравоохранении.

Главная цель региональных проектов – достижение к 2024 году средней продолжительности жизни 78 лет, к 2030 году – свыше 80 лет.

Организация работы учреждений здравоохранения в Липецкой области непрерывно совершенствуется, принцип пациентоориентированности все шире внедряется в корпоративную культуру и систему ценностей медицинских организаций [1, с.60].

Одно из направлений развития - бережливое производство, внедрение которого начато в ряде поликлиник г. Липецка и области. Основной целью бережливых технологий является повышение доступности медицинской помощи путем оптимизации внутренних процессов работы поликлиник с минимизацией потерь времени и ресурсов, с которыми ежедневно сталкиваются как посетители, так и медицинский персонал. В 2017-2018 годах начато внедрение бережливого производства в 15 взрослых и детских поликлиниках Липецкой области. В 2018 году на эти цели было выделено из регионального бюджета 30 млн. рублей. Начиная с 2019 года упорядочить и систематизировать работу по внедрению бережливых технологий, поможет региональный центр организации первичной медико-санитарной помощи ГУЗ «Липецкая городская поликлиника № 1». За ближайшие несколько лет внедрение бережливых технологий будет поэтапно проводиться во всех городских и районных, взрослых и детских поликлиниках [2].

В 2018 году в рамках оказания высокотехнологичной медицинской помощи консультации в федеральных и областных учреждениях здравоохранения получили 8407 человек (106,6 % к 2017 году), в том числе 1 483 ребенка. Пролечено за счет средств федерального, регионального бюджетов и средств обязательного медицинского страхования 7426 человек (109 % к 2017 году), в том числе1124 ребенка (115% к уровню 2017 года), из них в медицинских организациях области высокотехнологичную медицинскую помощь получили 3329 граждан (11 % к 2017 году), в том числе 328 детей (115% к 2017 году) [3].

В рамках развития специализированной и высокотехнологичной медицинской помощи в области реализован комплекс мер по снижению смертности населения, совершенствованию и внедрению новых

медицинских технологий. Внедрение передовых технологий, новшеств, использование современного медоборудования - важная составляющая качества медицинской помощи.

На протяжении последних лет в области реализуется государственная программа развития отрасли. Она включает мероприятия по повышению квалификации медицинских кадров, дифференцированные меры социальной поддержки медработников, в первую очередь, наиболее дефицитных специальностей.

Состояние материальной базы после запуска нацпроектов улучшилось. Однако именно медицинские кадры являются главной и значимой частью ресурсов здравоохранения.

Пути решения проблем в здравоохранении Липецкой области:

– повышение социального статуса медицинских работников;

– повышение заработной платы, базовых оплат;

– обеспеченность жильем.

Основными целями развития здравоохранения являются повышение качества оказываемых населению медицинских услуг.

С этой целью должен эффективно развиваться цифровой контур здравоохранения – совокупность федерального и региональных центров обработки данных, защищенных сетей, средств обеспечения информационной безопасности, медицинских информационных систем организаций, региональных информационных систем - подсистем единой государственной информационной системы в сфере здравоохранения (ЕГИСЗ), основной целью которого является повышение эффективности функционирования системы здравоохранения путем формирования единого цифрового контура, за счет создания механизмов взаимодействия медицинских организаций на основе единой государственной системы в сфере здравоохранения; внедрения цифровых технологий и платформенных решений.

В заключение отметим, что приоритетными направлениями деятельности управления здравоохранения Липецкой области определены: совершенствование первичной медико-санитарной помощи; обеспечение населения лекарственными препаратами и медицинскими изделиями; аккредитация специалистов (совершенствование системы допуска к профессиональной деятельности).

Список цитируемой литературы:

1. Жукова Р.В. Реализация государственной политики в сфере здравоохранения в регионе // Достижения науки образования. – 2018. – №5. – С.60-63.

2. Официальный сайт администрации Липецкой области URL: https://www.admlip.ru/ (дата обращения: 27.02.2020)
3. Официальный сайт управления здравоохранения Липецкой области URL: http://uzalo48.lipetsk.ru/ (дата обращения: 27.02.2020)

Торшин М.В., студент,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель: Власов А.В., ст. преп.

Torshin M.V., student,
Russia, Russian Presidential Academy of National Economy and
Public Administration, Lipetsk Branch
Supervisor: Vlasov V. A., senior lecturer

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОЕКТА «ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА И ПОДДЕРЖКА ЗАНЯТОСТИ МУНИЦИПАЛЬНЫМИ ОБРАЗОВАНИЯМИ В СФЕРЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С ПРИНАДЛЕЖАЩИМИ ИМ МУНИЦИПАЛЬНЫМИ УНИТАРНЫМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ»

PROBLEMS OF IMPLEMENTATION OF THE NATIONAL PROJECT LABOR PRODUCTIVITY AND EMPLOYMENT SUPPORT BY MUNICIPALITIES IN THE SPHERE OF INTERACTION WITH MUNICIPAL UNITARY ENTERPRISES OWNED BY THEM

Аннотация. В статье рассмотрены проблемы возникающие в реализации национального проекты производительность труда и поддержка занятости возникающие в процессе его осуществления муниципальными образованиями.

Abstract. The article deals with the problems arising in the implementation of the national project labor productivity and employment support arising in the process of its implementation by municipalities.

Ключевые слова: муниципальное унитарное предприятие, реализация национального проекта, предприятие.

Keywords: municipal unitary enterprise, the implementation of the national project, enterprise.

В современных условиях экономического развития России и глобализации экономики ключевое значение имеют национальные проекты. Данные проекты федерального уровня ставят определённые цели к которым устремляется развитие тех или иных отраслей. Их осуществление на уровне муниципалитета осуществляют муниципальные органы. В рамках национального проекта производительность труда и поддержка занятости одними из целей является увеличение привлечённых к участию в национальном проекте субъектов и увеличение количества средних и крупных предприятий базовых не сырьевых отраслей экономики, вовлеченных в реализацию национального проекта со 100 предприятий в 2018 г. до 10 тыс. в 2024 г.[1]. Данные цели подразумевают создание новых предприятий в остальных субъектах Российской Федерации. Деятельность органов муниципального управления по созданию новых муниципальных унитарных предприятий также соответствует целям национального проекта. Созданные предприятия, которым имущество принадлежит на праве хозяйственного ведения, владеют, пользуются и распоряжаются без возможности продажи этим имуществом в пределах установленных Гражданским кодексом Российской федерации[2]. По этой причине важно понимать необходимость развития муниципальных унитарных предприятий и недопущение банкротства.

Чтобы лучше был виден данный аспект рассматриваемого вопроса обратимся к постановлению Арбитражного апелляционного суда города Саратова. В Арбитражный суд Волгоградской области поступило заявление ПАО «Волгоградэнергосбыт» о признании муниципального унитарного предприятия Светлоярского муниципального района Волгоградской области «Светлоярский водоканал» несостоятельным. Из материалов дела следует, что причиной банкротства стали действия Администрации в виде неправомерного поведения при осуществлении предусмотренных полномочий, в том числе по контролю за финансовым положением унитарного предприятия и сохранностью принадлежащего имущества [3]. Также было установлено, что деятельность предприятия является планово-убыточной. Из данного решения следует отображение негативной тенденции развития муниципального управления в области реализации национальных проектов, в виде создания муниципальных унитарных предприятий с заведомо убыточной деятельностью и препятствующей реализации национальных проектов.

Важно понимать, что неблагоприятным аспектом также может выступать исполнение положений данного национального проекта с умышленными недостатками. Для лучшего понимания данного аспек-

та обратимся к решению Арбитражного суда Алтайского края. Первый заместитель прокурора Алтайского края обратился в Арбитражный суд Алтайского края с исковым заявлением к Комитету по управлению муниципальным имуществом и земельным отношениям Администрации Первомайского района, муниципальному унитарному предприятию «Первомайские коммунальные системы» о признании недействительным пунктов договора о закреплении за муниципальным унитарным предприятием муниципального имущества на праве хозяйственного ведения [4]. В основе своих требований первый заместитель прокурора заявлял, что включение в договор оспариваемых пунктов нарушает публичные интересы, поскольку закрепляют возможность изъятия имущества муниципального унитарного предприятия, что влияет на эффективность и качество предоставления услуг водоснабжения на территории Первомайского района, что препятствует надлежащей реализации муниципальным образованием полномочий, чем нарушаются права муниципального. В дальнейшем выяснен факт умышленности совершения данных действий. Так из примера данной ситуации следует вывод о тенденции создания предприятий с заведомо заложенными недостатками влияющими эффективность.

Из всего вышеперечисленного следует, что в современных условиях муниципальное управление претерпевает глобализацию. Данное явление приводит к негативным тенденциям убыточного или ненадлежащем качестве исполнения положений национального проекта. Необходимо ввести дополнительную процедуру проверки при создании муниципального унитарного предприятия, целью которой будет выявления убыточности создаваемого предприятия и допущенных недостатков в создании, которые умышленно снижают возможную эффективность предприятия.

Список цитируемой литературы:

1. Информационные материалы о национальном проекте «Производительность труда и поддержка занятости»// http://government.ru/info/35567/

2. Гражданский Кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. №51-ФЗ: принят Гос. Думой Фед. Собрания Российской Федерации 21 октября 1994 г. (ред. от 16.12.2019) // Собр. законодательства Российской Федерации. 1994. №32.

3. Постановление Двенадцатого Арбитражного апелляционного суда от 26 апреля 2019 г.№А12-24041/2017. Интернет-ресурс Судебные и нормативные акты РФ (СудАкт) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://sudact.ru, свободный. (дата обращения: 31.03.2020).

4. Решение Арбитражного суда Алтайского края от 01 октября 2019 г.№ А03-9590/2019. Интернет-ресурс Судебные и нормативные акты РФ (СудАкт) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://sudact.ru, свободный. (дата обращения: 31.03.2020).

Харькова Ангелина Романовна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Моисеев А.Д., к.ю.н., доцент.

Kharkovf Angelina Romanovna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor- Moiseev A.D., Ph. D., Associate Professor.

РЕГИОНАЛЬНЫЙ ТУРИЗМ В РОССИИ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПУТИ РАЗВИТИЯ

REGIONAL TOURISM IN RUSSIA: CURRENT STATE AND WAYS OF DEVELOPMENT

Аннотация. В статье рассмотрены условия развития туризма в регионе. Определены основные проблемы и предложены пути их решения.

Abstract. The article discusses the conditions for the development of tourism in the region. The main problems are identified and solutions are proposed.

Ключевые слова: туризм; регион; туристический потенциал; мероприятия; фестиваль; государственная программа; кластер.

Keywords: tourism; region; tourism potential; Events; the festival; Government program; a cluster.

Индустрия туризма – приоритетное стратегическое направление, с развитием которого напрямую связано ускорение темпов социально-экономического развития и существенное улучшение условий жизни населения в регионах. Одним из важнейших и приоритетных направлений государственной политики в Липецкой области является развитие механизма регулирования общественных отношений в сфере

туристической деятельности, основанного на долгосрочном взаимодействии государства и субъектов туристического бизнеса по развитию конкурентоспособной региональной инфраструктуры туризма, реализуемой в рамках целевых проектов и программ.

С целью продвижения туристского продукта разработан туристический бренд «Липецкая Земля». Ведутся работы по регистрации товарного знака «Липецкая Земля» в Патентном ведомстве Российской Федерации. Установлены 8 рекламных конструкций на трассе М4 Дон (16 рекламных баннеров в визуальном стиле «Липецкая Земля») [1]. Изготавливается сувенирная и печатная продукции в новой концепции «Липецкая Земля» и распространяется как в регионе (на туристско-событийных мероприятиях, в зданиях липецкого авто- и ж/д -вокзала, международного аэропорта «Липецк», в многофункциональных центрах на территории всего региона, афишных тумбах в городе Липецке, в 10 ведущих гостиницах города), так и за его пределами. В целях развития детского туризма управлением культуры и туризма Липецкой области выделена субсидия социально ориентированной некоммерческой организации ЛОНОО «Археолог» на реализацию проекта, направленного на развитие детского (подросткового) туризма в Липецкой области. В рамках данного проекта для 700 детей региона проведена культурно-познавательная экскурсия с интерактивом «Удивительное путешествие по Липецкой Земле» [2].

Для повышения туристской привлекательности Липецкой области и, соответственно, продвижению территории на рынке туризма может способствовать:

1) стимулирование применения новых технологий, в том числе информационно-коммуникационных технологий, для повышения качества услуг в секторе туризма,

2) внедрение и реализация безбарьерной среды на объектах туристской индустрии для людей с ограниченными физическими возможностями; обеспечение условий доступности туристических услуг для инвалидов,

3) совершенствование профессионального образования в сфере туризма в том числе: разработка и внедрение с учетом современных требований профессиональных стандартов деятельности специалистов в сфере туризма; учет специфики организации туристской деятельности при подготовке кадров.

При успешном развитии сфера туризма Липецкой области может стать одним из ключевых элементов, способствующих достижению стратегических целей развития региона.

Список цитируемой литературы:

1. Официальный сайт администрации Липецкой области. – URL: http://www.admlr.lipetsk.ru/ (дата обращения: 27.03.2020).

2. Официальный сайт Управления культуры и туризма Липецкой области. – URL: http://www.kultura48.ru (дата обращения: 27.03.2020).

Шевченко Анастасия Владиславовна
Межов Илья Сергеевич,
ФГОБУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Черпаков И.В., к. ф.-м. н., ст.преп.

Mezhov Ilya Sergeevich,
Shevchenko Anastasia Vladislavovna
FSBEI HPE «Financial University under the Government of the Russian Federation», Lipetsk branch
Supervisor - Cherpakov I.V., Ph.D. n., senior lecturer

ИНДИВИД – ОБЩЕСТВО – ГОСУДАРСТВО: НОВАЯ ФИЛОСОФИЯ ПАРТНЕРСТВА

INDIVIDUAL – SOCIETY – STATE: NEW PHILOSOPHY OF PARTNERSHIP

Аннотация. В статье рассмотрена новая философия партнерства индивида, общества и государства.

Abstract. The article considers a new partnership philosophy of an individual, society and state

Ключевые слова: индивид, общество, государство, партнерство.

Keywords: individual, society, state, partnership.

С момента возникновения первых в мире государств прошло несколько десятков тысячелетий, за это время ни один раз менялись формы правления, политические режимы и многое другое… Но одно всегда оставалось неизменным, государство состоит из людей, оно не может существовать без своих граждан. В данной работе мне хотелось

бы выяснить, какие изменения во взаимоотношениях индивида, общества и государства происходят в данный момент и как выстроить грамотное партнерство.

Для лучшего понимания темы необходимо разобраться с вводными понятиями.

Итак, что такое государство? Государство — форма организации общества, располагающая механизмами управления и принуждения, устанавливающая правовой порядок на определённой территории и обладающая суверенитетом.

Понятие «общество» имеет несколько определений, нас же в данном контексте интересует следующие. Во-первых, общество — это форма объединения людей, обладающих общими интересами, ценностями и целями. Во-вторых, общество - отдельное конкретное общество, страна, государство, регион.

Индивид — это единичный представитель человеческого вида. Как индивиды люди отличаются друг от друга не только морфологическими, но и психологическими свойствами.

Итак, теперь, когда разъяснены вводные понятия, можно перейти к формам взаимоотношений индивида, общества и государства.

Современные отношения между индивидом, обществом и государством можно характеризовать с помощью политического режима конкретного государства. В настоящее время преобладают страны с демократическим политическим режимом. Авраам Линкольн рассматривал демократию, как «правление народа, избранное народом и для народа». С термином «демократия» неразрывно связаны такие понятия как «правовое государство» и «гражданское общество».

Одной из форм взаимоотношений между индивидом, обществом и государством является правовое государство. Основными принципами правового государства являются верховенство права во всех сферах общественной жизни, полная гарантированность и незыблемость прав и свобод человека, а также взаимная ответственность государства и личности.

Понятие «правовое государство» неразрывно связано с понятием «гражданское общество». Гражданское общество — это сфера самопроявления свободных граждан и добровольно сформировавшихся организаций, законодательно защищенная от прямого вмешательства со стороны государственной власти.

Таким образом, мы видим, что взаимоотношения индивида, общества и государства строятся на взаимном контроле, который способствует поддержанию демократии. К сожалению, сложно сказать, что существует демократия в ее идеальном представлении. Человечество

борется с «врагами демократии» уже ни один десяток лет, в этом нет ничего нового.

В настоящее время появляется тенденция к будущим изменениям, которые связаны с цифровизацией общества и усилению контроля со стороны государства. В современном мире возрастает роль данных, информации. Как бы банально это не звучало, но «кто владеет информацией, тот владеет миром», поскольку для обучения современных машин требуется большой объем данных.

Так каким образом появление новых технологий влияет на взаимоотношения индивида, общества и государства?

Государство стремится к усилению контроля за людьми с помощью современных технологий. Например, в России провайдеры обязаны хранить трафик, переписку и переговоры пользователей, Сбербанк, по некоторым сведениям, начал собирать биометрические данные своих клиентов, в Китае планируют запустить систему «социально кредита». Эта система будет представлять собой рейтинг каждого гражданина республики, на положение в котором будут влиять карьерные достижения, образование, уровень дохода, поведение в интернете и другая личная информация. Те, чей рейтинг будет низким столкнутся с рядом проблем, например, поиск работы, трудности с покупкой авиабилетов.

Таким образом, мы видим тенденцию к нарушению взаимного контроля государства и человека. Данная тенденция опасна тем, что все наши данные попадают в руки не только машины, но и людей, которые могут использовать эти данные против нас.

Допустим, что не все страны предпримут такие радикальнее меры, как Китай, большинство будут использовать информацию для обеспечения безопасности своих граждан и развития технологий. Такое использование возможно и нужно, но тогда эти данные должны быть защищены.

В заключении хочется сказать, что как бы не менялся мир взаимоотношения индивида, общества и государства должны строиться на безопасности.

Список цитируемой литературы:

1. Виноградова Н. Л. Взаимодействие индивида и общества: диалогический аспект // Вестник Оренбургского государственного университета. № 10–1. – 2018. С. 31–37.

2. Нагиев Г. Г. Политология: учебное пособие. – М.: Научная библиотека, 2019. – 650 с.

3. Орлова И. В. Современное гражданское общество: возможность и действительность // Философия и общество. – №4 (48). – 2017. – С. 83–97.

4. Шкудунова Ю. В. Общество, государство, индивид в публичной и приватной сферах // Вестник Омского университета. – 2019. – № 4. – С. 213–216.

Секция 2.

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ МЕНЕДЖМЕНТА: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ

Андреев Андрей Сергеевич,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Макаров О.А., к.э.н., доц.

Andreev Andrey Sergeevich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor-Makarov O.A., Ph. D., Associate Professor.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ ОБОРОТНЫМИ АКТИВАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ

IMPROVEMENT OF MANAGEMENT OF TURNOVER ASSETS OF THE ENTERPRISE

Аннотация. Статья посвящена вопросам управления оборотными активами на предприятии. Сформулированы предложения по совершенствованию управления оборотными активами.

Abstract. The article is devoted to the management of current assets in the enterprise. Formulated suggestions for improving the management of current assets.

Ключевые слова: оборотные активы, оборачиваемость, структура активов.

Key words: current assets, turnover, asset structure.

Актуальность управления оборотными активами проявляется в том, что «в отличие от решений, принимаемых по структуре капитала и выплате дивидендов, здесь нельзя изучить вопрос, принять решение и отложить это дело в сторону на долгие месяцы.

Таким образом, управление оборотным капиталом имеет значение уже потому, что отвлекает на себя значительную часть времени финансового директора. Однако куда более весомо воздействие решений по оборотному капиталу на доходность предприятий, степень риска и курс акций» [1, С. 364]. Система управления оборотными ак-

тивами должна сводиться не только к оптимизации состава и обеспечению эффективности использования оборотных активов.

Часто имеют в виду поиск компромисса между доходностью и ликвидностью. Оба этих ключевых фактора успеха находятся в постоянной борьбе и единстве противоположностей. [2]

Основной задачей для руководства любого предприятия должна стать разработка системы управления дебиторской задолженностью. Лучший результат могут принести превентивные меры по предотвращению неоправданной дебиторской задолженности или безнадёжной к взысканию. разработка кредитной политики начинается с анализа дебиторской задолженности в предшествующем периоде и в данный момент. Затем нужно провести так называемую сегментацию, или разбивку дебиторов на группы в зависимости от срока возникновения задолженности.

Чаще всего диапазоны для анализа применяют такие: до 30 дней, 30-60 дней, 60-90 дней, 90-120 дней, 120-150 дней, 150-180 дней, 180-365 дней, свыше одного года. В результате такой разбивки дебиторской задолженности на группы и с учётом процента безнадежной задолженности для каждой группы можно дать оценку реального состояния дебиторской задолженности и сумму долгов, которые считаются нереальными к взысканию.

На предприятии может создаться на эту сумму безнадёжной задолженности резерв по сомнительным долгам. [3] Возможно применение определённых лимитов для каждого из клиентов в зависимости от кредитной истории и надёжности дебитора. Кроме того, не следует забывать о возможной выгоде от предложения досрочной оплаты обязательств при условии небольшой скидки.

Вполне уместно использовать при управлении дебиторской задолженностью «систему ABC». В соответствии с этой системой в категорию «А» попадают наиболее крупные или довольно сомнительные дебиторы, те, которые могут создать действительно серьёзные проблемы. В группу «В» относят дебиторов со средней суммой задолженности. Категория «С» предполагает включение всех остальных потребителей, не создающих особых проблем для предприятия. Для каждой из названных категорий разрабатываются свои индивидуальные приёмы работы. [4]

Наладив систему управления дебиторской задолженностью, руководство компании сможет обеспечить дополнительно денежные средства в виде прибыли. Вполне приемлемым в отношении запасов также «метод ABC». Для этого все имеющиеся запасы разбиваются на три группы на основе их ценности, частоты расходования.

Сокращение производственного цикла может осуществляться за счет: совмещения во времени транспортировки, складирования и контроля с процессам обработки и сборки, то есть основной и вспомогательной работ; сведения к минимуму межоперационных простоев; построения графиков комбинирования различных производственных процессов, обеспечивающих частичное совмещение во времени выполнения смежных работ и операций. [5]

Решением данной проблемы будет являться оптимизация структуры капитала и контроль за приобретением заемных средств именно в том объеме, в котором их можно эффективно использовать, не повышая финансовые риски предприятия. Еще одной немаловажной проблемой является наличие высокого уровня задолженности, сроки погашения которой давно прошли. Просроченная задолженность по выплате заработной плате рабочих, задолженность по кредитам и перед поставщиками- все это является непосредственной причинной ухудшения соотношения между кредиторской и дебиторской задолженностью. Высокий уровень просроченной задолженности - характерное свойство для большинства предприятий в настоящее время. В результате просроченной задолженности предприятие получает снижение платежеспособности и финансовой устойчивости из-за уменьшения объемов производства.

Соблюдение предложенных рекомендаций позволит руководству предприятий усовершенствовать систему управления оборотными активами.

Список цитируемой литературы:

1. Хорн В. Дж., Вахович Дж.М. Основы финансового менеджмента / Пер. с англ. – М.: ООО «И. Д. Вильямс», 2010. – 1232 с.

2. Барашков, О. А. Оценка тенденций изменения потребности в оборотных средствах в организациях обрабатывающих производств Российской Федерации / О. А. Барашков // Финансы и кредит. – 2017. - – № 20. – С.18-22.

3. Барнгольц С. Б. Экономический анализ на современном этапе развития: учебник. – М.: Финансы и статистика, 2015. – 512 с.

4. Баскакова О. В. Экономика организации (организации): учебник. – М.: Дашков и К., 2016. – 952 с.

5. Бланк И. А. Концептуальные основы финансового менеджмента. – Киев: Ника-Центр, Эльга, 2003. – 448 с.

Андреев Александр Евгеньевич
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Сухина Ю.В., канд. наук по гос. упр., доц.

Andreev Alexander Evgenievich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Sukhina Y.V., PhD in P.A., Associate Professor

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО КОНСУЛЬТИРОВАНИЯ В МИРЕ

CURRENT STATE AND PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF MANAGEMENT ADVICE IN THE WORLD

Аннотация. Основной задачей статьи является выявление и рассмотрение краткосрочных и долгосрочных тенденций, которые должны оказать наибольшее влияние на мировой рынок оказания управленческих консалтинговых услуг. Определены особенности мирового рынка управленческого консалтинга, так же условия, при которых рынок управленческого появился и получил распространение среди мировых стран. Исследование вопроса о развития управленческого консалтинга должно позволить определить потенциал данной отрасли в будущем.

Abstract. The main objective of the article is to identify and consider short-term and long-term trends that should have the greatest impact on the global market for the provision of management consulting services. The features of the world management consulting market are identified, as well as the conditions under which the management market appeared and became widespread among world countries. A study of the development of management consulting should determine the potential of this industry in the future.

Ключевые слова: консалтинговые услуги; информационные технологии; управление; бизнес-среда; бизнес-консультации.

Keywords: consulting services; information technologies; management; business environment; business consultations.

Актуальность темы исследования заключается в том, что сегодня мировой рынок консалтинговых услуг получил большое распро-

странение среди крупнейших мировых компаний, а также компаний среднего уровня. Исходя из этого, получается, что спрос на консалтинговые услуги растет с каждым годом. Подобная тенденция влечет за собой рост конкуренции среди консалтинговых компаний. Из-за зреющего глобализма, влекущего за собой экономические изменения условий организации мирового бизнеса крупные организации всё чаще, прибегают к услугам консалтинга [1. с.66].

Данное исследование актуально еще в том вопросе, что организация деятельности консалтинговых услуг еще недостаточно изучена. Но тем временем уже заметно, что управленческое консультирование оказывает влияние на развития мировой экономики, работая с крупнейшими компаниями мира.

На мировом рынке потребность в услугах управленческого консалтинга растет с каждым годом. Данная ситуация связана, в-первую очередь с глобализацией самой мировой экономики. В последние несколько лет мировой консалтинговый рынок постоянно растет. Мировой консалтинговый рынок, общая стоимость которого на 2017–2018 годы составляет около 250 млрд долларов, является одним из крупнейших в сфере профессиональных услуг.

В то же время, спрос на услуги консалтинговых компаний никогда не упадет. Данная тенденция связана с тем, что топ-менеджерам «нужна профессиональная аудитория», которая может восхищаться и говорить менеджеру именно то, что он хочет, а не то, что ему нужно, уверен Макдональд [2, 12 с.].

Статистика также не на стороне консультантов, их рынок действительно только для крупных экономик мира, но никто не говорит об их успехе на небольших рынках. Семьдесят пять процентов всего рынка в сфере консалтинга формируют: Соединенные Штаты, Великобритания, Германия, Франция, Австралия, Китай и Канада, в то время как на США приходится около 180 миллиардов долларов в год - более половины всего рынка. Консалтинг начинался как инновационный, так что настоящие эксперты в узких отраслях экспериментировали, получали новый опыт, технологии и знания. Текущий консалтинг имеет только одну цель - обогащение и власть.

По оценкам аналитиков, мировой рынок управленческих консультационных услуг к 2025 году, скорее всего, достигнет $ 340-350 млрд [3]. Рынок консалтинга в режиме реального времени переживает сильный рост благодаря новым направлениям, таким как информационная безопасность. В то же время конкуренция между участниками рынка достигает новых высот, несмотря на постоянно меняющиеся требования к консультационным услугам клиентов.

На данный момент в мире можно заметить новую тенденцию, которая демонстрирует увеличение влияния высокоскоростного интернета на всю деятельность работы консалтинговой индустрии. Современные технологические достижения способствуют работе удаленно, а также сокращают необходимость в личном присутствии консультанта и потребность консультанта тратить время на просиживание в офисе или на командировочные перемещения.

В сегодняшних реалиях консалтинговые компании должны будут активно конкурировать друг с другом, чтобы сохранить свои позиции в бизнесе. Корпоративные клиенты, которые выбирают консалтинговую компанию и оценивают предложенный им проект, должны руководствоваться такой возможностью, как возврата инвестиций, потраченных на консалтинговые услуги.

Таким образом, на сегодняшний день весь мировой рынок услуг по управленческому консультированию получил признание и, вместе с этим, тесно встроился во всемирную экономику. В течение прошедших пяти лет всемирный рынок показывает позитивную динамику в плане увеличения доходов. На фоне такой тенденции некоторые компании по оказанию услугу в сфере управленческого консалтинга стремительно формируют и вводят в эксплуатацию современные технологии, которые дают определённые возможности клиентам компании, в виде проектов по системе улучшения эффективности деятельности или снижения издержек. Существующие на сегодня крупные консалтинговые компании будут стремится получить лидирующие позиции в сфере своей деятельности, но уже на новейших географических рынках, данная тенденция будет вызвана тем, что рынок консалтинговых услуг в Европе и Северной Америке уже перенасыщен и разделен между крупными игроками.

Список цитируемой литературы:

1. Берченко В.С. Особенности развития современного мирового рынка управленческого консалтинга // Инновации и инвестиции. -2015. – № 6. – С. 66-70.

2. Блюмин А.М. Информационный консалтинг: теория и практика консультирования: учеб. для бакалавров. – М.: Дашков и К°, 2012. – 650 с.

3. Сайт аналитической компании Plunkett Research [Электронный ресурс]. - Режим доступа: www.plunkettresearch.com (дата обращения: 30.03.2020).

Андреенков Артем Витальевич,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Манасян С.М., к.э.н., доц.

Andreenkov Artem Vitalievich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor-Manasyan S.M., Ph. D., Associate Professor.

СТРАТЕГИЯ МЕНЕДЖМЕНТА ПРИ ВВОДЕ НОВОГО ТОВАРА НА РЫНОК ДЛЯ ОПТИМИЗАЦИИ ПРИБЫЛИ

MANAGEMENT STRATEGY WHEN INTRODUCING A NEW PRODUCT TO THE MARKET TO OPTIMIZE PROFITS

Аннотация. В данной статье представлены особенности стратегии менеджмента при вводе нового товара на рынок потребителей. Рассмотрены ошибки компании при выводе нового товара. Так же рассмотрены отечественные и зарубежные точки зрения подхода к определению нового товара.

Abstract. This article presents the features of the management strategy when introducing a new product to the consumer market. We consider the company's errors when displaying a new product. Domestic and foreign points of view of the approach to the definition of a new product are also considered.

Ключевые слова: ввод нового товара, ошибки, стратегия, задачи.

Key words: input of a new product, bugs, strategy, objectives.

В условиях рыночной экономики для обеспечения конкурентоспособности предприятия и уменьшения рыночных рисков, одним из основных условий успешного функционирования и развития является создание и вывод новых товаров, ориентированных на удовлетворение актуальных потребностей потребителей.

Вывод товаров на новые рынки помогает предприятии стабилизировать сбыт и расходы в течение года, позволяют иметь большую прибыль, и повышают эффективность маркетинговых программ, уменьшают зависимость от рынка одной страны. За счет вывода товаров на новые рынки достигается максимальная эффективность систе-

мы реализации, появляется возможность рационального использования отходов действующего производства. Разработка, производство и вывод на рынок новых товаров - процесс длительный, дорогостоящий, но необходимый в современных рыночных условиях. В результате обработки мнений и точек зрения отечественных и зарубежных ученых было предложено четыре следующих подхода к определению нового товара: производственный, рыночный, технический и маркетинговый, определяющие понятие нового товара, как:

1) товары, имеющие новые или качественно улучшенные характеристики; 2) товары, удовлетворяющие более конкретным потребностям потребителей; 3) товары, имеющие новое, улучшенное качество; 4) товары с определенной степенью новизны; 5) товары, удовлетворяющие новые потребности потребителей или имеющие новые сферы применения.[2]

В отечественной практике наиболее распространенным является трактовка сути новой продукции с позиций производителя: оригинальная, модернизированная, модифицированная, усовершенствованная, индивидуального исполнения, освоена производством за рубежом, освоена производством на других предприятиях РФ, отремонтированная, из отходов производства, повторного использования. Для эффективного ввода нового продукта на рынок нужны не только качественные маркетинговые технологии, но и хорошо продуманная стратегия менеджмента, так как после того, как продукт создан и представлен на рынке, предложение должно эффективно управляться, чтобы клиент получал от него выгоду.

Прежде чем внедрять продукты на глобальных рынках, организация должна оценить и понять факторы внешней среды, включая законы и нормативные акты, экономику и этап экономического развития, конкурентов и заменителей, культурные ценности и потребности рынка. [3]

Рассмотрим особенности стратегии менеджмента при вводе нового товара на рынок потребителей. Первым этапом в жизненном цикле нового продукта является этап внедрения. Стадия внедрения аналогична коммерциализации или последней стадии процесса разработки нового продукта. Маркетинговые затраты обычно выше на этой стадии, чем на других. Продвижение необходимо для того, чтобы повысить осведомленность о продукте и убедить потребителей попробовать его, а альтернативные варианты размещения и цепочки поставок необходимы для доставки продукта клиентам. На начальном этапе прибыль часто бывает низкой из-за затрат на исследования и разработки, а также затрат на маркетинг, необходимых для запуска продукта.

Задачи предприятия на начальном этапе часто включают в себя информирование потенциальных клиентов о ценности и преимуществах нового продукта, повышение осведомленности и привлечение потенциальных клиентов к использованию продукта или услуги. Конкретные рекламные стратегии, которые компания использует для запуска продукта, различаются в зависимости от типа продукта и количества конкурентов, с которыми она сталкивается на рынке.

На начальном этапе широко используются две стратегии - ценообразование на проникновение и скимминг. Стратегия ценового проникновения предполагает использование низкой начальной цены, чтобы побудить многих клиентов попробовать продукт.

Фирмы, которые производят электронные продукты, такие как цифровые видеорегистраторы, плазменные телевизоры и цифровые камеры, устанавливают высокие цены на начальном этапе. Однако высокая цена должна соответствовать характеру продукта, а также другим маркетинговым стратегиям, используемым для его продвижения. Например, привлечение большего количества личных продаж клиентам, размещение объявлений, ориентированных на определенные группы клиентов, и размещение продукта в ограниченном количестве точек распространения, вероятно, будут стратегиями, которые фирмы используют в сочетании с подходом скимминга.[5]

Как показывает практика, при выходе предприятия на рынок с новым товаром необходимо решить ряд вопросов: провести анализ конкурентов, их возможные шаги при появлении новых товаров, емкость рынка, определить точки и формы торговли, решить вопрос доставки товара до конечного потребителя, проанализировать специфику маркетинговой стратегии продвижения на рынок нового товара

Список цитируемой литературы:

1. Веснин В.Р. Основы менеджмента: учебник. – М.: Проспект, 2017. – 320 с.

2. Гончаров В. И. Менеджмент: учебное пособие. – Минск: Современная школа, 2016. – 635 с.

3. Мескон, М.Х., Альберт М., Хедоури Ф. Основы менеджмента / Пер. с англ. О.И. Медведь. – М.: Вильямс, 2016. – 672 с.

4. Никишкин В.В., Гурова И.В. Роль маркетинговых исследований в разработке стратегии выведения нового продукта на рынок. Маркетинг в России и за рубежом. – 2016. – №4. – С.78-91

5. Шейнов В. П. Искусство торговли. Эффективная продажа товаров и услуг. – М.: Харвест, 2016. – 416 с.

Беляев Артем Владимирович,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС
Научный руководитель - канд. по гос. упр., доц. Сухина Ю.В.

Artem Belyaev
The Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration, Lipetsk branch,
Scientific supervisor - Sukhina, V. Yu., Ph. D., Associate Professor.

КЛЮЧЕВЫЕ ПЕРЕМЕННЫЕ ПОВЫШЕНИЯ СЕРВИСА ОРГАНИЗАЦИИ

KEY VARIABLES FOR IMPROVING THE ORGANIZATION'S PERFORMANCE

Аннотация. В статье формулируется положение о том, что уровень обслуживания клиентов выступает стратегическим фактором, который влияет на прибыль. Раскрываются основные десять элементов, необходимых для повышения уровня сервиса компании.

Abstract . The article States that the level of customer service is a strategic factor that affects profit. The main ten elements needed to improve the company's service level are described.

Ключевые слова: сервис, управление качеством обслуживания
Keywords: service, service quality management

Осознанное отношение к качеству сервиса, как конкурентному преимуществу, стало мировой тенденцией. 82% компаний считают высокий уровень сервиса главным показателем, который позволяет опережать конкурентов. 77,5% – признали уровень обслуживания клиентов стратегическим фактором, который влияет на прибыль [1].

Сегодня качество сервиса — это новый стандарт, по которому клиенты оценивают компанию. В историю ушло время, когда достаточно было сделать хороший продукт, и это гарантировало высокие продажи. Сейчас рынок изменился, а покупателя нужно «завоёвывать» хорошим отношением на каждом этапе взаимодействия с ним. Экономика приближается к моменту, когда хорошее обслуживание становится важнее самого продукта.

Customer Service (или Customer Support) — это обслуживание клиентов на полном цикле продаж: до, во время и после покупки. Хороший клиентский сервис включает в себя множество факторов. Вежливое общение с клиентом во время продажи ещё не значит, что у компании хороший

customer service. Существуют универсальные понятия и подходы, которые обеспечивают повышение сервиса компании.

Единый стандарт обслуживания. На всех этапах взаимодействия клиент не ощущает себя ненужным. Он понимает, что консультанты в любой момент ему помогут, а курьер доставит покупку в точно назначенное время. Все участники команды разговаривают «на одном языке», вежливы и заинтересованы.

Решение проблем клиента на всех этапах. Даже после покупки компания всегда на связи с клиентом: интересуется впечатлениями, отвечает на вопросы, оказывает помощь и техподдержку.

Внимание к деталям. Компания знает, какой у клиента любимый вид связи, его предпочтения и вкусы. Может давать персонализированные рекомендации.

Клиентский сервис многоканальный. Связь клиента осуществляется через различные современные средства коммуникации, например, посредством письма в WhatsApp, или через звонок в Viber. На любом канале его вежливо проконсультируют и направят на дальнейшие действия.

Чёткий алгоритм работы с разными клиентами. Ваш сотрудник знает, как направить сомневающегося клиента, что предложить постоянному покупателю и как разговаривать с новичками. Для каждой группы разный сценарий. Есть отдельные стандарты обработки негативного опыта клиентов.

Подводя черту под вышеизложенными элементам, направленным на как улучшение качества обслуживания клиентов, резюмируем: следует изучать свою целевую аудиторию: анализировать ее привычки, стиль жизни, потребности, ожидания; измерять и анализировать: качественные и количественные маркетинговые исследования – это источник первичной информации о ваших клиентах; разрабатывать улучшения на основе полученных данных и, конечно же, внедрять.

Список цитируемой литературы:

1.ТОП -10 советов как улучшить обслуживание клиентов [электронный ресур]// https://mtp-global.com/top10-sovetov-kak-uluchchit-obslujivanie-klientov/ (дата обращения: 20.03.2020).

2.Куприянова Л.М. Управление качеством продукции как фактор устойчивости бизнеса // Мир новой экономики. – 2017. – №3. – С. 89-100.

Бондаренко Елизавета Андреевна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС, Липецкий филиал
Научный руководитель - Подкутова С.Л., к. пед. н., доц.

Bondarenko Elizaveta Andreevna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa, Lipetsk branch
Scientific supervisor- Podkutova S.L., Ph. pedagogical., Associate Professor.

ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЦЕССОМ АДАПТАЦИИ ПЕРСОНАЛА В ОРГАНИЗАЦИИ (НА ПРИМЕРЕ ООО «КРЕПЁЖНЫЕ ИЗДЕЛИЯ»)

FEATURES OF MANAGING THE PROCESS OF ADAPTATION OF PERSONNEL IN THE ORGANIZATION (FOR EXAMPLE, LLC “KREPEZHNYYE IZDELIYA”)

Аннотация. В данной статье анализируется процесс адаптации новых сотрудников, их вхождения в должность, а также организация управления адаптацией персонала на примере конкретного предприятия.

Absrtact. This article analyzes the process of adaptation of new employees, their entry into the post, as well as the organization of personnel adaptation management on the example of a specific enterprise.

Ключевые слова: адаптация, персонал, организация, система управления, программа адаптации.

Keywords: adaptation, personnel, organization, management system, adaptation program.

Адаптация персонала – это сложный процесс ознакомления и привыкания новых сотрудников к социальной и производственной среде предприятия, в ходе которого происходит взаимное приспособление работника и организации. Устраиваясь на работу, человек активно включается в новую трудовую атмосферу, принимает новые социальные роли, усваивает ценности и нормы, а также соотносит свою позицию с целями и задачами организации.

С помощью поддержки адаптации сотрудника можно значительно снизить издержки организации за счет: ускорения процесса

вхождения нового сотрудника в должность; снижение количества ошибок и брака с первых рабочих дней сотрудника; сокращение уровня текучести кадров и т.п.

Период адаптации редко проходит без каких-либо психологических и эмоциональных барьеров, связанных со знакомством с новым коллективом и освоением специфики новой профессии. Эти и другие препятствия приводят к многочисленным конфликтам, снижению производительности труда, а чаще всего к скорому уходу сотрудника [2]. Достаточно подробно классификация видов профессиональной адаптации раскрыта в учебнике по управлению персоналом А.Я. Кибанова: профессиональная адаптация, психофизиологическая, социально-психологическая, организационно-административная, экономическая, санитарно-гигиеническая и др. [2,359 с].

Рассмотрим особенности разработки программы адаптации на примере ООО «Крепёжные изделия». Компания работает уже 11 лет на рынке и занимает первое место в отрасли по объёму выручки.

Компания уделяет не малое внимание процессу адаптации персонала, так как она является неотъемлемой частью программы мотивации персонала и корпоративной культуры организации.

Адаптационный период начинается с назначения и закрепления наставника за новым сотрудником. Основной задачей наставника становится профессиональное обучение, содействующее социальной адаптации вновь принятого работника. Затем, совместно с адаптируемым составляется индивидуальный план работы на адаптационный период. План высылается начальнику отдела подбора персонала, который в свою очередь контролирует прохождение всех этапов адаптации. Индивидуальный план работы на адаптационный период формируется из конкретных мероприятий и содержит два направления: профессиональную и социально-организационную адаптацию. План работы включает в себя детально прописанные ежедневные мероприятия, которым следует сотрудник.

Адаптация различных категорий работников характеризуется определенной спецификой. Например, для вновь принятых продавцов-консультантов, работников склада, фасовки и т.д., не имеющих специальности и работа которых не требует специальных знаний, умений и навыков, проводится обучение на рабочем месте, которое заканчивается аттестацией по стажировке, с вынесением заключения о допуске к самостоятельной работе. А адаптация руководителей и специалистов включает в себя ознакомление с более широким спектром информации.

Руководители и специалисты обеспечиваются письменными материалами, изучение которых способствует их эффективной адаптации.

Период адаптации заканчивается подведением итогов по принятому сотруднику. Результат прохождения адаптации определяется по следующим показателям: выполнение плана работы на период адаптации; анализ анкеты по промежуточным результатам; аттестация сотрудника по результатам испытательного срока; анализ самооценки сотрудника по результатам испытательного срока со стороны отдела подбора персонала; анализ анкеты «Мнение о коллективе» (социометрический срез вхождения сотрудника в коллектив); положительное заключение со стороны руководителя отдела подбора персонала.

За 3 дня до окончания испытательного срока проводится собрание между непосредственным руководителем, наставником и представителем отдела подбора персонала. На собрании решается вопрос о дальнейшем сотрудничестве с работником и определяется его план дальнейшего развития, разрабатываются критерии оценки его работы. Критерием успешности является продолжение работы сотрудника в компании после прохождения испытательного срока.

В результате практического исследования процесса управления адаптацией на предприятии мы видим, что рассматриваемое предприятие ООО «Крепёжные изделия» уделяет должное внимание адаптационному периоду и заботится о своих сотрудниках.

Программа адаптации персонала способствует эффективному приспособлению нового работника, ускоряет процесс достижения им высокой продуктивности и качества работы, а также помогает как можно легче перенести вхождение в новую для него среду на психологическом уровне. В свою очередь план введения в должность способствует минимизации ошибок, снижает изначальный дискомфорт и повышает уровень квалификации работника уже с первых дней.

Список цитируемой литературы:

1. Галенко В.П., Страхова О.А, Файбушевич С.И. Управление персоналом и эффективность предприятий. – М.: Наука, 2013. – 90 с.

2. Кибанов А.Я. Основы управления персоналом: учебник. – М.: ИНФРА-М, 2005. – 636 с.

Голотвина Валерия Александровна
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Сухина Ю.В., канд. наук по гос. упр., доц.

Golotvina Valeria Alexandrovna
Academy under the President of the Russian Federation, RANEPA,
Lipetsk branch
Supervisor – Sukhina Yu.V., PhD in P.A., associate professor

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ В СОВРЕМЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ ПУТЕМ АКТИВИЗАЦИИ МАРКЕТИНГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

IMPROVEMENT OF MANAGEMENT IN MODERN ORGANIZATIONS BY ACTIVATING MARKETING ACTIVITIES

Аннотация. В статье проведен анализ основных проблем в реализации деятельности современных организаций в Российской Федерации. Предложены основные направления совершенствования управления в современных организациях путем активизации маркетинговой деятельности.

Abstract. The article analyzes the main problems in the implementation of the activities of modern organizations in the Russian Federation. The main directions of improving management in modern organizations by activating marketing activities are proposed.

Ключевые слова: маркетинговая деятельность, управление, прибыль, эффективность.

Keywords: marketing, management, profit, efficiency.

Важной составляющей эффективного управления современных организаций является маркетинговая деятельность. В современных условиях глобализации и интернационализации рынков сбыта, маркетинг является одной из основополагающих составляющих успеха деятельности организации, как субъекта рыночных отношений. Организации, игнорирующие методы управления, направленные на активизацию маркетинговой деятельности, обречены на провал в конкурентной борьбе.

Анализ научных подходов позволил определить цель реализации маркетинговой деятельности организации. Это, прежде всего,

обеспечение эффективной деятельности организации, которая подтверждается получением прибыли.

Одним из показателей, который характеризует эффективность деятельности организаций в любой стране является удельный вес прибыльных организаций.

Однако анализ динамики удельного веса прибыльных организаций Российской Федерации за 2014–2018 гг. показал существование периодов как увеличения, так и снижения данного показателя (рис. 1).

Так, устойчивая тенденция роста наблюдается в период 2014–2016 гг. (с 67,0% до 70,5%), в 2017 г. наблюдается падение данного показателя (до 68,1%), а в 2018 г. – увеличение (до 72,6%)[1]. Однако и в эти периоды роста удельный вес прибыльных организаций Российской Федерации не достигает даже 80%. Это свидетельствует о наличии ряда проблем в организациях, связанных, прежде всего, с недостатками в управлении маркетингом в отечественных организациях.



Рисунок 1 – Динамика удельного веса прибыльных организаций Российской Федерации за 2014–2018 гг., %

Анализ научной литературы показал, что управление маркетингом в организации предполагает, в том числе, эффективное управление дебиторской задолженностью.

[1] Динамика удельного веса прибыльных организаций Российской Федерации за 2014–2018 гг. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: https://gks.ru/gks.ru › storage › mediabank › dinfinrez (дата обращения: 24.12.2019).

Однако анализ темпов роста дебиторской задолженности организаций Российской Федерации за 2014–2018 гг. показал устойчивую динамику роста (с 31014 до 46669 млрд. руб.)[2].

С учетом проведенного анализа основными направлениями совершенствования управления в современных организациях путем активизации маркетинговой деятельности могут стать:

– внедрение новых методов мотивации труда сотрудников путем установления системы вознаграждения за увеличение продаж;

– внедрение новых социально-психологических методов управления, которые будут направлены на раскрытие талантов сотрудников;

– установление системы показателей по конкретному вкладу сотрудника в активизацию маркетинговой составляющей, что приведет к показателям увеличения продаж и прибыли соответственно;

– создание новой системы организационных методов управления.

Таким образом, реализация эффективного управления путем активизации маркетинговой деятельности требует от современных организаций более глубокого изучения сущности, принципов, методов, целей маркетинга для проведения комплексного исследования рынка, что позволит дать ему объективную оценку и выявить основные направления совершенствования управления в конкретной организации.

Список цитируемой литературы:

1. Динамика удельного веса прибыльных организаций Российской Федерации. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: https://gks.ru/gks.ru › storage › mediabank › dinfinrez (дата обращения: 30.03.2020).

2. Динамика дебиторской задолженности организаций Российской Федерации. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: https://gks.ru/storage/mediabank/dindz.htm (дата обращения: 30.03.2020).

[2] Динамика дебиторской задолженности организаций (без субъектов малого предпринимательства) Российской Федерации за 2014–2018 гг. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: https://gks.ru/storage/mediabank/dindz.htm (дата обращения: 24.12.2019).

Дубровская Тамара Алексеевна, студент
Россия, Академия при Президенте РФ,РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель: Щетинина И. С**.,** канд.техн.наук, доц.

Dubrovskaya Tamara Alekseevna, student
Russia, Academy under the President of the Russian Federation, RANEPA,
Lipetsk branch
Scientific supervisor: Shchetinina I.S., candidate of technical science,
Associate Professor.

УПРАВЛЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ

THE MANAGEMENT OF ENTERPRISE COMPETITIVENESS

Аннотация. Статья посвящена рассмотрению сущности управления конкурентоспособности предприятия, рассмотрены современные подходы к обеспечению конкурентоспособности и повышению эффективности управления конкурентоспособностью организации.

Abstract. The Article is devoted to the consideration of the essence of enterprise competitiveness management. Modern approaches to ensuring competitiveness and improving the effectiveness of enterprise competitiveness management are considered.

Ключевые слова: предприятие, конкурентоспособность, стратегическое управление, инновации, новые технологии.

Keywords: enterprise, competitiveness, strategic management, innovations, new technologies.

Актуальность темы опирается на необходимость решения проблем повышения конкурентоспособности в постоянно меняющихся условиях современной экономики. В настоящее время одним из важнейших критериев оценки деятельности компании является ее конкурентоспособность.

Конкурентоспособность компании - это способность компании, которая характеризуется уровнем фактических и потенциальных возможностей компании, удовлетворять ее потребности в постоянно меняющихся условиях экономического развития. Для достижения высокого уровня конкурентоспособности особое внимание следует уделить теме управления конкурентоспособностью. Управление конкуренто-

способностью компаний - это непрерывный, систематический и целенаправленный процесс, в котором принимаются управленческие решения, направленные на создание возможностей для противостояния различным воздействиям окружающей среды и достижения лидерства в соответствии со стратегическими целями.

Управление конкурентоспособностью организации создает особую систему, цель которой состоит в том, чтобы воздействовать на элементы и процессы, которые обеспечивают конкурентное преимущество организации и развитие ее конкурентного потенциала.

Для обеспечения конкурентоспособности организация должна искать способы согласования своих текущих и будущих интересов. Развитие организации невозможно, когда вы сосредоточены только на решении текущих задач и задач. Факты помогают подчеркнуть важность процесса конкурентного управления компанией, сочетая планирование, прогнозное и гибкое оперативное управление. [1, с.63].

Управление конкурентоспособностью компании можно рассматривать как стратегическое управление компанией. Управление конкурентоспособностью должно осуществляться в соответствии с определенными принципами, ключом к которым является наличие четких целей в отношении миссии и видения компании, а также отношений с внешней организационной средой.

Современное управление - поиск способа организации эффективного взаимодействия между управленческими и исполнительными структурами и конкретными организациями, занимающимися проектированием, производством, контролем качества, послепродажным обслуживанием продуктов и их использованием, называется системой управления конкурентоспособностью.

На современном этапе экономического развития актуальной проблемой является формирование такой системы управления, которая лучше отвечает требованиям настоящего времени и ориентирована на инновационный путь развития и модернизации всей экономики. Другими словами, компания должна иметь высокий уровень адаптации.

Управление конкурентоспособностью должно быть неотъемлемой частью адаптивного управления производством. Адаптивное управление – это управление социально-экономической системой, ориентированное на быстрое достижение нормативного уровня адаптивности с минимальными адаптивными затратами.

Смысл современного управления конкурентоспособностью бизнеса выражается в реализации следующих взаимосвязей:

– обеспечение внешней (маркетинговой) и внутренней (ресурсной) конкурентоспособности предприятия;

– выделение трех уровней управления конкурентоспособностью: стратегического, тактического и текущего (оперативного) [2, с.6].

Современное управление корпоративной конкуренцией требует постоянного анализа и корректировки производственного процесса и использования ресурсов для представления конкурентоспособного продукта или услуги на рынке.

Следует отметить, что политика конкурентоспособности многих компаний зачастую недостаточно квалифицирована. Разработка новых перспективных конкурентных стратегий становится все более актуальной проблемой. Большое количество новых компаний заставляет существующие компании думать о том, как они не могут потерять свою долю рынка или уменьшить свою прибыль. [3, с.278].

Подводя итоги, сформулируем, что управление конкурентоспособностью компании на текущем этапе означает запланированные и целенаправленные действия, направленные на управление воздействием на производственные и экономические системы путем изменения факторов конкурентоспособности товаров для достижения их целей в окружающей среде. Можно сказать, что хорошо организованное управление конкурентоспособностью в современных экономических условиях способно не только удерживать компанию на определенном уровне при сохранении оборота при минимальных затратах, но и преодолевать конкурентов и выходить на новый уровень.

Список цитируемой литературы:

1. Борщева А.В., Ильченко С.В. Факторы конкурентоспособности предприятия // Бизнес и дизайн ревю. – 2018. – №1 (9). – С. 6-8.

2. Гуляхетдинова Г.Р., Киреева А.М. Подходы к понятию конкурентоспособности организаций // Вести научных достижений. Экономика и право. – 2020. – №3. – С. 63-68.

3. Фасхиев Х.А. Двухступенчатая модель управления конкурентоспособностью предприятия // Вестник Уфимского государственного авиационного технического университета. – 2016. – № 1. – С. 278-294.

Дюсембаева Дилара Бердымуратовна
Республика Казахстан, Петропавловск
Северо-Казахстанский государственный университет
им. М. Козыбаева
Научный руководитель – Цапова О. А. к. э. н., доцент

Dyusembaeva Dilara Berdimuratova
Kazakhstan, Petropavlovsk
North Kazakhstan state University. Named After M. Kozybayev
Scientific supervisor-Capova O. A. Ph. D., Associate Professor

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ КОММУНИКАЦИОННОЙ СТРУКТУРЫ ОРГАНИЗАЦИИ

IMPROVING THE ORGANIZATION'S COMMUNICATION STRUCTURE

Аннотация. В статье рассмотрены совершенствование коммуникационной структуры организации. Актуальность тематики статьи заключается в том, что, собственно, процесс коммуникации является обязательной частью любой работы в компании.

Abstract. The article considers the improvement of the organization's communication structure. The relevance of the topic of the article is that, in fact, the communication process is a mandatory part of any work in the company.

Ключевые слова: коммуникации, коммуникационный менеджмент, корпоративно-информационная система, автоматизированная система управления, электронный документооборот.

Keywords: communications, communication management, corporate information system, automated management system, electronic document management.

Одним из самых важнейших моментов интеграции управления считается коммуникация. Коммуникация - это взаимоотношение людей в процессе их общей работы это обмен мыслями, задумками, чувствами, замен информацией. Обмен информацией играет весомую роль в каждодневной работе любой организации.

Действенно работающими руководителями считают тех, кто эффективен в коммуникациях. Они предполагают сущность коммуни-

кационного процесса, отлично владеют развитым умением устного и письменного общения и понимают, как среда воздействует на обмен информацией.

Актуальность тематики статьи заключается в том, что, собственно, процесс коммуникации является обязательной частью любой работы в компании.

Предметом изучения подразумевается коммуникационный процесс.

Цель статьи – разработка плана назначений по развитию коммуникационного процесса в организации.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следую щие задачи:

• раскрыть суть, ступени, элементы и типы коммуникаций в системе управления;

• изучить методы коммуникационного развития;

• выявить пути совершенствования коммуникаций на результативность управления.

Коммуникационный процесс – это процедура передачи информации от отправителя к получателю различными путями с поддержкой разных коммуникативных средств.

Ключевой целью коммуникационного процесса считается обеспечение осознания информации**.** Однако чтобы эффективнее знать процесс обмена информацией и его условия, нужно владеть понятиями о периодах процесса, в котором принимают участие двое или же большее количество людей.

Процедура обмена информации имеет следующие элементы:

1. Коммуникатор – личность, формирующие идеи или объединяющие информацию и распространяющие ее.
2. Сообщение, то есть информация, которая зашифрована символами.
3. Канал, инструмент передачи информации.
4. Коммуникант – личность, которому определены сведения и разъясняет их.

Если происходит обмен информации между отправителем и получателем, то протекают координирующие ступени. Их задачей считается формирование сообщения и внедрение канала для его передачи так, чтобы обе стороны поняли начальную идею. Однако это содержит трудность, так как любой этап является в одно и то же время точкой, в которой значение имеет возможность быть измененным или же быть всецело потерян.

Координирующими ступенями являются:

- возникновение идеи;
- шифрование и выбор пути;
- передача;
- дешифрование

Выделяют два типа коммуникационных отношений в организации: внешние и внутренние. Они отображают открытость управляемой системы и ее единство, важность поступков работников компании, манера управления менеджера, ситуации взаимодействия компании с другими объектами [3, с.125].

Фирмы используют разные способы для коммуникаций с элементами собственного наружного окружения. С имеющимися вероятными потребителями они передаются с поддержкой рекламы и иных планов сдвига товаров на рынок. В сфере отношения с общественностью важное внимание предоставляется созданию конкретного стиля, образа организации на местном, общенациональном или международном уровне. В связи с этим фирмам приходится заполнять письменные отчеты, подчиняясь государственному регулированию. Любая фирма в отчетах каждый год сообщает данные о финансах и маркетингу, а также доводит сведения о собственном размещении, возможностях карьерного роста, пособиях и т.д.

Выяснив, кому и что нужно знать, менеджер обязан избрать самые оптимальные способы передачи информации. Устная конфигурация коммуникации рекомендует огромный выбор. Возможности включают организационную систему, заседания, инструктаж, знакомство один на один или устную презентацию в группе.

Письменные способы передачи информации. Текст в письменной форме содержит некоторые приоритеты:

– он представляет собой неплохое и доступное средство довольно занятых людей, когда у реципиента возникнет желание его прочесть;

– он имеет возможность владеть сложной информацией, но чтобы помочь восприятию, оно может быть прочитано некоторое количество раз;

– он может передавать больше частных деталей и трудностей, в связи с этим оно помогает более глубоко усваивать тематику, вследствие этого, оно является полезным способом передачи новых мыслей, поможет людям действительно понять какой-либо вопрос;

– его можно сообщать тем людям, контакт с которыми в ином варианте было бы не просто осуществить;

– он может быть гибким в отношении объема и индивидуальных особенностей, так что количество информации может быть выяснено в соответствии с нуждами различных соучастников; - оно позволяет длительную запись;

– он может вызывать меньше психоэмоциональных реакций, чем беседа, потому что предрассудки и помехи, которые могли бы быть при беседе, отсутствуют, а "шума" и отвлечения интереса, которые временами ассоциируются с устной формой общения, можно избежать. Это средство отлично подходит для истолкования осмысленных тезисов или аргументов. [1,с.105]

В своей статье я хочу сказать, что в нынешнее время актуальность коммуникаций в управлении организацией не понижается, а напротив, увеличивается.

Проведение коммуникаций - это связующий механизм, необходимый для любого важнейшего управленческого действия.

Управление коммуникацией разрешает реализовать сильные стороны организации (товара, процесса) и ликвидировать слабые. Получаемая информация, как правило, вводит преобразования в отношениях рыночных субъектов, особенно в области предпринимательства. Только по обретении нужного уровня коммуникативности организация может вовремя откликнуться на сдвиги в рыночной ситуации (исправить производственную программу, экспортный ассортимент, стоимости, структуры и методы сбыта и т. д.), а также оказывать нацеленное воздействие на рынок. Знание и умение верно применить все способы коммуникаций в значимой мере может помочь менеджеру подойти к решению главной цели менеджмента - получению прибыли.

Список цитируемой литературы:

1. Бусов В. И. Управленческие решения: учебник для академического бакалавриата. – М.: Издательство Юрайт, 2019. – 254 с.

2. Веснин В.Р. Основы менеджмента: учебник. – М.: Проспект, 2017. – 320 с.

3. Воропаев С.Н., Ермохин В.Д. Менеджмент: учебное пособие. – М.: КолосС, 2017. – 246 с.

Жукова Мария Александровна, студент
Россия, ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ»,
Нижегородский филиал
Научный руководитель – Ломовцева А.В., к.э.н., доц.

Zhukova Maria Alexandrovna, undergraduate
Russia, Russian Presidential Academy of National Economy
and Public Administration, Nizhny Novgorod branch
Scientific supervisor - Lomovtseva., PhD in Economics,
Associate Professor

ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В МЕНЕДЖМЕНТЕ ПРЕДПРИЯТИЙ

DIGITAL TECHNOLOGIES IN ENTERPRISE MANAGEMENT

Аннотация. В статья рассмотрены современные технологии менеджмента. Изучены различные аспекты цифровизации на управление бизнесом. Охарактеризованы применяемые в настоящее время нововведения.

Abstract. The article deals with modern management technologies. Various aspects of digitalization for business management have been studied. The current innovations are described.

Ключевые слова: цифровизация, цифровые технологии; менеджмент, управление; новые возможности.

Keywords: digitalization, digital technologies; management, management; new opportunities.

Изменения, происходящие в связи с повсеместной цифровизацией, подвергают нашу жизнь и жизнь всего общества в целом изменениям, предоставляя при этом не только огромные возможности, но и невиданные раннее трудности.

В настоящий момент мы можем наблюдать активную фазу становления цифровой экономии. Происходит внедрение цифровых технологий в промышленность, культуру, образование, государственное управление, здравоохранение [1]. В связи с этим существует потребность в адаптации различных предприятий к новым аспектам ведения бизнеса. Ключевые преимущества при этом достигаются за счёт реали-

зации концепции цифрового бизнеса, ведь эффективность от включения информационных технологий и их применения в деятельности хозяйствующего субъекта, давно доказана.

В связи с этим актуальной задачей для "традиционных" предприятий является их цифровая трансформация.

Цифровые технологии меняют повседневность российских компаний. Рассмотрим изменения, которые происходят уже сейчас или которые станут реальностью в ближайшем будущем.

К современным практикам управления, определяющим признаки цифровизации можно отнести:

– цифровые продукты (все продукты приобретают цифровую форму и материальная форма не может существовать без цифровой);

– цифровые бизнес-модели (предприятие продает не оборудование, а его техническое сопровождение);

Сильным изменениям подверглась работа с клиентами. Инновационные технологии делают возможным осуществление персонализированного взаимодействия с поставщиками и покупателями. Цифровые каналы связи, электронные сервисы, роботизация – все это внедряется уже сейчас. К примеру, банки сейчас активно используют чатботов, а фармацевтические компании - современные мобильные устройства [3, с.124].

Работа с данными также подверглась значительной трансформации. Благодаря информационным технологиям стало намного оперативнее и проще собирать, структурировать, анализировать большие объемы данных. Благодаря прогрессивным технологиям решения принимать стало намного быстрее.

Цифровизация постоянно и повсеместно открывает возможности для партнерства и сотрудничества. В наши дни ключевой становится возможность взаимодействовать друг с другом из любой точки мира. Ведущие корпорации воплощают в жизнь различные цифровые трансформации и сотрудничают с теми, кто соответствует их уровню развития и разделяет их ценности, даже если они находятся в тысячах километрах.

Ещё одним существенным плюсом цифровизации являются инновационные способы управления предприятием. К примеру, облачные технологии позволяют работать над одним и тем же проектом одновременно, используя ресурсы предприятия наиболее эффективно. Разнообразные приложения, расширения и коннекторы, которые появляются практически каждый день, требуют минимальных затрат на введение и адаптацию, но при этом грамотно оптимизируют работу предприятий. В качестве примеров, успешно внедряемых в деятель-

ность предприятий инновационных технологий, можно назвать: антибюрократическое управление, мониторинговая оценка, управление по участкам, Daily Scrum Meeting, система Agile, коучинговая технология, сторителлинг, Workforce Management, Big Data Management, HR-аналитика [2, с.47].

Наблюдается также повышение гибкости офисной работы сотрудников, что происходит в первую очередь за счёт развития мобильных форм.

Таким образом, ярко выраженные положительные стороны цифровизации при управлении хозяйствующими субъекта - это существующая возможность дистанционного управления различными процессами и применения последних разработок при планировании, анализе и контроле деятельности; прозрачность и равный доступ к рынкам товаров, услуг, сервисов; более простое ведение расчетов; рост качества продукции и производительности труда при снижении себестоимости.

Представленные и другие изменения позволяют делать вывод, что запуск и развитие собственного бизнеса сейчас стал проще в связи с большим числом различных инструментов, которые предоставляет цифровизация.

Список цитируемой литературы:

1. Указ Президента РФ от 07.05.2018 N 204 (ред. от 19.07.2018) «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» // СПС КонсультантПлюс

2. Лобас Ю.Н., Ересько Е.А. Технологии и инструменты инновационного кадрового менеджмента / Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. – Ростов-на-Дону. – 2020. – № 2 (117). – С. 46-49.

3. Ломовцева А.В., Жукова М.А. Трансформация менеджмента в цифровой экономике // Проблемы развития национальной экономики на современном этапе: материалы Международной научно-практической конференции. – Тамбов, 2019. – С.123-127.

Завьялова Кристина Владимировна
Липецкий государственный педагогический университет им. П.П. Семенова-Тян-Шанского
Научный руководитель - Калинина Елена Владимировна
к.ю.н., доцент
Липецкий государственный педагогический университет им. П.П. Семенова-Тян-Шанского

Zavyalova Kristina Vladimirovna
Lipetsk state pedagogical University.
P. P. Semenov-Tyan-Shansky
Scientific supervisor: Kalinina E.V.
Ph. D., associate Professor

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ЭТИКА КАК ИНСТРУМЕНТ РЕШЕНИЯ КОНФЛИКТОВ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

PROFESSIONAL ETHICS AS A TOOL FOR RESOLVING CONFLICTS IN EDUCATIONAL ORGANIZATIONS

Аннотация. В статье рассматриваются особенности профессиональных взаимоотношений руководителя и сотрудника, соблюдение всеми участниками трудового коллектива профессионально-этических норм с целью создания комфортной рабочей обстановки для успешного развития организации.

Abstract. The article deals with the features of professional relations between a manager and an employee using professional ethical standards as the interrelation of the organization's development.

Ключевые слова: этика, профессиональная этика, взаимоотношения руководителя и подчиненного, коллектив.

Keywords: Ethics, professional ethics, relationship between a manager and a subordinate, team.

Этика – одна из древнейших отраслей философии, наука о морали, нравственности. Необходимый элемент человеческого мира, способствующий появлению таких понятий, как добро и зло, нравственность и порядочность. В современном мире и системе образования, профессиональная этика является важным фактором развития не

только взаимоотношений педагог-ученик, педагог-родитель, но и взаимоотношений педагог-педагог [1, с. 157].

Одной из главных задач каждого коллектива является создание здоровой, позитивной рабочей атмосферы, поскольку только в таких условиях коллектив может гармонично сосуществовать, ставить перед собой профессиональные задачи и решать их, достигать необходимых результатов. И в первую очередь наличие развитой профессиональной этики среди управляющего состава (менеджеров) образовательных организаций позволяет достичь коллективу необходимого уровня сотрудничества. Грамотный руководитель осознает свою ответственность перед подчиненными и организацией в целом. Профессиональная этика руководителя в первую очередь помогает не только разрешать возникшие конфликты, которые являются неотъемлемой частью работы в сфере человек-человек, но и является инструментом, который предотвращает зарождение конфликтов среди подчиненных [3, с. 210].

В сфере педагогического труда своей особенностью обладает не только воспитание учащихся, но и самовоспитание педагога и руководителя, которое помогает регулировать и настраивать свое поведение в процессе педагогической и профессиональной деятельности [4, с. 57].

Исходя из выше сказанного, мы можем выявить главные постулаты в профессиональном этическом кодексе как руководителя, так и подчиненного:

- проявление уважительного взаимоотношения сотрудников и руководителей;
- о своих коллегах стоит говорить либо хорошо, либо очень хорошо так, как обсуждение личных и профессиональных качеств каждого сотрудника в негативном ключе не поспособствует развитию коллектива в целом;
- любая критика, высказанная руководителем не должна унижать и оскорблять личность его сотрудника, выбор верного тона речи и языковых средств является неотъемлемой частью для создания конструктивного диалога между сотрудником и руководителем [2, с.80];
- руководитель обязан своим примером создавать необходимую позитивную атмосферу для своих сотрудников, которая будет являться неотъемлемой частью качественной работы сотрудника [2, с. 82].

Таким образом, соблюдение профессиональной этике, как руководителем, так и сотрудником приводит к укреплению авторитета, способствует благоприятному психологическому климату в нутрии организации, предотвращает возникновение конфликтных ситуаций, которые могут привести к деструктивному подходу решения последних.

Список цитируемой литературы:

1. Гришина Н.В. Психология конфликта. – СПб: Питер, 2002. – 544 с.
2. Дедов Н.П., Суслова Т.Ф. и др. Социальная конфликтология: учебное пособие / под ред. А.В.Морозова. – М.: Изд. Центр «Академия», 2002. – 336 с.
3. Мириманова М.С. Конфликтология: учебник. - 2-е изд., испр. – М., 2004. – 320 с.
4. Цой Л.Н. Организационный конфликтменеджмент. – М., 2007. – 352 с.

Карпов Григорий Викторович
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Суханов Е.В., к.э.н., доц.

Karpov Gregory,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor-Sukhanov E.V., Ph. D., Associate Professor.

АКТУАЛЬНЫЕ МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ ФИНАНСОВОГО ОЗДОРОВЛЕНИЯ КРИЗИСНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

CURRENT METHODOLOGICAL APPROACHES TO FINANCIAL RECOVERY OF CRISIS ENTERPRISES

Аннотация. Исследуемые в статье методические подходы финансового оздоровления являются инновационными с точки зрения ведущих технологий менеджмента и применяются в большинстве современных предприятий.

Abstract. The methodological approaches to financial recovery studied in the article are innovative from the point of view of leading management technologies and are used in most modern enterprises.

Ключевые слова: методические подходы, финансовое оздоровление, кризисные предприятия.

Keywords: methodological approaches, financial recovery, crisis of the enterprise.

Методология финансового оздоровления применяется строго в соответствии со сложившейся ситуаций на предприятии. Для принятия управленческого решения анализируются три группы показателей:

1. Коэффициенты, указывающие на внешние признаки несостоятельности: текущей ликвидности, обеспеченности собственными оборотными средствами, тяжести просроченных обязательства.

2. Показатели эффективности управления предприятием: рентабельность продукции, рентабельность активов, рентабельность собственного капитала, наличие убытков и их динамика.

3. Показатели, оценивающие рыночный и производственный потенциал: состояние производства, логистическая структура реализуемой продукции, степень износа производственных фондов, оборачиваемость оборотных активов.

Учитывая состояние каждой из групп, характеризующих степень тяжести кризиса на предприятии, используются общие, оперативные, локальные, либо долгосрочные методы. [1, с.25]

Исходя из предварительной оценки финансового состояния предприятия составляется комплекс **общих методов**. Отличием данной группы является возможность применения не только в кризисное время, но и во время успешного функционирования с целью профилактики, либо улучшения текущего финансового результата. Основным методом является оценка наличия денежных средств посредством сравнения совокупных доходов и расходов предприятия, на основе чего принимаются решения о снижении затрат.

В том случае, когда оценка финансового состояния показала внешние признаки несостоятельности, такие как: ненормативные значения коэффициентов текущей ликвидности, обеспеченности собственными оборотными средствами, следует применять **оперативные методы** финансового оздоровления. Сущностью данной методики является коррекция операционных показателей с целью достижения нормативов по указанным выше коэффициентам.

Если результаты оценки финансового состояние имеют внешние признаки несостоятельности и неэффективности управления деятельностью предприятия, то необходимо применить **локальные методы** финансового оздоровления. Основными мероприятиями этой группы методов являются: договорные работы по снижению штрафов за просрочку кредиторской задолженности, погашение наиболее срочных долгов, реализация излишков оборотных активов. Если все вышеуказанные методы признаются неэффективными, остаётся

последняя группа методологий: **долгосрочные методы.** В частности, стратегические инвестиции, поиск перспективной рыночной ниши, изменение активов под новые виды продукции.

Таким образом, в зависимости от уровня кризисных проявлений и финансово-экономического состояния предприятия, осуществляется выбор мер по выходу из сложившегося положения. Если кризис еще не имеет глубокого характера, то порой достаточно мер локализующих: общих и оперативных. Тогда как при более серьезных обстоятельствах требуется мобилизация всего персонала и создание кризис-групп основная задача которых разработка и реализация мероприятий по локализации и выводу предприятия из кризисных ситуаций.

Список цитируемой литературы:

1. Астраханцева Е.А. Финансовое оздоровление организации: проблемы учетно-аналитического обеспечения. – М., 2016. – 304 с.

Кирюхин Владимир Николаевич,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Шурупова А.С., к.э.н., доц.

Kiryukhin Vladimir Nikolaevich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor - Shurupova A.S., PhD in Economics, Associate Professor

ВАЖНОСТЬ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ ОБСЛУЖИВАНИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

IMPORTANCE OF SERVICE QUALITY MANAGEMENT AT THE PRESENT STAGE

Аннотация. В статье рассмотрены научные труды зарубежных ученых в области развития управления качеством и их роли в деятельности современных компаний.

Abstract. The article considers the scientific works of foreign scientists in the field of development of quality management and their role in the activities of modern companies.

Ключевые слова: качество, управление качеством, производительность, издержки, дефекты, принципы, методики.

Keywords: quality, quality management, productivity, costs, defects, principles, methods.

В условиях быстрого роста и развития сферы услуг и ее преобладающего положения над другими секторами экономики важно уделять особое внимание такой функции менеджмента как управление качеством обслуживания клиентов.

В силу высокой значимости данной категории необходимо постоянно работать не только над ее правильным внедрением, но и пошаговым совершенствованием. Грамотно отлаженная система способствует достижению контроля над качеством обслуживания, предоставляет конкретную базу для анализа, а также служит каналом для обратной связи.

На рынке постоянно появляются компании с новым набором услуг, поэтому сохранять конкурентное преимущество становится все сложнее. Именно поэтому все больше участников экономики пересматривают свою деятельность и обращают внимание на качество, а не объем.

Определение понятия качества достаточно многогранное и определить ее точную характеристику, отражающую ее сущность, не так легко из-за большого множества подходов.

В труде Фридриха Энгельса «Диалектика природы» рассматривается качество в двух основных планах: 1) всякое качество имеет бесконечно много градаций, хотя и качественно различных. Все они доступны для применения; 2) существуют не качества сами по себе, а только вещи, обладающие качествами. Качество – это философская категория.

Гегель дал следующее философское определение качеству: «Качество есть в первую очередь тождественная с бытием определенность, так что нечто перестает быть тем, что оно есть, когда оно теряет свое качество» [5, с. 123]. Профессор Токийского университета К. Исикава понимал качество как свойство, реально удовлетворяющее потребителей. Джуран Дж. рассмотрел качество с двух сторон: с объективной стороны качество - пригодность для использования; с субъективной стороны – качество есть степень удовлетворения потребителя.

Таким образом, качество – это не что иное как философская категория, пронизывающая всю деятельность организации, характеризующаяся набором полезных характеристик продукта или услуги и пригодная для удовлетворения потребностей клиентов.

Благодаря Фредерику У. Тейлору и его книге «Принципы научного менеджмента» в 1911 была представлена база для улучшения производительности рабочего в производственных организациях, сформированы важнейшие концепции и методы, которые актуальны и сейчас.

Под руководством всемирно известного американского ученого Вальтера Шухарта контроль качества стал неотъемлемой составляющей процесса производства. Он разработал первую контрольную карту, которая обеспечивает статистический контроль процесса и позволяет привести систему в устойчивое состояние для наилучшей управляемости. Является разработчиком цикла PDSA (Plan, Do, Study and Act) [1, с.147-148].

Эдвардс Деминг подчеркивал важность хорошего менеджмента для улучшения товаров и услуг организации. Занимался развитием цикла PDSA. Им были сформированы ряд теорий из которых наиболее известная - «14 принципов для устранения ошибок и процветания организации». «14 принципов Деминга» – это философия менеджмента, план, применимый к любой организации.

Применительно к российской действительности специфика принципов будет следующая: 1) Сплошное сопротивление изменениям, акцент на текущих задачах. 2) Отсутствие философии. 3) Непринятие статистических методов, кружков качества, отстраненность руководства. 4) Криминализация сферы закупок, непринятие долгосрочных партнерских отношений. 5) Слабая развитость процессного подхода.6) Обучение носит случайный характер. 7) Лидерство в рабочих группах не поощряется.8) Создание корпоративной культуры, акцентированной на доверии и уважении. 9) Устранение «баррикад» между подразделениями. 10) Разъяснение деловой этики, политики качества. 11) Неопределенность в целях и задачах менеджеров. 12) Высокая загруженность задачами. 13) Безграмотность менеджеров. 14) Высшее руководство только устанавливает политику повышения качества, но исполнением занимаются различные отделы.

На сегодняшний день, существуют множество методов управления качества, которые оказывают влияние на людей, товары, услуги и процессы организации: ISO, QFD- «Домики – качества», Кайдзен, Zero defect, «Шесть Сигм», PDCA, Taguchi methods, TPS, TQM, BPR..

Таким образом, организации на сегодняшний день имеют огромный пласт знаний в области управления качеством. Поэтому жизненно необходимо применять данные методики и практики с целью занять лидирующие позиции на рынке. Необходимо иметь в виду, что организация выбирает свои методы, и концепции управления каче-

ством ориентируюсь на свои цели, сферу деятельности, конкурентов, рынок и миссию компании.

Список цитируемой литературы:

1. Агарков А.П. Управление качеством: учебник для бакалавров. – М.: Дашков и К, 2015. – 208 с.
2. Красова Е. М. Критерии оценки качества услуг // Молодой ученый. 2009. № 11 (11). С. 128-130. – URL: https://moluch.ru/archive/11/767/ (дата обращения: 20.04.2020).
3. Миронов М.Г. Управление качеством: учебное пособие. – М.: «Проект», 2016. – 167 с.
4. Окрепилов В.В. Управление качеством: учеб. пособие для вузов. – М.: Экономика, 2016. – 215 с.

Китаева М. Н., Нацкина А. Д., студенты
Россия, ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ», Липецкий филиал
Научный руководитель – Владимирова С. В., к.э.н., доц.

Kitaeva M. N., Natskina A. D., students
Russia, Russian presidential Academy of national economy and public administration, Lipetsk branch
Scientific supervisor - Vladimirova S. V., Ph. D., Associate Professor.

АНТИИНФЛЯЦИОННАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА В УСЛОВИЯХ ВЫСОКОЙ СОЦИАЛЬНОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ

ANTI-INFLATION POLICY OF THE STATE IN CONDITIONS OF HIGH SOCIAL INSTABILITY

Аннотация. В статье рассмотрены особенности влияния инфляции на стабильность в обществе, отмечены темпы инфляции в России, указаны основы антиинфляционной политики государства и ее значимость в условиях высокой социальной нестабильности.

Abstract. In the article the features of influence of inflation on the stability of a society, marked by inflation in Russia and indicates the basis of anti-inflationary policy and its importance in conditions of high social instability.

Ключевые слова: инфляция; социальная нестабильность; государственное регулирование экономики; антиинфляционная политика.

Keywords: inflation; social instability; state regulation of the economy; anti-inflation policy.

Инфляция представляет собой процесс повышения цен на продукты и услуги. При этом происходит обесценивание денег и снижение уровня реальных доходов. Так, человек за те же деньги может приобрести меньший набор товаров, чем раньше. Инфляция в долгосрочной перспективе охватывает все отрасли экономики страны, что отличает ее от сезонного подорожания определённой группы наименований. Инфляция характеризуется общим повышением цен на потребительские товары, услуги в определенном периоде времени. Когда растет этот показатель за одну и ту же сумму денег можно будет купить меньше продуктов или получить услуг, чем ранее. При этом часто утверждается, что упала покупательская способность денег, или произошло их частичное обесценивание по сравнению с предыдущим периодом.

Причем инфляция несопоставима со скачками цен. Потому что она представляет собой более продолжительный по времени процесс. Само наличие инфляции не отражает повышение цен на все группы товаров и услуг одновременно. Некоторые продукты могут даже дешеветь, либо цена на них остается неизменной. Важнее, что растет общий уровень цен на товары, включенные в потребительскую корзину.

Антиинфляционная политика представляет собой комплекс механизмов и мер по государственному регулированию экономики, которые направлены на борьбу с инфляцией.

Весь комплекс мер можно подразделить на две основные категории. Первая из них – это антиинфляционная стратегия, которая включает методы и цели, ориентированные на долгосрочную перспективу. Вторая – антиинфляционная тактика, которая содержит набор механизмов и мер, ориентированных на краткосрочный результат.

Достижение целей по росту доходов населения и развитию экономики в России невозможно при сохранении существующих подходов Банка России к денежно-кредитной политике. Для выхода из стагнации необходимо не бороться с ростом спроса, а стимулировать качественные изменения на стороне предложения конкурентоспособных товаров. Рост доходов населения – одна из ключевых задач развития страны. В январе 2020 года уровень инфляции в России составил 0,40%, что на 0,04 больше, чем в декабре 2019 года и на 0,61 меньше, чем в январе 2019 года. Вместе с этим, инфляция с начала 2020 года

составила 0,40%, а в годовом исчислении - 2,42%. В России с 2016 года темпы роста инфляции не превышали показатель в 5,38, что относится к низкому уровню. РФ занимает 8 место в мире по показателю инфляции в 2019 году [1].

Антиинфляционная политика является комплексом государственных мер, который направлен на стабилизацию экономики в стране при помощи снижения уровня инфляции. Среди главных направлений антиинфляционной политики является кредитно-денежная, фискальная политика и монетаризм. Борьба с инфляцией - это важная задача деятельности правительства. Антиинфляционная политика является макроэкономической политикой, направленной на увеличение естественного уровня национального продукта для уменьшения уровня инфляции.

В России на практике осуществляются следующие антиинфляционные меры: гасятся инфляционные ожидания; укрепляется покупательная способность национальной валюты; регулируется посредством инструментов денежно-кредитной политики объем денежной массы; разрабатываются и осуществляются государственные программы развития экономики; проводится последовательная антимонопольная политика и т.д.

Ожидаемым последствием государственной антиинфляционной политики в условиях социальной нестабильности является минимизация инфляция, что обусловлено невозможностью абсолютно исключения инфляционных процессов из экономики, снижение инфляции или предотвращение ее роста. Задача государства состоит в установлении контроля над темпами инфляции и обеспечении достижения состояния ее приемлемого роста. По мнению специалистов в сфере экономики, инфляционные процессы на уровне 2-4% в год являются приемлемыми для российской экономики [2]. Такие показатели инфляции характерны для развитых стран.

Таким образом, антиинфляционная политика государства оказывает не только положительное влияние на экономику в виде сокращения или притормаживания инфляции, но и отрицательное влияние в виде роста стоимости кредитных ресурсов для населения, сокращение доходов по вкладам граждан в банке, изъятие денежных средств из обращения и так далее. Такие последствия антиинфляционной политики для населения зачастую делают ее меры непопулярными в обществе, что отрицательно сказывается на имидже государственной власти и социальной стабильности. Антиинфляционная политика государства, как, впрочем, и любые меры государственной экономической политики, не способна приносить только положительный эффект, однако

необходима для нормального функционирования современной экономики.

Список цитируемой литературы:

1. Ефанова Л.Д., Шмуклер С.А. Особенности инфляции в России // Вестник университета. – 2019. – №4. – С.96-99.

2. Цыбаева А.Е., Чебыкина В.И., Чубаров Д.А. Прогноз динамики инфляции в России // Молодой ученый. – 2019. – №27. – С. 15-18.

Клименко Светлана Олеговна,
Нижегородский институт управления – филиал РАНХиГС
Научный руководитель – Ломовцева А.В., к.э.н., доц.

Klimenko Svetlana Olegovna
Nizhny Novgorod Institute of management - branch of Ranepa
Scientific supervisor – Lomovtseva A.V., Ph. D.,
Associate Professor.

«ЭФФЕКТИВНАЯ ГУБЕРНИЯ» КАК ИННОВАЦИОННЫЙ ПОДХОД К РАЗВИТИЮ НИЖЕГОРОДСКОГО РЕГИОНА

"EFFECTIVE PROVINCE" AS AN INNOVATIVE APPROACH TO THE DEVELOPMENT OF THE NIZHNY NOVGOROD REGION

Аннотация. В статье рассмотрен проект «Эффективная губерния» как инновационный подход к развитию Нижегородского региона, пример которого можно использовать в других регионах Российской Федерации.

Abstract. The article considers the project «Effective province» as an innovative approach to the development of the Nizhny Novgorod region, an example of which can be used in other regions of the Russian Federation.

Ключевые слова: инновационный подход; «Эффективная губерния»; Нижегородский регион; нацпроект «Производительность труда и поддержка занятости».

Keywords: innovative approach; «Effective province»; Nizhny Novgorod region; national project "labor Productivity and employment support"

В 2018 году Правительство Нижегородской области совместно с госкорпорацией «Росатом» разработали проект «Эффективная губерния», целью которого стало внедрение бережливых технологий в здравоохранение, образование, промышленность, государственное управление и социальную защиту.

Главная задача проекта – повышение производительности труда. Её реализация заключается в обучении руководителей организаций методикам бережливых технологий, которые направлены на повышение производительности труда. Способность применять бережливые технологии во многих сферах жизни и деятельности людей является главным отличием и преимуществом в данном инновационном подходе к развитию региона.

В 2018-ом году на 356 нижегородских предприятиях произошло увеличение общего объем заказов с 1 до 8,9 млрд рублей и производительности труда с 7 до 21%. В 2019-ом к проекту присоединились еще 40 промышленных организаций региона.

При реализации ряда проектов бережливого производства без дополнительных финансовых вложений на судостроительном предприятии ПАО «Завод Красное Сормово» произошло повышение производительности труда в корпусно-сборочном цехе, уменьшение цикла изготовления судна с 9 до 7 месяцев, снижение объемов незавершенных запасов, сокращение сроков производства днищевых секций на 30 % и увеличение загрузки поточной линии. Повышение производительности труда удалось добиться с помощью изменения рабочего процесса: изменение положения оборудования, правки в логистику. А работники завода могут получить дополнительную премию, если предложат хорошую идею по оптимизации производства.

На заводе повысилась культура производства, выпуск продукции, безопасность труда. Соответственно, увеличилась зарплата, выросли налоговые отчисления.

Это сделало предприятие более конкурентоспособным, что помогло заводу получить в 2018 году дополнительные гражданские заказы (машиностроительная продукция) и диверсифицировать производство. Отличные результаты показывает АО «Нижегородский авиационный завод «Сокол»» (входит в АО «РСК МиГ»), на котором внедряются бережливые технологии. «Экономический эффект за счет внедрения бережливого производства на Нижегородском авиационном заводе в 2018 году превысил отметку 30 млн рублей, а по прогнозам в 2019 данный показатель составит более 50 млн рублей,» - отмечает исполнительный директор АО «РСК МиГ» Алексей Баскибалов [3, с.1477-1478].

В рамках «Эффективной губернии» также реализованы проекты по повышению производительности труда в социальной сфере: больницах, школах, детских садах и т.д. В поликлиниках сокращается время выдачи рецептов, увеличивается количество посетителей, получивших консультации врачей, и пропускная способность рентгеновских кабинетов. В нижегородской поликлинике № 7 оптимизация работы рентгеновского кабинета позволила сократить время процесса на 25%, снизить себестоимость исследования со 180 до 84 рублей и, как следствие, увеличить пропускную способность кабинета на 25%.

В школах дополнительная работа, не имеющая прямого отношения к педагогике, сокращается в среднем на 30%. Все школы, участвующие в первой волне проекта, переоборудовали классные комнаты, чтобы сделать класс более интересным. Основной результат - согласно результатам опроса, родители и ученики стали более чем на 50% удовлетворенными учебой [1]. Проект «Эффективная губерния» стартовал в сельском хозяйстве Нижегородской области. Главная задача – это улучшение условий труда людей. В ООО «Племзавод им. Ленина» в результате реализации проектов по внедрению бережливых технологий запасы на складах готовой продукции снизились до 40%, объем продаж увеличился на 12%, что позволило повысить среднюю зарплату сотрудников предприятия. На «Павловской птицефабрике» производительность линии изготовления продукции повысилась на 108%. В регионе в рамках реализации нацпроекта «Производительность труда и поддержка занятости» появилась учебная лаборатория, где работники предприятий АПК обучаются инструментам и методам бережливого производства на сельхозпредприятиях [2].

Таким образом, инновационный подход, который выбрала Нижегородская область, а именно внедрение бережливых технологий в промышленность, здравоохранение, социальную защиту, образование, государственное управление, показывает невероятные результаты его применения во всех сферах. «Эффективная губерния» - это не только проект по повышению производительности труда отдельных сфер деятельности, но и инструмент, который можно использовать для усовершенствования деятельности предприятий разных отраслей всего региона, а также для успешной реализации Национальных проектов.

Список цитируемой литературы:

1. Бережливый регион. Нижегородский опыт бережливых технологий предложили внедрить в другие регионы [Электронный ресурс] // Рамблер. – Режим доступа: https://news.rambler.ru/other/41886916-berezhlivyy-region-

nizhegorodskiy-opyt-berezhlivyh-tehnologiy-predlozhili-vnedrit-v-drugie-regiony/?updated. – Загл. с экрана (дата обращения 27.03.2020)

2. В Нижегородской области открылась первая «Фабрика процессов» для работников сельского хозяйства [Электронный ресурс] // Министерство сельского хозяйства Российской Федерации. – Режим доступа: mcx.ru/press-service/regions/v-nizhegorodskoy-oblasti-otkrylas-pervaya-fabrika-protsessov-dlya-rabotnikov-selskogo-khozyaystva/. – Загл. с экрана (дата обращения 27.03.2020).

3. Трофимов О.В., Саакян А.Г. Внедрение бережливого производства для повышения эффективности деятельности оборонных предприятий Нижегородской области // Креативная экономика. – 2019. – Том 13. – №7. – С.1477-1478.

Ковалева М.С., студент
Россия, ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ», Липецкий филиал
Научный руководитель – Гурина М.А., к.э.н., доц.

Kovaleva M.S., student
Russia, Russian presidential Academy of national economy and public administration, Lipetsk branch
Scientific supervisor – Gurina M.A., Ph. D., Associate Professor.

ПРИМЕНЕНИЕ БЕРЕЖЛИВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

APPLICATION OF LEAN TECHNOLOGIES IN THE FIELD OF GOVERNANCE

Аннотация. Внедрение бережливого производства в исполнительных органах государственной власти и органах местного самоуправления способствует повышению производительности труда, эффективности в области государственного и муниципального управления, ускорению принятия стратегических решений, улучшению взаимодействия между различными органами власти региона.

Abstract. The introduction of lean production in the executive bodies of state power and local self-government helps to increase labor productivity, efficiency in the field of state and municipal government, accelerate the adoption of strategic decisions, and improve interaction between various authorities of the region.

Ключевые слова: бережливое производство, lean технологии, бережливое государство, муниципальное управление, эффективность.

Keywords: lean manufacturing, lean technology, lean state, municipal management, efficiency.

Бережливое производство (БП) – это концепция организации деятельности, ориентированная на создание привлекательной ценности для потребителя путем формирования непрерывного потока создания ценности с охватом всех процессов организации и их постоянного совершенствования через вовлечение персонала и устранение всех видов потерь

Концепция БП позволяет: постоянно повышать удовлетворенность потребителей товаров и услуг, акционеров и других заинтересованных сторон; постоянно повышать результативность и эффективность производственных, управленческих и бизнес-процессов; упростить организационную структуру, улучшить процессы менеджмента; быстро и гибко реагировать на изменения внешней среды.

Бережливое государство позволяет выполнять больше работы, не привлекая дополнительных трудовых ресурсов, снижает стоимость предоставления государственных услуг, повышает удовлетворенность клиента (налогоплательщика), существенно сокращает время, затрачиваемое на оказание услуги. Важно, что оно требует привлечения меньших средств для внедрения и дальнейшего использования, чем альтернативные подходы, не зависит от дорогостоящих ИТ-решений, а также имеет показатель эффективности инвестиций (ROI) более чем 20%.

Инициативы по использованию бережливых технологий в практике государственного управления впервые появились в 2001 году в Великобритании, а в 2002 году — в США.

Приведем в пример результаты использования бережливых технологий за рубежом: департамент природных ресурсов Айовы уменьшил среднее время выдачи разрешений на строительство с 62 до 6 дней. В Калифорнии служба управления человеческими ресурсами оптимизировала процессы распределения фонда оплаты труда (экономия составила 220 часов рабочего времени персонала). Почтовая служба Японии за год увеличила производительность на 20% и уменьшила затраты на 30 миллиардов иен. Аналогичным службам в Канаде удалось обеспечить уровень своевременной доставки корреспонденции в 96,7% в Канаде и в 95% в Дании, при этом затраты сократились на 20%.

К сожалению, в Российской Федерации число компаний, активно использующих бережливые системы, пока не так велико, как за рубежом, — однако оно постоянно увеличивается.

Нельзя не отметить важную роль государства в стандартизации методической базы. Так, например, в 2014-2015 гг. были приняты несколько ГОСТов, связанных с lean технологиями: ГОСТ Р 56020-2014 «Бережливое производство. Основные положения и словарь». Заложены основы для официальной добровольной сертификации на соответствие стандартам в области систем менеджмента бережливого производства, ГОСТ Р 56404-2015 (требования к системам менеджмента бережливого производства), ГОСТ Р 56405-2015 (порядок сертификации на соответствие), ГОСТ Р 56406-2015 (вопросы аудита системы менеджмента бережливого производства), ГОСТ Р 56407-2015 (методы и инструменты).

Что касается собственно бережливого государственного управления, то в качестве примера успешного внедрения lean технологий можно привести проект «Бережливый регион» в Липецкой области. Цель проекта - полномасштабное развитие и внедрение методики бережливого производства на предприятиях, а также профессиональная подготовка кадров для высокотехнологичных отраслей. К плюсам проекта можно отнести системный подход к решению поставленных задач и внимание разработчиков к нюансам.

Lean-технологии внедряются в поликлиниках города и области, чтобы повысить качество и доступность медицинской помощи. Успешно осваивают эту практику и промышленные компании: ПАО «НЛМК», резидент особой экономической зоны «Липецк» ООО «Йокохама Р.П.З.», АО «Липецкий хладокомбинат».

Например, хладокомбинату внедрение технологии бережливого производства, несмотря на сезонность продукции, позволило увеличить объемы реализации на 12%.

Однако внимание к применению бережливых технологий в сфере государственного управления является фрагментарным. Причем в госучреждениях превалировало обращение к наиболее простому инструменту – 5S. В любом случае инициатива заслуживает безусловного поощрения: на региональном уровне предприняты первые важные шаги.

В заключение отметим, что современному государственному управлению РФ важно использовать преимущества именно бережливых технологий, которые в отличие от других концепций не требуют больших капиталовложений и позволяют максимально раскрыть потенциал персонала.

Список цитируемой литературы:

1. Царенко А.С., «Бережливое государство»: перспективы применения бережливых технологий в государственном и муниципальном управлении в России и за рубежом // Государственное управление. Электронный вестник. – 2014. – №45. – С.74-109.

2. «Бережливый регион»: Липецкая область переходит на новые производственные и управленческие стандарты// Новостной портал - Город48. – URL [https://gorod48.ru/news/1458154/] (дата обращения: 21.03.2020)

Косарева Алина Сергеевна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Сухина Ю.В. канд. наук по гос. упр. доц.

Kosareva Alina Sergeevna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Sukhina Yu.V., Ph.D. in P.A., Associate Professor

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО КОНСУЛЬТИРОВАНИЯ В РОССИИ В УСЛОВИЯХ РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ

CURRENT STATE AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF MANAGEMENT CONSULTING IN RUSSIA IN THE CONTEXT OF IMPLEMENTATION OF NATIONAL PROJECTS

Аннотация. В статье рассмотрены основы управленческого консультирования в условиях реализации национальных проектов, проанализированы направления управленческого консультирования, а также указаны сферы дальнейшего его применения.

Abstract. The article discusses the basics of management consulting in the context of national projects, analyzes the directions of management consulting, and indicates the scope of its further application.

Ключевые слова: управленческое консультирование, консалтинг, проектное управление, национальный проект, государственная программа.

Keywords: management consulting, consulting, project management, national project, state program.

Актуальность вопросов организации управленческого консультирования в условиях реализации национальных проектов обусловлена помощью участникам проектных команд национальных, федеральных и региональных проектов достичь единого понимания нормативных актов и методических документов, получить востребованные инструменты для поддержки организации проектной деятельности и управления проектами.

Указ «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» [1] устанавливает и утверждает национальные проекты России. Национальные проекты направлены на обеспечение прорывного научно-технологического и социально-экономического развития России, повышения уровня жизни, создания условий и возможностей для самореализации и раскрытия таланта каждого человека.

Управленческое консультирование в условиях реализации государственных программ и национальных проектов призвано содействовать с целью формирования буфера между частным бизнесом и государством при реализации государственных программ и национальных проектов [2, с.1131]. Для реализации указанных целей управленческий консалтинг осуществляется в рамках следующих направлений деятельности:

– содействует формированию безкоррупционной институциональной среды в части создания стимулов для участия в реализации государственных программ и национальных проектов частного бизнеса;

– обеспечивает концентрацию и использование негосударственных средств для повышения эффективности реализации государственных программ и национальных проектов;

– содействует выявлению случаев неэффективного использования государственных средств при реализации государственных программ и национальных проектов;

– формулирует и направляет материалы в правоохранительные органы по признакам коррупционных проявлений и необоснованного доминирования при реализации государственных программ и национальных проектов;

– организует проведение независимой экспертизы отдельных проектов на предмет возможности импортозамещения зарубежных технологий отечественными;

– обеспечивает информационное сопровождение своей деятельности.

Управленческое консультирование играет важнейшую роль в сопровождении реализации национальных проектов. Оперативная обратная связь, участие в работе проектных офисов и комитетов, информационная, консультационная и разъяснительная работа являются важнейшими инструментами при реализации национальных проектов. Также очень значимо дальнейшее развитие системы управленческого консультирования и независимой оценки качества условий реализации национальных проектов.

Это комплексная и весьма сложная задача, которую невозможно решить, ограничиваясь оценкой соответствия, экономичности и даже эффективности.

Таким образом, национальные проекты призваны работать на развитие страны, стать стимулом для экономики, индустрии, науки и образования. Участие управленческого консультирования в их реализации осуществляется с целью содействия, мониторинга, взаимодействия участников. Успех возможен при объединении усилий власти, гражданского общества и бизнеса. В ходе управленческого консультирования должны определяться и достигаться четкие цели проекта при балансировании между объемом работ, ресурсами (такими как деньги, труд, материалы, энергия, пространство и др.), временем, качеством и рисками. Постановка системы управленческого консультирования направлена на создание условий, способствующих повышению управляемости и эффективности реализации национальных проектов.

Список цитируемой литературы:

1. Указ Президента Российской Федерации от 07.05.2018 г. №204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2018. - №20. - Ст. 2817.

2. Городнова Н.В., Самарская Н.А., Ильин С.М., Скипин Д.Л. Реализация национальных проектов: оценка готовности управленческого персонала // Экономика труда. – 2019. – Том 6. – № 3. – С. 1131-1148.

Куликов Денис Юрьевич,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Либерман Т.И., к.э.н., доц.

Kulikov Denis Yurievich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor-Liberman T.I., Ph. D., Associate Professor.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

THE EFFICIENCY OF PRODUCTION ACTIVITIES

Аннотация. Актуальность данной статьи заключается в том, что эффективная производственная деятельность всегда была в приоритете, является главной задачей любого предприятия и организации, тем более в нынешних условиях санкционных претензии иностранных государств.

Abstract. The relevance of this article is that effective production activities have always been a priority, is the main task of any enterprise and organization, especially in the current conditions of sanctions claims of foreign countries.

Ключевые слова: экономическая эффективность, производительность, минимализация убыточности.

Key words: economic efficiency, productivity, minimization of lossmaking.

Основным процессом для любой организации является производственная деятельность, которая определяет экономическую эффективность организации. Повышение эффективности производственной деятельности - это один из важнейших этапов во внутрихозяйственном планировании, анализе и контроле. По этой причине формирование мероприятий по повышению эффективности производственной деятельности является одной из главных задач предприятия. Добиться повышения эффективности производственной деятельности на предприятии следует за счет увеличения рентабельности, минимизации убыточности и повышения прибыльности [1]. Всего этого можно добиться, благодаря грамотно построенной сбытовой деятельности предприятия. Именно поэтому изучения в области совершенствования произ-

водственной деятельности привлекали большое внимание следующих авторов: Аблера Т., Акулича И.Л., Баркана Д.И., Барнса Дж., Джейкобса Р., Котлера Ф., Лукича Р., Портера М., Андреевой Л.Ю., Борисовой В.В., Бондаренко В.А., Березкина О.П., Годиной А.М., Голубкова Е.П., Захаровой Ю.А. и др. На современном этапе развития экономики обеспечение эффективности производственной деятельности предприятий как субъектов хозяйствования в агропромышленном комплексе, исследование негативных тенденций и возникающих рисков, снижающих устойчивость развития предприятий, актуализируют вопросы управления их производственной деятельностью. Любое предприятие - это комплекс различных подсистем, целью взаимодействия которых является получение готовой продукции.

Управление и контроль, финансы и исследование рыночных тенденций, хранение и транспортировка - все перечисленное одинаково важно. Но все же основным для предприятия является его производственная деятельность.

Именно она определяет объемы выпуска, технологию, качество и себестоимость продукции. Производство всегда рассматривалось зарубежными экономистами как создание определенных благ и оказание определенных услуг потребителю.

При этом можно сделать акцент на некоторых моментах, в частности:

- производство – это деятельность людей или предприятия, направленная на достижение конкретных целей, удовлетворение потребностей;

- производство – это процесс воздействия человека на природу с целью создания материальных благ и услуг, необходимых для развития индивида, предприятия и страны в целом.

Одной из главных задач производственного процесса является рациональное разделение сложных процессов на простые операции и последующее их комбинирование в единый комплекс работ для контроля необходимых производственных параметров. При различии производственной деятельности также выделяют горизонтальные и вертикальные процессы [2, С. 11].

Горизонтальные можно наблюдать в ходе развития этапов работы по производству, вертикальные можно представить в иерархическом виде и увидеть взаимосвязь всех уровней производственной системы. Оценка устанавливающихся горизонтальных и вертикальных связей позволяет эффективно создавать новые или усовершенствовать существующие процессы производственно-хозяйственной деятельности предприятия. Обеспечение оптимальной взаимосвязи во всех

структурах производства предприятия достигается при помощи формирования специальной схемы стратификации - производственного цикла выпуска продукции, продолжительность которого в основном связана с синхронизированием отдельных стадий производства.

При планировании временных затрат берется за основу производственный цикл. В расчетах учитывается длительность от начальных до конечных частей производственного процесса (при этом внимание не уделяется количеству изделий и схемам их совместной обработки). Стоить обратить внимание также на вложенные циклы - технологические и операционные, имеющие непосредственную связь с затратами времени на соответствующих этапах производства. Для эффективного производственного процесса на предприятии необходимо постоянное наблюдение на каждом этапе, которое базируется на исследованиях производственной системы.

Мониторинг производственной деятельности предоставляет возможность структурировать взаимосвязи во всем производстве и осуществлять рациональный контроль параметров системы. Учитывая то, что для предприятий АПК основным видом деятельности является производственный процесс, следует выделить негативные факторы и тенденции, которые смогут повлиять на снижение эффективности использования основных производственных элементов и на нарушение связи между ними [3].

Такие нарушения, в частности, приводят к массовому износу основных производственных фондов, сокращению производственного потенциала предприятия, в связи с чем постоянно следует искать резервы и направления повышения эффективности производственного процесса на предприятии. Предприятие должно учитывать два момента при формировании ассортимента и структуры производства продукции: - имеют ли спрос выпускаемые виды продукции; - наиболее оптимальное использование имеющихся ресурсов (технологических, технических, сырьевых, трудовых). То есть предприятие должно производить только те товары и в таких объемах, которые оно может реально продать.

Список цитируемой литературы:

1. Акулич, И.Л. Экономика и управление. - 2-е изд. – Мн.: Выш. шк., 2018. – 447 с.

2. Алексеева М.М. Планирование деятельности фирмы – М.: Дрофа, 2016. – 328 с.

3. Ассель, Г. Экономика предприятия: принципы и стратегия. / Г. Ассель. – М.: ИНФРА- М., 2017. – 510 с.

Лагунников Евгений Олегович,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС
Научный руководитель - канд. по гос. упр., доц. Сухина Ю.В.

Lagunnikov Evgeny
The Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration, Lipetsk branch,
Scientific supervisor - Sukhina, V. Yu., Ph. D., Associate Professor.

МОТИВАЦИЯ ПЕРСОНАЛА КАК ОБЪЕКТ ИССЛЕДОВАНИЯ И КЛЮЧЕВОЙ ФАКТОР УПРАВЛЕНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

STAFF MOTIVATION AS SUBJECT OF RESEARCH AND KEY MANAGEMENT FACTOR IN MODERN ORGANIZATIONS

Аннотация. В статье рассматриваются некоторые подходы к мотивации, выделенные отечественными и зарубежными учеными. Раскрывается понятие мотивации как ключевого процесса управления, позволяющего побудить работников к активной трудовой деятельности для достижения целей организации.

Abstract. The article considered some approaches to motivation taken by domestic and foreign scientists. The concept of motivation as a key management process is disclosed, which allows to encourage employees to work actively in order to achieve the goals of the organization.

Ключевые слова: мотивация, управление, управление персоналом
Keywords: Motivation, management, human resources

Исследование проблемы мотивации в современных условиях является ключевым вопросом менеджмента предприятия. Это обусловлено поиском эффективных механизмов активизации трудового потенциала с целью обеспечения конкурентных преимуществ на рынке. Изучению мотивации труда современного работника посвящено много работ как зарубежных, так и отечественных авторов.

Рассмотрим некоторые подходы к мотивации, выделенные отечественными и зарубежными учеными. Большое их количество свидетельствует о том, что это очень сложный и многоаспектный процесс, в котором не определены единые конструктивные подходы к характеристикам эволюции развития теорий мотивации. Так, согласно Комелло, на мотивацию ра-

ботника влияют его индивидуальные качества и усилия по самомотивации, задача, поставленная руководством, группа, в которой он работает, вся организация с ее структурами и культурой, общество, которое определяет общую трудовую атмосферу в целом, а также его ценности и нормы. Интересную классификацию концепций мотивации предложил Л. Маллинз. Он выделил экономическую концепцию мотивации; социальную концепцию; концепцию самореализации; комплексно-личностную концепцию. Дж. Джордж и Г. Джонс представляют мотивацию в виде последовательности, которая включает следующие элементы: исходные составляющие (усилия, время, образование, расходы, квалификация, знания, типы поведения на предприятии); показатели функционирования (количество работы, качество работы) и результаты. Все существующие теории мотивации рассматривают различные звенья представленной последовательности.

Важную роль в изучении проблемы мотивации в истории науки управления сыграли теории мотивации как совокупность положений, принципов, законов, закономерностей, отражающих содержание и анализ потребностей человека, процесс стимулирования, условия обеспечения эффективного мотивирования и установления обоснованных вознаграждений системой достижения ожидаемых результатов.

В. Пономаренко, С. Довбня, И. Клименко, исследуя мотивацию как сложное явление, выделяют следующие подходы к мотивации труда: властное принуждение, метод «кнута и пряника», содержательный, процессуальный, комплексный. А. Колот приводит следующие подходы: школа научного управления, доктрина человеческих отношений, содержательные и процессуальные теории, менеджмент «человеческих ресурсов». Т. Лепейко выделяет три основные школы: западную (материалистическую), отечественную (диалектико-материалистическую) и неоматериалистическую. По мнению Чиркова, теории делятся на концепции «раннего научного управления», теории человеческих отношений и модели мотивации, созданные в русле теории самоактуализации. С. Фролов выделяет психологические и социально-экономические теории. По И. Завадскому, все теории мотивации можно разделить на ранние (экономические подходы к мотивации, мотивационные теории З. Фрейда и неофрейдистов) и современные теории (теории потребностей, познавательные теории, теории подкрепления, теории мотивации социального изучения) [1].

Сегодня особый интерес представляют теории, нашедшие широкое применение в как в зарубежной, так и в отечественной практике управления: содержательные и процессуальные теории управления. Цель содержательных теорий - выявление наиболее полного перечня потребностей работника и, в зависимости от степени их актуализации, применение соответствующих вознаграждений. Процессуальные теории основаны на факторах

поведения человека с учетом восприятия, познания и приобретенного опыта человека, то есть на умственном процессе, связанном с мотивацией.

Таким образом, анализ современных подходов к исследованию мотивации показал, что общепризнанной концепции мотивации персонала в организации не существует. Поэтому для обеспечения научной основы мотивации труда персонала в работе были систематизированы и обобщены положения этих теорий мотивации и получен ряд выводов. Во-первых, на трудовое поведение работников влияет множество факторов. Во-вторых, многочисленные теории и концепции мотивации, несмотря на их основательность, не позволяют во всех обстоятельствах в полной мере решать поставленные задачи активизации трудового потенциала. В-третьих, применение на предприятиях отдельных теорий мотивации для мотивации персонала имеет как существенные преимущества, так и ограничения.

Для того чтобы преодолеть такую односторонность и ограниченность, целесообразно совместить ключевые идеи различных теорий, поскольку они дополняют друг друга. Такой подход позволяет преодолеть их ограничения и в полной мере воспользоваться преимуществами. То есть необходимо определять актуальные потребности персонала, на их основе создавать систему мотивации, обеспечивать зависимость вознаграждения от трудового вклада с соблюдением принципа справедливости, создавать условия для развития потребностей управленческого персонала в необходимом для предприятия направлении, использовать индивидуальные особенности каждого работника, отслеживать изменения приоритетов мотивации управленческого персонала. Обогащение теорий мотивации, распространение гуманистических тенденций управления персоналом требует использования междисциплинарного подхода к изучению мотивации, просмотра и уточнение основных понятий, связанных с ним.

В заключение данного исследования важно отметить, что, несмотря на разнообразие подходов, мотивация остается ключевым процессом управления, позволяющим побудить работников к активной трудовой деятельности для удовлетворения их собственных потребностей, интересов в сочетании с достижением целей организации.

Список цитируемой литературы

1.Травин В.В., Дятлов В.А. Менеджмент персонала предприятия: учеб.-практическое пособие. – М.: Дело, 2014. – 287 с.

Лопухов Никита Олегович,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС, Липецкий филиал
Научный руководитель – Сухина Ю.В., канд. наук по гос. упр., доц.

Lopuxov Nikita Olegovich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa, Lipetsk branch
Scientific supervisor – Sukhina Yu.V., Ph.D. in P.A., Associate Professor

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО КОНСУЛЬТИРОВАНИЯ В ОБЛАСТИ АГРАРНО-ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

CURRENT STATE OF MANAGEMENT CONSULTING IN THE AREA OF AGRICULTURAL AND INDUSTRIAL COMPLEX

Аннотация. В статье рассмотрено современное состояние управленческого консультирования в России в целом, и в области агропромышленного комплекса в частности.

Abstract. The article considers the current state of management consulting in Russia as a whole, and in the field of agriculture in particular.

Ключевые слова: консалтинг, агропромышленный комплекс, управленческое консультирование, консультанты, информационно-консультационные службы, специалисты.

Keywords: consulting, agriculture, management consulting, consultants, information and consulting services, specialists.

Рынок оказания консультационных услуг в России считается довольно молодым, и это правда. Лишь в 1992 году появилась первая школа управленческого консультирования на базе Академии народного хозяйства при Правительстве РФ. В настоящий момент порядка 15 тыс. человек являются консультантами по управлению.

Одной из проблем, связанных с рынком консультирования можно назвать недоверие многих бизнесменов к этой профессии. Мало кто понимает, что такое консультирование и у многих это ассоциируется с мошенничеством. Нет четко выстроенных отношений клиента и консультанта, а ведь многие сферы претерпевают изменения и руководителям компаний как никогда нужна помощь специалистов.

Роль аграрного сектора в экономике РФ невозможно переоценить.

Данный комплекс не только обеспечивает потребности населения в продуктах питания, но и оказывает влияние на количество рабочих мест в стране и на эффективность всего национального производства. В настоящее время в АПК России занята часть огромная всех работающих в сфере материального производства. В данном комплексе сосредоточено более трети всех производственных фондов и создается почти 15% ВВП. Около 30% отраслей народного хозяйственного комплекса состоит в воспроизводственных связях с аграрным сектором.

Проанализировав Указ Президента РФ от 7мая 2018 года «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» [1] можно сделать вывод, что агропродовольственный комплекс займет одну из ключевых позиций в экономике державы. Реализация таких планов невозможна формирования эффективного управленческого консультирования в области сельского хозяйства.

Многочисленные исследования, анализ зарубежной и отечественной практики показывают, что в настоящий момент от управления предприятием на 90-95 % зависят результаты его функционирования на рынке.

Многие грамотные предприниматели стараются идти по интенсивному пути развития т.е.:

- Внедряют новые технологии и современную технику
- Используют достижения из смежных сфер, например, биотехнологии

Но без должной осведомленности такой переход ведет к огромным рискам. Поэтому многие начинают обращаться к более квалифицированным специалистам – консультантам, обладающими современными знаниями и методиками умеющими учитывать специфику российской действительности формы трудовых отношений.

В таких условиях важным элементом поддержки агробизнеса являются информационно-консультационные службы (ИКС).

Стратегический, операционный, IT – консалтинг являются ключевыми функциональными потребностями современного аграрного бизнеса.

Разработка стратегий развития лежит на консультантах, которые помимо этого занимаются стратегическим исследованием рынка, и многим другим. Организационный консалтинг повышает эффективность организационного управления. Консультанты предлагают услуги по разработке организационной структуры. А благодаря IT, задачи на

которые уходило много времени и сил решаются быстро и легко, соответственно, спрос на такие услуги растет, и консалтинговые компании принимают в их оказании непосредственную роль. Спрос на специалистов такого уровня значительно превышает предложение. В последнее время консультанты расширили поле своей деятельности, предоставляя услуги по оптимизации управленческих команд. Для распространения передового опыта, повышения квалификации и формирования положительного образа профессионального консультанта российские консультанты объединились в Ассоциацию аграрных консультантов России.

Суть ИКС состоит в том, что она охватывает все этапы производственного цикла, начиная от производства и заканчивая потребителем, увеличивает объемы научно-технических исследований в области сельского хозяйства, закладывает фундамент к организации гармоничной экологической системы агропродовольственного комплекса [2]. Данная система будет принимать во внимание не только технологические процессы трансформации от традиционной модели к инновационной, но и оказывать влияние на эффективность производственного потенциала.

Исходя из вышеперечисленного можно сделать вывод, что на современном этапе управленческий консалтинг в сфере агропроизводства находится на стадии становления. Современные тенденции рынка диктуют производителям условия, заставляют развиваться, внедрять новые технологии, менять подход к управлению, чтобы держаться на плаву. Именно поэтому роль консультационных фирм, в связи с этим растет, но многие не до конца осознают всю важность рынка консультационных услуг и стараются принимать решения основываясь на интуиции.

Список цитируемой литературы:

1. Указ Президента РФ от 7 мая 2018 года «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года».

2. Черепанов В.С. О некоторых проблемах в системе управления АПК России // Молодежь и наука. – 2015. - №1. – С. 32.

Машкова Екатерина Алексеевна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Макаров О.А., к.э.н., доц.

Mashkova Ekaterina Alekseevna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor-Makarov O.A., Ph. D., Associate Professor.

УПРАВЛЕНИЕ ОРГАНИЗАЦИЕЙ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА

MANAGING AN ORGANIZATION IN A CRISIS

Аннотация. Статья посвящена определению сущности финансовой устойчивости предприятия, как одной из важнейших категорий финансово-экономического анализа.

Abstract. The article is devoted to determining the essence of financial stability of an enterprise as one of the most important categories of financial and economic analysis.

Ключевые слова: кризис, жизненный цикл, финансовое состояние.

Key words: crisis, life cycle, financial condition.

Кризисные явления в деятельности субъектов хозяйствования – неотъемлемое явление рыночного механизма, предопределяющееся неопределенностью рыночных условий (изменение спроса, конкуренты, экономическая политика государства), необходимо постоянно корректировать основные элементы подсистем с целью соответствия входных и выходных параметров системы в целом.

Последовательно рассматривая процесс перехода по фазам жизненного цикла предприятия, можно выделить кризисные явления и пути их преодоления. На стадии создания преобладает личностный фактор, он обусловлен со способностью и возможностью организации дела – кризис лидерства. На фазе становления наблюдается кризис автономии. На фазе роста кризисные явления, как правило, являются результатом диспропорции между новыми объёмами деятельности – кризис контроля и бюрократии. На фазе зрелости финансовое состояние предприятия является устойчивым, но отсутствуют предпосылки

для роста потенциала, наблюдается кризис синергии. Таким образом, каждая следующая фаза жизненного цикла предприятия становится возможной только в результате преодоления кризисных явлений.

Таким образом, можно сказать, что в современных условиях предприятию необходимо использовать комплексный подход относительно антикризисного управления, системно преодолевая причины, повлекшие за собой неблагоприятные последствия во всех функциональных сферах деятельности [1, с.11].

Итак, на сегодняшний день можно выделить следующие проблемные места при анализе финансового состояния предприятия:

1. Отсутствие единого алгоритма для анализа;

2. Система нормативных значений для показателей финансовой устойчивости, не учитывающая отраслевую принадлежность предприятия;

3. Наличие высокой просроченной задолженности;

4. Невозможность следить за работой компании в течении года, т.к. анализ проводится на начало года и на конец;

5. Значительное превышение доли заемных средств в общей структуре капитала.

Рассмотрев основные проблемные места можно предложить следующие решения:

– наличие на предприятии контролирующего органа за сроками погашения задолженностей;

– оптимизация структуры капитала;

– учет макросреды;

– оптимизация операционной и инвестиционной деятельности.

Недостаточность научного исследования в данном вопросе долгое время не позволяла сформулировать ряд вывод и гипотез относительно эффективности их применения. В современных условиях комплексный подход, должен объединять все существующие элементы подходов к вопросу анализа коммерческих рисков на предприятии и охватывать все экономические показатели [2, с. 6]. Считаем, что в настоящее время, существует разрозненность отдельных подходов, и нет совокупной системы позволяющей их, объединить в единый целостный механизм. Это определяет проблему односторонней оценки эффективности экономических решений.

Научная новизна исследования заключается в анализе коммерческих рисков и разработке перспективных направлений их снижения с позиции комплексной оценки предприятия и отрасли в целом. При проведении исследования автором были использованы различные методы, среди которых можно отметить метод анализа и прогнозирова-

ния. Использование данных методов позволит дать комплексную оценку коммерческим рискам на предприятии, а также выявить узкие места и наметить пути дальнейшего развития [3, с.27]. В качестве теоретической и методологической базы исследования использовались труды отечественных и зарубежных ученых. Практическая ценность исследования заключается в том, что разработанные рекомендации по использованию рекомендаций в области снижения коммерческих рисков могут быть применимы на любом предприятии или организации.

Непосредственно для оценки самих коммерческих рисков применяются различные математические модели: прямые, обратные, а также задачи исследования чувствительности. Кроме того, применяются также стохастические модели, вероятностные, выборочные модели и т.д. Прямые задачи базируются на анализе коммерческих рисков с применением известной информации и сведений. В обратных задачах задаются ограничения на существующие параметры оценки с целью выявления степени риска на предприятии [4]. Модель исследования чувствительности основана на анализе степени уязвимости результативных показателей по отношению к изменению заданных параметров модели.

Основными методами, которые применяются для анализа коммерческих рисков служат: экспертные методы, метод Дельфи, SWOT–анализ и другие [4, с.84]. По нашему мнению, полностью избежать коммерческих рисков в производственно-хозяйственной деятельности невозможно. Однако, необходимо разработать и применять эффективную политику по управлению коммерческими рисками на предприятии.

Разработанные рекомендации по снижению коммерческих рисков, по нашему мнению, позволят увеличить уверенность в завтрашнем дне, расшить масштабы деятельности предприятия и завоевать лидирующие позиции на рынке.

Список цитируемой литературы:

1. Анализ и оценка риска производственной деятельности / П.П. Кукин и др. – М.: Высшая школа, 2015. – 328 с.

2. Баззел Р.Д. Информация и риск в маркетинге / Р.Д. Баззел, Д.Ф. Кокс, Р.В. Браун. – М.: Финстатинформ, 2015. – 982 с.

3. Банч Крис Космос-Риск, Лимитед. – М.: Эксмо, Домино, 2017. - 400 с.

4. Барашнева Ю. И. Новорожденные высокого риска. Новые диагностические и лечебные технологии / под редакцией В.И. Кулакова, Ю.И. Барашнева. – М.: ГЭОТАР-Медиа, 2018. – 546 с.

Никульников Максим Сергеевич,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Макаров И.Н., к.э.н., доц.

Nikul'nikov Maksim Sergeevich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor-Makarov I.N., Ph. D., Associate Professor.

ПРИМЕНЕНИЕ СОВРЕМЕННЫХ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

APPLICATION OF MODERN FINANCIAL INSTRUMENTS IN THE ACTIVITIES OF ENTERPRISES

Аннотация. В статье рассмотрено, что для того, чтобы оставаться конкурентоспособным необходимо искать имеющиеся резервы. Для решения проблем предложено использовать современные финансовые инструменты.

Abstract. The article considers that in order to remain competitive, it is necessary to search for available reserves. It is proposed to use modern financial instruments to solve problems.

Ключевые слова: эффективность; конкурентная борьба; статистические методы; оптимизация.

Key words: efficiency; competition; statistical methods; optimization.

В сегодняшней обстановке проблема качества продукции имеет крайне высокую важность. В зависимости от того, как хорошо решена данная проблема, предприятие достигает своей точки благополучия. Высокая степень качества изделий позволяет кампании претендовать на большее количество рынков сбыта, а также соответствовать требованиям потребителей. Таким образом, качество продукции во многом определяет шанс успеха в конкурентной борьбе на рынке. Определяющими мероприятиями по установлению стандарта качества на предприятии являются исследования в сфере науки, разработки конструкторского и технологического бюро, а также грамотно выстроенная организация производства. В данных процессах необходимо производить контроль и сбор результатов качественности продукции [1]. Добиться

уменьшения затрат производства и одновременного повышения качества, которое бы соответствовало требованиям потребителей, представляется возможным за счет использования методов, направленных на обнаружение факторов ведущих непосредственно к браку.

К наиболее прогрессирующим методам в системе по управлению качеством продукции относят статистические. Их суть заключается в использовании методов математической статистики в системном контроле за качеством изделий и технологическим процессом для его стабилизации и поддержания установленного уровня качества выпускаемой продукции.

В сравнении с другими, данные методы имеют преимущества:

1) носят профилактическую природу;

2) позволяют снизить трудоемкость контрольно-измерительных операций путём перехода к выборочной проверке;

3) позволяют рабочим наблюдать за динамикой изменения качества изделий и состоянием процесса производства, что даёт возможность принимать своевременные решения для сокращения дефектов.

В 1979 году JUSE (Союз японских ученых и инженеров) отобрал семь доступных в использовании, визуально понятных методов анализа процессов. Несмотря на внешнюю простоту, они коррелируют со статистикой и позволяют специалистам обращаться к их результатам и модернизировать их. Для того, чтобы оставаться конкурентоспособными необходимо использовать следующие инструменты качества:

1. Причинно-следственная диаграмма (диаграмма Исикавы). Диаграмма Исикавы позволяет выделить основные параметры процессов, которые влияют на характеристики изделий, выявить начало проблем процесса или причины, оказывающих влияние на возникновение бракованных изделий. В том числе, благодаря диаграмме Исикавы можно определить недостаток конкретной информации о проблеме для ее решения, таким образом сократить необоснованные действия.

2. Контрольные листки. Контрольные листки используются по контролю для количественных и качественных признаков. Они показывают, частоту появления тех или иных событий, поэтому данные контрольного листка являются более систематизированными, нежели стандартный сбор информации.

3. Гистограммы. Гистограммы – вид столбчатой диаграммы, отражающий связь частоты попадания параметров качества продукта или процесса в интервал величин от этих значений.

4. Диаграммы разброса. Диаграммы разброса - это графики, которые показывают степень корреляции между двумя различными фак-

торами. Взаимосвязь качества на первом рисунке прямая, на втором - обратная.

5. Диаграмма Парето. Диаграмма Парето позволяет отобрать ограниченное число причин, из-за которых происходит наибольшее количество брака (область принятия первоочередных мер). Таким образом, устанавливается приоритетность, чтобы добиться устранения наиболее важных проблемы. Ось абсцисс содержит первопричины проблем качества процессов отложенные в порядке убывания вызванных ими несоответствий, по оси ординат – в процентном выражении сами проблемы.

6. Стратификация. Стратификация - это инструмент качества, предназначенный для нахождения определенной закономерности среди данных за счет их расслоения. Стратификация используются, если сведения из разных источников хранятся вместе и это препятствует определению их структуры или их системности. Чаще всего, этот инструмент используют в связке с другими.

7. Контрольные карты. Контрольные карты – специальный вид диаграммы, разработанный в 1925 году В. Шухартом. Контрольные карты иллюстрируют динамику изменения показателя качества на прямой времени. В том числе, они позволяют визуально определить начало изменения процесса, помогают различать его системные и случайные нарушения, а также сокращают потери предприятия путем предотвращения появления брака [2].

Таким образом, использование инструментов качества весьма эффективный способ разрабатывать новое, сокращать издержки и контролировать качество процессов и продукции предприятия, что, в свою очередь, позволяет удовлетворять растущие потребности общества, тем самым повышая долю кампании на рынке. По этим причинам прогрессивные кампании стремятся к полному применению инструментов качества, тратя внушительное количество времени и средств ежегодно на обучение своих специалистов.

Список цитируемой литературы:

1. Аристов О. В. Управление качеством: учебник. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2020. – 224 с.

2. Леонов О. А. Управление качеством: учебник / О. А. Леонов, Г. Н. Темасова, Ю. Г. Вергазова. – Изд. 2-е, испр. - Санкт-Петербург : Лань, 2018. – 180 с.

Подлесных Дмитрий Игоревич
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХИГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Сухина Ю.В., канд. наук по гос. упр., доц.

Podlesnykh Dmitry Igorevich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Sukhina Y.V., PhD in P.A., Associate Professor

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ В РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛЕ

IMPROVING THE PERSONNEL MANAGEMENT SYSTEMS IN RETAIL

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы специфики системы управления персоналом сетевой розничной торговли продуктами питания. Цель исследования – выявление рекомендаций по усовершенствованию системы управления персоналом в компаниях, функционирующих на рынке продуктовой розничной торговли. В статье представлено исследование системы управления персоналом в розничной торговле, характеристика методов и инструментов, применяемых при управлении персоналом, проведено исследование методов эффективной организации управления персоналом в сетевой розничной торговли. Проблема плохого механизма управления персоналом в розничной торговле играет большую роль во многих отраслях экономики России.

Abstract. The purpose of the research is to identify recommendations for improving the personnel management system in companies operating in the grocery retail market. The article presents a study of the personnel management system of retail companies, describes the methods and tools used in personnel management, analyzes existing methods of organization, and examines approaches to effective organization of personnel management in retail chains. The problem of poor personnel management in retail trade plays an important role in many sectors of the Russian economy.

Ключевые слова: управление персоналом; розничная торговля продуктами питания; ритейлер; эффективность труда; сетевой магазин; средний чек.

Keywords: personnel management; food retail; retailer; labor efficiency; chain store; average bill.

Актуальность данной темы состоит в том, что система управления персоналом оказывает значительное влияние на бизнес результаты. Динамичное развитие торговых сетей, постоянно меняющиеся потребности населения влияют на развитие конкуренции в данной сфере. В сфере продуктовой розничной торговли уровень затрат человеческого труда намного выше, чем в остальных сферах, поэтому эффективная организация труда и качество персонала являются основными факторами успешного ведения бизнеса [1, с. 2]. В целях повышения уровня производительности труда в розничной торговле необходима реализация системного подхода к управлению эффективностью персонала [3, с.3].

В условиях конкуренции важнейшим условием стабильного развития сетевого магазина является повышение уровня производительности [2, с.47].

В сфере сетевой торговли сосредоточены значительные ресурсы, при грамотном управлении которыми, можно достичь высокого повышения уровня эффективности труда. Это обусловлено огромными отличиями в управлении магазинами торговой сети и мелкорозничной торговли:

-при учете территориальных сегментов целевого рынка возможно размещение товара с изменением пространства;

-необходимость в проведении изменений ассортимента товаров, учитывая предпочтения покупателей;

-размеры торговых сетей позволяют закупать большие партии товаров, получая при этом огромные скидки от поставщиков;

-повышение эффективности функционирования создает возможности для диверсификации видов деятельности;

-снижение уровня затрат на единицу продукции;

-сети предоставляют отдельным подразделениям некоторую свободу, чтобы те могли успешно вести конкурентную борьбу с учетом местных потребительских предпочтений.

Большинство операций, выполняемых сотрудниками магазина, выполняется ручным трудом, отличается однообразностью, в связи, с чем их достаточно сложно автоматизировать [6.с.3].

При неравномерном потоке покупателей в течение дня, недели или сезона, колебания спроса по отдельным товарным группам имеют существенные отклонения, что вызывает увеличение нагрузки на персонал в одни периоды и приводит к простоям в другие [5. с.6.].

По статистике, около 70% сотрудников розничной торговли имеют профессиональное образование: 21,1% – высшее, 28,5% – среднее и 19,2% – начальное.

При проведении исследований Международной консалтинговой группой «Ритейл4Ритейл» в 2017 году обнаружили, что основная причина низкой производительности труда в данной сфере заключается в высокой текучке кадров.

Таким образом, для результативного управления розничным торговым магазином необходимо применение системного подхода, с использованием следующих инструментов:

-направление процессов управления персоналом на обеспечение экономической эффективности компании;

-внедрение системы мотивации персонала, основанной на оценке результативности и почасовой оплате труда;

-внедрение эффективной организации труда, нормирования, регламентации и стандартизации работ, функций и процессов;

-совершенствование системы обучения и развития персонала.

Список цитируемой литературы:

1. Барановская С.О. Особенности управления персоналом в розничной торговле или как сделать покупателя счастливым на примере сети магазинов Эльдорадо. – Иркутск: Иркутский государственный университет, 2016.

2. Бочарова А.А. Розничный магазин: с чего начать, как преуспеть. – Санкт-Петербург: Питер, 2013. – 150 с.

3. Гаран А.В. Эффективное управление персоналом в розничной торговле [Электронный ресурс] // Деловой мир: Интернет-портал — http://delovoymir.biz/ru/articles/view/?did=12848 (дата обращения: 17.03.2020)

4. Кузьмин М.С. Современные тенденции развития розничного продуктового ритейла в России и перспективы его развития. – Казань: Казан. ин-т (фил.) РГТЭУ, 2013. – 26 с.

5. Нагибина Н.И. Основные направления управления эффективностью труда в розничной торговле продуктами питания. – Пермь: ФГБОУ ВПО «Пермский Национальный Исследовательский Политехнический Университет», 2015.

6. Эсаулова И.А. Научные и практические подходы к управлению производительностью труда // Управление персоналом и интеллектуальными ресурсами в России. – 2015. – Т. 4. – №2. – 48 с.

Покидов Александр Алексеевич,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Сухина Ю.В., к. н. по гос. упр., доц.

Pokidov Alexander Alekseevich,
Academy under the President of the Russian Federation, RANEPA,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Sukhina Yu.V., Ph.D. in P.A., Associate Professor

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЫНКА КОНСАЛТИНГОВЫХ УСЛУГ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

TENDENCIES OF THE CONSULTING SERVICES MARKET DEVELOPMENT IN THE MODERN WORLD

Аннотация. В данной работе проведен анализ этапов функционирования рынка консалтинговых услуг, выявлены критерии классификации всего спектра консалтинговых компаний. Определены тенденции развития мирового рынка консалтинговых услуг: внедрение современных информационных технологий.

Abstract. In this paper, an analysis is made of the stages of the functioning of the consulting services market, the classification criteria for the entire spectrum of consulting companies are identified. The development trends of the global consulting services market are identified: introduction of modern information technologies.

Ключевые слова: консалтинг, консалтинговая услуга, менеджмент, маркетинг, финансы.

Key words: consulting, consulting service, management, marketing, finance.

В наше время спрос на консалтинговые услуги только растет, это обуславливается развитием бизнес среды и необходимостью повышения эффективности её работы. Специалисты выдвигают несколько подходов к определению консалтинговых услуг: широкий и узкий. Согласно первому функциональному подходу, консалтинг рассматривается как общая совокупность практических советов и помощи. Представителями данного подхода являются Ф. Стеле и П. Блок. Ф. Стеле дает определение консалтингу как разный вид оказания помощи в отношении содержания, процесса или структуры задачи или серии задач,

при которой консультант сам не отвечает за выполнение задачи, но помогает тем, кто несет за нее ответственность.

Говоря про второй, он же узкий, профессиональный подход консалтинг можно подразумевать как профессиональную службу. Явными сторонниками такого взгляда выступают Л. Грейнер и Р. Метцгер. Они дают следующее определение управленческому консультированию как консультационную услугу менеджменту, работающую на контрактной основе и которая оказывает услуги различным организациям с помощью профессионалов различного класса, они оказывают помощь компании заказчику в определении управленческих проблем разного рода, провести их анализ, предоставить рекомендации по их решению и при необходимости содействовать выполнению этих решений [1].

Проблемы, преимущественно из-за которых организации обращаются за консалтинговыми услугам и, сводятся к следующему: они хотят получить помощь или совет по вопросам управления, в вопросах повышения эффективности труда, сокращения расходов. Консалтинговые услуги могут затрагивать как общие вопросы управления (планирование, отчетность, повышение эффективности контроля, оптимизация бизнес - процессов), так и определенных направлений организации (финансы, маркетинг, управление человеческими ресурсам и, производство).

Тенденцией развития рынка консалтинговых услуг является то, что спектр услуг консалтинговых компаний постоянно увеличивается. Когда раньше организации специализировались на вопросах производственного менеджмента или стратегического управления, то в наще время очень трудно отыскать узкоспециализированные компании, которые занимаются определенными нишами. Однако стоит отметить, проблемы у бизнес-компаний тоже имеют разносторонний характер – им требуется помощь профессионалов из разных областей деятельности. Именно с этой целью в рамках консалтинговых компаний организовываются проектные команды, в них включаются специалисты из разных областей менеджмента [1].

Потребителями изложенных выше услуг являются компании и государственные структуры. Их можно разделить на следующие категории:

Во-первых, по масштабу компаний: мульти национальные компании, большие корпорации, осуществляющие работу в одной определенной стране, средние по размеру компании и малые фирмы. Как правило консалтинговые компании выбирают целевую аудиторию, исходя из собственных размеров.

Во-вторых, различается от спроса на услуги различных компаний. Если организация имеет признаки начальной стадии кризиса, то как правило, она нуждается в консультирование по вопросам управления финансов. Если компания имеет планы выходить на новый рынок и расширять свое влияние, то обращается за маркетинговыми исследованиями.

В-третьих, по объему требуемых услуг. Компании, которые обращаются за консалтинговыми услугами, могут заказать как один конкретный вид услуг (например, подбор персонала), так и целый набор услуг. Часто бывает, что компании передают целую функцию на аутсорсинг (например, тот же подбор персонала), что в некоторых случаях позволяет существенно экономить на издержках и получать более качественные услуги. Таким образом, есть компании, которые обращаются за консалтингом в период необходимости, а есть те, которые используют консультантов на постоянно.

В заключение необходимо указать, что международный рынок консалтинговых услуг развивается довольно стабильно. Так, несмотря на некоторые ослабляющие рост развития факторы, связанные в большинстве своем с экономическим кризисом последних лет в США и странах Европы, он ориентирован на относительно быстрое восстановление. Наиболее распространенным направлением оказываемых консультационных услуг является управленческий консалтинг, несмотря на это в последнее время довольно быстро имеет развитие также консалтинг в сфере информационных технологий и аутсорсинг [2].

Следует указать, что международный рынок консалтинговых услуг имеет довольно весомые отличиями в странах и регионах, что свою очередь объясняется разной степенью зрелости консалтинговой индустрии на различных рынках, а также местными деловыми традициями и практиками, которые могут способствовать или мешать развитию консалтинговой индустрии [3, с.59].

Список цитируемой литературы:

1. Farkas F., Gross A. C., Milovecz A. Trends and tendencies in management consulting in light of local and international development [Electronicre-
source].2011.URL:http://kgk.uniuda.hu/sites/default/files/10%20Farkasne_ Gross_ Milovetz.pdf (date of access :17.02.2014).

2. O'Mahoney J., Markham C. Management Consultancy. Second Edition. Oxford :Oxford University Press, 2013.

3. Gross A. C., Poor J. The Global Management Consulting Sector // Business Economics. 2008. October. P. 59.

Репин Николай Юрьевич
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Сухина Ю.В., к.н. по гос.упр., доц.

Repin Nikolay Yuryevich
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Sukhina Y.V., PhD in P.A., Associate Professor

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО КОНСУЛЬТИРОВАНИЯ В РОССИИ

CURRENT STATE AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF MANAGEMENT CONSULTING IN RUSSIA

Аннотация. В статье рассмотрены состояние управленческого консалтинга и дальнейшие перспективы его развития в России.

Abstract. The article considers the state of management consulting and further prospects for its development in Russia.

Ключевые слова: консалтинг, управленческий консалтинг, консультант, консалтинговые технологии, консультационные организации.

Keywords: consulting, management consulting, consultant, consulting technologies, consulting organizations.

Консалтинг – вид интеллектуальной деятельности, основная задача которой заключается в анализе, обоснованной перспективе развития и использования научно-технических и организационно-экономических инноваций с учетом предметной области и проблем клиента.

Основная цель консалтинга – улучшения качества руководства и управляемости предприятия, повышение эффективности его деятельности в целом и увеличение индивидуальной производительности труда каждого сотрудника

Понятие управленческого консалтинга возникло во второй половине XIX века. Большой вклад в его становление внесли ученые, среди которых Ф.Тейлор, Э.Мейо и М.Паркер. Они положили начало консультативной работе по управлению человеческими ресурсами в

области взаимоотношений между членами коллектива. Интерес к более эффективному сбыту и маркетингу был пробужден Г.Уайтхедом. Что же касается «Золотого периода» управленческого консалтинга, то принято считать 1950-1960 годы. Именно в это время было основано большинство консультантских организаций, существующих и по настоящее время. В 1980 году появился термин консультантовоокруженность. Данное определение означает отношение общего числа жителей страны к числу консультантов. Стоит отметить и вклад Питера Друкера. Именно он превратил менеджмент в научную дисциплину. К концу XX века управленческое консультирование усовершенствовалось в части методологии.

Таким образом, управленческое консультирование – предоставление независимых советов и помощи по вопросам управления, включая определение и оценку проблем возможностей, рекомендаций и соответствующих мер в их реализации. Оно позволяет улучшить взаимодействие руководителей фирм или отдельно взятых отделов. Благодаря этому возможно создать наиболее эффективное управление бизнесом, которое в свою очередь будет поспособствовать не только увеличению дохода, но и укреплению позиций на рынке и росту лояльных клиентов или покупателей. Стоит отметить, что благодаря внедрению новых технологий менеджмента в российскую практику можно заметить развитие управленческого консалтинга в нашей стране, которое сопровождается увеличением числа специалистов, консультантов, экспертов, специализированных предприятий и т.д.

Актуальность данной темы также заключается в том, что в Российской Федерации консультационные услуги находятся только на начальном этапе развития, где еще не выработаны определенные механизмы, даже не смотря на быстрое развитие управленческого консультирования. Помимо этого, в России так и не были выяснены ее юридические, методологические и организационные аспекты.

Что же касается современного состояния управленческого консалтинга, то сегодня данной деятельностью занимаются порядка тысячи специальных фирм, десятки тысяч специалистов в данной сфере. Стоит обратить внимание и на то, что появляются рейтинги крупных и влиятельных консалтинговых компаний.

Осваивают российский рынок и крупные мировые структуры данного профиля. А именно реализуются как международные инвестиционные проекты, так и национальные проекты с участием консультантов. Для достижения роста производительности труда на предприятиях, вовлеченных в реализацию национального проекта «Производительность труда и поддержка занятости», субъекты Рос-

сийской Федерации проводят работу по привлечению консультантов. В данном случае консультантом является компания с собственной развитой производственной системой либо консалтинговая компания, готовая оказывать на возмездной основе экспертную (консультационную, методологическую) поддержку реализации программ повышения производительности труда на предприятиях-участниках национального проекта. Субъект Российской Федерации, в свою очередь, самостоятельно определяет схему взаимодействия с Консультантами. В частности, взаимодействие с Консультантами может осуществляться через территориальный институт развития, осуществляющий функции регионального центра компетенций в сфере производительности труда, и/или посредством возмещения расходов на оплату услуг консультантов предприятию-участнику, либо иным способом в соответствии с законодательством Российской Федерации. Таким образом сделать вывод, что управленческий консалтинг – один из самых динамичных видов бизнеса.

Очевидно, что российские консалтинговые технологии не способны противостоять зарубежным, так как зарубежные имеют большой опыт и направлены на предупреждение проблем и развитие во множестве направлений.

На основе этого можно выделить преимущества и недостатки российских организаций на нашем рынке управленческого консультирования.

Преимущества: более детальные сведения индивидуальности российского рынка; низкий уровень цен; узкая специализация; гибкость в отношении с клиентами.

Недостатки: слабая различимость бренда; слабо развита бизнес-культура; недостаточно отработана технология управления проектами; не хватает зарубежного опыта и познания в области управления.

Следовательно, можно сделать вывод что, российские консультационные организации обладают квалицированными кадрами сотрудников, которые располагают отличными способностями тонко чувствовать и разбираться в российском бизнесе.

Эффективное развитие управленческого консалтинга в Российской Федерации возможно путем совершенствования методов и навыков консультирования и соблюдения ключевых правил поведения консультантов.

Поэтому, благополучное развитие управленческого консультирования в России возможно только путем цивилизованного регулирования консалтингового рынка с целью формирования профессиональ-

но грамотного консультирования на уровне мировых стандартов качества.

Список цитируемой литературы:

1. Сугутова К.В. Проблемы и перспективы развития управленческого консультирования в России // Экономика и управление. – 2016. – №2. – С.3-9

2. Управленческий консалтинг в России// Режим доступа// http://real-bs.com/sobytiya/novosti/upravlencheskij-konsalting-v-rossii (Дата обращения:01.04.2020)

Сафронова Елизавета Сергеевна, студент
Россия, ЛФ РАНХиГС
Научный руководитель - Моисеев Александр Дмитриевич
канд. юрид. наук., доцент
ЛФРАНХиГС

Safronova Elizaveta Sergeevna, student
Russia, LF RANEPA
Scientific adviser - Moiseev Alexander Dmitrievich
Cand. legal Sciences., Associate Professor
LF RANEPA

АНАЛИЗ КАЧЕСТВА РАБОТЫ НАЛОГОВЫХ ОРГАНОВ: ПРОБЛЕМЫ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ РАБОТЫ НАЛОГОВЫХ ОРГАНОВ

QUALITY ANALYSIS OF THE WORK OF TAX AUTHORITIES: PROBLEMS AND IMPROVEMENT OF THE ORGANIZATION OF WORK OF TAX AUTHORITIES

Аннотация. Ряд технологических и организационных решений помогает улучшить качество работы налоговых органов. Этому способствовал проведенный анализ выездных камеральных налоговых проверок. Эффективность работы была повышена внутренним аудитом.

Abstract. Anumber of technological and organizational solutions help to improve the quality of work of tax authorities. This was facilitated by the analysis of field cameral tax audits. Workef ficiency has been enhance dbyi nternal audit.

Ключевые слова: аналог; налоговые органы; выездные камеральные проверки; внутренний аудит; налогообложение.

Key words: tax; tax authorities; field office audits; internal audit; taxation.

Актуальность темы заключается в том, что общество выплачивает налоги, которые являются необходимыми в экономических отношениях, но существует ряд проблем в налогообложение, требующие непосредственного решения.

В развитых странах большая часть государственного бюджета формируется благодаря налогам. Исследования показали, что в России 51% жителей платят налоги время от времени, 34% - вовсе не платят их. В итоге получаем, что от налогов уводится 75-120 млрд долларов.

Проведем анализ деятельности инспекции федеральной налоговой службы России по Октябрьскому району города Липецка по налоговому контролю. В 2017 году были проведены проверки, в результате которых было начислено в бюджет РФ 354 млрд рублей.

Применение рисков повысило эффективность выездных налоговых проверок различных организаций, ИП и лиц, занимающихся частной практиков, на 8.3% по сравнению с 2016 годом. Уровень взыскания налоговых платежей составит 60.2%. Это на 3% выше, чем в 2016 году. Это результат проведенных контрольных мероприятий и сбор доказательств по выявленным нарушениям. В 2017 году повысилась эффективность взаимодействия налоговых и следственных органов. Отсюда видим, что в 2017 году выросло количество возбужденных уголовных дел с 1733 до 1828, на 5.5% по сравнению с 2016 годом. В 2017 году отказов в возбуждение уголовных дел стало меньше на 2.6%.

Проблема заключается в неуплате налогов. Важным фактором низкой эффективности контрольной работы налоговых органов является несовершенство действующего законодательства. Полагаю, что налоговые органы должны усовершенствовать технологию проведения камеральных проверок и в исключительных случаях передавать функции приема налоговых деклараций коммерческим структурам, обеспечить передачу функций проведения камеральных проверок коммерческим структурам путем выделения отделов камеральных проверок в коммерческую службу при налоговых органах.

Предлагаю реализовать следующие меры: необходимо совершенствовать законодательную базу, регулирующую организацию и осуществление налогового контроля, постоянное совершенствование форм и методов, проводимых налоговыми органами проверок, повышение профессиональной подготовки кадров, продолжение увеличения количества проверок соблюдения налогового законодательства, проводимых совместно с органами внутренних дел, так как результативность их очень высока и дальнейшее продолжение совместной деятельности может привести к увеличению поступлений от таких проверок, также для повышения качества проводимых проверок считается целесообразным проводить так называемый мониторинг финансово-хозяйственной деятельности организаций, который включает четыре основных уровня. Также, целях совершенствования налогового контроля и снижения количества налоговых правонарушений и преступлений необходимо проведение следующих мероприятий: информирование граждан - потенциальных налогоплательщиков о развитии правоприменительной практики по делам о налоговых правонарушениях и преступлениях; постепенное повышение правовой и налоговой культуры граждан; разработка уголовно-правовой политики по борьбе с налоговыми правонарушениями и преступлениями; увеличение риска привлечения к ответственности за совершение налоговых правонарушений и преступлений; разработка специальных мер воспитательного характера налогоплательщиков; создание равных условий для всех категорий налогоплательщиков; поощрение добросовестных налогоплательщиков; улучшение материальной обеспеченности сотрудников налоговых и иных контролирующих органов, а также накопление высококвалифицированного персонала.

Таким образом, государство вынуждено создать особый механизм взаимодействия с налогоплательщиками, который призван обеспечивать надлежащее исполнение ими налоговых обязательств.

Список цитируемой литературы:

1. Нелюбин Д.Е. Система налогового контроля в Российской Федерации. – М.: Юрист, 2017. – 97 с.
2. Ногина О.А. Налоговый контроль: вопросы теории. – СПб: Юрид. лит., 2016. – 165 с.

Семененко Никита Алексеевич,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Колесников В.В., к.э.н., доц.

Semenenko Nikita Alekseevich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor-Kolesnikov V.V., Ph. D., Associate Professor.

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

MAIN PROBLEMS OF FINANCIAL STABILITY OF ENTERPRISES IN MODERN CONDITIONS

Аннотация. Статья посвящена определению сущности финансовой устойчивости предприятия, как одной из важнейших категорий финансово-экономического анализа.

Abstract. The article is devoted to determining the essence of financial stability of an enterprise as one of the most important categories of financial and economic analysis.

Ключевые слова: финансовая устойчивость, управление, платежеспособность.

Key words: financial stability, management, and solvency.

Одним из важнейших факторов оценки конкурентоспособности предприятия является ее устойчивость, позволяющая эффективно функционировать в рыночной экономике. Оценивая устойчивость предприятия в целом, нужно учитывать не только финансовую устойчивость, но и социальную, производственную и т.д. Говоря об устойчивости предприятия в целом нужно отметить, что в настоящее время не определенно место и уровень значимости финансовой устойчивости как показателя общей устойчивости предприятия.

Так как анализ финансовой устойчивости проводится относительно недавно (примерно с начала 90-х годов двадцатого столетия), существуют определенные сложности и погрешности при проведении анализа. К таким «сложностям» относятся: отсутствие четкой формулировки в определении финансовой устойчивости, отсутствие единого алгоритма для проведения анализа и т.д.

Термин «финансовая устойчивость» стал применяться на российских предприятиях в 90-х годах XX столетия. Именно с этого момента предприятия должны были осваивать новые принципы функционирования. Причинами тому стало появление конкурентного окружения, а также класса собственников. В прошлом остался государственный заказ на многие позиции товаров, в связи, с чем вырос риск неплатежей. Многие предприятия не смогли справиться с нагрузкой и утратили свою платежеспособность.

Дополнительную нагрузку создавало отсутствие помощи государства, а также появление конкуренции. Лишь немногие организации смогли адаптироваться к новым условиям хозяйствования и сохранить свои позиции на рынке, однако теперь благосостояние организации стало зависеть от многих внутренних и внешних факторов, от способности организации противостоять угрозам внешней среды и эффективно использовать все ее ресурсы. Как было сказано ранее, на сегодняшний день не существует единой формулировки для определения «финансовой устойчивости» [1]. Некоторые авторы связывают финансовую устойчивость лишь со степенью соотношения собственного и заемного капитала. Другие же утверждают, что понятие финансовой устойчивости предприятия связано с перспективной платежеспособностью.

Также, существует мне о том, что финансовая устойчивость характеризуется наличием денежных средств на расчетных счетах. Любое из перечисленных мнений лишь доказывает тот факт, что финансовая устойчивость рассматривается более «ограничено», чем следовало бы, выражая сущность финансовой устойчивости лишь несколькими показателями.

Анализ разных точек зрения на понятие «финансовая устойчивость» показывает, что по данному понятию нет единого мнения. Исследовав мнения авторов на предмет формулировки понятия можно предложить следующее его определение: Финансовая устойчивость - это способность осуществлять основные и прочие виды деятельности в условиях предпринимательского риска и изменяющейся среды бизнеса с целью максимизации благосостояния собственников, укрепления конкурентных преимуществ организации с учетом интересов общества и государства.

Финансовая устойчивость отражает степень финансовой независимости организации, ее способность управлять собственным капиталом, показывает степень зависимости организации от источников финансирования извне и, соответственно, дает возможность предприятию поддерживать оптимальный баланс между величиной собственных и

заемных средств. Целью анализа финансовой устойчивости является: оценка способности организации погашать свои обязательства и в долгосрочном периоде сохранять права на владение организацией. Главное условие обеспечения финансовой устойчивости - рост объема реализации продукции, представляющий собой источник покрытия текущий затрат и формирующую необходимую для нормального функционирования прибыль [2, с. 11].

Рост прибыли способствует укреплению финансового положения, а также открывает возможности для расширения бизнеса. Нужно сказать, что единого алгоритма для расчета нет, анализ тех или иных показателей проводится исходя из отраслевой принадлежности организации, структуры источников средств, оборачиваемости и других. Именно поэтому, при оценке финансовой устойчивости могут возникать проблемы. Рассмотрим некоторые из них. Во-первых, анализ финансовой устойчивости проводится на начало года, а также на конец года. Такой подход не дает возможности узнать о работе компании в течении года. В связи с этим могут возникнуть погрешности, например: предприятие обладает удовлетворительной устойчивостью, функционирует, получает прибыль, а по результатам проведенного анализа является финансово не устойчивым.

Таким образом, следует отметить, что финансовая устойчивость является одним из важнейших показателей при оценке финансово-хозяйственной деятельности предприятия, поэтому необходимой мерой является постоянное совершенствование способов анализа для получения в результате максимально точного представления о работе компании, уровне ее рисков и перспектив.

Список цитируемой литературы:

1. Голубева Т.М. Анализ финансово-хозяйственной деятельности: Учебное пособие для начального профессионального образования. – М.: ИЦ Академия, 2016. – 208 с.

2. Одинцов В.А. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебное пособие. – М.: Academia, 2015. – 256 с.

3. Федорова Е. А., Тимофеев Я. В. Нормативы финансовой устойчивости российских предприятий: отраслевые особенности // Корпоративные финансы. – 2018. – № 1. – С. 38-45.

4. Шарипов А. К., Сериккызы К., Абдрахманова М. Диагностика финансовой устойчивости агропромышленного комплекса на региональном уровне // Молодой ученый. – 2017. – №3. – С. 595-598.

Скворцова Елена Валерьевна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Гурина М.А., к.э.н., доц.

Skvortsova Elena Valeryevna
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Gurina M.A., Ph. D., Associate Professor.

УПРАВЛЕНИЕ ПРОДВИЖЕНИЕМ УСЛУГ СПРАВОЧНО-ПРАВОВОЙ СИСТЕМЫ «ГАРАНТ»

MANAGING THE PROMOTION OF SERVICES OF THE REFERENCE LEGAL SYSTEM «GARANT»

Аннотация. В статье рассматриваются тенденции, особенности и инструменты управления продвижением в сфере информационно-правового обеспечения. Обобщается опыт работы компании «Гарант» и преимущества использования справочно-правовой системы «Гарант». Обосновываются условия формирования сервисной сферы на данном этапе развития экономики.

Abstract. The article discusses trends, features and tools for managing promotion in the field of information and legal support. The author summarizes the experience of the company «Garant» and the advantages of using the reference legal system «Garant». The conditions for the formation of the service sector at this stage of economic development are justified.

Ключевые слова: сервисная сфера; информационно-правовое обеспечение; управление продвижением.

Keywords: service sphere; information and legal support; promotion management.

В последние десятилетия происходит трансформация рынка сферы услуг, ключевое влияние на которую оказывают научные открытия, глобализация, значительный спрос на телекоммуникационные услуги в мире. Модифицирования, совершающиеся в данном секторе, в мировом масштабе настолько важны, что нынешняя экономика приобрела формулировку «экономика услуг» [2].

В сфере предоставления услуг особую роль играет сфера информационно-правового обеспечения, которая предлагает услуги компьютерных справочных правовых систем (СПС). Сегодня СПС предоставляют быстрый доступ к нормативно-справочным данным и представляют возможность своевременной работы с ней. Как следствие этого СПС предстает составной частью информационного компьютерного обеспечения деятельности бухгалтерских и экономических подразделений организаций. Наиболее популярны в РФ следующие продукты и разработавшие их компании: «Гарант» (НПП «Гарант-Сервис»); «Консультант Плюс; «Кодекс» (Центр компьютерных разработок); «Референт» (фирма «Референт-Сервис») и т.д. Рассмотрим СПС на примере «Гарант-Сервис».

Справочно-правовая система «Гарант» создана в 1990 году. Её можно различить по красно-сине-белому ненавязчивому и практически эфирному дизайну. Система ГАРАНТ стала 1 в РФ общественной торговой компьютерной правовой системой. Обслуживание юзеров системы, занимающиеся согласно общим образцам качества спецобслуживания, а также обеспечивающие *качественный сервис* и высококлассную помощь. Разработкой, созданием и предоставлением юзерам товаров и услуг, входящих в информационно-правовое обеспечение Системы, задействовано порядка 9000 высококвалифицированных профессионалов в 500 населенных пунктах РФ [1].

Система оснащена некоторыми неповторимыми инструментами. В их числе: а) документы российского законодательства присутствуют в английском виде; б) «машина времени» может помочь найти давние редакции документа, а также направиться к иным документам того времени с помощью клика на необходимой дате в комментарии; в) функция «Похожие документы» может помочь переходить по гиперссылкам к заинтересовавшим вас документам, а также ознакомиться с документами, схожие с вашими; г) из «индивидуальной новостной ленты – ПРАЙМ» можно извлекать горячие новости и аннотацию к ним; д) «правовой календарь» дает возможность прослеживать изменения в законодательстве по необходимому вами периоду; е) при применении «синхронного просмотра» допускается не заходя в непосредственно документ, просто ознакомится с аннотацией к нему; ж) в чате «совещание онлайн» допускается осуществлять переписку *с сотрудниками* и отсылать ссылки в настоящем времени; з) раздел «законодательство в схемах» - это «скелет» российского законодательства; и) при помощи установки системы «домашний Гарант» вы сможете пользоваться интернет-версией рабочего «Гаранта» с 19 до 24 часов; к) в «домашней правовой энциклопедии» можно обнаружить ответы на распространённые вопросы.

Компания имеет представителей более чем в 100 городах России и СНГ. Доля рынка, занимаемая системой ГАРАНТ, неизменно увеличивается. В Москве за предыдущий год (согласно сведениям ВЦИОМ) она выросла с 45% до 52%, а количество пользователей в других регионах по сравнению с прошлым периодом увеличился более, чем на 70%. Подобных темпов роста не демонстрировала ни одна другая правовая система. Общее количество организаций, которые постоянно используют в работе систему ГАРАНТ, превысило 50000 [1].

Основные усилия компании сконцентрированы на удовлетворении потребностей среднего бизнеса. 65% оборота «Гарант-Сервис» приходится именно на данную нишу потребителей, что составляет около 50% от общего количества пользователей системы «Гарант». 15% оборота приходится на малый бизнес, это приблизительно 35% пользователей. Крупный бизнес в оборотах компании составляет 20% (15% пользователей).

В условиях развития шестого технологического уклада мировой экономики сервисная сфера претерпевает серьезные изменения под воздействием научно-техническая революции и структурно-технологической перестройки материального производства. На мировом рынке увеличивается количество предприятий занятых в сфере оказания инновационных услуг, опирающихся на информационные технологии, компьютеризацию, новые методы коммуникаций. Следствием развития научно-технических инноваций является снижение барьеров при передаче услуг на расстоянии, ликвидация препятствий в осуществлении международных торговых операций, распространение деятельности на любые территории. СПС как часть сферы услуг в РФ имеет ряд компьютерных центров и сетей правовой информации, распространяющих свою деятельность на огромную часть территории РФ и предоставляющие свои услуги сотням тысяч пользователей. В задачи данных центров входят сбор, накопление, систематизация, хранение и предоставление потребителям всевозможной информации правового характера. В настоящий момент невозможно себе вообразить какую - либо сферу деятельности без использования справочно-правовых систем.

Список цитируемой литературы:

1.Гарант.ру информационно-правовой портал [Электронный ресурс] URL: https://www.garant.ru/company/about/ (дата обращения 24.02.2020)

2.Юрьев И. В. Современные информационно-правовые системы – М.: Юристъ, 2017. С.82-83

Тепцова Наталия Анатольевна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Шахватова С.А., к.э.н., доц.

Teptsova Natalia Anatolevna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor- Shakhvatova S.A. Ph. D., Associate Professor.

РАЗВИТИЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ КРЕДИТНОЙ КООПЕРАЦИИ В РОССИИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

DEVELOPMENT OF AGRICULTURAL LOAN CO-OPERATION IN RUSSIA UNDER CONDITIONS OF GLOBALIZATION

Аннотация. В статье рассмотрен процесс формирования и развития сельскохозяйственной кредитной потребительской кооперации в России.

Abstract. The article discusses the process of formation and development of agricultural credit consumer cooperation in Russia.

Ключевые слова: сельскохозяйственная кредитная потребительская кооперация.

Key words: agricultural credit consumer cooperation.

Как показывает мировой и отечественный опыт, наиболее приемлемым способом решения проблем финансирования малых форм хозяйствования в аграрном секторе является создание сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативов.

Развитие системы сельскохозяйственной кредитной потребительской кооперации дает положительные эффекты сразу в нескольких социальных плоскостях:

– для сельского бизнеса – это, прежде всего, доступ к заемным средствам на более выгодных условиях, чем в банках;

– для сельского населения – создание новых рабочих мест, возможность осуществлять сбережения на выгодных условиях, возможность участия в управлении кредитным кооперативом;

– для органов государственной власти и местного самоуправления – мобилизация внутренних ресурсов для решения местных про-

блем, налаживание устойчивого развития муниципалитетов, создание дополнительных источников для пополнения местного бюджета.

Жизнь доказывает, что СКПК сейчас представляют практически единственное место, где физические лица и представители малого и среднего бизнеса могут получить на приемлемых условиях доступный кредит или вложить имеющиеся денежные накопления для сохранения от инфляции. Тот факт, что кредитные сельскохозяйственные кооперативы создаются и развиваются, несмотря ни на какие сложности, лишний раз показывает насколько они нужны и полезны.

Исходя из данных Банка России, в государственный реестр сельскохозяйственных кредитных кооперативов на 9 января 2019 г. вошло 784 действующих СКПК, 17 из них – сельхозкооперативы второго уровня.

По сравнению с данными на начало года, объем сектора сократился на 17,5%. В январе 2018 года в госреестр Банка России входил 951 СКПК. При этом число сельхозкооперативов второго уровня осталось на уровне прошлого года.

Как и в прошлые годы лидерами по числу СКПК остаются девять регионов, на долю которых из года в год приходится все большая доля рынка. Если по итогам 2017 года регионы-лидеры объединяли 65,4% участника, то по итогам 2018 года – 72,6% сектора. Иерархия регионов осталась практически без изменений.

За последний год количество сельхозкооперативов уменьшилось во всех регионах-лидерах, кроме Липецкой (+6 КПК) и Тюменской (0) областей. Второй год подряд самые серьезные сокращения происходят в Республике Саха (Якутия) – на 30 СКПК. В Забайкальском крае стало на 10 сельхозкооперативов меньше, в Ростовской области – на 7, в Краснодарском крае – на 5, в Волгоградской области и Чувашской Республике – на 3, в Кировской области — на 1.

В 2018 году появилось 12 новых сельхозкооперативов. Это в два раза меньше, чем в 2017 году. Лидером по созданию новых сельхозкооперативов традиционно стала Липецкая область (+10).

Исходя из данных Банка России, в 2018 году прекратили свою деятельность 167 сельхозкооперативов, еще 216 СКПК находятся в процессе ликвидации. Большинство сельхозкооперативов, покинувших сектор в 2018 году, осуществляли свою деятельность более десяти лет.

Тем не менее, продолжили работу 32 СКПК, которым 18 и более лет, 293 СКПК в возрасте 11–17 лет, 89 СКПК в возрасте 7–10 лет и 333 кооператива в возрасте 2–6 лет.

В Российской Федерации на 1 января 2020 года зарегистрировано 863 сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперати-

ва, феврале и марте это количество составило 858 и 844 штуки, что говорит о сокращении организаций, которые относятся к некредитным финансовым и саморегулируемым организациям.

При создании кооперативов целесообразно рассматривать их на уровне конкретного сельского поселения. Деятельность кредитных кооперативов должна строиться на взаимном доверии их членов и это является одной из основных проблем самой кооперативной системы.

Следует отметить, что основной проблемой, тормозящей процесс развития и процветания СКПК, является невыполнение важнейших функций, таких как кредитный анализ, мониторинг займов, управление рисками, вопросы сберегательной политики, бизнес-планирование, процентная политика, организация работы кредитных специалистов, позволяющих организовать работу в кредитном кооперативе и в системе в целом на цивилизованном уровне.

СКПК предстоит разработать и согласовать с Банком России четыре базовых стандарта: корпоративного управления, защиты прав и интересов потребителей услуг СКПК, совершения операций на финансовом рынке, а также стандарт по управлению рисками.

В частности, необходимо стандартизировать такие операции СКПК, как привлечение денежных средств членов и ассоциированных кредитных кооперативов; выдачу займов, погашение по которым предполагается за счет средств материнского (семейного) капитала; поручительство кредитного кооператива по обязательствам членов кредитного кооператива; размещение средств резервного фонда кредитного кооператива; совершение операций в качестве страхового агента; совершение операций в качестве банковского платежного агента (субагента); совершение операций в качестве платежного агента (субагента).

Базовые стандарты будут обязательны для исполнения всеми СКПК, вне зависимости от их членства в саморегулируемой организации.

Список цитируемой литературы:

1. Концепция развития системы сельской кредитной кооперации. Утверждена Министром сельского хозяйства Российской Федерации А.В.Гордеевым 23 марта 2006 г. – Электронный ресурс. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/

2. Проект Государственной программы по развитию сельского хозяйства на 2013-2020 гг., Минсельхоз России. – Электронный ресурс. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/

Токмаков Антон Александрович,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Сухина Ю.В., к.н. по гос. упр., доц.

Tokmakov Anton Aleksandrovich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Sukhina Yu.V., Ph.D. in P.A., Associate Professor

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЫНКА КОНСАЛТИНГОВЫХ УСЛУГ

MODERN TENDENCIES OF THE CONSULTING SERVICES MARKET DEVELOPMENT

Аннотация. В работе рассмотрены этапы функционирования рынка консалтинговых услуг, определены критерии классификации консалтинговых компаний. Изучены направления развития рынка консалтинговых услуг: привлечение разнообразных консультантов; борьба за квалифицированный персонал; внедрение современных технологий; формирование новых способов и моделей консультирования.

Abstract. The paper considers the stages of functioning of the market of consulting services, defines the criteria for classification of consulting companies. The directions of development of the market of consulting services are considered: attraction of various consultants; struggle for qualified personnel; introduction of modern technologies; formation of new ways and models of consulting.

Ключевые слова: финансы, консалтинговые услуги, маркетинг, менеджмент, консалтинг.
Keywords: finance, consulting services, marketing, management, consulting

В настоящее время потребление консалтинговых услуг растет, что обусловлено развитием экономики, бизнеса, необходимостью повышения эффективности работы. Считается, что существует два подхода к определению консалтинговых услуг: широкий и узкий. Согласно широкому подходу, консалтинг является совокупностью практических советов и мнений. Консалтинг определяется как любая форма

оказания помощи в отношении содержания, процесса, структуры, задачи, при которой консультанты не отвечают за выполнение задачи, но помогают тем, кто несет за нее ответственность.

В рамках узкого подхода консалтинг - это профессиональная служба. Управленческое консультирование - это служба, работающая по договору и оказывающая услуги предприятиям с помощью подготовленных профессионалов, которые помогают организациям и заказчикам выявить разные ошибки, проанализировать их, выдать рекомендации по их решению и при возможности содействовать выполнению этих рекомендаций [1, с.54].

Причины, по которым организации обращаются в консалтинговые фирмы объясняются следующим: заказчики хотят получить консультацию или рекомендацию по вопросам повышения эффективности труда, управления, сокращения издержек. Консалтинговые услуги могут касаться как общих вопросов управления (планирование, контроль, повышение эффективности отчетность, оптимизация бизнес - процессов), так и конкретных направлений менеджмента (производство, маркетинг, управление человеческими ресурсами, финансы) [2, с.87].

Развитие рынка консалтинговых услуг объясняется тем, что выбор услуг консалтинговых фирм увеличивается. Раньше компании акцентировали внимание на вопросах стратегического управления или производственного менеджмента, то в данное время практически невозможно найти узкоспециализированные фирмы, занимающие определенные ниши. С другой же стороны, проблемы у бизнес-компаний тоже носят разнообразный характер – им требуется помощь консультантов из разных сфер деятельности. С этой целью в рамках консалтинговых фирм реализуются проектные команды, куда входят профессионалы из разных областей управления.

Важной особенностью рынка консалтинговых услуг – это большое количество видов предлагаемых услуг. Помощь, которую предоставляют консалтинговые фирмы, можно классифицировать разными способами. В Европейском справочнике – указателем для консультантов по управлению содержится такая классификация: общий менеджмент, администрирование и документооборот, финансовый менеджмент, управление персоналом, IT– сфера, производственный менеджмент, специализированный консалтинг (информационный, инженерный, юридический, экологический и т.д.) [3, с. 100].

Таким образом, с точки зрения потребительского поведения мировой рынок консалтинговых услуг характеризуется следующими направлениями развития:

1. Привлечение нескольких консультантов. Данное направление основывается на отказе от классического обслуживания одной компанией-консультантом в рамках большого проекта. Многие компании начинают все больше работать над привлечением узкоспециализированных консультантов для каждого отдельного этапа проекта. По мнению руководителей, консультанты, являющиеся профессионалами в конкретных областях наиболее пригодны для работы в диверсифицированных проектах.

2. Борьба за персонал. В последние годы расходы на персонал консалтинговых компаний не показывали значительных увеличений, в то время как индустриальных бизнес наращивал объемы человеческого капитала, увеличивая расходы на персонал. Поскольку стратегия консалтинговых фирм нацелена на поиск и отбор самых талантливых сотрудников, данная тенденция может стать ключевой в настоящее время.

3. Внедрение современных технологий: Использование новых технологий становится все более масштабной и не обходит сферу консалтинга. При этом она несет угрозу сокращения рабочих мест, преследуя цель объединения технологического анализа и человеческого капитала.

4. Формирование новых моделей консультирования: Данная тенденция базируется на возможностях и потребностях, благодаря информационной и технологической революциям.

Список цитируемой литературы:

1. Блинов А.О., Дресвянников В.А. Управленческое консультирование: учебник для бакалавров. – М.: Дашков и К°, 2013. – 212 с.

2. Маринко Г. И. Управленческий консалтинг: учеб. пособие. – М.: ИНФРА-М, 2005 – 381 с.

3. Посадский, А. П. Консультационные услуги в России: Практическое пособие для менеджеров и предпринимателей / А. П. Посадский, С. В. Хайниш. – М.: Финстатинформ, 2007. – 176 с.

Филатов Александр Васильевич,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Аксёнова М.А., к.э.н., доц.

Filatov Alexander Vasilievich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor– Aksyonova M.A., PhD, Assistant Professor

МЕТОДЫ МОТИВАЦИИ И СТИМУЛИРОВАНИЯ ТРУДА

METHODS OF MOTIVATION AND STIMULATION OF LABOR

Аннотация. В статье рассмотрена проблема выбора метода мотивации сотрудников в организации. Рассмотрена наиболее популярная группировка методов мотивации: экономические, организационно-административные и морально-психологические методы.

Abstract. The article considers the problem of choosing a method of motivating employees in an organization. The most popular group of motivation methods is considered: economic, organizational and administrative, and moral and psychological methods.

Ключевые слова: мотивация, мотивация труда, метод мотивации, социально-психологические методы.

Keywords: motivation, labor motivation, method of motivation, socio-psychological methods.

Сущность управления любым предприятием заключается в постановке чёткой стратегии, которая, в свою очередь, способствует достижению поставленных целей. Стоит отметить, что стимулирование сотрудников, морально–психологическая обстановка являются главными критериями эффективной деятельности организации.

Одна из главных проблем стимулирования сотрудников в современной экономике – выбор метода мотивации персонала [4, с. 100]. Их существует огромное количество, однако выбрать наиболее подходящий непросто. Методы мотивации сотрудников можно разделить на организационно-административные, экономические и социально-психологические [1, с. 45].

Организационно-административные методы управления представляют собой совокупность приемов и способов воздействия на все

элементы производства. Они призваны обеспечить организационную четкость и дисциплину труда. Задачей этих методов является координация действий подчиненных. Реализуются они путем прямого воздействия руководителей на подчиненных через договоры, распоряжения, требования, уставы, приказы, правила, нормативы и т.д.

Экономические методы управления, в первую очередь, основаны на действии экономических законов и воздействуют на имущественные интересы организаций и персонала. Они включают денежные компенсации, премии, процентные надбавки за успешно выполненную работу [3, с. 42]. Экономическим методам управления в системе рыночных отношений отводится центральное место. При определении размеров и методов персонального экономического воздействия следует исходить из положения о том, что благосостояние работников необходимо рассматривать как источник эффективности всей организации [2, с. 480].

Социально-психологические методы — это совокупность специфических способов воздействия как на личностные отношения и связи, возникающие в трудовых коллективах, так и на социальные процессы, протекающие в них. Они направлены не только на коллектив, но и на отдельных индивидуумов. Сущность метода заключается в том, что имущественное неравенство может быть любым, но на работе сотрудники должны чувствовать себя партнерами. В случае нарастания социальных противоречий снижается рост производительности труда.

Система мотивации персонала проходит оценивание в четыре этапа [5, с. 61]:

Этап 1. На этой стадии необходимо определить цели и задачи деятельности компании в целом и каждого ее подразделение в отдельности. Данный этап позволяет сформировать необходимую базу для разработки системы мотивации.

Этап 2. Анализ проблем существующей системы мотивации.

Этап 3. Разработка функционального портрета персонала, оценка их деятельности.

Этап 4. Разработка системы оплаты труда и компенсационных выплат в соответствии с должностями и обязанностями.

В процессе формирования мотивационной системы персонала можно определить следующие этапы:

– формирование задач и целей в определенной сфере, установление тех показателей, что могут наглядно показать результаты деятельности по каждому сотруднику;

– выявление инструментов, которые намереваются использовать в системе мотивации сотрудников;

– оценивание эффективности каждого работника;

– определение взаимосвязи между итогами работы и полученным вознаграждением.

И так, результативность любого предприятия напрямую зависит от его сотрудников. Создание эффективной системы мотивации способствует увеличению производительности труда. Но стоит учитывать, что неправильно внедрённая система может в многом превзойти возможный положительный эффект.

Каждая компания, подстраиваясь под экономическую обстановку, собственный бюджет, реализует наиболее подходящий метод мотивации персонала. Если отсутствует возможность материального стимулирования, важно применить нематериальные методики повышения мотивации.

Список цитируемой литературы:

1. Алехин Э.В. Мотивация и стимулирование. – Пенза: Ирма, 2015. – 312 с.

2. Баташева М. А., Баташева Э. А. Необходимость эффективного стимулирования и мотивации рабочего персонала // Молодой ученый. – 2019. – № 23. – С. 479-481.

3. Грязнова А.Г. Экономические методы мотивации. – М.: Финансы и статистика, 2015. – 496 с.

4. Кушнарева И.В., Бугаева М.В. Повышение эффективности управления персоналом с применением современных методов мотивации // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2019. – № 2-1. – С. 100-107

5. Соломанидина Т.О., Соломанидин В. Г. Управление мотивацией персонала (в таблицах, схемах, тестах, кейсах) // Управление персоналом. – 2018. – №7. – С. 51-75.

Секция 3.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛЬНЫХ ПРЕОБРАЗОВАНИЙ В РАМКАХ РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ

Анискина Елена Сергеевна
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Солодовник Ю.А., к.э.н., доц.

Aniskina Elena Sergeevna
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch Scientific supervisor – Solodovnik Y.A., Ph. D.,
Associate Professor

ВЛИЯНИЕ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ

THE IMPACT OF FINANCIAL RESULTS ON THE ENTERPRISE'S ECONOMIC SECURITY

Аннотация. В статье рассматриваются основные подходы к анализу финансовых результатов деятельности хозяйствующего субъекта с целью повысить экономическую безопасность, а также увеличить эффективность деятельности путем разработки оптимальных управленческих решений.

Abstract. The article considers the main approaches to the analysis of the enterprise's financial results in order to increase economic security, as well as increase the efficiency of activities by developing optimal management decisions.

Ключевые слова: экономическая безопасность, менеджмент, финансовые результаты, эффективность, относительные показатели.

Key words: economic security, management, financial results, efficiency, relative indicators.

В настоящее время особенно актуальным для каждой организации является использование максимально различных вариантов анали-

за, которые направлены на планирование и прогнозирование хозяйственной деятельности, а также, что не менее важно, разработку рекомендаций для принятия обдуманных решений, целью которых выступает повышение экономической безопасности предприятия. Высокие показатели финансовых результатов характеризуют не только эффективность финансово-экономической деятельности хозяйствующего субъекта, но и положительно влияют на развитие экономики государства и поддержания ее экономической безопасности [2].

В настоящее время в условиях рыночной экономики перед каждым хозяйствующим субъектом стоит задача разработать такую стратегию, при которой будет максимально обеспечена финансовая безопасность и создана система противодействия всем видам внешних и внутренних угроз.

А для того, чтобы обеспечить экономическую безопасность необходимо создать условия для непрерывной работы управляющих и собственников предприятия с целью повышения эффективности финансового управления, а также финансово-экономического анализа.

Предпринимательство неразрывно связано с риском снижения или неполучения прибыли [1]. Собственники и управляющие предприятия сталкиваются с задачей по обеспечению систематического анализа каждой стороны деятельности предприятия с разных позиций.

Как известно, одной из первостепенных целей любого предприятия является извлечение прибыли и ее максимизация. Безусловно, чтобы добиться данной цели, необходимо повышать показатели финансово-хозяйственной деятельности предприятия за счет расширения масштабов деятельности, снижения издержек производства, улучшения качества продукции и расширения ассортимента производимых товаров, что послужит соответственно и увеличению конкуренции товаров на рынке.

Предприятие, которое хочет оставаться на рынке и быть конкурентоспособным, занимается разработкой мероприятий на краткосрочную, среднесрочную и долгосрочную перспективу. От того насколько качественный будет проведенный финансово-экономический анализ и комплекс мероприятий зависит и степень увеличения финансовых результатов.

Объем, состав и качество информации, которая используется в процессе анализа, влияет на подходы к проведению оценки финансового состояния. Экономисты рассматривают различные подходы, среди которых можно выделить:

1) расчет системы относительных показателей, которые характеризуют финансовое состояние;

2) расчет соотношения абсолютных и относительных показателей, что, в свою очередь, дает более полную информацию о текущих процессах в финансово-экономической деятельности предприятия;

3) оценка вероятности банкротства при помощи многофакторных моделей Э. Альтмана, Г. Тишоу, О.П. Зайцевой и т.д.

4) прогнозирование эффективности инвестирования и степень возможного риска.

Необходимо отметить, что каждый хозяйствующий субъект уникален и выбор какого-либо из подходов или методик проведения оценки эффективности деятельности будет осуществляться проводящим анализ лицом.

Заключительным этапом анализа финансовых результатов выступает оценка динамики показателей финансовых результатов, выявление факторов, оказавших наибольшее на них влияние, оценивается текущая финансово-экономическая деятельность предприятия, прогнозируется ее развитие и разрабатывается тактика и стратегия по повышению эффективности деятельности хозяйствующего субъекта.

Для эффективного финансового управления на предприятии необходимо вовремя решать такие задачи, как:

– уменьшение отрицательного воздействия кризисных процессов как в определенных секторах экономики, так и экономике в целом;

– рациональное использование привлеченных средств;

– контроль долговой нагрузки предприятия;

– мониторинг финансового состояния хозяйствующего субъекта в целях его финансовой и экономической безопасности;

– своевременная идентификация угроз деятельности;

– контроль над выполнением разработанных методов по обеспечению финансовой устойчивости предприятия.

Таким образом, своевременный анализ финансовых результатов деятельности, мониторинг и контроль показателей экономического состояния и эффективности работы предприятия позволяет обеспечивать экономическую безопасность на уровне как хозяйствующего субъекта, так и экономики страны в целом.

Список цитируемой литературы:

1. Бариленко В.И. Анализ финансовой отчетности: учебное пособие. М., 2016. – 234 с.

2. Гончаренко Л.П. Экономическая безопасность: учебник для вузов. М.: Издательство Юрайт, 2019. – 340 с.

Артеменко Дарья Николаевна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Колесников В.В., к.э.н., доц.

Artemenko Daria Nikolaevna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor - Artemenko D.N. ph. D., Associate Professor

ВЛИЯНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ

INFLUENCE OF ACCOUNTS AND ACCOUNTS PAYABLE ON THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

Аннотация. В данной статье представлены определения дебиторской и кредиторской задолженности организации и рассмотрено их влияние на экономическую безопасность предприятия.

Abstract. This article presents the definition of the organization's receivables and payables and considers their impact on the economic security of the enterprise.

Ключевые слова: дебиторская задолженность, кредиторская задолженность, экономическая безопасность.

Keywords: accounts receivable, accounts payable, economic security.

В общем смысле дебиторскую задолженность можно охарактеризовать, как экономическую категорию, представляющую собой финансовые обязательства, возникшие в результате договорных взаимоотношений между внутренними и внешними контрагентами организации. Кредиторская задолженность - это обязательства организации перед другими организациями, физическими лицами, индивидуальными предпринимателями, в том числе собственными работниками, образовавшиеся при расчетах за приобретаемые материально-производственные запасы, работы и услуги, при расчетах с бюджетом, а также при расчетах по оплате труда [1, с. 18].

Возникновение дебиторской и кредиторской задолженности оказывает как положительное, так и отрицательное воздействие на уровень экономической безопасности предприятия.

Положительное влияние дебиторской задолженности заключается в следующем:

– исходя из того, что организацией поставляется продукция, оказываются услуги и выполняется работа в долг, это говорит о доверии к дебитору и об устойчивом финансовом состоянии фирмы, что в свою очередь говорит о высоком уровне экономической и финансовой безопасности. При этом возможна ситуация, когда необходима продукция, а у организации в данный момент нет денежных средств для ее оплаты. Поставка продукции в долг выступает в качестве помощи организации, а, следовательно, дебитор обратиться «за помощью» к кредитору снова, что свидетельствует об усилении связей между экономическими субъектами;

– когда у кредитора присутствует финансовая возможность осуществить поставку товара, выполнить работы или оказать услуги в кредит, это может помочь увеличить число покупателей, что в свою очередь способствует ускорению воспроизводства денежных средств, за счет чего в дальнейшем будет обеспечена финансовая устойчивость, финансовая и экономическая безопасность;

– наличие дебиторской задолженности не снижает платежеспособность организации, а значит и уровень финансовой и экономической безопасности, так как данную задолженность можно преобразовать в денежные средства.

Отрицательное влияние дебиторской и кредиторской задолженности на экономическую безопасность организации заключается в том, что когда организацией осуществляется поставка продукции, оказываются услуги и выполняются работы в долг, то сумма располагаемых денежных средств снижается, замедляется их оборот, а, следовательно, снижается финансовая устойчивость и экономическая безопасность предприятия. Отметим так же, что риск неуплаты дебиторской задолженности требует создание резерва под ее обеспечение, что является внешней угрозой экономической безопасности фирмы.

Положительное влияние кредиторской задолженности на экономическую безопасность организации, характеризуется тем, что за счет получения кредитных средств организация может улучшить или расширить технико-технологический, ресурсный и трудовой потенциал, что оказывает положительное влияние на конкретные функциональные составляющие экономической безопасности, обеспечивая ее рост. Так же отметим, что зачастую причиной привлечения кредитных

источников финансирования является обновление основных средств, в том числе замена инновационными технологиями основных производственных фондов. Вовлечение в производственный процесс инноваций в дальнейшем может поспособствовать увеличению прибыли и снижению себестоимости, что положительно влияет на экономическую безопасность предприятия.

Стоит отметить, что положительное влияние кредиторской задолженности возникает в том случае, когда предприятие произвело продукцию, но покупателей данной продукции пока нет, а необходимость дальше запускать производственный процесс существует, возникает временной лаг, который может быть покрыт привлечением кредитных средств. Отрицательное влияние кредиторской задолженности на экономическую безопасность организации состоит в том, что при привлечении кредитных средств, предприятие должно быть готовым не только к выплате основного долга, но и процентов по нему. В связи с этим, большая часть денежных средств из оборота предприятия выбывает, что приводит к ухудшению показателей финансовой устойчивости, платежеспособности, ликвидности, а, следовательно, снижает уровень экономической безопасности. Так же отметим, что привлечение заемных средств всегда увеличивает зависимость предприятия от его кредиторов.

Таким образом, управление дебиторской и кредиторской задолженностью в системе экономической безопасности предприятия может значительно снизить экономические риски.

Список цитируемой литературы:

1. Валинуров Т.В., Трофимова Т.В. Специфика оценки дебиторской и кредиторской задолженностей предприятия // Финансовый менеджмент. – 2017. – № 2. – С. 18.

2. Гончаренко Л.П. Экономическая безопасность: учебник для вузов. – М., ЮРАЙТ, 2016. – 478 с.

3. Иванова А.Р., Дмитриева И.В. Основные проблемы при управлении дебиторской задолженностью в контексте экономической безопасности предприятия // Актуальные вопросы экономики и управления: материалы V Междунар. науч. конф. (г. Москва, июнь 2017 г.). – М.: Буки-Веди, 2017. – С. 117-119.

4. Философов И. В. Экономическая сущность и классификация расчетов организации // Молодой ученый. – 2017. – №51. – С. 188-191.

Бесчеревных Мария Александровна
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Солодовник Ю.А., к.э.н.,доц.

Bescherevnyh Mariya Aleksandrovna
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor- Solodovnik J.A., Ph. D., Associate Professor.

ПРОБЛЕМЫ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

PROBLEMS OF ANALYZING THE FINANCIAL CONDITION OF RUSSIAN ENTERPRISES AT THE PRESENT STAGE

Аннотация. В статье рассматривается значение анализа финансового состояния предприятия в условиях нестабильной экономики. Так же будут рассмотрены основные проблемы и трудности, с которыми могут столкнуться при проведении анализа финансового состояния предприятия.

Abstract. The article considers the importance of analyzing the financial condition of an enterprise in an unstable economy. The main problems and difficulties that may be encountered when analyzing the financial condition of an enterprise will also be considered.

Ключевые слова: финансовое состояние, анализ, предприятие, проблемы анализа финансового состояния, разработка методик.

Keywords: financial condition, analysis, enterprise, problems of financial condition analysis, development of methods.

В настоящее время в России проблема оценки финансового состояния предприятия является крайне актуальной, причем как для стейкхолдеров, так и для менеджмента самого предприятия.

Российские организации вынуждены работать в условиях повышенного риска. Они чаще, чем их зарубежные коллеги, оказываются в кризисных ситуациях. Кроме того, большинство из этих случаев связаны с неадекватной оценкой субъектами предпринимательской деятельности своего финансового положения, а также с ненадежностью и неустойчивостью своих основных торговых партнеров.

Для обеспечения экономической безопасности предприятия руководители всех уровней управления должны располагать своевременной достоверной информацией о производственно-финансовом цикле, следить за технической и финансовой составляющей производства, незамедлительно корректировать ход процессов, стремиться достичь наилучшего результата в бытующих условиях, при имеющихся финансовых и материальных ресурсах.[1]

Анализ финансового состояния компании позволяет выявить наиболее важные аспекты и слабые позиции компании. Результаты анализа являются ответом на вопрос, каковы наиболее важные способы улучшения финансового положения предприятия в данный период его деятельности. Но основной целью анализа является своевременное выявление и устранение недостатков в финансовой деятельности, а также поиск резервов для улучшения финансового состояния предприятия.

С практической точки зрения хозяйствующим субъектам со сложной производственной структурой больше всего нужна оперативная экономическая и финансовая информация. На основе информации они оптимизируют затраты и финансовые результаты, а также принимают эффективные управленческие решения. Решение проблем, направленных на экономический рост и развитие предприятий, которые возникают перед управлением, связано со значительными трудностями. Важной причиной сложившейся ситуации является отсутствие финансово-экономических стратегий развития экономического субъекта из-за неопределенности и нестабильности.

Прежде всего, проблема оценки финансового состояния для руководителей и прочих заинтересованных лиц в деятельности организации заключается в том, что в современной российской науке до сих пор так и не выработано единого подхода к проведению такого рода анализа.

Основными проблемами анализа финансового состояния предприятия являются проблемы методологии анализа и проблемы, возникающие в процессе анализа финансовой отчетности. К ним относят: проблему терминологии; проблему идентификации; проблему информативности; слабую разработку отдельных аспектов финансового анализа; отсутствие совокупной, единой оценки деятельности организаций; проблему недоработки российской системы бухгалтерского учета; проблему неразвитости нормативно-правовой среды; проблему коэффициентного анализа.

Организация нового финансового механизма требует разработки соответствующих процессов финансового анализа, которые обеспечат своевременные корректные действия аппарата управления по осуществлению эффективного финансового менеджмента на предприятии.

В большинстве случаях, существующие методы анализа финансового состояния предприятия повторяются и дополняются друг другом. Многие авторы предлагают провести финансовый анализ компаний по разным схемам, используя различные показатели. Кроме того, предлагается много методов, основанных, как правило, на применении аналогичного зарубежного опыта в оценке финансового состояния компаний.

Многие авторы предлагают ряд нормативных значений для показателей, и они одинаковы для всех отраслей, хотя на самом деле каждая отрасль должна иметь свои собственные допустимые пределы значений для ликвидности, прибыльности, количества и т. д., меняющихся в соответствии с реальной современной экономикой. Вместе с тем следует отметить, что предпринимаются попытки систематизировать подход к финансовому анализу, однако предложенные методы, по мнению многих экспертов, не позволяют получить реальную картину финансового положения компании.

В заключении следует отметить, что анализ финансового состояния компании представляет собой набор показателей, которые отражаются в балансе предприятия по состоянию на определенную дату. Финансовое состояние характеризуется платежеспособностью компании и ее способностью своевременно отвечать по своим обязательствам. Цель анализа финансового состояния определяется возможностью объективной оценки использования финансовых ресурсов, определением внутренних резервов, возможностью укрепления финансового положения и повышения платежеспособности.

Список цитируемой литературы

1. Сухорукова Е. С. Актуальные вопросы анализа финансового состояния организации // Молодой ученый. – 2014. – №21.2. – С. 97-99.

Богомолова Дарья Игоревна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель: Либерман Т.И., к.э.н, доцент

Bogomolova Daria Igorevna
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific adviser: Liberman T.I., Ph.D, Associate Professor

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ИССЛЕДОВАНИЮ АНАЛИЗА ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

THEORETICAL APPROACHES TO THE STUDY OF THE ANALYSIS OF FINANCIAL AND ECONOMIC ACTIVITIES IN THE SYSTEM OF ENSURING ECONOMIC SECURITY OF THE ORGANIZATION

Аннотация. В статье рассмотрены система экономической безопасности, а так же параметры для проведения оценки финансово–хозяйственной деятельности предприятия.

Abstract. The article considers the system of economic security , as well as parameters for evaluating the financial and economic activities of an enterprise.

Ключевые слова: бухгалтерский баланс, ликвидность, рентабельность, финансово-хозяйственная деятельность, экономическая безопасность.

Keywords: balance sheet , liquidity, profitability, financial and economic activity, economic security.

На сегодняшний день, в условиях глобализации мирового хозяйства, основой устойчивого развития экономики государства является успешное функционирование отдельных хозяйствующих субъектов, которые оказывают непосредственное влияние на формирование бюджетов всех уровней и возможность реализации социальных программ, направленных на повышение качества уровня жизни населения. Таким образом, становится очевидной необходимость обеспечения состояния защищенности финансово– хозяйственной деятельности экономиче-

ского субъекта, иначе говоря, экономической безопасности предприятия.

В современной научной литературе экономическая безопасность рассматривается как некое состояние, которое позволяет предприятию противостоять негативному воздействию внешней среды, как возможность обеспечить его устойчивость и автономность без учета внутренних

Рассматривая множество различных определений экономической безопасности, выделим блоки экономической безопасности предприятия на основе функционального подхода.

Система экономической безопасности состоит из следующих элементов[1,с.134]: имущество предприятия ,финансы предприятия, персонал , технологии и инновации , информационная среда , организационная структура.

Цели и задачи обеспечения экономической безопасности предприятия реализуются при осуществлении следующих значимых этапов:

1. Анализ и оценка экономической безопасности и развития предприятия начинается со сбора значимой информации о работе фирмы. К источникам существенных данных принято относить такие документы как: устав организации, бухгалтерский баланс, отчет о финансовых результатах, приказы об учетной и налоговой политике и т.д.

2. Второй этап заключается в изучении и анализе ранее полученных данных. При этом следует учитывать, что оценка показателей финансово– хозяйственной деятельности фирмы может осуществляться с применением таких методов как: сравнение рассчитанных индикаторов финансово-хозяйственной деятельности предприятия с принятыми нормами и пороговыми значениями и применение метода экспертных оценок, заключающегося в изучении субъективного мнения специалистов и выданного ими заключения.

Первый из представленных методов целесообразно применять для оценки таких показателей экономической безопасности, которые могут быть вычислены на основе объективных данных, имеющих количественную характеристику.

При проведении внутрихозяйственного финансового анализа в качестве источника информации используются и другие данные бухгалтерского учета, данные о производстве, а также прочая информация, которая может иметь важное значение для оптимизации управления предприятием [2,с.236].

Таким образом, внутрихозяйственный финансовый анализ имеет преимущество в возможности более углубленного изучения за счет привлечения информации производственного учета. Так же необходимо также учитывать ряд факторов, описание которых не поддается количественной оценке и требует субъективного мнения эксперта.

3. Следующим шагом обеспечения экономической безопасности является анализ развития отрасли, в которой функционирует предприятие и его ближайшие конкуренты. Своевременное обнаружение подобных сигналов поможет предприятию вовремя диверсифицировать производство или переориентироваться на другой вид деятельности, не дожидаясь ухода в убыток или наступления других негативных последствий.

4. Завершающим этапом процесса обеспечения экономической безопасности предприятия является разработка рекомендаций по совершенствованию и оптимизации деятельности фирмы, а также определение целевых ориентиров развития.

Следует отметить, что обеспечение экономической безопасности предприятия должно быть постоянным процессом, который включает мониторинг текущей ситуации и позволяет оперативно реагировать на вызовы рыночной экономики и изменения законодательства.

Таким образом, принятие стратегически правильных и осмысленных решений имеет большое значение в условиях современного, насыщенного и быстро меняющегося рынка. Именно поэтому необходимо проводить анализ финансово–хозяйственной деятельности, пользуясь актуальными методиками, направленными на выявление особенностей ведения бизнеса конкретной организации.

Список цитируемой литературы:

1. Суглобов А.Е. Экономическая безопасность предприятия: учеб. пособие для студентов, обучающихся по специальности «Экономическая безопасность». – М.: ЮНИТИДАНА, 2016. – 271 с.

2. Толпегина, О. А. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности в 2 ч. Часть 1: учебник и практикум для академического бакалавриата. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2017. – 363 с.

Бунеева Мария Борисовна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Солодовник Ю.А. к.э.н., доц

Buneeva Maria Borisovna,
Academy under the President of the Russian Federation,
Ranepa, Lipetsk branch
Scientific supervisor- Solodovnik Yu. A., Ph. D., Associate Professor

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ С ЦЕЛЬЮ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

THEORETICAL AND METHODOLOGICAL ASPECTS OF THE ANALYSIS OF THE FINANCIAL CONDITION IN ORDER TO ENSURE THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

Аннотация. В статье рассмотрены проблемы анализа финансового состояния и главные способы рассмотрения характеристик финансового состояния, оказывающие воздействие на финансовые результаты компании.

Abstract The article deals with the problems of analyzing the financial condition and the main ways to consider the characteristics of the financial condition that affect the financial results of the company.

Ключевые слова: экономическая безопасность; финансовое состояние; ликвидность и платежеспособность; теоретико-методологические подходы и способы.

Keywords: economic security; financial condition; liquidity and solvency; theoretical and methodological approaches and methods.

Актуальность выбранной теме состоит в том, что анализ финансового состояния каждого предприятия раскрывает и иллюстрирует ключевые и потенциальные его возможности.

Проблеме анализа показателей финансового состояния организации уделяют интерес многочисленные отечественные создатели, однако значительных отличий не наблюдается.

Финансовое состояние предприятия - это совокупность экономических и финансовых показателей, характеризующих способность

предприятия к устойчивому развитию, в том числе к выполнению им финансовых обязательств[1].

Финансовое положение считается важной характеристикой деловой активности и надежности компании. Он определяет конкурентоспособность компании и ее возможности в деловом сотрудничестве. Стабильное финансовое состояние компании зависит от умелого и продуманного управления всем производством и экономических факторов, которые определяют результаты его деятельности[2].

Теоретико-методологические подходы к анализу и оценки эффективности основных показателей деятельности предприятий доказывают, что сегодня существует достаточно развитый инструментарий. Нужно выделить, проблема разнообразия критериев эффективности основных показателей деятельности, их способов измерений связана с методами повышения эффективности предприятий, что относится к проблемам управления.

Главные способы рассмотрения характеристик финансового состояния, оказывающие воздействие на финансовые результаты компании: горизонтальный и вертикальный анализ, анализ платежеспособности, анализ ликвидности активов, анализ деловой активности деятельности, анализ рентабельности организации, анализ финансовой устойчивости.

Более подробно поговорим о ликвидности и платежеспособности, сравним их.

Задача анализа ликвидности баланса возникает в связи с необходимостью оценки платежеспособности предприятия, то есть его способности своевременно и полностью рассчитать все его обязательства. Компания считается платежеспособной, если ее совокупные активы превышают внешние обязательства.

Платежеспособность предприятия - это наличие у предприятия денежных средств, достаточных для расчетов по кредиторской задолженности, требующей немедленного погашения.

Ликвидность предприятия - это наличие у предприятия оборотных средств, в размере, достаточном для погашения краткосрочных обязательств хотя бы с нарушением сроков погашения, предусмотренных договорами.

---

[1] Райзберг Б. А., Лозовский Л. Ш., Стародубцева Е. Б. Современный экономический словарь / Б. А. Райзберг, Л. Ш. Лозовский, Е. Б. Стародубцева. – М., 2005. – 480 с.

[2] Уразгалиев В. Ш. Экономическая безопасность: учебник и практикум для вузов. – М.: Издательство Юрайт, 2017. – 374 с.

Отталкиваясь из вышеперечисленного видно, что ликвидность и платежеспособность не тождественные понятия но тесно связаны, так как платежеспособность также анализирует и ликвидность. Коэффициенты ликвидности могут характеризовать финансовое положение как удовлетворительное, однако по существу эта оценка может быть ошибочной, если в текущих активах значительный удельный вес приходиться на неликвидность и просроченную дебиторскую задолженность. Во многом от степени ликвидности баланса зависит платежеспособность.

Главная проблема в анализе является то, что конечный результат не всегда дает полную картину, например рассчитанный по общей методике коэффициент текущей ликвидности предприятия равен 2, однако на практике предприятие имеет финансовые трудности и не имеет источников погашения кредиторской задолженности. Однако случаются также противоположные условия текущей ликвидности едва больше 1, и это говорит о неудовлетворительном финансовом состоянии предприятия. Все зависит от специфики деятельности организации.

Подобным способом, высоколиквидность равновесия считается основой платежеспособности также ликвидности компании. В таком случае имеется высоколиквидность считается способом поддерживания платежеспособности.

Подобным способом, исследование ликвидности и платежеспособности – данное существенное элемент хорошо спланированного экономического маркетинга в каждом компании. Затруднения со ликвидностью имеют все шансы обладать весьма серьезные результаты с целью фирмы, в том числе несостоятельность. С целью этого для того чтобы увеличить высоколиквидность также состоятельность компании, в первую очередь в целом, следует вовремя исследовать экономическую работу компании.

Список цитируемой литературы:

1. Райзберг Б. А., Лозовский Л. Ш., Стародубцева Е. Б. Современный экономический словарь. – М., 2005. – 480 с.

2. Уразгалиев В. Ш. Экономическая безопасность: учебник и практикум для вузов. – М.: Издательство Юрайт, 2017. – 374 с.

Власова Нина Сергеевна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Суханов Е.В., к.э.н., доц.

Vlasova Nina Sergeevna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor- Sukhanov E. V., Ph. D., Associate Professor.

НАПРАВЛЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РЕСУРСАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЕГО ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

DIRECTIONS OF EFFECTIVE MANAGEMENT OF FINANCIAL RESOURCES OF THE ENTERPRISE TO ENSURE ITS ECONOMIC SECURITY

Аннотация. В статье кратко рассмотрены направления эффективности управления финансовыми ресурсами предприятия для обеспечения его экономической безопасности, которые актуальны для российских предприятий на современном этапе.

Abstract. The article briefly discusses the directions of effective management of financial resources of an enterprise to ensure its economic security, which are relevant for Russian enterprises at the present stage.

Ключевые слова: финансы, финансовые ресурсы, эффективность использования финансовых ресурсов.

Keywords: finance, financial resources, efficiency of using financial resources.

Актуальность данной статьи обусловлена тем, что в современное время для очень многих предприятий одной из основных проблем остается проблема повышения эффективности управления финансовыми ресурсами предприятия для обеспечения его экономической безопасности.

Финансовыми ресурсами называют абсолютно всю совокупность доходов, присутствующих на счетах субъекта хозяйствования и использующихся им с целью выполнения финансовых обязательств, осуществления затрат на производство и экономического стимулирования работающего персонала предприятия [2. с. 161].

Эффективная работа предприятия неосуществима в отсутствии рационального управления финансовыми ресурсами для обеспечения его экономической безопасности.

На рисунке 1 представлены основные направления повышения эффективности управления финансовыми ресурсами предприятия для обеспечения его экономической безопасности, которые актуальны для российских предприятий на современном этапе.



Рисунок 1. – Направления повышения эффективности управления финансовыми ресурсами предприятия для обеспечения его экономической безопасности

Основной целью повышения эффективности управления финансовыми ресурсами предприятия является обеспечения его экономической безопасности. При управлении финансовыми ресурсами предприятия разрабатываются управленческие механизмы, действия которых приведут:

– к выживанию в условиях конкуренции;

– к избеганию банкротства: повысят рыночную стоимость, увеличат экономический потенциал, увеличат объем производства, увеличат объём реализации;

– максимизируют прибыль: минимизируют расходы, увеличат уровень рентабельности [1. с. 112].

Таким образом, эффективное управление финансовыми ресурсами предприятия позволяют осуществлять производственную деятельность, развивать предприятие, сохраняя занимаемую нишу на рынке без существенных трудностей, а так же обеспечить экономическую безопасность предприятия.

Наличие достаточного количества финансовых ресурсов, их эффективное использование предопределяет хорошее финансовое положение предприятия, платежеспособность, финансовую устойчивость, ликвидность. В связи с этим важнейшей задачей предприятий является поиск резервов для увеличения собственных финансовых ресурсов и их наиболее эффективное использование с целью повышения эффективности работы предприятия, а также обеспечения его экономической безопасности.

Список цитируемой литературы:

1. Дягель О. Ю. Аналитическое обеспечение управления финансовыми ресурсами коммерческой организации. – Калининград: СФУ, 2017. – 216 с.

2. Левчаев П. А. Обеспечение стоимостного прироста финансовых ресурсов экономических субъектов в условиях инновационной экономики: теория и методология исследования. – М.: ИНФРА-М, 2020. – 229 с.

3. Мищенко А. В. Оптимизационные модели управления финансовыми ресурсами предприятия. – М.: РИОР: ИНФРА-М,2019. – 337 с.

Воронина Софья Владимировна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Суханов Е.В., к.э.н., доц.

Voronina Sofya Vladimirovna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor- Sukhanov E.V., Ph. D., Associate Professor.

МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К АНАЛИЗУ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАХОВОЙ КОМПАНИИ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

METHODOLOGICAL APPROACHES TO ANALYZING THE FINANCIAL RESULTS OF AN INSURANCE COMPANY TO ENSURE ECONOMIC SECURITY

Аннотация. В данной статье представлены методы анализа финансовых результатов деятельности страховой компании для обеспечения экономической безопасности.

Abstract. This article presents methods for analyzing the financial results of an insurance company to ensure economic security.

Ключевые слова: финансовые результаты, страховая компания, обеспечение экономической безопасности.

Keywords: financial results, insurance company, economic security.

В современных экономических условиях необходимо проводить анализ финансовых результатов деятельности страховой компании, так как данный анализ дает возможность определить конкурентные позиции страховщиков и определить самых надежных партнеров. Для самой же страховой компании, проведение анализа финансовых результатов деятельности позволяет оценить риски деятельности, спрогнозировать основные финансовые тенденции и разработать эффективную финансовую стратегию страховой компании для обеспечения экономической безопасности [2, с. 187].

Можно выделить следующие основные этапы анализа финансовых результатов деятельности страховой компании для обеспечения экономической безопасности.

Первоначально для общей характеристики деятельности страховой компании необходимо провести предварительный анализ финансовых результатов деятельности страховой компании для обеспечения экономической безопасности. Данный анализ включает в себя следующие этапы. Анализ динамики и отклонения показателей деятельности. Анализ ликвидности баланса по признаку ликвидности и срочности обязательств. Анализ финансовой устойчивости, ликвидности, рентабельности, убыточности и инвестиционной деятельности страховой компании.

Далее для углубленного анализа финансовых результатов деятельности страховой компании для обеспечения экономической безопасности необходимо провести детальное изучение показателей, факторов и выявления резервов роста прибыли. Факторный анализ финансовых результатов деятельности страховой компании следует проводить через расчет показателя маржинального дохода (разницы доходов и затрат) по направлениям деятельности страховой компании.

Анализ финансовых результатов деятельности страховой компании необходим для эффективной деятельности страховой компании, а так же для обеспечения экономической безопасности.

Комплексный анализ финансовых результатов, являясь основой механизма анализа финансовой деятельности страховой компании, дает возможность системно изучить его экономическое положение, а так же экономические итоги, которые образовываются влиянием таких факторов как объективные и субъективные [1, с. 194].

Оценка финансового положения, а в особенности, финансовых результатов деятельности страховой компании в современных экономических условиях крайне необходима, так как позволяет выделить конкурентные позиции страховщиков и выбрать наиболее надежного партнера. В первую очередь надежность характеризуется экономической безопасностью, т.е. таким состоянием страховой компании, при котором обеспечивается бесперебойность оказания услуг, а так же имеют стабильные финансовые показатели и регулярно извлекают прибыль, достигают поставленные стратегические цели, выполняют поставленные задачи и способны дальше развиваться и совершенствоваться.

Список цитируемой литературы:

1. Абдукаримов И. Т. Анализ финансового состояния и финансовых результатов предпринимательских структур. – М.: ИНФРА-М, 2019. – 214 с.

2. Скамай Л. Г. Страховое дело. – М.: ИНФРА-М, 2018. – 300 с.

Вязникова Анастасия Витальевна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Суханов Е.В., к.э.н., доц.

Vyaznikova Anastasia Vitalievna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor- Sukhanov E.V., Ph. D., Associate Professor.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

THEORETICAL ASPECTS OF EVALUATING THE EFFECTIVENESS OF USING WORKING CAPITAL TO ENSURE THE ECONOMIC SECURITY OF THE ORGANIZATION

Аннотация. В статье кратко рассмотрены теоретические аспекты оценки эффективности использования оборотных средств для обеспечения экономической безопасности организации. Дано понятие оборотных средств и определена роль в финансовой деятельности организации.

Abstract. The article briefly discusses the theoretical aspects of evaluating the effectiveness of using working capital to ensure the economic security of the organization. The concept of working capital is given and the role in the financial activities of the organization is defined.

Ключевые слова: оборотные средства, организация, управление оборотными средствами, роль оборотных средств в финансовой деятельности.

Keywords: working capital, organization, management of working capital, the role of working capital in financial activities.

В современное время для многих организаций оценка эффективности использования оборотных средств является первостепенной, поскольку недостаток и нерациональная структура оборотных средств негативно влияют на деятельность и экономическую безопасность организации. Денежные средства и материальные запасы в совокупности, являются необходимым составляющим звеном процесса для про-

изводства и функционирования, а также выпуска и реализации продукции, что обуславливает понятие оборотные средства организации.

В бухгалтерском учете под оборотными средствами понимаются оборотные активы, – это ресурсы организации, которые используются не дольше года или не более одного производственного цикла и обеспечивают непрерывную деятельность компании и выпуск товаров, оказание услуг, выполнение работ [1, с. 28].

Значительную роль играют оборотные средства в финансовой деятельности организации, они определяют конечные результаты показателей платёжеспособности, финансовой устойчивости, объёма дебиторской задолженности, уровня запасов организации, а также на показатели деловой активности.

Наличие у организации оборотных средств, их показатель скорости оборачиваемости оборотных средств, а также структура и состав оборотного капитала значительно влияют на финансовое состояние организации и определяют уровень его финансового состояния на финансовом рынке.

Эффективность использования оборотных средств для обеспечения экономической безопасности организации дает возможность увеличить доход от вложенных средств, при этом позволяет обеспечить организации не только стабильность в платежеспособности, но и ее достаточность [2, с. 114].

В заключении следует выделить, что сущность оборотных средств заключается в том, что бы обеспечить воспроизводственность процесса, который включает в себя и процесс производства, и процесс обращения. Таким образом, движение оборотных средств заключается в последовательных трех стадиях, таких как денежная стадия, производственная стадия и товарная стадия.

Оборотные средства находятся одновременно на всех стадиях и во всех формах производства, что обеспечивает его непрерывность и бесперебойную работу.

Список цитируемой литературы:

1. Бабенко И. В. Управление оборотными активами: логистический подход. – М.: ИНФРА-М, 2020. – 167 с.

2. Бережной В.И., Суспицына Г.Г., Бигдай О.Б. Бухгалтерский учет: учет оборотных средств: учебное пособие. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 192 с.

Ганиева Зарина Халиловна,
Северо-Казахстанский государственный университет
им. М. Козыбаева
Научный руководитель Гакельберг Т.Б., м.э.н.,
ст. преподаватель

Ganieva Zarina Halilovna,
North Kazakhstan State University
them. M. Kozybaeva
Scientific adviser Gakelberg TB, Ph.D.

УПРАВЛЕНИЕ КОНКУРЕНТНОЙ СТРАТЕГИЕЙ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

COMMERCIAL BANK COMPETITIVE STRATEGY MANAGEMENT

Аннотация. В статье представлены краткие результаты оценки конкурентной стратегии коммерческого банка.

Abstract. The article presents brief results of the assessment of the competitive strategy of a commercial bank.

Ключевые слова: коммерческий банк, конкурентная стратегия, конкурентные преимущества.

Keywords: commercial bank, competitive strategy, competitive advantages.

Основная стратегическая цель АО «Евразийский Банк» – построить лучший банк Казахстана по трем критериям: самый удобный банк для клиентов; лучший работодатель; доходный для акционеров и инвесторов [1].

В 2018 году конкурентная стратегия АО «Евразийский банк» была пересмотрена. Причиной этому послужило участие банка в Программе поддержки финансового сектора. В рамках программы была разработана новая стратегия развития, согласно которой банк отошел от задач бурного, агрессивного роста активов. В новой стратегии развития акцент делается на качество, а не количеству. По условиям госпрограммы задачей акционеров было паритетное вложение средств в банк, а также достижение его эффективности и прибыльности. И самое важное – рассчитаться с государством. Поэтому обновленная конкурентная стратегия нацелена на то, чтобы усилить присутствие

там, где АО «Евразийский банк» традиционно силен. Кроме того, АО «Евразийский банк» с корпоративного бизнеса сместил фокус на розничный.

Рассмотрим далее основные конкурентные преимущества АО «Евразийский Банк», которые легли в основу обновленной конкурентной стратегии банка [1].

1) Усиление позиций розничного бизнеса: в 2018 году АО «Евразийский Банк» запустил ряд продуктов и услуг, которые позволили ему увеличить клиентскую базу, доходность розничного бизнеса, а также снизить расходы на привлечение клиентов. По результатам 2018 года в автокредитовании АО «Евразийский банк» занимает 50% доли рынка, также было запущено кредитование люксовых автобрендов. В POS-кредитовании мобильно и гибко В карточном бизнесе на стыке инноваций и успешного зарубежного опыта реализована карта рассрочки – гибрид из четырех опций: кредитной карты, рассрочки, комиссии вместо процентной ставки и программы лояльности.

2) Запуск программы NPS (NetPromouterScjre) программа будет включать в себя замер индекса потребительской лояльности по ключевым продуктам и основным этапам жизненного цикла клиентов АО «Евразийский Банк», а также систему постоянных улучшений на базе NPS.

3) МСБ и корпоративный бизнес: в 2018 году в АО «Евразийский Банк» стартовал запуск экосистемы ERG, а также системы кредитования малого и среднего бизнеса по новому кредитному процессу. АО «Евразийский Банк» продолжил работу в части увеличения объемов кредитования малого и среднего бизнеса, в первую очередь, в рамках фонда «Даму» по корпоративному бизнесу и малому и среднему бизнесу АО «Евразийский Банк» планирует нарастить депозитную базу и объем операций по транзакционному процессу.

4) Работа по реструктуризации «плохих» займов: АО «Евразийский Банк» продолжил работу по возврату «плохих» кредитов. По корпоративному сектору в 2018 году был существенно увеличен здоровый рыночный кредитный портфель и компенсировал потери по процентным доходам проблемного портфеля.

5) Контроль за расходованием средств: в 2018 году важнейшим стало установление контроля административно-хозяйственных доходов и расходов на персонал, построение справедливой и адекватной системы мотивации персонала, базирующейся на принципе «заработал-получил».

6) SMM: в рамках стратегии по переводу клиентов в онлайн-каналы также было предусмотрено усиление работы в социальных сетях. В 2017 году в АО «Евразийский Банк» была приглашена команда

профессиональных PR и SMM-специалистов, которые должны не только формировать имидж АО «Евразийский Банк» в обществе, но и взаимодействовать с клиентами.

Эффективность новой конкурентной стратегии очевидно: за 2018 год рост чистой прибыли АО «Евразийский Банк» составил 14,9035 млрд. тенге или 231%.

Немаловажным фактором в достижении конкурентных преимуществ ОА «Евразийский Банк» послужил и рост расходов на рекламу. За год он увеличил свои бюджеты на продвижение почти в 2 раза. Сейчас его pr-бюджет достигает 304, 8 млн тенге.

Сегодня структура бизнеса АО «Евразийский Банк» выглядит следующим образом: 57% - корпоративный сектор, 43% - розница.

На основании вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что рыночная стратегия коммерческого банка – та составляющая бизнеса, которой не только можно, но и необходимо управлять. И результаты АО «Евразийский Банк» еще раз это подтверждают.

Список цитируемой литературы:

1. Официальный сайт АО «Евразийский Банк» https://eubank.kz/

Горбунов Евгений Александрович,
Гладышев Артем Станиславович,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС
Липецкий филиал
Научный руководитель – Солодовник Ю.А. к.э.н., доц.

Gorbunov E.A, Gladyshev A.S,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor –Solodovnik J.A., Ph.D, AssociateProfessor

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В СИСТЕМЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ

ECONOMIC SECURITY IN THE SYSTEM OF NATIONAL SECURITY OF RUSSIA

Аннотация. В статье описывается место, роль и нормативно правовая база обеспечения экономической безопасности.

Abstract. The article describes the place, role and regulatory framework for ensuring economic security

Ключевые слова: национальная безопасность, Россия, экономическая безопасность, стратегия, современные угрозы, национальная экономика.

Keywords: national security, Russia, economic security, strategy, modern threats, national economy.

Важнейшим нормативным законодательно-правовым актом, определяющим стратегические приоритеты в области обеспечения национальной безопасности РФ на долгосрочную перспективу, считается Стратегия национальной безопасности, в соответствии с которой определены цели, задачи и меры государственной как внутренней, так и внешней политики, направленные на ее усиление. Под национальной безопасностью РФ в п. 6 Стратегии понимается такое «состояние защищенности личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз, при котором обеспечиваются реализация конституционных прав и свобод граждан РФ, достойные качество и уровень их жизни, суверенитет, независимость, государственная и территориальная целостность, устойчивое социально-экономическое развитие РФ» [1] .

Согласно п. 6 Стратегии, «национальная безопасность включает в себя все виды безопасности, предусмотренные Конституцией и законодательством Российской Федерации». Экономическую безопасность следует относить к одной из составляющих национальной безопасности РФ, наравне с государственной, общественной, экологической, обороной безопасности и др. В п. 5 документа подчеркивается наличие «неразрывной взаимосвязи и взаимозависимости национальной безопасности Российской Федерации и социально-экономического развития страны».

Государственная стратегия экономической безопасности, утвержденная указом президента РФ, лежит в основе системы национальной безопасности России: «Без обеспечения экономической безопасности практически невозможно решить ни одну из задач, стоящих перед страной, как во внутригосударственном, так и в международном плане». Все выше сказанное подтверждается тем, что больше половины показателей, служащих для оценки состояния национальной безопасности, показывают реальное состояние экономики государства: ВВП на душу населения; децильный коэффициент; уровень инфляции; уровень безработицы; доля расходов в ВВП на развитие науки, технологий и образования; доля расходов в ВВП на культуру.

Необходимость проведения усиленной внешней политики обусловлена реалиями геополитических условий современной России, защищающей свои интересы в мировом сообществе и с обеспечением

гарантий национальной безопасности государства. В соответствии с указом президента от 13 мая 2017 года №208 экономической безопасностью является «состояние защищенности национальной экономики от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются экономический суверенитет страны, единство ее экономического пространства, условия для реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации» [2].

Под объектами экономической безопасности принято выделять личность, общество и общественные институты, государство, регионы, другие экономические системы, а среди субъектов – структуры национальной экономической системы, обеспечивающие протекцию объектов экономической безопасности. Совокупность показателей, которые дают возможность оценить уровень безопасности, а также комплексность факторов, представляющих угрозу стабильности и развитию объектов экономической безопасности, будут выступать предметом.

Серьезными современными угрозами экономической безопасности России являются [3]:

1) внешние угрозы:
– увеличение зависимости от импортных товаров,
– вытеснение западными предприятиями отечественных производителей путем приобретения вторых первыми,
– ужесточение санкций в отношении России,
– утечка умов за рубеж
– утечка капитала за рубеж;
2) внутренние угрозы:
– высокий уровени коррупции,
– низкие доходы населения,
– высокий уровень инфляции,
– слабый запас стратегических резервов.

Таким образом, на наш взгляд, в качестве первоочередных мер поддержания экономической безопасности нашей страны, считаем важным реализовать такие меры, как: восстановление инвестиционной активности; активизация продуктивной структурной и промышленной политики; переход к структурно-технологической перестройке производства РФ. При разработке и реализации государственной экономической политики необходимо рассматривать данные анализа в целях устранения отрицательных факторов, выступающих преградой ее устойчивому росту и развитию, а также обеспечение защиты экономических интересов граждан, общества и государства. Результат экономической безопасности национальной экономики является первоочередным условием обеспечения национальной безопасности России.

Список цитируемой литературы:

1. Стратегия национальной безопасности Российской Федерации : указ Президента РФ от 31 дек. 2015 г. № 683.

2. Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года».

3. Экономическая безопасность / С.П. Сазонов, Г.В. Федотова, Е.Е. Харламова, А.А. Ермакова. – Волгоград, 2016. – 128 с.

Дымова Любовь Сергеевна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Колесников В.В., к.э.н., доц.

Dymova Lyubov Sergeevna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor-V. V. Kolesnikov, Ph. D., associate Professor.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

CURRENT ISSUES OF ANALYSIS OF THE FINANCIAL CONDITION OF THE ENTERPRISE

Аннотация. Исследуются проблемы анализа финансового состояния как основы повышения эффективности деятельности предприятия.

Abstract. The problems of analyzing the financial condition as the basis for improving the efficiency of an enterprise are studied.

Ключевые слова: финансовое состояние, эффективность финансово-хозяйственной деятельности, анализ финансового состояния.

Keywords: financial condition, efficiency of financial and economic activity, analysis of financial condition.

Финансовое состояние является важнейшей характеристикой деловой активности и надежности предприятия. Оно определяет конкурентоспособность предприятия и его потенциал в деловом сотрудничестве, выступает гарантом эффективной реализации экономиче-

ских интересов всех участников хозяйственной деятельности, как самого предприятия, так и его партнеров. Устойчивое финансовое положение предприятия зависит от умелого, просчитанного управления всей совокупностью производственных и хозяйственных факторов, определяющих результаты его деятельности.

Предметом финансового анализа является диагностика текущего и будущего финансового состояния предприятия, которое меняется под воздействием внешней и внутренней среды управленческих решений, в целях оценки финансовой устойчивости и эффективной деятельности, а также совокупность анализируемых финансовых отношений.

Финансовое состояние представляет собой экономическую категорию, которая отражает сложившуюся структуру собственного и заемного капитала предприятия, а также направления его использования по различным сферам деятельности, дает возможность провести оценку эффективности использования капитала, платежеспособности, финансовой устойчивости, инвестиционной привлекательности предприятия и его способности к саморазвитию. Оценки динамики показателей финансового состояния за несколько последовательных лет характеризует профессиональные и деловые качества высшего менеджмента предприятия. Результаты анализа финансового состояния дают возможность потенциальным инвесторам, кредиторам и другим контрагентам объективно оценить финансовые возможности предприятия.

Основой для принятия эффективных финансовых управленческих решений выступают данные, полученные в ходе проведения анализа финансового состояния предприятия. Финансовый анализ хозяйствующего субъекта включает в себя решение задач с помощью различных аналитических методов и приемов, на основе которых финансовый аналитик способен определять финансовые результаты деятельности хозяйствующих субъектов по различным ее аспектам в статике и динамике.

Негативные последствия недостаточного финансово-экономического управления могут проявляться как в виде чистых финансовых потерь и упущенных возможностей, так и в виде ослабления качества бизнеса в целом. Основными причинами потерь являются[1]:

– недостаточное внимание к оптимизации денежного потока, гармонизация притока и оттока денежных средств, отсутствие внимания к их прогнозированию, что приводит к проблемам с платёжеспособностью предприятия;

– чрезмерные и необоснованные займы на рынке капитала, которые увеличивают общую стоимость ресурсов, усугубляют финансовое положение;

– иммобилизация оборотных средств (использование преимущественно краткосрочных кредитов в качестве источников финансирования долгосрочных инвестиций), что подрывает баланс ликвидности и затрудняет финансирование оборотного капитала;

– дефицит оборотных активов по сравнению с краткосрочными источниками финансирования, который приводит к дефициту собственного оборотного капитала;

– недостаточная работа с должниками обостряет проблему ликвидности, замедляет оборот оборотного капитала, а в случае безнадежных долгов приводит к прямым убыткам;

– отсутствие управленческого учета и бюджетирования приводит к неправильной оценке результатов, неадекватным ценам, упущенной выгоде;

– отсутствие прибыли, и ее неэффективное распределение приводит к потере рентабельности;

– отсутствие в организации ключевых факторов, генерирующих стоимость, снижает доходность капитала собственников и ограничивает возможность увеличения стоимости компании.

Анализ финансового состояния предприятия позволяет оценить эффективность бизнеса, следовательно, определить степень эффективности деятельности предприятия. Методические основы анализа финансового состояния отражены в работах Н.Р. Вейцмана, В.И. Стоцкого, С.К. Татура, Бочарова В.В. Концептуальные основы экономического анализа были представлены и научно обоснованы также в трудах отечественных ученыхМ.С. Абрютиной, А.В. Грачева, М.Н. Крейниной, М.В. Мельника, М.Г. Миронова, Е.В. Негашева, Г.В. Савицкой, Р.С. Сайфулина, А.Д. Шеремета.

Несмотря на значительное число исследований отечественных финансистов в сфере формирования и развития финансовых отношений в деятельности предприятий, многие вопросы данной проблемы продолжают оставаться спорными до сих пор. Недостаточно внимания уделяется разработке эффективных способов и средств повышения эффективности финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Основной целью анализа должно являться получение множества показателей финансово-хозяйственной деятельности предприятия, четкой и объективной картины эффективности финансово-хозяйственной деятельности, изменения ее прибылей и убытков, кредиторской и дебиторской задолженности, выявление проблем и опре-

деление путей их решения. Аналитики при этом, как правило, интересуются не только текущим состоянием анализируемого предприятия, но и его развитием в отдаленной перспективе, ожидаемых параметров финансово-хозяйственной деятельности.

Список цитируемой литературы:

1. Волков А.Ю. Об управлении финансами предприятий и направлениях его совершенствования / А.Ю. Волков, Е.Б. Зборовская // Науковедение. 2015. №5. С. 24-28. URL: https://www.elibrary.ru/item.asp?id=25380758.

Емельянова Юлия Сергеевна
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Милованов Евгений Александрович

Emelyanova Yulia Sergeevna
Academy under the President of the Russian Federation, RANEPA,
Lipetsk branch
Scientific adviser – Milovanov Evgeniy Alexandrovich

ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ДОХОДАМИ И РАСХОДАМИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

FEATURES OF MANAGING INCOME AND EXPENDITURE OF AGRICULTURAL ENTERPRISES

Аннотация. Особенности финансов организаций сельского хозяйства определяются особенностями сельскохозяйственного производства. Статья посвящена исследованию особенностей формирования доходов и расходов предприятий АПК. Выделены основные проблемы управления финансами сельскохозяйственных организаций.

Abstract. Features of the finance of agricultural organizations are determined by the features of agricultural production. The article is devoted to the study of the characteristics of the formation of income and expenses of agricultural enterprises. The main problems of financial management of agricultural organizations are highlighted.

Ключевые слова: сельскохозяйственные организации, доходы, расходы, сельскохозяйственное производство, издержки, поддержка

Keywords: agricultural organizations, income, expenses, agricultural production, costs, support.

Современный агропромышленный комплекс играет важную роль в жизни государства, так как направлен на обеспечение страны продовольствием и товарами народного потребления. Эффективное функционирование АПК влияет на уровень благосостояния населения страны, поскольку его продукция составляет более 60% товаров народного потребления.

В условиях сложившейся рыночной конъюнктуры в развитии агропромышленного комплекса имеется ряд проблем. Основная проблема, которая вызывает и укрепляет многие существующие негативные тенденции в сельском хозяйстве, связана с его низкой прибыльностью, В результате такого положения основная масса сельхозпроизводителей не в состоянии постоянно использовать достижения научно-технического прогресса для повышения эффективности и конкурентоспособности своей продукции, и осуществлять техническую и технологическую модернизацию производства. Кроме того, к проблемам агропромышленного комплекса следует отнести высокие производственные издержки, низкая инвестиционная привлекательность, низкий уровень рентабельности экономической деятельности товаропроизводителей, недостаточно развитая инфраструктура сельского хозяйства и т.д. Из сказанного выше очевидно, что вопросы управления доходами и расходами сельскохозяйственными предприятиями не только актуальны, но и имеют свою специфику, которая требует кардинально иного подхода к управлению, нежели в других сферах производства.

Принимая во внимание, что при планировании прибыли, которая в упрощенном виде можно представить как разницу между ценой продукции сельскохозяйственного производства и затратами на ее получение, а цена, в свою очередь зависит от спроса и предложения, то предприятие АПК может влиять только на издержки производства, при этом качество и количество произведенной продукции зависит от таких условий (например, природно-климатических факторов, которые различаются по годам), на которое предприятие повлиять не в силах.

Поэтому первой особенностью управления доходами и расходами сельскохозяйственных предприятий следует считать необходимость выбора между альтернативными способами организации хозяйства (например, перепахивать поле или сеять по стерне, применять пестициды или игнорировать [2, с. 684]), которое ставит перед собой цель максимальное получение прибыли и достижения требуемого уровня рентабельности. Еще одним ключевым фактором при управлении доходами и расходами в рассматриваемой отрасли выступает продолжительность производственного цикла, большой разрыв между временем производства и рабочим периодом, сезонность производства [1, с. 23].

Таким образом, вторая особенность – неравномерное получение денежных доходов и их несоответствие во времени производственным затратам.

Особый статус отрасли сельского хозяйства заключается в том, что предприятия АПК выступают объектом государственной поддержки, направленной на увеличение объемов производства продукции, содействие развитию аграрного рынка, повышение производительности в сельском хозяйстве, и в целом - обеспечение продовольственной безопасности.

В связи с чем, при планировании доходов и расходов, предприятие должно соблюсти перечень условий, в случае соблюдения которых сельхозтоваропроизводители могут получить государственную помощь. Еще одной особенностью является сочетание двух отраслей – растениеводства и животноводства, специализация производства.

В этих условиях от предприятий требуется раздельное планирования, учет и финансирование по этим отраслям и выбранным направлениям специализации.

Подводя итог, отметим, что многообразие особенностей сельского хозяйства как отрасли влияет на процесс формирования прибыли, состав и структуру производственных затрат и на все стороны финансовой деятельности сельскохозяйственных предприятий. Поэтому управление доходами и расходами сельхозтоваропроизводителей должно основываться на пристальном внимании к формированию и повышению эффективности действия элементов экономического механизма хозяйствования. Необходимо работать над инвестиционной политикой в аграрном секторе. В этом смысле достижение финансовой стабильности субъектов сельскохозяйственного производства, а также повышение конкурентоспособности их хозяйства на рынке кредитования будет способствовать повышению привлекательности данного сектора для инвесторов.

Список цитируемой литературы:

1. Милета В.И, Друзенко М.А. Особенности формирования финансовых ресурсов сельскохозяйственных предприятий // Экономика: теория и практика. – 2017. – № 1945. – С. 20-25.

2. Фролов Д.В. От управления доходами к управлению затратами сельскохозяйственных предприятий в условиях санкционных ограничений // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2015. – № 12-4. – С. 684-691.

3. Черняков М.К., Чернякова М.М., Акберов К.Ч. Особенности финансов сельскохозяйственных организаций // Бизнес. Образование. Право. – 2018. – № 2(43). – С. 66-74.

Жаулетбаева Айнур Ибрагимкызы,
Северо-Казахстанский государственный университет
им. М. Козыбаева
Научный руководитель Омирбаев С.М., д.э.н., профессор

Zhauletbaeva Ainur Ibragimkyzy,
North Kazakhstan State University
them. M. Kozybaeva
Scientific adviser Omirbaev S.M., Doctor of Economics, Professor

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ АО «БАНК ЦЕНТРКРЕДИТ»

EVALUATION OF FINANCIAL STABILITY OF BANK CENTER CREDIT JSC

Аннотация. В статье представлены результаты оценки финансовой устойчивости АО «Банк ЦентрКредит» по международной методике CAMEL.

Abstract. The article presents the results of the assessment of financial stability of Bank CenterCredit JSC according to the international CAMEL methodology

Ключевые слова: коммерческий банк, финансовая устойчивость, CAMEL.

Keywords: commercial bank, financial stability, CAMEL.

Международная банковская аналитика на сегодняшний день имеет широкий инструментарий оценки финансовой устойчивости коммерческого банка, а диапазон используемых показателей очень широк. Однако, практически все методики базируются на группе ключевых показателей, что на наш взгляд наиболее гармонично сочетается в методике CAMEL. В этой связи в качестве методики оценки финансовой устойчивости АО «Банк ЦентрКредит» будет использована именно эта методика. Выбор именно этой методики также был обусловлен тем, что CAMEL(S) получила широкое признание в международной практике и активно используется ведущими мировыми рейтинговыми агентствами при оценке финансовой устойчивости коммерческих банков.

CAMEL(S) формируется из пяти составляющих: C - Capital Adequancy (достаточность капитала); A - Asset Quality (качество активов);M - Managements factors (факторы управления); E - Earnings (доходность); L - Liguidity (ликвидность) [1].

Оценить каждый блок, согласно методике, можно от 1 до 5 баллов, соответственно 1 – самое высокое (положительное) значение, то есть коммерческий банк имеет высокую степень финансовой независимости, а 5 баллов – наиболее низкое значение, которое свидетельствует о снижении, а порой и утрате финансовой устойчивости.

Оценка финансовой устойчивости АО «Банк ЦентрКредит» на основании данных финансовой отчетности банка [2] позволила рассчитать сводный рейтинг в методике CAMELS, который может быть отнесен к одной из групп согласно рисунка.

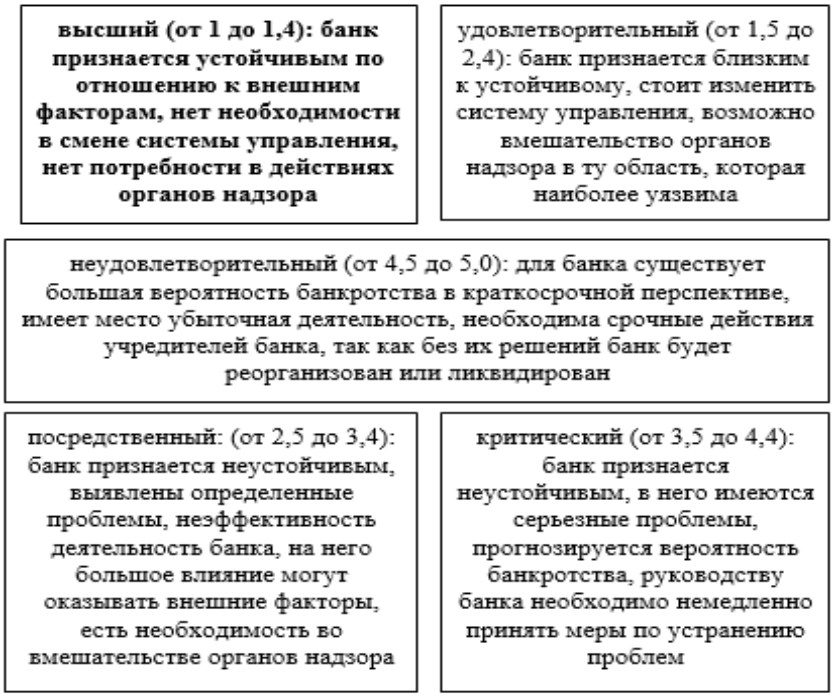


Рисунок 1. Характеристика сводного рейтинга в методике CAMELS

АО «Банк ЦентрКредит» традиционно входит в десятку крупных банков Республики Казахстан, занимая в течение анализируемого периода 6-7 место в рейтинге наиболее крупных и «сильных» банков.

АО «Банк ЦентрКредит» является универсальным банком, оказывающим традиционные банковские услуги и в то же время находящимся в постоянном поиске новейших форм обслуживания. Разнообразие бизнеса клиентов Банка, работающих в различных регионах и отраслях хозяйства, дает возможность уменьшить вероятность риска потерь от циклических колебаний экономики, стабильно работать и создавать потенциал для роста.

В целом, финансовая устойчивость коммерческого банка складывается под воздействием множества факторов и ее уровень является показателем эффективности политики коммерческого банка по всем направлениям деятельности. При оценке финансовой устойчивости АО «Банк ЦентрКредит» выбрана именно методика CAMELS так как она позволяет учитывает огромный спектр показателей, большинство из которых находятся под пристальным вниманием надзорного орган в лице Национального банка Республики Казахстан.

Список цитируемой литературы:

1. Ларина О. И. Банковское дело. Практикум: учебное пособие для вузов. - 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2020. – 234 с.

2. Официальный сайт АО «Банк ЦентрКредит» - https://www.bcc.kz/

Захарова Дарья Олеговна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС, Липецкий филиал
Научный руководитель – Колесников В.В., к.э.н., доц.

Zakharova Daria Olegovna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa, Lipetsk branch
Scientific supervisor – Zakharova D.O., ph.D., Associate Professor

ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ КАК ОСНОВНОЙ КРИТЕРИЙ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

FINANCIAL SUSTAINABILITY AS THE BASIC CRITERION OF ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

Аннотация. В статье рассмотрена важность финансовой устойчивости предприятия для обеспечения его экономической безопасно-

сти. Рассмотрены основные инструменты, которые могут быть применены для повышения финансовой устойчивости и безопасности предприятия.

Abstract. The article considers the importance of financial stability of an enterprise to ensure its economic security. The main tools that can be used to improve the financial stability and security of the enterprise are considered.

Ключевые слова: финансовая устойчивость, экономическая безопасность.

Keywords: financial stability, economic security.

В сложившейся экономической ситуации финансовая устойчивость выступает основным условием, за счет которого обеспечивается состояние экономической безопасности предприятия, поскольку по итогам работы предприятия она является индикатором высокого положительного финансового результата и независимости организации в плане финансов.

Так если организация финансово устойчива, то перед другими предприятиями того же профиля она имеет ряд преимуществ для получения кредитов, привлечения инвестиций, подборе квалифицированного персонала. И в выборе контрагентов.

Как отмечается в работе Гиляровской Л. Т.: «На финансовую устойчивость предприятия влияет множество факторов, позволяющих подразделять рассматриваемый показатель по видам: внутренняя и внешняя, общая, финансовая устойчивость.

1. Внутренней устойчивостью характеризуется общее финансовое состояние организации, при котором обеспечивается стабильно высокий результат его функционирования. В основе ее достижения лежит принцип активного реагирования на изменение внешних и внутренних факторов.

2. Внешней устойчивостью организации обусловлена стабильностью экономической среды, в пределах которой осуществляется его деятельность. Достигается она соответствующей системой управления рыночной экономикой в масштабах всего государства, т.е. управлением извне.

3. Общая устойчивость организации характеризуется таким движением денежных потоков, за счет которого обеспечивается постоянное превышение поступления средств (доходов) над их расходованием, что в свою очередь позволяет эффективно развивать производство. Общей устойчивостью также отражается эффективность инве-

стиционных проектов, организации производства, труда, уровень материально-технической оснащенности, управления» [2, С.111].

Показатели финансовой устойчивости организации делятся на две группы. В первую из которых входят количественно измеримые показатели. Отличие данной группы в наличии пороговых значений и пороговых зон. Выход за их границы свидетельствует о критичности ситуации и потере финансовой устойчивости. Ко второй группе относятся показатели, которые характеризуют качественные условия и ограничения, во избежание нарушения финансовой устойчивости соблюдать которые важно. Хотелось бы отметить, что пороговые значения обладают особой чувствительностью к исходному положению финансовой системы, намечающихся в ней тенденций. Пороговые значения зависят друг от друга и от проводимой финансовой политики и выражают функцию допустимого риска, измеряемого возможностью потери финансовой устойчивости.

На наш взгляд, в качестве основных инструментов повышения финансовой устойчивости и безопасности предприятия можно выделить:

– социальные инструменты, предполагающие создание условий для высокой производительности труда. К ним можно отнести повышение заработной платы сотрудников организации в соответствии с ростом эффективности производства, а также применение методов нематериального стимулирования труда;

– экономические инструменты, предполагающие оптимизацию методов управления активами; стратегическое и тактическое планирование и прогнозирование;

– организационно-экономические инструменты, которые ориентированы на расширение рынков сбыта и на внутренний контроль за исполнением договоров;

– финансовые инструменты, предполагающие совершенствование структуры капитала, модернизацию политики управления оборотными активами; использование финансовых инструментов;

– кадровые инструменты, которые ориентированы на формирование кадровой политики, направленной на повышение квалификации персонала и развитие человеческого капитала;

– инновационные инструменты, подразумевающие разработку и внедрение в производство новейших технологий, производство высокопроизводительных средств производства и инновационной продукции и а также за счет внедрения новых технологий снижение потребления материалов;

– производственные инструменты – данные инструменты связаны с модернизацией основных фондов и средств производства.

Таким образом, в условиях рыночной экономики устойчивое функционирование и развитие любого субъекта хозяйствования определяется, прежде всего, его способностью адекватно и своевременно реагировать на изменение внешней и внутренней среды, что проявляется в показателях, которыми характеризуется финансовая устойчивость.

Список цитируемой литературы:

1. Берестовская И.А. Как финансовая устойчивость влияет на экономическую безопасность// Актуальные проблемы развития финансового сектора: материалы V Международной научно-практической конференции. – Тамбов, 2017. – С. 49-58

2. Гиляровская Л.Т. Анализ и оценка финансовой устойчивости коммерческих организаций: учебное пособие. – М.: Юнити-Дана, 2017. – 159 с.

3. Елецких С.Я. Анализ теоретических подходов к трактовке сущности понятия «Финансовая устойчивость предприятия» // Экономика промышленности. – 2019. – №1. – С. 188-196

Калиахметов Руслан Маратович,
Северо-Казахстанский государственный университет
им. М. Козыбаева
Научный руководитель Омирбаев С.М., д.э.н., профессор

Kaliakhmetov Ruslan Maratovich,
North Kazakhstan State University
them. M. Kozybaeva
Scientific adviser Omirbaev S.M., Doctor of Economics, Professor

ОБЗОР ИНТЕРНЕТ-УСЛУГ (МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ) ДБ АО «СБЕРБАНК»

OVERVIEW OF INTERNET SERVICES (MOBILE APPLICATION) OF SB SBERBANK JSC

Аннотация. В статье рассмотрены интернет-услуги ДБ АО «Сбербанк», получаемые клиентами посредством мобильного приложения.

Abstract. The article discusses the Internet services of SB Sberbank JSC received by customers through a mobile application

Ключевые слова: коммерческий банк, интернет-услуги, мобильное приложение
Keywords: commercial bank, internet services, mobile application

Оценивая деятельность ДБ АО «Сбербанк» на рынке интернет-услуг, нельзя не отметить то, что последние все больше и больше становятся неотъемлемой частью существования как физических, так и юридических лиц.

Платформа ДБ АО Сбербанка имеет название «Сбербанк Онлайн». В Казахстане «Сбербанк Онлайн» был запущен в августе 2012 года. Эта система интернет-обслуживания клиентов Сбербанка. Она позволяет осуществлять управление счетами, оплату кредитов Сбербанка, а так же сторонних банков, открывать счета, как под проценты, так и для хранения денег, осуществлять переводы в пользу физических и юридических лиц в любых регионах [1].

Для того чтобы подключить данную услугу, необходимо открыть банковскую карту, взять чек на устройствах самообслуживания синдификатором пользователя и паролем, либо провести самостоятельную регистрацию на компьютере с помощью карты и телефона.

«Сбербанк Онлайн» позволяет клиентам управлять своими финансами в режиме онлайн, погашать кредиты и пополнять депозиты, совершать платежи в пользу ведущих поставщиков ЖКХ, связи, телевидения, интернет и прочих. Сегодня «Сбербанк Онлайн» предлагает своим пользователям более 230 услуг. По данным на 1.01.2020, число зарегистрированных клиентов составило 102 222 человек.

Приложение является лидером рейтинга по удобству использования за счет наиболее широкого функционала и удобного пользовательского интерфейса. Помимо распространенных функций, присутствует демо-версия, а также элементы PFM (структура баланса, расходов) [1].

В рейтинге мобильных приложений Казахстана за 2017 год в категории «дизайн и юзабилити» мобильное приложение «Сбербанк Онлайн Казахстан» награжден титулом «лучшее мобильное приложение»

Сбербанк Онлайн позволяет совершать банковские операции без обращения в отделение, с помощью компьютера или ноутбука.

Мобильное приложение Сбербанк Онлайн позволяет легко и просто управлять счетами, картами, кредитами и вкладами со смартфона или планшета.

Почти на 200% увеличилось число оплат через «Сбербанк Онлайн» за коммунальные услуги в октябре, по сравнению с январем этого года. Это и не удивительно, ведь все больше клиентов Банка убеж-

даются в удобстве онлайн-оплаты счетов за коммунальные услуги. Такой вид оплаты позволяет не только раз и навсегда забыть об огромных очередях, но и позволяет с максимальной эффективностью управлять своим временем и средствами. Вот несколько преимуществ использования «Сбербанк Онлайн»:

– Можно производить оплату в любое время. Услуга оплаты доступна круглосуточно;

– Можно минимизировать трудовые, временные и финансовые затраты на транспортные и офисные расходы, связанные с обращением в Банк;

– Можно производить оплату за коммунальные услуги.

«Сбербанк Онлайн» позволяет провести платежи в пользу порядка 104 провайдеров услуг ЖКХ со всех регионов страны. Так, к примеру, жители Алматы могут оплатить услуги провайдеров Алсеко, ИВЦ, АлматыЭнергосбыт. Жители любого региона Казахстана смогут найти в «Сбербанк Онлайн» своего провайдера коммунальных услуг и с легкостью провести оплату. Полный перечень доступных услуг ЖКХ в «Сбербанк Онлайн» (а таких более сотни) в разбивке по регионам можно найти в Каталоге Услуг системы.

Мобильные приложения «Сбербанк Онлайн» доступна всем клиентам – держателям международных банковских карт Сбербанка, подключенных к услуге «Мобильный банк». Мобильные приложения «Сбербанк Онлайн» доступна для бесплатного скачивания в магазинах приложений для установки на мобильный телефон.

Сбербанк Онлайн предлагает такие услуги как [1]:

– Оплата более 400 видов платежей без комиссии;

– Переводные операции между своими счетами и картами (+ конвертация валют);

– Переводы на карты других банков мира;

– Управление депозитами в режиме онлайн;

– Погашение кредита и просмотр графика погашения онлайн;

– Подробная информация по вашим банковским продуктам;

– Управление лимитами по картам;

– Управление услугой «Автоплатеж», «SMS-Банкинг» и многое другое.

Таким образом, можно сказать, что приложение «Сбербанк Онлайн» предлагает своим пользователям более 230 услуг и является лидером по предоставлению банковских услуг в Казахстане и в Российской Федерации.

Делая вывод по главе можно сказать, что основные экономические показатели деятельности ДБ АО «Сбербанк» за анализируемый

период показали устойчивый прирост, что является свидетельством роста эффективности банковского бизнеса и упрочнения конкурентной позиции ДБ АО «Сбербанк» на рынке. Также приложение «Сбербанк Онлайн» является лучшим мобильным приложением по количеству предоставляемых в нем услуг.

Список цитируемой литературы:

1. Официальный сайт ДБ АО «Сбербанк» https://www.sberbank.kz/

Камышникова Анжелика Викторовна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Макаров О.А., к.э.н., доц.

Kamyshnikova Anzhelika Viktorovna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor-Makarov O.A., Ph. D., Associate Professor.

УПРАВЛЕНИЕ ЛИКВИДНОСТЬЮ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬЮ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

MANAGEMENT OF LIQUIDITY AND SOLVENCY OF AN ECONOMIC ENTITY

Аннотация. В статье рассмотрены основные подходы к управлению ликвидностью и платежеспособностью хозяйствующего субъекта.

Abstract. The article considers the main approaches to managing liquidity and solvency of an economic entity.

Ключевые слова: ликвидность, платежеспособность, финансовый анализ, финансовый менеджмент.

Keywords: liquidity, solvency, financial analysis, financial management.

Существенные управленческие воздействия направлены на платежеспособность, но, несмотря на это, понятие «управление платежеспособностью» не имеет под собой обособленной теоретической и методологической базы. В экономической литературе различных авторов

рассматриваются понятия «управление ликвидностью» и «управление финансовой устойчивостью», которые лишь в некоторых аспектах охватывают проблему управления платежеспособностью предприятия с финансовых позиций. При этом экономическая составляющая проблемы платежеспособности рассматривается недостаточно.

Платежеспособность оказывает положительное влияние на выполнение производственных планов и обеспечение нужд производства необходимыми ресурсами. Поэтому платежеспособность как составная часть хозяйственной деятельности направлена на обеспечение планомерного поступления и расходования денежных ресурсов, выполнение расчетной дисциплины, достижение рациональных пропорций собственного и заемного капитала и наиболее эффективного его использования.

В условиях рыночной экономики и российской действительности в период очередного экономического кризиса проблема платежеспособности вновь выходит на первый план. Угрозы банкротства хозяйствующих субъектов, как следствие нехватки денежных средств из-за неграмотного распределения финансовых ресурсов и ведения неправильной политики управления финансовым механизмом. Данные вызовы заставляют особо остро задуматься над созданием эффективного процесса по управлению ликвидностью и платежеспособностью.

Главная цель управления платежеспособностью – своевременно выявлять и устранять недостатки в финансовой деятельности и находить резервы улучшения платежеспособности.

Управлением платежеспособностью хозяйствующего субъекта на базе ее анализа занимаются как руководители и соответствующие подразделения, так и учредители или инвесторы. С внешней стороны платежеспособность изучают банки для минимизации рисков, поставщики для определения условий взаимодействия, налоговые инспекции для планирования налоговых отчислений и т.д. В виду этого анализ платежеспособности делится на внутренний и внешний.

Управление платежеспособностью базируется на соотношении поступления и расходования денежных средств.

Различают текущую и ожидаемую платежеспособность. Текущая платежеспособность определяется на определенную дату. Хозяйствующий субъект считается платежеспособным при условии отсутствия просроченных платежей. В соответствии с действующим законодательством срок просрочки не должен составлять более трех месяцев, а сумма не более 300 тысяч рублей. Ожидаемая платежеспособность определяется на конкретную предстоящую дату путем сравнения суммы его платежных средств со срочными (первоочередными) обязательствами хозяйствующего субъекта на эту дату.

Платежеспособность является следствием ликвидности, хотя это абсолютно разные понятия. Управление ликвидностью можно рассматривать как некий вид интеллектуального труда, который представляет систему последовательных управленческих функций, циклов, процессов, которые обеспечивают координацию и регулирование уровня платёжеспособности хозяйствующего субъекта.

Кроме этого, управление ликвидностью является частью науки финансового менеджмента, которая включает в себя систему упорядоченных знаний в виде концепций, теорий, принципов, методов и форм управления ликвидностью предприятия.

Особую роль в управлении ликвидностью хозяйствующего субъекта играет диагностика ликвидности, которая дает возможность получения входных первоначальных данных о её состоянии. Все умозаключения, основанные на данной диагностике, позволят найти проблемы и решить их.

При анализе ликвидности используются показатели текущей ликвидности, быстрой ликвидности, абсолютной ликвидности. Причем показатель абсолютной ликвидности так же характеризует и платежеспособность хозяйствующего субъекта. Дополняет анализ платежеспособности такой показатель как степень текущей платежеспособности.

Перечисленный набор показателей имеет нормативные значения, описанные во множестве экономической литературы, но необходимо понимать, что данные показатели являются отраслевыми и не могут быть унифицированы. Структура активов напрямую зависит от вида деятельности и от производственной политики хозяйствующего субъекта.

Кроме этого, управление ликвидностью является частью науки финансового менеджмента, которая включает в себя систему упорядоченных знаний в виде концепций, теорий, принципов, методов и форм управления ликвидностью предприятия. Показатели ликвидности применяют для оценки способности предприятия выполнять свои краткосрочные обязательства.

Они дают представление о платежеспособности предприятия не только на данный момент, но и в случае чрезвычайных происшествий.

Список цитируемой литературы:

1. Гиляровская Л. Т. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учеб. пособие для вузов / Л. Т. Гиляровская, Д. В. Лысенко, Д. А. Ендовицкий. – М.: Проспект, Велби, 2013. – 350 с.

2. Ефимова О. В. Финансовый анализ: учеб. пособие для вузов. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Бухгалтерский учет, 2013. – 352 с.
3. Карзаев В. А. Влияние ошибок, содержащихся в бухгалтерской отчетности, на финансовые показатели предприятия // Бухгалтерский учет в сельском хозяйстве. – 2015. – № 3. – С. 41–43.

Карпенко Игорь Витальевич
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС, Липецкий филиал
Научный руководитель – Солодовник Ю.А., к.э.н., доц.

Karpenko Igor Vitalievich
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa, Lipetsk branch Scientific supervisor – Solodovnik Y.A., Ph. D., Associate Professor.

ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ КАК ФАКТОР, ВИЛЯЮЩИЙ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ

ACCOUNTS RECEIVABLE AS A FACTOR AFFECTING THE ECONOMIC SECURITY OF AN ENTERPRISE

Аннотация. В статье представлены ключевые методы анализа и оценки дебиторской задолженности, ее сущность и классификация, в качестве одного из основных инструментов повышения экономической безопасности хозяйствующего субъекта, а также способы увеличения эффективности работы с дебиторами путем создания и реализации оптимальной политики работы с контрагентами.

Abstract. The article presents the key methods of analysis and evaluation of receivables, its essence and classification, as one of the main tools for improving the economic security of an economic entity, as well as ways to increase the efficiency of working with debtors by creating and implementing an optimal policy for working with contractors.

Ключевые слова: экономическая безопасность, экономика, дебиторская задолженность, эффективность, относительные показатели.

Key words: economic security, economy, receivables, efficiency, relative indicators.

На сегодняшний день процесс управления дебиторской задолженностью является одним из основных задач, реализацией которых занимается служба экономической безопасности. Это обусловлено тем, что дебиторская задолженность является одним из ключевых факторов, влияющих на финансовую устойчивость и целостность предприятия.

Финансовая устойчивость является одним из ключевых компонентов общей устойчивости хозяйствующего субъекта. В свою очередь показатели финансовой устойчивости отражают стабильное получение прибыли, обеспечивают беспрепятственное управление финансовыми ресурсами предприятия и последствием их грамотного распределения способствуют непрерывному циклу товарно-денежного оборота в организации.

По мимо этого, показатели финансовой устойчивости отражают соотношение и состояние средств:

– собственных и заемных;

– ликвидных и иммобилизованных;

– темпов их накопления и расходования;

– обеспеченность собственных источников финансирования;

– эффективность их финансового задействования.

Финансовая устойчивость предприятия, а именно состояние ее неустойчивости, свидетельствует о некачественном состоянии финансовых ресурсов, которые не соответствуют рыночным условиям и не способствуют развитию хозяйствующего субъекта, так как это может способствовать отсутствию платежеспособности организации и неспособности к его дальнейшему развитию.

С целью укрепления экономической стабильности важно рассматривать одновременно такие показатели как оборачиваемость, ликвидность и рентабельность.

Необходимость постоянного мониторинга расчетов с контрагентами обусловлена тем, что увеличение или уменьшение дебиторской задолженности оказывает существенное воздействие на оборачиваемость капитала и, как следствие, на финансовое состояние хозяйствующего субъекта.

Дебиторская задолженность - следствие нормальных рыночных отношений. Она не приводит к отрицательным результатам и снижению экономической устойчивости, если взаимные долги сбалансированы, а предприятию удается ее регулировать. Поэтому для предприятия изначально важно сформировать эффективную систему управления в области дебиторской задолженности, с тем, чтобы не

были безвозвратно утрачены средства предприятия и его позиции относительно потребителей, партнеров и конкурентов [1].

На размер дебиторской задолженности напрямую влияют: общие объемы продаж предприятия; условия расчета с дебиторами; покупательская платежная дисциплина; политика взыскания дебиторской задолженности; качественный анализ дебиторской задолженности, включая последовательное использование его результатов.

Должник, дебитор (от латинского слова debitum-долг, обязанность) - одна из сторон гражданско-правового обязательства имущественной связи между двумя или более лицами [2].

Дебиторскую задолженность можно рассматривать по:

1) срокам погашения: краткосрочную и долгосрочную.

2) источнику возникновения задолженности: за товары, работы и услуги; переплате по платежам в бюджет и внебюджетные фонды; дочерних и зависимых обществ; подотчетных лиц; выплачиваемые авансы.

3) своевременности погашения: срочная; просроченная; отсроченная.

4) степени обеспечения: обеспеченная; необеспеченная.

5) возможности взыскания: надежная; сомнительная; безнадежная.

Внезапный рост размеров дебиторской задолженности в общем объеме активов указывает на один из следующих факторов: некачественная кредитная политика, выстраиваемая с контрагентами; резкое увеличение продаж на фоне неплатежеспособности контрагентов, или банкротство контрагентов.

Для улучшения экономического состояния организации путем уменьшения объемов дебиторской задолженности могут применяться следующие меры: постоянный мониторинг состояния задолженности, путем поиска своевременной и достоверной информации о состоянии и динамике задолженности, которая необходима для принятия управленческих решений; обеспечение своевременного поступления средств по счетам дебиторов, исключающих возможность применения штрафных санкций и нанесения убытков; выявление неплатежеспособных и недобросовестных плательщиков; определение политики предприятия в сфере расчетов, в частности предоставление товарного кредита, скидок и иных льгот потребителям продукции, получения коммерческих кредитов при расчетах с поставщиками.

Список цитируемой литературы:

1. Александров О.А., Егоров Ю.Н. Экономический анализ: учеб. пособие для вузов. М., 2016. – 176 с.
2. Каратуев А.Г. Финансовый менеджмент: курс лекций. М., 2017. – 214 с.

Кириллова Диана Артуровна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Суханов Е.В., к.э.н., доц.

Kirillova Diana Arturovna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor- Sukhanov E.V., Ph. D., Associate Professor.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

ECONOMIC ESSENCE OF FINANCIAL STABILITY INDICATORS FOR ENSURING ECONOMIC SECURITY

Аннотация. В данной статье рассматривается экономическая сущность показателей финансовой устойчивости для обеспечения экономической безопасности.

Abstract. This article discusses the economic essence of financial stability indicators for ensuring economic security.

Ключевые слова: финансовая устойчивость, финансовые ресурсы, экономическая безопасность.

Keywords: financial stability, financial resources, and economic security.

Показатель финансовой устойчивости для обеспечения экономической безопасности, как экономическая категория оценивает состояние финансовых ресурсов, их распределение и использование, которое обеспечивает развитие организации на основе роста прибыли и капитала при сохранении его платёжеспособности и кредитоспособности в условиях допустимого уровня риска. Показатель финансовой устойчивости является одним критерием, по которому определяют

степень успешности организации, ее платежеспособность и состоятельность [2, с. 218].

Показатель финансовой устойчивости для обеспечения экономической безопасности характеризует внутреннюю сторону финансовой деятельности предприятия.

Цель показателя финансовой устойчивости для обеспечения экономической безопасности – выявление резервов повышения финансовой устойчивости. Показатель финансовой устойчивости для обеспечения экономической безопасности является важным инструментом получения ценной информации о состоянии и характеристиках развития хозяйствующего субъекта. Задачи показателя финансовой устойчивости для обеспечения экономической безопасности включают следующие анализа представленные на рисунке 1 **[1, с. 51].**



Рисунок 1 – Задачи показателя финансовой устойчивости для обеспечения экономической безопасности

В результате исследования показателя финансовой устойчивости для обеспечения экономической безопасности определяются оптимизацией управления финансовыми потоками

Список цитируемой литературы:

1. Гиляровская Л.Т. Анализ и оценка финансовой устойчивости коммерческих организаций. – М.: ЮНИТИ-ДАНА,2017 – 159 с.
2. Любушин Н.П. Экономический анализ. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. – 575 с.

Кисель Алексей Сергеевич,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Колесников В.В., к.э.н., доц.

Kisel Alexey Sergeevich,
Academy under the President of the Russian Federation,
Ranepa, Lipetsk branch
Scientific supervisor - Kisel A.S., ph.D., Associate Professor.

РИСК БАНКРОТСТВА КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

THE RISK OF BANKRUPTCY AS A THREAT TO ECONOMIC SECURITY OF THE ORGANIZATION

Аннотация. В статье определены факторы, которые при несоблюдении условий экономической безопасности могут привести к банкротству организации. Рассмотрены элементы, при наличии которых система экономической безопасности может быть действенной и эффективной.

Abstract. The article identifies factors that, if economic security conditions are not observed, can lead to bankruptcy of an organization. The elements in the presence of which the economic security system can be effective and efficient are considered.

Ключевые слова: банкротство организации, экономическая безопасность организации, факторы банкротства организации.

Keywords: bankruptcy of an organization, economic security of an organization, factors of bankruptcy of an organization.

В современных условиях проблема экономической безопасности является актуальной, поскольку предприятия работают в условиях разных внутренних и внешних рисков, а конкурентная экономическая

среда скрывает многочисленные угрозы. Одним из таких рисков является риск банкротства предприятия.

Несостоятельность, а в последствии – банкротство юридического лица происходит по причине реализации рисков, под которыми подразумевается возможность внезапного наступления неблагоприятных обстоятельств. Для минимизации риска банкротства все большую популярность приобретает создание системы экономической безопасности.

Экономическая безопасность представляет собой состояние защищённости предприятия от воздействия и угроз со стороны как внутренних, так и внешних.

Рассмотрим, какие факторы могут привести к банкротству предприятия.

Внутренние факторы – это факторы, которые могут привести к неэффективному управлению организацией и принятию неверных решений, которые в свою очередь могут привести к потере позиций на рынке и банкротству.

К внутренним факторам относят: некомпетентность и неопытность руководства и менеджеров, неумение ориентироваться в изменяющейся рыночной обстановке и др.

К внешним факторам относят инфляцию, изменение банковских процентных ставок и условий кредитования, изменения в отношении арендной платы, изменение налоговых ставок и таможенных пошлин и др. изменения в законодательстве.

Некоторые из этих факторов могут привести к внезапному банкротству предприятия, другие – постепенно накапливаются и усиливаются, вызывая медленное и трудно преодолимое банкротство организации.

Результатом обеспечения экономической безопасности организации является стабильность его функционирования, эффективность финансово-экономической деятельности, личная безопасность персонала [3, с. 111].

Угроза банкротства в настоящее время стала реальной для многих предприятий. И в связи с этим для них главная задача состоит в том, чтобы восстановить свою платежеспособность и избежать ликвидации предприятия.

Важной составляющей в системе экономической безопасности организации является диагностика состояния организации, выявление сильных и слабых сторон, а также своевременное предотвращение и преодоление кризисных ситуаций.

Это может позволить организации быстро реагировать на изменяющиеся условия как во внешней так и во внутренней среде, и разработать ряд мероприятий по выходу организации из кризиса.

По результатам диагностики финансового состояния руководство предприятия должно предпринять меры по предотвращению банкротства, которые связаны с эффективным управлением его финансами и производством, правильным определением стратегических целей и тактики их реализации.

Стоит так же отметить, что банкротство может быть, как естественным (в силу определенных обстоятельств, с которыми не может справиться субъект правоотношения), так и злонамеренным (субъект осознанно начинает процедуру банкротства, преднамеренно позаботившись о своей сугубо личной выгоде) [1, с.321].

Система экономической безопасности как и любая другая система, может быть действенной и эффективной при наличии следующих определенных элементов:

1. Разработка внутренних документов организации, в которых подробно прописан порядок действий сотрудников организации в чрезвычайных ситуациях;

2. Формирование группы сотрудников, которые будут ответственны за управление организацией в период спада производства и при приближении банкротства. Данная группа так же должна быть ответственна за быструю разработку мер по ликвидации последствий кризиса организации;

3. Для обеспечения поддержки в случае кризиса создание системы взаимодействия с представителями власти региона.

Кроме указанных выше элементов организации необходимо создать правильную систему мотивации персонала, разработать программы обучения и повышения квалификации сотрудников, а также устраивать систематические проверки компетенций уже работающих сотрудников. Таким образом, создание эффективной системы экономической безопасности позволит организации продолжать конкурентную борьбу, увеличивать прибыль и, в конечном счёте, предотвратить банкротство.

Список цитируемой литературы:

1. Боровицкая М. В. К вопросу об экономической оценке уровня экономической безопасности предприятия // Молодой ученый. – 2017. – №14. – С. 321-325.

2. Дмитриева И. В., Иванова А. Р. Риск банкротства как угроза экономической безопасности предприятия // Актуальные вопросы эко-

номики и управления: материалы V Междунар. науч. конф. (г. Москва, июнь 2017 г.). – М.: Буки-Веди, 2017. – С. 114-117.

3. Крохичева Г.Е., Архипов Э.Л., Борщева Л.В., Топор Ю.А. Прогнозирование банкротства как элемент экономической безопасности // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ». – Т. 8, №2 (2016). – С. 111-115.

Ключникова Маргарита Александровна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель: Либерман Т.И., к. э. н., доц.

Klyuchnikova Margarita Alexandrovna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor-Liberman T. I., Ph. D., Associate Professor.

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ОБОРОТНЫМИ СРЕДСТВАМИ В ЦЕЛЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

IMPROVING THE EFFICIENCY OF WORKING CAPITAL MANAGEMENT IN ORDER TO ENSURE THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

Аннотация. В статье рассмотрены теоретические основы и источники формирования оборотных средств, а также определена роль оборотного капитала в обеспечении экономической безопасности предприятия.

Abstract. The article considers the theoretical foundations and sources of working capital formation, and also defines the role of working capital in ensuring the economic security of the enterprise.

Ключевые слова: экономика, предприятие, финансы, эффективность, дебиторская задолженность, оборотный капитал, экономическая безопасность.

Keywords: economy, company, finance, effectiveness, account receivables, working capital, economic security.

Экономическая безопасность свидетельствует о наличие конкурентных преимуществ, которые подтверждены материальным, финансовым, технико-технологическим потенциалом и организационной структурой фирмы ее стратегическим целям и задачам [1, с.20].

Прежде всего, экономическая безопасность зависит от эффективности управления оборотными средствами.

Налаженное обеспечение производственного процесса является ключевой задачей любого предприятия, так как даже небольшой сбой может привести к срыву сроков выполнения договоров, что, в свою очередь, отрицательно отразится на репутации предприятия.

Основными причинами плохого обеспечения производства является нехватка оборотных средств предприятия. Существует два пути решения данной проблемы:

1) снижение величины внеоборотных активов;

2) рост собственного капитала за счет текущей прибыли.

Снижение величины оборотных активов приведет к уменьшению имущества предприятия, а следовательно, и к затруднению хозяйственной деятельности.

Увеличение оборотных средств за счет роста собственного капитала происходит в результате накопления нераспределенной прибыли. Собственные оборотные средства дают возможность расширять ассортимент, повышать качество выпускаемой продукции, внедрять новые технологии, а также выходить на новые рынки. Таким образом, данный способ является самым эффективным.

Большой избыток оборотных средств, также, является причиной сбоя финансового равновесия. Именно поэтому, для обеспечения экономической безопасности предприятия необходимо не только увеличение активов, но и их грамотная структурная оптимизация, что, в свою очередь, позволяет наиболее эффективно управлять активами предприятия.

Для оценки эффективности использования оборотных средств применяется система показателей, включающая в себя:

1) рентабельность оборотных средств;

2) коэффициент оборачиваемости;

3) длительность одного оборота;

4) коэффициент загрузки оборотных средств;

5) коэффициенты ликвидности оборотных средств.

Целью любого предприятия является повышение оборачиваемости капитала для более эффективной работы ресурсов [2, с.33]. Объем оборачиваемого капитала и существующие стратегии управления им, должны меняться в целях частичного вывода средств из оборота.

Таким образом, появляется возможность повысить объем производства и использовать их для решения вопросов, которые требуют определенных вложений. В свою очередь, недостаток активов приводит к сокращению , а возможно, и к остановке производства.

Оборотные средства включают в себя незавершенное производство, необходимые производственные запасы, кредиторскую и дебиторскую задолженность, запасы готовой и отгруженной продукции, а также денежные средства на счетах предприятия.

Управление движением денежных средств особенно важно для предприятия, так как оно связано с планированием временных параметров капитальных затрат, управлением оборотным капиталом, а также затратами и экономическим ростом предприятия [3, с.504].

Неграмотное управление кредиторской и дебиторской задолженностью приводит к дефициту денежных средств, что, в свою очередь, негативно отражается на платежеспособности предприятия и порождает кризисные явления.

Рекомендации по совершенствованию системы управления дебиторской задолженностью:

1) формирование широкого круга потребителей;

2) контроль за состоянием расчетов с заказчиками и покупателями;

3) отслеживание соотношений кредиторской и дебиторской задолженности;

4) предоставление скидок дебиторам при досрочной оплате и начисление процентов за отсрочку платежа.

Совершенствование эффективности использования оборотных средств может быть достигнуто с помощью воздействия на систему планирования, производимую продукцию, а также на организацию производства.

Таким образом, грамотное использование оборотных средств позволит улучшить финансовое состояние и обеспечить экономическую безопасность предприятия.

Список цитируемой литературы:

1. Александров О. А. Экономический анализ: учебное пособие – М.:НИЦ ИНФРА-М, 2019. – 179 с.

2. Бурдин О.В. Алгоритм оценки эффективности использования оборотных средств предприятия // Экономическая среда. – 2019. – 36 с.

3. Китаев М.О. Оптимизация состава и структуры оборотных средств, методы повышения эффективности их использования // Молодой ученый. 2018. – 588 с.

Конышев Денис Сергеевич,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Суханов Е.В.., к.э.н., доц.

Konyshev Denis Sergeevich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor-Sukhanov E.V., Ph. D., Associate Professor.

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ ДОХОДАМИ И РАСХОДАМИ В ЦЕЛЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

METHODS FOR EVALUATING THE REVENUE AND EXPENDITURE MANAGEMENT MECHANISM FOR THE ECONOMIC SECURITY OF A TRADE ORGANIZATION

Аннотация. В данной статье рассматриваются методы оценки механизма управления доходами и расходами в целях экономической безопасности торговой организации.

Abstract. This article discusses methods for evaluating the revenue and expense management mechanism for the economic security of a trade organization.

Ключевые слова: организация, доходы, расходы, управление доходами и расходами, рентабельность.

Keywords: organization, revenue, expenses, revenue and expense management, profitability.

Проведение оценки механизма управления доходами и расходами в целях экономической безопасности является важным и необходимым для любой торговой организации, поскольку итоговая цель и эффективность функционирования заключается в получении прибыли торговой организацией [1, с. 29]. Существует большое количество раз-

ным методик оценки механизма управления доходами и расходами в целях экономической безопасности торговой организации. Несмотря на это в настоящий момент не существует определенного аналитического общепринятого алгоритма, для проведения оценки механизма управления доходами и расходами в целях экономической безопасности торговой организации.

В настоящий момент более полная характеристика состояния доходов и расходов раскрывается в следующих этапах оценки:

– структурный анализ доходов и расходов предприятия;

– анализ динамики доходов и расходов;

– расчет финансовых коэффициентов, характеризующих уровень доходов и расходов [3, с. 154].

Первоначально, необходимо провести структурный анализ. Данный анализ заключается в том, что определяется доля отдельных видов доходов и расходов торговой организации от их обшей величины.

Далее необходимо провести динамический анализ. Данный анализ показывает абсолютные и относительные изменения доходов и расходов в торговой организации.

На третьем этапе определяются коэффициенты, характеризующие использование доходов и расходов торговой организации. К данным коэффициентам относятся: рентабельность продаж, рентабельность затрат, рентабельность производства, рентабельность текущих активов, рентабельность собственного капитала.

Своевременная и комплексная оценка данного раздела позволит выявить резервы роста финансовых результатов и на основе полученной информации разработать комплекс мероприятий, реализация которых приведет к повышению эффективности деятельности в целях экономической безопасности торговой организации.

Список цитируемой литературы:

1. Баженов Ю. К. Доходы, расходы и прибыль в организациях торговли. – М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2020. – 95 с.

2. Суслова Ю. Ю. Доходы предприятия торговли. – М.: ИНФРА-М.: Красноярск: Сиб. федер. ун-т, 2020. –136 с.

3. Губина О. В. Анализ финансово-хозяйственной деятельности. – М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2018. – 335 с.

Корнаухов Александр Сергеевич
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХИГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Графов А.В., док. экон. наук, проф.

Alexander Kornaukhov
Academy under the President of the Russian Federation, RANEPA,
Lipetsk branch
Scientific supervisor- A.V. Grafov, doc. econ. science, prof.

ОСОБЕННОСТИ АНАЛИЗА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

FEATURES OF ANALYSIS OF THE ACTIVITY OF AGRICULTURAL ENTERPRISES

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы и особенности анализа деятельности сельскохозяйственных предприятий, а также исследование сущности управления финансовой устойчивостью и платежеспособностью предприятия.

Abstract. The article discusses the issues and features of the analysis of agricultural enterprises, as well as a study of the essence of managing financial stability and solvency of the enterprise.

Ключевые слова: сельское хозяйство, эффективность ведения хозяйства, финансовая устойчивость, платёжеспособность, агропромышленный комплекс.

Keywords: agriculture, farming efficiency, financial stability, solvency.

В условиях рыночной экономики от предприятия требуется повышение эффективности производства, конкурентоспособности продукции на основе внедрения достижений научно-технического прогресса, эффективных форм хозяйствования и управления производством, активизации предпринимательства. Важная роль в реализации этой задачи отводится анализу хозяйственной деятельности предприятий, исследованию и управлению их финансовой устойчивостью и платежеспособностью. С помощью этого анализа вырабатываются стратегия и тактика развития предприятия, обосновываются планы и управленческие решения, осуществляется контроль за их выполнением, выявляются резервы повышение эффективности производства,

оцениваются результаты деятельности предприятия, его подразделений и работников. Методика проведения анализа в агропромышленном комплексе (АПК) имеет свою специфику:



Рисунок 1. Структура анализа состояния предприятия.

Основным средством производства в сельском хозяйстве является земля, природные особенности которой неразрывно связаны с климатическими условиями и которая под влиянием разных факторов меняет природный и экономический характер. Причём земля как главное средство производства не изнашивается, а, наоборот, улучшается, если её правильно использовать. И, наконец, одной из особенностей этого средства производства является и то, что земля чрезвычайно универсальна: на одной и той же земле можно производить многочисленные виды продукции. Экономическая и финансовая стабильность любой компании зависит от политической стабильности в целом. Важность этого фактора особенно полезна для бизнеса в России. отношение государства к деловой активности, принципы государственного регулирования экономики (запретительные или стимулирующие), от-

ношения собственности, принципы аграрной реформы, меры по защите потребителей и бизнеса не могут быть проигнорированы при рассмотрении финансовой стабильности компании. Практическая значимость работы заключается в возможности применения разработанных предложений и рекомендаций с целью совершенствования механизма управления финансовой устойчивостью и платежеспособностью предприятия с использованием инструментов стратегического менеджмента. Исходя из этого, можно сформулировать следующее определение финансовой устойчивости - это неотъемлемая часть финансового положения организации, которая определяется стабильностью операции под влиянием меняющихся условий окружающей среды, определяемой способностью организации. чтобы поддерживать положительную динамику основных финансовых показателей, постоянно увеличивать стоимость оборотного капитала и тем самым поддерживать постоянную производительность.

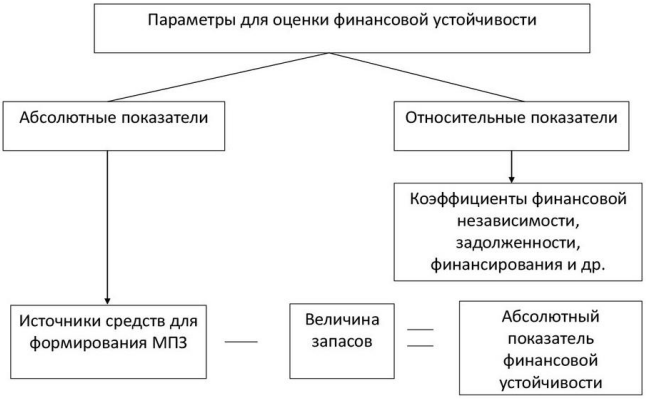


Рисунок 2. Оценка финансовой устойчивости организации.

И также стоит помнить о том, что обеспечение эффективного функционирования организаций требует экономически грамотного управления их деятельностью, которое во многом определяется умением ее анализировать[1].

Список цитируемой литературы:

1. Графова Г.Ф., Аврашков Л.Я., Графов А.В., Корнаухов А.С. К вопросу о механизме переоценки материальных оборотных средств // ФЭС: Финансы. Экономика. – 2019. – Т. 16. – № 5. – С. 35-40.

Кретова Ксения Евгеньевна
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель- Манасян С.М., к.э.н., доц.

Kretova Ksenia Evgenievna
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor- Manasyan S.M., Ph. D., Associate Professor.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ

THEORETICAL ASPECTS OF RECEIVABLES MANAGEMENT

Аннотация. В статье рассмотрены основные аспекты управления дебиторской задолженностью в рамках обеспечения экономической безопасности предприятия.

Abstract. The article discusses the main aspects of receivables management in the framework of ensuring the economic security of the enterprise.

Ключевые слова: дебиторская задолженность, оборотные активы, экономическая безопасность, управление, лимит дебитора.

Keywords: accounts receivable, current assets, economic security, management, debtor limit.

Экономические ресурсы организации в форме совокупных имущественных ценностей, используемых в хозяйственной деятельности с целью получения прибыли, представляют собой активы организации. Одной из их составляющих является дебиторская задолженность.

Для выявления сущности процесса управления дебиторской задолженностью необходимо дать определение данного понятия.

Дебиторская задолженность -это особая форма кредитования физических и юридических лиц, подкрепленная или не подкрепленная законодательной базой или внутренними нормативными актами предприятия.

Дебиторская задолженность в соответствии как с международными, так и с российскими стандартами бухгалтерского учета определяется как сумма, причитающаяся компании от покупателей (дебито-

ров), она связана с юридическими правами, включая в себя право на владение.

Возникновение дебиторской задолженности при системе безналичных расчетов представляет собой объективный процесс хозяйственной деятельности предприятия.

Другими словами, дебиторская задолженность -это будущая экономическая выгода, воплощённая в активе, и связанная с юридическими правами, включая право на владение.

Анализ дебиторской задолженности начинается с оценки состава, структуры и динамики. Это позволяет установить, за счет каких составляющих произошли изменения совокупный величине задолженности, определить подкрепление роста объема продаж реальным притоком денежных средств. В ходе анализа определяется удельный вес каждой статьи задолженности в совокупный величине отраженные в балансе, находится абсолютное отклонение.

Управление дебиторской задолженностью предполагает, прежде всего, контроль за оборачиваемостью средств в расчетах. Ускорение оборачиваемости является положительной тенденцией экономической деятельности предприятия.

Отбор вероятных покупателей и заказчиков, установление четких условий труда, контроль за сроками погашения дебиторской задолженности и воздействие на дебиторов-залог увеличения оборачиваемости.

Только за счет анализа соблюдения покупателями их платежной дисциплины в прошлом, анализа их настоящей платежеспособности, анализа экономической стабильности и анализа иных показателей финансовой деятельности предприятия-покупателя можно произвести грамотный отбор покупателей. [1].

Одним из важных условий обеспечения экономической безопасности на предприятии является определение кредитного лимита для контрагентов, то есть их объективной возможности в положенное время осуществлять расчеты по задолженностям.

Зачастую на предприятии, в отличии от банков и других кредитных учреждений, нет специалиста и конкретного подхода к оценке определения финансового положения предприятия и его кредитного лимита.

В большинстве случаев, возможность поставки с отсрочкой платежа и ее объем определяются сотрудниками организации на основании опыта работы с тем или иным дебитором, а также с учетом сложившихся условий работы на рынке. Результат – возникновение просроченной и безнадежной дебиторской задолженности, замедление темпов роста объема продаж, проблемы с ликвидностью, затоваривание складов и т.д. Именно поэтому, для недопущения аналогичных проблем, стоит точно рассчитывать кредитный лимит дебитора [2].

Можно определить, что дебиторская задолженность - важный компонент оборотного капитала, являющийся активом предприятия.

Следовательно, наличие и состояние дебиторской задолженности оказывает существенное влияние на устойчивость предприятия.

К серьезному увеличению дебиторской задолженности, а значит и к ухудшению финансового состояния предприятия приводит неисполнение договорной и расчетной дисциплины, несвоевременное вынесение требований по возникающим долгам [3].

Важным фактором, определяющим финансовое здоровье организации, является величина дебиторской задолженности. Она представляет собой важную часть активов хозяйствующих субъектов. Увеличение дебиторской задолженности снижает финансовое состояние предприятий и может привести к банкротству.

Таким образом, для грамотного управления дебиторской задолженностью, необходимо провести ее анализ, который позволит дать предложения по ее снижению. Основными являются: прогнозирование размера дебиторской задолженности и контроль состояния расчетов с покупателями и заказчиками, своевременное выявление просроченной (отсроченной) задолженности; выбор по возможности большего числа покупателей и заказчиков.

Список цитируемой литературы:

1. Железнова Т. Как обосновать кредитный лимит для покупателя/ Т. Железнова// Финансовый директор. – 2010. – №9. – С. 24

2. Новичкова О.В. Современные подходы к управлению дебиторской задолженностью предприятия // Финансы и управление. – 2015. – № 1. – С. 1

3. Агеева Е.И. Кредитная политика как инструмент управления дебиторской задолженностью // Финансовый менеджмент. – 2004. – № 6. – С. 22.

Кудюрова Александра Валерьевна, студентка
Россия, ФГБОУ ПО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации», Ульяновский филиал

Kudyurova Alexandra Valerievna, student
Russia, Federal State Budgetary Educational Establishment of the Russian Academy of National Economy and Public Administration under the President of the Russian Federation, Ulyanovsk Branch

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ

ECONOMIC SECURITY OF THE SECURITIES MARKET

Аннотация. Вопросы обеспечения экономической безопасности рынка ценных бумаг в настоящее время становится актуальным В статье изложена актуальность обеспечения экономической безопасности рынка ценных бумаг, а также определена роль гос-ва в обеспечении безопасности фондового рынка и предложены пути усиления безопасности.

Annotation.. Issues of ensuring economic security of the securities market are currently becoming relevant. The article outlines the relevance of ensuring the economic security of the securities market, and also defines the role of the state in ensuring the security of the stock market and suggests ways to strengthen security.

Ключевые слова: экономическая безопасность, рынок ценных бумаг.

Keywords: economic security, securities market.

Во многих развитых странах рынок ценных бумаг является наиболее активным сектором экономики. Это обуславливается тем, что существует два условия определения его значимости: 1) роль, которую он играет в инвестиционном процессе; 2) рынок и его экономические институты предназначаются результативными инструментами управления той формой организации материального производства, с которой в XX в. сопряжены ключевые достижения цивилизации, – с рыночной экономикой, где взаимодействуют основы либерализма и государственного регулирования. Роль РЦБ в

рыночной экономике такова, что её нарушение или дестабилизация может всерьез полностью нарушить процесс воспроизводства. По этой причине немаловажно понимать, в чем состоят возможные угрозы функционированию РЦБ, с целью того чтобы разработать совокупность мер по их локализации[3].

К данным угрозам относятся: – производство и размещение не обеспеченных реальными активами ценных бумаг; – искусственное завышение цены акций в целях сокрытия реального положения предприятия – эмитента; – манипулирование ценами в целях побуждения инвесторов к совершению операций с ценными бумагами;

– подделка ценных бумаг.

Экономическая безопасность рынка ценных бумаг является одной из существенных проблем экономической безопасности России. Устойчивость фондового рынка влияет практически на все элементы народнохозяйственного комплекса страны, так как фондовый рынок устанавливает связи между хозяйствующими субъектами, аккумулирует и перераспределяет капиталы между сферами экономики, недостаточное выполнение или полное невыполнение рынком ценных бумаг этих функций подрывает национальную безопасность[1].

Основной частью экономической безопасности рынка ценных бумаг считается противодействие мошенничеству и манипуляции с ценными бумагами. Сокращать экономическую безопасность только лишь к вопросу борьбы с мошенничеством и иными преступлениями на рынке ценных бумаг не совсем верно. Значительную угроза для него предполагает проблема функционирования на рынке теневой экономики и отмывания противозаконных денег. Именно противодействие данным явлениям считаются прерогативой правоохранительных органов, которые по причине отсутствия соответствующих законов и необходимого опыта испытывают в данной работе существенные трудности[3].

Существуют следующие направления деятельности для устранения угроз экономической безопасности рынка ценных бумаг: 1. Проведение бюджетной политики, которая направлена на снижение дефицита бюджета, а также ограничение внутренних и внешних заимствований. 2. Повышение роли внутренних источников финансирования дефицита бюджета и переход в бюджетной политике правительства от политики «коротких денег» к политике долгосрочных государственных долговых обязательств. 3. Привлечение свободных средств населения на инвестиционные нужды путем выпуска ценных бумаг в рамках государственного облигационного займа. 4. Переориентация инфраструктуры финансовых рынков с

преимущественно спекулятивных операций на потребности привлечения инвестиций в реальную сферу. 5. Осуществление мер по уменьшению доли нерезидентов, владеющих государственными ценными бумагами, размещение государственных ценных бумаг среди нерезидентов и на международных рынках проводить только при обеспечении рациональных размеров внешних заимствований. 6. Актуализация роли ставки рефинансирования, ее постепенное превращение в один из основных регуляторов кредитно-денежного рынка требуют ее увязки с основными инструментами рынка. Ставки рефинансирования должны быть выше или, в крайнем случае, равны ставкам межбанковского кредита, а ставки межбанковского кредита должны быть на уровне или выше ставок государственных ценных бумаг[4].

Функции страны и конкретных участников в обеспечении безопасности рынка ценных бумаг значительно отличаются. В концепции формирования рынка ценных бумаг Российской федерации акцент происходит на принципе саморегулирования и развития в перспективе саморегулирующейся концепции. Это не совсем правильно даже для рынка корпоративных ценных бумаг. В момент становления нашего рынка следует увеличивать роль государства и его органов в сфере регулирования и предоставления безопасности. Государство обязано развивать законодательную и нормативную базу функционирования рынка, формировать систему право применения и осуществлять регулирующую функцию. Объединение усилий в деятельности муниципальных органов и разграничение полномочий – весьма значимы для государственной и экономической безопасности рынка ценных бумаг. Это необходимо совершить в первую очередь в законодательном порядке.

Список использованной литературы

1. Алехин Б.И. Рынок ценных бумаг. – М.-СПб. [и др.]: Питер, 2017. – 461 с.

2. Богомолов В.А. Экономическая безопасность: учеб.пособие для студентов вузов. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. – 134 с.

3. Галанов В.А., Басов А.И. Рынок ценных бумаг: учеб.пособие для вузов. – 2-е изд. М.: Финансы и статистика, 2015.

4. Михайленко М.Н. Рынок ценных бумаг: учебник и практикум для академического бакалавриата. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2019. – 326 с.

Кузнецова Кристина Евгеньевна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Колесников В.В., к.э.н., доц.

Kuznetsova Kristina,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor- Kolesnikov V.V., Ph. D.,
Associate Professor.

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ В ЦЕЛЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

MANAGEMENT OF FINANCIAL AND ECONOMIC ACTIVITIES IN ORDER TO ENSURE THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

Аннотация. В статье рассмотрены аспекты управления финансово-хозяйственной деятельностью в рамках достижения пороговых значений показателей стратегических целей экономической безопасности, так и самого предприятия.

Abstract. The paper considers aspects of financial and economic activity management within the framework of achieving the threshold values of indicators of strategic goals of economic security, as well as the enterprise itself.

Ключевые слова: экономическая безопасность, управление финансово-хозяйственной деятельностью, управленческий анализ, финансовый анализ, пороговый уровень показателя цели.

Keywords: economic security, management of financial and economic activities, management analysis, financial analysis, threshold level of the goal indicator.

Эффективное управление финансово-хозяйственной деятельностью в условиях возникновения новых рисков функционирования предприятия способствует финансовой устойчивости, конкурентоспособности, инвестиционной привлекательности предприятия, а значит, и достижению высокого уровня экономической безопасности.

Обеспечение экономической безопасности – сочетание трех компонентов: анализ и оценка финансово-экономических, операционных, организационных критериев для идентификации источников возникновения опасных для деятельности предприятия проявлений; своевременное применение стабилизационных мероприятий нейтрализации внутренних и внешний факторов; формирование системы рекомендаций по созданию конкурентного преимущества и обеспечение развития предприятия [3,89 с.].

Стоит отметить, что значение экономической безопасности в рамках управления деятельностью предприятия заключается в достижении уровня стратегических целей с наименьшими потерями времени и ресурсов. Финансовая составляющая экономической безопасности – ключевая. Всё что происходит в других составляющих системы экономической безопасности, отражается в финансово-экономических показателях деятельности предприятия.

Эффективное использование ресурсов предприятия предполагает цикличный процесс управления финансово-хозяйственной деятельностью и заключается в получении эффекта, который позволяет покрыть затраты на их приобретение и использование, а также как результат деятельности получить выгоду в денежной, материальной или иной форме, увеличить стоимость предприятия. Следует выделить функции системы управления такие как: учёт, анализ и контроль.

Учёт, обеспечивает сбор, систематизацию и обобщение информации, необходимой для контроля за ходом выполнения стратегических целей предприятия. Анализ происходящих событий в деятельности предприятия позволяет создать существенную базу источников появления угроз и количественно оценить риск [2, с. 14]. Результаты анализа способствуют службе экономической безопасности первоначально определить уровень безопасного функционирования предприятия, а также выработать рекомендации для руководителя, по предупреждению и нейтрализации условий и причин ущерба.

Как правило, выделяют управленческий и финансовый анализ. Управленческий анализ предполагает анализ центров ответственности предприятия на основании данных системы внутреннего учета, направленного на соизмерение доходов с расходами по отдельным сегментам и оптимизацию этого соотношения с целью выявления проблемных зон, а также потенциальных возможностей предприятия[5,с.17]. Целесообразно применять финансовый анализ, являющийся инструментом достижения как стратегических целей экономической безопасности, так и самого предприятия, выраженных в количественном выражении ключевых показателей длительности, эффективности

и результативности финансово-хозяйственной деятельности предприятия[1,с.4]. Цели разрабатываются единовременно и носят притязательный характер.

Пороговый уровень показателя соответствует одному из следующих предельных значений: уровень, определяемый стратегическими целями предприятия в их количественном выражении;

уровень нижнего предела тех же показателей, не обеспечивающих достижения стратегических целей, но обеспечивающий нормальное функционирование предприятия в простом воспроизводственном процессе, предполагающего управление минимально необходимым уровнем ресурсов при сохранении существующего уровня и качества активов [4, с.110].

Система показателей экономической безопасности, которая достигает уровня, определяемого стратегическими целями предприятия, является гарантом стабильного развития предприятия, то есть обеспечивается следующими верхними пороговыми значениями: платежеспособность и финансовая устойчивость; эффективность использования собственного и заемного капитала; уровень независимости от заемных средств; соблюдение правовых норм и правил при проведении хозяйственных операций; безопасность информации внутреннего пользования и информации, используемой во внешней среде.

Таким образом, в рамках эффективного управления финансово-хозяйственной деятельностью достаточно регулярно устанавливать, анализировать, контролировать пороговые нормативные значения, То есть, данные показатели обеспечат необходимый уровень финансовой устойчивости, безубыточности, а значит, и определённый уровень экономической безопасности.

Список цитируемой литературы:

1. Грачев А. В. Анализ и управление финансовой устойчивостью организации: учебник. – М., Финпресс, 2018. –306 с.

2. Ендовицкий Д. А. Финансовый анализ: учебник. 3-е изд. перераб. – М., КНОРУС, 2016. – 300 с.

3. Коваленко О. А. Экономическая безопасность предприятия: учебное пособие. – М., РИОР, 2019. – 359 с.

4. Сергеев А. А. Экономическая безопасность предприятия: учебник. – М., ЮРАЙТ, 2019. – 273 с.

5. Чая В.Т., Чупахина Н.И. Управленческий анализ: учебное пособие. – М. Рид Групп, 2011. – 448 с.

Кукушкина Виктория Владимировна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Милованов Е.А., к.э.н, доц.

Kukushkina Victoria Vladimirovna
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa, Lipetsk branch
Scientific supervisor - Milovanov E. A., Ph. D., Associate Professor

СОВРЕМЕННЫЕ ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ОБОРОТНЫМИ АКТИВАМИ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

MODERN FEATURES OF CURRENT ASSETS MANAGEMENT IN AGRICULTURAL ORGANIZATIONS

Аннотация. В статье рассматриваются особенности управления оборотными активами сельскохозяйственных организаций, факторы оказывающие наибольшее влияние на эффективность системы управления оборотными активами организаций агропромышленного комплекса, а также взаимосвязь системы управления оборотными активами с экономической безопасностью сельскохозяйственных организаций.

Abstract. The article discusses the features of managing current assets of agricultural organizations, factors that have the greatest impact on the effectiveness of the current assets management system of organizations of the agro-industrial complex, as well as the relationship of the current assets management system with the economic security of agricultural organizations.

Ключевые слова: оборотные активы, системы управления оборотными активами, сельское хозяйство, сельскохозяйственные организации, экономическая безопасность, продовольственная безопасность, государственная поддержка.

Keywords: current assets, current asset management systems, agriculture, agricultural organizations, economic security, food security, state support.

В современных высококонкурентных условиях функционирования коммерческих предприятий и организаций все острее и актуальнее

становятся вопросы о повышении эффективности системы управления оборотными активами. Именно от эффективности использования оборотных активов зависит эффективность работы коммерческого предприятия или организации в целом. Для предприятий и организаций осуществляющих свою деятельность в сфере производства сельскохозяйственной продукции вопросы повышения эффективности функционирования системы управления оборотными активами являются наиболее острыми, так как доходность сферы производства сельскохозяйственной продукции достаточно низкая в сравнении с другими сферами производства и обслуживания. Также необходимо отметить и тот факт, что система управления оборотными активами сельскохозяйственных предприятий оказывает серьезное влияние на экономическую безопасность как самих предприятий агропромышленного комплекса, так и на продовольственную безопасность страны в целом.

Главной особенностью эффективного управления оборотными активами организаций агропромышленного комплекса является осуществление в этих организациях непрерывного процесса реализации и производства именно сельскохозяйственной продукции, а это возможно только с оптимальным набором и размером специфических оборотных средств, присущих только сфере сельского хозяйства. Из-за низкой доходности сельскохозяйственного производства распределение оборотных средств должно осуществляться в достаточном, но при этом минимальном объеме и обязательно в соответствующей форме по всем стадиям кругооборота.

Этапы управления оборотными активами: 1) проведение анализа существующего объема оборотных средств и их структурные составляющие; 2) необходимо определить целевой объем оборотных средств и эффективность их структурных составляющих; 3) анализ, оценка и обеспечение эффективного использования оборотных средств; 4) обеспечить контроль за составлением и эффективностью использования ресурсов, вложенных в оборотные средства.

Эффективность системы управления оборотными активами сельскохозяйственных предприятий будет существенно зависит от соблюдения последовательности всех этапов управления оборотными активами.

При управлении оборотными активами сельскохозяйственных предприятий необходимо учитывать и ряд отличительных особенностей, присущих только оборотным активам предприятий, производящих сельскохозяйственную продукцию. К ним следует отнести следующие специфические особенности оборотных активов предприятий агропромышленного комплекса: рабочее время при производстве сель-

скохозяйственной продукции значительно меньше, чем время производства (например после посадки зерновых культур, они должны вырасти); значительная часть оборотных средств в сельскохозяйственном производстве формируются в натуральной форме, обходя денежную; семена, удобрение, то есть то, что имеет внутренний цикл, также минует денежную форму (например самостоятельное выращивание семян); постоянное сезонное использование кредитов для обеспечения необходимого объема оборотных средств; сезонность сельскохозяйственного производства влияет на неравномерную потребность в оборотных средствах, что значительно усложняет определение необходимой потребности в оборотных средствах для обеспечения бесперебойности производственного цикла; существенная продолжительность производственного цикла.

К особенностям системы управления оборотными активами сельскохозяйственных предприятий также необходимо отнести особенности нормирования оборотных средств. В производстве сельскохозяйственной продукции, в большинстве случаев, нормирование оборотных средств осуществляется не в днях, а в денежном выражении. А на этот процесс существенное влияние оказывает изменение цен, сезонность производства и другие эконмические и природно-географические факторы. Например, после уборки урожая, произведенную продукцию необходимо как можно быстрее продать, и это может приводить к существенному росту дебиторской задолженности и отвлечению средств из производства сельскохозяйственной продукции.

В заключении необходимо отметить и тот факт, что на систему управления оборотными активами сельскохозяйственных предприятий существенной влияние оказывает и доступность финансовых ресурсов для их пополнения.[1] А в этом вопросе государство должно более активно создавать необходимые финансовые инструменты, например такие как создание действенной системы ценового механизма, основанной на паритете цен, сочетании государственного регулирования и саморегулирования, стимулировании и протекционизме отечественных товаропроизводителей.

Список цитируемой литературы:

1. Научный журнал КубГАУ, №106(02), 2015 года [Электронный ресурс]: URL: https://ej.kubagro.ru/2015/02/pdf/038.pdf

Лигуз Анастасия Владимировна,
Фролов Роман Александрович,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Кривых Н.Н., к.э.н., доц.

Liguz Anastasiya Vladimirovna,
Frolov Roman Alexandrovich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa, Lipetsk branch
Scientific supervisor - Krivykh N. N., Ph. D., Associate Professor.

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ КАК ЗАЛОГ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

INVESTMENT ATTRACTIVENESS AS A BETTER OF ECONOMIC SECURITY OF THE REGION

Аннотация. В статье рассматривается взаимосвязь инвестиционной привлекательности региона и обеспечение его экономической безопасности на примере Липецкой области.

Abstract. The article considers the relationship of the investment attractiveness of the region and ensuring its economic security by the example of the Lipetsk region.

Ключевые слова: экономическая безопасность; экономика; инвестиционная привлекательность; инвестиционный климат; развитие региона.

Keywords: economic security; economy; investment attractiveness; investment climate; development of the region.

Основой успешного развития экономики региона является усиление темпов создания предприятий: малых, средних и крупных промышленных гигантов, это зависит напрямую от инвестиционной привлекательности территории и является залогом обеспечения экономической безопасности региона в целом, что обуславливает актуальность темы исследования.

Исследуя данную тему, следует затронуть нормативно-правовое содержание термина экономическая безопасность. Согласно Указу Президента РФ от 13.05.2017 г. №208 экономической безопасностью является состояние защищенности национальной экономики от внеш-

них и внутренних угроз, при котором обеспечиваются экономический суверенитет страны, единство ее экономического пространства, условия для реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации.

Экономическая безопасность в наше время является необходимым условием для успешного функционирования любого предприятия. Повышение уровня экономической безопасности ведет, как правило, к более успешной экономической деятельности компании на рынке и более высокой степени инвестиционной привлекательности региона.

Липецкая область является одной из самых привлекательных по созданию благоприятного инвестиционного климата. Эффективным инструментом привлечения инвестиций в регион является особая экономическая зона «Липецк» – лидер российских особых экономических зон в части создания высокотехнологичной современной инфраструктуры. Цифровизация инфраструктуры позволила повысить точность определения объемов потребления, составления балансов, оценки и анализа эффективности работы энергосистемы.

Как отмечают эксперты, именно активное привлечение инвесторов позволяет Липецкой области оставаться в числе лидеров среди регионов Российской Федерации. Подтверждает их суждения и статистика: Липецкая область в 2019 году показала стабильный рост инвестиций в основной капитал. Так, с января по сентябрь 2019г. объем вложений составил 97,3 млрд. руб., или 112,5 % к уровню января-сентября 2018г.

Помимо этого, на протяжении 11 месяцев 2019-го года Липецкая область сохраняет лидерство среди субъектов Российской Федерации в рейтинге инвестиционной активности делового журнала «Инвест-Форсайт». Она восемь раз возглавляла рейтинг регионов России по инвестактивности. Это рекордный результат. Эксперты формируют рейтинг на основе сообщений о запускаемых и реализуемых в российских регионах инвестиционных проектах. В октябре по сумме баллов Липецкая область с большим отрывом вышла в лидеры, набрав почти вдвое больше, чем занявший вторую строчку Алтайский край, а в ноябре область набрала 214 баллов, опередив на 60 баллов занявшую вторую строчку Волгоградскую область

Кроме того, наряду с Татарстаном ОЭЗ «Липецк» вошла в рейтинг Минэкономразвития по инвестиционной привлекательности особых экономических зон России. Обе площадки являются лидерами в стране по числу привлеченных резидентов и объему инвестиций.

На сегодняшний день в особой экономической зоне «Липецк» насчитывается 65 резидентов с объемом инвестиций более 200 млрд. руб. В декабре 2019 года в особой экономической зоне «Липецк» открылся завод по переработке кофе. Предприятие ориентировано на производство обжаренного кофе. Сырье будет поставляться из разных стран мира, а стартовая производительность составит 1,2 тыс. т. в год. Инвестиции в проект составили 220 млн. руб.

Также была запущена новая площадка по производству уплотнителей для «белой техники» итальянской компании Ilpea (ИЛЬПЕА-САР) в селе Сенцово Липецкой области. Добавим, что завод ИЛЬПЕА-САР будет выпускать уплотнители не только для холодильников, дверей и окон, но и для стиральных машин.

Еще один весьма перспективный проект, который в ближайшие годы будет реализован на территории региона, также связан с производством бытовой техники. Компания Unionwire (Юнионвайр – «дочка» итальянской Unionalpha) инвестирует 200 млн. руб. в строительство завода по производству электропроводки для белой бытовой техники на территории Краснинского района Липецкой области.

Соответствующее соглашение с руководителями компании Unionwire в декабре 2019 года подписал глава администрации Липецкой области Игорь Георгиевич Артамонов. Объем инвестиций в проект – 200 млн. руб. Планируется создать 100 рабочих мест. Производство откроется в декабре 2020 года.

Высокая инвестиционная привлекательность является важнейшим фактором повышения конкурентоспособности и высоких темпов экономического развития региона, соответственно, залогом обеспечения экономической безопасности, а также обеспечивает выход региона на принципиально новый уровень развития.

Таким образом, можно сделать вывод, что Липецкая область не только демонстрирует значительные успехи в развитии важнейших отраслей экономики, но и имеет перспективы развития региона в будущем.

Список цитируемой литературы:

1. Официальный сайт администрации Липецкой области https://www.admlip.ru/authorities/

2. Указ Президента РФ от 13.05.2017 N 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года».

Нестерова Наталья Евгеньевна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Колесников В.В., к.э.н., доц.

Nesterova Natalia Evgenevna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor - V. V. Kolesnikov, Ph. D., associate Professor.

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ЭЛЕМЕНТА, ОБЕСПЕЧИВАЮЩЕГО ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

CONCEPTUAL FOUNDATIONS OF THE FINANCIAL PERFORMANCE MANAGEMENT MECHANISM AS AN ELEMENT THAT ENSURES THE ECONOMIC SECURITY OF AN ECONOMIC ENTITY

Аннотация. В данном докладе исследуются проблемы управления финансовыми результатами предприятия как фактора, обеспечивающего успешную деятельность хозяйствующего субъекта.

Abstract. This report examines the problems of managing the financial results of an enterprise as a factor that ensures the successful operation of an economic entity.

Ключевые слова: финансовые результаты, эффективность финансово-хозяйственной деятельности, управление финансовыми результатами, экономическая безопасность.

Keywords: financial results, efficiency of financial and economic activities, financial results management, economic security.

В современных условиях для хозяйствующего субъекта крайне важно управлять своими финансовыми результатами, так как это способствует совершенствованию и укреплению системы экономической безопасности на предприятии.

С помощью анализа финансовых результатов хозяйствующего субъекта, возможно определить следующее:

1) условия получения прибыли;

2) насколько стабильно получение прибыли и рациональны произведенные затраты;

3) достаточна и объективна ли информация для прогнозирования прибыли, какова эффективность инвестирования средств в предприятие и так далее.

Прибыль любого хозяйствующего субъекта является внутренним источником развития и показывает эффективность производства, а ее размер непосредственно зависит от уровня организации финансового менеджмента (рисунок 1) [1].



Рисунок 1 – Взаимосвязь финансового менеджмента и управления финансовыми результатами хозяйствующего субъекта

Анализ отчета о финансовых результатах позволяет оценить потенциально возможные изменения в ресурсах хозяйствующего субъекта, спрогнозировать движение денежных потоков, основываясь на

уже имеющихся ресурсах, а также обосновать эффективность использования дополнительных ресурсов

Целью анализа является не только определение оценки финансового состояния хозяйствующего субъекта, но и разработка мероприятий по налаживанию постоянной проектной работы, направленной на улучшение финансовых результатов деятельности.

Концептуальные основы механизма управления финансовыми результатами хозяйствующего субъекта охватывают следующее:

1) цель управления финансовыми результатами, которая состоит в формировании благоприятных условий, необходимых для достижения краткосрочных и долгосрочных финансовых целей и перспективных решений в сфере обеспечения прибыльности предприятия, и, следовательно, повышения уровня экономической безопасности;

2) принципы, такие как системность, комплексность, ориентированность, сбалансированность интересов, гибкость, непрерывность функционирования, разнообразия, инвестиционной и дивидендной управляемости и т. д.

3) объекты, которыми выступают финансовые отношения в области формирования, распределения и использования прибыли и повышения рентабельности предприятия;

4) субъекты, которыми могут являться как внутренние по отношению к предприятию организационные структуры, так и внешние;

5) механизм управления финансовыми результатами хозяйствующего субъекта, который предполагает прогнозирование прибыли и рентабельности на основе анализа изменений внешней рыночной среды, разработку адаптивной финансовой политики, мероприятий по повышению эффективности деятельности предприятий;

6) финансовые рычаги, которыми выступают кредитная, налоговая, инновационная, инвестиционная, дивидендная политики предприятия.

Для оценки эффективности механизма управления финансовыми результатами хозяйствующего субъекта могут использоваться аналитические, экспертные, среднеарифметической оценки, графические методы.

Таким образом, механизм управления финансовыми результатами хозяйствующего субъекта реализуется при помощи совокупности методов и включает в себя: финансовый учет, финансовый анализ, финансовое планирование, финансовое регулирование, финансовый контроль. Адаптация финансового механизма в условиях неопределенности осуществляется путем применения методов финансового планирования и регулирования.

Список цитируемой литературы:
1. Доман В.Н. Коммерческая организация. Доходы и расходы, финансовый результат: учебное пособие. – М.: Юрайт, 2017. – 110 с.

Овчинников Владислав Игоревич,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Колесников В.В., к.э.н., доц.

Ovchinnikov Vladislav Igorevich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa, Lipetsk branch
Scientific supervisor - Ovchinnikov V.I, ph.D., Associate Professor

ФОРМИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

FORMATION OF THE ORGANIZATION ECONOMIC SECURITY SYSTEM

Аннотация. В статье рассмотрена основа системы обеспечения экономической безопасности предприятия. Этапы механизма обеспечения экономической безопасности организации.

Abstract. The article discusses the basis of the enterprise economic security system. Stages of the mechanism for ensuring the economic security of the organization.

Ключевые слова: экономическая безопасность, механизм, факторы, объект, субъект, цель, задачи.

Keywords: economic security, mechanism, factors, an object, subject, target, tasks.

В современных условиях на экономическую деятельность хозяйствующих субъектов оказывают влияние как макроэкономические факторы, такие как состояние коммерческого законодательства, политическая и социально-экономическая ситуация в стране, так и микроэкономические, такие как кадры, достаточность капитала, менеджмента, что обостряет проблему обеспечения экономической безопасности предприятия [2, с.128].

В настоящее время все большее число отечественных предприятий большое внимание уделяет вопросу обеспечения экономической безопасности своей деятельности. От устойчивости уровня развития экономической безопасности предприятий зависит стабильность развития всего национального хозяйства[1, с.64].

Основу системы обеспечения экономической безопасности предприятия составляют: цель, задачи, объект, субъект, механизм обеспечения экономической безопасности.

Главной целью экономической безопасности организации является обеспечение эффективности деятельности, независимости и финансовой устойчивости и предприятия.

К основным задачами системы обеспечения экономической безопасности относят:

– оценку рисков и угроз качественными и количественными методами;

– прогнозирование и мониторинг угроз экономической безопасности организации;

– разработку инструментов и механизмов поддержания стабильного развития организации и нивелирования угроз;

– постоянную оптимизацию механизма обеспечения экономической безопасности.

В качестве объекта системы обеспечения экономической безопасности организации выступают:

– ресурсы и имущество организации;

– различные структурные подразделения, персонал организации;

– направления деятельности хозяйствующего субъекта.

В качестве субъекта обеспечения экономической безопасности предприятия выступают лица, подразделения и службы, занимающиеся обеспечением безопасности.

Механизм обеспечения экономической безопасности организации может быть реализован только в рамках системы управления, обеспечивающей решение возникающих проблем.

Механизм экономической безопасности организации с точки зрения управления - это такое состояние организации, при котором все его основные элементы способны поддерживать свои параметры в определенном диапазоне.

Механизм обеспечения экономической безопасности предприятия реализуется поэтапно:

На первом этапе формируются основы обеспечения экономической безопасности предприятия.

В рамках концепции обеспечения экономической безопасности предприятия формулируется стратегия, цель, функции, методы и принципы управления предприятием, а также конкретизируются объект и субъект управления [1, с.65].

На втором этапе проводится качественный и количественный анализ факторов внутренней и внешней среды. Определяются риски и угрозы экономической безопасности предприятия, анализируется влияния факторов на устойчивое развитие предприятия.

На третьем этапе проводится оценка значимых факторов и рисков и оценивается их влияние на экономическую безопасность предприятия.

На четвертом этапе проводится анализ и оценка экономической безопасности предприятия. На этом этапе происходит определение конкретного набора показателей экономической безопасности.

На пятом этапе происходит разработка управленческих решений и рекомендаций, корректировка основ управления рисками предприятия [1, с.67].

Представленный механизм обеспечения экономической безопасности предприятия позволяет поэтапно разрабатывать грамотные управленческие решения в области устойчивого развития.

Механизм обеспечения экономической безопасности включает следующие элементы:

- проведение всестороннего и непрерывного мониторинга состояния организации в целях обнаружения, предотвращения и прогнозирования угроз экономической безопасности;
- определение предельных значений производственно-экономических показателей, неблагоприятные отклонения от которых могут вызвать конфликты и нестабильность;
- деятельность служб безопасности по предупреждению и выявлению внешних и внутренних угроз безопасности организации.

Механизм обеспечения экономической безопасности предприятия выполняет ряд важных функций, таких как защитная, регулятивная, предупредительная, инновационная и социальная.

Подведя итог, отметим, что успех деятельности любой организации во многом зависит от скорости и правильности реакции предприятия на возникающие угрозы, где главным фактором, определяющим эффективность предпринимательской деятельности, является создание системы обеспечения экономической безопасности предприятия.

Список цитируемой литературы:

1. Безуглая Н. С. Экономическая безопасность предприятия. Сущность экономической безопасности предприятия // Российское предпринимательство. – 2017. – № 4-1. – С. 63–67.
2. Богомолов В. А. Экономическая безопасность: учебное пособие. – М.: Юнити Дана, 2017. – 263 с.

Печерских Валерия Михайловна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Макаров О.А., к.э.н., доц.

Pecherskikh Valeriya Mikhaylovna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor-Makarov O.A., Ph. D., Associate Professor.

ОСНОВЫ УПРАВЛЕНИЯ ОБОРОТНЫМИ АКТИВАМИ

BASIS OF MANAGEMENT OF TURNKEY ASSETS

Аннотация. В статье рассмотрены основные подходы к управлению оборотными активами организации.

Abstract. The article describes the main approaches to the management of current assets of the organization.

Ключевые слова: оборотные активы, управление, оборачиваемость оборотных активов.

Keywords: current assets, management, current assets turnover.

Механизм управления оборотными активами – это непрерывный процесс анализа, организации, регулирования, прогнозирования, планирования и контроля формирования и использования ресурсов организации. Цель управления оборотными активами заключается в повышении эффективности их использования, что должно, в свою очередь, выражаться в улучшении результатов функционирования предприятия в целом [1, с. 122].

Механизм управления оборотными активами и, прежде всего, рациональное использование оборотных средств, как отмечает Е.В.

Завгородняя, является ключевым фактором успеха производственно-хозяйственных операций предприятий [5].

Белых В. отмечает, что при управлении оборотными активами «основную задачу представляет установление баланса между рентабельностью и ликвидностью. С этой целью рассматриваются вопросы управления запасами, дебиторской и кредиторской задолженностью.

Значительное количество авторов в качестве одного из показателей эффективности управления оборотным капиталом используют длительность финансового цикла» [4, с. 85]. Действительно, увеличение суммы оборотных активов может позволить увеличить прибыль и рентабельность продаж. Но может повлечь рост суммы наименее ликвидной части оборотных активов – сырья и материалов и, тем самым, снижение ликвидности. А сокращение финансового цикла означает увеличение оборачиваемости, высвобождение ресурсов и рост прибыли.

К задачам управления оборотными активами организации относят: ускорение оборачиваемости оборотного капитала; сокращение затрат по всем стадиям кругооборота; обеспечение непрерывного кругооборота.

Управление оборотными активами, как тема научного исследования является более распространенной темой по сравнению с темой, которая связана с управлением внеоборотными активами организации. При этом процесс управления оборотными активами на несколько этапов больше по сравнению с внеоборотными, что обосновывается их специфической чертой – ликвидностью, не характерной для внеоборотных активов.

Оборотные активы, помимо своего «краткосрочного» существования, полного переноса своей стоимости на создаваемый продукт и изменения природно-вещественной формы, отличаются более высокой ликвидностью по сравнению с внеоборотными активами: их проще и быстрее преобразовать в денежные средства. С точки зрения финансового менеджмента внеоборотные активы являются абсолютно неликвидным имуществом и достаточно труднореализуемо по рыночной цене. Поскольку оборотные активы являются наиболее ликвидной частью имущества предприятия, они определяют его платежеспособность, а следовательно, и финансовую устойчивость [3, с. 53].

Для достижения цели управления оборотными активами, необходимо грамотно, верно определить размер и состав оборотных средств.

Необходимость формирования оборотных активов в оптимальном размере вызвана тем, что между временем потребления матери-

альных ресурсов в производстве и поступлением выручки от реализации существует временной лаг, зависящий от множества внутренних и внешних факторов.

Сложность управления заключается в оптимизации запасов, чтобы их оборачиваемость стремилась к максимуму, но при этом не было простоев. Дебиторская задолженность наоборот, должна стремиться к минимуму, но при этом политика управления дебиторской задолженности не должна отражаться на объемах продаж. Объем денежных средств на счетах и в кассе должен быть оптимальным для поддержания платежеспособности, но денежные средства не должны лежать просто так. Благодаря современным подходам можно рассчитать оптимальный объем денежных средств на основе Модели Миллера-Орра или Баумоля.

Этим определяется сложность, проблемность управления оборотными активами. Учитывая же специфику оборотных активов, целью управления ими можно определить обеспечение непрерывного кругооборота производства, а также обеспечение эффективного удовлетворения спроса покупателей.

Технология управления оборотными активами начинается с анализа рынка и заканчивается им же, пройдя определенный цикл процедур, действий, принятия управленческих решений.

Завершающим этапом в стадии управления оборотными активами является анализ эффективности управления. После чего весь процесс начинается сначала после внесения по результатам анализа корректировок в процесс управления оборотными активами.

Список цитируемой литературы:

1. Брусов П.Н., Филатова Т.В. Финансовый менеджмент: Долгосрочная финансовая политика. Инвестиции. – М.: КноРус, 2014. – 304 с.

2. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности: учебное пособие. – 6-е изд, испр. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2016. – 284 с.

3. Сытдыкова В.Н. Исследование понятий и содержание оборотных и внеоборотных активов // Научные исследования / ключевые проблемы III тысячелетия: Научные исследования. – 2018. – № 6 (25) // сб. ст. по мат. XXX Международной научно-практической заочной конференции (Россия, Москва, 1-2 ноября, 2018). – Москва: Научные публикации, 2018. – С. 50-55.

4. Белых В. Управление оборотными активами: неопределенность длительности операционного цикла // Проблемы теории и практики управления. – 2018. – № 2. – С. 85–94.

5. Завгородняя Е.В. Оборотные активы и их финансово-экономическая сущность // Научный журнал КубГАУ – 2017. – № 131 (07). [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://ej.kubagro.ru/2017/07/pdf/13.pdf/ (дата обращения: 30.03.2020).

Попов Дмитрий Владимирович
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
научный руководитель – Кривых Н.Н., к.э.н.,доц.

Popov Dmitriy Vladimirovich
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor-Krivykh N.N., Ph. D., Associate Professor.

ВЫРАБОТКА МЕР ПО ПОВЫШЕНИЮ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

DEVELOPMENT OF MEASURES TO IMPROVE THE ENTERPRISE'S ECONOMIC SECURITY

Аннотация. В статье описаны общие показатели, использующиеся в формировании данных работы отделов экономической безопасности, которые напрямую влияют на состояние предприятия.

Abstract. The article describes general indicators used in the formation of the data of the economic security departments, which directly affect the state of the enterprise.

Ключевые слова: экономическая безопасность, малое предприятие, угрозы экономической безопасности, финансовая безопасность, риск.

Keywords: economic security, small business, threats to economic security, financial security, risk.

Работа средств экономической безопасности стоит рассматривать как непрерывный процесс, основой его является системный анализ индикаторов экономической безопасности, позволяющая получить объективную оценку состояния предприятия [1].

Анализ имеющихся подходов и моделей обеспечения экономической безопасности показал, что проблема их практического исполь-

зования в быстроизменяющихся условиях внешней и внутренней среды по-прежнему не решена. К примеру игровой подход возникает вопрос относительно способности математической модели отразить поведение двух организаций, в определенный момент времени противодействующих, без учета динамики интересов каждого из них. Попытки формализации показателей различных риск-факторов путем использования оценочных шкал с привлечением квалифицированных экспертов, способных оценить соответствие номинальных и фактических показателей, также имеют проблемы, так как при этой процедуре квалификация эксперта, его индивидуальные психологические характеристики, включая отношение к самой процедуре эксперимента, могут оказать субъективное воздействие на качество и достоверность результатов.

Отдельные методы, так и их комбинаций применяются при решении задачи обеспечения экономической безопасности предприятия и снижения рисков возможно применение как. Подход, основанный на минимизации издержек, может использоваться одновременно с рисковым подходом, способствующим оценить риски с применением шкал их измерения. Однако данный вариант минимизации издержек, предполагающий определение комплекса мероприятий по уменьшению рисков, при котором необходимо вычислить равенство издержек предупреждающих событий маржинальным издержкам ликвидации последствий наступивших негативных событий, имеет определенные сложности. Это касается прежде всего оценки затрат на устранение последствий негативных событий, их сопоставления с величиной затрат на предупреждающие действия [2]. При этом при расчете величины затрат на ликвидацию последствий в некоторых ситуациях возникают определенные трудности: без ответа остается вопрос, как будут выделены и оценены затраты по факту такого негативного последствия, как снижение деловой репутации организации – нематериального актива, рассматриваемого в качестве важнейшего элемента предприятия.

Кадровая безопасность является основополагающей частью мероприятий, связанных с обеспечением экономической безопасности. Они включают в себя отделы и структурные подразделения безопасности предприятия, так и косвенно относящиеся системы контроля и отбора к доступу информацией. Упоминая в этом списке контроль не стоит забывать про их служебные подразделения, которые должны быть отобраны особенным образом.

Мероприятия профилактического характера по минимизации включают, не связанные с деятельностью подразделения безопасности, но направленные на минимизацию потерь предприятия во время обеспечения операционной деятельности: контроль проведения инвентаризаций; плановые и внеплановые проверки во время приема товара; общий контроль за организацией производства, как технический, так и документарный и т.д.

Анализ таких показателей, как результаты инвентаризации способствуют задействованию в процессе получения информации, которая в дальнейшем будет использоваться в качестве тактических мероприятий обеспечения экономической безопасности. Данные в дальнейшем или предварительно могут использоваться в контрольных целях.

Разработка заданий и регламентов предполагает планирование мероприятий, правового объяснения всех процессов, обеспечивающих функционирование объекта, потенциально опасных с точки зрения возникновения каких-либо рисков коммерческой деятельности или угроз безопасности [3].

Скорость и правильность реакции на возникающие факторы – ключевой фактор, по которому стоит судить структуру экономической безопасности и предприятия в целом.

Список цитируемой литературы:

1. Безуглая Н. С. Экономическая безопасность предприятия. Сущность экономической безопасности предприятия // Российское предпринимательство. – 2010. – № 4-1. – С. 63–67.

2. Серебрякова Н.А., Волкова С.А., Волкова Т.А,. Формирование системы обеспечения экономической безопасности предприятия // Текст научной статьи по специальности «Экономика и бизнес». – М., 2002.

3. Тарасова Н. В., Попова В. М. Экономическая безопасность предприятий малого и среднего бизнеса // Текст научной статьи по специальности «Экономика и бизнес». – М., 2019.

Попова Ольга Андреевна
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Солодовник Ю.А., к.э.н., доц.

Popova Olga Andreevna
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor - Solodovnik U.A., Ph.D., Associate Proffesor.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

THEORETICAL AND METHODOLOGICAL ISSUES OF ANALYSIS OF THE FINANCIAL CONDITION OF THE ENTERPRISE

Аннотация. В современном мире основным условием успешного развития и функционирования предприятия является качественная и своевременная оценка финансового состояния экономического субъекта. На сегодняшний день существует большое количество подходов для оперативного определения уровня финансового состояния.

Abstract. In the modern world, the main condition for the successful development and functioning of the enterprise is a quality and timely assessment of the financial condition of the economic entity. To date, there are a large number of approaches for the operational determination of the level of financial condition.

Ключевые слова: финансовое состояние; ликвидность; рентабельность; финансовая устойчивость; деловая активность; платежеспособность.

Key words: financial condition; liquidity; profitability; financial stability; business activity; solvency.

В условиях современной рыночной экономики, которая требует от хозяйствующих субъектов высокую степень финансово-хозяйственной самостоятельности и умение принимать оперативные управленческие решения при наличии риска и неопределенности, значительную роль играет эффективное управление финансовой деятельностью предприятий. Одним из таких инструментов, служащих для

поддержания стабильности деятельности организаций, является анализ их финансового состояния.

На сегодняшний день не существует единой точки зрения по вопросу определения понятия «финансовое состояние». По мнению экономистов, финансовое состояние предприятия определяется как:

– «многомерная экономическая величина, отражающая наличие и использование финансовых ресурсов предприятия» [2, с.185-186];

– «совокупность показателей, отражающих способность предприятия погасить свои долговые обязательства» [3, с.41];

– «характеристика финансовой конкурентоспособности предприятия (т.е. платежеспособности, кредитоспособности), использования финансовых ресурсов и капитала, выполнения обязательств перед государством и другими хозяйствующими субъектами» [1, с.4];

– «реальные и потенциальные финансовые возможности фирмы как партнера по бизнесу, объекта инвестирования капитала, налогоплательщика» [5, с.62];

– «экономическая категория, отражающая финансовые отношения субъекта рынка и его способность финансировать свою деятельность по состоянию на определенную дату» [4, с.272].

Таким образом, обобщив различные формулировки, можно определить финансовое состояние в качестве экономической категории, которая характеризует наличие, использование и размещение финансовых ресурсов, а также их достаточность в каждый момент времени.

Смотря по тому, какие факторы оказывают влияние на проведение финансового анализа (его цели, имеющаяся информация, кадровое и техническое обеспечение), оценка финансового состояния предприятия может производиться с различной степенью детализации: экспресс-анализ или углубленный анализ.

Роль анализа заключается в том, чтобы оценить уровень финансового состояния на определенный момент времени, проследить динамику финансового состояния до этого момента времени, выявить причины произошедших изменений, а также определить их характер (положительный, отрицательный, нейтральный).

В основе финансового анализа лежит анализ финансовых коэффициентов (представляющих собой относительные показатели финансового состояния предприятия), заключающийся в сравнении их значений с базисными величинами, в изучении их динамики за ряд лет, а также в выявлении влияния отдельных факторов на конечный показатель.

В мировой и отечественной практике финансового анализа принято различать следующие группы финансовых коэффициентов:

– ликвидность;

– рентабельность;

– финансовая устойчивость;

– деловая активность.

Показатель ликвидности характеризует возможность организации обеспечить выполнение своих долговых обязательств. От ее степени зависит платежеспособность предприятия. Основным признаком ликвидности является формальное превышение стоимости оборотных активов над краткосрочными пассивами.

Показатель рентабельности – это относительный показатель, определяющий уровень доходности бизнеса. Он демонстрирует эффективность от использования материальных, денежных, трудовых и других ресурсов, доходность от различных направлений деятельности (производственной, коммерческой, инвестиционной и др.), а также продуктивность работы предприятия в целом.

Финансовая устойчивость предприятия является отражением стабильного превышения доходов над расходами. Она обеспечивает свободное маневрирование денежными средствами предприятия и способствует бесперебойному процессу реализации товаров.

Деловая активность предприятия в финансовом аспекте проявляется прежде всего в скорости оборота его средств. Анализ данного показателя заключается в исследовании уровней и динамики разнообразных коэффициентов оборачиваемости.

Таким образом, анализ финансовых коэффициентов помогает не только оценить уровень финансово-экономического состояния предприятия, но и установить, насколько эффективно используются финансовые ресурсы, находящиеся в распоряжении субъекта, и разработать направления дальнейшего развития предприятия.

Список цитируемой литературы:

1. Балабанов И. Т. Анализ и планирование финансов хозяйствующего субъекта. – М.: Финансы и статистика, 1994. – 80 с.

2. Жамбекова Р. Л. Методика системной экономической диагностики предприятия: дис. … д-ра экон. наук. – СПб., 2001. – 354 с.

3. Маркарьян Э. А., Герасименко Г. П. Финансовый анализ. – М.: ПРИ" ОР, 1997. – 160 с.

4. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: учебник. – Минск: ИП «Экоперспектива», 1998. – 494 с.

5. Финансовое управление фирмой / В. И. Терехин, С. В. Моисеев, Д. В. Терехин, С. Н. Циганков / под ред. В. И. Терехина. – М.: Экономика, 1998. – 350 с.

Тимошук Виктория Дмитриевна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Шахватова С.А., к.э.н., доц.

Timoshuk Victoria Dmitrievna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor-Shahvatova S.A., Ph. D., Associate Professor.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К МЕХАНИЗМУ УПРАВЛЕНИЯ ДЕНЕЖНЫМИ ПОТОКАМИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬЮ ОРГАНИЗАЦИИ

THEORETICAL APPROACHES TO THE MECHANISM OF CASH FLOW MANAGEMENT AND SOLVENCY OF THE ORGANIZATION

Аннотация. В данной статье рассмотрено несколько подходов к механизму управления денежными потоками предприятия для его устойчивой работы в рамках развития современной экономики в России.

Abstract. This article discusses several approaches to the cash flow management mechanism of an enterprise for its sustainable operation as part of the development of a modern economy in Russia.

Ключевые слова: денежные потоки, положительный денежный поток, отрицательный денежный поток, платежеспособность.

Keywords: cash flows, positive cash flow, negative cash flow, solvency.

Финансовая устойчивость предприятий оказывает достаточно сильное влияние на экономическую стабильность общества. Важным признаком того, что предприятие финансово устойчиво, является его способность грамотно распоряжаться денежными потоками.

Правильно организованные денежные потоки являются предпосылкой высоких результатов финансовой и хозяйственной деятельности предприятия [1. с.21]. При незнании и неумении правильного регулирования денежных потоков, предприниматель постоянно будет сталкиваться с неожиданными и неприятными случаями нехватки денежных средств.

Оптимизации денежных потоков организации можно добиться путем сбалансирования объемов их видов, положительного и отрицательного. На организацию и ее деятельность оказывает влияние не только дефицитный денежный поток, но и избыточный. Как показывает опыт, несбалансированность положительных и отрицательных денежных потоков может стать причиной финансовых проблем для организации.

Важным в управлении денежными потоками является их планирование, которое представляет собой составление плана по поступлению денежных средств и по времени их выплат.

Для этого составляется платежный календарь, представляющий собой некий план, в котором описываются все взаимосвязанные между собой денежные поступления и расходы организации за определенный период времени. Он составляется на основе проверенной информации о денежных средствах, действительно располагаемых организацией. Для наиболее правильного составления платежного календаря менеджер должен быть хорошо осведомлен о положении дел на предприятии. Также он должен контролировать информацию об остатках денежных средств на всех имеющихся в распоряжении организации счетах, об остатках денежных средств за день, а также контролировать информацию о планируемых поступлениях и предстоящих выплатах на предприятии.

В начале процесса планирования необходимо провести анализ предыдущей деятельности организации. В случае если собственный опыт отсутствует необходимо провести маркетинговое исследование аналогичного предприятия. Для такого анализа лучше всего взять кассовую книгу или банковский счет организации. Необходимо записать количество поступлений и расходов за конкретный день. Затем, следует сделать то же самое уже за определенный период. Поступления и расходы считаются раздельно. Из поступлений мы должны вычесть расходы и в результате получаем либо положительное, либо отрицательное сальдо наших денежных потоков (положительное означает, что на конец дня мы имеем свободные средства, отрицательное, соответственно, означает то, что мы потратили намного больше, чем поступило денежных средств).

Далее мы проверяем, совпадают ли даты плановых и реальных выплат по тем или иным договорам. В том случае, если обнаружено несовпадение дат, то в нашем плановом календаре следует отменить плановые даты выплат. Затем мы анализируем полученную информацию и на ее основании, с учетом сделанных нами корректировок, считаем поступления и расходы. Это все и будет являться нашим плановым результатом.

Из выше сказанного ясно, что состояние денежных потоков влияет на платежеспособность организации. Платежеспособность является одним из важнейших показателей, отражающих способность организации своевременно осуществлять расчетные операции и погашать взятые на себя обязательства.

Устойчивая неплатежеспособность может являться причиной банкротства. Потому при анализе состояния платежеспособности организации нужно рассматривать не только сами причины финансовых затруднений, но и частоту их образования и продолжительность просроченных долгов.

Причины неплатежеспособности могут быть различными. Так, уменьшение объемов производства и реализации продукции, а также увеличение ее себестоимости ведет к уменьшению суммы прибыли и, следовательно, является причиной недостатка собственных источников самофинансирования. Преодолеть данную проблему можно путем увеличения объема продаж, для чего необходимо сделать акцент на производство продукции, пользующейся повышенным спросом.

Поскольку факторы, влияющие на функционирование организаций, весьма изменчивы, то объективной необходимостью является не только анализ платежеспособности, но и управление им для обеспечения требуемого уровня. Механизм управления платежеспособностью можно представить в виде работы по нескольким направлениям:

Во-первых, количественная оценка платежеспособности организации за отчетный период, анализ полученных показателей и сопоставление их с показателями за предшествующий срок для выявления позитивных либо негативных тенденций.

Во-вторых, выявление факторов, вызывающих кризисную ситуацию и разработка мер по их устранению, прогнозирование показателей работы организации и платежеспособности в перспективе.

И в-третьих, осуществление постоянного мониторинга реализации мер по восстановлению платежеспособности и выявление новых возможных направлений ее повышения.

Список цитируемой литературы:

1. Сурикова Е.А. Управление платежеспособностью организации на основе балансирования денежных потоков. – М.: Проблемы экономики и менеджмента, 2017. – 47 с.

Чурилова Мария Алексеевна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Солодовник Ю. А., к.э.н., доц.

Churilova Maria Alekseevna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Solodovnik Yu. A., Ph. D.,
Associate Professor.

УПРАВЛЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТАМИ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ЦЕЛЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

MANAGEMENT OF RESULTS OF ECONOMIC ACTIVITIES TO ENSURE ECONOMIC SECURITY

Аннотация. В статье рассмотрен анализ финансового состояния предприятия в условиях современного российского рынка в целях обеспечения экономической безопасности и предотвращения угроз банкротства.

Abstract. The article considers the analysis of the financial condition of the enterprise in the conditions of the modern Russian market in order to ensure economic security and prevent threats of bankruptcy.

Ключевые слова: Финансовая устойчивость, анализ финансового состояния, финансовый анализ, движение денежных средств, обеспечение экономической безопасности.

Keywords: Financial stability, financial analysis, cash flow, ensuring economic security.

В рыночных условиях залогом выживаемости организации служит ее финансовая устойчивость. Финансовая устойчивость отражает

такое состояние финансовых ресурсов, при котором организация, свободно маневрируя денежными средствами, способна путем их эффективного использования обеспечить бесперебойный процесс производства и реализации продукции (работ, услуг).

Способность предприятия поддерживать свою платежеспособность в неблагоприятных обстоятельствах свидетельствует о его прочном финансовом состоянии [2, с. 68-70].

Чтобы выжить в условиях рыночной экономики и не допустить банкротства предприятия, нужно хорошо знать, как управлять движением денежных средств, правильно выстроить структуру капитала, его состав и источники образования.

К основным целям финансового анализа относятся:

1. Исследование структуры капитала, активов, пассивов;
2. Эффективность движения собственных средств;
3. Влияние различных факторов, вызывающих негативные последствия, которые ставят под удар экономическую безопасность предприятия [4, с. 21].

Все задачи, входящие в финансовый анализ, решаются в следствии проведения последовательных этапов исследования финансового состояния предприятия:

– предварительный или общий анализ;
– исследование финансовой стабильности;
– исследование платежеспособности и ликвидности;
– исследование рыночной и деловой активности;
– подведение итоговых финансовых результатов и рентабельности деятельности организации;
– диагностика возможности банкротства и прогноз финансового состояния организации [5, с. 48].

В России анализ финансового состояния предприятия достаточно новое направление экономической науки, но стремительно набирает обороты в своём развитии. В условиях современного российского рынка многие предприятия сталкиваются с большим количеством финансовых проблем, которые требуют грамотного рассмотрения и принятие мер по их устранению [1, с. 420].

Одним из факторов, усложняющим проведение точного анализа предприятия, в условиях современного российского рынка, является используемая в России налоговая схема оптимизации, которая снижает прозрачность финансовой отчетности, в связи с чем искажаются реальные данные отчетности и становится практически невозможно определить где реальные данные, что в свою очередь ослабляет систему экономической безопасности предприятия.

Проблема искажения данных финансовой отчетности вытекает из двух составляющих:

1. Это проблема серой экономики с целью скрыть реальные финансовые показатели.
2. Отсутствие четкости в финансовых документах организации.
3. Неполнота информации в отчетных документах. [3, с. 58]

Конечно этот список проблем неполный. В каждом процессе анализа финансового состояния, всегда найдется еще ряд проблем.

Для их сокращения необходима борьба с серой экономикой, которая будет зависеть от решения российских институциональных проблем. Увеличение уровня финансовой и налоговой грамотности населения.

Реальная борьба с коррупцией способна существенно повысить общественное доверие к действиям правительства и установить продуктивный диалог между организациями и правительством, что, в свою очередь, считается правильной основой для эффективной реализации определенных мер по сокращению серой экономики и зарплат в конвертах.

Таким образом, одно из условий эффективного функционирования организации и недопущения угрозы банкротства или несостоятельности, является анализ финансового состояния предприятия в целях обеспечения экономической безопасности. Другим условием – принятие мер, направленных на решение выявленных проблем. Так как каждая организация старается максимально расширить спектр деятельности для эффективности функционирования, необходим постоянный контроль за финансовым движением. При ослаблении финансового контроля могут возникать непредвиденные ситуации, связанные с перебоями поступлений денежных средств, в следствии чего, происходят задержки в выплатах за кредиты и займы, задержки/оплаты поставщикам. Что может привести/ к угрозе банкротства организации, а также признания организации неплатежеспособной.

Список цитируемой литературы:

1. Бернстайн Л.Н. Анализ финансовой отчетности // Теория и практика. – М., 2018. – 622 с.
2. Ефимова О.В. Финансовый анализ. – М., 2018. – 351 с.
3. Жиляков Д.И., Зарецкая В.Г. Проблемы анализа финансово-экономического состояния организаций различных сфер деятельности. – М., 2018. – 147 с.

4. Киселев М.В. Основы финансового анализа // Аудит и налогообложение. – 2018. – 160 с.
5. Прыкина Л.В. Экономический анализ предприятия: учебник для вузов, 2018. – 253 с.

Шарова Дарья Сергеевна,
Академия при Президенте Российской Федерации,
РАНХиГС, Липецкий филиал
Научный руководитель – Колесников В.В., к.э.н., доц.

Sharova Daria Sergeevna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor - Sharova D.S., ph.D., Associate Professor

АНАЛИЗ ЛИКВИДНОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ КАК ВАЖНЫЙ ЭЛЕМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

LIQUIDITY AND PAYABILITY ANALYSIS AS AN IMPORTANT ELEMENT OF ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

Аннотация. В данной статье представлены определения ликвидности и платежеспособности организации. Описаны коэффициенты, при помощи которых происходит анализ ликвидности и платежеспособности организации.

Abstract. This article presents the definition of liquidity and solvency of the organization. The coefficients with which the analysis of the liquidity and solvency of the organization is described.

Ключевые слова: ликвидность, платежеспособность, экономическая безопасность.

Keywords: liquidity, solvency, economic security.

В современных условиях ведения деятельности перед каждой организацией встает проблема обеспечения экономической безопасности. Экономическая безопасность организации – понятие комплексное, включающее в себя совокупность факторов, связанных не столько с внутренним состоянием самой организации, сколько с воздействием

внешней среды, с ее субъектами, с которыми вступает во взаимосвязь организация.

На этапе управления организацией важное значение следует уделять анализу платежеспособности, оценке ликвидности, оценке рисков неплатежеспособности и вероятности наступления банкротства, что будет противостоять угрозам неплатежеспособности и отражаться положительно на экономической безопасности организации в целом..

Ликвидность предприятия – это своего рода индикатор финансовой стабильности организации. Платежеспособность предприятия — это способность организации своевременно выполнять (погашать) за счёт имеющихся в его распоряжении денежных ресурсов денежные обязательства, обусловленные законом или договором.

Анализ платежеспособности и ликвидности позволяет:

– использовать рационально заемные и собственные денежные средства;

– прогнозировать развитие организации в будущем;

– выявлять и предупреждать негативные последствия;

– проводить объективную оценку экономического состояния организации на текущий момент; [2, с. 573].

Рассмотрим показатели ликвидности и платежеспособности предприятия. Родионова В.М. отмечает «Коэффициент абсолютной ликвидности отражает обеспеченность денежными средствами и краткосрочными финансовыми вложениями краткосрочных обязательств организации.

Коэффициент быстрой ликвидности отражает обеспеченность краткосрочных обязательств организации ее денежными средствами, краткосрочными финансовыми вложениями и краткосрочной дебиторской задолженностью (до 12 мес.).

Коэффициент средней ликвидности отражает обеспеченность краткосрочных обязательств организации ее денежными средствами, краткосрочной дебиторской задолженностью, краткосрочными финансовыми вложениями и запасами.

Коэффициент промежуточной ликвидности отражает обеспеченность краткосрочных обязательств организации ее денежными средствами, краткосрочными финансовыми вложениями, краткосрочной дебиторской задолженностью, запасами и НДС по приобретенным ценностям.

Коэффициент критической ликвидности отражает обеспеченность краткосрочных обязательств организации ее денежными средствами, краткосрочными финансовыми вложениями, краткосрочной

дебиторской задолженностью, запасами, НДС по приобретенным ценностям и прочими оборотными активами.

Коэффициент текущей ликвидности показывает обеспеченность краткосрочных обязательств коммерческой организации всеми имеющимися у нее оборотными активами» [4, с. 181].

Протасов В.Ф. отмечает «В качестве показателей оценки платежеспособности организации можно использовать коэффициенты:

Коэффициент финансовой независимости, которым показывается в капитале предприятия удельный вес собственных источников средств.

Коэффициент финансовой зависимости, отражающий соотношение всего капитала организации к сумме его собственного капитала.

Коэффициент концентрации заемного капитала позволяет определить удельный вес в капитале организации заемных источников финансирования.

Коэффициент задолженности показывает, сколько на каждый рубль собственных средств, приходится рублей заемных средств.

Коэффициент общей платежеспособности характеризует обеспеченность обязательств организации ее реальными активами или реальными активами и готовой продукцией.

Коэффициент инвестирования показывает, в какой степени профинансированы внеоборотные активы предприятия за счет собственного капитала или собственного капитала и долгосрочных обязательств» [3, с. 312].

Очевидно, что ликвидность и платежеспособность понятия не тождественные друг другу. Так, коэффициентами ликвидности может характеризоваться финансовое положение организации как удовлетворительное, однако по существу эта оценка может быть ошибочной, если в текущих активах большой удельный вес принадлежит неликвидам и просроченную дебиторской задолженности.

Список цитируемой литературы:

1. Дуванов Н.В. Ключевые аспекты финансовой безопасности предприятия // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2019. – № 3. – С. 373-375.

2. Жоголев А.А., Лебедева Д.В. Применение функционально – стоимостного анализа в промышленности // Экономика и предпринимательство. – 2016. – № 4-1 (69). – С. 573-575.

3. Протасов, В. Ф. Анализ деятельности предприятия: учебник для вузов. – М.: Финансы и статистика, 2017. – 536 с.

4. Родионова В.М. Финансовая устойчивость предприятия в условиях инфляции. – М.: Дело, 2017. – 259 с.

Ясионович Алина Сергеевна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Либерман Т.И., к.э.н., доц.

Iasionovich Alina Sergeevna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor - Lieberman T.I., Ph. D., Associate Professor.

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ПОВЫШЕНИЯ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ И РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

SOME ASPECTS OF IMPROVING BUSINESS ACTIVITY AND PROFITABILITY TO ENSURE THE ECONOMIC SECURITY OF THE TRADE ORGANIZATION

Аннотация. В статье описывается необходимость совершенствования деловой активности и рентабельности для торговых организаций для обеспечения стабильного развития.

Abstract. The article describes the need to improve business activity and profitability for trade organizations to ensure stable development.

Ключевые слова: деловая активность, рентабельность, торговая организация.

Keywords: business activity, profitability, trade organization.

Деловая активность – это способность организации по результатам своей экономической деятельности занять устойчивое положение на конкурентном рынке.

Комплексная оценка деловой активности организации направлена на анализ эффективности и управления текущей основной производственной деятельностью. Она отражает в первую очередь эффективность управления временем в организации [1].

Анализ деловой активности считается отдельной единицей в системе комплексного финансового анализа организации, а главной целью является представление экономически обоснованную оценку эффективности использования ресурсов, а также выявление возможностей для их роста. Анализ деловой активности организации, позволяет оценить финансовое положение торговой организаций, способность погашать собственные обязательства, полноту капитала для текущих операций и долгосрочных инвестиций, способность наращивать собственный капитал и целесообразность использования заемного капитала.

Существует Индекс RSBI (Russia Small Business Index), который замеряет деловую активность малого и среднего бизнеса в России. (Рис 1). Если данный индекс превышает 50 пунктов, то это означает рост деловой активности, а если индекс ниже 50 – то это означает снижение. Если индекс будет на уровне 50 пунктов – то это означает застой на рынке.

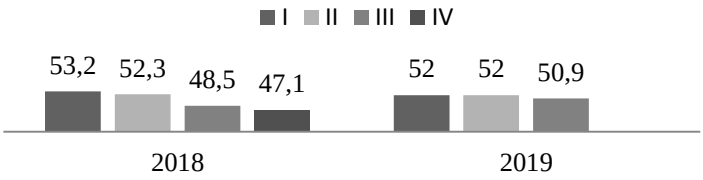


Рисунок 1 – Индекс деловой активности малого и среднего бизнеса за 2018 и 2019 гг.

Таким образом, малый и средний бизнес России по итогам третьего квартала 2019 года приблизился к состоянию стагнации — значение индекса деловой активности малых и средних предприятий снизилось до 50,9 пункта. Сильнее всего на это повлияло снижение выручки – она упала у трети опрошенных предпринимателей [4].

Что касается показателя рентабельности, то он характеризует окончательные результаты хозяйствования, потому что его величина показывает соотношение эффекта с наличными или использованными ресурсами. Его применяют для оценки деятельности компании и как инструмент инвестиционной политики и ценообразования [1]. Индекс рентабельности - это метод оценки, применяемый к потенциальным капитальным затратам. Метод делит прогнозируемый приток капитала на прогнозируемый отток капитала для определения прибыльности

проекта. Он показывает, насколько хорошо организация использует свои активы для получения максимальной прибыли.

Рентабельность по видам экономической деятельности рассчитывается ФНС России и публикуется каждый год на сайте ФНС РФ (рис. 2).

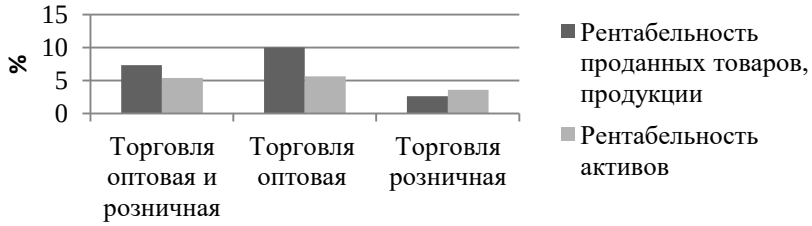


Рисунок 2 – Рентабельность товаров и активов организаций по видам экономической деятельности за 2018 г., в процентах

ФНС РФ использует данные по рентабельности так: сопоставляется рентабельность конкретного налогоплательщика с рентабельностью той отрасли, в которой данный налогоплательщик осуществляет свою деятельность. Если рентабельность конкретного налогоплательщика значительно ниже отраслевой, то налоговый орган как бы наблюдает за таким налогоплательщиком. Возможно, это и будет являться сигналом незаконной налоговой оптимизации. Зачастую сначала налогоплательщику поступает запрос, с просьбой объяснить причину низкой рентабельности. А далее, налоговый орган может провести выездную налоговую проверку.

Поэтому утвержденную рентабельность по видам экономической деятельности принято называть «безопасной рентабельностью по видам экономической деятельности».

Таким образом, в современных экономических условиях торговые организации должны стремиться к динамическому, эффективному и устойчивому развитию, чтобы повысить уровень деловой активности организации и обеспечить свою экономическую безопасность. А также организации должны придерживаться данных значений рентабельности, указанных выше, чтобы избежать дальнейших сложностей с налоговым органом.

Список цитируемой литературы:

1. Войтоловский Н. В. Экономический анализ. Ч. 2: учебник для бакалавриата и специалитета. – М.: Юрайт, 2019. – 302 с.

2. Румянцева Е. Е. Экономический анализ: учебник и практикум для среднего профессионального образования. – М.: Юрайт, 2018. – 381 с.
3. Официальный сайт ФНС [Электронный ресурс] https://www.nalog.ru/. Дата обращения: 20.03.10.
4. Официальный сайт РБК [Электронный ресурс]. https://chr.rbc.ru/. Дата обращения: 20.03.10.

Секция 4.

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ГЛОБАЛЬНОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ ЭКОНОМИКИ РОССИИ В АСПЕКТЕ РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ

Агеева Дарья Александровна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Суханов Е.В., к. э. н., доц.

Ageeva Darya Alexandrovna,
Academy under the President of the Russian Federation,
Ranepa, Lipetsk brunch
Scientific supervisor – Sukhanov E.V., Ph. D., Associate Professor.

ПРОБЛЕМА ГОСУДАРСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

THE PROBLEM OF PUBLIC CONTROL IN THE MARKET ECONOMY IN THE CONDITIONS OF GLOBALIZATION

Аннотация. В данной статье были подняты проблемы уровня влияния и контроля над рыночной экономикой как со стороны государственной деятельности, так и со стороны общества, на примере не только Российских реалий, но и общемировой практики.

Abstract. In this article, the problems of control and the level of influence over the market economy were raised both from the side of state activity and from the side of society, using not only Russian realities, but also global practice as an example.

Ключевые слова: общественный контроль, рыночная экономика, глобализация, общественные блага.

Keywords: public control, market economy, globalization, public goods.

На современном этапе социальной эволюции актуальной является проблема развития общества, связанная с соотношением субъективных и объективных факторов, а именно, когда социальный контроль позволяет достигнуть прогнозируемых итогов. В течение долгого промежутка времени, пока происходило развитие современного за-

падного общества, были сформированы определенные институты, осуществляющие социальный контроль над деятельностью рыночной экономики в национальных масштабах.

В любой развитой стране мира для существования абсолютно свободной конкурентной борьбы в экономики необходимо наличие общественного контроля. Контроль, осуществляемый со стороны общества над экономикой, происходит не только лишь со стороны граждан, но, также, и со стороны государственных институтов. В настоящее время, в условиях постоянно происходящей глобализации, когда продолжается развитие глобальных товарных и финансовых рынков, влияние осуществляемого контроля институтами общественной власти национального характера иссякает. Как следствие, идёт искажение института социального контроля над рынками [1, с.156]. Стоит отметить такую тенденцию, что всё чаще поднимаются вопросы о корректировке мандата Бреттон-Вудских институтов – МВФ и Всемирного банка – это объединяет всех: как лидеров «большой восьмерки», так и руководство Фонда и Банка, а также критиков существующей практики глобализации. Можно назвать следующие меры, которые они применяют: формирование механизма предупреждающей государственной поддержки, попавшие в затруднительное положение заимствования в связи со складывающейся ситуации на мировом рынке; увеличение ответственности МВФ и Всемирного банка за то, какая ситуация складывается в мировой финансовой системе.

Не стоит забывать, что общественные блага находятся в плотном контакте с проблемами, возникающими со стороны общества, непосредственно касающимися контроля над экономикой. Общественные блага не являются объектом соперничества, они не могут быть чьей-то исключительной собственностью. Так, например, к таким благам можно отнести: обеспечение права собственности, национальная оборона, общественные сооружения, правопорядок, свободная конкуренция на рынках и многое другое.

В экономической теории говорится, что у рынка есть области «провала» и как раз к ним относится невозможность благодаря каким-то рыночным способам предоставить населению общественные блага, но это не единственный пример, также к ним относится невозможность подготовить наилучшее применение общих, а также существование негативных внешних факторов, оказывающих эффект на хозяйственную деятельность. Западноевропейские страны наиболее остро понимают важность и необходимость социального контроля над глобальной экономикой, благодаря этому, они смогли вывести его на

наднациональный уровень, а также оставить за собой конкурентные преимущества в данной сфере.

Стоит обратить внимание на мнение ученого Г.О. Шишкова: «В целом исторический вектор направлен в сторону усиления регулирующего начала для восстановления равновесия между рыночными и внерыночными регуляторами в глобальном масштабе». Также, немаловажным является позиция экспертов Программы развития ООН, которые говорят, что «мир, интегрированный в глобальных масштабах, будет нуждаться в более эффективном регулировании, если ставится задача сохранить преимущества глобальной рыночной конкуренции и направить силы глобализации на поддержку прогресса человека».

В Российской практике, среди множества существующих проблем, появляющихся в настоящее время в виду перехода на рыночную экономику с государственной, особого внимания заслуживают две серьёзные проблемы. Первая – государственное вмешательство в экономику, а именно его объемы, предел и содержание. Вторая – варианты социального контроля государства за поведением участников экономических взаимоотношений.

Роль государства как субъекта социального контроля воплощается в некоторых видах законодательства. Уголовное право в качестве орудия социального контроля занимает особое место в ряду отраслей права, так как предоставляет государству власть над свободой, жизнью, собственностью, достоинством и честью граждан.

Переход экономики России на рыночные отношения предполагает достаточно ощутимые перемены в системе контроля со стороны общества за поведением участников таких отношений – изменяется движущий параметр экономического развития. На смену приказу, плану, команде приходит обоюдный интерес полноправных и независимых производителей. Фундаментом экономического взаимодействия становится не план государства, а договоры заинтересованных сторон, происходит изменение правовой формы социального контроля в экономической сфере.

В заключение необходимо отметить, что государственное регулирование экономики в условиях рыночного хозяйства представляет собой систему мер законодательного, контролирующего и исполнительного характера, осуществляющихся общественными организациями и государственными учреждениями в целях стабилизации и приспособления существующей социально-экономической системы к изменяющимся условиям.

Список цитируемой литературы:

1. Суханов Е.В. Воздействие мировой глобализации на развитие российской экономики // Наука и бизнес: пути развития. – №8(98). – 2019. – С. 155-158

Бирюков Олег Юрьевич
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Аксенова М.А., к.э.н., доц.

Oleg Biryukov
Academy under the President of the Russian Federation,
Ranepa, Lipetsk branch
Scientific supervisor-M. A. Aksenova, Ph. D. in Economics, Assoc.

ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОЕ ХОЗЯЙСТВО КАК СОЦИАЛЬНО ЗНАЧИМЫЙ СЕКТОР ЭКОНОМИКИ

HOUSING AND COMMUNAL SERVICES AS A SOCIALLY SIGNIFICANT SECTOR OF THE ECONOMY

Аннотация. В статье рассмотрены концептуальные основы государственного управления жилищно-коммунальным хозяйством как важнейшим направлением современной политики Российской Федерации.

Abstract. The article considers the conceptual foundations of state management of housing and communal services as the most important direction of modern policy of the Russian Federation.

Ключевые слова: жилищно-коммунальное хозяйство, политика Российской Федерации, значимый сектор экономики, жилищно-коммунальные услуги, социально-экономическое развитие страны.

Keywords: housing and communal services, the policy of the Russian Federation, a significant sector of the economy, housing and communal services, socio-economic development of the country.

Жилищно-коммунальное хозяйство (далее ЖКХ) является важнейшей сферой социально-экономической структуры российского общества. Качество и эффективность ее функционирования на базе равноправного существования в данной сфере всех форм собственности позволяет создать основу качества экономических отношений соб-

ственников (субъектов) услуг ЖКХ и обеспечить благоприятную среду для реализации принципов социально–ориентированной рыночной экономики посредством инновационного управления всеми отраслями жилищно-коммунального комплекса, как системы.

Управление жилищно-коммунальным комплексом является одним из важнейших направлений современной политики Российской Федерации. Высокий износ основных фондов, несовершенное законодательство, однообразие управленческих структур, занимающихся ЖКХ провоцируют целый ряд проблем, такие как ухудшение качества жизни, рост доли ветхого и аварийного жилья, увеличение количества коммунальных и технологических аварий. Однако правильное управление данным комплексом, распределение ресурсов на наиболее важные участки коммунальной сети может вывести современное жилищно-коммунальное хозяйство из кризисного состояния. В настоящее время ЖКХ Российской Федерации представляет собой особый, социально значимый сектор экономики, численностью более трех миллионов работников, вносящих существенный вклад в обеспечение комфортного проживания населения.

Современное жилищно-коммунальное хозяйство представляет собой совокупность отраслей экономики, обеспечивающих работу инженерной инфраструктуры зданий населённых пунктов. В ЖКХ входят жилищное хозяйство (капитальный и текущий ремонт жилых зданий), теплоснабжение, водоснабжение, электроснабжение, ремонт инженерных коммуникаций, а также благоустройство территорий, утилизация мусора и уборка.

ЖКХ является одной из важнейших сфер, включая жилищное хозяйство, которое обеспечивает ремонт и содержание жилищного фонда, а также коммунальное (инженерное) хозяйство, которое обеспечивает производство и доведение коммунальных услуг до непосредственных потребителей.

По мнению ряда ученых экономистов, жилищное хозяйство включает в себя жилые и нежилые здания с сетью обслуживающих их эксплуатационных, ремонтно-строительных и других предприятий и организаций. При этом ученые считают, что коммунальное хозяйство может быть, в свою очередь, разделено на две крупных подсистемы: 1. Системы инженерного обеспечения (ресурсообеспечения): холодное и горячее водоснабжение, водоотведение, теплоснабжение, газоснабжение, электроснабжение; 2. Общегородское коммунальное хозяйство, включающее в себя системы внешнего благоустройства и содержания территории города (дорожное хозяйство, уличное освещение, санитарная очистка города, сбор, вывоз и переработка бытовых отходов, собранных с улиц, зеленое хозяйство и тому подобное), а также банно-

прачечное, гостиничное, ритуальное и другие хозяйства. К объектам коммунального хозяйства необходимым для инженерного обеспечения жилищной сферы, как правило, относят: электрические сети; газовые сети; водопроводные сети; сети канализации; системы вентиляции зданий, сооружений; коммуникации, обеспечивающие защиту сетей электро–, газо–, водоснабжения, иных инженерных сетей от разрушения, а так же для защиты от возможности неблагоприятного воздействия на человека (подземные каналы для прокладки труб, мачты для электропроводов, канализационные люки, электрокороба и другие); оборудование для обслуживания инженерных сетей и коммуникаций (электротрансформаторы, счетчики воды, электросчетчики, системы фильтрации воды, системы подачи воды (насосы – повысители), оборудование для обеспечения контроля и подачи природного газа и другие); сооружения (электроподстанции, газовые станции, станции по очистке сточных вод, станции по очистке питьевой воды и другие).

ЖКХ, по мнению таких известных ученых как В.Б. Зотов, Ю.В. Слинякова, О.М. Шефель и других следует рассматривать как сферу ответственности местной власти, включающую в себя: жилищное хозяйство – жилые и нежилые здания с сетью обслуживающих их эксплуатационных, ремонтно-строительных и других предприятий и организаций; коммунальное хозяйство по инженерно-техническому обеспечению и коммунальному обслуживанию жилищного хозяйства.

Следовательно, ЖКХ следует отличать от общегородского коммунального хозяйства, включающего в себя системы внешнего благоустройства и содержания территории города. Как правило, для решения задач коммунального хозяйства муниципального образования (города) образуются организации в правовой форме муниципальных унитарных предприятий, имеющих на то полномочия органов местного самоуправления.

Исследуя понятие «жилищно-коммунальное хозяйство», следует остановиться на наиболее точном его определении, данным профессором Ю.В. Слиняковым. Во-первых, ученый относит национальное жилищно-коммунальное хозяйство к многоотраслевому комплексу, как системы, то есть совокупности частей, обеспечивающих функционирование инженерной инфраструктуры зданий различного назначения и создающий комфортность проживания или нахождения в них граждан путем предоставления им широкого спектра жилищно-коммунальных услуг. К таким услугам относят следующие: холодное и горячее водоснабжение, теплоснабжение, электро-снабжение и газоснабжение, сбор, вывоз и утилизация мусора; текущий ремонт внутренних общедомовых коммуникаций и систем; капитальный ремонт; текущая уборка мест общего пользования; содержание и благоустрой-

ство придомовых территорий [2, с.168]. Анализируя перечисленные виды коммунальных услуг, следует подчеркнуть, что именно эта сфера деятельности, без которой практически невозможна жизнедеятельность человека и любого населенного пункта (города) в целом, а качество предоставляемых жилищных и коммунальных услуг напрямую определяет качество жизни граждан.

Обращает на себя и другой факт, большинство современных ученых, характеризуя жилищно-коммунальные хозяйство как объект управления, утверждают, что правильнее употреблять обобщенное понятие «жилищно-коммунальный комплекс». При этом также под этим термином понимают совокупность различных, но организационно и технологически взаимосвязанных видов производственно-экономической деятельности, ориентированных на выполнение работ или оказание услуг, объективно необходимых для жизнеобеспечения территории, посредством предоставления жилищно-коммунальных услуг. Следовательно, ЖКХ является подсистемой более высокого уровня – системы городского хозяйства.

Мировой и отечественный опыт управления ЖКХ выявил его следующие особенности: жилищно-коммунальные услуги имеют социально значимый характер; региональные особенности (климатические, демографические и другие) существенно дифференцируют жилищно-коммунальные услуги; ресурсоснабжение осуществляется на конкурентной основе; ЖКХ – элемент инфраструктуры города, поэтому каждая жилищно-коммунальная услуга нуждается в регулировании, прежде всего со стороны местных властей [1, с.65].

Итак, реформирование ЖКХ России в настоящее время является одним из приоритетных направлений социально-экономического развития страны, поскольку деятельность этого многоотраслевого комплекса направлена на решение вопросов жизнеобеспечения населения различных региональных образований. В состав комплекса ЖКХ входят многочисленные хозяйствующие субъекты разных форм собственности и ведомственной принадлежности, и результаты их деятельности формируются через предоставление общественно–значимых услуг, которые должны, прежде всего, обеспечивать реализацию и удовлетворение определенного 6 ст. Конституции Российской Федерации права граждан на жилище. Следовательно, можно утверждать, что управление ЖКУ – это процесс аудита управления в сфере ЖКХ, который имеет в основе механизм оптимизации процесса оказания соответствующих услуг разработчиками (поставщиками), ориентированными на конкретного потребителя этих услуг.

Реализация управления жилищно-коммунальными услугами организациями не просто формирует обратную связь между производи-

телем и потребителем услуг, а воздействует непосредственно на услугу путем наглядной оценки ее эффективности, как для производителя, так и для потребителя.

Таким образом, ЖКХ является важнейшей сферой социально–экономической структуры российского общества. Качество и эффективность ее функционирования на базе равноправного существования в данной сфере всех форм собственности позволяет создать основу качества экономических отношений собственников (субъектов) услуг ЖКХ и обеспечить благоприятную среду для реализации принципов социально–ориентированной рыночной экономики посредством инновационного управления всеми отраслями жилищно-коммунального комплекса, как системы.

Список цитируемой литературы:

Гидин М.Б. Новые технологии и методики эффективного управления ЖКХ // ЖКХ: справочник руководителя и главного бухгалтера. – 2018. – № 11. – 181 с.

2. Слиняков Ю.В. Менеджмент в жилищно-коммунальном хозяйстве: учебник. – М.: Финансы и статистика, 2017. – 215 с.

Мельникова Дарья Юрьевна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС, Липецкий филиал
Научный руководитель - Владимирова С.В., к.э.н., доц.

Melnikova Darya Yurievna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa, Lipetsk branch
Scientific supervisor – Vladimirova S.V., Ph. D., Associate Professor.

ТРУДОУСТРОЙСТВО МОЛОДОГО ПОКОЛЕНИЯ КАК ОДИН ИЗ КОМПОНЕНТОВ КОНЦЕПЦИИ ЖИЗНЕОБЕСПЕЧЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВА

EMPLOYMENT OF A YOUNG GENERATION AS AN ONE OF THE COMPONENTS OF THE STATE OF LIFE SUPPORT OF THE POPULATION OF THE STATE

Аннотация. В статье анализируется ситуация на молодёжном рынке труда, требующая вмешательства со стороны государства.

Abstract. The article analyzes the situation in the youth labor market, which requires government intervention.

Ключевые слова: государство; молодёжь; трудоустройство; выпускники; работодатели.

Keywords: state; youth; employment; graduates; employers.

Одним из приоритетных направлений стратегии социально-экономического развития России является обеспечение занятости населения. Современные реалии таковы, что российский рынок труда демонстрирует ряд проблем, среди которых особенно актуальна молодежная занятость, заключающаяся в сложности процесса поиска первого места работы и адаптации к трудовой деятельности.

Не секрет, что работодатели без особого энтузиазма принимают на работу недавних выпускников. Поэтому появляются сложности у молодого поколения, вследствие которых после некоторого времени безуспешного поиска, выпускники вынуждены трудоустраиваться на работу, не связанную с их специальностью и нередко с меньшей оплатой труда. Это приводит к молодёжной депрессии, снижению качества жизни и повышению уровня социальной напряжённости.

Уместно отметить, что в настоящее время в России молодёжью признаются люди в возрасте от 14 до 35 лет. Однако, по сведениям Росстата, особенно остро выражается необходимость в самореализации у выпускников в возрасте от 20 до 25 лет, составляющих около 25% от общего числа трудоспособного населения [2]. Но как реализовать себя, где «найти» необходимый опыт работы? Решать эту проблему призвано, в первую очередь, государство, роль которого в системе жизнеобеспечения населения очень велика.

Сложившаяся в советской системе практика гарантированного трудоустройства выпускников доказала свою результативность – молодёжь не имела проблем с трудоустройством. На данный же момент, более 75% учащихся вузов по завершении обучения испытывают трудности в поиске работы [3]. Системный кризис 90-х годов серьёзно повлиял на рынок труда, и на молодое поколение распространился принцип экономической самоактивности. Если в 1995 г. доля трудоустроенных, окончивших очные отделения вузов по стране составляла 51%, то в 2019 г. она уже едва доходит до 20% [4].

Вопрос профильного трудоустройства окончивших вузы студентов весьма критичен, так как сопоставления объёмов подготовки специалистов разных специальностей нередко разнятся с запросами рынка труда. К примеру, оценка профильного устройства на работу

выпускников, получивших высшее образование в сфере экономики и управления, составляет 66%, а в сфере аграрного хозяйства лишь 56%.

Практика показывает, что лица, закончившие университеты и не имеющие опыта работы, считаются слабо защищённой , а иногда и невостребованной категорией людей. Для разрешения сложившейся ситуации государству следует беспокоиться о формировании надлежащих условий для выпускников путём реализации и финансирования программ по содействию трудоустройства молодых специалистов. Целесообразно выступить с законодательной инициативой о необходимости стимулирования и субсидирования бизнеса в рамках помощи профильного трудоустройства молодёжи, следует создавать при вузах центры содействия трудоустройству выпускников по направлениям подготовки. Органы местного самоуправления через центры занятости могли бы формировать «заказ» для учебных заведений по специальностям, отвечающим потребностям территориального рынка труда.

На уровне школы следует содействовать молодому поколению в выборе специальности, анализировать стратегии формирования потребности в кадрах на будущее. Сегодня существует проект «Атлас новых профессий», благодаря которому можно выяснить перспективы развития сфер и специальностей в ближайшие 15-20 лет и создать персональную траекторию развития карьерного роста [5].

В стране также реализуется национальный проект «Повышение производительности труда и поддержка занятости», стартовавший 1 октября 2018 г.. Его цели - устранение административных барьеров, развитие экспортного потенциала и стимулирование увеличения эффективности компаний. Для их выполнения осуществляется три федеральных проекта: «Системные меры по повышению производительности труда», «Адресная поддержка повышения производительности труда на предприятиях» и «Поддержка занятости и повышение эффективности рынка труда для обеспечения роста производительности» [1].

Ключевыми направлениями последнего из них являются переобучение работников предприятий и модернизация служб занятости населения, что должно привести к новым компетенциям для персонала и возможности быстрее и качественнее закрывать вакансии.

Нацпроект рассчитан на реализацию сроком до 2024 года, поэтому говорить о результатах ещё рано. Однако важно, что государство не оставляет молодых специалистов со своей проблемой один на один, а, напротив, прикладывает усилия для улучшения качества жизни такой важной категории населения как молодёжь.

Список цитируемой литературы:

1. Паспорт национального проекта «Производительность труда и поддержка занятости [Электронный ресурс] // Правительство России. – 2019. 11 февраля. Режим доступа: http://government.ru/info/35567/ (дата обращения: 25.02.2020).
2. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] URL: http://www.gks.ru (дата обращения: 27.02.2020).
3. Коземаслов Н.Д., Боркова Е.А. Проблемы трудоустройства студентов и выпускников ВУЗа // электр. сб. ст. по материалам XXXIX студ. междунар. заочн. науч.-практ. конф. — М.: «МЦНО». — 2016 — № 10 (39) / [Электронный ресурс] URL: https://nauchforum.ru/archive/MNF_social/10(39).pdf (дата обращения: 26.02.2020).
4. Мустафина Д.А. Модели трудоустройства выпускников образовательных организаций высшего образования [Электронный ресурс] URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=29007300 (дата обращения: 26.02.2020).
5. Атлас новых профессий [Электронный ресурс]. URL: http://atlas100.ru (дата обращения: 27.02.2020).

Мукатаева Айнур Канатовна,
Северо-Казахстанский государственный университет
им. М. Козыбаева
Научный руководитель Валиева М.М., к.э.н., доцент

Mukataeva Ainur Kanatovna
North Kazakhstan State University
them. M. Kozybaeva
Scientific adviser Valieva M.M., Ph.D., associate professor

ОЦЕНКА СТРУКТУРЫ КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА АО «BANK RBK»

ASSESSMENT OF THE STRUCTURE OF THE LOAN PORTFOLIO OF A COMMERCIAL BANK OF BANK RBK JSC

Аннотация. В статье рассмотрен динамика и структура кредитного портфеля АО «Bank RBK» за 2014-2018 годы.

Abstract. The article discusses the dynamics and structure of the loan portfolio of a Bank RBK JSC for 2014-2018.

Ключевые слова: коммерческий банк, кредитный портфель, динамика, структура

Keywords: commercial bank, loan portfolio, dynamics, structure

Для оценки эффективности управления кредитными рисками проанализируем динамику и структуру кредитного портфеля.
На рисунке 1 представлена динамика кредитного портфеля банка [1].

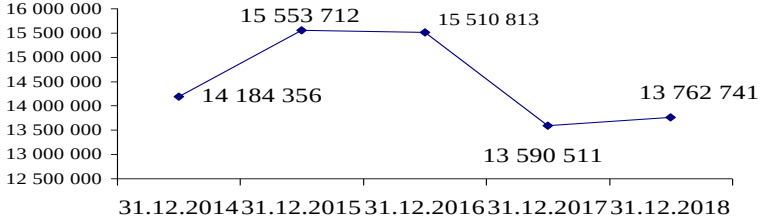


Рисунок 1 - Динамика кредитного портфеля АО «Bank RBK» за 2014-2018 годы

Рост ссудного портфеля АО «Bank RBK» в 2016 по сравнению с аналогичным период составил 89 733 млн. тенге или 13,5%, доля рынка увеличилась на 0,6%, позиция улучшилась на 1 пункт (за 2 года на 3 пункта). Ссудный портфель банка за 2017 год снизился на 472 931 млн. тенге или 62,8%. Ссудный портфель за 2018 год снова снизился, его снижение составило 11 821 млн. тенге или 4,2% по сравнению с 2017 годом. Далее рассмотрим структуру кредитного портфеля в разрезе сегментов бизнеса [1].

Таблица 1 - Структура кредитного портфеля по сегментам бизнеса, млн. тенге

Показатель	31.12.14	31.12.15	31.12.16	31.12.17	31.12.18
Коммерческое кредитование	266771	573 276	522 744	156 110	211 385
Кредитование МСБ	167843	139 335	165 406	41 636	28 416
Потребительское кредитование	73674	130 106	130 294	82 929	44 430
Ипотечное кредитование	4907	9 084	14 212	6 341	5 866
Прочее	158	145	153	145	97
Итого кредиты клиентам	375510	712 611	832 809	287 161	290 194
Резерв	(10438)	(20853)	(31036)	(78005)	(45066)
Итого кредиты клиентам	3650722	691758	801773	209156	245128

В 2016 году наибольший удельный вес в структуре корпоративного ссудного портфеля имеют займы оптово-розничной торговли 218 797 млн. тенге или 32% от всего кредитного портфеля юридических лиц. В сравнении с анализируемым периодом 2015 года эти займы выросли на 17 115 млн. тенге или на 8%.

В 2016 году Банк ставил перед собой задачу сохранения существующей клиентской базы и привлечение новых клиентов. Банку удалось не только сохранить долгосрочные отношения с существующими клиентами, но и привлечь новых клиентов из ключевых секторов экономики. В структуре кредитного портфеля основную долю 82,6% или 688 150 млн. тенге занимают корпоративные кредиты. В сравнении с 31 декабря 2015 года увеличение составило 114 874 млн. тенге или 20%. На 31 декабря 2016 года объем кредитования физических лиц составил 144 659 млн. тенге, в сравнении с началом 2016 года портфель увеличился на 5 324 млн. тенге или 3,8%. Положительной динамики и достаточно большого объема кредитного портфеля удалось достигнуть за счет конкурентных условий и индивидуального подхода к каждому клиенту.

Понимая присущие риски, строительная отрасль не является приоритетной при выборе кредитных проектов и на 31 декабря 2016 года ее удельный вес составляет 15,0% от кредитования корпоративных клиентов или 103 323 млн. тенге.

В 2017 году в соответствии с Рамочным соглашением Банк передал ДСФК кредиты клиентам общей балансовой стоимостью до вычета резерва под обесценение на дату передачи в размере 576 885 млн. тенге. По состоянию на 31 декабря 2017 года в структуре кредитного портфеля основную долю 60,3% или 173 225 млн. тенге занимает кредитование малому и среднему бизнесу, потребительское кредитование занимает долю 27,2% или 78 185 млн. тенге, корпоративное кредитование занимает долю 8,5% или 24 521 млн. тенге. На долю ипотечного кредитования и прочего кредитования приходится 3,9% и 0,1% соответственно или 11 085 млн. тенге и 145 млн. тенге.

В 2018 году Банк пересмотрел критерии классификации кредитов клиентам по видам кредитования в зависимости от суммы кредита или кредитного лимита либо принадлежности заемщика к группе компаний, находящихся на обслуживании в соответствующем бизнес-подразделении Банка. Кредиты физическим лицам были распределены по типу продукта.В структуре кредитного портфеля основную долю 72,8% или 211 385 млн. тенге занимает коммерческое кредитование, потребительское кредитование занимает долю 15,3% или 44 430 млн. тенге, кредитование предприятий малого бизнеса занимает долю 9,8% или 28 416 млн. тенге. На долю ипотечного кредитования и прочих приходится 2,02% и 0,03% соответственно или 5 866 млн. тенге и 97

млн. тенге. В 2018 году Банк пересмотрел критерии классификации кредитов клиентам по видам кредитования в зависимости от суммы кредита или кредитного лимита либо принадлежности заемщика к группе компаний, находящихся на обслуживании в соответствующем бизнесподразделении Банка.

Наибольший удельный вес в структуре ссудного портфеля имеют займы обрабатывающей промышленности 64 018 млн. тенге или 22,1% и займы физическим лицам 50 392 млн. тенге или 17,4% от всего кредитного портфеля.

Понимая присущие риски, строительная отрасль не является приоритетной при выборе кредитных проектов и на 31 декабря 2018 года ее удельный вес составляет 16,2% от кредитования корпоративных клиентов или 38 846 млн. тенге.

Список цитируемой литературы:

1. www.bankrbk.kz

Мягкова Маргарита Андреевна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Суханов Е.В.., к.э.н., доц.

Sviridova Margarita Andreevna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor- Sukhanov E.V.., Ph. D., Associate Professor.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ КООПЕРАЦИИ В РОССИИ

THEORETICAL ASPECTS OF COOPERATION DEVELOPMENT IN RUSSIA

Аннотация. В статье рассмотрены теоретические аспекты развития кооперации в России. Так же рассмотрены экономические и социальные перспективы развития кооперации в России на современном этапе.

Abstract. The article deals with the theoretical aspects of the development of cooperation in Russia. Economic and social prospects for the development of cooperation in Russia at the present stage are also considered.

Ключевые слова: кооперация; кооператив; кооперативное движение; российская кооперация; кооперативное содружество; экономические и социальные перспективы кооперации.

Keywords: cooperation; cooperative; the cooperative movement; the Russian cooperation; cooperative Commonwealth; economic and social prospects of cooperation.

Актуальность данной статьи заключается в том, что в современное время кооперации в России продолжают развитие своего экономического потенциала, который был частично утерян во времена перестройки, основываясь на всю кооперативную общественность.

Российская кооперация на современном этапе является одним из важных секторов экономики в России. В России процесс кооперации, или же коллективной организации труда исторически сложилась давно. Считается, что первая кооперация была создана декабристами.

В России были следующие формы кооперации, представленные на рисунке 1.



Рисунок 1. – Формы кооперации

Далее во второй половине 19 века появилась концепция «кооперативный социализм», которая предусматривала следующее, кооперация является одним из основных средств мирной и постепенной трансформации капитализма в социализме [1, с. 69].

Во времена советского периода был разработан и применялся кооперативный план В. И. Ленина. Данный план был изложен в некоторых его работах, таких как «Очередные задачи Советской власти», «О кооперации» и др. Данный план предусматривал следующее направление. По средствам плавного и добровольного присоединения маленьких индивидуальных хозяйств в большие кооперативные содружества провести социалистическое переустройство мелкотоварного хозяйства. Но следует отметить, что с конца 20-х годов данное направ-

ление претерпело крах, и его не удалось осуществить [2, с. 198]. Кооперация в нашем государстве исторически миновала этапы становления и развития новейшей экономической политики, а так же непрерывной коллективизации. Неоценимую роль в нашей стране сыграли кооперативы в годы Великой Отечественной войны.

На современном этапе в России постепенно разрабатывается и внедряется стратегия, которая будет регулировать отношения между органами государственной власти и разными видами кооперации.

Формирование кооперативного движения сумеет способствовать расширению работы кооперации российской, увеличению российской экономики, увеличению степени экономического и социального положения отечественных пайщиков и работников кооперативов, обновлению правового регулирования.

Посредствам создания рабочих мест, молодые люди имеющие новые идеи и желание принимать участие в развитии кооперации будут способствовать внедрению новых кооперативных проектов, вследствие которого жизнедеятельность в России станет привлекательнее и высококачественней [3, с. 87].

На современном этапе кооперации способствуют маленьким хозяйствам улучшить и усилить ресурсы. Данное направление необходимо развивать. Так же следует всевозможными способами поддерживать село, что бы предотвратить большой отток людей в города. На данное время у аграрного сектора огромный потенциал развития, которые не используются. Формат кооперативов позволяет поддерживать жизнь в селе. По средствам кооперациий маленькие хозяйства смогут составить конкуренцию крупным компаниям.

Кооперативы – это не только прошлое, но и будущее России, у кооператоров есть своя социально-экономическая ниша, они являются неотъемлемым элементом рыночной экономики, самым эффективным способом создания новых рабочих мест, позволяют вовлечь в активные преобразования людей, способствуют общей стабилизации социально-экономической ситуации в обществе

Список цитируемой литературы:

1. Вахитов К. И. История потребительской кооперации России. – М.: Дашков и К, 2017. – 400 с.

2. Вахитов К. И. Кооперация. Теория, история, практика: избранные изречения, факты, материалы, комментарии. – М.: Дашков и К, 2019. – 558 с.

3. Харламов В.И., Валигурский Д.И. Потребительская кооперация как основа социально-кооперативного общества в России. – М.: Канцлер, 2015. – 236 с.

Носова Людмила Олеговна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Милованов Е.А., к.э.н, доц.

Nosova Lyudmila Olegovna
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor - Milovanov E. A., Ph. D., Associate Professor

УПРАВЛЕНИЕ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

DEBT MANAGEMENT COMPANIES IN TERMS OF DIGITALIZATION OF THE ECONOMY

Аннотация. В статье рассматриваются особенности управления задолженностью предприятия и применения цифровых технологий с целью повышения экономической безопасности фирмы.

Abstract. The article discusses the features of managing the company's debt and the use of digital technologies to improve the economic security of the company.

Ключевые слова: задолженность предприятия, цифровые технологии, экономическая безопасность, программные продукты.

Keywords: enterprise debt, digital technologies, economic security, software products.

Важным аспектом обеспечения экономической и финансовой безопасности предприятия выступает управление процессом образования обязательств. Слишком высокий долг может существенно повлиять на финансовую устойчивость предприятия, его платежеспособность, ликвидность и привести к банкротству фирмы или смене собственника. Поэтому оптимизация управления дебиторской и кредиторской задолженности выступает одним из наиболее серьезных аспектов финансового благополучия предприятия.

В связи с активизацией цифровых технологий в деятельность предприятий повышается качество анализа и оценки финансовых угроз со стороны появления задолженности. Реализация национального проекта «Цифровая экономика» стимулирует фирмы к использованию новых программных продуктов, которые позволяют обрабатывать большое количество информации на основе преимущественно отечественных разработок. Так как одной из целей данного национального проекта выступает «создание устойчивой и безопасной информационно-телекоммуникационной инфраструктуры высокоскоростной передачи, обработки и хранения организаций больших объемов данных, доступной для всех домохозяйств» [1].

Использование программных продуктов в деятельности предприятия позволяет своевременно отреагировать на возникающие угрозы своей неплатежеспособности, ранжировать задолженности по срокам и контрагентам, оптимизировать сам процесс управления дебиторской и кредиторской задолженностью предприятия. В деятельности предприятий могут использоваться как просто MS Excel, так и специально разработанные программы, встроенные модули в существующие системы бухгалтерского учета, ERP системы. Благодаря подобным системам могут решаться проблемы кредитной политики и формирования эффективности системы управления задолженностью предприятия и снижения рисков деятельности компании.

В современных условиях каждое предприятие осуществляет расчеты как внешними, так и внутренними контрагентами: поставщиками и покупателями, заказчиками и подрядчиками, с налоговыми органами, с учредителями (участниками), банками и другими кредитными организациями, со своими работниками, прочими дебиторами и кредиторами. Если обязательства возникают со стороны предприятия, то такая задолженность выступает как кредиторская, если же со стороны потребителей услуг данного предприятия, то такая задолженность выступает как дебиторская. Поэтому от того, как выстраиваются отношения с контрагентами и должниками, согласовываются условия заключаемых договоров, отслеживаются сроки их оплаты, то есть каков механизм управления задолженностью, во многом зависит эффективность функционирования предприятия.

Вопросы управления дебиторской и кредиторской задолженности следует решать комплексно, для этого необходимо выработать эффективный алгоритм, который мог бы включать анализ и оценку состояния задолженности предприятия, ее ранжирование, а также шаги по ее оптимизации, в чем как раз и могут помочь программные продукты нового поколения. Информация о дебиторской и кредиторской

задолженности отражается в бухгалтерском балансе в развернутом виде: счета расчетов, имеющие дебетовое сальдо, приводятся в активе, а кредитовое сальдо - в пассиве. Соотношение дебиторской и кредиторской задолженности выступает одним из обязательных условий финансовой устойчивости компании и экономической безопасности предприятия.

Можно выделить основные задачи управления дебиторской задолженностью, такие как выявление предпосылок возникновения просроченной задолженности, разработка четкой стратегии и тактики коммерческого кредитования и внедрение в практику работы предприятия с целью обеспечения эффективной политики продаж и реализации продукции; прогнозирование и обеспечение своевременного поступления дебиторской задолженности; активный мониторинг формирования дебиторской задолженности предприятия [2].

Именно решение подобных задачи может служить основанием для принятия управленчесих решений, выявление эффективных направлений снижения количества должников предприятия, что в свою очередь приведет к улучшению оперативной его деятельности.

Кредиторская задолженность также может служить сигналом нормального функционирования предприятия, так как она свидетельствует о проводимой кредитной политике, как фирма обращается сос своими ресурсами. Управление движением кредиторской задолженности – это установление таких договорных взаимоотношений с поставщиками, которые ставят сроки и размеры платежей предприятия последним в зависимость от поступления денежных средств от покупателей. Объем данного вида задолженности должен быть увязан с финансовым положением предприятия, сопоставим с дебиторской задолженностью.

Таким образом, использование программных продуктов для оптимизации управления дебиторской и кредиторской задолженностью будет способствовать повышению качества бизнес-процессов в режиме реального времени, управленческих решений на основе системного анализа клиентов и контрагентов. Использование современных цифровых технологий призвано защитить финансовые и экономические интересы деятельности предприятия, наладить долгосрочное сотрудничество с партерами фирмы.

Список цитируемой литературы:

1. Стратегия 24 [Электронный ресурс]: URL: https://strategy24.ru/rf/management/

2. Коробейникова Е. В. Анализ клиентов в системе управления дебиторской задолженностью // Вестник Кемеровского государственного университета. Серия: Политические, социологические и экономические науки. – 2017. – № 3. – С. 49–54.

Сергеева Анна Андреевна,
Вишнякова Екатерина Николаевна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Татаринова Е.С., ст.преподаватель

Sergeeva Anna Andreevna,
Vishnyakova Ekaterina Nikolaevna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor- Tatarinova E. S.,senior lecturer

ИЗМЕНЕНИЕ СТРУКТУРЫ ЭКСПОРТА И ИМПОРТА РОССИИ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ

CHANGES IN THE STRUCTURE OF EXPORT AND IMPORT OF RUSSIA UNDER ECONOMIC SANCTIONS

Аннотация. Статья посвящена исследованию изменений структуры экспорта и импорта России в условиях экономически санкций, введенных против России.

Abstract. The article is devoted to the study of changes in the structure of exports and imports of Russia in the context of economic sanctions imposed against Russia.

Ключевые слова: экспорт, импорт, санкции, Россия, экономика, структура.

Keywords: export, import, sanctions, Russia, economy, structure.

Проблема изменения структуры экспорта и импорта России в последние года является очень актуальной. На протяжении многих лет внешнеэкономическая торговля России развивалась и набирала обороты, но из-за напряженной геополитической обстановки, связанной с событиями на Украине, обострились отношения Российской Федерации с Западными партнёрами. Что повлекло за собой применение взаимной политики санкционных мер.

Распространенным инструментом давления одних стран на другие являются экономические санкции. В свою очередь, они подразумевают политические и экономические конфликты, возникающие между странами. Такого рода давление оказывает разрушительное воздействие на экономический потенциал страны. При самом хорошем раскладе оно приводит к застою государственной экономики, в худшем – к ее полному упадку. Финансовые и товарные ограничения не наилучшим образом отразились на динамике внешнеторгового оборота России, а также воздействовали на структуру экспортно-импортных операций.

Так, в 2014 году были приняты меры, которые запрещают экспорт товаров, услуг и технологий, в поддержку российских проектов добычи нефти в отношении российских энергетических компаний. В ответ на данные санкции Указом Президента РФ были введены специальные экономические меры, которые предусматривают запрет на ввоз в Российскую Федерацию некоторых видов сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия [1]. В целом последствия экономических санкций для России неоднозначны, но в отношении импорта и экспорта последовали отрицательные показатели.

В 2014 году экспорт России сократился. Он снизился примерно на 5,8 % по сравнению с 2013 годом и составил 496,9 млрд. долл. США [2]. Данная ситуация объясняется тем, что доходы от продажи за границу нефти из Российской Федерации снизились в последствии падения экспортной цены на нефть. В 2015 году экспорт России продолжил динамику сокращения и к концу года был равен 343,5 млрд. долл. США, снизившись по сравнению с 2014 годом на 31,06 % [2]. В 2016 году экспорт был равен 285,4 млрд. долл. США, что показывает его снижение на 16,9 % по сравнению с 2015 годом [2]. По сравнению с 2015 годом стоимостный объем топливно-энергетических товаров снизился на 22,5%, а физический – возрос на 3,2%.

В отношении импорта тоже наблюдается ситуация снижения показателей, если в 2013 году показатель импорта равнялся 314,9 млн. долл. США, то в 2014 году он стал 285, 9 млн. долл. США, следовательно на 9,2% снизился [2] . Проанализировав данные цифры, мы видим, что товарооборот уменьшается в своих значениях. Наибольшее падение объема внешнеторгового оборота было зафиксировано с Украиной и Беларусью. В 2015 году данный показатель продолжил свое сокращение и составил 182,6 млрд. долл. США, по сравнению с 2014 годом снизился на 36,3% [2]. По основным товарным группам в 2015 году отмечается снижение как стоимостных, так и физических объемов импорта товаров. В 2016 году импорт составил 182,2 млрд.

долл. США и по сравнению с 2015 годом снизился на 0,2% [2]. Наиболее весомый вклад в его снижение оказало сокращение ввоза машин, оборудования и транспортных средств (включая легковые автомобили), а также товаров, относящихся к прочему импорту.

Что касается последних лет, то в период 2018-2019 гг экспорт и импорт снизились. В 2019 году товарооборот России был равен 666,5 млн. долл. США, уменьшившийся на 3,13% (21 557 млн долл. США) по сравнению с 2018 годом [2]. Экспорт России в 2019 году составил 422,7 млн. долл. США, уменьшившийся на 6,04% (27 187 млн. долл. США) по сравнению с 2018 годом [2]. Основой российского экспорта в 2019 году традиционно являлись топливно-энергетические товары, удельный вес которых в товарной структуре экспорта составил 62,1% (в 2018 году - 63,8%). Импорт России в 2019 году составил 243,7 млн. долл. США, увеличившись на 2,36% (5 629 млн. долл. США) по сравнению с 2018 годом [2]. Основную часть импортируемого товара составили машины, оборудование и аппаратура, удельный вес которых составляет равен 30% (в 2018 году-29 %). В 2019 году основными торговыми партнёрами среди стран дальнего зарубежья были: Китай, товарооборот с которым был равен 110,9 млрд. долл. (102,5% к 2018 году), Германия - 53,2 млрд. долл. (89,1%), Нидерланды - 48,7 млрд. долл. (103,5%), США - 26,3 млрд. долл. (104,9%).

Таким образом, можно сделать вывод о том, что экономические санкции носят преимущественно отрицательный характер, и во многом их действие имеет негативное влияние на будущее экономики страны. С каждым годом прослеживается тенденция снижения таких показателей как экспорт и импорт. Экспорт тормозится как снижением доли экспорта в производимой продукции, так и снижением мировых цен на нефть. Импорт же характеризуется падением, но в последние годы набирает обороты за счет роста инвестиционной активности. Следовательно, в будущем у России есть все необходимые предпосылки для достижения уровня внешней торговли, который соответствует ее потенциалу.

Список цитируемой литературы:

1. О применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации: Указ Президента РФ от 6 августа 2014 г. № 560. Собр. законодательства РФ. – 2014. – № 32. – Ст. 4470.

2. Отчёт о внешней торговле России: товарооборот, экспорт, импорт, торговые партнёры, структура, товары, динамика. Электронный ресурс. URL:https://russian-trade.com/.

Федорин Алексей Сергеевич,
Бурцев Никита Сергеевич,
Академия при Президенте Российской Федерации,РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Татаринова Е.С., ст.преподаватель

Fedorin Alexei Sergeevich,
Burtsev Nikita Sergeevich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor- Tatarinova E. S.,senior lecturer

РОЛЬ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В РАЗВИТИИ ТЕРРИТОРИЙ

THE ROLE OF FREE ECONOMIC ZONES IN THE DEVELOPMENT OF TERRITORIES

Аннотация. Статья посвящена исследованию роли свободных экономических зон в развитии территорий.

Abstract. The article is devoted to the study of the role of free economic zones in the development of territories.

Ключевые слова: экономическая зона, открытая экономическая территория, интеграция, мировая ассоциация, Россия, экономика.

Keywords: economic zone, open economic territory, integration, world association, Russia, economy.

В условиях получения политической и экономической автономности усиление доступности экономики России представляется независимым обязательством, но происходить оно может плавно, с учетом действительных задач и сохранения экономической неприкосновенности, оно не может идти на самотек и должно следовать под контролем государства. Огромную роль в этом может играть производство открытых экономических зон (ОЭЗ) – являющееся продуктивным инструментом усиления продуктивности экономики. Сегодня ОЭЗ изучаются Россией как один из инструментов приобретения доступности национальной экономики всего населения и мотивация международного экономического партнёрства. К задачам, которые государство выставляет при создании ОЭЗ, относятся вердикт проблем занятости и создания новых рабочих мест; стимуляция основной

торговли; повышение притока зарубежных инвестиций; стимуляция обмена новыми знаниями.

Ни в нашей, ни в иностранной литературе пока не устоялась основная интерпретация и даже основное определение понятия “открытая экономическая территория” (ОЭТ). Открытой экономической территорией может быть не только часть страны, но и вся страна целиком. Мировым перемещением по легкости и гармонизации таможенных принято понятие открытой зоны, под которой имеется в виду часть территории страны, на которой товары определяются как объекты, которые находятся за пределами мировой таможенной зоны, и поэтому не проверяются обычным таможенным контролем и налогообложением.

По формулировке мировой ассоциации прогресса свободных территорий, полученной в 1990 г., ОЭТ оказывается главным территориально-хозяйственным обучением, как обычай, доступным для финансово-хозяйственной инициативности каждой страны, хорошему экономическому, научно-техническому, экологическому и социальному прогрессу, специально строящимся путём добавочного делегирования ему государственными органами, органами регионов и муниципальными органами страны прав и условий с жестко установленными и соблюдаемыми краями, открытым территориальным законодательством, средствами, налогами, органами управления. Условия, которые устанавливают перед собой страны, создавая ОЭТ, многозначны. Некоторые страны пытаются решать с помощью ОЭТ неустойки конкретных областей, связанные с действительной безработицей, низким уровнем экономико-социального прогресса, охраной интересов производства и потребителей. В остальных странах открытые экономические территории применяются в народных интересах в качестве комплексного экономического устройства, эффективного средства накопления и экспансии передового иностранного опыта регулирования и управления, увеличение конкурентоспособности данного производства. В основном ставятся и одна и другая задача.

Существуют следующие задачи: экономические, социальные и научно-технические.

Экономические задачи: привлечение зарубежного и национального накопления благодаря некоторым льготным экономическим устройствам, постепенной законодательной базе и легкости различных организационных операций; использование превосходства мирового географического распределения труда и мирового обращения капитала для увеличения экспорта новых изделий, постепенного импорта; лик-

видация монополии основной торговли; рост валютных поступлений в бюджет государства и областей.

Социальные цели: быстрое развитие других областей за счет концентрации в пределах территорий ограниченных мировых ресурсов; увеличение занятости людей, получение новых мест для работы, борьба с безработицей; получение квалифицированных рабочих и их рабочей силы; воспитание культуры менеджмента, ориентированной на национальные требования к устройствам управления; удовлетворение людей в товарах высокого качества народного использования, увеличение внутреннего рынка.

Научно-технические цели: привлечение передовых иностранных и наших устройств; быстрое использование новейших и внедренческих действий; привлечение иностранных ученых и специалистов;

Главные признаки ОЭТ – близкая интеграция в мировое хозяйство и подвижное привлечение зарубежного капитала. Открытые экономические территории создаются с использованием удобного экономико-географического положения зоны. В ОЭТ устанавливается определённый административно-правовой режим.

Есть разные черты СЭЗ: внешнеторговые, предусматривающие введение таможенно-тарифного режима – снижение, либо отмену экспортно-импортных пошлин, сырье, компоненты для производства; фискальные, связанные с налоговым стимулированием тех или иных видов деятельности в сфере предпринимательства; финансовые, которые включают разные формы субсидий, предоставляемые за счет средств из бюджета и государственных кредитов; административные, зоны, которые облегчают регистрацию предприятий и режима въезда, либо выезда иностранцев.

В заключении хочется сказать, что создание свободных экономических зон исследуется их основателями как главное звено в создании принципов открытой экономики. Их деятельность связана с либерализацией и активизацией внешнеэкономической деятельности. В СЭЗ экономика имеет высокую открытость внешнему миру, а таможенный, налоговый и инвестиционный режимы благоприятны для внешних, а также внутренних инвестиций. И при образовании свободной экономической зоны страна, не желая открывать экономику иностранному капиталу, использует частичную, локальную открытость в виде спец-зоны.

Чеботарева Мария Павловна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Татаринова Е.С., ст. преп.

Chebotareva Maria Pavlovna,
Academy under the President of the Russian Federation, RANEPA,
Lipetsk branch
Scientific supervisor - Tatarinova E.S., Senior Lecturer.

СОЦИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ГЛОБАЛИЗАЦИИ. УЧАСТИЕ РОССИИ В ПРОЦЕССАХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

SOCIAL ASPECTS OF GLOBALIZATION. PARTICIPATION OF RUSSIA IN THE PROCESSES OF GLOBALIZATION

Аннотация. В статье рассматриваются социальные аспекты глобализации мировой экономики, а также участие России в различных процессах глобализации.

Abstract. The article discusses the socio-economic aspects of globalization of the world economy, as well as Russia's participation in various processes of globalization.

Ключевые слова: глобализация, мировая экономика, социально-экономическое неравенство, социальная стратификация.

Keywords: globalization, world economy, socio-economic inequality, social stratification.

В последние года XX в. объектом пристального внимания ученых, представителей бизнеса и различных общественных организаций стала глобализация. Глобализация мировой экономики – это такой процесс усиления взаимозависимости субъектов мировой экономики до такой степени, когда действия одного из них затрагивают интересы остальных. Данный процесс проявляется в тенденции универсализации не только экономической, но социальной сферы жизнедеятельности общества. Именно поэтому, можно говорить о некоторых схожих тенденциях в социальной сфере жизни разных стран.

Социальная составляющая глобализации оценивается под знаком минус. Социальная справедливость во времена всемирного проникновения рыночной системы отношений стала жертвой глобальной экономики. На смену традиционным и во многом консервативным ду-

ховным, семейным и религиозным ценностям пришли иные приоритеты, которые разрушили основы прежней системы устоявшихся ценностей. Социальные деформации затрагивают даже самые развитые страны. Насильственная вестернизация культуры, внедрение рыночных механизмов, общественное сознание разрушает традиционный институт семьи и внутри «золотого миллиарда».

Политика глобализации привела к росту социального неравенства, к ухудшению положения беднейших стран. Глобализация мировой экономики продолжается, а пропасть между «имущими» и «неимущими» возрастает. Эта пропасть и есть благоприятная среда для преступности, терроризма, наркомании и т.п.

Россия в зарождающейся глобальной экономике занимает весьма специфическое место. Несмотря на все слабые стороны, Россия - важный участник глобализационных процессов. Процесс эффективной интеграции России в мировое хозяйство, ее утверждение как равноправного участника в международном разделении труда уже не находится в самом начале. На начальном этапе находятся процессы легального вывоза капитала, организация совместных предприятий, свободные экономические зоны, международные интеграционные процессы. Только 25% российской экономики «привязаны» к зарубежным рынкам.

Социально-экономические возможности РФ, ее пространство в мировом финансовом и научно-техническом пространстве зависят от того, как действенно правительство станет создавать подходящий инвестиционный климат в стране и поддерживать конкурентоспособность различных отраслей.

Список цитируемой литературы:

1. Вельяминов Г.М. Россия и глобализация. // Россия в глобальной политике. 2006. №3.

2. Погорлецкий А.И. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник для вузов. М.: Издательство Юрайт, 2020. 499 с.

Секция 5.

РАЗВИТИЕ ПУБЛИЧНОГО ПРАВА В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ: ТЕОРИЯ, ИСТОРИЯ И НОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

Алексеев Роман Павлович, студент
Россия, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Липецкий филиал
Научный руководитель – Шауро И.Г., к.ю.н., доцент

Alekseev Roman Pavlovich, student
Russia, Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration, Lipetsk branch
Scientific supervisor: Shauro I.G, PhD in Law, Associate Professor

АУТСОРСИНГ КАК ФОРМЫ ОПТИМИЗАЦИИ ОКАЗАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ УСЛУГ

OUTSOURCING AS A FORM OF OPTIMIZING THE PROVISION OF STATE AND MUNICIPAL SERVICES

Аннотация. В статье рассмотрено понятие и признаки аутсорсинга как формы оптимизации оказания государственных и муниципальных услуг.

Abstract. The article considers the concept and features of outsourcing as a form of optimizing the provision of state and municipal services.

Ключевые слова: аутсорсинг; государственные услуги; муниципальные услуги; оптимизация.

Keywords: outsourcing; public services; municipal services; optimization.

Термин «аутсорсинг» происходит от английского «outsourcing», т.е. «использование внешних ресурсов» и означает как раз схему оптимизации, в раках которой происходит перераспределение (передача) задач (функций) между субъектами.

Аутсорсинг – во многом не правовое, а экономическое понятие. В этом контексте он может рассматриваться как способ кооперации, предполагающий передачу неключевых функций организации внеш-

ним субподрядчикам, которые, как правило, являются высококвалифицированными специалистами.

Специалисты по административному праву аутсорсинг изучается, прежде всего, в связи с административной реформой. В частности, Концепция административной реформы в Российской Федерации [3] называла аутсорсинг, т.е. механизм выведения определенных видов деятельности за рамки полномочий органов исполнительной власти путем заключения контрактов с внешними исполнителями на конкурсной основе, в качестве важной составляющей оптимизации функций органов исполнительной власти.

Аутсорсинг в государственных органах может рассматриваться как соглашение между органом власти и компанией из частного сектора о выполнении определенной деятельности (функции, процесса), в рамках которого контроль остается за государственным органом [6].

В.В. Баранова предлагает следующее определение государственного аутсорсинга: «долговременно функционирующая форма взаимодействия государства и бизнеса по передаче части присущих государству функций (в том числе муниципальных и вопросов местного значения) внешнему исполнителю» [1, с.62].

А.В. Филатова, рассматривая аутсорсинг административно-управленческого процесса, отмечала, что он подразумевает передачу исполнения отдельных элементов административно-управленческого процесса негосударственной организации для повышения результативности и качественных характеристик процесса, с одной стороны, и уменьшения затрат, с другой стороны [7].

Для аутсорсинга в сфере оказания государственных и муниципальных услуг характерны следующие основные признаки.

1) При аутсорсинге задачи и функция передаются на долгосрочной основе для систематического исполнения.

2) При аутсорсинге полномочия передаются организациям (в ряде случаев - предпринимателям), которые не являются органами государственной власти и местного самоуправления [5, с.113].

3) Передаваемые на аутсорсинг задачи и функции могут являться как собственно функцией по оказанию государственной или муниципальной услуги, так и ее частью. Так, соглашения о взаимодействии органов власти с многофункциональными центрами, предусмотренные Федеральным законом от 27 июля 2010 г. № 210-ФЗ «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» [4], предусматривают, что на исполнение передается относительно ограниченный перечень «функций»: прием запросов, выдача документов , информирование и т.д.

4) Основой отношений аутсорсинга выступает договор (соглашение). Допустима передачи функции односторонне-обязывающем порядке, но это скорее исключение.

5) Государственный или муниципальный органа, который осуществил передачу полномочий, остается ответственным за оказание государственных и муниципальных услуг.

6) Аутсорсинг функций органов государственной власти и местного самоуправления обоснован при достижении, как минимум, одной из следующих целей: улучшение качества реализации функции (оказания услуг), повышение доступности государственных и муниципальных услуги и снижение затрат на реализацию функций (оказание услуг) [2, с.6].

Список цитируемой литературы:

1. Баранова В. В. Муниципальные финансы в условиях аутсорсинга: автореф. дис. ... канд. экон. наук. – Самара, 2007. – 21 с.

2. Белоплотов А.О. Проблемы законодательного регулирования аутсорсинга публичных услуг в Российской Федерации // Эволюция российского права: материалы XVII Международной научной конференции молодых ученых и студентов. Уральский государственный юридический университет. – 2019. – С. 4-6.

3. О Концепции административной реформы в Российской Федерации в 2006 - 2010 годах: распоряжение Правительства Рос. Федерации от 25 декабря 2005 г. № 1789-р (в ред. от 10 марта 2009 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2005. № 46. Ст. 4720.

4. Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг: федер. закон Рос. Федерации от 27 июля 2010 г. № 210-ФЗ (в ред. от 27 декабря 2019 г.) // Рос. Газета. 2010. 30 июл.

5. Петров М. П. Аутсорсинг в системе средств административной реформы на региональном уровне: теория, правовое регулирование, организационно-практические рекомендации // Региональное нормотворчество: аналитический бюллетень. – Вып. 3: Материалы Всероссийского круглого стола «Правовая реформа в России: федеральный, региональный и муниципальный уровни»: г. Астрахань 17.05.2007. Саратов, 2007. С. 111-125.

6. Разработка механизма аутсорсинга административно-управленческих процессов органов государственной власти, включая процессы управления информационными технологиями, в рамках формирования системы требований к использованию информационных и коммуникационных технологий в государственном управлении. URL: http://www.nisse.ru (дата обращения: 14.01.2020).

7. Филатова А.В. Аутсорсинг административно-управленческих процессов // Предпринимательское право. – 2009. – № 1. – С. 14-17.

Арабаджи Константин Георгевич,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Власов А.В., ст. преподаватель.

Arabadji Konstantin Georgevich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Vlasov A.V., s. lecturer.

ПОНЯТИЕ ДОГОВОРА ЗАЙМА И ЕГО ХАРАКТЕРИСТИКА

THE CONCEPT OF THE LOAN AGREEMENT AND ITS CHARACTERISTIC

Аннотация. В данной статье рассмотрено понятие договора займа и дана юридическая характеристика данного договора.

Abstract. This article discusses the concept of a loan agreement and gives the legal characteristics of this agreement.

Ключевые слова: договор займа; предмет договора; деньги; имущество определенное родовым признаком; не потребляемое имущество.

Keywords: loan agreement; subject of the contract; money; property defined by a generic attribute; non-consumable property.

Договор займа в гражданском праве до сих пор остаётся наиболее распространённым договором. Как и прежде, целью договора является заинтересованность одной из сторон в получении денежного или иного материального интереса. Договора займа предполагает наличие отношений, в которых одна из сторон нуждается в денежной сумме или в ином потребляемом имуществе в определённый период времени, а другая сторона предоставляет ей деньги или такое имущество.

По договору займа в соответствии со статьей 807 Гражданский кодекс Российской Федерации от 26 января 1996 № 14-ФЗ одна сторона (займодавец) передает или обязуется передать в собственность другой стороне (заемщику) деньги, вещи, определенные родовыми при-

знаками, или ценные бумаги, а заемщик обязуется возвратить займодавцу такую же сумму денег (сумму займа) или равное количество полученных им вещей того же рода и качества либо таких же ценных бумаг.

Предметом договора займа являются либо денежные средства, либо вещи определенные родовыми признаками, что позволяет сделать вывод об отсутствии каких либо индивидуализирующих признаков у предмета договора займа. Более того, следует отметить, что предметом данного договора могут быть только деньги или вещи определенные родовым признаком, а следовательно предметом договора не может быть имущество индивидуально определенное. Поскольку предмет договора передается в собственность заемщику и он, по общему правила, самостоятельно решает каким образом будет владеть, пользоваться и распоряжаться. Возвращать же ему необходимо не эту же вещь, а такую же сумму денег или равное количество полученных им вещей того же рода и качества. Таким образом, предмет займа является не только деньги и вещи определенные родовым признаком, но они должны быть потребляемыми вещами.

Проведя анализ определения договора займа, следует отметить, что данный договор является: во-первых, по общему правилу односторонним; во-вторых, исходя из определения, данного в ГК РФ договор может быть, как реальным данное свойство договора означает, что исполнение указанных в договоре обязательств может возникать только после передачи предмета договора, так и консенсуальным; в-третьих, согласно статье 809 ГК РФ по общему правилу договор займа является возмездным, в случае если предметом являются деньги, если иное не предусмотрено законом или соглашением сторон или безвозмездным, если предметом договора выступают вещи определённые родовыми признаками или сумма займа не превышает ста тысяч рублей. А.С. Комкова отмечает, что «выявляя юридическую природу договора займа, правовая доктрина характеризует как реальную и односторонне обязывающую, которая может быть как возмездной по общему правилу, так и безвозмездной» [1, с. 251].

Подводя итог, следует отметить, что договор займа, один из распространённых договор в гражданском обороте по которому займодавец передает или обязуется передать в собственность заемщику деньги или вещи, определенные родовыми признаками, а заемщик обязуется возвратить такую же сумму денег или равное количество полученных им вещей того же рода и качества.

Список цитируемой литературы:

1. Комкова А.С. Характеристика договора займа в Российском гражданском праве // Сборник статей XI Международного научно-практического конкурса. Пенза: Наука и Просвещение. – 2017. – С. 250-253.

Бабакова Наталья Сергеевна, студент
Россия, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Липецкий филиал
Научный руководитель – Шауро И.Г., к.ю.н., доцент

Babakova Natalia Sergeevna, student
Russia, Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration, Lipetsk branch
Scientific supervisor: Shauro I.G, PhD in Law, Associate Professor

СОЦИОКУЛЬТУРНЫЕ, НОРМАТИВНЫЕ И ФАКТИЧЕСКИЕ ОСНОВАНИЯ ОГРАНИЧЕНИЯ ПАССИВНОГО ИЗБИРАТЕЛЬНОГО ПРАВА

SOCIO-CULTURAL, NORMATIVE AND FACTUAL GROUNDS FOR RESTRICTING PASSIVE SUFFRAGE

Аннотация. В статье рассмотрена классификация оснований ограничения пассивного избирательного права на социокультурные, нормативные и фактические.

Abstract. The article considers the classification of grounds for restricting passive suffrage on socio-cultural, normative and factual grounds.

Ключевые слова: нормативные основания; ограничение; пассивное избирательное право; социокультурные основания; фактические основания.

Keywords: normative grounds; restriction; passive suffrage; socio-cultural grounds; factual grounds.

Допустимые основания ограничения пассивного избирательного права можно разделить на несколько групп.

Совокупность факторов, которые не имеют нормативного закрепления, но в действительности определяют потребность в установлении юридических ограничений пассивного избирательного права,

можно отнести к социокультурным основаниям. Сочетание этих факторов, собственно, и определяет наличие или отсутствие, а также степень тех или иных ограничений пассивного избирательного права, их динамику.

К таким основаниям можно отнести, например: 1) этические стандарты; 2) исторический опыт; 3) сложившиеся традиции; 4) распространенные религиозные воззрения; 5) социально-экономические и политические особенности; 6) политическую и правовую культуру; 7) официальную или распространенную идеологию и т.д.

Совокупность правовых указаний, которые устанавливают объем и порядок допустимых изъятий из содержания общего всеобщего пассивного избирательного права, можно отнести к нормативным основаниям.

Основу формулирования норм права в Российской Федерации, с учетом ч. 4 ст. 15 Конституции Российской Федерации, составляют не только международные договоры Российской Федерации, но и «общепризнанные принципы и нормы международного права».

Применительно к пассивному избирательному праву в этом контексте интерес представляет не имеющий нормативной силы, но содержащий «общепризнанные» в Европе принципы избирательного права Свод рекомендуемых норм при проведении выборов [2], который был одобрен такими структурами, как Венецианская комиссия и Парламентская Ассамблея Совета Европы.

В частности, данный акт содержит следующую общую норму: всеобщее избирательное право означает, что каждый человек имеет право избирать и быть избранным. В тоже время это право не только может быть, но и должно быть ограничено. Среди допустимых ограничений названы следующие: 1) возраст (пассивное избирательное право предоставляется при достижении определенного минимального возраста; допустимо установление разного минимального возраста для разных выборных должностей); 2) гражданство (по общему правилу, баллотироваться в органы публичной власти государства могут только граждане этого государства); 3) место жительства (допустимо установление требования проживания на определенной территории перед выдвижением в качестве кандидата на выборах, проходящих на данной территории); 4) умственная неполноценность (недееспособность); 5) совершение серьезного правонарушения.

Конвенция о стандартах демократических выборов, избирательных прав и свобод в государствах - участниках Содружества Независимых Государств [1] несколько иначе подходит к данному вопросу. С одной стороны, она гарантирует всеобщее избирательное право по до-

стижении установленного законом возраста без какой-либо дискриминации (ст.2). Но, с другой стороны, не считаются дискриминационными, а, значит, допустимы ограничения избирательных прав, в том числе, пассивного, в следующих случаях: 1) необходимость обеспечить «адекватное представительство» какой-то составной части населения государства, в том числе, национальных меньшинств; 2) признание судом лица недееспособным; 3) пребывание лица в местах лишения свободы по приговору суда; 4) в интересах защиты конституционного строя, национальной безопасности, поддержания общественного порядка, защиты общественного благосостояния и морали, прав и свобод граждан. В тоже время оговаривается, что государства «в своем стремлении к демократизации избирательного процесса» будут стремиться к отмене ограничений в рамках избирательного права (ст.18).

Совокупность юридических фактов (составов), которые в соответствии с указаниями действующего законодательства влекут ограничение права лица выступать в качестве кандидата, можно отнести к фактическим основаниям.

К таким основаниям в соответствии с отечественным избирательным правом можно отнести, например: 1) отсутствие гражданства Российской Федерации; 2) наличие, помимо гражданства Российской Федерации, устойчивой правой связи с другим государством: гражданства иностранного государства, вида на жительство в иностранном государстве или другого документа, подтверждающего право на постоянное проживание на территории иностранного государства; 3) возраст ниже установленного законом минимального возраста; 4) признание гражданина судом недееспособным в установленном порядке; 5) нахождение гражданина в местах лишения свободы по приговору суда; 6) наличие неснятой и непогашенной судимости за совершение тяжких и (или) особо тяжких преступлений, а также за преступления экстремистской направленности; 7) привлечение к административной ответственности за ряд административных правонарушений (в течение срока, в течение которого лицо считается привлеченным к административной ответственности) и другие.

Список цитируемой литературы:

1. Конвенция о стандартах демократических выборов, избирательных прав и свобод в государствах - участниках Содружества Независимых Государств: от 07 октября 2002 г. // Справочно-правовая система «Консультант Плюс». Версия от 10 января 2020 г. (дата обращения: 10.01.2020).

2. Свод рекомендуемых норм при проведении выборов // Аналитический вестник Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации. 2003. №26 (219).

Боганова Анастасия Александровна
Академия при Президенте РФ,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Власов А.В., ст. препод.

Boganova Anastasia
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor - Vlasov A.V., senior lector

ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛНЕНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ

PROBLEMS OF FULFILLING OBLIGATIONS IN THE CONTEXT OF A PANDEMIC

Аннотация. В статье рассматриваются основы гражданско-правового регулирования исполнения обязательств, анализируется рисковые составляющие данного института в современных условиях, в том числе исполнение обязательства в условиях пандемии.

Abstract. The article deals with the basics of civil law regulation of performance of obligations, analyzes the risk components of this institution in modern conditions, including the performance of obligations in the context of a pandemic.

Ключевые слова: исполнение обязательств, ответственность, пандемия

Keywords: the performance of the obligations, responsibilities, pandemic.

Вопрос об исполнении обязательств волновал человечество на всем протяжении развития. Это один из древнейших правовых институтов. Несомненно, одно – взаимосвязь данного понятия с понятием ответственности. Без понимания ответственности (в данном случае имущественной), которая наступает в случае неисполнения обязательств, предусмотренных договором, трудно представить качественный скачок экономического развития любого государства.

Исполнение обязательств является обязанностью любой из сторон сделки. С.В. Сарбаш определяет исполнение обязательств как «особую прекращающуюся (ремиссионную) двустороннюю сделку, обнимающую собой волеизъявление сторон, направленную на исполнение обязательств, не порождающую никаких новых прав и обязанностей сторон по отношению друг к другу» [3, с. 27].

Исполнение обязательств, его правовая природа изучались в трудах Бобряшова О., Брагинского М. И., Гонгало Б.М. , Хохлова В.А., Шершеневича Г.Ф. и др. [2, с. 371]

Интерес представляют и способы обеспечения: установление требований, неустойка, залог, поручительство, задаток. Современное законодательство относит к способам обеспечения обязательства также удержание имущества должника, банковскую гарантию и другие способы, предусмотренные законом или договором. Основная проблема – как выбрать оптимальный способ, поскольку приходится учитывать многие параметры: содержание договора, поведение должника, интересы третьих лиц и т.д.

Одним из основополагающих принципов исполнения обязательств является принцип стабильности. Обусловливая взаимосвязь должника и кредитора, данный принцип подразумевает недопустимость одностороннего изменения договора, вне зависимости от того, установлены ли права и обязанности сторон законом, соглашением сторон либо односторонним правомерным действием одной из них, предусматривает недопустимость одностороннего отказа от исполнения обязательств. В соответствии с п.2 ст. 405 Гражданского кодекса РФ односторонний отказ возможен только вследствие допущенного одной из сторон существенного нарушения своих обязанностей.

Если говорить о предпринимательских обязательствах, то законодатель предоставляет возможность односторонний отказ от исполнения обязательств по соглашению сторон. Подобная позиция законодателя определяется тем, что предпринимательская деятельность осуществляется субъектами, выступающими на рынке как профессионалы, на свой собственный риск, а потому условия, обеспечивающие сохранение баланса их имущественных интересов, должны всецело определяться самими участниками обязательства.

Принцип надлежащего исполнения предполагает необходимость исполнять обязательство, руководствуясь условиями, определенными в его содержании, требованиями, предусмотренными законодательством, а при отсутствии таких условий и требований - в соответствии с обычаями делового оборота или обычно предъявляемыми требованиями и в необходимости исполнять обязательство с соблюдением

всех особенностей порядка исполнения относительно предмета, способа срока, места и субъектов исполнения.

Вместе с тем исполнение отдельных видов договорных обязательств может быть подчинено не столько соглашению сторон, сколько требованиям, установленным в нормативном порядке. Число таких обязательств велико. К ним, в частности, относятся обязательства по перевозке: транспортными уставами и кодексами, правилами перевозки грузов императивно определяются сроки доставки, выполнения погрузочно-разгрузочных работ и т. п.

К условиям, характеризующим надлежащее исполнение обязательства, относятся требования, предъявляемые к субъекту и предмету исполнения, а также к сроку, месту и способу исполнения. Такие условия обычно закрепляются диспозитивными нормами закона, что дает возможность его участникам избрать конкретный вариант исполнения обязательства, в наибольшей степени отвечающий их интересам.

Значение диспозитивных норм трудно переоценить в условиях карантина от вируса COVID-2019**.** Для многих участников договорных отношений встает вопрос о том, что может в подобных условиях стать основанием для освобождения от ответственности или легальным основанием для ее снижения.

С одной стороны, введение карантина в условиях пандемии можно признать форс-мажором. В этом случае последнее слово остается за Торгово-промышленной палатой, которая на время пандемии наделена правами констатации форс-мажора и выдачи соответствующего Сертификата.

С другой стороны, обязательства могут быть прекращены автоматически. Гражданским кодексом РФ в ст. 416 предусмотрена возможность автоматического прекращения обязательств в связи с запретом импорта товара [1].

Ситуация с пандемией для исполнения обязательств остается трудно прогнозируемой. Государство предусматривает различные способы поддержки, однако их может оказаться недостаточно. И здесь важно, чтобы стороны использовали возможности диспозитивного урегулирования сторонами взятых на себя обязательств. Таким образом, исполнение обязательств в современных условиях требует дальнейшего, более серьезного изучения.

Список цитируемой литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая: федер. закон Рос. Федерации от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ// Собр. законодательства Рос. Федерации. 1994. № 32. Ст. 3301.

2. Белов В.А. Гражданское право. Актуальные проблемы теории и практики. – Т.2. – М.: Юрайт. 2020. – 1011 с.

3. Сарбаш С.В. Исполнение договорного обязательства: монография. – М.: Юрайт. 2005. – 284 с.

Брылев Никита Сергеевич,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Полынкова Е.Г., к.ю.н., доц.

Brilev Nikita Sergeevich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Polinkova E.G., PhD in Law, Assistant Professor

ИНСТИТУТ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ РОССИИ

INSTITUTE OF REPRESENTATIVE OFFICE IN CIVIL LAW OF RUSSIA

Аннотация. В данной статье рассмотрено понятие представительства и даны различные классификации представительства в гражданском праве.

Abstract. This article discusses the notion of representation and the different classifications of representation in civil law.

Ключевые слова: представительство; представляемый; представитель; доверенность; третье лицо.

Keywords: representation; submitted; representative; power of attorney; third person .

Законом предусмотрена возможность совершения юридических действий не только самостоятельно субъектами гражданских правоотношений, но и при помощи осуществления действий лицом, которому поручена или на которого возложена миссия их совершения в пользу другого лица.

В соответствии со статьей 182 Гражданского кодекса Российской Федерации от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ сделка, совершенная одним лицом (представителем) от имени другого лица (представляе-

мого) в силу полномочия, основанного на доверенности, указании закона либо акте уполномоченного на то государственного органа или органа местного самоуправления, непосредственно создает, изменяет и прекращает гражданские права и обязанности представляемого.

Между представляемым и представителем существуют «внутренние» отношения. Действуя от имени представляемого, представитель вступает в отношения с третьими лицами, в результате чего у представляемого возникаю права и обязанности. Все это позволяет сделать вывод, что суть представительства состоит в деятельности представителя в интересах представляемого.

Представительство, по мнению многих авторов, «состоит в установлении правовой связи между третьими лицами и представляемым. Правоотношения, которые складываются между представляемым и представителем, являются лишь предпосылкой для представительства, а само представительство возникает лишь с того момента когда представитель начинает действовать» [1, с. 86].

Представительство, прежде всего, «дает возможность совершать юридические и иные значимые действия заинтересованным лицам в отношениях с третьими лицами посредством представителя, а не самостоятельно. Суть представительства и его юридическая природа продолжает оставаться в российской цивилистической науке предметом длительного спора» [2, с.247]. В литературе можно встретить немало разнообразных классификаций предлагаемых ученными. В зависимости от оснований классификации представительство может быть, прежде всего, договорным или законным.

В зависимости от значимости волеизъявления представляемых лиц выделяют: добровольное представительство, которое возникает по не только по воле представляемого, но и по воле представителя, поскольку добровольное представительство не возможно без воли изъявления обеих сторон и законное представительство, для возникновения, которого не требуется согласия представляемого лица.

Из всего выше сказано можно сделать вывод, о то, что институт представительства в гражданском праве имеет большое значение для своевременного урегулирования гражданских правоотношений. Данный институт одним из видов правоотношений, призванный помочь субъектам гражданского права в осуществлении своих прав и исполнении обязанностей в случаях, не противоречащих закону.

Список цитируемой литературы.

1. Гражданское право: краткий курс. А.А. Власов, В.З. Гущин, Н.Г. Кутьин. – М.: Буквоед, 2017. – 546 с.

2. Лабзова Т.Н. Понятие коммерческого представительства в современном российском гражданском праве // Мировая наука. – 2019. – №5. – С. 246-254.

Волокитин Дмитрий Олегович,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Кремнева Е.А., к.ю.н., доц.

Volokitin Dmitriy Olegovich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Kremneva E.A., PhD in Law, Assistant Professor

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ДОГОВОРА КОМИССИИ И ЕГО ЮРИДИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА

THE DEFINITION OF THE CONTRACT OF THE COMMISSION AND ITS LEGAL CHARACTERISTICS

Аннотация. В данной статье рассмотрены основные положения договора комиссии, дано его понятие и юридическая характеристика. Выявлены проблемы определения договора и предложены пути их решения.

Abstract. This article discusses the main provisions of the commission agreement, gives its concept and legal characteristics. The problems of determining the contract are identified and ways to solve them are proposed.

Ключевые слова: договор комиссии; комитент; комиссионер; сделка; юридические действия.

Keywords: commission agreement; principal; commission agent; deal; legal actions.

Договор комиссии в настоящее время активно применяется в гражданском обороте и используется в предпринимательской сфере в различных отраслях экономики. Отношения, возникающие из договора комиссии, как отмечает С.В. Скороходов: «способствуют эффективному разделению труда, позволяя производителям товаров, работ и услуг сосредоточиться на производстве» [1, с. 7]. И действительно при осуществлении предпринимательской деятельности многие организа-

ции при реализации продукции активно используют услуги посредников. Через посредников, отмечает Л.М. Григорьева: «часто осуществляется и приобретение имущества, а также заказ работ и услуг, необходимых для хозяйственной деятельности предприятия» [2, с. 24].

Суть договора комиссии выражается в оказании посреднических услугах, поскольку одна из сторон договора берет на себя обязательство по поручению другой стороны заключить сделку в ее интересах, совершая при этом посреднические услуги.

В соответствии со статьей 990 Гражданский кодекс Российской Федерации от 26 января 1996 № 14-ФЗ по договору комиссии одна сторона (комиссионер) обязуется по поручению другой стороны (комитента) за вознаграждение совершить одну или несколько сделок от своего имени, но за счет комитента. При этом по сделке, совершенной комиссионером с третьим лицом, приобретает права и становится обязанным комиссионер, хотя бы комитент и был назван в сделке или вступил с третьим лицом **в** непосредственные отношения по исполнению сделки.

Объединяет договоры комиссии один общий признак: комиссионер совершает для комитента юридически значимые действия, но не все, а только таких в результате, которых заключаются одна или несколько сделок. Отношения, возникающие из договора комиссии, регламентируются статьями 990-1004 главы 51 «Комиссия» ГК РФ, который «не ограничивает строгими рамками предмет комиссионного договора. По поручению комитента комиссионер может осуществлять как приобретение для него материальных ценностей у третьих лиц, так и заключение договора с покупателем на реализацию продукции комитента» [3, с. 7]. Предметом комиссионного соглашения могут стать сделки по приобретению имущества в собственность комитента или отчуждению его имущества.

Исключением являются сделки, которые в силу закона могут заключаться лишь непосредственно тем лицом, в чьих интересах она заключается, т.е. должны совершаться лично комитентом. Так, А.П. Овечкин пишет, что «комитент не может поручить комиссионеру совершение сделок, сама природа которых не предполагает их комиссионного совершения, например, выдача доверенности и договор пожизненного содержания с иждивением, а также сделок, совершение которых составляет предмет специальных договорных типов, направленных на оказание юридических услуг за счет заказчика (например, договоры перевозки и страхования чужого груза)» [4, с. 89-90]. Но возложить подготовку всего необходимого для заключения таких сделок возможно на комиссионера, а так же и других сделок. Поскольку для

совершения сделки необходима предварительная кропотливая работа, которая связана с подготовкой к ее заключению и от того на сколько правильно будет совершена такая работа, а также составлен договор зависит дальнейшие обязательства сторон и их ответственность по заключенной сделки. Учитывая необходимость и важность действий совершаемых комиссионером для заключения сделки необходимо в определение договора комиссии отразить возможность комиссионера не только заключать сделки, но и поводить необходимые действия в свете подготовки к заключению следки. Для этого статью 990 ГК РФ необходимо дополнить следующей фразой «или действия необходимые для подготовки к их совершению». Таким образом, определение договора комиссии будет выглядеть следующим образом: «по договору комиссии одна сторона (комиссионер) обязуется по поручению другой стороны (комитента) за вознаграждение совершить одну или несколько сделок или действия необходимые для подготовки к их совершению от своего имени, но за счет комитента».

Юридическую характеристику договора комиссии можно дать исходя из его законодательного определения. Поскольку законом предусмотрено вознаграждение по договору комиссии, и учитывая коммерческих характер комиссионных отношений, данный договор, как правило, признается возмездным. В результате заключения договора комиссии у каждой из сторон возникают и права и обязанности, что характеризует договор как взаимный. Для выполнения обязательств по договору комиссионеру требуется время, что предполагает консенсуальность данного договора. Следовательно, договор комиссии возмездный, взаимный и консенсуальный.

Список цитируемой литературы:

1. Скороходов С.В. Договор комиссии по законодательству РФ и практика его применения в предпринимательской деятельности: дис. ... канд. юрид. наук Томск, 2003. 234 с.

2. Григорьева Л.М. Договор комиссии. // Тенденции развития науки и образования. 2019. № 50. С. 24-27.

3. Минина А.В., Долгушина К.А., Максимочкина О.В. Бухгалтерский учет по договору комиссии. // Потенциал российской экономики и инновационные пути его реализации: материалы международной научно-практической конференции студентов и аспирантов: в 2 частях. – Омск: Региональный общественный фонд «Фонд региональной стратегии развития», 2015. – С. 209-213.

4. Овечкин А.П. Договор комиссии: научно-практический комментарий к ст. 990 Гражданского кодекса Российской Федерации. // Аграрное и земельное право. – 2012. – № 9. – С. 89-95.

Воронина Марина Викторовна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Соловьёва В.В., д-р истор.наук, проф.

Voronina Marina Viktorovna,
Academy under the President of the Russian Federation, RANEPA,
Lipetsk branch
Scientific adviser - Solovyova VV., Doctor of Historical
Science, prof

НЕФТЯНЫЕ МОНАРХИИ ПЕРСИДСКОГО ЗАЛИВА

OIL MONARCHIES OF THE PERSIAN BAY

Аннотация. В статье рассмотрены нефтяные монархии Персидского залива
Abstract. The article examines the oil monarchy of the Persian Gulf

Ключевые слова: монархии, Персидский залив.
Keywords: monarchy, Persian Gulf.

Арабские нефтяные монархии Персидского залива получили динамичное развитие в середине XX века и при этом их влияние с регионального уровня довольно быстро перенеслось на мировой уровень в процессе трансформации международных глобализационных и интеграционных процессов. В ходе включения в современные цивилизованные отношения нефтяные монархии Персидского залива быстро преодолели все разрывы, которые отделяли их от других развитых государств. При этом они не только активно развивали нефтяные месторождения, но и развивали технологии, науку, сочетая последние нововведения с национальной культурой и идеологией. Можно сказать, что в условиях глобализации и необходимости скорейшей интеграции в мировую экономику в середине прошлого столетия арабские нефтяные монархии в кратчайшие сроки преодолели отсталость и нашли оптимальную «формулу» модернизации всех сфер своих эко-

номик, благодаря чему сегодня они являются мощными экономическими и политическими центрами.

Для России отношения с нефтяными монархиями Персидского залива очень важны, так как Аравийский полуостров находится недалеко от ее южных границ, и поэтому в целях национальной безопасности необходимо своевременно выявлять дестабилизационные процессы, возникающие на территории этих государств. Для последних нескольких лет были характерны попытки со стороны экстремистских и террористических организаций объединиться со странами Персидского залива, чтобы проводить деятельность, ориентированную на ослабление политических позиций нашей страны. Кроме того, учитывая тот факт, что данные монархии являются крупнейшими поставщиками топливно-энергетического сырья в мире, объемы его добычи и ценовая политика, которую разрабатывают эти страны, определяют общемировые тренды в формировании мировых цен на нефть. В настоящее время арабские государства Персидского залива, добывающие нефть, держат низкие цены на нефть. Особенно резко ц ена на нефть обвалилась после разрыва сделки «ОПЕК+» в марте 2020 г. в Вене. ОПЕК является международной межправительственной организацией, в которую входят все страны, которые производят нефть. Сделка «ОПЕК+» была заключена в 2016 г. между странами-производителями нефти и крупными ее экспортерами. Россия и ОПЕК в марте 2020 года так и не смогли договориться о новом понижении добычи в данной сделке, которая поддерживала баланс спроса и предложения. После этого Саудовская Аравия снизила стоимость своей нефти для импортеров на максимальную за 20 лет величину. Это обрушило рынок производных финансовых инструментов, и стало самым значительным снижением стоимости нефти со времен войны в Персидском заливе, как считают аналитики.

Говоря о значении отношений России и нефтяных монархий Персидского залива, нельзя не отметить также их высокую инвестиционную привлекательность и широкий спектр возможностей для сотрудничества. Американские политики еще в 70-80-х годах прошлого века объявили Аравийский полуостров регионом особых интересов США, подчеркивая высокую стратегическую его значимость в общемировом топливно-энергетическом балансе. Доля нефтяных империй Персидского залива в доказанных запасах нефти всей нашей планеты – 40%, и они удовлетворяют 25% от всех мировых запасов нефти. Доля природного газа исследуемых государств в мировых запасах составил 20%. Кроме того, им принадлежат 40% мировых финансовых запасов. Власти Америки понимают, что военный конфликт из-за ресурсов

данного региона развязывать нерационально, поэтому они применяют различного рода политические технологии для «сталкивания» государств между собой, а также вмешиваются в непосредственно сами внутренние конфликты между данными государствами (например, Ирано-Иракская война 1980-1988 гг., война Ирака и Кувейта в 1980 г.). Также власти Америки понимают, какое влияние данные государства имеют на остальные, расположенные не только на Аравийском полуострове. К нефтяным монархиям Персидского залива относятся 6 государств, обладающих наиболее значительными запасами углеводородных ресурсов: королевство Саудовская Аравия, Кувейт, Бахрейн, Катар, Объединенные Арабские Эмираты и Оман. У данных стран множество общих черт и особенностей, обуславливающих их развитие: месторасположение на близком расстоянии друг от друга, наличие на территории каждого государства крупных нефтяных месторождений, единая форма государственного устройства (монархия), единая религия (ислам). Как следует из теорий жизненного цикла цивилизаций, каждая из них имеет свои вехи развития, т.е. зарождение, развитие, расцвет и угасание. Но, как видно из исторического опыта, монархиям не обязательно угасать. Они могут трансформироваться с учетом современных реалий, и сейчас мы можем видеть такие процессы как на Западе, так и Востоке. Цель такой трансформации – приспосабливание под современные экономические, политические и общественно-культурные процессы для того, чтобы сохранить свои правящие режимы. В противном случае монархия теряет устойчивость, на что влияют как внешние факторы, например, международный терроризм, так и внутренние, такие как несоответствие политических форм новой структуре общества. Именно для того, чтобы обрести значительную устойчивость, 25 мая 1981 г. был создан Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ). В его состав вошли все монархии Персидского залива - Саудовская Аравия, Кувейт, ОАЭ, Оман, Катар, Бахрейн. Данная организация является организацией регионального уровня, заседания происходят преимущественно в закрытой форме. Однако, принимаемые ею политические решения оказывали всегда огромное влияние на трансформацию баланса сил на Ближнем Востоке.

Буквально за 50 лет с небольшим такие государства Аравийского полуострова из отсталой периферии арабского мира стали мощными нефтяными империями. С конца 1960 годов в связи с ростом объемов добычи нефти данные страны динамично развиваются, причем как во всех возможных аспектах. К настоящему моменту их роль в мировой политике и экономике является одной из ведущих.

Гаврилов Данила Артемович
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС, Липецкий филиал
Научный руководитель – Соловьёва В.В., д-р истор.наук, проф.

Gavrilov Danila Artemovich
Academy under the President of the Russian Federation, RANEPA, Lipetsk branch
Scientific adviser - Solovyova VV., Doctor of Historical Science, prof.

СОВРЕМЕННОЕ ГОСУДАРСТВЕННО-ПРАВОВОЕ РАЗВИТИЕ ЛАТИНОАМЕРИКАНСКИХ СТРАН

MODERN STATE LEGAL DEVELOPMENT OF LATIN AMERICAN COUNTRIES

Аннотация. В статье рассмотрено государственно-правовое развитие Бразилии, Венесуэлы и Кубы.

Abstract. The article discusses the state and legal development of Brazil, Venezuela and Cuba.

Ключевые слова: государство, право, Латиноамериканские страны.

Keywords: State, Law, Latin American Countries.

Интеграция Латиноамериканского региона в современную систему международных отношений является вопросом времени. На данный момент влияние государств рассматриваемого региона возрастает, но всё еще малозначимо в аспекте воздействия на мировую политику. Латинская Америка представляет собой совокупность крайне неоднородных по своему развитию государств. В доказательство выдвинутого тезиса ниже будут рассмотрены развитие, а также текущее положение таких стран, как: Бразилия, Венесуэла и Куба.

Начиная с конца XX века, Бразилия непрерывно стремится различными способами к экономической и социально-политической модернизации. Конец 1980-х, начало 1990-х гг. характеризуются как время острого кризиса во внутренней политике Бразилии. Шоковая терапия, проведённая 2-м президентом – Ф. Коллором только усугубила и без того плачевное положение страны, ускорив инфляцию, и, как следствие рост безработицы. Позже реализация социальных программ Ф.

Кардозу смягчила негативные последствия «шоковой терапии», а программы стратегического развития президента Лулы в начале 2000-х годов привели к повышению темпов экономического развития, взятию темпов инфляции под контроль, стремительному прогрессу рынка, росту уровня жизни населения, что позволило войти Бразилии в «клуб развитых держав».

Говоря о форме правления в Бразилии, следует учитывать тот факт, что она была установлена в стране путём проведения всеобщего референдума, на котором подавляющая часть населения сочла оптимальным вариантом президентскую республику, где президентская власть решающим образом корректирует систему государственных органов. Это проявляется прежде всего в рамках исполнительной власти, поскольку благодаря собственным нормативно-правовым актам – распоряжениям и декретам, президент назначает высщих должностных лиц во всех сферах государственного управления (Генеральный прокурор, председатель ЦБ Бразилии, губернаторы штатов и т.д.). В связи с чем некоторые учёные считают Бразилию «суперпрезидентской республикой». Кроме того, при президенте было сформировано сразу два консультативных органа – Совет Республики и Совет национальной обороны, которые вправе высказываться и давать свои заключения по вопросам национальной безопасности и функционирования основополагающих институтов демократии. Однако, как уже было сказано выше, их деятельность носит в основном вспомогательный характер. Учёные относят правовую систему Бразильского государства к романо-германской семье. Это вызвано тем фактом, что долгое время Бразилия являлась колонией одного из крупнейших государств Европы – Португалии, которая активно занималась рецепцией римского права, и на его основе формировало собственное законодательство.

Нельзя назвать стабильно развивающимся государство, расположенное севернее Бразилии – Венесуэлу, в которой на данный момент в результате беспорядков образовалось двоевластие. Сегодня Венесуэла, так же, как и Бразилия является президентской республикой во главе с президентом, осуществляющим исполнительную власть и в немалой степени влияющим на остальные институты власти в стране. Однако в отличии от Бразилии должность вице-президента не является выборной, президент имеет доступ к управлению государственными финансами, помимо перечисленного, он обладает правом роспуска главного законодательного органа - парламента. При президенте функционирует совещательный орган – Государственный совет, полномочия которого номинальны.

Анализируя законодательство Венесуэлы, можно выделить его основную черту, а именно нестабильность, поскольку за чуть более чем 100 лет в стране сменилось 26 конституций, 9 гражданских кодексов, 4 торговых и 3 уголовных кодекса, что является своего рода рекордом. Это было связано с нестабильностью общественных отношений после обретения страной независимости. Изначально Венесуэла опиралась на законодательство Испании, своей бывшей метрополии. Однако с переходом страны к социальным принципам регулирования имущественных отношений на смену прежним либеральным, Венесуэла обращается к германскому, итальянскому и французскому гражданскому законодательству, остановив свой выбор именно на этих европейских странах.

В заключение хотелось бы проанализировать государственно-правовое развитие Кубинской республики. Это единственное в Латиноамериканском регионе государство, которое до сих пор стремится построить у себя социализм. По Конституции 1976 года главным органом в стране является Национальная ассамблея народной власти, она же парламент, избираемый на 5 лет. Кроме того, члены парламента составляют Государственный Совет, который в перерывах между сессиями ассамблеи заменяет её и определяет состав правительства – Совета министров, под которым следует понимать высший орган исполнительной власти, а также администрирования. Политический режим Кубы можно определить как авторитарный. В стране всё ещё отсутствует свобода слова, политический плюрализм, имеет место закреплённое законодательством ущемление прав граждан. Формой правления принято считать однопартийную социалистическую республику, где единственной политической партией является Коммунистическая партия Кубы. До октября 2019 года главой государства признавался председатель Государственного совета, однако по новой Конституции 2019 года должности президента и премьер министра были восстановлены, в связи с чем парламент провёл процедуру избрания президента Республики Куба.

Рассмотренный материал позволяет заключить, что государства Латинской Америки нельзя считать развитыми, их следует относить к числу развивающихся, однако различные темпы реформирования, а если быть точнее, прихода страны к положительной динамике развития вследствие проведения определённого курса реформ свидетельствует о крайней неоднородности находящихся в Латинской Америке государств, что вызывает затруднения при изучении и исследовании Латиноамериканского региона как единого формирования.

Ершов Никита Александрович
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Кремнева Е.А., к.ю.н., доцент

Ershov Nikita Alexandrovich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor - Kremneva E.A., PhD in law.

СРОКИ И ИСКОВАЯ ДАВНОСТЬ В НАСЛЕДСТВЕННОМ ПРАВЕ

TERMS AND LIMITATION OF ACTIONS IN INHERITANCE LAW

Аннотация. В данной статье рассмотрены вопросы сроков и исковой давности в наследственном праве, значение и влияние на все наследственные правоотношения.

Abstract. This article discusses the issues of time limits and limitation in inheritance law, the significance and impact on all inheritance relations.

Ключевые слова: сроки; исковая давность; суд;
Keywords: deadlines; Statute of limitations; the court;

В наследственном праве сроки и исковая давность занимают важную роль и имеют большое значение, как в теории так на практике. Сроки в наследственном праве являются основанием возникновения, изменения и прекращения наследственных прав и обязанностей.

Наследственное право насыщено разного рода сроками определяемых календарной датой, промежутком времени, указанием на событие. Срок для принятия наследства составляет шесть месяцев в соответствии со ст. 1154 Гражданского кодекса Российской Федерации от 26 ноября 2001 года № 146-ФЗ [1]. В качестве календарной даты выступает срок для определения даты открытия наследства данное положение закреплено в ст. 1113 ГК РФ.

Споры связанные с наследованием принимаются судами по общим правилам установленными ст. 196 ГК РФ, то есть заявитель может обратится в суд не позднее трех лет с момента возникновения обстоятельств послуживших нарушению права заявителя [2].

В случае пропуска срока для принятия наследства в соответствии со ст. 1155 ГК РФ по заявлению наследника пропустившего срок, суд может восстановить этот срок и признать наследника принявшим наследство, если наследник не знал об открытии наследства или пропустил этот срок по уважительным причинам только при условии того, что наследник обратился в течение шести месяцев после того как такие причины отпали. С роки выдачи свидетельства о праве на наследство установлены ст. 1163 ГК РФ, свидетельство о праве на наследство выдается наследникам в любое время по истечении шести месяцев со дня открытия наследства, за исключением случаев, предусмотренных настоящим Кодексом. При наследовании как по закону, так и по завещанию свидетельство о праве на наследство может быть выдано до истечения шести месяцев со дня открытия наследства, если имеются достоверные данные о том, что кроме лиц, обратившихся за выдачей свидетельства, иных наследников, имеющих право на наследство или его соответствующую часть, не имеется[3].

Выдача свидетельства о праве на наследство приостанавливается по решению суда, а также при наличии зачатого, но еще не родившегося наследника.

В соответствии со ст. 1175 ГК РФ наследники, принявшие наследство, отвечают по долгам наследодателя солидарно. Каждый из наследников отвечает по долгам наследодателя в пределах стоимости перешедшего к нему наследственного имущества. Кредиторы наследодателя вправе предъявить свои требования к принявшим наследство наследникам в пределах сроков исковой давности, установленных для соответствующих требований. До принятия наследства требования кредиторов могут быть предъявлены к наследственному имуществу, в целях сохранения которого к участию в деле привлекается исполнитель завещания или нотариус. В последнем случае суд приостанавливает рассмотрение дела до принятия наследства наследниками или перехода выморочного имущества в соответствии со ст. 1151 ГК РФ к Российской Федерации, субъекту Российской Федерации или муниципальному образованию.

При предъявлении требований кредиторами наследодателя срок исковой давности, установленный для соответствующих требований, не подлежит перерыву, приостановлению и восстановлению.

В ст. 1126 ГК РФ установлен порядок действий нотариуса предусматривающий срок вскрытия конверта с закрытым завещанием.

Если не менее года до смерти наследодателя лицо находилось на его иждивении, не зависимо от того, проживали они совместно с наследодателем или нет, то данное лицо призывается к наследованию. Исходя из данного положения ст. 1148 ГК РФ следует, что в ней за-

креплен срок нахождения лица на иждивении наследодателя необходимый для признания его наследником.

Сроки для принятия и сроки для отказа от наследства установлены положениями статей 1152-1155, 1157 ГК РФ.

Исходя из выше изложенного следует, что наследственное право включает в себя множество различных сроков которые имеют большое значение для участников наследственных правоотношений. Не соблюдение сроков для совершения юридически значимых действий влечет не благоприятные последствия.

Список цитируемой литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть третья: федер. закон Рос. Федерации от 26 ноября 2001 г. № 146-ФЗ (в ред. от 18 марта 2019 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2001. № 49. Ст. 4552.

2. Динеева Ю. С., Мухьянова Л.Н., Долгов С. Ф. Особенности судебного рассмотрения наследственных споров // Научный формат. №. 3 (3), 2019. - С. 72-76.

3. Беспалова А.Ю. Сроки и исковая давность в наследственном праве // Вестник Московского университета МВД России. – №. 11. – 2009. – С. 57-59.

Зубов Алексей Валерьевич
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Соловьёва В.В., д-р истор.наук, проф.

Zubov Alexey Valerevich
Academy under the President of the Russian Federation, RANEPA,
Lipetsk branch
Scientific adviser - Solovyova VV., Doctor of Historical
Science, prof.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ СТРОЙ СОВРЕМЕННОЙ ИТАЛИИ

STATE SYSTEM OF MODERN ITALY

Аннотация. В статье рассмотрены проблемы государственного строя Италии в XX веке.

Abstract. The article considers the problems of the Italian state system in the XX century.

Ключевые слова: государственный строй, современная Италия.
Keywords: political system, modern Italy.

Италия превратилась в развитую промышленную державу во время Первой мировой войны, т.к. военные заказы стимулировали рост производства и рост рабочего класса. Однако, после прекращения военных действий положение рабочих ухудшилось, вследствие чего начался массовый рост рабочего движения. В условиях социального кризиса активизируется фашистское движение. В 1915 бывший член социалистической партии Бенито Муссолини основал первые фашистские организации, которые выступали за участие Италии в войне. В 1919 под лозунгом борьбы за «получение международных плодов победы» в Первой мировой войне он организовал «Итальянский союз участников войны», ставший основой фашистской партии. В октябре 1922 Муссолини организовал «поход на Рим» нескольких тысяч вооруженных фашистов, который правящие круги Италии объявили проявлением «воли народа». Требования Муссолини о передаче власти «представителям нации, способным навести порядок» были официально поддержаны высшим офицерством армии которое также требовало передачи власти фашистам. 30 октября 1922 король назначил Муссолини главой правительства. Форма монархического государственного правления, сложившаяся к тому времени в Италии, формально сохранялась.

Одной из черт государственно-политического развития Италии в период с начала 20-х годов прошлого века и до окончания Второй мировой войны были попытки построить так называемое корпоративное государство. Как известно, идея корпоративного государства соединена с теорией солидаризма, сформулированной французским юристом Л. Дюги в первой четверти XX в. В соответствии с этой теорией государство рассматривается как «корпорация, которая работает» на благо всего общества, а не отдельных классов или групп. Понятие классов ее сторонники по сути заменили понятием корпораций, посредством которых, в частности, осуществляется «сотрудничество труда и капитала». На практике попытки построить корпоративное государство приводили к формированию и утверждению авторитарного политического режима и к чрезмерному усилению влияния государства на национальную экономику.

После свержения фашизма в 1946 г. открытым оставался вопрос о будущем государственном устройстве послевоенной Италии. Дискуссии шли вокруг двух вопросов: парламентской монархии и демократической республики. Право определять будущее устройство госу-

дарства итальянский народ получил во время референдума, который прошел 2-3 июня 1946 г. По его результатам сторонники республики получили большинство в 54,3% голосов, тогда как доля монархистов также оставалась достаточно высокой - 45,7%. В последующие годы монархические течения были минимизированы за счет усиления партий христианско-демократического, либерального и неофашистского (Movimento Sociale Italiano) направления.

Конституция 1948 была разработана непосредственно перед окончанием Второй мировой войны. Она стала определенным компромиссом между крупными политическими и культурными блоками, а именно между католиками, социалистами / коммунистами и либералами. В соответствии с конституционными положениями Италия становилась демократическим, правовым государством с четким разделением властей, обеспечением прав человека и социального развития, с плюралистической партийной системой и парламентской системой управления, при которой полномочия главы государства были ограничены.

Конституцию 1948 г. можно считать классическим примером так называемых социальных основных законов, часть положений которых адресована непосредственно обществу. Такие положения, в частности, фиксируют социальные и экономические ориентиры развития государства и, что важно, закрепляют сравнительно широкий круг социально-экономических прав. Конституция Италии является сравнительно стабильным документом в мире, поскольку со времени ее принятия было внесено лишь 10 поправок.

По Конституции 1948 г. Италия является парламентской республикой. Народ избирает представителей законодательной власти на общереспубликанском уровне, а также представителей законодательных органов на местах. Исполнительная власть представлена президентом страны и Советом министров - правительством, которое возглавляет премьер-министр.

По форме государственного устройства Италия является унитарным государством, но со значительными особенностями. Итальянское государство состоит из 20 регионов, около 110 провинций, 8092 коммун и 15 городов со статусом метрополий. Пять из регионов считаются специальными, что связано с введением здесь сравнительно широкой автономии. Государство, территория которого разделена на автономные административно-территориальные единицы, в теории мирового конституционализма характеризуют как регионалистское государство (другой пример - Испания). В науке такое государство иногда трактуют как промежуточную по форме между унитарным и

федеративным. На каждом уровне административно-территориального деления государства населением соответствующей единицы избирается представительный орган - совет. Региональные советы избираются сроком на пять лет и уполномочены принимать региональные законы, то есть наделены законодательными полномочиями. Исполнительным органом региона является региональная джунта. Председатель джунты избирается на прямых выборах если устав региона не предусматривает иное. Избранный председатель джунты назначает и освобождает других ее членов. Контрольные функции относительно деятельности регионального совета и исполнительного органа региона в определенных законом формах осуществляет назначаемый Правительством представитель государства - префект.

Однако реальная ситуация с местным самоуправлением не является идеальной, как это задекларировано в Конституции и в других законах. Хотя законодательство в сфере местного самоуправления достаточно демократическим, 95% бюджета все еще распределяется через центр, тогда как автономия органов самоуправления остается ограниченной.

Кирилов Игорь Андреевич, студент
Россия, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Липецкий филиал
Научный руководитель – Забайкалов А.П., к.ю.н., доцент

Kirilov Igor Andreevich, student
Russia, Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration, Lipetsk branch
Scientific supervisor: Zabaykalov A.P., PhD in Law, Associate Professor

ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА ТРУДА ЛИПЕЦКОЙ ОБЛАСТИ КАК ОБЪЕКТА СОЦИАЛЬНОГО ПАРТНЕРСТВА

SOCIO-CULTURAL, NORMATIVE AND FACTUAL GROUNDS FOR RESTRICTING PASSIVE SUFFRAGE

Аннотация. В статье рассмотрены проблемные аспекты развития рынка труда Липецкой области как объекта социального партнерства

Abstract. The article considers the problematic aspects of the development of the Lipetsk region's labor market as an object of social partnership.

Ключевые слова: коллективный договор**;** Липецкая область; рынок труда; социальное партнерства; трудовые ресурсы; пассивное избирательное право; социокультурные основания; фактические основания.

Keywords: collective agreement; Lipetsk region; labor market; social partnership; labor resources; passive suffrage; socio-cultural grounds; actual grounds.

Система социального партнерства в Липецкой области по своей структуре соответствует основным уровням общественного производства и регулирования социально-трудовых отношений. В Липецкой области осуществляется постоянное взаимодействие общественных, государственных структур и бизнеса, что содействует укреплению и развитию социального партнерства на демократической основе, позволяет обеспечивать социально ориентированную политику экономических преобразований в Липецкой области, укреплять стабильность общества на основе объективного учета его интересов.

Несмотря на позитивное развитие событий на рынке труда области, имеется и ряд проблем в области содействия занятости населения.

Ключевыми трудностями рынка труда в Липецкой области выступают следующие проблемы: 1) система подготовки кадров не в полной мере соответствует потребностям рынка труда, в том числе, из-за низкого уровня координации между образовательными организациями и работодателями; 2) ситуация на рынке труда отдельных городов и районов характеризуется нестабильностью; 3) наблюдается низкий уровень трудовой мобильности населения в пределах субъекта Российской Федерации на фоне высокой внешней мобильности; 4) отсутствие у значительной части безработных граждан конкурентных преимуществ на рынке труда, из-за чего они ограничены в возможности трудоустройства; 5) недостаток специалистов в одних сферах экономики на фоне избытка невостребованных специалистов и т.д.

Существующее положение на рынке труда можно охарактеризовать как имеющее значительную дифференциацию муниципальных образований по значениям показателя уровня регистрируемой и неофициальной безработицы, ее продолжительности. Наблюдается территориальная диспропорция спроса и предложения на рынке рабочей

силы. В том числе, в отдельных муниципальных образованиях на рынке труда имеется относительно высокая напряженность.

Уменьшение численности трудоспособного населения, т.е. уменьшение экономически активной части населения, приводит к уменьшению предложения трудовых ресурсов. Подобная проблема зачастую частично решается за счет роста производительности труда в рамках перехода к инновационным методам хозяйствования, выработкой и внедрением мер по привлечению к трудовой деятельности лиц старшего возраста, женщин, которые имеют малолетних детей, лиц с ограниченными возможностями здоровья. Также высокую эффективность может показать повышение уровня трудовой мобильности населения, включая рациональное привлечение иностранных работников, необходимых с учетом специфики тех или иных территорий и отраслей экономики.

Привлечение к трудовой деятельности лиц пенсионного и предпенсионного возраста может частично компенсировать сокращение численности трудоспособного населения. Однако одновременно это сокращает возможность трудоустройства молодежи. В ряде случаем также можно говорить об ухудшает качественного состава персонала организаций. Ведь лица старшего поколения сложнее приспосабливаются к новым технологиям и методам труда. То есть, данная тенденция может создавать напряженность на рынке труда и быть существенным ограничением для экономического развития.

Социально-трудовые отношения на предприятиях и в организациях регулируются коллективными договорами, которые действуют в трудовых коллективах всех форм собственности и видов экономической деятельности. В связи с этим, необходимо активизировать работу по увеличению количества коллективных договоров и развитию социального партнерства в области.

В результате поступательного развития экономики Липецкой области и реализации мер по регулированию занятости населения наблюдается положительная динамика показателей развития рынка труда, хотя остаются проблемы, основными из которых являются:

1) трудности в трудоустройстве отдельных категорий граждан (инвалидов, лиц, освобожденных из учреждений исполнения наказаний, граждан, уволенных с военной службы и членов их семей, лиц предпенсионного возраста);

2) увольнения граждан в связи с ликвидацией организации, либо сокращением численности или штата;

3) сохранение дифференциации территорий по уровню безработицы;

4) несоответствие спроса и предложения рабочей силы [2].

С 2013 года в Липецкой области с целью защиты трудовых прав граждан в части своевременной и полной выплаты заработной платы, легализации доходов физических лиц, свою деятельность осуществляет комиссия по вопросам легализации трудовых отношений граждан, привлекаемых к трудовой деятельности в хозяйствующих субъектах [1].

Список цитируемой литературы:

1. О легализации трудовых отношений и повышении социальной ответственности бизнеса: постановление областной трёхсторонней комиссии по регулированию социально-трудовых отношений города Липецка от 17 июля 2015 г. № 10 // Справочно-правовая система «Консультант Плюс». Версия от 27 декабря 2019 г. (дата обращения: 27.12.2019).

2. Управление труда и занятости Липецкой области. – URL: http://utiz48.ru/ (дата обращения: 03.03.2020).

Коротких Дарья Алексеевна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Лаврова С.В., ст. преподаватель.

Korotkikh Daria Alekseevna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Lavrova S.V., s. lecturer.

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЕ ПРАВА НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

INTELLECTUAL RIGHTS OF MINORS

Аннотация. В статье рассмотрены некоторые проблемы, связанные с осуществлением несовершеннолетними интеллектуальных прав.

Abstract. This article discusses some of problems associated with the exercise of intellectual rights by a minor.

Ключевые слова: автор, произведение, законные представители, права автора, интеллектуальные права.

Keywords: author, creation, legal representatives, author's rights, intellectual rights.

Склонность человека к творчеству может проявляться на разных этапах его жизни. Нередки случаи, когда уже в раннем возрасте ребенок способен своим умственным трудом создавать новые произведения, чему способствует уровень развития культуры, науки и технологий, дающий юному автору широкий выбор направлений деятельности. Создание произведения является юридическим фактом, влекущим возникновение прав на новый объект интеллектуальной собственности.

Согласно ст. 1288 Гражданского кодекса Российской Федерации от 18 декабря 2006 года №230-ФЗ, автором результата интеллектуальной деятельности признается гражданин, творческим трудом которого создан такой результат. Законодатель не устанавливает возрастного ограничения, признавая автором создателя вне зависимости от объема дееспособности. Тем не менее, возраст автора определяет, насколько полно он сможет реализовать свои права.

Ст. 26 Гражданского кодекса Российской Федерации от 30 ноября 1994 года №51-ФЗ устанавливает возможность осуществления прав автора произведения несовершеннолетними в возрасте от 14 до 18 лет самостоятельно, без участия их законных представителей. При том в ст. 28 ГК РФ нормы связанные с реализацией интеллектуальных прав автора не находят своего закрепления. Малолетний не может в полном объеме осуществлять принадлежащие ему права на произведение. Это связанно с тем, что он, в силу своего возраста, не в состоянии осознать весь объем принадлежащих ему прав. Ребенок не может не только защитить права в полной мере, но и осознать то, что те нарушаются третьими лицами, поскольку не имеет для этого достаточного опыта.

Поэтому малолетним необходимо содействие их законных представителей, на которых возлагается обязанность представлять интересы ребенка в соответствии со ст. 64 Семейного Кодекса Российской Федерации от 29 декабря 1995 года №223-ФЗ. Важно, чтобы при принятии решения учитывалось мнение ребенка. Он может выражать свое мнение по вопросу, касающемуся реализации его прав, уже начиная с десятилетнего возраста. Законные представители обязаны учитывать мнение малолетнего. Некоторые авторы отмечают, что «если мнение малолетнего не совпадает с принимаемым решением, но ребенок настаивает на нем, то законный представитель обязан согласовать этот вопрос с органом опеки и попечительства для того, чтобы принять окончательное решение» [1, с.254].

Малолетним необходима помощь и для изначального приобретения прав на произведение. Для осуществления прав на изобретения, полезные модели, промышленные образцы и ряд иных объектов, требуется государственная регистрация. Сама регистрация является необходимым, но достаточно затратным и сложным процессом даже для взрослого человека. Для ребенка регистрация созданного им объекта может стать и вовсе невозможной. В целях предотвращения возможных проблем при регистрации, Федеральная служба по интеллектуальной собственности в Руководстве по осуществлению административных процедур и действий в рамках предоставления государственной услуги по государственной регистрации промышленного образца и выдаче патента на промышленный образец, его дубликата от 24 июля 2018 года №127 определяет круг лиц, которые, действуя без доверенности, могут являться представителями малолетнего при проведении процедуры. В круг лиц входят родители, усыновители и опекуны. За несовершеннолетними лицами же закреплена возможность обращения за получением услуги без согласия законных представителей.

Помимо исключительных прав, в реализации которых необходима помощь законных представителей, малолетним, как авторам произведения, принадлежит ряд личных неимущественных прав, которые также нуждаются в охране. Автору принадлежат право авторства и право автора на имя. Так, ряд авторов отмечает, что «законные представители не могут отказываться от того, чтобы имя ребенка указывалось как автора выдаваемого патента» [2, с.219]. В качестве автора малолетний может быть указан как под реальным именем, так и под псевдонимом. Для этого также требуется согласование с мнением ребенка. Даже при реализации права на неприкосновенность законные представители могут давать советы относительно содержания произведения. И в этом случае учитываться мнение малолетнего, однако, само оказание ему помощи не будет считаться искажением произведения. Представители не вправе оглашать информацию, связанную с созданным малолетним новым техническим решением. Мнение ребенка не может быть проигнорировано при принятии решения об обнародовании созданного им произведения. Подобный уровень согласования действий необходим в случаях наличия материальной выгоды, например, при публичном выступлении ребенка с песней. Однако ребенок может самостоятельно, без дополнительного разрешения родителей, исполнить свое произведение на концерте. Данный случай нарушением считать нельзя в силу того, что при исполнении малолетний не совершает сделки.

Малолетние до 14 лет и несовершеннолетние с 14 до 18 лет, могут осуществлять свои авторские права в полном объеме. Однако в случае малолетних требуется участие законных представителей в про-

цессе реализации интеллектуальных прав. Вопрос достаточно проработан в российском законодательстве, но границы полномочий законных представителей все еще размыты. Проблемным вопросом является определение степени их влияния на ребенка при создании произведения и осуществлении ребенком прав автора произведения. Контроля за этим представляется крайне проблематичным, в связи с чем следует обязать органы опеки и попечительства информировать юных авторов об их правах для улучшения контроля за их соблюдением и избежания возможного нарушения не только со стороны третьих лиц, но и со стороны законных представителей.

Список цитируемой литературы:

1. Лапшин Н.И., Филиппова Т.А., Воронина С.В. Осуществление несовершеннолетними права автора // Труды молодых ученых Алтайского Государственного Университета. 2019. №16. С.253-255.

2. Фомичева Н.В., Сапьяник Н.И., Чухарева Д.Н. Интеллектуальные права несовершеннолетних // Advanced Science. Сборник статей VI Международной научно-практической конференции. 2019. С.218-220.

Костяева Дарья Александровна, студент
Россия, ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ», Липецкий филиал
Научный руководитель - Кремнева Е.А., к.ю.н.

Kostyaeva D.A., undergraduate
Russian, Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration, Lipetsk branch
Scientific supervisisor - Kremneva E.A. PhD in Law

ОСОБЕННОСТИ И ПРОБЛЕМЫ, ВОЗНИКАЮЩИЕ НА ПРАКТИКЕ ПРИ НАСЛЕДОВАНИИ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

FEATURES AND PROBLEMS ARISING IN PRACTICE WHEN INHERITING LAND PLOTS IN THE RUSSIAN FEDERATION

Аннотация. В данной статье рассмотрены спорные вопросы, возникающие при наследовании земельных участков. Актуальность данной темы позволяет изучить проблемы, возникающие как в теории,

так и на практике. В работе проведен анализ, связанный с наследованием земельных участков и выделены наиболее характерные проблемы, с которыми сталкиваются субъекты наследственных правоотношений.

Abstract. This article discusses controversial issues arising from the inheritance of land. The relevance of this topic allows us to study the problems that arise both in theory and in practice. The paper analyzes the inheritance of land plots and identifies the most characteristic problems faced by subjects of inheritance relations.

Ключевые слова: наследство, наследники, принятие наследства, земельный участок, наследование земли.

Keywords: inheritance, heirs, acceptance of inheritance, land, inheritance of land.

В Гражданском кодексе Российской Федерации содержатся нормы, регулирующие отношения, возникающие в области наследования. Законодательством предусмотрен порядок, при котором наследственная масса, принадлежащая наследодателю, переходит его наследникам. Наследование включает в себя определенный порядок действий, где конечной целью является – вступление гражданина в наследство.

В состав наследства входит принадлежащее наследодателю на день открытия имущество. В состав имущества могут входить: вещи, иное имущество, имущественные права и обязанности, личные неимущественные права. Одним из видов имущества, которое выступает, как объект наследования является - земельные участки и права на них. Объектом права является земельный участок, который представлен в качестве части земельной поверхности, которая характеризуется и определяется, как недвижимая, индивидуально определенная вещь [2, с.62].

Земельный участок является сложной вещью, включающей в себя разного рода объектов, которыми являются: почвенный слой и всего, что находится над и под поверхностью земли. Данные объекты образуют единое целое, предполагающее их использование по назначению, если нормативно-правовыми актами не предусмотрено иное.

Статья 1181 Гражданского кодекса РФ предусматривает, что наследование земельных участков на праве пожизненного наследуемого владения входит в состав наследства и наследуется на общих основаниях, как и при праве собственности.

Стоит отметить, что действующая норма гражданского законодательства не предусматривает возможность раздела земельного участка, принадлежащего наследникам на праве пожизненного наследуемого владения.

В Российской Федерации процедура вступления в право наследования на земельные участки и последующая регистрация права вызывает ряд сложностей и споров, что приводит к нарушению прав наследников.

Следует выделить следующий ряд практических проблем, возникающих в процессе оформления земельных участков в порядке наследования:

– неточности, ошибки в правоустанавливающих документах;

– ошибки в кадастровых паспортах на земельные участки;

– трудности при согласовании границ земельного участка со смежным землепользователем;

– неточности в установлении границ земельного участка;

– некомпетентность кадастровых инженеров при составлении межевого плана;

– отсутствие картографического материала в архивном фонде данных на земельные участки;

– расхождение архивных данных о площади земельных участков с фактической площадью [3, с.95].

Также причиной отказа может являться в случае, когда наследник оспаривает право на наследство. А именно когда один из наследников обращается в суд за признанием наследодателя недееспособным в момент подписания завещания, что часто находит свое отражение в судебной практике [1, с.45].

Является недопустимой ситуация, когда наследодатель-собственник земельного участка и индивидуального жилого дома, завещает жилой дом одному лицу, а земельный участок – другому. В данной ситуации завещание не соответствует требованиям закона, так как она признается односторонней сделкой и может быть объявлена ничтожной [4]. Таким образом, исследовав данную тему, можно прийти к выводу о том, что законодателем не исследованы некоторые области наследования земельных участков. Необходимо дополнить нормы действующего законодательства необходимыми изменениями, для реализации прав и законных интересов, как наследников, так и наследодателей. Также возложить на нотариуса обязанности по разъяснению наследодателю случаев, при которых могут возникнуть обстоятельства, препятствующие вступлению в наследство предполагаемых наследников.

Список цитируемой литературы:

1. Морева Е.В. К вопросу о наследовании земельных участков // Символ науки. – 2016. – №4. – С.43-46.

2. Корчагина Н.В. Наследование земельных участков: особенности и спорные вопросы // Современные инновации. – 2016. – №6(8). – С.61-63.

3. Кузнецов М.Л. Особенности наследования земельных участков: актуальные проблемы теории и практики // Вестник Сибирского института бизнеса и информационных технологий. – 2016. – №4(20). – С.92-98.

4. Ничаевская В.Д., Диянова А.Д. Проблемные вопросы наследования земельных участков // Студенческий форум: электрон. науч. журн. 2018. №27(48). – URL: https://nauchforum.ru/jornal/stud/48/43960/ (дата обращения: 13.01.2020).

Кот Елизавета Романовна
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Полынкова Е.Г., к.ю.н., доцент

Kot Elizaveta Romanovna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Polinkova E.G., PhD in law.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДОГОВОРА ОБ УСТРОЙСТВЕ РЕБЕНКА В ПАТРОНАТНУЮ СЕМЬЮ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

LEGAL REGULATION OF THE AGREEMENT JN PLACEMENT OF A CHILD IN THE RUSSIAN FEDERATION

Аннотация. В статье рассмотрены актуальные проблемы по решению вопросов об устройстве детей в патронатные семьи, существующие в теории и на практике. Существующее на данный момент законодательство в современной России в своем развитии насчитывает немного лет и ,поэтому, с одной стороны это довольно небольшой период для достаточного развития законодательной базы патронатных семей, но с другой стороны, на данный этап времени до сих пор существуют, и периодически выявляются пробелы в нормативно правовой базе, которые приводят к ряду теоретических и практических проблем.

Abstract. The article deals with the current problems of solving the issues of placing children in foster families, existing in theory and in practice. The current legislation in modern Russia has been developing for a few years and, therefore, on the one hand, this is quite an impressive period for sufficient development of the legal framework for foster families, but on the other hand, at this stage of time, there are still gaps in the legal framework that lead to a large number of theoretical and practical problems.

Ключевые слова: патронатная семья; органы опеки и попечительства; патронатный воспитатель; несовершеннолетний ребенок; дети-сироты.

Keywords: foster family; guardianship and guardianship authorities; foster carer; minor child; orphaned children.

Одной из главных задач социального государства является решение вопросов, связанных с защитой прав и законных интересов детей, в том числе детей – сирот и детей, оставшихся без попечения родителей. Российское законодательство предусматривает четыре формы устройства детей: усыновление, опека (попечительство), приемная семья, учреждения для детей-сирот, и особая возможность, предоставленная субъектам Российской Федерации, форма устройства ребенка в патронатную семью.

Для точного определения существующих практических проблем в данной сфере, необходимо четко понимать, что такое патронатная семья. Патронат – это форма воспитания детей-сирот или детей, временно лишившихся родительского попечения, попавших под опеку в семьи граждан по договору, заключенным между государственным органом и лицом, желающим взять ребенка на воспитание [2]. Данный вид опеки является возмездным, то есть лицо, взявшее ребенка под опеку, получает определенное вознаграждение, а взамен обязуется воспитывать и содержать ребенка как члена своей семьи и признается его опекуном. Таким образом, отношения, возникающие и при помещении ребенка на патронатное воспитание могут быть отнесены к труду надомников, регулируемому гл. 49 Трудовым Кодексом РФ, а заключаемый договор о патронатном воспитании следует считать трудовым договором. Такой вид опеки устанавливается региональным законодательством и на сегодняшний день существует во многих регионах Российской Федерации.

В данном договоре определяются главные права и обязанности, как семьи, так и учреждения, то есть между сторонами (родители, органы опеки и попечительства, патронатные воспитатели), заключившими между собой данный договор. Основное отличие патронатного

воспитания от других известных форм устройства несовершеннолетних детей в семью, является разграничение прав и обязанностей по защите прав и законных интересов этого ребенка между родителями, если те, в свою очередь, не ограничены или не лишены родительских прав, органами опеки и попечительства (уполномоченным учреждением), патронатным воспитателем. В таком случае патронатная семья не является законным представителем в полной мере. Функции законного представителя остаются и у семьи, и у службы, передавшей ребенка в патронатную семью. Договором обозначаются объем полномочий патронатного воспитателя в соответствии со статьями 26, 27, 37 Гражданского кодекса Российской федерации, а так же его основные обязанности: обеспечение безопасности ребенка, сохранение его жизни и здоровья. Вопросы, связанны с выбором формы обучения ребенка, о его лечении, летнем отдыхе могут рассматриваться как самостоятельно воспитателем, так и совместно с профессиональной службой по устройству детей [1]. Такой объем полномочий устанавливается в договоре, исходя из возможностей данной семьи и потребностей ребенка, который находится у данного опекуна.

На данный момент времени теоретическая основа патронатного воспитания регулируется разными нормативно-правовыми актами. На первом месте стоит Федеральный закон «Об опеке и попечительстве», а далее нормативно-правовые акты субъектов Российской Федерации. Однако, стоит отметить, что не смотря на существующее законодательство остался ряд нерешенных проблем.

Основная проблема заключается в том, что не во всех субъектах Российской Федерации установлен нормативно-правовой акт, регулирующий патронатные семьи, а в некоторых регионах страны данный закон и вовсе утратил силу.

В некоторых субъектах Российской Федерации ничего не говорится о том, до какого возраста ребенок может находиться в патронатной семье. В большинстве законов или указывается, что срок пребывания ребенка определяется договором о передаче на патронатное воспитание или же вообще умалчивается об этом. Отсюда появляются негативные последствия, так как при кратковременной форме семейного патроната дети оказываются лишенными возможности воспитываться в семье. Если они не могут быть устроены в другие семейные формы, в семью патронатного воспитателя они могут быть помещены только на короткий срок, например, до 6 месяцев, как это предусмотрено законом Московской области.

Решение этих проблем, возможно заключается не только в мониторинге проблем и модернизации нормативных актов, входящих в систему данного законодательства. Так же необходимо создать единый нормативно-правовой акт, который объединил все разрозненные нор-

мы воедино, что, несомненно, повысило эффективность патронатных семей и заполнило существующие в законодательстве пробелы.

Таким образом, основываясь на вышеизложенном, можно сказать о том, что необходимо пересмотреть критерии отбора патронатных воспитателей, включив в качестве обязательного не только наличие свидетельства об окончании специальных курсов для патронатных воспитателей, но и опыта работы с детьми.

Список цитируемой литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая: федер. закон Рос. Федерации от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ (в ред. от 18 марта 2019 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1996. № 5. ст. 26, ст. 27, ст.37.

2. Об опеке и попечительстве: федер. Закон Рос. Федерации от 24.04.2008 N 48-ФЗ (в ред. от 01 марта 2020 г.)

Крючкова Юлия Николаевна
Академия при Президенте РФ,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Власов А.В., ст. препод.

Kryuchkova Yulia Nikolaevna
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor - Vlasov A.V., senior lector

РАЗВИТИЕ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПАТРОНАЖА КАК ФАКТОР РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОЕКТА «ДЕМОГРАФИЯ»

DEVELOPMENT OF CIVIL LAW REGULATION OF PATRONAGE AS A FACTOR OF IMPLEMENTATION OF THE NATIONAL PROJECT «DEMOGRAPHY»

Аннотация. В статье рассматриваются основы гражданско-правового регулирования патронажа, анализируется соотношение институтов патронажа и попечительства, а также развитие данного института в рамках национального проекта «Демография».

Abstract. The article considers the foundations of civil law regulation of patronage, analyses the ratio of institutions of patronage and guardianship, as well as the development of this institution within the framework of the national project «Demography».

Ключевые слова: национальный проект, попечительство, патронаж, пожилые люди
Keywords: national project, guardianship, patronage, elderly people

Среди всех национальных проектов, которые предстоит реализовать с 2019 по 2024 год, «Демография», на наш взгляд, является одним из ключевых. Увеличение продолжительности жизни россиян является фактом. Однако само восприятие старости как времени «дожития» преодолеть пока не удается.

Этому есть как объективные, так и субъективные причины. С одной стороны, зачастую период старения сопровождается снижением уровня доходов, одиночеством, болезнями. С другой стороны, в сложившихся условиях, особенно в регионах, пожилые люди не могут научиться принимать возраст как неизбежный, но вполне совместимый с нормальной жизнью факт.

Особенно это трудно сделать пожилым людям, которые имеют различные физические ограничения. Мы видим одно из основных направлений реализации национального проекта «Демография» в изменении отношения общества к старости и людям старшего возраста, создании условий развития потенциала пожилых людей, чему может способствовать развитие института патронажа.

В действующем законодательстве патронаж рассматривается в качестве формы попечительства [2].

На сегодняшний день, особенности правового регулирования патронажных отношений, в частности соотношения патронажа и попечительства, статуса патронируемого лица и др., остаются актуальными в гражданском праве. Неразрешенность данных вопросов приводит к затруднениям, возникающим в правоприменительной деятельности органов государственной власти, обеспечении защиты прав и законных интересов сторон договора. По смыслу п. 1 ст. 41 ГК РФ патронаж — это форма попечительства, устанавливающаяся над совершеннолетним дееспособным гражданином, который по состоянию здоровья не способен самостоятельно осуществлять и защищать свои права и исполнять свои обязанности [1]. К сожалению, полное легальное определение патронажа отсутствует, что вызывает сложности в применении данных норм на практике. Так, из содержания ч. 1 ст. 41 ГК РФ не ясно, какое именно состояние здоровья понимает законодатель под основанием установления патронатных отношений.

Основными причинами, вызывающими потребность в патронаже, могут являться обстоятельства, связанные с состоянием здоровья,

обусловленным преклонным возрастом, тяжелым соматическим расстройством, инвалидностью и т. п. Однако при этом у человека сохраняется интеллект, способность разумно оценивать свои поступки и действия, а также принимать соответствующие решения. Исходя из вышеизложенного, такому гражданину необходим только помощник. Главным правовым признаком патронажа как вида попечительства над ограниченно дееспособными совершеннолетними лицом будет являться восполнение дееспособности лица, которому нужна только помощь. Поэтому правильнее было бы говорить о патронаже над дееспособными гражданами как совершенно самостоятельном правовом способе помощи со стороны лиц, которым они доверяют.

Анализ содержания части второй ст. 41 ГК РФ позволяет сделать вывод о нерешенности законодателем вопроса о требованиях, должны предъявляться к кандидатуре помощника. Попечитель-помощник обязан заботиться о подопечном, создании ему необходимых бытовых условий, обеспечении лечения. Доходы подопечного (пенсия, пособия, алименты и др.) расходуются для обеспечения его содержания и удовлетворения бытовых потребностей попечителем только с согласия подопечного. Особенность правового положения помощника состоит в необходимости заключения с подопечным договора поручения или договора о доверительном управлении имуществом. При этом помощник не может признаваться посредником при совершении сделок с участием патронируемого лица. Обычно посредник характеризуется как субъект, который оказывает услуги лицам, не способные осуществлять свои права и обязанности не по состоянию здоровья, а по другим причинам, т.е. в основе привлечения посредника находятся обстоятельства, не связанные с физической немощью, соответственно, объем и содержание условий посреднического договора не отвечают цели установления патронажа. Следовательно, патронаж возникает из самостоятельного договора, посредством которого физически больному, но полностью дееспособному гражданину оказывается систематическая правовая и иная помощь при осуществлении и защите его прав и обязанностей. Патронаж над совершеннолетним дееспособным гражданином прекращается по требованию лица, находящегося под патронажем, а также по просьбе попечителя-помощника при наличии уважительных причин, делающих невозможным дальнейшее осуществление его обязанностей, при освобождении попечителя от его обязанностей ввиду ненадлежащего их исполнения, в том числе при использовании патронажа в корыстных целях (ст. 39 ГК РФ) [1].

Все вышесказанное позволяет сделать вывод о том, что патронаж – самостоятельный институт гражданского права, имеющий большое значение для реализации национального проекта «Демография».

Список цитируемой литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая: федер. закон Рос. Федерации от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1996. № 5. Ст. 410.

2. Об опеке и попечительстве: федер. закон Рос. Федерации от 24 апреля 2008 г. № 48-ФЗ// Собр. законодательства Рос. Федерации. 2008. № 17. Ст. 1755.

Кузнецов Егор Сергеевич
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС, Липецкий филиал
Научный руководитель – Соловьёва В.В., д-р истор.наук, проф.

Kuznetsov Egor Sergeevich
Academy under the President of the Russian Federation, RANEPA, Lipetsk branch
Scientific adviser - Solovyova VV., Doctor of Historical Science, prof.

ФОРМИРОВАНИЕ СОВРЕМЕННОЙ ГОСУДАРСТВЕННОСТИ И ПРАВОВОЙ СИСТЕМЫ В СТРАНАХ ТРОПИЧЕСКОЙ АФРИКИ

FORMATION OF A MODERN STATE AND LEGAL SYSTEM IN THE COUNTRIES OF TROPICAL AFRICA

Аннотация. В статье рассмотрены процессы формирования современной государственности и правовой уникальности в странах Тропической Африки

Abstract. The article discusses the processes of formation of modern statehood and legal uniqueness in tropical Africa

Ключевые слова: государственность, право, Тропическая Африка.

Keywords: Statehood, Law, Tropical Africa.

Тропической Африкой принято называть часть Африканского континента, находящуюся к югу от пустыни Сахара. Согласно современному политическому делению Тропическая Африка, также Черная Африка включает в себя 48 стран. Среди которых такие страны как Республика Конго, Эфиопия, ЮАР, Сомали и другие.

Большинство стран этого региона в качестве формы государственного правления на современном этапе выбрали республику. Здесь можно встреть как президентские республики – ЮАР, Ботсвана, Ангола, парламентские – Эфиопия, так и смешенные – Демократическая Республика Конго и другие. Встречаются также и монархии в лице государства-анклава Лесото – конституционная монархия, и Королевства Эсватини – дуалистическая монархия.

Процесс формирования современной государственности и правовой уникальности в странах Тропической Африки связан с борьбой за независимость этих стран от своих метрополий, которая началась после окончания Второй мировой войны. В свою очередь государства-метрополии традиционно оказывают значительное влияние на свои бывшие колонии. Их деятельность направлена на сохранение своего влияния в этом регионе. Этот фактор является ключевым в определении пути развития государств и их правовых систем в этом регионе.

Правовые системы стран Тропической Африки на сегодняшний день обладают характерными чертами, присущими странам обычного права. Однако они также вобрали черты романо-германской и англосаксонской правовых семей. Ярким примером такого правового симбиоза является право Южно-Африканской Республики.

На Африканском континенте длительное время существовали различные племена, основой которых была родовая община, в рамках этих племен использовались в качестве регуляторов их жизнедеятельности правила поведения, во многом не похожие на правила соседних племен. Та территория, которая закреплялась за племенем, находилась под действием конкретного традиционного права. «Главное в обычном праве – соблюдение обязанностей. У каждого племени формировалась собственная, уникальная система обычных норм, ведь каждая община удовлетворяла сама свои потребности и поэтому имела свои обычаи и нравы…. Существовали первобытные племена, в которых элементы политической организации почти полностью отсутствовали. Семьи могли быть матриархальными и патриархальными. Вместе с тем можно выделить черты, которые будут присущи традиционному праву в целом, так как различия между обычаями одного района или одной этнической группы были, как правило, незначительными, а иногда носили совсем ничтожный характер»[1, с.27].

Длительное время Тропическая Африка оставалась колонией европейских государств, но в XX веке значительная часть территории бывших европейских колоний провозгласила независимость. Примерно к 1960 году, с приближением кризиса на территории Тропической Африки, который связан с неприятием западных ценностей, активно внедряющихся в африканское право, стали формироваться независимые государства. Первыми независимыми государствами в Тропической Африке стали Танзания, Нигерия, Судан, Центральная Африканская республика. Форма устройства этих стран отличалась политическим режимом, который был установлен колониальными администрациями. Как правило это были военная диктатура или авторитарные режимы. Нередко можно было встретить и террористические режимы, как например в Уганде или Экваториальной Гвинее. Авторитарные режимы никак не решили политические, экономические и социальные проблемы внутри вновь образовавшихся государств, что показало населению их несостоятельность. Уже к 1970 г. стали формироваться мирные гражданские режимы, в том числе социалистической ориентации.

Процесс выделения независимых государств Тропической Африки подошел к концу к 1995 г., когда были созданы государства и оформлены их правовые системы, такие как Эфиопия и Намибия, где были приняты конституции. К концу XX века в большинстве стран Тропической Африки сформированы парламентские республики. Некоторые государства определили государственное устройство через наделение полномочиями президента, при созданном государственном совете или народном собрании. Впервые созданные конституции переняли западные принципы и методы правового регулирования.

К настоящему моменту завершилась основная работа по унификации обычного права стран Черной Африки. Полным ходом идет работа по кодификации права.

Из вышеизложенного следует, что после выхода из-под управления метрополий, страны Тропической Африки в первую очередь пришли к авторитарным формам правления, которые показали себя как несостоятельные и не смогли в полной мере ответить требованиям молодых и развивающихся стран. После того как власти стран оставили идею насаждения диктатуры, на смену пришли демократические режимы, при учете мнения большинства граждан страны. На современном этапе развития права стран Тропической Африки можно определяется многослойностью правовой системы. Можно точно сказать, что влияние европейской правовой культуре нельзя недооценить. Именно под влиянием романо-германской и англосаксонской право-

вых семей сформировалось право государств на всем Африканском континенте. На сегодняшний день государства Тропической Африки стремительно развиваются, несмотря на то что, начало этого пути датировано 1960 годами.

Список цитируемой литературы:

1. Луговских В.А. Правовая семья стран Африки // Устойчивое развитие науки и образования. – 2017. – № 1. – С. 25-31.

Кулина Анастасия Руслановна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Лаврова С.В., старший преподаватель

Kulina Anastacia Ruslanovna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor- Lavrova S.V., senior Lecturer

ПРОБЛЕМА ОПРЕДЕЛЕНИЯ МЕСТА ЖИТЕЛЬСТВА ДЕТЕЙ, НЕ ДОСТИГШИХ ВОЗРАСТА ЧЕТЫРНАДЦАТИ ЛЕТ

THE PROBLEM OF DETERMINING THE RESIDENCE OF CHILDREN UNDER THE AGE OF FOURTEEN

Аннотация. В статье раскрываются проблемы определения места жительства несовершеннолетних лиц, не достигших возраста четырнадцати лет, а также пути их устранения.

Abstract. The article reveals the problems of determining the place of residence of minors under the age of fourteen, as well as ways to eliminate them.

Ключевые слова: место жительства; несовершеннолетнее лицо; проблемы определения места жительства ребенка.

Keywords: place of residence; minor; problems of determining the child's place of residence.

Определение дефиниции «место жительства гражданина» дано в ст. 20 Гражданского кодекса Российской Федерации от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (далее – ГК РФ) [1], в соответствии с которой понимается место, где постоянно или преимущественно проживает физическое

лицо. В соответствии со ст. 27 Конституции Российской Федерации «каждый, кто законно находится на территории Российской Федерации, имеет право свободно передвигаться, выбирать место пребывания и жительства».

Физические лица, обладающие полным объемом дееспособности, имеют право самостоятельно избирать место жительство в соответствии с конституционным принципом. При этом лица, не обладающие полным объемом дееспособностью, в силу психической незрелости, не могут самостоятельно избирать место жительство. Вместе с тем закон определяет, что местом жительства малолетних, то есть лиц, не достигших возраста четырнадцати лет, в соответствии с п.2 ст. 20 ГК РФ, признается место жительства их законных представителей: родителей, усыновителей или опекунов.

Вопрос о месте жительства несовершеннолетнего лица также рассматривается в Семейном кодексе Российской Федерации от 29 декабря 1995 г. № 223-ФЗ (далее – СК РФ) [2]. Как отмечает О.Н. Садиков: «Определение места жительства несовершеннолетнего зависит от того, проживают ли его родители совместно или нет, при совместном проживании родителей проблем не возникает» [3, с.162].

В силу п.3 ст. 65 СК РФ местом жительства детей при раздельном проживании родителей устанавливается соглашением родителей. Данная норма требует уточнения. В связи с отсутствием необходимых правовых разъяснений было бы целесообразно внести дополнения. Таким образом, формулировка п.3 ст.65 СК РФ должна выглядеть следующим образом: «Место жительства детей при раздельном проживании родителей устанавливается соглашением родителей по месту жительства одного из них, при этом если ребенок достиг возраста десяти лет, родители обязаны учитывать его мнение, за исключением случаев, когда это противоречит его интересам».

Если же родители не могут или не хотят договариваться о месте жительства детей, то урегулировать данный вопрос разрешается с помощью органов опеки и попечительства или же сразу же обратиться за решением вопроса в суд. В тех случаях, если родители не заключают соглашения и между ними существует спор о месте проживания их несовершеннолетних детей, то этот спор будет разрешаться исходя из интересов детей и с учетом их мнения.

Список цитируемой литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая: федер. закон Рос. Федерации от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (в

ред. от 16 декабря 2019 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1994. № 32. Ст. 3301.

2. Семейный кодекс Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации от 29 декабря 1995 г. № 223-ФЗ (в ред. от 06 февраля 2020 г.) // Рос. Газета. 1996. № 17.

3. Гражданское право: учебник / под ред. О.Н. Садикова. М.: ИНФРА-М, 2008. 620 с.

Левин Дмитрий Павлович, студент
Россия, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Липецкий филиал
Научный руководитель – Забайкалов А.П., к.ю.н., доцент

Levin Dmitry Pavlovich, student
Russia, Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration, Lipetsk branch
Scientific supervisor: Zabaykalov A.P., PhD in Law, Associate Professor

ТЕРРОРИЗМ И ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ ЕМУ: ПРАВОВОЙ АСПЕКТ ДЕФИНИЦИЙ

TERRORISM AND COUNTERACTION TO IT: LEGAL ASPECT OF DEFINITIONS

Аннотация. В статье рассмотрены доктринальные и нормативные определения ключевых понятий, которые используются в сфере противодействия терроризму.

Abstract. The article considers doctrinal and normative definitions of key concepts that are used in the field of counter-terrorism.

Ключевые слова: административно-правового регулирования противодействия терроризму; противодействие терроризму; терроризм; террористическая деятельность.

Keywords: administrative and legal regulation of counter-terrorism; counter-terrorism; terrorism; terrorist activity.

Терроризм, несомненно, представляет собой одно из самых опасных явлений современного мира. Подходы к определению поня-

тия «терроризм» довольно разнообразны. Даже в структурах ООН именно вопрос об определении понятия «терроризм» стал одним из камней преткновения в рамках попыток сформулировать универсальные принципы и нормы в данной сфере.

Выделяют три группы дефиниций: рассматривающие «терроризм», прежде всего, в контексте психологической составляющей; рассматривающие «терроризм», прежде всего, в контексте политических целей; рассматривающие «терроризм» как сложное явление, выделить в котором один ключевой аспект невозможно.

В любом случае к сущностным признакам терроризма относят: 1) преднамеренное создание обстановки страха и подавленности среди широких социальных слоев; 2) насильственные методы исполнения; 3) публичный характер; 4) высокая общественная опасность.

Актуальное легальное определение терроризма содержится в пункте 1 ст. 3 федерального закона от 6 марта 2006 г. № 35-ФЗ «О противодействии терроризму» [2], которые описывает его как идеологию насилия и практику воздействия на принятие решения органами государственной власти, органами местного самоуправления или международными организациями, которые связаны с устрашением населения и (или) иными формами противоправных насильственных действий.

Понятие «террористическая деятельность» раскрывается в п. 2 ст. 3 того же закона. Под террористической деятельностью понимаются такие действия, как: организация, планирование, подготовка, финансирование и реализация террористических актов; подстрекательство к совершению террористических актов; организация незаконных вооруженных формирований, преступных сообществ (организаций), организованных групп для реализации террористических актов, а также участие в подобных структурах; вербовка, вооружение, обучение и использование террористов; информационное или иное пособничество в планировании, подготовке или реализации террористического акта; пропаганда террористических идей, распространение материалов или информации, призывающих к осуществлению террористической деятельности, а также обосновывающих или оправдывающих террористическую деятельность.

Противодействие терроризму включает в себя три основных элемента: 1) борьбу с терроризмом; 2) профилактику терроризма; 3) минимизацию и (или) ликвидацию последствий террористических проявлений.

Противодействие терроризму и террористической деятельности – одна из ключевых задач Российской Федерации. Она решается, прежде всего, посредством деятельности уполномоченных органов

государственной власти и органов местного самоуправления, которые реализуют комплекса мер информационного, экономического, образовательного, социального, культурного и иного характера. Однако без активного содействия со стороны гражданского общества и отдельных граждан подобная деятельность публичных структур была бы, если ни невозможной, то недостаточно эффективной.

Теоретически разработки, а также опыт выработки и реализации контртеррористических мероприятий, показывают необходимость и целесообразность конкретизации административно-правового регулирования противодействия терроризму с учетом отраслевой специфики. Такой подход опирается, прежде всего, на объективную невозможность установления единых норм и правил ко всем сферам жизни и хозяйствования. Например, меры технического оснащения образовательных объектов и объектов транспортной инфраструктуры заведомо не могут быть одинаковыми. В частности, административно-правовое регулирования противодействия терроризму с учетом отраслевой специфики конкретизировано в таких сферах как: 1) топливно-энергетический комплекс [1]; 2) транспортная инфраструктура[4]; 3) розничная торговля [3]; 4) образование [5] и т.д.

Список цитируемой литературы:

1. О безопасности объектов топливно-энергетического комплекса: федер. закон Рос. Федерации от 21 июля 2011 г. № 256-ФЗ (в ред. от 06 июля 2016 г.) // Рос. Газета. 2011. 26 июл.

2. О противодействии терроризму: федер. закон Рос. Федерации от 06 марта 2006 г. № 35-ФЗ (в ред. от 18 апреля 2018 г.)// Рос. Газета. 2006. 10 мар.

3. О розничных рынках и о внесении изменений в Трудовой кодекс Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации от 30 декабря 2006 г. № 271-ФЗ (в ред. от 02 декабря 2019 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2007. № 1 (1 ч.). Ст. 34.

4. О транспортной безопасности: федер. закон Рос. Федерации от 9 февраля 2007 г. № 16-ФЗ (в ред. от 02 августа 2019 г.) // Рос. Газета. 2007. 14 фев.

5. Об утверждении требований к антитеррористической защищенности объектов (территорий) Министерства науки и высшего образования Российской Федерации, его территориальных органов и подведомственных ему организаций, объектов (территорий), относящихся к сфере деятельности Министерства науки и высшего образования Российской Федерации, формы паспорта безопасности этих объектов (территорий) и признании утратившими силу некоторых актов Прави-

тельства Российской Федерации: пост. Правительства Рос. Федерации от 7 ноября 2019 г. № 1421 // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2019. № 46. Ст. 6491.

Лидовских Алексей Игоревич,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Кремнева Е.А., к.ю.н., доцент

Lidovskikh Alexei Igorevich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor - Kremneva E.A., PhD in law

ДОБРОВОЛЬНОЕ ИМУЩЕСТВЕННОЕ СТРАХОВАНИЕ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

VOLUNTARY PROPERTY INSURANCE IN THE RUSSIAN FEDERATION CURRENT PROBLEMS AND PROSPECTS FOR DEVELOPMENT

Аннотация. В статье рассмотрены актуальные проблемы, существующие на современном этапе развития добровольного имущественного страхования, а также перспективы будущего развития данной отрасли страхования в Российской Федерации.

Abstract. The article considers current problems that exist at the present stage of development of voluntary property insurance, as well as prospects for the future development of this insurance industry in the Russian Federation.

Ключевые слова: добровольное имущественное страхование; проблемы страхования; перспективы страхования.

Keywords: voluntary property insurance; insurance problems; insurance prospects.

В Российской Федерации добровольное имущественное страхование, характеризуется наличием различных проблем. Одной из основных проблем, является проблема того, что государство, по прошествии большого количества времени и до настоящего момента не от-

носится к страхованию как к стратегическому инструменту развития государственной экономики.

Следующая проблема – это пробелы в законодательстве. Законодательную основу на данный момент составляет Гражданский кодекс Российской Федерации от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ, определяющий в ст. 929 понятие «договор имущественного страхования» [1]. Основополагающие понятия страхования, такие, как: «страховая деятельность», «страхователь», «страховщик» и. т.д, определены в Законе РФ «Об организации страхового дела» от 27 ноября 1992 г. № 4015-1[4]. Но возможно для закрытия пробелов в законодательстве было бы правильным решением создать отдельный нормативно правовой акт, регулирующий добровольное имущественное страхование.

Одной из важнейших проблем, является так называемая, низкая страховая культура населения. Для исправления этой ситуации, во-первых, потребуется время, по опыту западных стран это может занять десятилетия, во-вторых, необходимо усовершенствовать законодательство, и, в-третьих, необходимо повысить уровень благосостояния и доходов населения. Так же, как правильно отметила
Кочкарова Э.В.: существует проблема отсутствия достаточно квалифицированных кадров, осуществляющих свою деятельность в страховых компаниях [2, с.19].

Верно, высказался Иванченко Л.А., что масштабной проблемой на отечественном рынке страхования имущества является недострахование [3, с.127]. Данная ситуация появляется, в случае, когда страхователь страхует имущество на такую сумму, которая, гораздо меньше его реальной стоимости.

Очень важной является проблема платежеспособности населения. В сложившихся в данный момент экономических условиях, большая часть населения страны не обладает необходимым благосостоянием. Из-за низкой платежеспособности населения становится тяжело говорить о развитии добровольного имущественного страхования, потому что не каждый человек может позволить себе застраховаться или приобрести дорогое имущество.

Добровольное имущественное страхование, безусловно, имеет большие перспективы. Необходимо стимулировать у граждан интерес к страховым продуктам, а также повышать страховую культуру у всего населения, и нивелировать все вытекающие последствия низкой страховой культуры. Для выстраивания долгосрочных перспектив важным моментом выступает подъем благосостояния граждан. Необходимо решить вопрос недострахования. Для того чтобы ускорить развитие

данной отрасли, и выстраивания перспектив необходима активная государственная поддержка.

При соблюдении всех вышеизложенных условий, путем консолидации усилий всех субъектов страховой деятельности, и решении имеющихся проблем, в перспективе можно предположить активное развитие добровольного страхования имущества граждан и юридических лиц. В будущей перспективе, при правильном подходе, возможно развитие объема и качества страховых услуг. А так же в перспективе улучшение инвестиционного климата. В перспективе благодаря модернизации контролирующей деятельности и проработки законодательства в сфере добровольного имущественного страхования, сформируется прозрачность отчетности субъектов страховой деятельности. Перспективы развития добровольного страхования во многом связаны с преодолением кризисных явлений в экономике, совершенствованием государственного регулирования страхового рынка, а также повышением качества и эффективности деятельности страховщиков[5, с.174].

Подводя итог, хочется сказать, что все вышеуказанные перспективы нельзя называть не реализуемыми, а проблемы не решаемыми. Но, безусловно, для их реализации всем субъектам страховой деятельности необходимо скоординировано произвести тяжелую и большую работу. Залог планомерного и комплексного решения всех проблем и выстраивания будущих перспектив в верном определении необходимой стратегии развития на среднесрочный или долгосрочный период, а также корректировании и изменении законодательной базы, вплоть до принятия новых, самостоятельных нормативных актов.

Список цитируемой литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая: федер. закон Рос. Федерации от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ (в ред. от 18 марта 2019 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1996. № 5. Ст. 410.

2. Кочкарова Э.В. Страхование в России: тенденции, проблемы и перспективы развития // Отечественная юриспруденция. – № 5. – 2018. – С. 18-21.

3. Иванченко Л.А. Проблемы рынка страхования имущества юридических лиц // Современные наукоемкие технологии. – № 7-1. 2014. – С. 126-128.

4. Об организации страхового дела в Российской Федерации: закон Рос. Федерации от 27 ноября 1992 г. № 4015-1 (в ред. от 02 декабря 2019) // Рос. Газета. 1993. 14 янв.

5. Сударикова И.А. Добровольное страхование в России: тенденции, проблемы, перспективы развития // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. – №5. – 2018. – С. 170-174.

Логунова Кристина Олеговна, студент
Россия, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Липецкий филиал
Научный руководитель – Забайкалов А.П., к.ю.н., доцент

Logunova Kristina Olegovna, student
Russia, Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration, Lipetsk branch
Scientific supervisor: Zabaykalov A.P., PhD in Law, Associate Professor

ГЕНЕЗИС ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОГРАНИЧЕНИЯ СВОБОДЫ ВЫРАЖЕНИЯ МНЕНИЯ В ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ИСТОРИИ: ДОСОВЕТСКИЙ ПЕРИОД

GENESIS OF LEGAL REGULATION OF RESTRICTIONS ON FREEDOM OF EXPRESSION IN RUSSIAN HISTORY: PRE-SOVIET PERIOD

Аннотация. В статье рассмотрены основные ограничения свободы выражения мнения, установленные отечественными нормативными актами XI – начала XX в.в.

Abstract. The article considers the main restrictions on freedom of expression established by domestic regulations of the XI – beginning of the XX century.

Ключевые слова: либерально-революционные взгляды; свобода выражения мнения; свобода мнения; цензура; противодействие терроризму; терроризм; террористическая деятельность.

Keywords: liberal-revolutionary views; freedom of expression; freedom of opinion; censorship; counter-terrorism; terrorism; terrorist activities.

Сложившаяся в настоящее время система прав и свобод человека и гражданина, характеризуемая как присущая демократическому государству, является результатом продолжительной эволюции идео-

логических концепций и правовых положений. Поэтому понимание того, что современным обществом воспринимается как эталон, стандарт и естественное положение дел, не будет полным без рассмотрения исторического аспекта. Это в полной мере касается права на свободу выражения мнений, а также, соответственно ограничения этого права.

Данное право относительно давно было признано доктриной, но в течение продолжительного времени не имело нормативного закрепления.

Попытки официального ограничения свободы слова и мнений в российском государстве были уже в XI века. Однако касались они, прежде всего, религиозной сферы, и, в частности, заключались в запрете определенных церковных книг и проповедование определенных ересей.

Одним из старейших примеров попытки регулирования свободы выражения мнений в светской сфере считается Соборное уложение 1649 г. Оно, в частности, устанавливало запрет на «бесчестие словом»: «Будет кто при царском величестве, в его государеве дворе и в его государьских полатах, не опасаючи чести царского величества, кого обесчестит словом, а тот, кого он обесчестит, учнет на него государю бити челом о управе, и сыщется про то допряма, что тот, на кого он бьет челом, его обесчестил, и по сыску за честь государева двора того, кто на государеве дворе кого обесчестит, посадити в тюрму на две недели, чтобы на то смотря иным неповадно было впредь так делати» [6].

В течение долгого времени, по сути, имело место только точечное регулирование вопросов свободы слова, точнее, установление запрета на распространение той или иной информации и (или) выражение того или иного мнения.

Так, в XVIII веке императрица Екатерина II пыталась пресечь распространение «опасных» произведений: «запрещаются ... сочинения очень язвительные ... и весьма беречься надобно изыскания о сем далече распространять» [7, с. 358]. В результате сформировалась цензурная практика, которая предполагала, как предварительную, так и последующую карательную цензуру. При этом цензура могла быть как общей, так и «специальной» (военной, духовной, театральной и т.д.) [8]. Однако одновременно Екатерина II подчеркивала: «Слова не вменяются никогда во преступление, разве оные приуготовляют, или соединяются, или последуют действию беззаконному» [7, с. 359].

Системно данная сфера впервые подверглась нормативному регулированию только в XIX веке. В частности, в период правления Александра I был издан первый Цензурный устав. С одной, стороны, он прямо закреплял свободу мысли и слова, а цензоры были обязаны толковать в пользу автора спорные моменты их произведений. С другой стороны, в данном акте закреплялось, что «если же в цензуру прислана будет ру-

копись, исполненная мыслей и выражений, явно отвергающих бытие Божие, вооружающая против веры и законов Отечества, оскорбляющая верховную власть или совершенно противная духу общественного устройства и тишины, то комитет немедленно объявляет о такой рукописи правительству для отыскания сочинителя и поступления с ним по закону» [4, с.38]. В той или иной мере жесткая цензура просуществовала вплоть до прекращения существования Российской Империи.

Свобода слова и выражения мнения была важной составной частью либерально-революционных взглядов того времени. Так, «Русская правда» П.И. Пестеля предусматривала, что «...каждый гражданин имеет право писать и печатать все то, что он хочет» [5].

С.А. Муромцев подчеркивал опасность игнорирования запроса общества на свободу самовыражения. Он писал: «В обществе есть запас самостоятельных суждений, стремящихся к свободному выражению. Чем сильнее будут отменять это законное стремление, тем скорее оно бросится по пути незаконному» [2]. В результате Манифест от 17 октября 1905 года «Высочайший об усовершенствовании государственного порядка» [1] предоставил каждому право «высказывать изустно и письменно свои мысли, а равно распространять их путем печати или иными способами». Ограничение данного права могли устанавливаться законом. И именно упомянутая оговорка о возможности ограничения свободы слова и мысли, по сути, свела на нет, данную норму. Временные правила о печати, принятые уже 31 ноября 1905 г. [3] практически полностью лишали ее самостоятельности. Иностранные издания в оригиналах запрещались, их переводы подлежали цензурированию, а отечественные издания оказались в зависимости от политической конъюнктуры.

Во вновь созданную Государственную Думу первого созыва был внесен законопроект, предусматривающий, что все произведения печати подлежат свободному обращению и беспрепятственному распространению, кроме тех, которые запрещены решением суда. Однако Государственная Дума была распущена до рассмотрения этого вопроса.

Список цитируемой литературы:

1. Высочайший Манифест об усовершенствовании государственного порядка от 17 октября 1905 года // Справочно-правовая система «Консультант Плюс». Версия от 09 января 2020 г. (дата обращения: 09.01.2020).

2. Записка С.А. Муромцева М.Т. Лорис-Ме-ликову (1880 г.) // Конституционализм: исторический путь России к либеральной демократии : сб. док. / авт.-сост. А. В. Гоголевский, Б. Н. Ковалев. – М., 2000. С. 492-511.

3. Именной Высочайший Указ Правительствующему Сенату о временных правилах о повременных изданиях от 24 ноября 1905 года

// Справочно-правовая система «Консультант Плюс». Версия от 09 января 2020 г. (дата обращения: 09.01.2020).

4. Полусмак Т.Л. Цензурное законодательство дореволюционной России : дис. ... канд. юрид. наук. – Н. Новгород, 2003. – 194 с.

5. Русская правда или Заповедная Государственная Грамота Великого Народа Российского служащая Заветом для Усовершенствования Государственного Устройства России и Содержащая Верный Наказ как для Народа так и для Временного Верховного Правления // Справочно-правовая система «Консультант Плюс». Версия от 09 января 2020 г. (дата обращения: 09.01.2020).

6. Соборное уложение от 29 января 1649 г. // Справочно-правовая система «Консультант Плюс». Версия от 09 января 2020 г. (дата обращения: 09.01.2020).

7. Соловьев С.М. Сочинения: В 18 кн. Кн. 14: История России с древнейших времен. Т. 27–28 / Отв. ред. Копцова В. В. М., 1998. 677 с.

8. Утверждён первый цензурный устав в России // Президентская библиотека имени Б. Н. Ельцина. URL: https://www.prlib.ru/ (дата обращения: 09.01.2020).

Лысенко Татьяна Сергеевна
Студентка 2 курса направления юриспруденция
Российская Академия народного хозяйства и государственной службы РФ при Президенте РФ, Липецкий филиал
Научный руководитель: Свечникова Вера Викторовна,
Ст. преподаватель,
Российская Академия народного хозяйства и государственной службы РФ при Президенте РФ, Липецкий филиал

Lysenko Tatyana
The Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration under the President of the Russian Federation,
Lipetsk, Russia
Scientific adviser: Svechnikova V.V., senior lecturer

УСЛОВИЯ УСТАНОВЛЕНИЯ РАБОТНИКУ РЕЖИМА НЕПОЛНОГО РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ

CONDITIONS FOR ESTABLISHING PART-TIME WORKING HOURS FOR AN EMPLOYEE

Аннотация. В данной статье рассматривается вопрос об условиях установления работнику режима неполного рабочего времени.

Abstract. This article deals with the issue of the conditions for establishing a part-time working regime for an employee.

Ключевые слова: неполное рабочее время, трудовой кодекс, конституция, нестандартная занятость.

Keywords: part-time work, labor code, Constitution, non-standard employment.

Независимо от того, что существуют стандартные трудовые отношения, существует и нестандартная занятость. К такой занятости относят любые формы привлечения работников с отклонениями от традиционного трудового договора в различных комбинациях. Одной из таких форм является форма нестандартной занятости, а одним из признаков работ отклоняющихся от стандартных трудовых отношений является продолжительность рабочего дня, а именно неполное рабочее время. Отношения, возникающие между работниками и работодателями по поводу установления неполного рабочего времени, имеют правовое регулирование, а также постоянно развиваются. Однако, тема касающаяся данных отношений нуждается в поддержке науки трудового права. Она должна помочь определить способы урегулирования данных отношений.

Тем не менее мы не можем забывать и о конституции РФ. В ст. 7 говорится о том, что государственная политика имеет социальную направленность, и это отражается на трудовом законодательстве в том числе. В связи с этим, Трудовой кодекс Российской Федерации (далее ТК) содержит раздел XII «Особенности регулирования труда отдельных категорий работников».

В последнее время неполная занятость в России приобретает новое значение. В связи с глобальными экономическими и социальными преобразованиями существенно расширилась область применения неполного рабочего времени, что повлекло за собой появление новых правовых конструкций в сфере занятости. Установление неполного рабочего времени- отличительный признак ряда трудовых отношений. Нельзя оставить без внимания и тот факт, что условие неполного рабочего времени влияет на оплату труда, но не отражается на продолжительность ежегодного оплачиваемого отпуска, а также на трудовой стаж и иные трудовые права. Неполное рабочее время устанавливается на удобный для работника срок. Данный срок не должен превышать периода наличия обстоятельств, которые стали основанием для обязательного установления данного условия.

В настоящее время трудовое право России делит основания установления неполной продолжительности рабочего времени, которое выражается следующим образом:

1) установление неполного рабочего времени по соглашению сторон как при заключении трудового договора, так и впоследствии;

3) установление по инициативе работодателя в связи с изменением организационных или технологических условий труда, которые могут повлечь массовое увольнение работников (ст. 74 ТК).

4) установление неполного рабочего времени по просьбе беременной женщины

Важно обратить внимание на статус работников, которым установлено неполное рабочее время, а также на специфические режимы труда, в которых оно реализуется.

В соответствии с ГК РФ к работе с неполным рабочим временем относятся несколько режимов:

– работа в режиме гибкого рабочего времени (ст. 102 ТК),

– сменная работа (ст. 103 ТК),

– работа с суммированным учетом рабочего времени (ст. 104 ТК),

– разделение рабочего дня на части (ст. 105 ТК),

Неполное рабочее время реализуется в виде неполного рабочего дня или неполной рабочей недели. В связи с использованием режима неполного рабочего времени складываются трудовые отношения , которые можно рассматривать как форму нетипичной трудовой занятости. Что касается мировой практики в данном вопросе, то группируются такие формы, как разделение одного рабочего места между несколькими работниками, сокращение рабочего времени для работников предпенсионного возраста, сокращение рабочего времени для лиц с семейными обязанностями и др.

Список цитируемой литературы:

1. Сонин. О.Е. Проблемы реализации права работников на установление неполного рабочего времени // Юридические науки. – 2017. – С. 200-209

2. Закалюжная Н.В неполное рабочее время как признак нетипичности трудового отношения // Право. Юридические науки. – 2016. – С. 59- 65.

3. Коваленко М. А. Особенности регулирования отдельных категорий работников в Трудовом кодексе Российской Федерации: настоящее и будущее // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2019.

Матвиенко Дмитрий Дмитриевич,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Полынкова Е.Г., к.ю.н., доц.

Matvienko Dmitriy Dmitrievich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Polinkova E.G., PhD in Law, Assistant Professor

ДОГОВОР ПЕРЕВОЗКИ ПАССАЖИРА И БАГАЖА ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫМ ТРАНСПОРТОМ

AGREEMENT FOR CARRIAGE OF PASSENGER AND BAGGAGE BY RAILWAY TRANSPORT

Аннотация. В данной статье рассмотрен договор перевозки пассажира и багажа железнодорожным транспортом и его специфика.

Abstract. This article discusses the contract for the carriage of passengers and baggage by rail and its specifics.

Ключевые слова: перевозка; железнодорожный транспорт; перевозчик; пассажир; багаж.

Keywords: shipping; railway transport; carrier; passenger; baggage.

Одним из гражданско-правовых договоров, которые заключаются в сфере транспорта, является договор перевозки пассажиров. Путем заключения и исполнения данного договора непосредственно удовлетворяются потребности граждан в перемещении.

Договор перевозки пассажиров это договора, по которому перевозчик обязуется перевезти пассажира в пункт назначения, а в случае сдачи пассажиром багажа также доставить багаж в пункт назначения и выдать его управомоченному на получение багажа лицу; пассажир обязуется уплатить установленную плату за проезд, а при сдаче багажа и за провоз багажа.

В соответствии со статьей 786 Гражданского кодекса Российской Федерации от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ заключение договора перевозки пассажира удостоверяется билетом, а сдача пассажиром багажа багажной квитанцией. «Законодатель не предусматривает конкретной формы билета и багажной квитанции для всех видов транспорта, поэтому порядок определения формы устанавливается в соот-

ветствии с предусмотренными транспортными уставами и кодексами» [1, с. 4].

Порядок оформления проездных документов для отдельных видов транспорта различен. Так, например, согласно 82 Федеральный закон «Устав железнодорожного транспорта Российской Федерации» от 10 января 2003 г. № 18-ФЗ формы перевозочных документов на перевозки пассажиров, багажа, устанавливаются федеральным органом исполнительной власти в области железнодорожного транспорта по согласованию с федеральным органом исполнительной власти в области финансов. Само понятие перевозка подразумевает собой обязательство, по которому «перевозчик обязуется в пользу пассажира совершить юридические и фактические действия по перемещению пассажира или багажа, а пассажир обязуется оплатить эти действия» [2, с. 56].

Предметом договора перевозки пассажира является деятельность перевозчика в виде предоставления транспортной услуги. К существенным условиям заключения договора перевозки пассажира относят предмет, срок и цену.

С точки зрения выделения данного вида договора из договоров перевозки, его предметом являются действия перевозчика по доставке пассажира в пункт назначения, а при сдаче багажа - и багажа, выдаваемого управомоченному на получение его лицу. Также в предмет договора включены действия пассажира по уплате фиксированной платы за проезд и провоз багажа.

Из этого следует, что законодатель, например, не выделяет перевозку багажа как отдельный вид договора перевозки, ни в Гражданском кодексе РФ, ни в каком-либо из транспортных кодексов и уставов. В виду того, что правом потребовать принять багаж обладает только пассажир – лицо, которое приобрело проездной билет, заключив при этом договор перевозки пассажиров, следовательно, перевозка багажа является неотделимой от перевозки пассажиров.

Сроком признается промежуток времени, в течение которого пассажир должен быть доставлен в пункт назначения. Под ценой по договору перевозки пассажира понимается провозная плата, устанавливаемая тарифами, утверждаемыми государственными органами. В иных случаях цена взимается по соглашению сторон.

Договор перевозки пассажиров имеет отдельные виды, классификация которых основывается на различных основаниях, это зависит от вида транспорта. Применение определенных правил для регулирования отношений, возникающих при заключении договора перевозки пассажиров, зависит от конкретного вида договора.

Выделение перевозки различными видами транспорта обуславливается дифференциацией правовых норм, регулирующих перевозку пассажиров на различных видах транспорта. Но перечисленным видам также свойственны общие признаки единства, например, законодатель устанавливает для всех видов схожие правила об ответственности при осуществлении данных договоров.

В свою очередь выделенные договоры перевозки пассажиров могут включать в себя подвиды. Например, законодательство в сфере регулирования перевозки пассажиров выделяет зависимости от расстояния следования и условий проезда следующие категории договоров: проезд дальнего следования и договор перевозки пассажиров поездом пригородного сообщения.

В статье 789 ГК РФ законодатель выделяет такой вид договора пассажирской перевозки как перевозка пассажиров и багажа транспортом общего пользования. Особенность данного договора заключается в том, что в качестве перевозчика выступает коммерческая организация либо индивидуальный предприниматель, в качестве контрагента пассажира - перевозчика выступает транспортная организация. Данный договор признается публичным.

Еще одним аспектом публичности является то, что договор заключается по обращению любого гражданина, и перевозчик обязан совершить определенные действия, т.е. осуществить его перевозку и не вправе оказывать предпочтение одному пассажиру перед другим. Отказ перевозчика от заключения договора перевозки пассажиров общего пользования при наличии возможности предоставить данную услугу не допускается. По общему правилу все условия этого договора, включая цену, являются одинаковыми для всех потребителей.

Следует отметить, что перевозка багажа не выделяется в самостоятельный вид договора перевозки ни в ГК РФ, ни в каких-либо иных нормативных правовых актах регулирующих перевозку. В виду того, что правом потребовать принять багаж обладает только пассажир – лицо, которое приобрело проездной билет, заключив при этом договор перевозки пассажира, следовательно, перевозка багажа является неотделимой частью договора перевозки пассажира.

Список цитируемой литературы.

1. Кузьмина М.А. Ответственность перевозчика по договору международной перевозки // Электронный сетевой политематический журнал «Научные труды КУБГТУ». – 2015. – № 4. – С. 1-10.

2. Какорина О.К. Перевозка в прямом смешанном сообщении как гражданско-правовая категория // Бизнес в законе. – 2014. – № 5. – С. 55-59.

Машкин Артём Владимирович,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Власов А.В., ст. преподаватель.

Mashkin Artem Vladimirovich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Vlasov A.V., s. lecturer.

УЧАСТНИКИ ДОГОВОРНЫХ ОТНОШЕНИЙ ПО ХРАНЕНИЮ

PARTICIPANTS OF STORAGE CONTRACT RELATIONS

Аннотация. В данной статье определены стороны договора хранения и их права и обязанности.

Abstract. This article defines the parties to the storage agreement and their rights and obligations.

Ключевые слова: договор хранение; поклажедатель; хранитель; юридическое лицо; физическое лицо.

Keywords: storage contract; depositor; the keeper; entity; individual..

Основой возникновения отношений хранения является необходимость сохранности имущества и предохранение его от влияния внешнего воздействия и действий третьих лиц. В соответствии со статьей 886 Гражданского кодекса Российской Федерации от 26 января 1996 № 14-ФЗ по договору хранения одна сторона (хранитель) обязуется хранить вещь, переданную ей другой стороной (поклажедателем), и возвратить эту вещь в сохранности.

Сторонами договора хранения являются: поклажедатель – лицо, которое передаёт вещь на хранение хранителю и хранитель – лицо, которое берёт на хранение вещь и обязуется вернуть её в сохранности. Сторонами по договору хранения могут быть как физические, так и юридические лица.

В «кругу хранителей особое место занимают профессиональные хранители – т.е. коммерческие либо некоммерческие организации, которые осуществляют хранение в качестве одной из целей своей профессиональной деятельности» [1, с. 14]. В качестве поклажедателя может выступать любое физическое или юридическое лицо, в том числе не обязательно собственник имущества, но и иное управомоченное лицо (арендатор, перевозчик, подрядчик и т.д.).

Обыденным считается то, что в качестве лица, передающего вещь на хранение, выступает собственник, который в свою очередь заинтересован в обеспечение хранителем её сохранности и целостности. Вместе с тем российское законодательство не исключает передачи вещей на хранение лицами, которые не являются владельцами вещи, но осуществляют владение на основании закона или договора.

Хранителями могут быть как физические, так и юридические лица. Дееспособность первых при этом зависит от размера и характера заключаемой сделки. Например, если хранение является бытовой сделкой, то участие в ней возможно лица, не обладающего полной дееспособностью. В тоже время хранители могут осуществлять профессиональную деятельность, связанную с осуществлением хранения и тогда они могут участвовать в любых видах хранения, включая и хранение на товарном складе. Стоит отметить и то, что граждане, которые осуществляют предпринимательскую деятельность, могут обладать аналогичным статусом.

Что же касается публично-правовых образований то, как отметает Л.И. Демидова: «на практике встают вопросы о применении относимых норм, когда стороной является государственный или муниципальный орган, так как договор хранения, в отличие от договора на оказание услуг и многих других, не имеет специального правового регулирования для данных случаев» [2, с.104].

Поклажедателем же могут быть любые правоспособные лица, хотя в отдельных видах хранения, круг поклажедателей может ограничиваться. Обычно, поклажедателем является владелец вещи, но действующее законодательство не исключает возможность передачи чужих вещей на хранение лицами, владеющими этим имуществом на основании закона либо договора (арендаторы, перевозчики и др).

Список цитируемой литературы.

1. Боуш К.С. Договор хранения с участием органом внутренних дел в гражданском праве России: монография. – Тюмень: Тюменский институт повышения квалификации сотрудников Министерства внутренних дел Российской Федерации, 2015. – 100 с.

3. Демидова Л.И. Судебная практика по вопросу ответственности сторон в договоре хранения // Арбитражный и гражданский процесс. – 2017. – № 5. – С. 42.

Нестерова Елена Андреевна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Лаврова С.В., ст. преподаватель.

Nesterova Elena Andreevna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Lavrova S.V., s. lecturer.

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НАСЛЕДСТВЕННОГО ФОНДА В РОССИИ

SOME PROBLEMATIC ASPECTS OF LEGAL REGULATION OF THE INHERITANCE FUND IN RUSSIA

Аннотация. В данной статье рассмотрены некоторые проблемы действующего законодательства о наследственном фонде, а также предложены пути их решения.

Abstract. This article discusses some problems of the current legislation on the inheritance fund, and also suggests ways to solve them.

Ключевые слова: наследственный фонд; завещание; нотариус; выгодоприобретатель; наследники.

Keywords: the hereditary Foundation; the will; the notary; the beneficiary; successors.

Вступивший в силу с 01 сентября 2018 года Федеральный закон от 29 июля 2017 года № 259-ФЗ «О внесении изменений в части первую, вторую и третью Гражданского кодекса Российской Федерации» [1], внес в ГК РФ дополнительные статьи, устанавливающие порядок создания, управления и ликвидации наследственного фонда.

Изменения, внесенные в ГК РФ, вызвали много споров в научной литературе. Поэтому необходимо рассмотреть возникающие проблемы урегулирования положений о наследственном фонде законодателем при правоприменительной практике и найти пути их решения.

Наследственный фонд создается по распоряжению, указанному в завещании, после смерти гражданина-учредителя. В соответствии с п.5 ст. 1126 Гражданского кодекса Российской Федерации от 26 ноября 2001 года № 146-ФЗ [2] завещание, содержащее решение об учреждении фонда, не может быть закрытым. Несоблюдение этого требования влечет его ничтожность. Однако, как отмечает И.З. Аюшеева: «возникает вопрос, может ли закрытое завещание, содержащее условия создания наследственного фонда, быть признано недействительным лишь в части указанных условий, а не полностью, если в нем содержатся и другие распоряжения относительно судьбы имущества?» [3, с. 104]. В соответствии с п.4 ст. 1131 ГК РФ завещание может быть недействительно в целом, так и в части, поэтому п. 5 ст. 1126 ГК РФ нуждается в корректировке, а именно: «Недействительность условий, предусматривающих создание наследственного фонда, не затрагивает остальной части завещания, если можно предположить, что она была бы включена в завещание и при отсутствии распоряжений, являющихся недействительными».

Все необходимые документы для создания юридического лица направляются в течение трех дней после смерти наследодателя в Министерство юстиции нотариусом, который ведет наследственное дело. Многие цивилисты, а в частности И.З. Аюшеева, обращает внимание на то, что этот срок является очень коротким. «Представляется, что совершение всех указанных в законе действий (уведомление лиц, входящих в состав органов управления фондом, получение их согласия и направление заявления) в течение всего трех рабочих дней с момента открытия наследственного дела может быть затруднено (лица, указанные наследодателем в завещании, могут не знать об открытии наследства, не быть готовыми принять решение в столь сжатые сроки или может потребоваться дополнительное время на то, что нотариус должен определить кандидатуры по объективным критериям, указанным в завещании, на что и т.п.)» [3, с.103]. Это действительно вызывает проблемы еще и из-за того, что нотариус не может получить информацию о смерти наследодателя от органов записи актов гражданского состояния или правоохранительных органов. Он вынужден ждать свидетельство о смерти от наследников, что мешает оперативному созданию наследственного фонда.

Крайне неудачным следует признать возложение на нотариуса вышеуказанных действий по созданию наследственного фонда. Правильным в данной ситуации было бы возложение обязанностей по созданию наследственного фонда на душеприказчика под контролем нотариуса. И лишь в случаях, когда душеприказчик не сможет исполнить

возложенные на него обязанности, например, из-за своей смерти до открытия наследства или в случае неисполнения либо ненадлежащего исполнения своих обязанностей, то данные обязанности должны возлагаться на нотариуса.

Требуют уточнения в ГК РФ положения об ответственности наследственного фонда по долгам наследодателя. Анализ п.4 ст. 123.20-1 ГК РФ позволяет сделать вывод о том, что выгодоприобретателем наследственного фонда может быть лицо, как входящее в круг наследников наследодателя, так и не входящее, то есть не быть наследником. Если в соответствии с условиями управления наследственного фонда все его имущество будет передано выгодоприобретателю, не являющемуся наследником и не несущему ответственность по долгам наследодателя, то в таком случае права кредиторов будут защищаться только нормами о банкротстве. Кредитор остается один на один с юридическим лицом (фондом), которое не имеет достаточного имущества для того, чтобы погасить долги, после того как передало все наследство выгодоприобретателю. Возможно, для решения данной проблемы, необходимо установить ограничения на совершение сделок по распоряжению имуществом фонда до погашения обязательств перед кредиторами наследодателя.

Исходя из вышеизложенного, следует отметить, что в научной литературе многие цивилисты указывают на несовершенство правового статуса наследственного фонда, установленного законодателем. Следует возложить обязанность по созданию фонда на душеприказчика, а не на нотариуса, а также уточнить положения ГК РФ, касающиеся ответственности наследственного фонда по долгам наследодателя. И тогда, совершенствуя правовое регулирование правового положения наследственного фонда, у данного института есть все шансы стать востребованным у физических лиц, поскольку у них появится дополнительная возможность установления порядка перехода имущества после их смерти.

Список цитируемой литературы.

1. О внесении изменений в части первую, вторую и третью Гражданского кодекса Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации от 1 сентября 2018 г. № 259-ФЗ (в ред. от 23 мая 2018 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2017. № 31 (Часть 1). Ст. 4808.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть третья: федер. закон Рос. Федерации от 26 ноября 2001 г. № 146-ФЗ (в ред. от

18 марта 2019 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2001. № 49. Ст. 4552.

3. Аюшеева И.З. Особенности гражданско-правового положения наследственного фонда // Актуальные проблемы российского права. – 2018. – № 8 (93). – С. 100-108.

Ряжских Алексей Михайлович,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Власов А.В., ст. преподаватель.

Ryajskih Aleksey Mihaylovich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Vlasov A.V., s. lecturer.

ОСНОВАНИЯ ПРЕКРАЩЕНИЯ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ ПО ГРАЖДАНСКОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РОССИИ

GROUNDS FOR TERMINATION OF OWNERSHIP RIGHT UNDER CIVIL LEGISLATION OF RUSSIA

Аннотация. В данной статье рассмотрены основания прекращения права собственности и их классификация.

Abstract. This article discusses the grounds for termination of ownership and their classification.

Ключевые слова: право собственности; прекращение права; основания; воля собственника; принудительное прекращение.

Keywords: ownership; termination of law; grounds; the will of the owner; forced termination.

Статьей 1 Гражданского кодекса Российской Федерации от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ провозглашен принцип неприкосновенности собственности. Для соблюдения данного принципа, гражданское законодательство детально регламентирует основания и порядок прекращения права собственности. А поскольку Конституция РФ содержит запрет на неправомерное принудительное лишение кого-либо собственности, в ГК РФ отдельно регулируются вопросы прекращения права собственности в принудительном порядке.

Прекращение права собственности основано на правообразующих юридических фактах. При разграничении оснований прекращения права собственности законодатель и научные деятели руководствуются таким критерием как воля собственника. Основания прекращения права собственности «можно подразделить на прекращение права собственности по воле собственника и прекращение права собственности помимо воли собственника» [1, с. 134].

К первой группе можно отнести прекращение права собственности при отчуждении вещи в связи с заключением договора, с совершением иных сделок по отчуждению имущества, а также в связи с отказом собственника от принадлежащего ему имущества. Во второй группе имеет место изъятие имущества помимо воли собственника. Изъятие может производиться возмездно и безвозмездно.

Закон устанавливает исключения из принципа не допущения принудительного изъятие у собственника имущества, это возможно при: обращение взыскания на имущество по обязательствам; отчуждение имущества, которое в силу закона не может принадлежать данному лицу; отчуждение недвижимого имущества в связи с изъятием земельного участка ввиду его ненадлежащего использования; отчуждение объекта незавершенного строительства в связи с прекращением действия договора аренды земельного участка, находящегося в государственной или муниципальной собственности; отчуждение недвижимого имущества в связи с принудительным отчуждением земельного участка для государственных или муниципальных нужд; выкуп бесхозяйственно содержимых культурных ценностей, домашних животных; реквизиция; конфискация; обращение по решению суда в доход Российской Федерации имущества, в отношении которого не представлены в соответствии с законодательством РФ о противодействии коррупции доказательства его приобретения на законные доходы; обращение по решению суда в доход Российской Федерации денег, ценностей, иного имущества и доходов от них, в отношении которых в соответствии с законодательством РФ о противодействии терроризму лицом не представлены сведения, подтверждающие законность их приобретения и некоторых иных случаях.

Таким образом, главным критерием для классификации оснований прекращения права собственности является воля собственника на отчуждение принадлежащей ему вещи. Кроме того, как при регулировании вопроса возникновения права собственности, для прекращения права собственности важным является определение момента, с которого собственник перестает им быть, а вещь перешла в собственность другого лица.

Список цитируемой литературы.

1.Турицын А.В. Отдельные проблемы принудительного прекращения права собственности // Современная научная мысль. 2013. – № 2. – С. 133-140.

Середова Юлия Валерьевна, студент
Россия, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Липецкий филиал
Научный руководитель – Забайкалов А.П., к.ю.н., доцент

Seredova Yulia Valeryevna, student
Russia, Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration, Lipetsk branch
Scientific supervisor: Zabaykalov A.P., PhD in Law, Associate Professor

СУЩНОСТЬ РАВНОПРАВИЯ И ЕГО СООТНОШЕНИЕ С ИНЫМИ КАТЕГОРИЯМИ

THE ESSENCE OF EQUALITY AND ITS RELATION TO OTHER CATEGORIES

Аннотация. В статье рассмотрены сущность равноправия и его соотношение с иными категориями: равенство и справедливость.

Abstract. The article considers the essence of equality and its relation to other categories: equality and justice.

Ключевые слова: конституционный институт; конституционный принцип; правовое состояние; правовой режим; равенство; равноправие, справедливость; либерально-революционные взгляды; свобода выражения мнения.

Keywords: constitutional institution; constitutional principle; legal status; legal regime; equality; equality, justice; liberal-revolutionary views; freedom of expression.

К правовой сущности равноправия выделяют следующие подходы: 1) равноправие как конституционный принцип; 2) равноправие как правовой режим; 3) равноправие как конституционный институт; 4) равноправие как состояние.

Равноправие как конституционный принцип – это нормативно закрепленное равенство прав, свобод и обязанностей, а также возможностей их реализации.

Идея равноправия, юридически оформленная как правовой принцип, составляет элемент правового статуса человека и гражданина, то есть в определенном смысле является составной частью правового института [4, с.37]. Однако выделять равноправие в самостоятельный институт довольно сложно.

Рассмотрение равноправия как правового режима выступает новеллой современного отечественного права. При таком подходе равноправие может пониматься как режим отношений между человеком, с одной стороны, и государством (обществом), с другой стороны [2, с.127].

В.Н. Кудрявцев характеризует равноправие как состояние, сложившееся в результате баланса между равенством и неравенством на современном этапе развития общества [6, с.39].

Многими специалистами принцип равноправия рассматривается как элемент или одно из конкретных проявлений универсального правового принципа справедливости. В этом плане равноправие может пониматься как «ядро справедливости» [11, с.223]. Однако следует признать, что понятие «справедливость» крайне субъективная категория, поэтому о «всеобщей справедливости» говорить не нецелесообразно [1, с.56]. Г.Н. Комкова по этому поводу справедливо отмечает, что справедливость - это оценочная категория морали, а равенство (равноправие) - «реальность, воплощенная в фактических обстоятельствах» [5, с.13]. Хотя, например, В.С. Нерсесянц придерживался иного подход. Рассматривая категорию «формальное равенство», он предполагал наличие в ней трех элементов: равенство, свободы и справедливости [9].

Многие специалисты ставят вопрос о соотношении принципа равноправия и принципа равенства. Следует признать, что в большинстве случаев они могут использоваться как синонимы. При этом с точки зрения права более точным является термин «равноправие». Он справедливо указывает на наличие не фактического равенства, которое невозможно в силу объективной индивидуальности каждого человека, а на равенство прав (возможностей) и (или) равенство перед правом.

Однако имеются и иные подходы. Так, С.В. Лаврентьев видит в принципе равенства два элемента: равенство перед законом и равноправие. Равенство перед законом отражает одинаковый статус человека и гражданина перед конституционным законом (равенство комплек-

са прав, свобод и обязанностей). Равноправие отражается в совпадении объема только прав [7, с.46].

И.В. Лагун утверждала, что равенство – общее понятие, которое включает в себя не равенство в правах (равноправие), но и равенство свобод, а также равенство возможностей [8, с.9].

В свою очередь Е.Н. Бырдин предлагает разделять «формальное юридическое равенство» и «юридическое равенство». При этом под формальным юридическим равенством он понимает равную гипотетическую возможность индивидов приобретать права, а под юридическим равенством – «режим общественной жизни», в рамках которого индивиды имеют равенство в правах на конкретные объекты права [3, с.44-45].

В.В. Серкова решала вопрос о соотношении равноправия и равенства как соотношение между формой и содержанием (как явлением и его сущностью). Равноправие - это государственно-правовое проявление философско-социологического понятия «равенство» [10, с.77].

Список цитируемой литературы:

1. Алексеев С.С. Философия права. – М.: Норма, 1997. – 336 с.

2. Бондарь Н.С. Права человека и местное самоуправление в Российской Федерации. – Ростов н/Д.: Изд-во Рост. ун-та, 1998. – 382 с.

3. Бырдин Е.Н. Правовое равенство граждан и его обеспечение в российском государстве: дис. … канд. юрид. наук. – М., 2002. – 158 с.

4. Жамсуев Ц.Б. Конституционный принцип равноправия как основа правового статуса человека и гражданина в Российской Федерации: дис. ... канд. юрид. наук. – М., 2010. – 327 с.

5. Комкова Г.Н. Равенство и справедливость в обыденном и научном правосознании россиян // Правовая культура. Научный журнал. – 2006. – № 1. – С. 10-14.

6. Кудрявцев В.Н. Равноправие и равенство. – М.: Наука, 2007. – 180 с.

7. Лаврентьев С.В. Основные принципы конституционного статуса личности. – Волгоград: ВА МВД России, 2007. – 84 с.

8. Лагун И.В. Реализация конституционного принципа равенства граждан Российской Федерации на муниципальной службе: автореф. …канд. юрид. наук. – Саратов, 2008. – 22 с.

9. Нерсесянц В.С. Философия права: либерально-юридическая концепция // Вопросы философии. – 2002. – №3. – С.3-9.

10. Серкова В.В. К вопросу о соотношении понятий равенства и равноправия // XXYI съезд КПСС и теоретические вопросы государ-

ства и права: сборник научных трудов ВЮЗИ. – М.: РИО ВЮЗИ, 1984. – С. 70-80.

11. Экштайн К. Основные права и свободы по российской Конституции и Европейской Конвенции: учебное пособие для вузов. – М.: Nota Bene, 2004. – 496 с.

Скосарев Игорь Иванович, студент
Россия, ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ»,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Кремнева Е.А., к.ю.н.

Skosarev I.I., undergraduate
Russian, Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration, Lipetsk branch
Scientific supervisisor - Kremneva E.A. PhD in Law

ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ НОТАРИАЛЬНОГО УДОСТОВЕРЕНИЯ СДЕЛОК В ЭЛЕКТРОННОМ ВИДЕ

LEGAL ASPECTS OF NOTARIAL CERTIFICATION OF TRANSACTIONS IN ELECTRONIC FORM

Аннотация. На современном этапе гражданско-правовые отношений претерпевают изменения, способствующие развитию общества. Однако даже при изменениях, которые упрощают процедуру нотариального удостоверения сделок, возникает необходимость в урегулировании некоторых аспектов данной области. При рассмотрении выбранной автором темы проведен общий анализ, выявлены существенные недостатки, возникающие на практике, предложены пути решения выявляемых проблем.

Abstract. At the present stage, civil law relations are undergoing changes that contribute to the development of society. However, even with changes that simplify the notarization of transactions, there is a need to resolve some aspects of this area. When considering the topic chosen by the author, a general analysis was carried out, significant shortcomings arising in practice were identified, and ways to solve identified problems were proposed.

Ключевые слова: нотариат, нотариальная сделка, нотариальное удостоверение сделок, электронные технологии, общественные отношения.

Keywords: notary public, notarial transaction, notarial certification of transactions, electronic technologies, public relations.

Развитие гражданско-правовых отношений не стоит на месте, оказывая при этом свое влияние на все сферы жизни, как общества, так и государства в целом. Современное развитие отношений характеризуется разработкой новых технологий, методов и способов реализации прав на совершении определенных видов сделок. Стоит отметить, что электронная среда не содержит методы и способы защиты от ненадлежащего поведения участников правоотношений. Данная проблема требует внимания со стороны законодателя, в целях усовершенствования данной сферы, поиска успешных способов защиты законных прав и свобод человека и гражданина при совершении сделок, посредствам электронной среды [4, с.2].

Главным инструментом в целях обеспечения защиты прав и свобод является нотариальное удостоверение нотариальных сделок. Действия по удостоверению сделок в нотариальной форме призваны, чтобы обеспечить соответствие действительности прав и обязанностей сторон, подтвердить подлинность изъявления воли граждан, защитить права и законные интересы сторон.

Вышеперечисленное позволяет отметить, что возникает необходимость развития нотариальной защиты сделок, совершаемых в электронном виде. Стоит сказать, что современное гражданское законодательство предусматривает такую возможность, при которой совершение нотариальных сделок возможно в электронном виде. Статья 44.2 Основ законодательства о нотариате, по просьбе лица, обратившегося за совершением нотариального действия, нотариус может совершить нотариальное действие путем изготовления нотариального документа в электронной форме [1].

Электронным документом в соответствии с действующим законодательством признается документированная информация, представленная в электронной форме, в виде, пригодном для восприятия человеком с использованием электронных вычислительных машин, а также для передачи по информационно-телекоммуникационным сетям или обработки в информационных системах [2].

В соответствии с установленными законом нормами электронные документы должны быть оформлены надлежащим образом, иметь

реквизиты, установленные для аналогичного документа на бумажном носителе.

На данном этапе деятельность нотариусов стала больше соответствовать прогрессирующему обществу, поскольку перед нотариусами образовалась возможность проводить нотариальное удостоверение сделок посредствам электронных технологий. Теперь как юридические, так и физические лица имеют возможность нотариально заверять сделки и договоры в электронном виде. На практике возникают случаи, когда требуется наличие усиленной квалифицированной подписи в соответствии с Федеральным законом от 6 апреля 2011 г. № 63-ФЗ «Об электронной подписи». Перед проведением сделки, нотариусу необходимо удостовериться в подлинности электронно-цифровой подписи [3].

Отмечая только положительную сторону данного способа заверения необходимо отразить проблемы, которые могут возникнуть при совершении подобного рода сделок. Так, существуют проблемные аспекты совершения нотариальных сделок, влияющие на эффективность их совершения.

Проблема безопасности хранения электронных документов стоит на первом месте, так как появляется возможность хакерских атак, искажение или же уничтожение документов. В целях предотвращения подобных ситуаций видится необходимость разработки программного обеспечения, в целях защиты электронных документов, а также конфиденциальной информации.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что база для реализации совершения сделок посредствам электронных технологий создана, однако требуется внесение и дополнение аспектов, являющихся не менее значимых при нынешних реалиях современности. Возникает необходимость на законодательном уровне обеспечить защиту персональных данных клиентов при реализации удостоверения сделок посредствам электронных технологий. Данный будет способствовать предотвращению утечки информации.

Список цитируемой литературы:

1. Основы законодательства Российской федерации о нотариате утв. ВС РФ 11.02.1993 № 4462-1 (в ред. от 27 декабря 2019 г.) // Рос. Газета. 1993. 13 мар.

2. Об информации, информационных технологиях и о защите информации: федер. закон Рос. Федерации от 27 июля 2006 г. № 149-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2006. № 31. Ст. 448.

3. Об электронной подписи: федер. закон Рос. Федерации от 06 апреля 2011 г. №63-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2011. № 15. Ст. 2036.
4. Сорокина О.С. Особенности и проблемные аспекты нотариального удостоверения сделок в электронном виде // Наука. Общество. Государство. – 2018. – № 1 (21). – С.1-6.

Сосницкий Владислав Викторович
Россия, РАНХиГС
Научный руководитель: Свечникова В.В., ст.преп.

Sosnitskiy V.V
Russia, RANEPA
Scientific leader: Svechnikova V.V., Senior Lecturer.

ПЕНСИОННЫЙ ФОНД РОССИИ КАК ПУБЛИЧНОЕ ЮРИДИЧЕСКОЕ ЛИЦО

PENSION FUND OF RUSSIA AS A PUBLIC LEGAL ENTITY

Аннотация. В данной научной работе приводится общая характеристика Пенсионного Фонда России как публичного юридического лица.
Abstract. This scientific work provides a general description of the Pension Fund of Russia as a public legal entity.

Ключевые слова: Пенсионный Фонд России; ПФР; публичное юридическое лицо; юридическое лицо; формирование; распределение; пенсионная система.
Keywords: Pension Fund of Russia; PFR, public-private legal entity; legal entity; formation; distribution; pension system.

Социальная помощь гражданам нашей страны оказывается в разных формах, но наиболее распространённой формой данной помощи является пенсионное обеспечение. Пенсия представляет собой гарантированную ежемесячную выплату со стороны Пенсионного фонда при условии достижения гражданином пенсионного возраста, инвалидности, а также в случае потери кормильца. Фондом осуществляющим поддержку нуждающимся слоям населения является Пенсионный фонд Российской Федерации, его основной задачей является управле-

ние финансами направленных на пенсионное обеспечение граждан нашей страны, и за свою историю существования он претерпел немалое количество реформ, направленных на улучшение системы пенсионного обеспечения в нашей стране.

На сегодняшний день деятельность пенсионной системы РФ обеспечивается посредством деятельности государственного пенсионного фонда и негосударственных пенсионных фондов. Основными функциями ПФР являются:

1. Назначение и своевременная в полном объеме выплата денежных средств (страховой и накопительной пенсий);

2. Назначение и выплата социальных пенсий отдельным категориям граждан (Ветеранам, инвалидам, Героям СССР, Героям РФ и т.д.);

3. Индивидуально определённый учет граждан входящим в систему обязательного пенсионного обеспечения;

4. Взаимодеяствие ПФР с работодателями, осуществляющими отчисления в пенсионный фонд, и последующее администрирование поступивших средств;

5. Реализация деятельности, касающейся государственного со финансирования пенсий;

6. Назначение и выплата федеральной доплаты к пенсиям до уровня прожиточного минимума;

7. Назначение и выдача специальных государственных сертификатов, с помощью которого граждане РФ могут получить денежные средства по государственной программе выплаты материнского(семейного) капитала;

8. Управление средствами Пенсионного фонда России; [1]

Раскрывая вопрос финансирования ПФР, начнем с того, что каждый год органами управления ПФР создается проект бюджета фонда. Затем это проект передается в орган исполнительно власти, для внесения в установленном порядке в Правительство Российской Федерации. Бюджет ПФР по представлению Правительства Российской Федерации принимаются в форме федеральных законов не позднее принятия федерального закона о федеральном бюджете на очередной финансовый год и плановый период. Проект бюджета ПФР на очередной финансовый год и плановый период, внесенный в Гос. Думу, должен содержать показатели доходов и расходов. Гос. Дума направляет проект бюджета ПФР в комитет Гос. Думы, ответственный за рассмотрение бюджета, и определяет профильные комитеты по соответствующим проектам бюджетов ПФР. На пленарном заседании Государственной Думы проект федерального закона о бюджете ПФР должен

быть рассмотрен в первом чтении до рассмотрения проекта федерального закона о федеральном бюджете во втором чтении.

В соответствии с Бюджетным кодексом РФ доходами, которые подлежат зачислению в бюджет ПФР являются:

1. Налоговые доходы, предусмотренные пунктом 12 статьи 241 Бюджетного Кодекса.

2. Неналоговые доходы: страховые взносы на обязательное пенсионное страхование. [3]

Средства бюджета Пенсионного фонда РФ распределяются по следующим направлениям:

1. Расходы, направленные на обеспечение выплат обязательной страховой пенсии доставка и пересылка страхового обеспечения.

2. Расходы по государственному пенсионному обеспечению.

3. Расходы на дополнительное материальное обеспечение отдельных категорий граждан, которое обеспечивается за счет денежных средств, выделяемых из федерального бюджета.

4. Расходы по дополнительному обеспечению членов летных экипажей воздушных судов гражданской авиации.

5. Расходы на доплаты работникам угольной промышленности.

6. Расходы по выплате за счет средств материнского (семейного) капитала.

7. Расходы на выплату федеральной социальной доплаты. [2]

Таким образом, можно сделать вывод о том, что Пенсионный Фонд России можно считать крупнейшим внебюджетным фондом, а также одним из крупнейших публичных юридических лиц на территории России, основной задачей которого является обеспечение поддержи нуждающимся слоям населения России.

Список цитируемой литературы:

1. Е.В Авгеева. Пенсионный фонд России: учеб. пособие. – Иркутск: БГУЭП, 2015. – 123 с.

2. Ногина О.А. Государственные внебюджетные фонды в составе бюджетной системы России: проблемы правового регулирования. – М.: Статут, 2012. – 462 с.

3. С.А. Синицын. Имущественная основа деятельности и правовой статус внебюджетных фондов (на примере Пенсионного фонда Российской Федерации) // Законы России: опыт, анализ, практика. – № 2. – 2017. – С. 33-38.

Сухатерин Дмитрий Алексеевич,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Полынкова Е.Г., к.ю.н., доц.

Suhaterin Dmitriy Alekseevich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Polinkova E.G., PhD in Law, Assistant Professor

ПОНЯТИЕ СДЕЛКИ И УСЛОВИЯ ЕЕ ДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТИ

CONCEPT OF THE TRANSACTION AND CONDITIONS OF ITS VALIDITY

Аннотация. В данной статье определено понятие сделки и рассмотрены условия ее действительности.

Abstract. This article defines the concept of a deal and considers the conditions of its validity.

Ключевые слова: сделка; значение; юридический факт; гражданский оборот; гражданское право.

Keywords: deal; value; legal fact; civil turnover; civil law.

Изучение правового регулирования сделок в гражданском праве имеет огромное как теоретическое, так и практическое значение, поскольку сделки являются одним из основных юридических фактов, в результате совершения которых возникают, изменяются или прекращаются права и обязанности субъектов гражданского права. «Гражданские права и обязанности чаще всего возникают в результате целенаправленных и правомерных действий организаций и граждан, являющихся участниками экономического оборота» [1, с. 79].

В соответствии со статьей 153 Гражданского кодекса Российской Федерации от 30 ноября 1994 г. сделкой признаются действия граждан и юридических лиц, направленные на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей.

Значение сделок в гражданском праве, определяется ее сущностью и правовыми свойствами. «Сделками признаются правомерные действия граждан и юридических лиц, специально направленные на возникновение, изменение и прекращение гражданских правоотношений» [2, с. 79].

Важное значение в гражданского права уделяется условиям действительности сделок, поскольку при нарушении хоты бы одного условия сделка может быть признана не действительной, что пагубно отразится на правоприменительной практике и гражданском обороте в целом. Вот почему следует уделять большое внимание при заключении следки каждому условию ее действительности.

В юридической литературе выделяются четыре основных критерия действительности сделок. К ним относят: во-первых, законность содержания сделки, т.е. содержание сделки не может нарушать требования закона или иного правового акта, тем более совершаться с целью, противоправной основам правопорядка или нравственности; во-вторых, воля субъектов на возникновение у них прав и обязанностей должна соответствовать их волеизъявлению; в-третьих, субъект совершающий сделку должен обладать необходимой и достаточной право и дееспособностью на ее совершение, а в случае если сделка заключается представителем, то он должен совершать ее только в объеме тех обязанностей, которые ему были переданы доверителем; и в-четвертых, при совершении сделки субъектом должна быть соблюдена форма ее совершения, установленная законом, следует помнить, что в некоторых случаях сделка при нарушении формы ее совершения может быть ничтожной.

Подводя итог выше сказанному, следует подчеркнуть, что трудно переоценить важность правового регулирования действий направленных на совершение сделок в гражданском обороте, поскольку сделки являются наиболее распространенным юридическим фактом, в результате совершения которого у субъектов возникают, изменяются или прекращаются права и обязанности.

Список цитируемой литературы.

1. Толкачева Е.Ю. Сделки: понятие, значение, виды // Гражданин и право. – 2008. – № 2. – С.79-91.

2. Эльмурзаев А.В., Цечоев Х.И., Замулин А.В. Действительность сделок как условие безопасности гражданского оборота. // Организационно-правовое регулирование безопасности жизнедеятельности в современном мире: сборник материалов второй международной научно-практической конференции (Санкт-Петербург, 17-20 апреля 2018 г.). – Санкт-Петербург: Санкт-Петербургский университет. – С.381-387.

Тарасова Виктория Сергеевна, студент
Россия, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Липецкий филиал
Научный руководитель – Забайкалов А.П., к.ю.н., доцент

Tarasova Victoria Sergeevna, student
Russia, Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration, Lipetsk branch
Scientific supervisor: Zabaykalov A.P., PhD in Law, Associate Professor

ПОНЯТИЕ ОБЩЕСТВЕННОГО ПОРЯДКА

THE CONCEPT OF PUBLIC ORDER

Аннотация. В статье рассмотрено понятие и сущность общественного порядка. Актуальность данного исследование связно с тем, что единообразного определения данной правовой категории так и было выработано.

Abstract. The article considers the concept and essence of public order. The relevance of this research is due to the fact that a uniform definition of this legal category has not been developed.

Ключевые слова: волевой элемент; материальный элемент; общественный порядок; правовой элемент.

Keywords: the volitional element; the material element; public order; the legal element.

«Общественный порядок» – это одно из самых распространенных понятий в юридической науке и законодательстве. Однако единообразного определения данной правовой категории так и было выработано. Легальное определение данного понятия отсутствует как в российском законодательстве, так и в международных соглашениях, участником которых является Российская Федерация. В тоже время существует довольно широкий спектр оригинальных доктринальных дефиниции, большинство из которых имеет в своей основе достижения советской юридической науки.

Понятие, содержание и проблемы общественного порядка в различные периоды развития государства и общества претерпевали объективные эволюционные изменения. Представление о сущности обще-

ственного порядка формировались в процессе генезиса государственности с древнейших времен. Они органически связаны со спецификой географических, экономических, исторических, идеологических, политико-правовых, социально-культурных и иных факторов, присущих каждому государству на каждом этапе его развития. Их совокупность, отраженная в деятельности государственных и общественных структур, которые участвуют в обеспечение общественного порядка, позволяют выделить следующие этапы развития представлений о сущности общественного порядка: 1) исходный (от момента возникновения античных государств до Средневековья); 2) теолого-опосредованный (XII-XVI века); 3) полицейско-государственный (XVI век - начало XX века); 4) базово-стандартизированный (конец XIX века – конец XX века); 5) разновекторный (настоящее время).

В целом можно выделить два основных подхода к описанию общественного порядка. В рамках «широкого» общественный порядок описывается как совокупность всех упорядоченных общественных отношений. В этом случае общественный порядок рассматривается как синоним правомерного поведения. В рамках «узкого» общественный порядок понимают как систему отношений, складывающихся в процессе соблюдения и исполнения правовых и неправовых предписаний, которые регулируют поведение людей в общественной сфере, прежде всего, в общественных местах. В настоящее время большая часть авторов склоняются к «узкой» трактовке общественного порядка. Она, действительно, позволяет решать практические вопросы, осуществлять практическое регулирование рассматриваемых отношений, отделяя сферу, находящуюся в пределах государственно-правового воздействия, от отношений, которые находятся за пределами государственного влияния и интереса. Однако и «узкая» трактовка не является безупречной. В ряде случаев она также не позволяет определить, какие стороны общественной жизни, какой порядок отношений между людьми требуется охранять.

А.А. Макушин выделяет следующие особенности общественного порядка и его регулирования [2, с.16]:

1) вопрос об общественном порядке возникает в ситуациях, когда сталкиваются интересы людей, а не одного человека. Именно поэтому при характеристике общественного порядка многие авторы указывают на связь данной правовой категории с общественными местами,

2) общественный порядок регулируются не только правовыми нормами, но и обычаями, а также нормами нравственности и морали,

3) регулирование общественного порядка требует разнонаправленных мер и средств. Это связано как с разнообразием объектов защиты (нормальные условия общения, честь, достоинство, здоровье и жизнь), так и с упоминавшимся разнообразием возможных средств воздействия.

Сущность общественного порядка также может быть рассмотрена в результате анализа трех взаимосвязанных элементов [1, с. 215-235]:

1) материальный. Несмотря на критику представлений и учений К.Маркса, Ф.Энгельса и В.И. Ленина, нельзя не отметить, что они справедливо указывали на крайнюю важность, которую имеет экономическое устройство общества: «базис определяет надстройку». В связи с этим общественный порядок во многом зависит от уровня и особенностей социально-экономического развития того или иного государства и общества,

2) волевой. Поведение людей в контексте рассмотрения общественного порядка определяет их воля, т.е. желание и способность осознавать свои действия и их последствия и руководить ими. Воля участников правомерных отношений в рамках нормального общественного порядка должна соответствовать воле государства, которая, в свою очередь, в демократическом обществе опирается на позицию большинства населения,.

3) правовой. Государственная воля выражается в нормах права. Государственная воля, выраженная в праве, является общеобязательной. Именно предписания и указания законов (в широком смысле) указывают требуемое поведение людей в рамках общественного порядка. Следует отметить, что на правовой элемент содержания общественного порядка существенное воздействие оказывают такие факторы как политический строй; политический режим; сложившаяся система общественных отношений и практика их регулирования и т.д.

Список цитируемой литературы:

1. Борисов В.В. Правовой порядок развитого социализма. Вопросы теории. – Саратов: Изд-во Сарат. ун-та, 1977. – 408 с.

2. Макушин А.А. Организационные и правовые основы деятельности органов местного самоуправления по охране общественного порядка: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.02. – Челябинск, 2000. – 180 с.

Чеботарев Дмитрий Дмитриевич
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель –Боякова Т.Л. ст.преп.

Chebotarev Dmitry Dmitryevich
Academy under the President of Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Boyakova T.L, s.l

ТЕНДЕНЦИИ В ИЗБИРАТЕЛЬНОЙ ПРАКТИКЕ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

TRENDS IN THE ELECTORAL PRACTICE OF MODERN RUSSIA

Аннотация. В статье рассматриваются изменения в избирательной практике РФ, обусловленные проблемами совершенствования избирательного законодательства**.**

Abstract. The article discusses the changes in the electoral practice of the Russian Federation, due to the problems of improving the electoral law.

Ключевые слова: избирательное право; избирательный процесс; правосознание; выборы; избирательное законодательство

Keywords: suffrage; election process; legal awareness; elections; election law

Под выборами следует понимать процедуру формирования государственного органа или наделения полномочиями должностного лица, которая осуществляется посредством голосования управомоченных лиц. Это средство реализации народного суверенитета.

История выборов в России начинается с XII века. Жители Великого Новгорода решали путем голосования кого призвать князем. В Новгородской республике также проводились выборы посадника и других должностных лиц города. Также выборы проходили и в Псковской республике [1, с.231].

Выборы – это определенный конфликт политических интересов, и задача избирательной системы – удержать его в рамках закона. На это и направлено развитие избирательного законодательства РФ.

Основными источниками избирательного права в РФ являются: Конституция Российской Федерации, ФЗ «О выборах Президента Российской Федерации», ФЗ об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации и другие ФЗ, а также указы и распоряжения Президента, акты глав администраций и других руководителей исполнительных органов субъектов РФ по вопросам выборов.

Всеобщая декларация прав человека и гражданина 1948 года установила одно из важнейших прав человека – выражать свою волю посредством выборов.

В статье 32 Конституции закреплено право граждан РФ участвовать в управлении государством [2]. Им предоставлено пассивное право (право быть избранным) и активное избирательное право (право участвовать в выборах).

Законодательство определяет основные принципы избирательного права в РФ.

Выборы в нашей стране:

– всеобщие (участвовать в них могут все граждане с 18 лет, независимо от дохода, образования, национальности, вероисповедания, пола и т.д.);

– прямые (избиратели голосуют непосредственно за кандидата или партийный список);

– равные (каждый избиратель имеет только 1 голос);

– тайные (никто не имеет права оказывать влияние на выбор избирателя);

– добровольные (никто не имеет права заставлять избирателя принимать участие в выборах) [3];

Принцип прямых выборов уже потерял свою незыблемость на муниципальных выборах глав муниципальных образований-выборы стали косвенными, т.е. избирают депутаты. Это вызывает определенное недоумение, т. к в основе местного самоуправления принципиально лежит народовластие в полном объеме.

Использование муниципального фильтра на выборах губернаторов вызывает критику.

Использование института наблюдателей в расширенном формате (от общественных объединений, СМИ и кандидатов)-тенденция на демократизацию выборов. Тех. оснащение выборов посредством ГАС «Выборы» делают выборы прозрачными.

Последний принцип добровольности на сегодняшний день является, на наш взгляд, спорным. Этой точки зрения придерживается председатель ЦИК РФ Владимир Чуров. Принцип действует во многих демократических странах, в т.ч. в РФ. Однако существуют государства, которые придерживаются другой точки зрения. Выборы они расценивают как гражданскую обязанность Первой страной, которая ввела соответствующее законодательство, стала Бельгия – в 1892 году. Сегодня обязательное голосование на выборах закреплено в 23 странах мира. Сторонники обязательного голосования уверены: чем больше людей участвуют в выборах, тем легитимнее власть.

Мы считаем, что самым важным условием привлечения граждан на выборы является правовое воспитание населения.

Второй проблемный аспект – правосознание избирателей, в частности молодых избирателей. В ходе исследования в МБОУ «Гимназия № 1» в 2019 году был проведен опрос, в котором принимали участие 25 учащихся 10-11 классов. На вопрос «Интересуетесь ли вы политикой?» утвердительно ответило 56,6%, отрицательно – 43,4%. Количество отрицательно ответивших, которое близится к половине, возможно, говорит о низкой политической культуре.

На вопрос: «Назовите принципы избирательного права» не ответило 49%. Некоторые не имеют понятия определения выборов.

Именно поэтому в настоящий момент идет поиск наиболее подходящей избирательной системы, качество которой повысило бы эффективность выборов в РФ и увеличило к ним интерес. Так, в начале 2020 принято решение Липецкого Городского Совета на выборы нового состава идти не по смешанной, а по мажоритарной системе.

Список цитируемой литературы:

1. Веденеев Ю.А. Институт выборов в истории России. Библиографический указатель / под ред. к.юр. наук А. А. Вешнякова. – Калуга: Калужский обл. фонд возрождения историко-культурных и духовных традиций «Символ», 2002. – 712 с.

2. Конституция Российской Федерации: принята всенар. Голосованием 12 дек. 1993 г. (в ред. от 30 декабря 2008 г.) // Рос. Газета. 1993. 25 дек.

3. Федеральный закон «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» от 12.06.2002 N 67-ФЗ (последняя редакция)

Чуносова Дарья Владимировна, студент
Россия, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Липецкий филиал
Научный руководитель – Ключников А.Ю., доцент

Chunosova Darya Vladimirovna, student
Russia, Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration, Lipetsk branch
Scientific supervisor: Klyuchnikov A.Yu., PhD in Law, Associate Professor

ОСНОВНЫЕ МОДЕЛИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ В ЕВРОПЕ

MAIN MODELS OF PUBLIC SERVICE IN EUROPE

Аннотация. В статье рассмотрено понятие модели государственной службы а также проанализированы основные модели государственной службы в Европе**.**

Abstract. The article considers the concept of a public service model and analyzes the main models of public service in Europe.

Ключевые слова: Великобритания; государственная служба; модель государственной службы; Франция; ФРГ.

Keywords: Great Britain; public service; model of public service; France; Germany.

Специалисты выделяется четыре группы факторов, влияющих на организацию государственной службы;

1) традиции;

2) текущее состояние государства и государственного аппарата, актуальные проблемы и задачи;

3) глобальные (общемировые или региональные) тенденции;

4) учет теории и практики в их взаимодействии и взаимном влиянии [5].

Шире к данному вопросу подходит О.Е. Падалкина, которая указывает на необходимость учета таких факторов как:

1) уровень политизации / деполитизации государственной службы;

2) характер политической культуры;

3) роль политической элиты и степень ее участия в формировании государственной политики;

4) уровень прозрачности, открытости и легитимности государственной службы;

5) уровень доверия / контроля со стороны гражданского общества [3, с.11].

Эти факторы могут охарактеризоваться через понятие «модель государственной службы» [2, с.235].

В частности, можно выделить следующие существующие основные модели государственной службы в Европе:

1) рациональная централизованная закрытая модель в унитарном государстве (Франция);

2) децентрализованная открытая модель в унитарном государстве (Великобритания);

3) рациональная относительно децентрализованная закрытая модель в федеративном государстве (ФРГ).

Государственная служба большинства унитарных государств имеет тенденцию к использованию французской модели. Они характеризуется законодательством, подробно сферу государственной службы, а также высоким уровнем закрытости. В тоже время во Франции сложилась система самоуправления государственных служащих, действующая через четыре категории консультативных органов: Высший совет государственной публичной службы; административные комиссии; технические комиссии; советы по гигиене и охране труда. Все данные органы формируются на паритетной основе из представителей администрации и профсоюзов государственных служащих. Особо следует отметить, что именно Франция одной из первых в мире внедрила институт административной юстиции, ключевым элементом которой в настоящее время выступает Государственный совет.

Для Великобритании, в отличие от Франции, не распространено четкое деление права на отрасли. В связи с этим там не и такого правового образования как административное право, объединяющее систему принципов и норм в сфере управления. Поэтому контроль за государственными органами и государственными служащими осуществляются «обычные» суды.

В Федеративной Республике Германия как таковое понятие «государственная служба» отсутствует. Вместо него используют термин «публичная служба». При этом под «публичной службой» понимается одновременно и деятельность в целях выполнения общегосударственных задач управления, и круг лиц, для которых выполнение публичных дел составляет профессиональную деятельность. Однако, в

отличие от Российской Федерации, в понятие «публичная власть», наряду с, собственно, чиновниками, входят также служащие и рабочие. Критерием отличия между ними выступает форма назначения:

1) для чиновников - акт назначения;

2) для служащих и рабочих - договор о поступлении на службу.

При этом чиновники отнесены к специальной группе лиц, исполняющих функцию управления и, соответственно, наделенных необходимым для этого политическим и правовым статусом [1, с.98]. Принцип, известный как «обязанность верности», предполагает, что немецкий чиновник служит всему народу, руководствуясь соображениями «всеобщего блага», а не отдельной партии, хотя роль партий велика. В вопросах политики чиновник должен сохранять такт и сдержанность, которые являются следствием его особого положения и характера выполняемых им обязанностей [4, с. 178-258].

Контроль за деятельностью чиновников в ФРГ осуществляет, как и во Франции, специальная система административной юстиции, представленная административными судами трех уровней: судами первой инстанции, верховными административными судами земель и Федеральным административным судом. При этом существуют также специальные административные суды по патентным делам, по надзору за страховыми и сберегательными кассами и т.д.

Список цитируемой литературы:

1. Василенко И.А. Административно-государственное управление в странах Запада: США, Великобритания, Франция, Германия: учебное пособие. – М.: Логос, 2001. – 200 с.

2. Крылова Е.Г. Формирование системы государственной службы Российской Федерации в контексте реализации концепции правового государства : дис. ... д-ра юрид. наук. – М., 2009. – 451 с.

3. Падалкина О.Е. Реформирование системы государственной службы Российской Федерации: политико-правовой аспект: автореф. дис. ... канд. полит. наук. – М., 2005. – 22 с.

4. Правовое обеспечение государственной службы в зарубежных странах: учеб. пособие. В трех частях. Часть первая: Французская Республика. Федеративная Республика Германия / общ. ред. И.Н. Барциц, отв. ред. А.А. Демин. – М.: РАГС, 2005. – 260 с.

5. Романовский Н.В. Методологические основы организации государственной службы // Теоретические проблемы государственного управления и государственной службы. – М., 1997. – С. 108-122.

Шалимова Виктория Олеговна
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Соловьёва В.В., д-р истор.наук, проф.

Shalimova Victoria Olegovna,
Academy under the President of the Russian Federation, RANEPA,
Lipetsk branch
Scientific adviser - Solovyova VV., Doctor of Historical
Science, prof.

ГОСУДАРСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ США В НОВЕЙШЕЕ ВРЕМЯ

US STATE-POLITICAL DEVELOPMENT IN MODERN TIME

Аннотация. В статье рассмотрены процессы государственно правового развития США в новейшее время

Abstract. The article discusses the processes of state legal development of the United States in recent times

Ключевые слова: государство, США, новейшее время.
Keywords: state, USA, recent time.

Период Новейшего времени мировой истории стал, несомненно, для Соединенных Штатов Америки переломным этапом в развитии государственных и политических институтов, экономической и общественной сферы. Именно в это время США выдвинулись в неоспоримые лидеры западного, а впоследствии и всего мирового сообщества по своей экономической мощи и политическому влиянию.

XX век, ставший эпохой знаковых событий мировой истории (Первая Мировая война, Вторая Мировая война, период так называемой «холодной войны», крушение Берлинской стены, распад СССР), внес свой вклад в развитие государственности Америки. Несмотря на то, что США были вовлечены в обе мировые войны, понесли существенные военные и человеческие потери, страна не стала непосредственно затронута боевыми действиями. При этом государство осталось не втянутым в крупные социально-политические конфликты, подобные тем, что направляли вектор развития государственной жизни европейских и азиатских стран. Основным достоинством американской государственности в исследуемый период стало сохранение уже

сформировавшихся направлений эволюции политической системы и конституционного строя, определившихся в предыдущие годы.

Как указывает О. И. Ивонина: «Глобальная по своим движущим силам и направленности история ставит под вопрос саму возможность доминирования на ее сцене обладающих уникальными возможностями игроков, независимо от предлагаемых ими обоснований (исторических, экономических, морально-психологических) собственной исключительности» [1, с.58].

Соглашаясь с данной позицией, подкрепляя ее обоснованность и справедливость, необходимо отметить, что США в действительности на мировой арене стали позиционировать себя в качестве исключительного государства по любому критерию, будь то экономическая, политическая, историческая, военная или психологическая составляющие. Об этом свидетельствует ведущая роль Вашингтона в международных делах, в мировой экономике, научно-техническом прогрессе, а также в военной технической и военно-стратегических сферах. США распространили свое влияние на значительную часть мирового сообщества, сосредоточив в своих руках многие передовые технологии и разработки. Идеологические основы превосходства данного государства над прочими странами получили название «американской мечты», что стало своего рода национальной идеей Соединенных Штатов Америки. С течением времени, особенностями проводимой государственной политики, реформированием различных сфер общественной жизни, смысл и содержание таких идей постепенно и качественно изменялись, обретали все более прагматичную форму, нацеленной прежде всего на выстраивание всей системы действий и взглядов на жизнь в аспекте получения практически полезных результатов. Вместе с тем такие взгляды по-прежнему являются серьезным элементом проводимого США курса преобразований. Эффективная пропаганда рассматриваемых концептов среди американцев настроила политическую и экономическую систему США на максимальное ускорение развития и достижение передовых позиций по всему спектру направлений научно-технического прогресса и обусловила претензии страны на мировое лидерство.

А. И. Петречук, исследуя американскую исключительность в свете религиозно-идеологических концептов, пишет, что понятие «американская мечта» в качестве своеобразного клише «обозначает идеал жизни жителей США, подразумевающий высокий жизненный стандарт (собственная недвижимость, высокооплачиваемая работа, несколько автомобилей, полная медицинская страховка) и последующий переход в более высокую социальную страту» [2, с.51].

Исследователи и теоретики в области государства и права зарубежных стран, анализируя события XX века, сходятся во мнении, что историческое осмысление недавнего прошлого сохраняет прикладное значение для понимания и осознания действующего политического курса, в том числе в целях сравнительно-правового анализа и формирования определенных выводов и оценок.

В начале прошлого столетия Америка превращается в страну классического корпоративного капитализма, где без каких-либо ограничений действовали гигантские тресты, монополии, которые ущемляли свободу рыночной конкуренции, диктовавшие условия ведения частного предпринимательства и, как следствие, приведшие к разорению мелкого и среднего бизнеса. Нарастание социального расслоения, затяжной экономический кризис, недовольство населения устоявшейся монополией привели к обновлению экономической и социальной политики, что нашло свое отражение в изменении политики.

Что же касается изменений, произошедших в государственном аппарате США в исследуемый период, то необходимо сказать, что, будучи разветвленными и устоявшимися на протяжении длительного времени, государственным органам Соединенных Штатов удавалось и удается приспосабливаться к новым условиям и выдерживать социально-политические кризисы в рамках буржуазно-парламентских демократических форм и процессов.

В своем государственно-политическом развитии США обладают богатым историческим опытом, что оказывает влияние и на современную систему государственности. Так, с началом XX столетия в стране не прекращались преобразования, направленные на различные стороны общественной жизни, включая экономическую, политическую, социальную, культурную сферы. Главным образом, это было связано с грамотно проводимой политикой государственных деятелей, стоявших у руля власти на протяжении всего прошлого века.

Список цитируемой литературы:

1. Ивонина О. И. К вопросу о периодизации истории Нового и Новейшего времени // Сибирский педагогический журнал. – 2013. – № 1. – С. 54-59.

2. Петречук А. И. Американская мечта и американская исключительность. От истоков до современности // Архонт. – 2017. – № 3. – С. 51-64.

Шацкая Анастасия Сергеевна
Академия при Президенте РФ,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Корнев А.С., к.ю.н.

Shatskaya Anastasia
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa, Lipetsk branch
Scientific supervisor - Kornev A.S. candidate of law

ПРАВОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ ПОТЕРПЕВШЕГО В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

LEGAL STATUS OF THE VICTIM IN CRIMINAL PROCEEDINGS

Аннотация. В статье рассматриваются основы уголовно-правового регулирования положения потерпевшего в уголовном судопроизводстве, а также развитие данного института.

Abstract. The article discusses the basics of criminal law regulation of the victim's position in criminal proceedings, as well as the development of this institution.

Ключевые слова: потерпевший, права и обязанности, уголовное судопроизводство

Keywords: victim, rights and obligations, criminal proceedings

Защита прав личности неотрывно связана с реализацией прав потерпевшего в уголовном судопроизводстве. Конституция РФ в статье 52 гарантирует каждому защиту от преступлений, доступ к правосудию и компенсацию причиненного вреда [1]. Однако снижение уровня доверия к правоохранительным органам, коррупционные проявления в ходе следствия зачастую приводят к нарушению прав потерпевшего на различных стадиях уголовного судопроизводства. В связи с этим важно четкое представление о правовом положении потерпевшего в уголовном судопроизводстве, его правах и обязанностях.

Начнем с самого понятия «потерпевший». По мнению Пустовой И.Н., понятие «потерпевший» не всегда используется в нормативно-правовых актах. Зачастую используется понятие «жертва преступления». В качестве пример она приводит п.2 Федерального закона от 20 августа 2004 г. №119-ФЗ «О государственной поддержке потерпевших, свидетелей и иных лиц, содействующих уголовному процессу». Дан-

ный пункт регламентирует, что средства государственной защиты могут быть использованы до вынесения постановления о возбуждении уголовного дела по отношению к заявителю, свидетелю или жертве преступления [4].

Являясь участником уголовного процесса и представляя обвинительную сторону, потерпевший обладает широким спектром прав, обеспечивающим ему всеобъемлющую возможность следить за расследованием уголовного дела, принимать активное участие в уголовном преследовании субъекта, совершившего общественно-опасное деяние, имеющее прямую связь с причиненным ему вредом.

Вместе с тем, комплексный анализ норм УПК РФ в его исходной редакции, а именно после введения УПК РФ в действие, свидетельствовал о том, что отечественное уголовное судопроизводство было направлено, в первую очередь, на реализацию прав и интересов лиц, выступающих объектом уголовного преследования.

Об этом констатировали множественные постановления Конституционного Суда РФ, затрагивающие уголовно-процессуальное законодательство, а также содержание заключительных дополнений и изменений, осуществленных на их основе в заключительный промежуток действия УПК РСФСР. Права и интересы пострадавшего среди комплекса прав субъектов, имеющих личную материально-правовую заинтересованность, заметно отодвинулись на второй план.

В ныне действующем Уголовно-процессуальном законодательстве предусмотрено участие потерпевшего в статусе частного обвинителя в ходе дел частного обвинения; по желанию пострадавшего уголовное дело может быть закрыто по преступлениям небольшой и средней тяжести в силу примирения со стороной защиты (подозреваемым, обвиняемым).

От согласия потерпевшего зависит назначение особого порядка судебного разбирательства. Кроме того, он обладает полномочиями по обжалованию решения о прекращении уголовного дела. Согласно п.6 ч.1 ст.226.2 УПК РФ принесенные возражения потерпевшего относительно осуществления дознания в сокращенной форме, являются основанием (обстоятельством), не допускающим осуществление таковой формы дознания [2].

Потерпевший имеет право обжалования решения суда в любой инстанции, предусмотренной УПК РФ, в том числе, на основании требуемого пересмотра обвинительного определения или приговора либо постановления суда ввиду необходимости использования уголовного закона о преступлении большей тяжести в связи с мягкостью наказания либо по другим обстоятельствам.

К сожалению, несмотря на регламентированный широкий комплекс прав потерпевшего, средства их реализации, закрепленные в специальных нормах, сложно назвать совершенными. До сих пор не решена значительная проблема для потерпевшего, касающаяся возмещения материального ущерба, нанесенного вследствие преступления, чаще всего, по делам о совершении хищения имущества.

Все вышеперечисленное свидетельствует о том, сто законодательство, регламентирующее права и обязанности потерпевшего, прошло длительный путь становления. Однако требует дальнейшего совершенствования, особенно в части защиты по делам о хищении имущества.

Список цитируемой литературы:

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 // Российская газета 25.12.1993.

2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 30 декабря 2001 г. № 197-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 2002. – № 1 (ч. 1). Ст. 3.

3. О государственной поддержке потерпевших, свидетелей и иных лиц, содействующих уголовному процессу: федер. закон РФ от 20 августа 2004 г. №119-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2004. №34. Ст. 3534.

4. Пустовая И.Н. Понятие потерпевшего в уголовном судопроизводстве России//Виктимология. – 2016. – №4 (10). – С.7-11.

Секция 6.

ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ ПРЕСТУПНОСТИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Дьяков Никита Сергеевич
студент 1-го курса института естественных,
математических и технических наук,
Липецкого государственного педагогического университета
имени П.П. Семенова-Тян-Шанского
Научный руководитель – Дежкин Игорь Борисович, старший преподаватель кафедры ГПД

Nikita Dyakov
1st year student Of the Institute of natural Sciences, mathematical
and technical Sciences, Lipetsk state pedagogical University
named after P. p. Semenov-Tyan-Shansky
Scientific supervisor- Igor Dezhkin, senior lecturer of the Department GPD

КОМПЬЮТЕРНАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ. ПРАВОВАЯ ЗАЩИТА И ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

COMPUTER CRIME. LEGAL PROTECTION OF INFORMATION SECURITY

Аннотация. В статье рассмотрены основные виды компьютерной преступности, документы и правовая защита информации.

Abstract. The article deals with the main types of computer crime and documents and legal protection of information.

Ключевые слова: сетевое мошенничество; хищение денежных средств; азартные игры; посягательства на авторские и смежные права; хищение информации; сетевая атака; посягательство на частную жизнь гражданина.

Keywords: network fraud; theft of funds; gambling; infringement of copyright and related rights; theft of information; network attack; violation of a citizen's privacy.

Английский ученый Н.Батлей проанализировав компьютерную преступность разбил её на два вида: во-первых, компьютер рассматривается как объект преступления, а во-вторых, как инструмент преступления. Для первого случая характерно кража компьютера и его составляющих, хакерская атака, распространение компьютерных вирусов; для второго случая – характерна реализация продукции порнографического характера и пиратских компьютерных программ, мошенничество в системе Интернет с целью присвоения чужого имущества, а также отмывание денег.[1] Что же мы можем отнести к компьютерной преступности? Во-первых, взлом персональной компьютерной системы. Это может вызвать нарушение нормальной эксплуатации компьютерной системы и сетей в целом**;** во-вторых, разработка, распространение компьютерных вирусов; и в-третьих хищение информации, хранящейся в персональном компьютере. В экономической сфере компьютерные преступники чаще всего осуществляют хищение чужого банковского счета и номера банковской карты с целью кражи денег, а также похищение входящего трафика. Они могут выбрать в качестве объекта преступления кроме денежных средств банковские счета и иные финансовые материалы.

Ещё один вид экономических преступлений – это распространение по системе Интернета пиратских копий программных продуктов, на патенты и актуальные бренды. Преступники регистрируют доменные имена, используют схожие с широко распространёнными брэндами торговые марки. В связи с широким доступом к информационным ресурсам отмечается посягательства на авторское право, актуальными стали преступления против интеллектуальной собственности.

Одним из страшных преступлений, которому подвержены молодые люди, являющиеся пользователями сайтов Интернета, являются предложения услуг сексуального характера, порнографической продукции, «виртуального казино».

Политическую направленность несут преступления, связанные с проникновением в компьютерные системы государственных служб с целью хищения информации, размещение в сети Интернет информации, носящей террористический характер используя ее во враждебных целях, создавая серьезную угрозу безопасности государства.

В социальной сфере к компьютерным преступлениям относится размещение информации, ущемляющей честь и достоинство гражданина, фото, видео личного характера, разглашение информации о жиз-

[1] Батлей Н. Компьютерная преступность / пер. на кит. язык Хао Хайян. Изд-во Ляонинского просвещения, 1998. - 120 с.

ни человека. Вредоносными являются материалы, способствующие разжигания межнациональной розни, материалы культивирующие проявления расизма, экстремизма.

Законом квалифицируется компьютерная преступность в виде: мошенничества при помощи компьютерных систем; несанкционированный доступ в персональные компьютеры с целью их порчи; доступ к базам данных сотрудников без санкций организации и гражданина. Компьютерные преступления многообразны и многогранны.

В Уголовном кодексе прописаны 5 статей, квалифицирующих уголовную ответственность за преступления в компьютерной сфере.

Правовую защиту компьютерной информации обеспечивают:

– Международные акты информационного законодательства

– Информационно - правовые нормы Конституции Российской Федерации (ст. 2, 23, 24, 29, 33, 41, 42, 44 Конституции РФ)[2]

– Совокупность законов: Федеральный закон от 20.02.1995 N 24-ФЗ «Об информации, информатизации и защите информации» (принят ГД ФС РФ 25.01.1995).[3]

Стоит отметить, что компьютерные преступления создают не малую угрозу безопасности как государства, так и простых граждан. Проблема правовой защиты компьютерной и информационной системы, противодействие и профилактика компьютерных преступлений сейчас актуальна для всех государств.

Список цитируемой литературы:

1. Батлей Н. Компьютерная преступность / пер. на кит. язык Хао Хайян. Изд-во Ляонинского просвещения, 1998. – 120 с.

2. Конституции РФ, от 12.12.1993

3. Федеральный закон от 20.02.1995 N 24-ФЗ «Об информации, информатизации и защите информации».

[2] Конституции РФ, от 12.12.1993

[3] Федеральный закон от 20.02.1995 N 24-ФЗ «Об информации, информатизации и защите информации»

Еремина Екатерина Андреевна
ФГБОУ ВО Липецкий государственный педагогический университет
имени П.П. Семенова-Тян-Шанского, г. Липецк, РФ
Научный руководитель– Казарова Д.С., к.псх.н.,доц.

Eremina Ekaterina Andreevna
FSBEI HE Lipetsk state pedagogical University named after
P. p. Semenov-Tyan-Shansky, Lipetsk, Russia
Scientific adviser– Kazarova D.S., Ph.D. in psychology.

ШКОЛЬНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ ПО ПРОФИЛАКТИКЕ ПРАВОНАРУШЕНИЙ СРЕДИ ПОДРОСТКОВ

SCHOOL ACTIVITIES FOR THE PREVENTION OF JUVENILE DELINQUENCY

Аннотация. В статье рассмотрен комплекс психолого-педагогических мероприятий, проводимых с детьми и подростками для предотвращения правонарушений.

Abstract. The article deals with a set of psychological and pedagogical activities carried out with children and adolescents to prevent offenses.

Ключевые слова: профилактика правонарушений; асоциальное поведение; девиантное поведение; коррекция проблемных подростков.

Keywords: crime prevention; asocial behavior; deviant behavior; correction of problem adolescents.

Проблема профилактики правонарушений у подростков представляет одну из наиболее важных и остро стоящих проблем в воспитании и обучении подростков.

Правонарушение – общественно опасное деяние, противоречащее общепринятым нормам, которое наносит вред другим лицам и влечет за собою юридическую ответственность.

Правонарушения делят на две группы:

– проступки (гражданские, дисциплинарные, трудовые)

– преступления (уголовные преступления, которые разделяют по категориям тяжести)

В зависимости от вида правонарушения выделяют следующие виды ответственности:

1) уголовная ответственность;

2) административная ответственность;

3) гражданско-правовая ответственность;

4) дисциплинарная ответственность.

Профилактика правонарушений среди подростков – длительный процесс. Большую роль играет школа, в которой должны проводиться профилактические мероприятия по предупреждению правонарушений.

Задача школы – создавать благоприятные условия нормального развития детей, склонных к нарушению норм поведения [1, с. 20].

Правильно организованная психолого-педагогическая деятельность играет важную роль в противодействии ситуациям, приводящим к преступлениям и правонарушениям.

Психологи рассматривают следующие формы отклоняющегося поведения у подростков:

– преступное или противоправное поведение;

– предпреступное поведение;

– девиантное поведение;

– порицаемое поведение;

– неодобряемое поведение [3, с. 48].

Признаки детей, склонных к правонарушениям:

– негативное отношение к мероприятиям воспитательного характера;

– повышенная критичность к взрослым (учителя и родители);

– негативный настрой по отношению к действительности;

– социально-негативные;

– отклонение от учёбы [4, с. 47].

Психологи выделяют следующие предрасполагающие факторы к формированию преступного поведения у подростков:

1) Неправильное семейное воспитание.

2) Недостаток любви и внимания со стороны родителей.

3) Чрезмерный контроль со стороны родителей.

4) Излишние удовлетворение всех потребностей ребёнка.

5) Тоталитарный режим воспитания [2, с. 63].

Профилактика правонарушений, проводимая школьными специалистами, подразумевает создание благоприятной среды для развития личности каждого ребёнка.

Наиболее эффективной формой работы по профилактике правонарушений среди подростков считается внеклассная деятельность, вовлекающая в образовательное пространство всех участников образования.

«В профилактической деятельности с конкретным человеком, – как правильно отмечает Г. А. Аванесов, – важно не упустить именно время. Как раз на ранней стадии, когда личность еще не приобрела устойчивых взглядов и привычек, может быть, легче достигнут успех».

В том случае, если мер ранней профилактики окажется недостаточно, то они могут восполнены мероприятиями другого уровня, для которых остается определённый резерв времени [1, с. 58].

Ранняя профилактика – это совокупность мероприятий, осуществляющих для того, чтобы:

– улучшить жизненные условия детей, ситуация жизни которых угрожает их нормальному развитию;

– предотвратить негативное влияние антиобщественных источников;

– воздействовать на детей, с целью привития им социально-значимых положительных качеств.

Основные мероприятия ранней профилактики:

– выявление группы риска среди детей, факторов, воздействующих на них;

– устранение неблагоприятных факторов;

– предотвращение возможности дальнейшего развития асоциального поведения у детей;

– сдерживающие воздействие на группу риска [2, с. 88].

Исходя из вышеизложенного социальная работа с несовершеннолетними, склонными к правонарушениям должна решать задачу предотвращения, коррекции, оказания консультативной помощи и социальной реабилитации трудных подростков и подростков и детей, склонных к асоциальному поведению.

Особый упор необходимо сделать на учебно-воспитательное и социально-правовое направление в деятельности школы.

Список цитируемой литературы:

1. Аванесов Г.А., Культурно-досуговая деятельность: Теория и практика организации: учебное пособие для студентов вузов. – М.: Аспект Пресс, 2006. – 236 с.

2. Воспитание трудного ребенка. Дети с девиантным поведением: учеб.-метод. пособие / под ред. М.И. Рожкова. – М.: ВЛАДОС, 2008. – 239 с.

3. Петрова, А.В. Психологическая коррекция и профилактика агрессивных форм поведения несовершеннолетних с девиантным поведением. – М.: Флинта, 2008. – 152 с.

4. Трубицина Э. М. Возрастные особенности несовершеннолетних и молодых правонарушителей и определение мер воздействия на них в некоторых странах Восточной Европы. // Воспитание школьника. – 1998, № 2. – С. 47–48.

Логунова Екатерина Владимировна,
Липецкий государственный педагогический университет имени П.П. Семенова-Тян-Шанского,
Научный руководитель – Казарова Диана Сергеевна.

Logunova Ekaterina Vladimirovna,
Lipetsk state pedagogical University named after P. p. Semenov-Tyan-Shansky,
Scientific adviser – Kazarova Diana Sergeevna.

ПРОБЛЕМА ПРОФИЛАКТИКИ ПОДРОСТКОВОЙ ПРЕСТУПНОСТИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

THE PROBLEM OF PREVENTION OF JUVENILE DELINQUENCY IN MODERN CONDITIONS

Аннотация. В статье рассматривается проблема профилактики подростковой преступности в современных условиях, а также методы предупреждения преступности в подростковой среде.

Abstract. The article deals with the problem of prevention of juvenile delinquency in modern conditions, as well as methods of crime prevention in the adolescent environment.

Ключевые слова: профилактика правонарушений, девиантные подростки, подростковая преступность.

Keywords: crime prevention, deviant teenagers, juvenile delinquency.

Понятие «профилактика преступности» может рассматриваться в двух аспектах. В узком понятии профилактикой преступности становятся меры, направленные на выявление и ликвидацию причин и условий конкретных преступных деяний, а также на установление лиц, потенциально способных совершить преступление. В широком смысле значения этот термин подразумевает комплекс мер направленного превентивного воздействия общегосударственного и регионального уровней, необходимых для предупреждения, предотвращения и пресечения преступных замыслов и действий. Кроме того, профилактика преступности – это раздел криминологии, изучающий виды и причины преступности, их взаимосвязь с процессами, происходящими в обще-

стве, а также разрабатывающий результативные меры и рекомендации, направленные на ликвидацию криминогенной обстановки.

В нормативных актах термины «предупреждение преступности», «предотвращение преступлений» и «пресечение преступлений» некоторые авторы предпочитают не выделять в отдельные категории и рассматривают их как синонимы обобщённого понятия «профилактика преступности». Однако определённые семантические отличия между ними всё-таки имеются.

Предупреждение преступности – комплекс систематических мер, предпринимаемых государственными органами, общественными организациями, представителями власти и другими лицами, направленных на выявление и устранение причин, вызывающих рост преступности, нейтрализацию условий для совершения отдельных видов преступлений, выявление латентных правонарушителей и оказание на них предупредительного исправительного воздействия.

Значение предупреждения преступности понимали во все времена. Итальянский философ и юрист XVIII века Чезаре Беккариа писал: «Лучше предупреждать преступления, чем карать за них. Это составляет цель любого хорошего законодательства...» [1].

Предотвращение преступлений – это искоренение преступной деятельности на начальном этапе планирования противозаконного деяния, то есть на той стадии, когда деятельность ещё не является уголовно наказуемой.

Пресечение преступлений – когда внешние воздействия препятствуют совершению преступления на стадии его подготовки, в процессе поиска преступником соучастников, средств или орудий преступления, осуществления сговора, достижения цели посягательства и причинения преступного вреда.

Преступность несовершеннолетних является первоначальным источником всей остальной преступности, что повышает значимость исследований в этой области. Криминалисты констатируют, что чем ниже возраст, в котором человек совершил преступление впервые, тем вероятнее возможность рецидива в более зрелом возрасте. Данные статистики указывают, что 2/3 рецидивистов своё первое преступление совершили до наступления совершеннолетия.

Согласно официальным статистическим данным за 2019 год, опубликованным Генеральной Прокуратурой РФ, на территории Российской Федерации 37953 преступления было совершено несовершеннолетними, что составило 4,3% от общего количества совершённых преступлений (однако, это на 7,1% меньше, чем за предыдущий год, поэтому положительная динамика всё же наблюдается). Ещё 3595 пре-

ступлений были совершены при участии несовершеннолетних. К категории особо тяжких было отнесено 10113 преступлений, что на 4,1% больше, чем в 2018 году. На момент совершения преступлений 28468 малолетних преступников учились в школе или были студентами, что составляет 75% от общего числа обвинённых[2].

По данным статистики ПДН УМВД России по Липецкой области, число преступлений, относящихся к категории особо тяжких и тяжких уголовно-наказуемых деяний, совершенных лицами несовершеннолетнего возраста, сократилось на 17,3% (с 52 до 43) и на 5,7% (с 88 до 83) сократилось количество преступлений небольшой тяжести. Грабежей стало меньше на 4,9% (с 41 до 39), а также на 71.4% (с 7 до 2) – разбойных нападений. Более чем на 36,0% (с 11 до 7) снизилось число преступлений в сфере незаконного оборота наркотиков. Не допущено со стороны несовершеннолетних убийств, злостных хулиганских проявлений, незаконного хранения оружия, преступлений в составе организованной группы, с применением оружия. Сразу хочется отметить, что в 2019 году во взаимодействии с учреждениями и ведомствами системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних, в Липецкой области последовательно реализовывались мероприятия, направленные на профилактику преступности среди несовершеннолетних, был проведён комплекс оперативно-профилактических и широкомасштабных информационных акций и т.п. [3].

Несомненно, конструктивное и консолидированное объединение усилий всех субъектов для профилактики правонарушений и преступлений в отношении несовершеннолетних имеет первостепенное значение. Ранние профилактические меры, индивидуальная работа, направленная на устранение относительно незначительных отрицательных тенденций в развитии личности и пока ещё не сформированных в устойчивую позицию, наиболее эффективны в отношении несовершеннолетних. Немаловажно и то, что ранняя профилактика требует меньше бюджетных расходов, поскольку осуществляется в значительной степени в рамках общевоспитательной работы.

Списков цитируемой литературы:

1. Беккариа Ч. О преступлениях и наказаниях. – М., 1995. – 123 с.

2. Генеральная прокуратура Российской Федерации. Статистические данные о деятельности органов прокуратуры. [Электронный ресурс: https://genproc.gov.ru/stat/data/].

3. О состоянии подростковой преступности в Липецкой области в 2019 году. [Электронный ресурс: https://48.мвд.рф/document/19492827].

Отцов И. А., студент
Россия, Российская академия народного хозяйства и государственной службы РФ при Президенте РФ, Липецкий филиал
Научный руководитель: Власов А.В., ст. преп

Ottsov I.A., student
Russia, Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration, Lipetsk Branch
Supervisor: Vlasov V. A., senior lecturer

ПРОБЛЕМЫ ПРИ РАССМОТРЕНИИ СЕМЕЙНЫХ СПОРОВ, СВЯЗАННЫХ С ВОСПИТАНИЕМ ДЕТЕЙ

PROBLEMS IN HANDLING FAMILY DISPUTES RELATED TO CHILD REARING

Аннотация. Автором рассматриваются и анализируются особенности разрешения семейных споров по воспитанию детей в Российской Федерации на 2020 год. Внимание уделяется проблемам современного семейного законодательства, в области защиты прав ребёнка при рассмотрении споров, связанных с воспитанием детей, а также изменениям, которые произошли в данной отрасли права.

Abstract. The author examines and analyzes the specifics of resolving family disputes on child rearing in the Russian Federation in 2020. Attention is paid to the problems of modern family law, in the field of protection of children's rights when considering disputes related to the upbringing of children, as well as changes that have occurred in this branch of law.

Ключевые слова: права ребёнка, семейное право, досудебное соглашение, переговоры.

Keywords: child rights, family law, pre- trial agreement, negotiations.

Развод супругов или разрыв отношений-это, чаще всего, конфликт или спор. В этой ситуации нужно решить ряд вопросов: как строить отношения сейчас, с кем из родителей будут жить дети, как регулировать порядок общения детей с отдельным родителем, как

поддерживать отношения с другими членами семьи сюда входят бабушки и дедушки, сёстрами и братьями и т. д.

Родители должны помнить, что основное внимание при разрешении семейных споров должно уделяться исключительно интересам детей, потому что если родители могут представлять свои интересы, то ребёнок в этом плане менее защищён и с малой вероятностью может объективно оценить ситуацию.

Проблематика заключается в том, что при возникновении споров в данной сфере люди сразу обращаются в суд, что тратит больше ресурсов времени и денег, нежели досудебное соглашение.

Досудебное урегулирование споров о воспитании детей в органах опеки и попечительства не является полноценным решением проблем, оно не гарантирует разрешения конфликта, но существует как простое, и профессиональное средство разрешения конфликтов, обеспечивающее права родителей и детей [1].

Орган опеки и попечительства является досудебной инстанцией по разрешению семейных споров, связанных с воспитанием детей.

Переговоры - это сложный процесс, в котором специалист органа опеки и попечительства, с одной стороны и позволяет конфликтующим родителям, с другой стороны, конструктивно обсудить существующие между ними спорные правоотношения. Цель состоит в том, чтобы разрешить конфликт путем общения и обмена мнениями, а также обсуждения того, как ребенок будет общаться с раздельно проживающими родителями. [5].

При обращении в орган опеки и попечительства родители должны иметь в виду, что участие в переговорном процессе является добровольным, основанным на желании сторон и их совместных усилиях, поэтому переговоры не могут состояться, если одна из сторон отказывается от участия. Кроме того, слишком большие разногласия между сторонами конфликта могут сделать переговорный процесс невозможным. Различные виды зависимости могут поставить под сомнение переговоры и особенно долгосрочное исполнение решений. Справедливое выполнение условий мирового соглашения и его соблюдение обеими сторонами крайне важно для обеих сторон [2].

В ходе переговоров стороны конфликта сами ищут, обсуждают и формулируют возможные решения для достижения соглашения. От них зависят результаты переговоров, поскольку только они принимают решения. Все, что говорится в переговорном процессе, остается конфиденциальным, за исключением случаев, когда выявляется угроза для детей или одного из участников. Переговоры в управлении по делам семьи и детей не являются исчерпывающей юридической консульта-

цией или способом избежать, или отложить судебное разбирательство. [6].

Если процесс переговоров в органе опеки и попечительства прошел успешно, то родители завершают его заключением мирового соглашения о порядке общения отца или матери с ребенком. Опыт Департамента по делам семьи и детей показывает, что каждая седьмая просьба о связи между отдельным родителем и ребенком заканчивается мировым соглашением. Мировое соглашение может быть заключено не только в офисе, но и с нотариусом или в суде [3].

Переговоры по спорным вопросам, связанным с воспитанием детей, имеют ряд преимуществ перед судебными разбирательствами.

Во-первых, переговорный процесс учитывает интересы всех членов семьи. Переговоры позволяют каждому из членов семьи найти свое место в изменившихся семейных обстоятельствах, даже в случае эмоционально трудной разлуки.

Во-вторых, переговоры позволяют всем участникам озвучить свои проблемы, выразить потребности и учесть свои права. Специалист помогает участникам правильно сформулировать свои проблемы, повторяет и переформулирует слова каждого из участников, чтобы устранить недоразумения между сторонами. Во время переговоров стороны конфликта разговаривают друг с другом, слушают и слышат друг друга.

Из всего вышеприведённого следует вывод, что досудебное урегулирование спора намного выгоднее, чем судебное разбирательство. Нужно донести до участников семейных споров, что досудебное решение может помочь более эффективно и рационально, не же ли судебный процесс.

Список цитируемой литературы:

1. Семейный кодекс Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации от 29 декабря 1995 г N 223-ФЗ (в ред. от 17 февраля 2020 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1996. № 1. Ст. 16.

2. О применении судами законодательства при разрешении споров, связанных с воспитанием детей: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27 мая 1998 г. N 10 (ред. 26 декабря 2017 г.) // Рос. Газета. 1998. 10 июн.

3. Нечаева А.М. Судебная защита прав ребенка. – М., 2003. – С. 81

4. Комментарий к Семейному кодексу Российской Федерации / под ред. И.М. Кузнецова. – М., 2016. – С. 250.

5. Беспалов Ю.Ф. Семейные правоотношения с участием ребенка // Семейное и жилищное право. – 2015. – № 1. – С. 3-7.

6. Громоздина М.В. Правовые альтернативы разрешения семейных споров о детях // Юридическая наука и практика. – 2015. – Т. 11. № 2. – С. 45-49.

Пикалова Екатерина Алексеевна,
Академия при Президенте Российской Федерации,
РАНХиГС, Липецкий филиал
Научный руководитель – Солодовник Ю. А., к.э.н., доц.

Pikalova Ekaterina Alekseevna,
Academy under the President of the Russian Federation,
Ranepa, Lipetsk branch
Scientific supervisor- Solodovnik U. A., Ph. D., Associate Professor.

ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ ПРЕСТУПНОСТИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ЧЕРЕЗ СОЦИАЛЬНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

COUNTERING CRIME IN MODERN CONDITIONS THROUGH SOCIAL ENTREPRENEURSHIP

Аннотация. В статье рассмотрено влияние социального предпринимательства для обеспечения снижения преступности, вызванной, в большей мере, несбалансированностью хозяйственного механизма.

Abstract. The article examines the impact of social entrepreneurship to ensure the suppression of crime, caused, to a greater extent, by the imbalance of the economic mechanism.

Ключевые слова: социальное предпринимательство; сокращение преступности; государственная поддержка; диспропорция.

Keywords: social entrepreneurship; crime reduction; state support; disproportion.

В современном мире, несмотря на то, что наблюдается стремительное развитие новейших технологий в области коммуникаций, в медицине, промышленности и т.д., преступность остается все еще на значимом уровне. Так, в январе 2020 году по данным МВД РФ зарегистрировано 159,2 тыс. преступлений. Отмечается, что половину всех

зарегистрированных преступлений (50,3%) составляют хищения чужого имущества.

В связи с приведенными данными можно сказать о возможности произошедших преступлений вследствие следующих причин:

– низкий уровень материального обеспечения некоторых групп населения,

– депрессия и высокий уровень тревожности людей,

– исчезновение государственного патронажа и др.

Неблагоприятной особенностью нашей страны является огромный разрыв между богатыми и бедными и небольшой объем среднего класса. По-прежнему существует недопустимая разница в экономическом и социально-культурном обеспечении отдельных регионов страны, так столичные города Москва и Санкт-Петербург в этом отношении значительно опережают республиканские и областные центры. Такой дисбаланс влечет за собой криминогенный заряд. Криминогенна в первую очередь несбалансированность хозяйственного механизма, пороки и недостатки экономической политики, а равно и характер распределительных отношений. Именно эти факторы порождают социальные конфликты, вызывающие преступность. Сюда же относится и проблема безработицы, но ее оценка с точки зрения криминологии требует осторожности. Конечно, у нас есть безработица, особенно в небольших городах, построенных в дополнение к крупным предприятиям; многие из них сейчас закрываются, оставляя людей без работы, а горизонтальная мобильность в нашей стране практически не развита. Люди были совершенно психологически не готовы к резкому социальному расслоению общества, у них есть чувство зависти к богатым и обеспеченным, в том числе и к тем, кто добился процветания нечестным путем. Это стимулировало совершение грабежей, разбоев и бандитизма. Государство и общество должны были им помочь, но они этого не сделали, и теперь такие люди нуждаются в особом внимании.

Стоит отметить, что число россиян с доходами ниже прожиточного минимума достигло 18,6 млн во втором квартале 2019 года, сообщил Росстат. На мой взгляд решение проблемы малоимущего населения является развитие социального предпринимательства в России, которое сможет привести к таким результатам, как:

- повышение занятости и профессиональной адаптации социально слабых групп населения, их занятость продуктивной деятельностью обеспечит более устойчивое положение, чем "пассивные меры" в виде льгот;

- социальные инновации и решение таких проблем, как сиротство, длительная безработица, бездомность, инвалидность (внедрение инклюзии), молодежная преступность и наркомания и пр.

- рост объема услуг в социальной сфере, что ассоциируется с повышением эффективности работы организаций социального обслуживания;

- восполнение недостатка государственных и муниципальных услуг

Оказание положительного эффекта от внедрения такого рода предпринимательства, как социальное, очевидно.

В России социальное предпринимательство только зарождается, в то время как первое социальное предпринимательство возникло в мире 1980-е годы. По данным эксперта популярность социального предпринимательства в России остается низкой [1].

Рассматривая опыт в других странах по развитию СП стоит выделить опыт Южной Кореи. Эта страна за десять с небольшим лет после принятия Закона о развитии социального предпринимательства увеличила количество занятых в 16 раз [3]. Кроме того, Южная Корея считается очень безопасной страной, и кражи за 2016 почти в 2 раза меньше, чем за аналогичный период в России [2].

Итак, важно понимать, что для улучшения социально экономического положения в России, а, следовательно, и снижения преступности, необходима поддержка социального предпринимательства со стороны государства, в частности повышение степени осведомленности граждан о социальных предприятиях, ведь льготы для предпринимателей, занимающихся социальным предпринимательством у нас уже действуют. Также необходимо разработать методы распространения достижений социальных предпринимателей (как зарубежных, так и отечественных) на широкие массы, осведомленность о которых предаст людям уверенности и, возможно, подтолкнёт их к открытию своего бизнеса во благо других.

Список цитируемой литературы:

1. Владимир Казанцев. Социалка на аутсорсинге. Независимая газета (4 октября 2016). Дата обращения 28 марта 2020.

2. Мировой атлас данных [Электронный ресурс] /. — Электрон. текстовые дан. — Knoema, Режим доступа: https://knoema.ru/atlas/%d0%ae%d0%b6%d0%bd%d0%b0%d1%8f-%d0%9a%d0%be%d1%80%d0%b5%d1%8f?compareTo=RU (дата обращения: 28.03.2020).

3. От мусора и до кофеен: как работает социальное предпринимательство в Южной Корее [Электронный ресурс] /. — Электрон. текстовые дан. — Международный бизнес-клуб - "Деловое партнерство", 2019. — Режим доступа: https://www.delovoe-partnerstvo.org/about/news/?id=1599 (дата обращения: 28.03.2020).

Поляков Евгений Сергеевич, студент
ФГБОУ ВО Липецкий государственный педагогический университет
имени П.П. Семенова-Тян-Шанского, г. Липецк, РФ
Научный руководитель – Казарова Д.С., к.псх.н.,доц.

Polyakov Evgeny Sergeevich, student
Lipetsk state pedagogical University named after P. p.
Semenov-Tyan-Shansky,
Scientific adviser – Kazarova Diana Sergeevna

ПОЛОВОЕ ВОСПИТАНИЕ КАК ФАКТОР, УМЕНЬШАЮЩИЙ РИСК НЕЖЕЛАТЕЛЬНОГО ПОВЕДЕНИЯ ПОДРОСТКОВ

SEX EDUCATION AS A FACTOR REDUCING THE RISK OF UNWANTED BEHAVIOR OF TEENAGERS

Аннотация. В статье поднимается проблема необходимости введения уроков полового воспитания для российских школьников с целью ограничить возможные негативные последствия, связанные с их возрастными особенностями.

Abstract. The article raises the problem of the need to introduce sex education lessons for Russian schoolchildren in order to limit the possible negative consequences associated with their age characteristics.

Ключевые слова: половое воспитание; сексуальное просвещение; противоправное поведение; сексуальные отношения; семья; некомпетентность преподавателей.

Keywords: sex education; sexuality education; illegal behavior; sexual relations; a family; incompetence of teachers.

Воспитание молодёжи в XXI в. является очень острым вопросом. Воспитание маленького человека, становление личности происходит на протяжении всей жизни, и в ней, довольно часто, не находится места такому виду воспитания, как половое воспитание. Хотя про-

блема введения уроков полового воспитания в школах на современном этапе, на наш взгляд, очень актуальна. Связано это, в частности, с таким негативным явлением как снижение возраста начала половой жизни. Главный внештатный специалист Минздрава России по репродуктивному здоровью, директор НИИ урологии и интервенционной радиологии им. Лопаткина О.И. Аполихин в интервью ТАСС в 2019 г. отметил: «В среднем возраст сексуального дебюта снизился, и сейчас для девушки в среднем составляет 17-18 лет, а у молодых людей — 16-17 лет в среднем. За последние 15-20 лет у юношей интервал снижения — два года, у девушек чуть больше — три года приблизительно». [2]

Кроме того, не стоит забывать, что сексуальная распущенность ведёт к моральному разложению человека, что, в свою очередь, влияет на такое явление, как правовая культура человека. Особенно это опасно в отношении лиц, не достигших возраста 18 лет, у которых зачастую отмечается специфический набор ценностей, что обуславливает в наиболее запущённых случаях – противоправное поведение. [3]

Сегодня в Российской Федерации нет общегосударственной программы полового воспитания в школах. Обусловлено это во многом теми ограничениями, содержащимися в законодательстве России.

Согласно ч. 1 ст. 63 Семейного кодекса Российской Федерации «родители имеют преимущественное право на обучение и воспитание своих детей перед всеми другими лицами». Следовательно, преподавание какого-либо необязательного предмета ребёнку может производиться только с письменного разрешения родителей. [1]

Также, в соответствии с п. 3 ч. 3 ст. 5 Федерального закона от 29.12.2010 N 436-ФЗ (ред. от 01.05.2019) «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию» к информации, распространение которой среди детей определенных возрастных категорий ограничено, относится информация, представляемая в виде изображения или описания половых отношений между мужчиной и женщиной. Ст. 9 немного дополняет содержание ст. 5 федерального закона, однако не до конца её конкретизирует. Она даёт чётко понять, что детям младше 12 лет изображение или описание половых отношений между мужчиной и женщиной в стенах учебного заведения недопустимо, что же касается категории 12+ (где-то с 6 кл.), здесь ясных формулировок не даётся. [4]

Ч. 3 ст. 9 «намекает» на допустимость передачи общего смысла сексуальных отношений между мужчиной и женщиной, но без конкретики. Это, в свою очередь, и ставит преграду перед сексуальным просвещением подростков в общеобразовательных учреждениях. Без ис-

пользования наглядных мультимедийных материалов, без более раскрепощённого стиля изложения материала, курс полового воспитания сведётся к чтению сухих лекций некомпетентными преподавателями. Эффект от данных мероприятий вполне предсказуем отнюдь не радужен.

Ситуация усугубляется позицией должностных лиц. В частности, по мнению ныне уже экс-министра просвещения О. Ю. Васильевой, эта тема должна обсуждаться в рамках семьи.

Действительно, в настоящий момент семья является одним из тех источников, откуда дети черпают информацию о сексе. Однако не каждый родитель готов обсуждать со своим чадом подобную тему.

Однако не только семья является информатором детей в теме секса, недостающую и интересующую информацию ребёнок берёт и из других источников: СМИ, Интернет, сверстники. Однако здесь подросток может столкнуться с проблемой ненадёжности предоставляемой ему информации.

Таким образом, можно констатировать, что даже без вмешательства школы в сексуальное просвещение подростков, они всё равно будут в течение своей жизни встречаться с темой секса. Вопрос лишь в том, какого качества информация будет предоставляться им по данной тематике.

Подводя итог вышесказанному, можно сделать вывод, что в условиях современной России, как мы считаем, необходимо пересмотреть программу воспитания ребёнка. Необходимо включить уроки по теме полового воспитания молодёжи. Образованная и здоровая молодёжь – будущее страны.

Список цитируемой литературы:

1. «Семейный кодекс Российской Федерации» от 29.12.1995 N 223-ФЗ // http://www.consultant.ru (дата обращения 25.02.2020 г.)

2. Аполихин О.И. [цитата] // Интервью, 2019

3. Теория и методика формирования правосознания и правовой культуры несовершеннолетних: учебно-методическое пособие / Под общ. ред. Е.В. Калининой. – Липецк: ЛГПУ имени П.П. Семенова-Тян-Шанского, 2017. – 150 с.

4. Федеральный закон от 29.12.2010 N 436-ФЗ «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию» // http://www.consultant.ru (дата обращения 25.02.2020 г.)

Сафиуллин Максим Фаритович,
Россия, ГОБПОУ «Грязинский технический колледж»
Научный руководитель - Лукьянчикова О.Н.,
преподаватель специальных дисциплин

Safiullin Maxim Faritowich
Russia. SEBPEI «Gryazinsky technical college»
Scientific supervisor - Lukianchikova O.N.
the teacher of special subjects

ВМЕСТЕ ПРОТИВ КОРРУПЦИИ

TOGETHER AGAINST CORRUPTION

Аннотация. Статья посвящена коррупции, ее формам, ответственности и мерах по противодействию.

Abstract. This article is devoted to corruption, its forms, responsibility and how to take precautions against it.

Ключевые слова: коррупция, взятка, преступление, уголовная ответственность.

Keywords: corruption, bribe, crime, criminal responsibility.

Идея создания справедливого общества, где все граждане могут строго соблюдать законы и другие правовые документы – это фантастика или реальность?

К сожалению, такого государства пока нет. Главная причина – коррупция. Она негативно влияет на все сферы жизни общества:

– на политической арене снижает доверие граждан к власти, подрывает престиж государства в мире;

– в экономике препятствует развитию честного бизнеса, негативно влияет на развитие инфраструктуры, ведет к упадку финансовой системы;

– в социальной сфере – резкое снижение благосостояния населения;

– в нравственно-духовной жизни общества изменяет нормы морали.

Упоминание о коррупции мы можем найти в дошедших до нас исторических документах из Древнего Египта, Индии, Византии и Китая – главных центрах древних цивилизаций [5].

В Древней Руси о взяточничестве стало известно по уцелевшим записям. В IX веке население было обязано содержать наместников и служилых людей – «кормить» в течение всего периода службы, что естественно приводило к взяткам.

В XV веке коррупция в России приобрела системный характер и получило название – «мздоимство» [3].

Попытки борьбы с взяточничеством предпринимались давно:

– Судная грамота Ивана Грозного, введенная в 1561 году, устанавливала конкретные санкции за получение взятки судебными чиновниками;

– Указ «О воспрещении взяток и посулов» Петра Великого, изданный в 1714 году, предусматривал лишение имущества, исключение из числа добрых людей, смертную казнь;

– «Уложение об уголовных и исправительных наказаниях» - первый уголовный кодекс в России, введён в действие с 1846 года и впервые предусматривал ответственность за взяточничество, а также лишение свободы в качестве наказания.

Взятки, хищение бюджетных средств и отмывание коррупционных доходов – уголовные преступления. Российское уголовное законодательство предусматривает наказание не только за дачу взятки для совершения незаконных действий, но и просто за дачу взятки в качестве материального вознаграждения. Не случайно в нашей стране ежегодно 9 декабря отмечается праздник – Международный день борьбы с коррупцией. [6]

По моему мнению, чтобы «победить это зло», нужно усовершенствовать законодательную базу, разработать единую, сильную и последовательную программу противодействия коррупции. Только системный подход во всех структурах и на всех уровнях государственной и муниципальной власти может дать положительные результаты. Кроме этого, необходимо обеспечить равную степень ответственности всех граждан перед законом независимо от занимаемой должности и полномочий.

Помимо наказаний, как мне кажется, стоит проводить целенаправленные профилактические мероприятия, ведь особое внимание следует уделять формированию у подрастающего поколения таких морально-психологических качеств, как принципиальность, честность, справедливость, преданность порученному делу, непримиримость к каким-либо нарушениям закона, способность решать задачи, защищая права человека, интересы общества.

В Липецкой области ведется активная работа в этом направлении, разработаны следующие программы и мероприятия:

1. «План мероприятий по противодействию коррупции управления административных органов Липецкой области» на 2018-2020 годы [1].

2. Проведена Международная конференция «Актуальные проблемы теории и практики противодействия коррупции» [2].

3. По мнению главы Липецкой области Игоря Артамонова, большое внимание уделяется формированию в обществе атмосферы нетерпимости к коррупционным проявлениям. С этой целью проводятся совещания-семинары, встречи, «круглые столы» различного уровня и на всех площадках региона.

4. Интересен проект Липецкой областной юношеской библиотеки «Правовой старт: антикоррупционное просвещение молодежи» [4].

Много интересных и познавательных мероприятий проводятся в ГОБПОУ «Грязинский технический колледж». Это тематические классные часы, интеллектуальные поединки, творческие проекты.

В акции «Вместе против коррупции» активисты студенческого совета раздавали листовки с важной и актуальной информацией.

Самым запоминающимся был «круглый стол», на который были приглашены сотрудники правоохранительных органов, прокурор и судья города Грязи. Жаркий спор вызвали вопросы: «Кто больше виноват – тот, кто даёт взятку или кто берет?», «Подарок и взятка – в чём отличие?»

Таким образом, идея создания справедливого государства без коррупции – это реальность.

И это будет наша великая страна - Россия. Мы, молодое поколение, в этом твёрдо уверены. Необходимы лишь совместные усилия государства и каждого гражданина над собой, над повышением своего профессионализма, моральных качеств, осознания и понимания ответственности перед своим будущим, будущим своих детей.

Давайте жить честно!

Список цитированной литературы:

1. http://www.uao-lipetsk.ru/about/activity/soc/corruption/
2. https://ratenews.ru/2019-03/konferenciia-po-protivodeistviu-korrypcii- sobrala-v-lipecke-300-ychastnikov.html
3. Consultant.ru›document/cons_doc_LAW_82959/
4. https://edu.garant.ru/relevant/main/667760/
5. http://vlasti.biz/korruptsciya-v-stranah/korruptsciya-v-drevnem-mire/korruptsciya-v-vostochnoi-rimskoi-imperii-vizantii-v-v-vii-vv.html
6. https://my-calend.ru/holidays/den-borby-protiv-korrupcii

Секция 7.

ЧАСТНО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ РОССИИ

Гейдаров Т.Р.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель- Шацких А.Г., ст.преп.

Geidarov T.R.,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor-Shatskikh A. G.

ВЛИЯНИЕ ФИЗИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКИ НА ДУХОВНОЕ РАЗВИТИЕ СТУДЕНТА ЮРИДИЧЕСКОГО ФАКУЛЬТЕТА

INFLUENCE OF PHYSICAL TRAINING ON SPIRITUAL DEVELOPMENT OF A STUDENT OF LEGAL FACULTY

Аннотация. В статье раскрыты особенности влияния физической подготовки на духовное развитие студента юридического факультета в контексте тенденций современного образования.

Abstract. The article reveals the features of the influence of physical training on the spiritual development of a law student in the context of modern education trends.

Ключевые слова: физическая подготовка, физическое воспитание, студент, духовное развитие

Keywords: physical training, physical education, student, spiritual development

В настоящее время сфера юридической работы довольно многоаспектна. В ней различаются различные направления, для которых характерны нагрузки различного уровня, причем как физические, так и психологические. Кроме того, для нее свойственна высокая концентрация внимания. Юрист, занимаясь мыслительным процессом, быстро утомляется, в связи с чем снижается его работоспособность. Стращенко И. Ю., Чилингарян Н. Р., Чубарина Ю. А. пришли к выводу о

том, что особенности учебного процесса влияют на особенности физического состояния и на появление в дальнейшем профессиональных заболеваний. В частности, студенты, обучающиеся на кафедре уголовного права, чаще всего ощущают нагрузку на зрительный анализатор, из-за чего у них часто возникают проблемы со зрением. Студенты, которые учатся на кафедре гражданского права, чаще всего ощущают проблемы с памятью, вниманием. Студенты, обучающиеся на кафедре государства и права, активно развивают познавательных функций мозга, но вместе с тем у них нередко возникают головные боли. Обобщает их всех то, что каждый год обучения возрастает интеллектуальная нагрузка [4, с.3].

Для того, чтобы активизировать работоспособность, студентам юридического факультета очень важно заниматься физической подготовкой. Физическая подготовка – это важнейший раздел учебно-тренировочного процесса. Ее основные задачи – укрепление здоровья, всестороннее физическое и специальное развитие, повышение общей и специальной работоспособности организма [1, с. 72].

Кроме улучшения физической формы и укрепления организма, физическая подготовка активизирует духовное развитие студента. Это заключается, главным образом, в формировании сильных моральных и волевых качеств обучающихся. Можно сказать, что в процессе физической подготовки осуществляется комплексное влияние на организм студента, т.е. как на физическую, так и на моральную составляющую. Иными словами, физическая подготовка позволяет не только развивать тело, но и дух, прививая людям какие-то определенные моральные ценности, осуществляя духовное ее развитие [2, с. 75].

Духовное развитие – это также комплексная категория, которая подразумевает под собой процесс, который включает в себя намеренную эволюцию личностных качеств, заключающейся в совершенствовании внутреннего мира ради рационального взаимодействия его с внешней средой. Духовное развитие позволяет любому человеку обрести гармонию в душе, создать духовный мир. Данный процесс направлен на воспитание гармоничной личности. Но при этом нельзя забывать о том, что такой он должен быть также комплексным и системным. Духовное развитие должно осуществляться совместно с физической подготовкой, поскольку при этом достигается и развитие тела, и развитие моральных качеств, таких как целеустремленность, воля, отсутствие страха перед нагрузками. Это особенно важно для студента юридического факультета, так как именно они в будущем будут сталкиваться с комплексным воздействием как физических, так и умственных нагрузок [3, с. 383].

Помимо стандартной физической подготовки, для студентов юридического факультета для достижения большей эффективности в учебе ВУЗу можно порекомендовать активно развивать различные виды спорта и вовлекать в участие в соревнованиях в них своих студентов. Многие виды спорта способствуют укреплению моральных качеств, командного духа, повышают скорость реакции [5, с. 196].

Таким образом, учитывая всё вышеизложенное, можно сделать вывод, что физическая подготовка является неотъемлемой частью жизни юриста. Она пронизывает все стороны его деятельности и непосредственно влияет на его работоспособность и позволяет активизировать его духовное развитие.

Список цитируемой литературы:

1. Зайцев О.И., Перов А.П., Шацких А.Г. Проблемы организации физического воспитания // Методические проблемы реализации компетентностно-ориентированного преподавания в современном вузе: сборник трудов участников межрегиональной научной конференции / под ред. С.В. Фролова, Д.А. Будюкина, Е.В. Фроловой. – 2014. – С. 72-74.

2. Зайцев О.И., Перов А.П., Шацких А.Г. Использование современных технических средств при освоении нормативных упражнений студентами вузов // Методические проблемы реализации компетентностно-ориентированного преподавания в современном вузе: сборник трудов участников межрегиональной научной конференции / под ред. С.В. Фролова, Д.А. Будюкина, Е.В. Фроловой. – 2014. – С. 75-77.

3. Краснов Р.К. Физическое воспитание как инструмент развития духовной культуры личности и личностных качеств студентов // Молодой ученый. – 2019. – № 19 (257). – С. 383-384.

4. Стращенко И. Ю., Чилингарян Н. Р., Чубарина Ю. А. Роль физической подготовки в юридической деятельности // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2018. – №11-1. – С. 1-3.

5. Шацких А.Г., Шурупова А.С. К вопросу об управлении развитием физической культуры и спорта в РФ // Проблемы и перспективы развития науки в России и мире: сборник статей Международной научно-практической конференции. – 2016. – С. 195-198.

6. Шацких А.Г., Зайцев О.И. Особенности психологической подготовки мини-футболистов к главным соревнованиям на этапе спортивного совершенствования (студенческий возраст) // Материалы

областного профильного семинара «Школа молодых ученых» по проблемам гуманитарных наук. – 2015. – С. 164-168.

7. Шкарина Т.Л., Шацких А.Г., Будюкин Д.А. Влияние иноязычной среды на развитие нравственных качеств и здорового образа жизни студентов // Современные тенденции в науке и образовании: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 6 ч.. – М.: ООО «Ар-Консалт», 2014. – С. 123-130.

Рудин М.В. студент
Россия, «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ» Липецкий филиал

Rudin M.V., student
Russia, Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration, Lipetsk branch

ВЕЩИ КАК ОБЪЕКТ ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА И ИХ КЛАССИФИКАЦИЯ

THINGS AS AN OBJECT OF CIVIL LAW AND THEIR CLASSIFICATION

Аннотация. Проанализированы различные точки зрения и подходы в определении содержания «вещь» в гражданском праве. Разобраны и систематизированы классификации разных авторов в области гражданского права.

Abstract. Various points of view and approaches to the content of the «thing» in civil law are analyzed. The classifications of various authors in the field of national rights are analyzed and systematized.

Ключевые слова: гражданское право; объекты гражданских права; вещь; классификация вещей.

Keywords: health civil law; objects of civil rights; thing; classification of things.

Одним из объектов гражданского права является вещь – это самый распространенный вид имущества. Под вещью в юридическом смысле понимают предметы внешнего материального мира [1, с. 173].

При этом вещь может быть создана человеком или образованна самой природой. Сутью вещей, как имущества, являются их естественные свойства, которые отражаются на их правовом режиме, а также в общественных свойствах, как материальное благо. Вещи способны удовлетворить человеческие потребности, при этом они обладают свойством потребления и меновой стоимостью, имеющую денежную оценку и способны к обороту.

Правовой режим той или иной группы вещей отражает эти различия и позволяет классифицировать вещи по различным основаниям. Проанализировав труды авторов: Сергеева А.П., Толстого Ю.К и Суханова Е. А можно выделить следующую классификацию вещей в гражданском праве:

1. По обороноспособности. Выделяют вещи, которые находятся в полном обороте, ограниченные в обороте и изъятые из гражданско-правового оборота.

Как правило, к вещам свободного оборота, относятся все вещи, если в отношении них не установлены законом какие-либо ограничения. Они могут свободно отчуждаются и переходить от одного субъекта гражданского права к другому. К данной категории относится большинство вещей, например, продукты питания (хлеб, молоко).

Вещи ограниченные в обороноспособности. Для данной категории законом вводятся ограничения, для оборота которых требуется специальное разрешение или документы. Например, оружие, радиоактивные вещества, наркотические средства, используемые в медицинских целях.

Изъятые из оборота. Вещи, которые не могут служить предметом сделок и изменять собственника. Только государство и его субъекты могут являться собственником. К этой категории относятся некоторые земельные участники, оружие массового поражения.

2. Движимые и недвижимые. К недвижимым относятся вещи, которые прочно связанны с землей и перемещение которых невозможно без несоразмерного ущерба. Помимо недвижимости, к недвижимым вещам может быть отнесено иное имущество определенное законом: воздушные, космические и морские суда. Важно отметить, что все недвижимые объекты принадлежат обязательной государственной регистрации.

4. Потребляемые и непотребляемые. Потребляемые вещи в процессе использования утрачивают свои потребительские качества полностью или частично, либо преобразовываются в другую потребляемую вещь. В свою очередь непотребляемые вещи в процессе использования не утрачивают свои первоначальные свойства и могут исполь-

зоваться на протяжении длительного времени. Данное деление является значимым для определения правовой сущности гражданско-правовых договоров.

5. Индивидуально-определенные и родовые вещи. Индивидуально-определенные по своей сути являются уникальными, обладают такими характеристиками, по которым их можно отличить от других таких же вещей. В случае гибели такой вещи, она не может быть заменена, то есть возвращена в натуре. К ним можно отнести, например, произведения искусства.

Вещи определенные родовым признаком имеют общие свойства: число, длинна и иные единицы измерения. В случае гибели вещи могут заменены аналогичными вещами. Деление вещей на указанную группу связано с естественными свойствами вещей, а также со способами их индивидуализации, которые могут быть выбраны участниками гражданских правоотношений.

6. Делимые и неделимые. Делимыми признаются вещи, которые не меняют в результате раздела своего хозяйственного или иного назначения, поскольку каждая из частей может быть использована по прежнему назначению. К ним можно отнести недвижимость или участок земли.

Неделимые, с правовой точки зрения, это те вещи, которые в результате их раздела они утрачивают свое прежнее назначение, либо несоразмерно теряют свои свойства (автомобиль, кровать, стиральная машина).

7. Сложные и простые. Сложные вещи представляют собой комплекс однородных или разнородных предметов, которые физически самостоятельны, но связаны общехозяйственным или иным назначением (сервиз, коллекция). Правовое значение выделения сложной вещи в качестве самостоятельного вида состоит в том, что совокупность составляющих ее частей признается одной вещью [2, с. 14].

8. Главная вещи и ее принадлежность. Вещи могут быть связаны общим хозяйственным назначением, одна из которых призвана служить другой. Принадлежность - это всегда отдельный предмет или предметы. Например, картина и ее рама. Правовое значение деления вещей на главную и принадлежность состоит в том, что принадлежность следует судьбе главной вещи.

9. Одушевленные и неодушевленные. Животные являются объектами гражданского права, за исключением жестокого обращения с ними. Важно отметить, если животное занесено в Красную книгу, то оно исключено из гражданского оборота.

Список цитируемой литературы:

1. Сергеев А.П., Толстой Ю.К. Гражданское право: учебник. – М.: «Проспект», 1999. – Т. 1. – С. 173.

2. Анисимов А.П. Объекты гражданских прав: новые векторы правового регулирования. – М.: Наука, 2017. – 14 с.

Секция 8.

СОЦИОГУМАНИТАРНЫЕ АСПЕКТЫ ТРАНСФОРМАЦИИ РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Алексейчук Наталья Игоревна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Владимирова С.В., к.э.н., доц.

Alexeichuk Natalia Igorevna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor-Vladimirova S. V., Ph. D., Associate Professor.

РОССИЙСКАЯ ПРАКТИКА ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

RUSSIAN PRACTICE OF STATE REGULATION OF INVESTMENT ACTIVITY

Аннотация. В статье рассмотрены проблемы, которые связаны с инвестиционной деятельностью, ее государственным регулированием , рассматриваются правовые инвестиционные отношения с участием государства.

Abstract. The article discusses the problems associated with the investment activity, its state regulation, considers legal investment relations with the participation of the state.

Ключевые слова: экономика, инвестиционные отношения, инвестиционный климат, государственное регулирование.

Keywords: economy, investment relation, investment climate, government regulation.

Современная экономическая ситуация дает много причин для того, чтобы государство играло большую роль в экономике. Возрастающая роль государства в регулировании инвестирования увеличивает финансовые вложения в структурную перестройку производства для повышения технического уровня и реализации социально значимых программ. Мы считаем, что прогресс в системе государственного влияния на инвестиционную деятельность способствует преодолению си-

стемного застоя, а также создаст благоприятные предпосылки для скорейшего экономического развития.

В современной экономике в качестве инвестора может выступать государство. Оно, как правило, не только стремится быть участником инвестиционных отношений, но и регулирует их. Другими словами, государство полноценный и равноправный субъект гражданских и правовых отношений в инвестиционных проектах. Как мы уже упоминали, государство занимает главенствующее место в пределах границ государства и ответственно за законодательную, исполнительную и судебную власть. Ответственность государства перед другими субъектами права реализуется в принятии, соблюдении и контроле за исполнением правовых предписаний. Органы государственной власти разрабатывают и принимают нормативно-правовые акты, которые регулируют различные виды деятельности во всех сферах общества.

Вместе с тем государство является собственником имущества. В первую очередь, управление любым видом собственности осуществляется посредством административной деятельности. Данная деятельность содержит в себе гражданские и правовые отношения, которые являются основой государственного регулирования. Можно утверждать, что административный контроль, по сути, является инструментом, благодаря которому реализуются государственные постановления [1].

Инвестиционная деятельность регулируется на государственном уровне. Контроль субъектов правовых отношений вытекает из законодательных форм и методов административного и экономического происхождения. Важно отметить, что государство всегда ориентируется на решение социально-экономических задач субъектов федерации посредством реализации инвестиционной политики. Сюда же входит повышение результативности и безопасности условий для инвестирования [2]. Считаем, что государство и инвестиционная деятельность тесно связаны друг с другом. Работа государства в данной области сводится к созданию благоприятной почвы для развития всех хозяйствующих субъектов. Конечной целью данной деятельности является воплощение поставленных задач различного характера, в том числе социального, на всех уровнях

Благоприятный инвестиционный климат в стране привлекает новых инвесторов, в том числе иностранных. Государство планирует реализацию экономической и социальной политики на несколько периодов. Это необходимо для стабильности экономики [3].

Важно отметить, что государственная политика в области инвестирования выражается в трех принципах. Во-первых, государство иг-

рает роль системообразующего института. Его задача сформировать общую правовую и нормативную базу для всех объектов инвестиционных правоотношений. Согласно второму принципу, государство представляет собой субъект инвестиционного процесса. Это связано с тем, что государство предусмотрительно выделяет определенное количество бюджетных средств, которые раздаются на конкурсной основе прямым заказчикам проектов. При этом стоит оговориться, что государство не ставит конечной целью получение максимальной прибыли от проектов, которые будут финансироваться из средств федерального или регионального бюджетов. В отличие от коммерческих организаций, целью которых является получение прибыли от вложений, государство может быть мотивировано решением об эффективности финансируемых проектах в социальной или экономической среде. Третий принцип заключается в том, что государство разрабатывает стратегию поведения инвесторов на рынке инверсионных товаров [4].

В российской практике выделяют методы прямого и косвенного воздействия на инвестиционную деятельность государством. Первая группа методов включает в себя инструменты экономического, административного влияния и законодательного регулирования. В распоряжении второй группы методов находятся инструменты экономического характера. Законодательство инвестиционной политики включает в себя Конституцию РФ, Налоговый кодекс, правовые акты в области регулирования реальных и портфельных инвестиций [5].

Таким образом, из всего высказанного следует, что внутренняя инвестиционная политика ведется в направлении привлечения инвесторов, для создания благоприятных условий с учетом специфики и недостатков регионов.

Список цитируемой литературы:

1. Духаев А.Д. Совершенствование методов государственного регулирования структурно-инвестиционных процессов // Финансы и кредит. – №14. – 2015.

2. Зверев В.А. Методы государственного регулирования инвестиционной деятельности // Справочник экономиста. – №6. – 2017.

3. Инвестиционное проектирование: учеб. пособие / Е.Г. Непомнящий. – Таганрог: Изд-во ТРТУ, 2018.

4. Липсиц И.В., Косов В.В. Инвестиционный проект. – М.: БЕК, 2017.

5. Никитина Е.А. Проблемы государственного регулирования инвестиционной деятельности // Финансы. – №9. – 2015.

Барбашин Максим Сергеевич
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Лаврова С.В., ст.пр.
Barbashin Maksim Sergeevich
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific Lavrova S.V., Senior Lecturer

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОСНОВАНИЯ КЛАССИФИКАЦИЙ ДОГОВОРОВ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

SOME PROBLEMS OF THE BASIS OF CLASSIFICATION OF AGREEMENTS IN CIVIL LAW

Аннотация. В статье рассмотрены основные проблемы классификация договоров в гражданском праве и критерии их дифференциации.

Abstract. The article considers the main problems of the classification of contracts in civil law and the criteria for their differentiation.

Ключевые слова: договор, договорные отношения, критерий, классификация, проблемы.

Keywords: contract, contractual relationship, criterion, classification, problems.

Проблемы классификаций договоров множество раз поднимались в литературе. В свое время это было связано либо с созданием и разработкой нового гражданского кодекса, что давало возможность разработать более точную систему поименованных договоров, либо с установлением определенных критериев, характеризующих договоры по различным группам в действующем Гражданском кодексе Российской Федерации.

При этом авторы в большинстве случаев использовали наиболее распространённые экономический и юридический критерии разделения договоров. Например, Амфитеатров Г.Н. ещё в начале XX века предлагал «разделять договоры обусловленными той областью, в которой они применялись, промышленная, торговая и т.п.» [1, с.74]. Сходного критерия придерживался и Грибанов В.П., который предлагал: «в законодательстве классифицировать договоры в зависимости от их связи с определенным видом деятельности: в сфере торговли, бытового обслуживания, материально-технического снабжения, капиталь-

ного строительства, транспортной деятельности, аграрно-промышленного комплекса, научно-технического прогресса и т. д.» [3, с.104].

Стоит отметить, что такая классификация представляла объединение совершенно разнородных договоров, каждый из которых содержит присущие ему особенности правового регулирования. Гордон М.В. отмечал, что «для достижения определенной экономической цели можно использовать различные правовые средства. Для осуществления, например, возможности пользоваться вещью можно приобрести ее в собственность, взять в наем, заем, ссуду. Участник договора сам определяет средство приобретения имущества, что и обусловливает вид договора» [4, с.85]. Из чего следует, что в качестве критерия классификации договора автор называет правовую цель, то есть непосредственно результат, к которому должен стремиться субъект гражданского права.

Сходной точки зрения придерживался О.А. Красавчиков, считая, «что все договоры должны быть разграничены по признаку их направленности» [5].

В юридической литературе определяется использование формально-юридического критерия классификации договоров. Данная концепция более конструктивно подходит к рассматриваемым проблемам, однако, использование лишь одного критерия деления договоров не может в полной мере отражать всю специфику правового регулирования огромного количества видов гражданско-правовых договорных отношений. Поэтому в правовой науке наибольшее распространение получила классификация, основанная как на юридическом, так и на экономическом признаках.

В качестве разновидности юридико-экономической концепции считаются теории, в основе которых лежит многоступенчатая дифференциация договоров.

Одним из критериев такой классификации М.И. Брагинский предлагал «материальное благо, то есть разделение на договоры по передаче вещей и оказанию услуг; критерий результата – договоры, предусматривающие переход права собственности и права пользования; критерий возмездности. А для установление специфических особенностей отдельных видов договоров, по мнению автора, должен использоваться комбинированный критерий» [2, с. 397].

Необходимо подчеркнуть и самостоятельность субъектов договорных отношений, их инициативности в выборе целей и путей их достижения посредством избрания необходимого механизма правового регулирования. Свобода людей в выборе своего варианта поведения определяет взгляд на гражданское право, как на выбор гражданско-правовых методов достижения своих целей. Субъект также сам определяет способ регулирования своего поведения, определяя, каким образом ему поступить.

Таким образом, основания классификация договоров в гражданском праве следует определять в соответствии целям субъектов и целевым назначениям других гражданско-правовых институтов, а также факторами, их обуславливающими. Тем более, что в основных функциях и критериях проявляется сущность договоров. Классификация договоров также является очень важным моментом для возможности в дальнейшем применении аналогии закона для регулирования тех договоров, которые не урегулированы ни Гражданским кодексом Российской Федерации, ни иными нормативными правовыми актами.

Установление определенных критериев, с которыми законодательно связаны особенности правового регулирования, гарантирует наиболее точную классификацию возникающего договорного отношения.

Список цитируемой литературы:

1. Амфитеатров Г. Н. Основные начала гражданского законодательства и борьба за марксистскую методологию // Советское государство и революция права. – М.: Изд-во Ком. Акад., 1930. – С. 72-78.

2. Брагинский М.И., Ветрянский В.В. Договорное право. Книга первая: общие положения. – М.: Статут, 2001. – 842 с.

3. Грибанов В. П. Осуществление и защита гражданских прав. Изд. 2-е, стереотип. – М., Статут, 2001. – 411 с.

4. Гордон М.В. Система договоров в советском гражданском праве. – Харьков, Издательство Харьковского государственного университета им. А.М. Горького, 1954. – С. 65-87.

5. Красавчиков О.А. Вопросы системы Особенной части ГК РСФСРФ. – Свердловск, 1957. // [Электронный ресурс]. – URL: https://civil.consultant.ru/elib/books/3/page_43.html

Воронин Егор Леонидович,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Лаврова С.В., ст. преподаватель

Voronin Egor Leonidovich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Lavrova S.V., s. lecturer.

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НАСЛЕДОВАНИЯ В РОССИИ

FEATURES OF LEGAL REGULATION OF INHERITANCE IN RUSSIA

Аннотация. В статье рассмотрены особенности правового регулирования наследования в Российской Федерации. Приводятся нормы, регулирующие наследственные правоотношения, содержащиеся в многочисленных нормативных правовых актах.

Abstract. The article considers the features of the legal regulation of inheritance in the Russian Federation. Provides the rules governing inheritance, contained in numerous regulatory legal acts.

Ключевые слова: наследование; основания наследования; законодательство; правовое регулирование.

Keywords: Inheritance; the base of the inheritance ; legislation; legal regulation.

На современном этапе развития законодательства в России существует достаточно большой объем нормативных правовых актов осуществляющих правовое регулирование наследственных отношений. В соответствии с ч. 4 ст. 35 Конституции Российской Федерации от 12 декабря 1993 г. право наследования гарантируется государством. Таким образом, «все граждане России имеют равные права независимо от пола, расы, национальности, языка, происхождения, имущественного и должностного положения, места жительства, отношения к религии, убеждений, принадлежности к общественным объединениям, а также других обстоятельств» [1, с. 599]. Т.В. Старкова указывает, что «юридические гарантии реализации наследственных прав предусмотрены нормами российского законодательства» [2, с. 41].

Непосредственную регламентацию конституционная гарантия наследования, получила в части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации от 26 января 2001 № 146-ФЗ. Раздел V «Наследственное право» состоит из 5 глав. Действительно главенствующее место в регулировании наследования занимает ГК РФ, наряду со специальным разделом V ГК РФ, являющимся основным источником регулирования, наследование регулируется и нормами других частей ГК РФ. Так, например, п. 2 ст. 78 ГК РФ определяет права наследника умершего участника полного товарищества; п. 6 ст. 93 ГК РФ регулирует порядок перехода доли в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью к наследникам умершего участника общества; п. 4 ст. 111 ГК РФ определяет права наследников умершего члена производственного кооператива.

Положения о наследовании содержащиеся в первой части ГК РФ раскрываются и в корпоративном законодательстве. Так, в соответствии с Федеральным законом «Об обществах с ограниченной ответственностью» от 08 февраля 1998 г. № 14-ФЗ доли в уставном капитале общества переходят к наследникам граждан и к правопреемникам юридических лиц, являвшихся участниками общества, если иное не предусмотрено уставом общества с ограниченной ответственностью. На основании ст. 7 Федерального закона «О производственных кооперативах» от 08 мая 1996 г. № 41-ФЗ в случае смерти члена кооператива его наследники могут быть приняты в члены кооператива, если иное не предусмотрено уставом кооператива. В соответствии со ст. 18 Федерального закона «О сельскохозяйственной кооперации» от 08 декабря 1995 г. № 193-ФЗ наследникам умершего члена кооператива, не принятым в члены кооператива, выплачивается стоимость пая умершего члена кооператива. Таким образом, наследование прав, связанных с наследованием прав связанных с участием наследодателя в юридических лиц предусматривается не только ГК РФ, но и отдельными нормами, содержащимися в корпоративном праве, которыми определяется правовое положение юридических лиц.

При наследовании вещей ограниченных в обороте законом может быть определен специальный порядок наследования таким имуществом. Так, например, наследование гражданского оружия в случае смерти собственника до решения вопроса о наследовании имущества и получения лицензии на приобретение гражданского оружия указанное оружие изымается для ответственного хранения федеральным органом исполнительной власти, уполномоченным в сфере оборота оружия, или его территориальным органом либо органами внутренних дел на основании ст. 20 Федерального закона Российской Федерации «Об

оружии» от 13 декабря 1996 г. № 150-ФЗ. Нормы, регулирующие наследственные правоотношения содержатся и во второй части Гражданского кодекса Российской Федерации от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ. Так ст. 581 порядок правопреемства при обещании дарения; п. 2 ст. 617 определяет порядок наследования прав и обязанностей арендатора по договору аренды; ст. 701 определяет особенности наследования прав и обязанностей ссудополучателя по договору безвозмездного пользования; пункт 2 ст. 1038 устанавливает правила наследования прав и обязанностей по договору коммерческой концессии.

Следует так же отметить, что часть третья ГК РФ содержит, не только раздел V «Наследственное право», но и раздел VI «Международное частное право» нормы, которого посвящены, в том числе и установлению права, подлежащего применению к отношениям по наследованию.

Часть четвертая Гражданского кодекса Российской Федерации от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ так же содержит нормы, регулирующие наследование исключительных прав на объекты интеллектуальной собственности.

В этой связи с вышесказанным, следует отметить, что нормы устанавливающие порядок наследования находятся в каждой части ГК РФ, а не только в специальном разделе, непосредственно посвященном регулированию наследования, что представляется обоснованным.

Проведя анализ нормативных правовых актов, регулирующих наследственные правоотношения, следует отметить, что в современном гражданском законодательстве существует большое количество разнообразных норм, содержащихся в различных актах. Особенность регулирования заключается в том, что существует определенная сложность при применении норм для урегулирования наследственных отношение и разрешения споров возникающих из таких отношений.

Список цитируемой литературы:

1. Майорова Ю.В. Правовое регулирование наследования по закону // XXII Туполевские чтения: материалы международной молодежной конференции (Казань, 19-21 сентября 2015 г.). – СПб.: ООО «Издательство Фолиант», 2015. – С. 599-604.

2. Старкова Т.В. Проблемы наследственного права в современной России // Молодой ученый. – 2018. – № 46-1. – С.41-44.

Гончарова Ольга Михайловна,
Соломенцева Варвара Игоревна
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС, Липецкий филиал
Научный руководитель – Зубков С.Д., к.г.н.
Goncharova Olga Mixailovna,
Solometseva Varvara Igorevna
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa, Lipetsk branch
Scientific supervisor-Zubkov S. D., Gg. D., Associate Professor.

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ В ЛИПЕЦКОЙ ОБЛАСТИ

MAIN DIRECTIONS OF IMPLEMENTATION OF THE STATE DEMOGRAPHIC POLICY IN THE LIPETSK REGION

Аннотация. В статье рассмотрены особенности реализации демографической политики в Липецкой области, отмечены достижения в сфере реализации региональных проектов, а также указаны перспективы улучшения демографической ситуации в Липецкой области.

Abstract. The article considers the features of demographic policy implementation in the Lipetsk region, notes the achievements in the implementation of regional projects, and indicates the prospects for improving the demographic situation in the Lipetsk region.

Ключевые слова: население; демография; демографическая политика; человеческий капитал.

Keywords: population; demographics; demographic policy; human capital.

В настоящее время в Липецкой области национальный проект «Демография» реализуется в рамках пяти региональных проектов: «Финансовая поддержка семей при рождении детей», «Создание условий для осуществления трудовой деятельности женщин, имеющих детей, включая достижение 100-процентной доступности (к 2021 году) дошкольного образования для детей в возрасте до трёх лет», «Разработка и реализация программы системной поддержки и повышения качества жизни граждан старшего поколения», «Формирование системы мотивации граждан к здоровому образу жизни, включая здоровое

питание и отказ от вредных привычек», «Создание для всех категорий и групп населения условий для занятий физической культурой и спортом, массовым спортом, в том числе повышение уровня обеспеченности населения объектами спорта, а также подготовка спортивного резерва».

В числе исполнителей указанных проектов - структуры органов власти в сфере социальной защиты населения, здравоохранения, труда и занятости, образования и науки, физической культуры и спорта. На реализацию региональных проектов в 2019-2024 гг. предусмотрено 15 миллиардов рублей за счет средств консолидированного бюджета.

Демографическая ситуация в целом в Российской Федерации, как и на региональном уровне характеризуется рядом кризисных явлений, для преодоления которых в Липецкой области создана и действует современная модель демографической политики в соответствии с Указом Президента Российской Федерации «Об утверждении Концепции семейно-демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года» от 09.10.2007г. № 135 [1], Концепцией государственной семейной политики на период до 2025 года (Распоряжение Правительства Российской Федерации от 25. 08.2014г. № 1618-р) [2], федеральными и областными законами и другими нормативными правовым актами социальной направленности.

С целью позитивного развития демографических процессов в Липецкой области принят целый комплекс мер по оказанию адресной поддержки семьям различных типов, их материального и морального поощрения, улучшения репродуктивного здоровья населения и др.

В Липецкой области в целях поддержки материнства, детства и семей с детьми установлен ряд форм финансовых выплат и льгот.

В целях стимулирования рождаемости с 1 января 2019 года введена единовременная выплата женщинам в возрасте от 18 до 24 лет при рождении первенца в размере 85 тыс. рублей. Увеличился размер областного материнского капитала в связи с рождением третьего и последующих детей с 50 до 100 тыс. рублей. Семьи, имеющие восемь и более детей, с начала года получают денежную выплату в размере 900 тыс. на приобретение автомобиля.

Результатом эффективности проведения демографической политики в Липецкой области является положительная динамика численности детского населения.

В 2019 году численность детей и подростков в возрасте до 18 лет, постоянно проживающих на территории Липецкой области увеличилась на 11,9 тыс. человек по сравнению с 2014 годом и составила 214876 человек. Вместе с тем, демографическая ситуация в Липецкой

области характеризуется ростом естественной убыли населения, несмотря на некоторое уменьшение количества умерших. В целом за 2019 год количество родившихся уменьшилось на 12% [3].

В Липецкой области проводится широкая информационно-просветительская работа, направленная на пропаганду семейных ценностей и повышение рождаемости.

С учетом вышеизложенного отметим следующие перспективные направления реализации государственной демографической политики в Липецкой области:

- продолжить практику реализации в области социально значимых акций в сфере демографической политики с широким освещением в средствах массовой информации;
- разработать дополнительный комплекс мер, направленный на увеличение рождаемости в регионе;
- расширить работу по вовлечению семей с детьми к массовому занятию физической культурой и спортом, ведению здорового образа жизни, организации семейного отдыха и оздоровления.

Стоит отметить, что Липецкая область нуждается в программах, направленных на достижение демографической безопасности, так как продолжающийся процесс демографического старения населения постепенно может привести к увеличению демографической нагрузки на население трудоспособного возраста.

Таким образом, анализ сложившейся демографической ситуации в Липецкой области, факторов и проводимой демографической политики показывает, что требуется активизация региональной демографической политики как составляющей социального благополучия населения.

Список цитируемой литературы:

1. Указ Президента Российской Федерации от 9 октября 2007 г. № 1351 «Об утверждении Концепции семейно-демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года // Собрание законодательства Российской Федерации. 2007. №42. Ст.5009.

Концепция государственной семейной политики на период до 2025 года: распоряжение Правительства Российской Федерации от 25 августа 2014 г. № 1618-р // Собрание законодательства Российской Федерации. 2014. №35. Ст.4811.

2. Официальный сайт администрации Липецкой области URL: https://www.admlip.ru/ (дата обращения: 27.02.2020)

Жидаева Екатерина Юрьевна,
Караваева Анастасия Андреевна
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Владимирова С.В., к. э. н., доц.

Zhidaeva Ekaterina Yuryevna,
Karavaeva Anastasia Andreevna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor - Vladimirova S.V., Ph. D., Associate Professor.

РОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ

THE ROLE OF STATE REGULATION OF FOREIGN ECONOMIC ACTIVITY IN ECONOMIC DEVELOPMENT

Аннотация. В статье анализируется значение государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в развитии экономики, указан опыт регулирования внешнеторгового оборота России и предложены пути совершенствования государственного регулирования внешнеэкономической деятельности России в современных политических и экономических условиях.

Abstract. The article analyzes the importance of state regulation of foreign economic activity in the development of the economy, indicates the experience of regulating the foreign trade turnover of Russia and suggests ways to improve state regulation of for-eign economic activity of Russia in modern political and eco-nomic conditions.

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность, государственное регулирование, геополитические отношения, внешнеторговый оборот.

Keywords: foreign economic activity, state regulation, geopolitical relations, foreign trade turnover.

Усиление мирового соперничества и отрицательное влияние санкций - главные причины, которые определяют современные направления государственного регулирования внешнеэкономической

деятельности в развитии экономики. Не создавая благоприятные условия для внедрения отечественных компаний с новейшей продукцией в зарубежные рынки, внешнеполитическая деятельность страны приближена к краху, и в этом мнения экспертов едины [1].

Цели и принципы внешнеэкономической политики конкурентоспособности отечественного производителя и рациональность в трудовом перераспределении - самые важные средства возникновения условий к лидерству в глобальной экономике. С целью достижения обозначенных целей, государство планирует следующие инструменты и способы: трансформация рисков с помощью становления иных экспортных направлений; воплощение действующих конкурентных предпочтений в области переработки энергоресурсов и другое.

Если запланированные меры успешно реализовать, то к будущему году доля России на мировой экономической арене вырастет до 4,3%, объемы экспорта машиностроения вырастут в 6 раз, транспортировки – в 4 раза, инновационной продукции – как минимум на 5% [2].

Учитывая данные реалии, рассмотрим основные показатели ВЭД. По данным таможенной статистики внешнеторговый оборот в 2019 году составил 688 млрд. долл. США и увеличился по сравнению с 2018 годом на 18%, с 2017 годом на 47% в том числе экспорт - 450 млрд. долларов США (рост на 26% по сравнению с 2018 годом и на 57% с 2017 годом соответственно), импорт - 238 млрд. долл США (рост на 5% по сравнению с 2018 годом и на 30% с 2017годом)

Отметим, что внешнеторговый оборот между Россией и странами Евросоюза за 2019 года составил 231,2 млрд евро. Это на 4,9% меньше итогового показателя 2018 года.

Поставки из стран Евросоюза, по данным Евростата, в январе-декабре 2019 года увеличились на 6,7% – до 87,8 млрд евро. В то же время российский экспорт в страны Европейского Союза по сравнению с результатом прошлого года снизился - на 10,9%, до 143,4 млрд евро.

По итогам отчетного года Россия заняла пятое место в рейтинге крупнейших импортеров из ЕС. Ее опережают теперь США, Китай, Соединенное Королевство и Швейцария. В рейтинге экспортеров по данным на 2019 год Россия находится на четвертой строчке после Китая, США и Великобритании [2].

Серьезную роль во внешнеэкономической деятельности играет трансформация отношений, которая приведет к освоению новых ниш и к закреплению действующей позиции России на рынках традиционных стран. Выделим несколько самых важных направлений, определенных Российской Федерацией во внешнеэкономической деятельности в настоящее время.

Во-первых, это борьба за лидерство на международном рынке российской инновационной продукции. С целью достижения цели окажут всестороннюю поддержку предприятиям, специализирующимся на услугах и продажах в образовании, авиатехнике, судостроении. При этом больше внимания будет уделено технологиям ядерной физики, производству космических кораблей и компьютерному программному обеспечению.

Другой многообещающий курс государственного регулирования внешнеэкономической деятельности - это полная поддержка экспорта с целью завоевания мировой конкурентоспособности для сферы услуг и перерабатывающей промышленности. Так, для свершения этих целей будут: проведены работы по созданию производства с законченным циклом для того, чтобы конечный продукт изготовлялся на территории России; приняты меры для привлечения иностранных инвесторов и технологий с целью подъема конкурентоспособности и обновления сферы переработки.

Несмотря на тяжелую обстановку на рынке энергоресурсов, государство будет придерживаться ранее принятых мер, и добиваться укрепления позиции России в решении вопросов по обеспечению энергобезопасности в мировом масштабе. С этой целью предстоит трансформация экспортной деятельности, расширение размеров поставок и принятие других мер.

Регулирование ВЭД государственным сектором – это не только поддержка и стимулирование внутренних производителей, но и контроль выполнения национальных интересов для обеспечения внутренней безопасности.

Таким образом, государственное регулирование внешнеэкономической деятельности, является основной частью государственной политики в области экономики. Россия провозгласила курс на работу по открытой системе в экономической деятельности. Это поможет расширить рынки сбыта продукции, которая производится национальными товаропроизводителями.

Список цитируемой литературы:

1. Загашвили В.С. Кризис институциональной структуры международной торговли // Российский внешнеэкономический вестник. – 2015. – № 2. – С. 49-65.

2. Хрусталев Е.Ю. Развитие методологии анализа эффективности внешнеторговой деятельности в управлении экономической безопасностью // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2019. – Т.13. – Вып. 7. – С. 1280-1294.

Ильина Анастасия Владимировна
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиНГ,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Шурупова А.С. к.э.н., доц.

Ilina Anastasia Vladimirovna
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Shurupova A.S. Ph. D., Associate Professor.

КУЛЬТУРА В МУНИЦИПАЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ

CULTURE IN MUNICIPAL EDUCATION

Аннотация. В данной статье рассмотрены основы муниципального управления в сферы культуры, актуальные проблемы и предложены варианты для их решения.

Abstract. This article discusses the basics of municipal government in the field of culture, current problems and suggests options for solving them.

Ключевые слова: муниципальное управление, сфера культуры, проблемы, муниципальное образование.

Keywords: municipal administration, sphere of culture, problems, municipal formation.

Управление в сфере культуры является далеко немаловажным направлением государственного и муниципального управления, которое в свою очередь сильно влияет на уровень жизни населения и уровень благосостояния граждан Российской Федерации.

Конституция Российской Федерации гарантирует право на участие в культурной жизни, пользование учреждениями культуры, а также свободу любого вида творчества каждого гражданина.

Первым отраслевым законом, который стал основой для формирования законодательства на региональном уровне в сфере культуры, является Закон Российской Федерации №3612-1 «Основы законодательства Российской Федерации о культуре» от 9 октября 1992 года. Формирование и реализация управления культурной сферы является одной из значимых задач государства, во многом определяющих его жизнеспособность и место в цивилизованном мире. Во-первых, государство должно развивать культурную жизнь

общества в целом, а во-вторых, координировать культурные потребности и круг интересов различных слоев общества.

Управление сферы культуры на муниципальном уровне основывается на общих принципах государственной политики. Федеральный закон от 06.10.2003 №131-ФЗ (ред. от 27.12.2019) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» относит к вопросам местного значения поселений и городских округов создание условий для обеспечения жителей услугами организаций культуры, организацию библиотечного обслуживания, охрану и сохранение объектов культурного наследия (памятников истории и культуры) местного (муниципального) значения. К компетенции муниципальных районов отнесена организация библиотечного обслуживания поселений.

В основном представлены следующие организации культурной сферы муниципального уровня управления:

– библиотеки, которые объединяются в централизованные библиотечные системы;

– клубы различных типов (Дома и Дворцы культуры, Центры культуры и досуга, национально-культурные Центры, Дома народного творчества, Дома ремесел, Дома фольклора, молодежные культурные Центры, передвижные Центры культуры и досуга сельские клубы);

– краеведческие и мемориальные музеи;

– детские школы искусств, музыкальные, художественные и хореографические школы;

– парки культуры и отдыха;

– кинотеатры и киноконцертные залы;

– выставочные залы и галереи;

– муниципальные творческие коллективы и некоторые др.

На протяжении нескольких лет, основная задача органов управления культурной сферы состоит в решении сложных вопросов формирования и реализации муниципального управления культурой, а также обеспечение жизнедеятельности муниципальных культурных учреждений. В то же время некоторая сложность управления сферой культурой обнаруживается в малых муниципальных образованиях, число культурных учреждений которых составляет менее 5 единиц. В данном случае рекомендуется наличие в структуре администрации специалиста по культуре в статусе муниципального служащего.

Также можно выделить следующий ряд основных существенных для сферы культуры проблем:

– субъективное толкование на местах некоторых норм закона, что повлекло за собой неоправданную ликвидацию ряда организаций культуры (музеи, киноустановки, учреждения клубного типа, методические центры, другое);

– разрушение целостности библиотечных и музейных фондов;

– ликвидацию районных Домов и Центров культуры, централизованных библиотечных систем, создающих комплексные услуги для населенных пунктов;

– ликвидацию органов управления культуры.

На сегодняшний день можно точно говорить о некоторых значительных итогах действия Федерального закона №131 в сфере культуры, и они, к сожалению, не являются положительными. Например, проведена массовая оптимизация сети учреждений культуры, упразднены органы управления культуры, а также учреждениями культуры стали управлять люди, которые не являются дипломированными профессионалами.

Исходя из всего вышеперечисленного, можно сделать вывод о том, что учреждения сферы культуры оказались в наименьшей степени готовы к административной и финансовой самостоятельности. Также можно сказать что в связи с целым рядом выявленных проблем в управлении, сфера культуры является достаточно сложной системой. Особенно это проявляется на муниципальном уровне. При любых обстоятельствах, культура всегда остаётся значительной для населения категорией обеспечения их уровня жизни и благосостояния.

Список цитируемой литературы:

1. Конституция Российской Федерации: офиц. текст. М.: ЭКСМО, 2019. – ст. 44.

2. Федеральный закон от 06.10.2003 №131-ФЗ (ред. от 27.12.2019) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации»

3. Лето, Я. В. Учреждения культуры в муниципальном образовании как объект управляющего воздействия / Я. В. Лето. – 2016. – № 27 (131). – С. 445-449.

Киреева Дарья Михайловна,
Плужникова Яна Владимировна,
Российская Академия Народного Хозяйства и Государственной службы при Президенте РФ,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Татаринова Е.С., старший преподаватель

Kireeva Darya Mikhailovna,
Pluzhnikova Yana Vladimirovna,
The Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Tatarinova E.S., Senior Lecturer

ФЕНОМЕН АНТИГЛОБАЛИЗМА. ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ АНТИГЛОБАЛИСТОВ В РОССИИ

THE PHENOMENON OF ANTI-GLOBALISM MOVEMENT. THE ACTIVITIES IF ANTI-GLOBALISTS IN RUSSIA

Аннотация. В статье рассмотрены основные аспекты антиглобализма, деятельность антиглобалистов в мире и в современной России.

Abstract. The article discusses the main aspects of anti-globalism, the activities of anti-globalists in the world and in modern Russia.

Ключевые слова: антиглобализм, антиглобалистское движение, политическое движение, противостояние, глобальные проблемы.

Key words: anti-globalism, anti-globalist movement, political movement, opposition, global issues.

Размышляя о разных аспектах процесса глобализации, многие соглашаются с тем, что это естественный процесс формирования мирового единства в экономических, культурных и социальных аспектах, которые не попадают под влияние только лишь отдельных государств. Не смотря на это, существуют некоторые группы людей, активно выступающие против отдельных аспектов глобализма. Таких людей назвали, в противопоставление глобализму, антиглобалистами. Термин «антиглобалисты» чаще используется средствами массовой информа-

ции, нежели самими активистами этого движения. Кроме того, многие из них отмечают, что само понятие антиглобализма в современном представлении ошибочно истолковано, подразумевая, что чаще всего его используют в контексте изоляционизма. Но это неверное суждение, так как тех людей, которые выступают за возвращение к закрытым национальным рынкам, откровенно говоря, невелико. Существуют разные определения этого движения, но мы приведем исчерпывающее определение преподавателя Московского гуманитарного университета Пилиппович О.В: «Антиглобализм – политическое движение, направленное против определённых аспектов процесса глобализации в её современной форме, в частности против доминирования глобальных транснациональных корпораций и торгово-правительственных организаций» [1].

Одни из первых групп, стихийно сформировавшихся в конце двадцатого века, смогли повлиять на формирование концепций антиглобалистского движения, направленных на противостояние международным финансовым институтам. Эти группы смогли стать наиболее заметными благодаря своим акциям протеста, которые проводятся во время проведения разного рода масштабным политико-экономических мероприятий, таких как саммиты.

Само движение антиглобалистов является порождением не только старых социальных и экономических проблем, например проблемы «Севера и Юга», но и неравноправие между развивающимся и развитыми странам. Активисты часто утверждают о многочисленных нарушениях трудовых прав человека транснациональными компаниями. Многие из них были обвинены в эксплуатации низкооплачиваемого и детского труда в странах третьего мира, истощении тропических лесов и обострении экологических проблем, а также в сговоре с насильственными и репрессивными режимами. Антиглобалисты активно выступают против таких учреждений, как Всемирный банк, Всемирная торговая организация и Международный валютный фонд, утверждая, что эти учреждения способствуют упрочению власти транснациональных корпораций и уменьшению устойчивости национальных экономик малоразвитых стран.

Итак, какие идеи для решения проблем люди, называющие себя антиглобалистами готовы предложить? Вот несколько идей, которые были представлены на «Мировом социальном форуме». Идеи включают в себя, различные предложения по достижению более справедливого и социально-ориентированного мира.

Аннулирование внешней задолженности стран Юга; Повсеместное применение налога Тобина, т.е. налогообложение в отноше-

нии финансовых сделок, поскольку речь идет о спекулятивных сделках с валютой; ликвидация всех форм налоговых и банковских укрытий, которые являются в большинстве случаев средством незаконного уклонения от налогов, а также введение запрета на присваивание знаний и общего достояния человечества и необходимых ресурсов, таких как вода [3]

На сегодняшний день, антиглобалистское движение является одним из тех политических сил, стремительно набирающие обороты, которое не обошло и Россию. Антиглобализм в России берет свое начало вначале 2000-х, тогда же формируется первая организация этого движения под названием «Антиглобалистского движения России». Им же была принята первая декларация, направленная на конкретизирование глобальных проблем, затрагивающие Россию, а также сплотить общественные и политические силы страны и других стран против губительных последствий современной глобализации. Борьба шла не только путем принятия деклараций и повсеместной агитации, но и со стороны СМИ. Московскими антиглобалистами была открыта газета «Планета Антиглоб», главный редактор которой внес большой вклад в становление движения.

Кроме создания Антиглобалистского движения России в начале 21 века были сформированы более радикальные организации такие, как «Антиглобалистский патриотический союз молодежи», «Контролигорхический фронт России» и пр. По словам представителей «Контролигорхического фронта России», главная цель организации — борьба с транснациональными корпорациями «до их полного уничтожения».

Список цитируемой литературы:

1. Пилиппович О. В. Движение антиглобалистов (альтерглобалистов) как ответ на культурные трансформации современности // Историческое обозрение. 2007. №8. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/dvizhenie-antiglobalistov-alterglobalistov-kak-otvet-na-kulturnye-transformatsii-sovremennosti (дата обращения: 28.03.2020).

2. Майданик К.Л. «Мировой социальный форум» – издание пятое. Впечатления, предшествующие анализу (Порту-Алегри, 26–31 января 2005 г.) // Альтернативы. 2005. №1. С. 94–105.

Лискин Егор Иванович,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Кочкина М.А., к.ю.н.

Liskin Egor Ivanovich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor - Kochkina M.A., Ph. D.

ТРАНСПОРТНОЕ СРЕДСТВО КАК ОБЪЕКТ ГРАЖДАНСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

VEHICLE AS AN OBJECT OF CIVIL LEGISLATION

Аннотация. В статье рассмотрены основные вопросы, связанные с социальной значимостью транспортных отношений в нашей стране, которым требуется правовое урегулирование, а также оформление транспортного права как самостоятельного института российского законодательства.

Abstract. The article discusses the main issues related to the social significance of transport relations in our country, which require a legal settlement, as well as registration of transport law as an independent institution of Russian law.

Ключевые слова: транспортное средство; транспортные отношения; транспортное право; отрасль российского права, автомобиль.

Keywords: vehicle; transport relations; transport law; branch of Russian law, the car.

В нашей стране, как и в ряде других развитых стран, транспорт является крупнейшей отраслью хозяйства, значительной частью производственной и социальной инфраструктуры. Транспортные отношения объединяют все районы страны, обеспечивая при этом ее территориальную целостность и единство экономического пространства.

На данный момент в действующем законодательстве нет четкой и однозначной трактовки транспортного средства. Это обусловлено тем, что ГК РФ и иные нормативные акты, относящиеся к гражданскому законодательству, отличаются большим объемом, что предоставляется невозможным учесть все понятия и их особенности [1]. Стоит отметить, что и в научной литературе мало тех, кто специально

уделяет внимание понятию транспортного средства. Причиной такой ситуации может служить общеизвестность рассматриваемого понятия и невозможности его ошибочного понимания. Поэтому в литературе данной теме уделяется незначительное внимание в пределах нескольких предложений.

Развернутое определение транспортного средства можно встретить в актах административного права. Так, в ст. 1 Федерального закона от 01 июля 2011 г. № 170-ФЗ «О техническом осмотре транспортных средств и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [2] и в постановлении Правительства РФ от 23 октября 1993 г. № 1090 «О Правилах дорожного движения» (вместе с «Основными положениями по допуску транспортных средств к эксплуатации и обязанности должностных лиц по обеспечению безопасности дорожного движения») [3] предусмотрено аналогичное определение транспортного средства, которое раскрывается как, устройство, предназначенное для перевозок по дорогам людей, грузов или установленного на нем оборудования.

Из рассматриваемых определений можно выделить следующие признаки транспортного средства: во-первых, использование транспортного средства возможно только при квалифицированном управлении и надлежащей технической эксплуатации; во-вторых, транспортное средство предназначено для перевозки физических лиц, грузов, багажа, ручной клади, личных вещей, животных или оборудования, а также оно обладает признаками источника повышенной опасности. Видами транспорта являются автомобильный, воздушный, водный, железнодорожный и городской наземный электрический.

Понятие автомобиля в действующем законодательстве, как ни странно, отсутствует. Однако в Конвенции о дорожном движении данный термин означает механическое транспортное средство, используемое обычно для перевозки по дорогам людей или грузов или для буксировки по дорогам транспортных средств, используемых для перевозки людей или грузов. Этот термин охватывает троллейбусы, то есть нерельсовые транспортные средства, соединенные с электрическим приводом; он не охватывает такие транспортные средства, как сельскохозяйственные тракторы, использование которых для перевозки людей или грузов по дорогам или для буксировки по дорогам транспортных средств, используемых для перевозки людей или грузов, является лишь вспомогательной функцией [4].

Отнесение всех категорий дорожных транспортных средств к источникам повышенной опасности представляет особый интерес в исследовании данного вопроса. Стоит отметить, что такой критерий,

как повышенная опасность, рассматривается многими учеными как неотъемлемый признак для транспортных средств. Так, учеными было отмечено, что «транспортными средствами являются технические устройства, использование которых возможно только при квалифицированном управлении и при их надлежащей технической эксплуатации профессионально подготовленным экипажем; предназначенные для перевозки грузов, пассажиров, багажа или буксировки объектов; обладающие свойствами источника повышенной опасности и использование которых регламентируется транспортными уставами и иными нормативными актами» [5, с.190].

Таким образом, на данный момент отсутствует единая классификация транспортных средств, включая дорожные (авто-мото-) транспортные средства. А пока в научной литературе пытаются разграничить транспортные средства по критерию отнесения к источникам повышенной опасности, суды придерживаются устойчивой позиции, что к таковым относятся все транспортные средства, которые имеют двигатель.

Список цитируемой литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая: федер. закон Рос. Федерации от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (в ред. от 16 декабря 2019 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1994. № 32. Ст. 3301.

2. О техническом осмотре транспортных средств и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации от 01 июля 2011 г. № 170-ФЗ (в ред. от 01 мая 2019 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2011. № 27. Ст. 3881.

3. О Правилах дорожного движения (вместе с «Основными положениями по допуску транспортных средств к эксплуатации и обязанности должностных лиц по обеспечению безопасности дорожного движения»): постановление Правительства Рос. Федерации от 23 октября 1993 г. № 1090 (в ред. от 21 декабря 2019 г.) // Собрание актов Президента и Правительства Рос. Федерации. 1993. № 47. Ст. 4531.

4. Конвенция о дорожном движении: Вена, 08 ноября 1968 г. // Treaty Series. Volume 1732. New York: United Nations. 1999. P. 522 – 587.

5. Меняйло Л.Н., Тищенко И.В., Иванова Ю.А. К вопросу об особенностях транспортного средства как объекта гражданского права // Вестник экономической безопасности. – 2017. – №2. – С. 188-191.

Пятаева Екатерина Владимировна, студент
Россия, ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ»,
Нижегородский филиал
Научный руководитель – Ломовцева А.В., к.э.н., доц.

Pyataeva Ekaterina Vladimirovna, undergraduate
Russia, Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration,
Nizhny Novgorod branch
Scientific supervisor - Lomovtseva A.V., PhD in Economics, Associate Professor

РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОЕКТА «ФОРМИРОВАНИЕ КОМФОРТНОЙ ГОРОДСКОЙ СРЕДЫ» ДЛЯ СОЦИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИЙ

IMPLEMENTATION OF THE PROJECT "CREATING A COMFORTABLE URBAN ENVIRONMENT" FOR SOCIAL DEVELOPMENT OF TERRITORIES

Аннотация. В статье рассмотрены основные национальные проекты, ориентированные на повышение качества жизни граждан. Особое внимание акцентируется на федеральном проекте «Формирование комфортной городской среды», главная цель которого состоит в повышении комфортности городской среды.

Abstract. The article considers the main national projects aimed at improving the quality of life of citizens. Special attention is paid to the Federal project "Creating a comfortable urban environment", the main goal of which is to improve the comfort of the urban environment.

Ключевые слова: национальный проект; социальная политика; городская среда; федеральный проект; жильё.

Keywords: national project; social policy; urban environment; Federal project; housing.

На сегодняшний день на всей территории Российской Федерации, как и во многих других развитых странах, проводится государственная политика в различных областях общественной жизни, определяющая основные направления развития страны в целом. Не является исключением и социальная политика, представляющая собой систему мер, направленных на повышение уровня и качества жизни населения. Это объясняется тем, что в современном мире поступатель-

ное развитие социальной сферы является необходимым компонентом развития общества.

В настоящее время государственная социальная политика, проводимая в нашей стране, постоянно совершенствуется и использует новейшие подходы к решению задач социальной сферы, например, активно используется проектный подход. Так, на сегодняшний день в России разрабатывается и активно внедряется большое число национальных проектов, ориентированных прежде всего на повышение качества жизни граждан, улучшение их благосостояния и создание комфортных условий для жизнедеятельности. К числу таких проектов относятся национальные проекты Демография», «Здравоохранение», «Образование», «Безопасные и качественные автомобильные дороги», «Экология», «Жильё и городская среда» [3]. Тематика данных национальных проектов обусловлена тем, что именно вышеперечисленные сферы определяют качество жизни каждого из нас, то есть затрагивают жизнь каждого гражданина страны. Безусловно, от состояния данных сфер и пристального внимания к ним руководства страны зависит социальное и демографическое благополучие общества.

В рамках национального проекта «Жильё и городская среда» целесообразно акцентировать внимание на федеральном проекте «Формирование комфортной городской среды», разработанном на период с 2019 по 2024 год. Основная цель данного проекта заключается в создании благоприятных условий для системного повышения качества и комфорта городской среды на всей территории страны [2].

Приоритетными целями и показателями данного федерального проекта выступают:

– благоустройство 31 000 общественных территорий страны к концу реализации проекта;

– увеличение индекса качества городской среды к 2024 году на 30 процентов;

– уменьшение числа городов, в которых имеется неблагоприятная для человека среда, в 2 раза;

– рост доли граждан, участвующих в решении вопросов развития городской среды до 30 процентов.

Кроме того, в рамках реализации данного проекта каждый год проводится общероссийский конкурс на лучший проект по созданию комфортной городской среды в малых городах и исторических поселениях России.

Концепция данного федерального проекта реализуется и на территории Нижегородской области. Так, в 2020 году за благоустройство общественных пространств проголосовало более ста жителей Нижегородской области. В перечне голосования находились 163 объекта, из которых 79 расположены в области, а 84 — в Нижнем Новгороде [1].

Проводить прямое голосование граждан за будущие объекты благоустройства – целесообразно, поскольку это наиболее наглядный и объективный метод оценки общественного мнения. Такое голосование позволяет выявлять наиболее востребованные для жителей объекты, которые в первую очередь должны быть благоустроены.

Таким образом, благодаря реализуемому на сегодняшний день федеральному проекту «Формирование комфортной городской среды» и другим национальным проектам в социальной сфере достигается главная цель социальной политики - улучшение качества жизни граждан и создание комфортных условий человеческой жизнедеятельности.

Список цитируемой литературы:

1. Официальный сайт Правительства Нижегородской области [Электронный ресурс]. - URL: https://government-nnov.ru/?id=243079 (Дата обращения: 27.03.2020).

2. Официальный сайт Правительства Российской Федерации [Электронный ресурс]. - URL: http://government.ru/projects/selection/649/ (дата обращения: 27.03.2020).

3. «Паспорт национального проекта «Жилье и городская среда» (утв. президиумом Совета при Президенте РФ по стратегическому развитию и национальным проектам, протокол от 24.12.2018 N 16) [Электронный ресурс]. - URL: http://government.ru/projects/selection (дата обращения: 27.03.2020)

Романчук Диана Романовна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Усачева О.Ю., д-р филол. наук, доц.

Romanchuk Diana Romanovna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Usacheva O.Ju., Dr. of Philology,
Associate Professor.

СУРРОГАТНОЕ МАТЕРИНСТВО В РОССИИ В АСПЕКТЕ ПРАВА И МОРАЛИ

SURROGACY IN RUSSIA IN THE ASPECT OF RIGHT AND MORALITY

Аннотация. Суррогатное материнство – относительно новое явление в России. С момента появления и по мере распространения

данной репродуктивной технологии в российском обществе все жарче разгораются споры о правовых и моральных сторонах этой практики. Существующая правовая основа данного института не лишена белых пятен, также нарастает напряжение и в сфере общественной морали.

Abstract. Surrogacy is a new phenomenon in Russia. Since the introduction and spread of this reproductive technology, disputes about the legal and moral aspects of this practice have been growing hotter in Russian society. The existing legal basis of this institution is not without white spots, and therefore public discontent is growing.

Ключевые слова: суррогатное материнство; репродуктивная технология; биологические родители; суррогатная мать; биоэтика; право.

Keywords: surrogacy; reproductive technology; biological parents; surrogate mother; bioethics; right.

Как следует из послания Президента Федеральному собранию 15 января 2020 года, вопросы демографии остаются первоочередными для современной России, в связи с чем еще раньше была начата реализация национального проекта «Демография» [4]. Для повышения уровня рождаемости в стране, как представляется, могут быть использованы не только меры государственной поддержки, но и новые репродуктивные технологии, например, суррогатное материнство.

Суррогатное материнство (далее – СМ) для российского общества – относительно новое явление, вызвавшее заметный публичный резонанс. Обсуждение данной репродуктивной технологии почти сразу вышло за рамки законодательного подхода и приобрело в большей степени этический характер. В частности, внимание к данной проблеме привлекло такое известное издание, как «Российская газета», предметом обсуждения которой стали не только медицинские, но и социальные основания («отбор» на роль суррогатной матери) [6].

В России, где превалирует традиционное отношение к семье и деторождению, появление новой репродуктивной технологии было встречено с известной настороженностью. Общество пугает то, что ребенок, выношенный и рожденный суррогатной матерью, не будет понимать значения семьи и родственных связей. Для общества может потеряться значимость статуса «родителя», появляются также угрозы развитию психики взрослого и ребенка, высказываются предостережения относительно коммерциализации материнства («матка напрокат») и практики купли-продажи детей [5]. Все эти опасения становятся поводом к призывам некоторых политиков полностью запретить СМ как

технологию, «угрожающую естественным способам воспроизводства человека» [7]. Следует также иметь в виду неоднозначное отношение к СМ со стороны религиозных конфессий (православие, католицизм, ислам, иудаизм).

Если обратиться к истории вопроса, то большинство исследователей видит первое упоминание о суррогатном материнстве еще в Ветхом Завете, когда Сара, жена Авраама, будучи бесплодной, пригласила служанку, чтоб та выносила ребенка Авраама. Древняя история полна случаев, когда знатные роды прибегали к помощи служанок или рабынь.

Впервые с научной точки зрения о СМ заговорили в середине XX века. Основателями технологии экстракорпорального оплодотворения (ЭКО) считают Роберта Эдвардса (эмбриолога, лауреата Нобелевской премии) и Патрика Стептоу (гинеколога). Первые попытки ЭКО были предприняты в 1967 году в Англии, но только в 1978 году впервые в мире на свет появился ребенок, зачатый in vitro (в пробирке). Разработки европейских ученых были переняты и дополнены отечественными специалистами. Успешные шаги в области вспомогательных репродуктивных технологий сделаны в СССР под руководством профессоров Б.В. Леонова (Москва) и А.И. Никитина (Санкт-Петербург) в 80-е годы прошлого века. Первая отечественная программа СМ была запущена в 1995 году в Харькове (затем последовали Санкт-Петербург и Москва).

В настоящее время СМ в РФ разрешено законом и регулируется рядом нормативно-правовых актов. Основным из них является ФЗ №323 «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации», где в п. 9 ст. 55 указывается: «Суррогатное материнство представляет собой вынашивание и рождение ребенка (в том числе преждевременные роды) по договору, заключаемому между суррогатной матерью (женщиной, вынашивающей плод после переноса донорского эмбриона) и потенциальными родителями, чьи половые клетки использовались для оплодотворения, либо одинокой женщиной, для которых вынашивание и рождение ребенка невозможно по медицинским показаниям». В п. 10 той же статьи предусмотрена норма, дающая право быть суррогатной матерью [2]. Кроме того, вопросы СМ отражены в таких нормативно-правовых актах, как «Семейный кодекс Российской Федерации» [1], Приказ № 107н Министерства здравоохранения РФ от 30.08.2012 г. «О порядке использования вспомогательных репродуктивных технологий, противопоказаниях и ограничениях к их применению» [3] и некоторых других.

Вместе с тем законодательство, связанное с вопросами СМ, пока несовершенно. Отметим следующие его недостатки.

1. Не существует общего мнения о том, какую природу имеет договор о СМ. Одна часть специалистов относит его к ничтожным сделкам, как противоречащий нравственным принципам. Другая часть отмечает, что он не является гражданско-правовым договором, а значит, к нему нельзя применить гражданское законодательство, которым регулируются договорные отношения.

2. В праве о СМ не отражена процедура передачи ребенка его биологическим родителям.

3. На законодательном уровне не закреплены права одиноких отцов, которые воспользовались программой с применением яйцеклетки донора.

4. Нередко в договорах содержится пункт о том, что биологические родители имеют право не принять больного ребенка. Это ущемляет права суррогатной матери, которая вынуждена остаться с чужим ребенком на руках, более того, ей приходится возмещать расходы (если она не сумела доказать, что ребенок родился неполноценным не по ее вине).

Таким образом, при всей общественной и гуманитарной значимости данного метода зачатия и вынашивания ребенка моральные и правовые проблемы, связанные с ним, как и с новым правовым институтом на его основании, все еще сохраняются. Это ограничивает возможности использования ЭКО и СМ в условиях демографической напряженности.

В связи с этим необходимы скорейшие шаги по совершенствованию правовой основы вспомогательных репродуктивных технологий за счет урегулирования отношений всех сторон договора, а также по стабилизации соответствующих этических норм в области семейно-брачных отношений.

Список цитируемой литературы:

1. Семейный кодекс Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации от 29 декабря 1995 г. № 223-ФЗ (в ред. от 06 февраля 2020 г.) // Рос. Газета. 1996. 27 янв.

2. Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации от 21 ноября 2011 г. № 323-ФЗ (в ред. от 27 декабря 2019 г.) // Рос. Газета. 2011. 23 нояб.

3. О порядке использования вспомогательных репродуктивных технологий, противопоказаниях и ограничениях к их применению:

приказ Минздрава России от 30 августа 2012 г. № 107н (в ред. от 01 фев. 2018 г.) // Рос. Газета. 2013. 11 апр.

4. Паспорт национального проекта «Демография»: утв. президиумом Совета при Президенте Российской Федерации по стратегическому развитию и национальным проектам, протокол от 24 декабря 2018 г. № 16 [Электронный ресурс] - URL: http://www.consultant.ru/ (дата обращения: 01.03.2020 г.).

5. Ляуш Л.Б. Этические проблемы «суррогатного материнства» [Электронный ресурс] - URL: azbyka.ru/zdorovie/eticheskie-problemy-surrogatnogo-materinstva (дата обращения: 01.03.2020 г.).

6. Мационг Е. Врач рассказал, как отбирают суррогатных матерей и кто заказывает детей [Электронный ресурс], Официальный сайт Российской газеты – URL: https://rg.ru/2020/02/15/reg-urfo/vrach-rasskazal-kak-otbiraiut-surrogatnyh-materej-i-kto-zakazyvaet-detej.html (дата обращения: 01.03.2020 г.).

7. Панкина Д. Мизулина предложила запретить суррогатное материнство [Электронный ресурс], Официальный сайт газеты «Комсомольская правда» - URL: https://www.kp.ru/online/news/1582567/ (дата обращения: 01.03.2020 г.).

Секция 9.

РОЛЬ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И ВЫЗОВЫ

Афанасьев Даниил Викторович,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Суханов Е.В., к.э.н., доц.

Afanasyev Daniil Viktorovich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor- Sukhanov E.V, Ph. D., Associate Professor.

РОЛЬ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

THE ROLE OF FINANCIAL RESULTS IN THE COMPANY 'S ACTIVITIES

Аннотация. В данной статье рассматривается роль финансовых результатов в деятельности предприятия. На основании этого определяется сущность и значение финансовых результатов, и значимость проведения анализа.

Abstract. This article discusses the role of financial results in the company 's activities. Based on this, the essence and significance of financial results and the significance of the analysis are determined.

Ключевые слова: финансовый результат, прибыль, предприятие.

Keywords: financial result, profit, enterprise.

В современных рыночных условиях главная цель любого предприятия - это получить прибыль от финансово–хозяйственной деятельности предприятия. Прибыль предприятия является основным показателем, по средствам которого отражается эффективность производства, качество и объем произведенной продукции, состояние производительности труда, а так же уровень затрат. На основании этого самым важным составляющим финансового анализа предприятия яв-

ляется анализ финансовых результатов. Финансовые результаты являются основными в системе показателей, которые применяются для всестороннего анализа эффективности и результативности работы предприятий [2, с. 54].

Под финансовым результатом следует понимать показатель хозяйственной деятельности предприятия, повышения или снижения объема полученной прибыли (или убытка) за определенный временной промежуток. Итоговый финансовый результат работы предприятия зависит от объема реализации товаров или услуг, от объемов основных средств предприятия, от доходов, полученных предприятием от внереализационных сделок и пр. [1, с. 161].

Доход (или убыток) в результате деятельности предприятия является разницей между полученной от реализации по рыночным ценам (без учета НДС и акцизов) продукции или услуг прибылью и затратами на производственные процессы и продажу. Финансовые результаты работы предприятия всегда выражены в основных двух формах, а именно: в форме дохода и в форме убытка. В случае, если прибыль предприятия превышает его расходы на закупку, производство продукции, то его деятельность считается прибыльной. Если же необходимые затраты превышают доход предприятия, то говорят об убыточности его деятельности.

На основании рассмотренного можно отметить, что финансовые результаты - это системный показатель, который отражает результат деятельности предприятия в виде разности доходов и расходов.

Проведение оценки финансовых результатов деятельности является необходимым для любого предприятия, так как ее эффективное функционирование и итоговая цель заключается в получении прибыли.

Для каждого предприятия анализ финансовых результатов - это самая основная цель. При помощи анализа финансовых результатов возможно рассмотреть, как правильно реализуется бизнес–план, и в каком направлении движется предприятие.

Список цитируемой литературы:

1. Абдукаримов И. Т. Анализ финансового состояния и финансовых результатов предпринимательских структур. – М.: ИНФРА-М, 2019. – 214 с.

2. Дорман В. Н. Коммерческая организация: доходы и расходы, финансовый результат. – М.: Флинта, Изд-во Урал. ун-та, 2017. – 108 с.

3. Кобелева И. В. Анализ финансово-хозяйственной деятельности коммерческих организаций. – М.: ИНФРА-М, 2019. – 292 с.

Переверзева Анна Сергеевна,
Двуреченская Елена Андреевна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Татаринова Е.С., ст.преп.

Pereverzeva Anna Sergeevna,
Dvurechenskaya Elena Andreevna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Tatarinova E.S., Senior Lecturer.

БАРЬЕРЫ ЭТАПОВ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА ЭКСПОРТНОГО ПРОЕКТА В РОССИИ

BARRIERS OF STAGES OF THE LIFE CYCLE OF THE EXPORT PROJECT IN RUSSIA

Аннотация. В статье рассмотрены основные характеристики этапов жизненного цикла экспортного проекта в России и административные и регуляторные барьеры, связанные с его осуществлением.

Abstract. The article describes the main characteristics of the stages of the life cycle of an export project in Russia and the administrative and regulatory barriers associated with its implementation.

Ключевые слова: экспорт, жизненный цикл, барьеры, проблемы, этап, рынок.

Keywords: export, life cycle, barriers, problems, stage, market.

Экспортная деятельность предприятия занимает особое место в экономике России и представляет собой последовательность экспортных проектов. Однако, на каждом этапе жизненного цикла экспортного проекта многие организации сталкиваются с некоторыми трудностями. В данной статье мы рассмотрим некоторые представленные проблемы более подробно.

Одним из наиболее важных этапов реализации экспортного проекта является первый этап «Выбора рынка и поиск покупателя», так как именно на данном этапе компания принимает решение об осуществлении экспортных поставок. Особенно важным становится получение максимального объема разносторонней информации о возможных рынках сбыта и каналах реализации продукции. На этом этапе

экспортеры сталкиваются со следующими барьерами: 1. барьеры на внешних рынках – 22,4%; 2. готовность компаний к экспорту – 4,1%; 3. информация о внешних рынках – 11,8%; 5. межведомственное взаимодействие – 2,4%; 6. продвижение на внешних рынках – 47,6%; 7. таможенно-тарифное регулирование – 7,6%; 8. финансовая поддержка – 4,1%.

На первом этапе российские экспортеры к основным проблемам относят недостаточное количество информации о следующих важных моментах, которые являются определяющими при принятии решения об осуществлении экспортных поставок:

Во-первых, инфраструктура продвижения продукции за рубежом; во-вторых, возможности и потребности конкретных зарубежных рынков; в-третьих, инвестиционные контракты и проекты, реализуемые за рубежом; в-четвертых, законодательство целевых стран, относящиеся к осуществлению поставок, регулированию ввоза продукции; в-пятых, возможность выхода на специализированные международные площадки для реализации продукции; в-шестых, доступные меры государственной поддержки экспортеров.

На пятом этапе «Оформление товаров при экспорте», на котором экспортер непосредственно осуществляет оформление товара для пересечения государственной границы, экспортер сталкивается со следующими барьерами: барьеры на внешних рынках – 0,3%; инфраструктурные ограничения – 3,4%; доставка товара – 0,3%; межведомственное взаимодействие – 2,1%; получение разрешительных документов – 51,2%; таможенное администрирование – 41,4%; таможенно-тарифное регулирование – 0,3%; финансовая поддержка – 0,9%.

На пятом этапе основные сложности для экспортеров возникают в связи с необходимостью взаимодействия с контрольно-надзорными органами и получения различных сертификатов и разрешений на вывоз продукции.

В качестве одного из главных барьеров ведения и развития экспортной деятельности выступает неопределенность по вопросу отнесения продукции к контролируемым товарам. Она вызвана следующими факторами: 1. широкое толкование и неоднозначное применение утвержденных перечней продукции, подлежащих экспортному контролю; 2. отнесение товаров народного потребления к товарам двойного назначения; 3. постоянное изменение списков стран и продукции, на которые распространяются запреты на вывоз; 4. малое число организаций, оформляющих идентификационное заключение.

Также есть трудности, возникающие при экспорте продукции агропромышленного комплекса, и проблемы с таможней.

На шестом этапе «Доставка товара (логистика)» логистику можно рассматривать как комплекс мер по доставке товара от экспортера до иностранного покупателя. Выявленные барьеры, связанные с оценкой состояния логистической инфраструктуры, обслуживающей экспорт, были распределены по следующим категориям: барьеры на внешних рынках – 1,8%; инфраструктурные ограничения – 15,2%; логистика – 70,5%; межведомственное взаимодействие – 1,3%; нормативное регулирование перевозок – 4,0%; таможенно-тарифное регулирование – 1,3%; финансовая поддержка – 5,8%.

На данном этапе все проблемы подразделяются на три основные группы, первая группа связана со стоимостью логистических услуг и длительностью транспортировки грузов и в качестве главных проблем экспортеры здесь отмечают высокие цены на доставку уже готовой продукции до потребителя. Вторая группа проблем данного этапа связана с технологическими ограничениями и согласованием перевозки грузов к ним относятся: технические и технологические ограничения магистралей ОАО «РЖД». Третья группа проблем характеризуется инфраструктурными ограничениями и отсутствием логистических маршрутов: в данную категорию попадают проблемы, связанные с отсутствием крупных региональных транспортных узлов и логистических маршрутов из России во многие другие страны мира.

Следует отметить, что при описании всех выше изложенных проблем экспортеры чаще всего выделяют отсутствие и обязательность создания информационных и коммуникационных платформ, которые необходимы для обеспечения разнообразных поддержек для экспорта готовой продукции, а также экспортеры уверены, что создание и расширенное использование электронного документооборота позволит облегчить процесс экспорта не только в России, но и на пространстве ЕАЭС.

Список цитируемой литературы:

1. Квашнина И.А. Внешняя торговля России в условиях ухудшения общехозяйственной конъюнктуры // Российский внешнеэкономический вестник. – 2018. – № 2. – С. 85-94.

2. Оболенский В.П. Внешняя торговля России в условиях снижения мировых цен и «санкционной войны» // Российский внешнеэкономический вестник. – 2017. – № 9. – С. 34-44

Жалмышева Дайана Малгаждаровна,
Копжасар Анель Еркинкызы
Евразийский гуманитарный институт,
г. Нурсултан, Республика Казахстан
Научный руководитель - Даулетханова Ж.Д.,
магистр, старший преподватель

Zhalmysheva Dayana Malgazhdarova,
Kopzhasar Anel Erkynkyzy
Eurasian humanitarian Institute,
Nursultan city, Republic of Kazakhstan
Scientific adviser – Dauletkhanova Zh.D. master, senior lecturer

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

IMPROVING THE DEVELOPMENT OF DIGITAL TRANSFORMATION OF THE ECONOMY OF THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN

Аннотация. В данной статье рассмотрена цифровизация Казахстана как ключевой фактор экономического развития в условиях модернизации. Обоснована необходимость цифровизации экономики Казахстана как ключевого фактора роста для многих отраслей.

Annotation. This article examines the digitalization of Kazakhstan as a key factor of economic development in the context of modernization. The necessity of digitalization of the economy of Kazakhstan as a key growth factor for many industries is justified.

Ключевые слова: цифровизация, экономическое развитие, значение, условия модернизации, цифровые технологии, цифровые отрасли, производительность труда.

Key words: digitization, economic growth, value, terms upgrade, digital technologies, digital industries, labor productivity.

Цифровая экономика представляет совокупность общественных отношений, связанных с широким использованием цифровых технологий с целью совершения различных сделок и операций с платежными средствами на основе современных электронных технологий. Рассмотрим основные направления развития цифровых секторов экономики Казахстан (таблица 1).

Таблица 1 - Цифровые преобразования в отраслях экономики Казахстана

Сектора экономики	Цифровые технологий
Цифровизация промышленности	Цифровой рудник с помощью «умных» датчиков позволяет контролировать объемы и скорость добычи, следить за рациональным использованием оборудования, а также объединять эти данные в единую информационную систему. Технология минимизирует человеческий фактор, который обеспечивает онлайн-контроль за производством. Примером служит на предприятии АО «НАК «Казатомпром» проект «Цифровой рудник»
	Цифровое месторождение объединяет несколько технологий нефте- и газобурения, а также разведки и цифрового управления в сочетании со стандартизированными коммуникационными технологиями. Используется в деятельности АО «ЭмбаМунайГаз» проект «Цифровое месторождение»
	Умная фабрика позволяет с помощью технологий автоматизировать почти все циклы производства от обработки сырья до доставки товаров, а также контролировать все это в единой цифровой системе
Цифровизация транспорта и логистики	Интеллектуальная транспортная система будут внедрены автоматизированная система взвешивания в движения; система взимания платы на дорожных участках; видеомониторинг и выявление нарушений ПДД; передвижные дорожные лаборатории; анализ и прогнозирование климатических условий для перевозок; внедрение искусственного интеллекта на автодорогах. Аппаратно-программный комплекс «Сергек», данная интеллектуальная система видеоконтроля, анализа и прогнозирования, фиксирующая правонарушения на улицах и дорогах городах Алматы и Нурсултан.
	Мультимодальные перевозки являются автоматизация процессов грузоперевозок всеми видами транспорта: автоперевозки, железно-дорожные перевозки, морские и речные перевозки, авиаперевозки.
Развитие электронной торговли, финансовых технологий и безналичных платежей	Финансовые технологии развития в области электронной торговли, электронных платежей, повышения цифровой и финансовой грамотности населения и предпринимателей, развития финансовой инфраструктуры . Внедрение открытых технологий Fulfillment-центр, E-Commerce-центр (используется портал «eGov.kz») , Технология Open API, модель удаленной идентификации личности (технология «blockchain»)
Цифровизация агропромышленного комплекса	Автоматизация системы мониторинга и прослеживаемости агропромышленной продукции (животноводства и растениеводства). Стандарты качества сельскохозяйственной продукции «Точное земледелие», единая электронная торговая площадка «E-Agrotrade» для реализации продукции
Примечание: составлено на основании источника [2]	

Отметим что роль цифровизации экономики Казахстана носит положительную тенденцию развития, тем самым служит ключевым фактором роста для многих отраслей. Внедрение многих технологических инноваций в отраслях экономики в Казахстана, даст положительный эффект для экономического роста страны.

В заключений, отметим что главные поставленные цели Цифровой Программы развития экономики Казахстана, невозможна без всесторонней политической, законодательной, организационной и финансовой поддержки со стороны государства. Потенциал экономического прироста Казахстана за счет секторов цифровой экономики прогнозируется к 2025 году занять 30-е место в международном рейтинге цифровой конкурентоспособности [4]. Активное применение цифровых технологии в экономике Казахстана, даст импульс развитию всех отраслей экономики, начиная с самых традиционных предприятий и заканчивая новейшими высокотехнологичными производствами.

Список цитируемой литературы:

1. Мун Ю.С., Мусина С.Т. Цифровизация Казахстана: преимущества для экономического развития // Четвертая промышленная революция: вклад молодых ученых: материалы межвузовского молодежного форума, 18 октября 2018 года. – Астана, 2018. – С. 313- 318.

2. Рост экономики Казахстана невозможен без цифровизации ключевых отраслей – исследование https://digitalkz.kz/napravleniya-programmy/

3. Даулетханова Ж.Д. Развитие цифровой трансформации промышленности в рамках ЕАЭС // Сборник материалов Международной научной конференции «Тенденции мировых интеграционных процессов: вызовы и возможности. Евразийский институт интеграции», г. Нур-Султан, 2019. – С. 362-371.

4. Стратегический план развития страны до 2025 года - Режим доступа:.https://primeminister.kz/ru/page/view/ strategicheskii_plan_razvitiya_kazahstana_do_2025_goda

Кочетова Алина Васильевна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС, Липецкий филиал
Научный руководитель – Солодовник Ю.А., к.э.н, доц.

Kochetova Alina Vasilievna
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa, Lipetsk branch
Scientific supervisor – Solodovnik J.A., Ph. D., Associate Professor.

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОЕКТА «ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА»

PROBLEMS OF IMPLEMENTATION OF THE NATIONAL PROJECT “DIGITAL ECONOMY”

Аннотация. В статье рассмотрены проблемы реализации национального проекта «Цифровая экономика» и предложены пути решения названных проблем.

Abstract. The article discusses the problems of implementing the national project "Digital Economy" and suggests ways to solve these problems.

Ключевые слова: экономика, национальный проект, цифровая экономика, цифровизация.

Keywords: economics, national project, digital economy, digitalization.

В настоящее время происходят качественные изменения в экономике и обществе. Все большую актуальность приобретает цифровизация. Так, Глобальный институт McKinsey сопоставляет развитие цифровой экономики с промышленной революцией XVIII-XIX вв., радикально изменившей весь мир [1].

Показательным является то, что среди национальных проектов заявлен проект «Цифровая экономика Российской Федерации», реализация которого началась с 2019 года. Поэтому представляется важным рассмотрение данной темы.

Для исследования поставленного вопроса обратимся к понятию «цифровая экономика». Согласно Стратегии развития информационного общества РФ на 2017-2030 годы под названным термином понимается: «хозяйственная деятельность, в которой ключевым фактором

производства являются данные в цифровом виде, обработка больших объемов и использование результатов анализа которых по сравнению с традиционными формами хозяйствования позволяют существенно повысить эффективность различных видов производства, технологий, оборудования, хранения, продажи, доставки товаров и услуг». [3]

На реализацию проекта «Цифровая экономика» предполагается направить 1,635 трлн. рублей, что выводит его на пятое место по затратам.[4]

Развитие цифровой экономики положительно влияет на рост производительности труда, повышение конкурентоспособности компаний, снижение издержек производства и создание новых рабочих мест и т.д. Но вместе с тем существуют определенные проблемы, связанные с реализацией данного проекта.

1. Отсутствие целостной концепции реализации проекта «Цифровая экономика». Иными словами, не существует документа, который обобщал бы развернутое описание понятия цифровой экономики, ее взаимодействие с другими проектами, цели и задачи национальной программы и системы показателей, свидетельствующих о полученных результатах.

2. Проблемы управления, функции которого возложены на подсистему государственной интегрированной информационной системы «Электронный бюджет» (ГИИС ЭБ). Данная подсистема практически не интегрирована с другими системами, в результате чего почти всю необходимую для мониторинга исполнения проектов информацию приходится вносить вручную. Также показатели, по достижении которых осуществляется вышеназванный мониторинг, часто носят формальный характер и не отражают весь объем мероприятий, проводимых в национальных проектах.[5]

3. Критичность доступа к цифровым технологиям. В настоящее время в России фактически отсутствуют собственные передовые разработки в сфере цифровизации. Большая часть цифровых технологий находится под контролем американских корпораций, использующих монопольное положение для решения коммерческих и политических целей.[2]

4. Проблемы в области защиты интеллектуальных прав и персональной информации, связанные с увеличением каналов передачи и средств обработки информации.

Для повышения эффективности реализации проекта «Цифровая экономика» мы предлагаем осуществить следующие мероприятия:

1. Прописать концепцию «Цифровой экономики», уровни взаимодействия с другими национальными проектами, обозначить стратегические цели программы и критерии их достижения.

2. Настроить интеграцию между проектной подсистемой ГИИС ЭЮ и Единой информационной системой электронного взаимодействия участников программы «Цифровая экономика Российской Федерации», разработанной и используемой в Аналитическом центре при Правительстве РФ, выполняющем функции проектного офиса нацпрограммы в соответствии с постановлением Правительства № 234.

3. Поставить в приоритет развитие цифровой инфраструктуры для приведения ее в соответствие с требуемым национальным проектом уровнем.

4. Уделить особое внимание вопросам кибербезопасности.

Подводя итог, следует отметить, что цифровизация экономики положительно влияет на ее эффективность, а также приводит к улучшению качества жизни. Существующая стратегия реализации национального проекта «Цифровая экономика» содержит в себе ряд проблем, решив которые возрастет вероятность успешного перехода российской экономики на новый уровень.

Список цитируемой литературы:

1. Владимир Кулагин, Александр Сухаревски, Юрген Мефферт Digital@Scale: Настольная книга по цифровизации бизнеса. - М.: Интеллектуальная Литература, 2019. – 293 с.

2. Комарова В. В. Актуальные проблемы внедрения цифровых технологий в промышленность России // Креативная экономика. – 2019. – Том 13. – № 6. – С.1107-1116

3. Указ Президента РФ от 9 мая 2017 г. № 203 “О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы” [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.garant.ru/

4. «Цифровая экономика РФ» [Электронный ресурс] URL: https://digital.gov.ru/ru/activity/directions/858/ (дата обращения: 15.03.2020)

5. «Цифровая экономика». Как реорганизовать нацпрограмму, чтобы она заработала в полную силу [Электронный ресурс] URL: https://www.cnews.ru/articles/2019-10-22_tsifrovaya_ekonomikakak_reorganizovat (дата обращения: 15.03.2020)

Куприянова Милена Александровна,
Якушкина Людмила Олеговна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Татаринова Е.С., ст. преподаватель.

Kupriyanova Milena Aleksandrovna,
Yakushkina Ludmila Olegovna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor – Tatarinova E.S., senior lecturer.

ПРОБЛЕМА КОНВЕРГЕНЦИИ

CONVERGENCE PROBLEM

Аннотация. В статье раскрыта сущность и проиллюстрированы проблемы конвергенции на примере БРИКС.

Abstract. The article reveals the essence and illustrates the problems of convergence on the example of BRICS.

Ключевые слова: конвергенция, глобализация, экономика, развитие, БРИКС.

Keywords: convergence, globalization, economy, development, BRICS.

До XIX века Восток и Запад были примерно одинаковы по потенциалу и уровню жизни населения. Однако в последующие десятилетия Запад резко ушёл вперёд. Это привело к возникновению экономико-политического раскола стран на «первый» (западная рыночная экономика), «второй» (социалистическая экономика) и «третий» (слаборазвитые и развивающиеся страны) миры. Он вызвал во второй половине XX века идею конвергенции, подразумевающую постепенное объединение (смешение) политических режимов рыночной и социалистической экономик, путём соединения их лучших качеств. В настоящее время, конвергенция на мировом уровне тесно связана с глобализацией, то есть формируется общая система экономических, политических, социальных, культурных, научных и других отношений.

Трейдер в финансов словаре определяет конвергенцию как теорию о том, что более бедные страны будут иметь более высокие темпы экономического роста, чем богатые страны. Развивающиеся страны

имеют потенциал к росту более высокими темпами, чем развитые страны. Это связано с тем, что снижение доходности факторов производства намного меньше, чем в богатых странах. Важно отметить, что более бедные страны могут копировать методы производства, а также технологии и институты развитых стран. Таким образом, можно утверждать, что конвергенция в экономике предполагает приобретение несколькими национальными хозяйственными системами подобных признаков и черт, но при этом, сохраняя свою индивидуальную самобытность. По модели Солоу выделяют следующие три основных причины эффекта конвергенции:

1. Существуют, так называемые, «траектории сбалансированного роста», по которым осуществляют своё движение экономики стран, в данном случае можно заметить существенную разницу в выпуске на одного работника только из-за различия положений стран относительно этой траектории, вследствие этого, более «производительные» бедные страны догоняют менее «производительные» богатые страны.

2. «Предельная отдача от капитала ниже в странах с более высокой капиталовооружённостью», другими словами, осуществляется отток капитала из богатых стран в бедные, что приводит к сокращению разницы в доходах между странами.

3. Из-за распределения технологий во времени «возникающие различия в доходах между странами начинают сокращаться после получения к ним доступа бедными странами.»

Для того чтобы больше разобраться в том, что такое конвергенция, рассмотрим организационное объединение БРИКС, основу которого составляет взаимопомощь экономического и политического развития стран.

БРИКС (BRICS) – группа из пяти быстроразвивающихся стран: Бразилия, Россия, Индия, Китай, Южно-Африканская Республика.

На их встречах «обсуждались преимущества финансового сотрудничества, вопросы предоставления кредитов, выдвигались идеи сотрудничества в сфере экологической безопасности и инфраструктурных проектов», - по данным журнала «Аргументы и факты». Важно отметить, что в БРИКС наблюдается существенная разница в уровнях экономического, социального, а также научно-образовательного развития. Основополагающей задачей БРИКС является решение вопросов преодоления глобального финансово-экономического кризиса, а также повышения жизненного уровня населения и перехода к высокотехнологичному производству.

Страны-участницы организации оказывают существенное влияние на мировые рынки, так как они являются обладательницами

огромных запасов природных ресурсов. К примеру, для Бразилии характерна хорошо развитая сельскохозяйственная отрасль, Россия обладает крупными запасами энергоресурсов, Индия славится производством чая и специй, в Китае большая доля рабочей силы, а ЮАР богат запасами разнообразных полезных ископаемых.

По данным новостного аналитико-информационного журнала «Око планеты», с целью избежания обращения во Всемирный Банк и МВФ за кредитами, «страны БРИКС подписали соглашение о создании Банка развития БРИКС, который с 2016 года финансирует инфраструктурные проекты («Банк БРИКС»). Новая финансовая структура сильно облегчила взаимные расчеты и кредитные услуги между членами объединения, снизила зависимость от доллара и евро».

Для осуществления взаимопомощи стран-участниц в случае возможного резкого сокращения золотовалютных резервов одной из них, страны БРИКС подписали соглашение о создании пула валютных резервов или, так называемой, «кассы взаимопомощи», первоначально объём которой составил 100 миллиардов долларов. Он распределен между странами следующим образом (рис. 1).

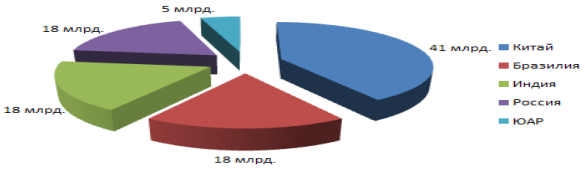


Рисунок 1 - Объем пула

Важно отметить, что решение всех этих вопросов представляется невозможным без объединения и консолидации усилий стран. Глобализация проявляется наиболее явно в отдельных сферах, однако во многих других между государствами остаются серьезные противоречия. Именно поэтому необходимо разрешить все эти противоречия, для того чтобы иметь возможность не только разрешить существующие глобальные проблемы человечества, но и не допустить появления множества новых разногласий.

В конечном итоге, конвергенция на мировом уровне сводится к сближению более и менее развитых стран к общему экономическому, социально-культурному знаменателю, которое обеспечивает более стабильное формирование мирового рынка.

Пак Евгений Олегович,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Владимирова С.В., к.э.н., доц.

Pak Yevgeny Olegovich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor-Vladimirova S. V., Ph. D., Associate Professor.

ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ КАК СДЕРЖИВАЮЩИЙ ФАКТОР РАЗВИТИЯ ЦИФРОВИЗАЦИИ АГРОБИЗНЕСА

PROBLEMS OF FINANCE AS A CONTRIBUTING FACTOR FOR THE DEVELOPMENT OF DIGITALIZATION OF AGRICULTURAL BUSINESS

Аннотация. В статье рассмотрены проблемы, которые связаны с осуществлением федерального проекта «Цифровое сельское хозяйство» в рамках национального проекта «Цифровая экономика».

Abstract. The article discusses the problems associated with the implementation of the federal project "Digital Agriculture" in the framework of the national project "Digital Economy.

Ключевые слова: сельское хозяйство, национальный проект цифровизация, финансирование, технологии.

Keywords: agriculture, national project, digitalization, financing, technology.

Министерством сельского хозяйства РФ был предложен комплекс мер, направленных на внедрение цифровых технологий и платформенных решений в ведомственном проекте «Цифровое сельское хозяйство». Важной задачей данного проекта выступает цифровизация сельскохозяйственных процессов для создания технологического рывка в АПК. Результатом, которого должен стать рост производительности сельскохозяйственных организаций в 2 раза к 2024 году.

В настоящее время совершенствование цифровых технологий в агропромышленном комплексе в достаточной степени разнородно. Крайне важно сформировать должным образом порядок производимых поправок.

Прозрачный характер цифровизации сможет исключить большое число посредников между конкретным потребителем и сельскохозяйственным товаропроизводителем. Сегодня на долю посредников приходится до 80% розничной стоимости цены товара. Ко всему прочему, взаимоусиливающийся эффект от роста производительности и сокращения доли посредников позволит увеличить объем потребления сельскохозяйственной продукции в среднем 1,5 раза по России. Следовательно, цифровизация принесет всем участникам выгоду, т.е. доходность агробизнеса вырастет, риски сократятся.

Проводимые опросы сельхозтоваропроизводителей говорят о том, что более пятидесяти процентов из них готовы вкладывать деньги в цифровизацию АПК при условии софинансирования государством, а более 30 % - участвовать в пилотных проектах внедрения искусственного интеллекта в технологии сельского хозяйства [1].

На рисунке 1 представлены данные по финансовому обеспечению проекта цифровизации сельского хозяйства.

Источники финансирования	Объем финансового обеспечения						Всего
	2019	2020	2021	2022	2023	2024	
Федеральный бюджет	16100	26000	29000	35000	23000	22900	152000
Бюджеты субъектов РФ	350	500	1000	2150	2000	2000	8000
Внебюджетные источники	5000	7000	15000	22000	35000	56000	140000
Всего	21450	33500	45000	59150	60000	80900	300000

Рисунок 1 – Финансирование реализации проекта цифровизации АПК, млн руб.

Однако общая сумма источников в 300 млрд руб. с тенденцией роста внебюджетных источников ставит некоторые вопросы:

– во-первых, непонятно, что имеется в виду под внебюджетными источниками;

– во-вторых, как сельскохозяйственные предприятия будут иметь доступ к бюджетным средствам;

– в-третьих, сложности с реализацией имеющихся нацпроектов вследствие недоиспользования выделенных средств, весьма вероятны и для ведомственной программы (всего на нацпроекты в 2019 г. из бюджета выделено 1,75 трлн руб., из которых на 2020 г. перенесли не потраченные 150 млрд руб.).

Проникновение цифровых технологий в отрасль пока не носит масштабного характера. С одной стороны, сельскохозяйственные организации и фермеры не хотят рисковать, внедряя инновационные продукты на производстве, боясь, что оборудование, программное обеспечение не окупятся. Большое количество решений требует существенных инвестиций, а помимо приобретения и установки могут возникнуть затраты на дорогое обслуживание [2, 3].

Стоит отметить, что смарт-технологии позволяют решать ряд задач более эффективно, например, контролировать агрономические и сопутствующие операции. Более того, смарт-технологии автоматизируют процессы и минимизируют риски, связанные с человеческой деятельностью. Таким образом, снижается давление на сотрудников и повышается эффективность труда.

Чтобы побудить сельскохозяйственных товаропроизводителей к цифровизации государство могло бы возвращать часть затраченных средств. Субсидирование на внедрении смарт-технологий могло бы без сомнения положительно сказаться на переходе к повсеместному использованию цифровых технологий. Более того, одним из важных мотивирующих факторов со стороны государства могло бы стать введение льгот на уплату налога на имущество на федеральном уровне.

Список цитируемой литературы:

1. Герасименко О. А. Стратегический финансовый менеджмент и его особенности в аграрных формированиях: учеб. пособие. – Краснодар: КубГАУ, 2019.

2. Заралиди В. П. Оценка финансовой устойчивости предприятия и определение резервов ее повышения // Colloquium-journal. – 2019. –№ 7-6 (31). – С. 32-37.

3. Кургинян М. А. Влияние ликвидности на структуру капитала сельскохозяйственных организаций // Агропродовольственная экономика. – 2018. – № 4. – С. 36-41.

Полосин Егор Игоревич, студент
Россия, ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ»,
Нижегородский филиал
Научный руководитель – Ломовцева А.В., к.э.н., доц.

Polosin Egor Igorevich, undergraduate
Russia, Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration,
Nizhny Novgorod branch
Scientific supervisor - Lomovtseva A.V., PhD in Economics,AssociateProfessor

РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОЕКТОВ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ «ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА» В НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

IMPLEMENTATION OF PROJECTS OF THE NATIONAL PROGRAM "DIGITAL ECONOMY" IN THE NIZHNY NOVGOROD REGION

Аннотация. В статье рассмотрен успешный опыт Нижегородской области в реализации проектов в рамках национальной программы «Цифровая экономика РФ» для решения задачи по обеспечению ускоренного внедрения цифровых технологий в экономике и социальной сфере.

Abstract. The article considers the successful experience of the Nizhny Novgorod region in implementing projects under the national program "Digital economy of the Russian Federation" to solve the problem of ensuring accelerated implementation of digital technologies in the economy and social sphere

Ключевые слова: национальный проект; цифровая экономика, бережливый умный город, блокчейн-технологии, портал обращений граждан.

Keywords: national project; digital economy, lean smart city, blockchain technologies, portal of citizens ' appeals.

В настоящее время все развитые страны мира осуществляют переход к цифровой экономике. Широкое использование цифровых технологий— одно из приоритетных направлений для таких стран как США, Великобритания, Германия, Япония и др. Как правило, для них

характерны длительный период реализации «повестки цифрового развития» и преемственность приоритетов — от построения базовой информационно-коммуникационной инфраструктуры до формирования скоординированной политики в этой сфере и программ поддержки повсеместного внедрения цифровых технологий.

Надо отметить, что и в РФ разработана национальная программа «Цифровая экономика» 2018-2024, которая включает в себя в такие федеральные проекты, как «Нормативное регулирование цифровой среды», «Кадры для цифровой экономики», «Информационная инфраструктура», «Информационная безопасность», «Цифровые технологии», «Цифровое государственное управление». Данные проекты помогут решать задачи по обеспечению ускоренного внедрения цифровых технологий в экономике и социальной сфере.

С 2019 года в Нижегородской области стали реализовываться разнообразные мероприятия для перехода экономики на цифровизацию. Например, статус пилотного «lean smart city («бережливый умный город») получили Саров, Н.Новгород, Дзержинск, Арзамас и Бор. В основе данной концепции лежат непрерывные улучшения управленческих процессов муниципалитета на базе современных цифровых инструментов для сокращения потерь времени и экономии ресурсов. По результатам оценки хода и эффективности цифровой трансформации городского хозяйства и эффективности решений, которые внедряются в рамках федерального проекта «Умный город» впервые был рассчитан индекс IQ.

В рамках данной методики 191 город РФ был определен в одну из четырех групп в зависимости от численности населения. В индексе учитывается наличие цифровых платформ и сервисов и объективные показатели их функционирования: сокращение числа ДТП; доля правонарушений, раскрытых с использованием цифровых решений; доля объектов городской инфраструктуры, подключённых к интеллектуальным системам управления; количество уникальных активных пользователей городских сервисов. Согласно проведенной оценки Нижний Новгород в рейтинге городов-миллионников находится на четвертом месте после Москвы, Казани и Санкт-Петербурга. Также в индекс вошел Саров: он на седьмом месте в списке городов с населением менее 100 тысяч человек. [2] Это стало возможно благодаря успешной работе аппаратно-программного комплекса «Безопасный город», проекту «Команда Правительства», внедрению различных систем мониторинга (например, пожаров, атмосферного воздуха), внедрению бережливых технологий в рамках проекта созданию порталов по оперативному взаимодействию с жителями в интернете.

Успешно внедряются цифровые технологии в государственном управлении и в оказании государственных услуг. Так Нижегородская область стала первым регионом, которая внедряет блокчейн-технологий в государственное управление. Приложение «Город N» работающее на платформе Vostok, позволит жителям распределять собственные налоги между различными категориями расходов (такими как образование, дороги, благоустройство), а также более детально разделять их по подкатегориям. «Город N» позволяет однозначно идентифицировать жителей Нижегородской области благодаря интеграции с порталом «Госуслуги». Данная система внедрена в пилотном режиме при формировании бюджета на 2020 год. [3]

Разнообразные проекты реализуются в Нижегородской области в интересах и населения и субъектов малого и среднего бизнес. Так, например, в феврале 2020 года запущен портал обращений граждан вамрешать.рф, где пользователи могут задать вопросы или сообщить о проблемах из разных сфер жизни — пожаловаться на отсутствие освещения, яму на дороге, несанкционированную свалку мусора, оставить предложения по благоустройству общественных территорий и многое другое. Кроме того, на портале будут проводиться опросы граждан, в том числе по программе поддержки местных инициатив. [1]

Для того, чтобы успешно решать задачи государственного управления потребуются новые технологии защиты персональных данных и информации. На основе рассмотренных выше примеров внедрения цифровых технологий в Нижегородской области можно сделать вывод, что цифровизация приведет к повышению эффективности деятельности органов государственной власти, предприятий и позволит более эффективно решать социальные проблемы населения.

Список цитированной литературы:

1. В Нижегородской области запущен портал обращений граждан [Электронный ресурс]- URL:https://strategy.government-nnov.ru/ru-RU/news/696 (дата обращения: 30.03.2020)

2. Нижний Новгород стал одним из городов-лидеров по цифровизации городского хозяйства [Электронный ресурс]. – URL: https://strategy.government-nnov.ru/ru-RU/news/731 (дата обращения: 30.03.2020)

3. Нижегородская область станет первым регионом России, внедрившим блокчейн-технологии в госуправлении [Электронный ресурс]. – URL: https://strategy.government-nnov.ru/ru-RU/news/400 (дата обращения: 30.03.2020)

Сыроежков Михаил Ильич
Академия при президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Алтайский филиал
Научный руководитель – Куликова И.В., к.э.н., доц.

Syroezhkov Mihail Ilich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Altai branch
Scientific supervisor – Kulikova I.V., Ph. D., Associate Professor

НОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

NEW INSTRUMENTS FOR FINANCING INVESTMENT ACTIVITY IN THE CONDITIONS OF DIGITAL ECONOMICS

Аннотация. В статье рассмотрены современные инструменты, используемые в сфере инвестиционной деятельности в условиях цифровой экономики.

Abstract. The article considers the modern tools used in the field of investment in the digital economics.

Ключевые слова: цифровая экономика; инвестиционная деятельность; краудфандинг; краудлендинг; краудинвестинг.

Keywords: digital economics; investment activity; crowdfunding; crowdfunding; crowdinvesting.

Мировая и российская экономика на данном этапе своего существования отличается взаимосвязью с постоянной информатизацией общества. Именно информация в наши дни является, пожалуй, главным фактором производства, а интеллектуальный капитал – самое важное средство в ведении хозяйственных процессов. Объясняется это тем, что интеллектуализация и информатизация общества наиболее сильно влияют на нынешние тенденции ведения бизнеса и появление новых инструментов финансирования инвестиционной деятельности. В экономике различных развитых стран это характеризуется зарождением всё большего числа инвестиционных платформ, с помощью которых можно размещать и привлекать инвестиции.

Что касается России, то здесь контроль подобной деятельности находится только на стадии становления. В Стратегии развития ин-

формационного общества в Российской Федерации на 2017– 2030 годы дается определение информационного общества, «в котором информация и уровень ее применения и доступности кардинальным образом влияют на экономические и социокультурные условия жизни граждан» [1]. Основная цель вышеописанной стратегии заключается в развитии цифровой экономики. Благодаря этому можно достичь стабильного экономического роста и привлечения инвестиций.

Для осуществления данной цели необходимо развитие цифровой экономики в следующих направлениях:

- усиление процесса компьютеризации российских организаций и фирм;
- более активное использование всемирной сети Интернет в экономических целях;
- развитие инфраструктуры в инновационном и инвестиционном направлениях в условиях цифровой экономики, участниками которой должны являться не только организации, компании и хозяйства, но и государство в первую очередь;
- совершенствование нормативно-правовой базы со стороны государства касательно применения новых инструментов инвестирования в цифровой экономике.

Связь между цифровой экономикой и инвестициями двухсторонняя. С одной стороны, развивающееся цифровое информационное общество создаёт новые, более удобные и передовые условия для инвестирования. С другой стороны, именно сами инвестиции являются одним из источников формирования сути цифровой экономики и информационного общества.

Если говорить более конкретно, то одним из новых инструментов финансирования инвестиционной деятельности сегодня является краудфандинг. Это сотрудничество большого количества людей, которые объединяют свои ресурсы на добровольной основе (чаще всего с помощью сети Интернет) для финансовой поддержки создателей различных проектов.

Понятие «краудфандинг» является обобщающим для таких терминов как «краудлендинг», и «краудинвестинг». В широком смысле под ними понимают сбор финансовых ресурсов для воплощения в жизнь какого-либо проекта с определенной целью и идеей.

Если говорить о краудлендинге отдельно, то под ним понимают услугу взаимного кредитования, реализуемую с помощью посредника, в роли которого выступает определенная инвестиционная площадка. Кредитование при этом следующих видов:

• P2P (peer-to-peer) – «равный равному», кредитование одним физическим лицом другого физического лица;

• P2B (peer-to-business) – кредитование физическим лицом юридического лица (компании).

При кредитовании P2B инвестор может вложить небольшие суммы в несколько проектов, тем самым производя диверсификацию инвестиций для снижения рисков. Краудлендинг – наиболее популярный вид краудфандинга. Данный инструмент собирает около 75 процентов всех средств, идущих на «народное кредитование». Проекты, средства на которые собираются с помощью краудлендинга, не обязательно должны носить коммерческую цель [2].

Краудинвестинг, напротив, имеет строго коммерческую направленность. Вследствие этого данный вид краудфандинга не такой распространенный и, как правило, требует более затратных вложений. Чаще всего таким способом кредитуются малые предприятия. Если предприятие имеет акции, инвестор становится акционером. Если у предприятия нет акций, предлагаются альтернативные варианты получения доли в компании.

В настоящее время, рынок краудфандинга активно развивается в России. Краудлендинговые и краудинвестинговые платформы постепенно становятся наиболее оптимальной альтернативой для инвесторов с базисными знаниями в экономической науке и свободным капиталом. Деятельность данных площадок в России контролируется Банком России. Его первостепенные задачи – создать комфортные условия для развития рынка краудфандинга в долгосрочной перспективе, стимулировать развитие финансирования сегмента малого и среднего бизнеса и усиления защиты прав розничных инвесторов.

Список цитируемой литературы:

1. О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017– 2030 годы: указ Президента Рос. Федерации от 09.05.2017 № 203. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс». [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216363/

2. Павлова Ю.В. Практика применения новых инструментов финансирования инвестиционной деятельности в условиях цифровой экономики // Вестник Российского университета кооперации. – № 3 (37). – 2019. – С. 78-84.

Шацких Дмитрий Александрович,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Суханов Е.В., к.э.н., доц.

Shatskikh Dmitry Alexandrovich,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor- Sukhanov E.V., Ph. D., Associate Professor.

МЕТОДИКА АНАЛИЗА ЭФФЕКТИВНОСТИ ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

METHODOLOGY FOR ANALYZING THE EFFECTIVENESS OF THE COMPANY 'S MAIN PERFORMANCE INDICATORS

Аннотация. Данная статья посвящена изучению методик анализа эффективности основных показателей деятельности предприятия. Выделены четыре основных вида анализа посредствам которого можно получить важную информацию о состоянии и перспективе развития предприятия.

Abstract. This article is devoted to the study of methods for analyzing the effectiveness of the main indicators of the enterprise. There are four main types of analysis through which you can get important information about the state and future development of the enterprise.

Ключевые слова: анализ, основные показатели деятельности, трендовый анализ, структурный анализ, сравнительный анализ, коэффициенты.

Keywords: analysis, key performance indicators, trend analysis, structural analysis, comparative analysis, coefficients.

В современных условиях анализ эффективности основных показателей деятельности предприятия является важнейшим инструментом, посредствам которого получается ценная информация о состоянии и перспективе развития предприятия.

Сущность анализа эффективности основных показателей деятельности предприятия заключается в следующем. Посредствам анализа эффективности основных показателей деятельности предприятия изучается структура и динамика показателей финансовой отчетности, а так же оценочные признаки. На основании данного можно отметить,

что анализ эффективности основных показателей деятельности предприятия является основным инструментом при оценки состояния предприятия [2, с. 158].

Решение конкретных задач при анализе эффективности основных показателей деятельности предприятия предполагает применение целого комплекса специальных методов, с помощью которых возможно получение количественной оценки по отдельным аспектам деятельности предприятия. В финансовой практике выделяют несколько видов анализа предприятия, основанных на применяемых методах, которые представлены на рисунке 1.

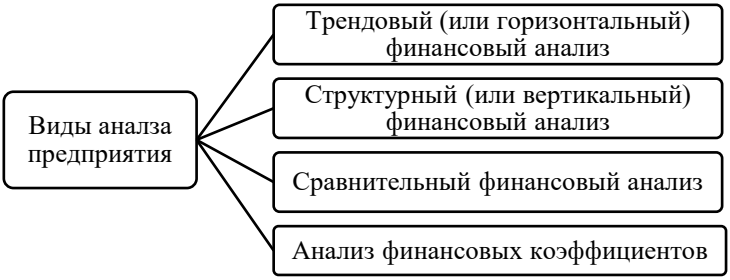


Рисунок 1 – Виды анализа предприятия

Для анализа эффективности основных показателей деятельности предприятия необходимо исследовать не только количественные, но и качественные показатели [1, с.217].

В анализе эффективности основных показателей деятельности предприятия данные финансовой отчетности играют первостепенную роль. Расчеты абсолютных и относительных показателей различных видов финансовой отчетности позволяют сформировать объективное мнение о положении предприятия.

Список цитируемой литературы:

1. Чернышева Ю. Г. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия (организации): учебник. – М.: ИНФРА-М, 2019. – 421 с.

2. Шеремет А. Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебник. – М.: ИНФРА-М, 2019. – 374 с.

Шунина Анастасия Александровна,
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Суханов Е. В., канд. экон. наук, доц.

Shunina Anastasia Aleksandrovna,
Academy under the President of the Russian Federation, Ranepa,
Lipetsk branch
Scientific supervisor-Sukhanov E.V., Ph. D., Associate Professor.

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ СОСТАВЛЯЮЩИЕ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

SOCIO-ECONOMIC COMPONENTS OF THE DIGITAL ECONOMY

Аннотация. В этой статье рассматриваются основные социально-экономические проблемы современного общества, которые вызваны развитием цифровых технологий.

Abstract. This article discusses the main socio-economic problems of modern society that are caused by the development of digital technologies.

Ключевые слова: Цифровая экономика, цифровые технологии, кибербезопасность, Интернет, персональные данные.

Keywords: Digital economy, digital technologies, cybersecurity, Internet, personal data

Мир, в котором мы живём значительно отличается от того в котором жили люди 10-15 лет назад и ранее. Неотъемлемой его частью стало развитие разнообразных технологий и в том числе технологий в сфере экономики. Актуальность тем развития, использования, а также определения рисков, связанных с их применением в сфере экономики, является важной для мировой экономики и для экономики России.

Особенно это касается вступившей в нашу современную жизнь цифровую экономику, под которой понимают хозяйствующее производство, которое использует цифровые технологии [1, 358].

Сейчас люди всё больше времени проводят, используя сеть интернет и различные гаджеты.

Благодаря этому виртуальная торговля приобретает огромный масштаб, обычные магазины заменяются интернет – магазинами. Современное общество в последние годы стало в значительной степени

медийно зависимым, при чём это касается почти всех слоёв населения. Повышенный кредит доверия в отношении цифровой экономики всех информационных издательств вызывает у людей чрезмерно положительное представление о ней, и в частности мысли об отсутствии защитной реакции по использованию технологических носителей информации.

Конечно никто не спорит что новые возможности - это хорошо, но, как и в реальной жизни – появление их способствует появлению новых рисков. Таких как:

1. Быстрое навязывание и заимствование западных технологий, деградация собственных компетенций [2, 3].

2. Новые уязвимости, закладки, слежка, утечки персональных данных, возможность потери тайны личной жизни.

3. Потеря рабочих мест, безработица, социальная напряжённость.

4. Юридическая неопределённость, рост мошенничеств и махинации с применением передовых технологий, плохое знание современных законов.

5. Исчезновение приватности, навязчивая реклама, новый цифровой тоталитаризм, утечка персональных данных граждан.

Наиболее важным из всех вышеперечисленных рисков является риск утечки персональных данных и возможности потери тайны личной жизни.

На данный момент во всём мире статистику по данному вопросу отражает индекс кибербезопасности, отражающий уровень защищённости персональных данных в каждой отдельной стране.

Согласно глобальному индексу кибербезопаности по странам за 2017 год, представленном в докладе МСЭ “Global Cybersecurity Index 2017”, наша страна занимает 10 место в мире по данному показателю [3, 27]

Но, уже в 2018 году Россия заняла 26 позицию в сфере кибербезопасности, тем самым опустившись на 16 мест [4, 25].

Применение цифровых технологий повлияло на уровень производительности труда. Это привело к высвобождению работников, которые не могут найти применения своим знаниям и умениям.

Сложившаяся ситуация привела к росту уровня безработицы. На данный момент важность этой проблемы признана во всех странах мира, в особенности безработица среди молодого населения. Ко всему это добавится вытеснение роботами людей со своих рабочих мест.

Всё это имеет свои плюсы, такие как повышение качества выполняемой работы и стабильности. Но с другой стороны, это явление влечет за собой нехватку рабочих мест.

Помимо безработицы эта ситуация может вызвать общественный дисбаланс. Поэтому стоит обратить внимание на готовность населения к робототехнике.

Способы снижения негативного эффекта ранее обозначенных рисков состоит в следующем:

1. Рассмотреть вопрос о введении налога на роботов. Сделать его как минимум равносильным заработной плате человека.

2. Создать условия для развития научной деятельности среди подрастающего поколения.

3. Поощрять создание национальных технологий, влияющие на экономическую безопасность России.

4. Прямой запрет скачивания больших данных о гражданах, обществе, экономике и государстве.

5. Перед запуском новых технологий нужно создать своего рода ограничения по отраслям или регионам, где будут разрешаться развитие новых технологий без немедленной правовой ответственности, но под пристальным наблюдением регуляторов

Обеспечение безопасности внедрения цифровой экономики остается одной из приоритетных задач процесса социально-экономического развития России.

На сегодняшний день экономическая теория накопила значительный объем знаний по проблемам рисков и неопределенности и продвинулась в трактовке природы и сущности этих категорий. Однако цифровая экономика с ее специфическими эффектами требует дальнейших исследований.

Список цитируемой литературы:

1. Черненко-Фролова Е.В., Будниченко Ю.Э. Цифровая экономика – экономика будущего//Сборник материалов международной студенческой научно-практической конференции. – 2018. – С. 407.

2. Касперская Н.И. (2018.03.22) – Цифровая экономика и риски цифровой колонизации.

3. Абдрахманова Г. И., Вишневский К. О., Волкова Г. Л., Гохберг Л. М. и др. Высшая школа экономики. – М.: НИУ ВШЭ, 2018. – С. 268.

4. Абдрахманова Г. И., Вишневский К. О., Гохберг Л. М. и др. Индикаторы цифровой экономики: 2019. «Высшая школа экономики». – М.: НИУ ВШЭ, 2019. – 248 с.

Кудаева Марина Андреевна
Липецкий государственный педагогический университет
имени П.П. Семёнова - Тян - Шанского
г. Липецк
Научный руководитель: Чепрасова Ю.В., доцент, к.ю.н.

Kudaeva M.A.
Lipetsk state pedagogical University named
after P. P. Semenov-Tyan-Shansky
Scientific supervisor: Cheprasova Yu. V., docent, candidate of law.

ПРЕСТУПЛЕНИЯ, СОВЕРШАЕМЫЕ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ИКТ И СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЕЙ

CRIMES COMMITTED WITH THE USE OF ICT AND SOCIAL NETWORKS

Аннотация. В статье рассматривается анализ составов преступлений, которые совершаются с использованием информационно-коммуникационных технологий (далее - ИКТ) и социальных сетей, а также выработка системы мер противодействия таким преступлениям.

Annotation. The article discusses the analysis of the elements of crimes that are committed using information and communication technologies (hereinafter - ICT) and social networks, as well as the development of a system of measures to counter such crimes.

Ключевые слова: правоохранительная деятельность, уголовный процесс, информационно-коммуникационные сети, сеть Интернет, преступления, совершаемые с использованием ИКТ, киберпреступность.

Keywords: law enforcement, criminal procedure, information and communication networks, the Internet, crimes committed with the use of ICT, cybercrime.

В связи с широким распространением информационно-коммуникационных технологий меняется характер преступности. В настоящее время все больше преступлений совершаются с помощью компьютерной техники и сети Интернет. Количество пользователей сети Интернет в России непрерывно растет.

Интернет-преступность растет быстрыми темпами. Информационная инфраструктура позволяет преступникам действовать скрытно,

не оставляя своих координат, совершать преступные действия с территории любого государства (где имеются технические возможности), а также действовать с соисполнителями на международном уровне [4, с. 38].

Современное российское уголовное законодательство предусматривает санкции лишь за деяния, связанные с нарушением сохранности компьютерной информации, т. е. преступления, в которых объектом выступают общественные отношения, возникающие в сфере компьютерной информации или обеспечивающие безопасность компьютерной информации [5, с.54].

По справедливому мнению И.М. Рассолова, компьютерная преступность представляет собой криминальную отрасль, в которой действуют мошенники, хакеры, вымогатели, педофилы, сутенеры, процветает торговля людьми и наркотиками, а также многие другие правонарушения [3].

Так, ряд преступлений в сфере экономики совершается с использованием ИКТ. К таковым можно отнести мошеннические действия, связанные со взломом профилей пользователей в социальных сетях и последующей рассылкой сообщений «друзьям» жертвы взлома с просьбой о переводе денежных средств под различными предлогами. В эту же группу можно отнести заведомо фиктивную продажу товаров (услуг).

Основным средством совершения таких преступлений, как неправомерный оборот средств платежей, незаконная банковская деятельность, также являются ИКТ. Так, совершение данных преступлений предполагает проведение банковских операций по переводу денежных средств. При этом платежные поручения направляются в основном посредством сети Интернет, что значительно ускоряет и упрощает преступную деятельность, а также создает определенные препятствия по уголовно-процессуальному документированию данной деятельности.

Постоянно увеличивается число фактов совершения преступлений против половой свободы и половой неприкосновенности, в частности в отношении несовершеннолетних. Кроме того, в сети функционируют сайты, содержащие порнографические материалы с участием несовершеннолетних.

На протяжении последних нескольких лет в сети Интернет стали активно развиваться «группы смерти», созданные с целью склонения детей и подростков к суицидам. Психологическое воздействие на членов групп заключается в основном в эксплуатации потребности

принадлежать к значимой тайной группе, ощущать свою избранность и уникальность [2].

Члены различных деструктивных организаций активно пользуются возможностями ИКТ в целях распространения материалов экстремистского характера, вербовки в свои ряды новых членов, а также координации противоправной деятельности. Кроме того, ИКТ активно используются в качестве средства связи, дистанционного руководства, а также обучения террористической деятельности, поиска дополнительных источников финансирования.

Для достижения своих целей представители экстремистских и террористических организаций используют возможности социальных сетей (ВКонтакте, Фейсбук, Твиттер, Одноклассники), в которых ведется активная пропагандистская работа [4, с. 17].

Коммуникационные возможности также активно используются для совершения преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотиков. В настоящее время наиболее распространен бесконтактный сбыт наркотиков. Так, установление контакта потребителя со сбытчиком происходит посредством переписки или звонков через социальные сети и мессенджеры (например, Skype, Viber, WhatsApp и т.п.).

На территории Российской Федерации законодательно запрещено осуществление деятельности, связанной с организацией и проведением азартных игр с использованием ИКТ. Игорные заведения могут функционировать лишь в специально отведенных игорных зонах [1]. Но многие предприниматели в обход российского законодательства регистрируются и осуществляют организацию азартных игр с территории иностранных государств.

Применительно к Российской Федерации представляется целесообразным значительное внимание уделять разработке тактики проведения таких следственных действий, как осмотр места происшествия, обыск (выемка) контроль телефонных и иных переговоров, допрос.

Учитывая, что к ИКТ практически неприменим принцип территориальности, то расследование такого рода преступлений лишь на национальном уровне малоэффективно. В связи с тем, что во многих случаях поставщики информационно-телекоммуникационных услуг зарегистрированы, на территории иностранных государств, одним из важнейших вопросов в сфере противодействия преступлениям, совершаемым с использованием ИКТ, является необходимость совершенствования международного сотрудничества, в том числе в сфере уголовного процесса.

В настоящее время основной формой международного сотрудничества в уголовно-процессуальной сфере является направление запросов о правовой помощи. Порядок взаимодействия российских судов, прокуроров, следователей и органов дознания с соответствующими компетентными органами и должностными лицами иностранных государств регламентирован главами 53, 54 и 55 УПК РФ.

Представляется необходимым развивать международное сотрудничество в уголовно-процессуальной сфере, в особенности по преступлениям, совершаемым с использованием ИКТ.

Проведенное исследование позволило сформулировать вывод о том, что с целью эффективной реализации правоохранительной функции государства в сфере борьбы с преступлениями, совершаемыми с использованием ИКТ и социальных сетей, необходимо совершенствование криминалистических тактик и методик их расследования, выработка новых требований к сбору, проверке и оценке доказательств по уголовным делам указанной категории, а также дальнейшее развитие международного сотрудничества, в том числе в области уголовного процесса.

Список цитируемой литературы:

1. Федеральный закон от 29.12.2006 №244-ФЗ «О государственном регулировании деятельности по организации и проведению азартных игр и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации» (в ред. от 27.12.2019) // Рос. газ. 2006. № 297. Ст. 20.

2. О направлении методических материалов: письмо Минобрнауки России от 31.03.2017 № ВК-1065/07 // Доступ из СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 05.03.2020).

3. Рассолов И.М. Киберпрестуаность: понятие, основные черты, формы проявления// Юридический мир. – 2019. – №2. – С. 44 - 46.

4. Хохлов Ю.П. Этот опасный Интернет. Генеральная прокуратура Российской Федерации реализует комплекс мер, направленных на обеспечение профилактики экстремизма и терроризма // Прокурор. – 2018. – № 3. – С. 15-19.

5. Чекунов И.Г. Киберпреступность: понятие и классификация // Российский следователь. – 2018. – №2. – С. 40

СОДЕРЖАНИЕ

Секция 1. Современные тенденции развития государственного и муниципального управления в условиях реализации национальных проектов

Андреев А.Е. Совершенствование механизма государственного регулирования развития здравоохранения (на примере Липецкой области) ……..... 3
Банина В.В. Управление доходами бюджетной организации в целях экономической безопасности…….. 6
Голубош О.С. Тенденции развития государственного и муниципального управления в условиях реализации национальных проектов на примере Нижегородской области …….. 9
Губин С.А. Совершенствование стратегии социально-экономического развития муниципального образования…….. 12
Елохинская Е.В. Формирование комфортной городской среды в моногородах в рамках национального проекта «Жильё и городская среда» ……..……..... 15
Есимханов К.Т. Некоторые тенденции налогообложения физических лиц в РК..... 18
Ильина А.В., Комаревцева Е.С. Проблемы реализации национальных проектов и программ в Российской Федерации 21
Кашкина Н.Э., Чехлова М.Е. Особенности государственного регулирования экономики с точки зрения ее перехода на инновационный путь развития ……... 24
Красильников А.А. Поддержка малого и среднего бизнеса в рамках национального проекта (на примере Нижегородской области)…….. 27
Крысанова Л.А. Теоретические и методологические аспекты финансовой устойчивости и платёжеспособности хозяйствующего субъекта ……..…….. 30
Лопухов Н.О. Современное состояние управления развитием сферы здравоохранения в Липецкой области…… 33
Мелихова М.С. Система бюджетирования в организациях в сфере здравоохранения…….. 36
Меринов Н.Н. Пути совершенствования деятельности администрации Грязинского района по управлению устойчивым развитием муниципального образования …..…..... 39

Немцева А.Ю. Устойчивое развитие сельских территорий: современное состояние и перспективы развития……..... 42
Репин Н.Ю. Реализация молодежной политики в Липецкой области……. 45
Соломенцева В.И. Тенденции развития здравоохранения в Липецкой области…….. 48
Торшин М.В. Проблемы реализации национального проекта производительность труда и поддержка занятости муниципальными образованиями в сфере взаимодействия с принадлежащими им муниципальными унитарными предприятиями 51
Харькова А.Р. Региональный туризм в России: современное состояние и пути развития……. 54
Шевченко А.В., Межов И.С. Индивид – общество – государство: новая философия партнерства …… 56

Секция 2. Современные технологии менеджмента: актуальные вопросы, достижения и инновации

Андреев А.С. Совершенствование управления оборотными активами предприятия……... 60
Андреев А.Е. Современное состояние и перспективы развития управленческого консультирования в мире ….…… 63
Андреенков А.В. Стратегия менеджмента при вводе нового товара на рынок для оптимизации прибыли…… 66
Беляев А.В. Ключевые переменные повышения сервиса организации ……. 69
Бондаренко Е.А. Особенности управления процессом адаптации персонала в организации (на примере ООО «Крепёжные изделия») ……..…….. 71
Голотвина В.А. Совершенствование управления в современных организациях путем активизации маркетинговой деятельности …… 74
Дубровская Т.А. Управление конкурентоспособностью предприятия…… 77
Дюсембаева Д.Б. Совершенствование коммуникационной структуры организации ..…….. 80
Жукова М.А. Цифровые технологии в менеджменте предприятий ……..…… 84

Завьялова К.В. Профессиональная этика как инструмент решения конфликтов в образовательных организациях…… 87
Карпов Г.В. Актуальные методические подходы финансового оздоровления кризисных предприятий …….……. 89
Кирюхин В.Н. Важность управления качеством обслуживания на современном этапе……. 91
Китаева М. Н., Нацкина А. Д. Антиинфляционная политика государства в условиях высокой социальной нестабильности 94
Клименко С.О. «Эффективная губерния» как инновационный подход к развитию нижегородского региона……. 97
Ковалева М.С. Применение бережливых технологий в сфере государственного управления……... 100
Косарева А.С. Современное состояние и перспективы развития управленческого консультирования в России в условиях реализации национальных проектов…….. 103
Куликов Д.Ю. Эффективность производственной деятельности ……..……. 106
Лагунников Е.О. Мотивация персонала как объект исследования и ключевой фактор управления в современной организации ……..……. 109
Лопухов Н.О. Современное состояние управленческого консультирования в области аграрно-промышленного комплекса ……. 112
Машкова Е.А. Управление организацией в условиях кризиса 115
Никульников М.С. Применение современных финансовых инструментов в деятельности предприятий…… 118
Подлесных Д.И. Совершенствование системы управления персоналом в розничной торговле ..…… 121
Покидов А.А. Тенденции развития рынка консалтинговых услуг в современном мире …..……. 124
Репин Н.Ю. Современное состояние и перспективы развития управленческого консультирования в России ……. 127
Сафронова Е.С. Анализ качества работы налоговых органов: проблемы и совершенствование организации работы налоговых органов ……..……. 130
Семененко Н.А. Основные проблемы финансовой устойчивости предприятий в современных условиях……. 133
Скворцова Е.В. Управление продвижением услуг справочно-правовой системы «Гарант»……... 136
Тепцова Н.А. Развитие сельскохозяйственной кредитной кооперации в России в условиях глобализации…….. 139

Токмаков А.А. Современные тенденции развития рынка консалтинговых услуг ..…… 142
Филатов А.В. Методы мотивации и стимулирования труда… 145

Секция 3. Экономическая безопасность России в условиях глобальных преобразований в рамках реализации национальных проектов

Анискина Е.С. Влияние финансовых результатов на экономическую безопасность предприятия …… 148
Артеменко Д.Н. Влияние дебиторской и кредиторской задолженности на экономическую безопасность предприятия 151
Бесчеревных М.А. Проблемы анализа финансового состояния российских предприятий на современном этапе…… 154
Богомолова Д.И. Теоретические подходы к исследованию анализа финансово-хозяйственной деятельности в системе обеспечения экономической безопасности организации…….. 157
Бунеева М.Б. Теоретические и методологические аспекты анализа финансового состояния с целью обеспечения экономической безопасности предприятия…….. 160
Власова Н.С. Направления эффективности управления финансовыми ресурсами предприятия для обеспечения его экономической безопасности……..... 163
Воронина С.В. Методические подходы к анализу финансовых результатов деятельности страховой компании для обеспечения экономической безопасности…… 166
Вязникова А.В. Теоретические аспекты оценки эффективности использования оборотных средств для обеспечения экономической безопасности организации …….. 168
Ганиева З.Х. Управление конкурентной стратегией коммерческого банка ……..…. 170
Горбунов Е.А., Гладышев А.С. Экономическая безопасность в системе национальной безопасности России …….. 172
Дымова Л.С. Актуальные вопросы анализа финансового состояния предприятия……. 175
Емельянова Ю.С. Особенности управления доходами и расходами сельскохозяйственных предприятий……. 178
Жаулетбаева А.И. Оценка финансовой устойчивости АО «Банк ЦентрКредит»……. 181

Захарова Д.О. Финансовая устойчивость как основной критерий обеспечения экономической безопасности предприятия 183
Калиахметов Р.М. Обзор Интернет-услуг (мобильное приложение) ДБ АО «Сбербанк» …..……. 186
Камышникова А.В. Управление ликвидностью и платежеспособностью хозяйствующего субъекта …….. 189
Карпенко И.В. Дебиторская задолженность как фактор, виляющий на экономическую безопасность предприятия…..… 192
Кириллова Д.А. Экономическая сущность показателей финансовой устойчивости для обеспечения экономической безопасности ……..…… 195
Кисель А.С. Риск банкротства как угроза экономической безопасности организации…… 197
Ключникова М.А. Повышение эффективности управления оборотными средствами в целях обеспечения экономической безопасности предприятия…… 200
Конышев Д.С. Методы оценки механизма управления доходами и расходами в целях экономической безопасности торговой организации…….…… 203
Корнаухов А.С. Особенности анализа деятельности сельскохозяйственных предприятий…… 205
Кретова К.Е. Теоретические аспекты управления дебиторской задолженностью предприятия…….…… 208
Кудюрова А.В. Экономическая безопасность рынка ценных бумаг…… 211
Кузнецова К.Е. Управление финансово-хозяйственной деятельностью в целях обеспечения экономической безопасности предприятия…….…… 214
Кукушкина В.В. Современные особенности управления оборотными активами в сельскохозяйственных организациях. 217
Лигуз А.В., Фролов Р.А. Инвестиционная привлекательность как залог экономической безопасности региона …… 220
Нестерова Н.Е. Концептуальные основы механизма управления финансовыми результатами деятельности как элемента, обеспечивающего экономическую безопасность хозяйствующего субъекта…….. 223
Овчинников В.И. Формирование системы обеспечения экономической безопасности организации…….. 226
Печерских В.М. Основы управления оборотными активами.. 229
Попов Д.В. Выработка мер по повышению экономической безопасности предприятия…… 232

Попова О.А. Теоретические и методологические вопросы анализа финансового состояния предприятия…… 235

Тимошук В.Д. Теоретические подходы к механизму управления денежными потоками и платежеспособностью организации ……..…… 238

Чурилова М.А. Управление результатами хозяйственной деятельности в целях обеспечения экономической безопасности ..……..…….. 241

Шарова Д.С. Анализ ликвидности и платежеспособности как важный элемент обеспечения экономической безопасности предприятия …… 244

Ясионович А.С. Некоторые аспекты повышения деловой активности и рентабельности для обеспечения экономической безопасности торговой организации ……. 247

Секция 4. Институциональные проблемы глобальной трансформации экономики России в аспекте реализации национальных проектов

Агеева Д.А. Проблема государственного контроля в рыночной экономике в условиях глобализации ……..……. 251

Бирюков О.Ю. Жилищно-коммунальное хозяйство как социально значимый сектор экономики ..…….. 254

Мельникова Д.Ю. Трудоустройство молодого поколения как один из компонентов концепции жизнеобеспечения населения государства ……... 258

Мукатаева А.К. Оценка структуры кредитного портфеля коммерческого банка АО «BANK RBK»……. 261

Мягкова М.А. Теоретические аспекты развития кооперации в России……... 264

Носова Л.О. Управление задолженностью предприятия в условиях цифровизации экономики……. 267

Сергеева А.А., Вишнякова Е.Н. Изменение структуры экспорта и импорта России в условиях экономических санкций 270

Федорин А.С., Бурцев Н.С. Роль свободных экономических зон в развитии территорий……... 273

Чеботарева М.П. Социальные аспекты глобализации. Участие России в процессах глобализации…….. 276

Секция 5. Развитие публичного права в России и за рубежом: теория, история и новые тенденции

Алексеев Р.П. Аутсорсинг как формы оптимизации оказания государственных и муниципальных услуг…….. 278
Арабаджи К.Г. Понятие договора займа и его характеристика ……..……... 281
Бабакова Н.С. Социокультурные, нормативные и фактические основания ограничения пассивного избирательного права ……..…… 283
Боганова А.А. Проблемы исполнения обязательств в условиях пандемии ……..…… 286
Брылев Н.С. Институт представительства в гражданском праве России……... 289
Волокитин Д.О. Определение договора комиссии и его юридическая характеристика ……. 291
Воронина М.В. Нефтяные монархии персидского залива…… 294
Гаврилов Д.А. Современное государственно-правовое развитие латиноамериканских стран ..…… 297
Ершов Н.А. Сроки и исковая давность в наследственном праве…… 300
Зубов А.В. Государственный строй современной Италии…… 302
Кирилов И.А. Проблемные аспекты развития рынка труда Липецкой области как объекта социального партнерства….. 305
Коротких Д.А. Интеллектуальные права несовершеннолетних ……. 308
Костяева Д.А. Особенности и проблемы, возникающие на практике при наследовании земельных участков в Российской Федерации ……..…….. 311
Кот Е.Р. Правовое регулирование договора об устройстве ребенка в патронатную семью Российской Федерации……. 314
Крючкова Ю.Н. Развитие гражданско-правового регулирования патронажа как фактор реализации национального проекта «Демография» …..…… 317
Кузнецов Е.С. Формирование современной государственности и правовой системы в странах тропической Африки …… 320
Кулина А.Р. Проблема определения места жительства детей, не достигших возраста четырнадцати лет……... 323
Левин Д.П. Терроризм и противодействие ему: правовой аспект дефиниций ……... 325

Лидовских А.И. Добровольное имущественное страхование в Российской Федерации актуальные проблемы и перспективы развития …… 328
Логунова К.О. Генезис правового регулирования ограничения свободы выражения мнения в отечественной истории: досоветский период……... 331
Лысенко Т.С. Условия установления работнику режима неполного рабочего времени…… 334
Матвиенко Д.Д. Договор перевозки пассажира и багажа железнодорожным транспортом…….. 337
Машкин А.В. Участники договорных отношений по хранению …..……...…… 340
Нестерова Е.А. Некоторые проблемные аспекты правового регулирования наследственного фонда в России……... 342
Ряжских А.М. Основания прекращения права собственности по гражданскому законодательству России…… 345
Середова Ю.В. Сущность равноправия и его соотношение с иными категориями…… 347
Скосарев И.И. Правовые аспекты нотариального удостоверения сделок в электронном виде ……. 350
Сосницкий В.В. Пенсионный фонд России как публичное юридическое лицо…….. 353
Сухатерин Д.А. Понятие сделки и условия ее действительности ……..……..... 356
Тарасова В.С. Понятие общественного порядка……... 358
Чеботарев Д.Д. Тенденции в избирательной практике современной России ……... 361
Чуносова Д.В. Основные модели государственной службы в Европе…….. 364
Шалимова В.О. Государственно-политическое развитие США в новейшее время……. 367
Шацкая А.С. Правовое положение потерпевшего в уголовном судопроизводстве ……..…… 370

Секция 6. Противодействие преступности в современных условиях

Дьяков Н.С. Компьютерная преступность. Правовая защита и информационная безопасность…….. 373
Еремина Е.А. Школьные мероприятия по профилактике правонарушений среди подростков……. 376

Логунова Е.В. Проблема профилактики подростковой преступности в современных условиях…….. 379
Отцов И. А. Проблемы при рассмотрении семейных споров, связанных с воспитанием детей…… 382
Пикалова Е.А. Противодействие преступности в современных условиях через социальное предпринимательство……. 385
Поляков Е.С. Половое воспитание как фактор, уменьшающий риск нежелательного поведения подростков…… 388
Сафиуллин М.Ф. Вместе против коррупции……. 391

Секция 7. Частно-правовые аспекты реализации национальных проектов России

Гейдаров Т.Р. Влияние физической подготовки на духовное развитие студента юридического факультета……. 394
Рудин М.В. Вещи как объект гражданского права и их классификация ……..…… 397

Секция 8. Социогуманитарные аспекты трансформации России на современном этапе

Алексейчук Н.И. Российская практика государственного регулирования инвестиционной деятельности……..... 401
Барбашин М.С. Некоторые проблемы основания классификаций договоров в гражданском праве…….. 404
Воронин Е.Л. Особенности правового регулирования наследования в России…… 407
Гончарова О.М., Соломенцева В.И. Основные направления реализации государственной демографической политики в Липецкой области…….. 410
Жидаева Е.Ю., Караваева А.А. Роль государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в развитии экономики…… 413
Ильина А.В. Культура в муниципальном образовании…… 416
Киреева Д.М., Плужникова Я.В. Феномен антиглобализма. Деятельность антиглобалистов в России……. 419
Лискин Е.И. Транспортное средство как объект гражданского законодательства……..... 422
Пятаева Е.В. Реализация проекта «Формирование комфортной городской среды» для социального развития территорий 425
Романчук Д.Р. Суррогатное материнство в России в аспекте права и морали……... 427

Секция 9. Роль цифровой экономики в реализации национальных проектов России: проблемы и вызовы

Афанасьев Д.В. Роль финансовых результатов в деятельности предприятия ……..…… 432
Переверзева А.С., Двуреченская Е.А. Барьеры этапов жизненного цикла экспортного проекта в России ….……... 434
Жалмышева Д.М., Копжасар А.Е. Совершенствование развития цифровой трансформации экономики республики Казахстан..... 437
Кочетова А.В. Проблемы реализации национального проекта «Цифровая экономика» …….. 440
Куприянова М.А., Якушкина Л.О. Проблема конвергенции 443
Пак Е.О. Проблемы финансирования как сдерживающий фактор развития цифровизации агробизнеса…….. 446
Полосин Е.И. Реализация проектов национальной программы «Цифровая экономика» в Нижегородской области …….. 449
Сыроежков М.И. Новые инструменты финансирования инвестиционной деятельности в условиях цифровой экономики 452
Шацких Д.А. Методика анализа эффективности основных показателей деятельности предприятия…….. 455
Шунина А.А. Социально-экономические составляющие цифровой экономики…… 457
Кудаева М.А. Преступления, совершаемые с использованием ИКТ и социальных сетей …… 460

Научное издание

НАЦИОНАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ В СИСТЕМЕ ПРИОРИТЕТОВ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ: СОЦИАЛЬНЫЕ, ПРАВОВЫЕ И ДУХОВНЫЕ АСПЕКТЫ

МАТЕРИАЛЫ XVII ОЧНОЙ МЕЖДУНАРОДНОЙ СТУДЕНЧЕСКОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ

28-29 мая 2020 г. (г. Липецк)

Сборник подготовлен по материалам,
предоставленным авторами в электронном виде,
и сохраняет авторскую редакцию.
Авторы несут персональную ответственность
за содержание материалов, точность перевода аннотации,
цитирования, библиографической информации.

Техническое исполнение – В. М. Гришин
Изготовление оригинал-макета – Г.Н. Бурганская

Формат 60x84 $^{1}/_{16}$. Гарнитура Times. Печать трафаретная
Печ.л. 29,6 Уч.-изд.л. 28,4
Тираж 500 Заказ 34

Отпечатано с готового оригинал-макета на участке оперативной полиграфии
Елецкого государственного университета им. И.А. Бунина

Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина»
399770, г. Елец, ул. Коммунаров, 28,1