**ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы
при Президенте Российской Федерации»**

Липецкий филиал

РОССИЯ И МИР:
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ, ПРАВОВЫЕ И СОЦИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ

**МАТЕРИАЛЫ XIII МЕЖДУНАРОДНОЙ
СТУДЕНЧЕСКОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ**

21 апреля 2016 г.

Липецк

ББК 65+67
Р678

Под общей редакцией
д-ра экон. наук, проф. **Г.Ф. Графовой,**
канд. юрид. наук, доц. **А.Д. Моисеева**

Ответственная за выпуск
Пивоварова О.В.

Россия и мир: экономические, правовые и социальные аспекты развития: Материалы XIII Международной студенческой научно-практической конференции (21 апреля 2016 г., г. Липецк) / Под общ. ред. д-ра экон. наук, проф. Г.Ф. Графовой, канд. юрид. наук, доц. А.Д. Моисеева. – Воронеж: НАУКА-ЮНИПРЕСС, 2016. – 424 с.
ISBN 978-5-4292-3121-1

Материалы сборника научных трудов участников XIII Международной студенческой научно-практической конференции «Россия и мир: экономические, правовые и социальные аспекты развития», состоявшейся 21 апреля 2016 г. в г. Липецке, посвящены современным проблемам России на микро-, макро-, мезо- и мировом уровнях, связанным с экономическими, административными, правовыми и социальными аспектами развития.

Опубликованные материалы представлены в авторской редакции.

ISBN 978-5-4292-3121-1



© Коллектив авторов, 2016
© Липецкий филиал РАНХиГС, 2016

1. КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ РЕГИОНА КАК ОСНОВА СТРАТЕГИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИИ

Артюхова У.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Графов А.В., д.э.н., проф.

Логистика в системе формирования конкурентоспособности предприятия

При построении системы формирования конкурентоспособности предприятия за базу берется структурирование системы, которое включает в себя управляющую, управляемую, обеспечивающую, целевую и подсистему научного сопровождения. К компонентам внешней среды были относятся поставщики, потребители, маркетинговые посредники, контактные аудитории, региональная инфраструктура и факторы макросреды. Проектирование следует начинать с выделения системы из среды и формирования ее внешнего окружения.

Внутриотраслевая конкурентная среда во многом формирует потенциал конкурентоспособности фирм, характеризует взаимодействие между предприятиями отрасли:

- конкуренция;
- специализацию и степень интеграции;
- исследование рынка.

Внешнюю среду подразделяют на три уровня:

- покупательная способность населения, пропорции распределения доходов, зависящие от отраслевой структуры экономики
- специализированная инфраструктура и внутриотраслевая конкурентная среда
- поставщики, потребители, посредники, конкуренты и др.

Внутриотраслевая конкурентная среда во многом формирует потенциал конкурентоспособности фирм, характеризует взаимодействие между предприятиями отрасли:

конкуренция;

специализацию и степень интеграции;

исследование рынка.

Внутриотраслевая микросреда определяется емкостью и темпами роста отраслевого рынка.

С позиции объектного структурирования представлена:

- производственной инфраструктурой
- социальной инфраструктурой:

Важным моментом в теории конкурентоспособности предприятия является то, что конкурентные преимущества формируются на основе внутренних и внешних факторов всех уровней в зависимости от масштабности товарного рынка. Именно этот аспект процесса обеспечения конкурентоспособности предприятия позволяет реализовать в полном объеме преимущества логистического подхода, которые проявляются наиболее ярко при формировании эффективных логистических связей с компонентами внешней среды, участвующими в организации потоковых процессов.[1]

Вход системы представлен материальными и связанными с ними информационными потоками, поступающими в систему на переработку в ее процессоре с целью выработки готовой

Выход системы – материальные потоки (а также связанные с ними информационные потоки) в форме готовой продукции и услуг предприятия, в том числе услуг логистического сервиса.

Внутренняя структура на верхнем уровне детализации представлена управляемой, управляющей, логистической подсистемами и подсистемой маркетинга.

Анализ структурных компонентов внешнего окружения показал, что многие из них представляют собой звенья логистических цепей, из которых формируются логистические каналы, а затем и логистические системы. Следовательно, логистика играет большую роль в формировании конкурентоспособности предприятия.

Логистические компоненты внешнего окружения:

- поставщики материальных и связанных с ними информационных ресурсов;
- потребители;
- логистические посредники;
- конкуренты;
- специализированная инфраструктура: научно-технические, инжиниринговые и технологические посредники.

Подсистема маркетинга рассматривается как центральная, призванная обеспечить единую целевую направленность функционирования всех других подсистем – ориентацию на конечного потребителя.

Включение в подсистемы призвано усилить логистическую компоненту в обеспечении конкурентоспособности предприятия. Она представляет собой совокупность взаимодействующих подразделений фирмы, обеспечивающих движение экономических потоков в соответствии с логистическими целями фирмы.

Управление предприятием на основе логистической концепции предполагает прямое или косвенное участие всех подразделений и

[1] Козлова Е.И. Логистика в системе формирования конкурентоспособности предприятия // Российское предпринимательство. – 2008. – № 3 Вып. 1 (107). – с. 56-59.

служб. Это и предопределяет центральный всеобъемлющий характер логистической подсистемы системы формирования конкурентоспособности предприятия, придает единую целевую направленность функционированию других компонентов данной системы – постоянный поиск новых возможностей рациональной организации экономических потоков предприятия.

Логистическая подсистема рассматривается как центральная подсистема системы формирования конкурентоспособности предприятия, поскольку логистика из функции управления предприятием постепенно превращается в концепцию управления. Логистическая концепция основывается на управлении потоковыми процессами и состоит в оптимизации и рационализации экономических потоков предприятия.

С точки зрения функционального структурирования, логистическая подсистема включает три компонента: закупочную, производственную и распределительную подсистемы. Объектное структурирование позволяет выделить следующие компоненты: службы материально-технического обеспечения и сбыта продукции, производственные и логистические подразделения, транспортное и складское хозяйства. Именно эти подразделения напрямую занимаются выполнением логистических функций фирмы.

Следовательно, можно отметить высокую значимость логистической компоненты во внешней среде системы формирования конкурентоспособности предприятия.

Волкова О.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Лесных Е.В., к.ф.н., доц.

ОСОБЕННОСТИ ВНЕДРЕНИЯ ЭЛЕКТРОННОГО ДОКУМЕНТООБОРОТА В СИСТЕМУ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

Переход экономики России от преимущественно сырьевой в сторону расширения производства высокотехнологичной наукоемкой продукции, активно происходящий в настоящее время, направлен на обеспечение конкурентоспособности отечественной продукции. Данный процесс, в свою очередь, требует документационно-информационного сопровождения продукции на всех стадиях жизненного цикла, соответствующего мировым стандартам. Сегодня особенно важно сохранить функции управления документацией и документационным обеспече-

нием деятельности со стороны органов государственной власти. Основываясь на анализе действующей законодательной и нормативно-методической базы документационного обеспечения управления (ДОУ), статистической информации и пресс-релизов органов государственной власти о внедрении инновационных подходов в процесс делопроизводства, мы приходим к выводу о том, что необходимости государственного регулирования управления документацией.

В настоящее время одним из самых перспективных направлений в развитии системы документационного обеспечения управления является внедрение электронного документооборота. Как свидетельствует опыт зарубежных и наиболее успешных отечественных компаний, электронный документооборот позволяет значительно повысить эффективность функционирования. Тем более перспективным представляется внедрение данной формы управления документации в органы государственной власти. Использование передовых технологий в делопроизводственных процессах напрямую связано с управленческой конкурентоспособностью, а значит, с повышением общей и стратегической конкурентоспособности региона. Ведь стратегическая конкурентоспособность, являясь целью достижения общей конкурентоспособности региона, в перспективе должна вести к реализации всех доступных факторов регионального развития и эффективной адаптации региона к постоянным изменениям внешней среды.

Для развития региона, повышения его конкурентоспособности администрация должна работать максимально эффективно. Обеспечению этой эффективности должно способствовать внедрение самых современных информационно-коммуникационных технологий.

В Липецкой области на основе "Концепции информатизации администрации Липецкой области" ведется работа по переходу на электронный документооборот. На основе проведенного анализа имеющихся на рынке программных продуктов была выбрана система "ДЕЛО", которая наиболее полно соответствует предъявляемым специалистами администрации Липецкой области требованиям.

На базе системы «ДЕЛО» юридически значимый документооборот в исполнительных органах власти территории создан также в Калининградской, Ростовской областях, в Республике Хакасия. Идет поэтапная реализация аналогичных проектов в республиках Башкортостан, Саха (Якутия), Тыва, Алтайском и Забайкальском краях, Новгородской, Ростовской, Тульской областях и многих других регионах.

Оптимальной формой организации широкого доступа пользователей к информации, предоставляемой органами государственной власти, являются интернет-порталы. Следует отметить, что благодаря интернет-порталам обеспечивается доступ к информации по инициативе заинтересованных лиц через публикацию информации на портале. Кроме того, пользователям портала, подписавшимся на рассылку ново-

стей, новых нормативных актов и других типов информации, обеспечивается активное информирование путем рассылок. Не менее важным является вопрос об обеспечении аутентичности и юридической силы публикуемой информации. Официальный статус публикуемых и рассылаемых документов придается с помощью электронной цифровой подписи, используемой организацией – источником документа.

К типовому набору информации, размещаемой на портале органа власти, относятся основные нормативные документы, определяющие функции и порядок работы учреждения; документы или ссылки на документы вышестоящих учреждений; информацию о расположении, расписании работы и, в случае необходимости, персоналиях учреждения; актуальные материалы, публикуемые учреждением в соответствии с его функциями; проекты документов для обсуждения; новости работы учреждения; тематически связанные новости; рекомендации физическим или юридическим лицам по решению их типичных проблем др.

На интернет – порталах структура информации (рубрикация) и взаимная связь документов являются отражением системы классификаторов и связей документов в корпоративной системе, причем информация делится на две части – статическую (редко изменяемую) и динамическую. Первая управляется средствами управления контентом, вторая хранится в базах данных одного или нескольких ведомств и извлекается только при поступлении соответствующих запросов.

Наряду с функцией информирования, порталы органов государственной власти и местного самоуправления должны также выполнять функции организации интерактивного взаимодействия с гражданами и организациями, предоставлять возможность обращения к уполномоченным служащим для решения вопросов, отслеживать ход выполнения запросов.

В итоге использование интернет – порталов призвано улучшить эффективность работы государственных служащих и уменьшить непроизводительные затраты времени граждан на личное посещение государственных учреждений. Важно, что "точки входа" могут выполнять функции "единого окна", обеспечивая интерфейс сразу с несколькими органами власти, в идеале – вообще со всеми органами власти Российской Федерации.

Общая тенденция развития документационного обеспечения управления свидетельствует о том, что бумажные документы в массовом употреблении будут постепенно вытесняться электронными.

При внедрении электронного документооборота в органах государственной власти необходимо учитывать ряд особенностей. Все этапы работы с документами от их создания до списания в архив должны полностью соответствовать имеющейся нормативной базе и сложившимся приемам работы с документацией. Кроме этого в системе документооборота должны присутствовать функции для работы не только

с внутренней документацией и документами, поступающими из других организаций, но и с обращениями граждан. Наконец, применяемые средства защиты информации (шифрование, электронная подпись) также должны соответствовать государственным нормативам.

Внедрение электронного документооборота позволяет улучшить контроль над движением и исполнением документов, значительно упростить и ускорить доступ к информации и, как следствие, повысить эффективность управления. Это важно для бизнеса и не менее важно для государства.

Егорова К.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Дронова Н.А., ст. преп.

Сельскохозяйственные кооперативы как один из ключевых элементов программы импортозамещения на примере Липецкой области

Коллективные формы хозяйствования имеют широкое распространение и насчитывают немало видов и форм. Но основное применение на практике нашли коллективные (народные) предприятия и кооперативы. На последних следует остановиться и разобрать подробнее.

В России считается, что кооперативы – это чисто советский проект, который исчез вместе с СССР. На самом деле это далеко не так. Кооперативы по всему миру создаются на протяжении нескольких столетий. Впервые кооперативы как организационная форма были представлены в идеях Шарля Фурье и Луи Блана в 30-е годы XIX века. На практике специализированные производственные кооперативы появились в 1842 году в Японии и Испании, а затем распространились по всему миру и действуют по настоящее время. Так, например, всем известный бренд Valio, который является крупнейшим производителем продовольствия в Финляндии, объединяет 18 кооперативов с общей численностью фермеров около 8800 человек. Это вовсе не единственный пример крупнейшего сельскохозяйственного кооператива с мировым именем, что наталкивает на мысль о развитии кооперации такого типа в России.

В настоящее время властями Российской Федерации на федеральном и региональном уровнях предлагается немало мер по возрождению кооперативного движения в нашей стране. Связано это с тем, что

за последние 10 лет численность занятых в сельскохозяйственных предприятиях сократилась на 40%, а уровень населения незанятого в экономике составляет от 12,6% до 17,2%. Таким образом, сложившаяся экономическая ситуация вывела на особое место личные подсобные хозяйства.

Если присмотреться к идее возрождения кооперативов получше, то в ней можно увидеть не только лишь голословные фразы и обещания, но и реальную возможность восстановить отечественное сельское хозяйство, а самое главное – поднять уровень благосостояния населения. Связано это со следующими факторами. Во-первых, основная территория Российской Федерации – это не крупные города и мегаполисы, а сельские поселения и деревни, где основной заработок населения достигается за счет занятия земледелием, скотоводством, фермерством и т.д. Но в основе своей организационная форма этой деятельности представлена в личных подсобных хозяйствах, что затрудняет ее расширение по причине отсутствия свободных финансовых средств, дополнительной рабочей силы и других факторов. И это несмотря на то, что продукция сельхозпроизводителя более качественная и более натуральная по составу по сравнению с большинством зарубежных товаропроизводителей. Из этого вытекает второй немаловажный фактор поддержки кооперации – политика импортозамещения. В сложившейся ситуации, когда Россия оказалась экономически «изолирована» от западных стран, развитие собственного производства сельскохозяйственной продукции лучше всего смогут выполнить кооперативы, то есть люди, которые всю жизнь этим занимались. Именно они смогут в дальнейшем поставлять на российский рынок, а затем, возможно, и на мировой рынок высококлассную продукцию сельского хозяйства.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод о том, что на кооперативах лежит большая ответственность за развитие регионов, где возможна сельскохозяйственная деятельность, и всей России в целом. Поэтому необходимо проанализировать существующую систему создания и дальнейшей деятельности кооператива, а затем выявить ее сильные и слабые стороны.

Так, в Центральном федеральном округе Липецкая область является лидером по количеству сельскохозяйственных потребительских кооперативов, а именно их число составляет 680 кооперативов. В программу сельскохозяйственной кооперации вовлечено 20 тыс. личных подсобных хозяйств, что составляет десятую часть от общего их числа. Данный показатель говорит о том, что в Липецкой области есть обширные площадки для развития сельскохозяйственной кооперации. Также перспективу реорганизации личного подсобного хозяйства в кооператив различными методами поддерживают региональные власти, основным из которых является субсидирование.

Система субсидирования включает в себя единовременные выплаты начинающим фермерским хозяйствам, гранты на конкурсной основе и среднесрочные займы на льготных условиях. Единовременные выплаты предназначаются на покупку земли, сельскохозяйственной техники, поголовья скота и кормов. Финансирование, которое может получить начинающий кооператив, составляет от 250 до 500 тыс. рублей при предоставлении ряда бумаг, которые несложно составить самостоятельно. Для уже более развитых кооперативов существует поддержка в виде грантов, средний размер которых составляет 1,5 млн рублей. Но данная финансовая помощь от государства предоставляется лишь тем, кто пройдет все этапы конкурсного отбора. Также руководство кооператива на любой стадии его развития может взять займ у Фонда поддержки кооперативов сроком до 3-х лет на сумму до 3-х миллионов рублей под весьма привлекательную процентную ставку 5% годовых.

Помощь властей Липецкой области в создании и развитии кооперативов не ограничивается одним лишь финансированием. В Липецке создан центр развития кооперативов, который предоставляет юридическую информацию, помощь по финансовым вопросам и делопроизводству руководству кооператива. В районах эту функцию выполняют различные подразделения местной администрации. Например, в Елецком муниципальном районе помощь сельхозпроизводителям оказывает комитет экономики администрации. Также в Липецке функционирует школа кооперации, которая готова рассказать всю необходимую информацию, требующуюся для создания кооператива, всем желающим, в том числе школьникам и студентам.

Единственная проблема, которая возникала в последние годы у сельскохозяйственных кооперативов – это сбыт продукции. Но и эта проблема постепенно решается. Создаются ярмарки выходного дня во всех районах Липецкой области, где сельхозпроизводитель может продавать свою продукцию, но по цене, установленной администрацией района. Также к числу недоработок программы кооперации относится тот факт, что все бухгалтерские отчеты о деятельности кооперативов возложены на специалистов администрации района. Делается это для того, чтобы сократить издержки сельхозпроизводителей на услуги квалифицированного бухгалтера. Но такая система эффективна лишь на данный момент. По мере развития кооперации один специалист администрации не сможет выполнять отчеты за сотню кооперативов, а самое главное – он не будет владеть реальной ситуацией. Поэтому для получения качественного эффекта от развития кооперации по всей стране сельскохозяйственным потребительским кооперативам следует оказывать как финансовую помощь, так и обучение азам ведения бухгалтерии и навыкам работы в программе 1С.

Зюзина И. Ю.
ФГБОУ ВО «Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина»
Научный руководитель – Шабалина Т. А., к.п.н., доц.

Особые экономические зоны как фактор развития экономического пространства Липецкой области

В настоящее время особую актуальность приобретают вопросы, связанные с повышением эффективности функционирования экономического пространства российских регионов. Особые экономические зоны могут рассматриваться как важнейшая составляющая механизма реализации оптимального развития пространства территорий, укрепления их финансовой устойчивости. Особые экономические зоны рассматриваются как территории, которые наделяются государством особым юридическим статусом, и на которых законодательно устанавливается система различных льгот в целях привлечения средств зарубежных и отечественных инвесторов.

В связи с этим, на современном этапе актуальными становятся вопросы, связанные с разработкой механизмов, способствующих укреплению финансовой базы регионов за счет развития производства. Как известно, сегодня финансовая зависимость многих российских регионов от центра довольно высока, прослеживается слабая активация механизмов по увеличению инвестиционной привлекательности, а так же недостаточно быстро внедряются меры по повышению собственной доходной базы регионов и снижению дотационных поступлений в их бюджеты. Для органов местного самоуправления становится актуальным развитие механизмов стимулирования производственной и экономической активности.

В связи с этим, в российских регионах, в том числе и в Липецкой области, для стимулирования роста производства широко используется практика создания и функционирования особых экономических зон, которых на сегодняшний момент в данном субъекте Федерации несколько. Успешно развиваются одна зона федерального уровня (особая экономическая зона промышленно-производственного типа «Липецк»), четыре зоны регионального уровня промышленно-производственного типа («Елецпром», «Данков», «Чаплыгинская», «Тербуны»).

Созданный благоприятный инвестиционный климат способствует тому, что в настоящее время в ОЭЗ ППТ федерального уровня «Липецк» кроме российских компаний осуществляют деятельность компании из Японии, Италии, Бельгии, Германии, Нидерландов, Швейцарии, США, Китая и других стран. Немало российских и зарубежных компаний проявляют интерес к размещению своих производств на территории области. Приоритетными направлениями развития на

территории являются машиностроение, производство стройматериалов, металлообработка, электро- и энергомашиностроение.

Успешный опыт развития ОЭЗ «Липецк» повлиял на реализацию проекта создания ОЭЗ регионального уровня. Преимуществами проекта ОЭЗ РУ являются благоприятный инвестиционный климат в регионе, отсутствие ограничений по объемам инвестиционных проектов, развитая инженерная инфраструктура, комплекс мер государственной поддержки, наличие квалифицированных кадров, многообразие форм выбора земельных участков, услуги в режиме «одного окна».

Эти факторы обусловливают реализацию инновационных методов комплексного развития территорий муниципальных образований, формируют благоприятную основу для успешного развития бизнеса. Продуманная и сбалансированная политика региональных властей по формированию инвестиционной привлекательности региона сделала это возможным. Особый зональный режим стал дополнительным инструментом укрепления регионального центра, но для этого потребовалось радикальное ускорение темпов развития особых экономических зон.

В 2015 году активно укреплялось международное сотрудничество, расширялись внешнеэкономические связи Липецкой области со странами, входящими в СНГ, ЕС, БРИКС и другие интеграционные группировки. В целях дальнейшего продвижения имиджа Липецкой области инвестиционный и экономический потенциал региона был презентован на многочисленных международных форумах. В частности, получили продолжение Российско-Хорватский экономический форум, визит делегации представителей ведущих российских предприятий под эгидой ТПП РФ в Княжество Монако, Португалию и Испанию, российско-китайский форум «Большие возможности малого и среднего бизнеса» в Пекине и другие мероприятия.

Активное продвижение Липецкой области в различных отраслях хозяйственной и экономической деятельности будет способствовать повышению привлекательности региона для отечественных и иностранных инвестиций, созданию новых производств на территории. Развитие новых перспективных проектов на территории региона является показателем устойчивого развития и финансовой стабильности региона.

Несмеянова К.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Аврашков Л.Я., д.э.н., проф.

АНАЛИЗ РЫНКА ТРУБ ИЗ ВЫСОКОПРОЧНОГО ЧУГУНА С ШАРОВИДНЫМ ГРАФИТОМ

Мировая практика показывает, что одним из наиболее востребованных и надежных материалов для изготовления труб сетей водоснабжения и водоотведения является чугун с шаровидным графитом (ВЧШГ). Трубы из ВЧШГ обладают высокой коррозионной стойкостью (в 3-5 раз выше, чем у стальных труб), высокими пластическими и прочностными свойствами и сроком службы в сетях водоснабжения и водоотведения более 80 лет.

В мире в настоящее время работают около 30 производителей, которые выпускают трубы из ВЧШГ в диапазоне диаметров от 80 до 3000 мм.

Мировым лидером на рынке чугунных труб в настоящее время является транснациональная компания «Pont-a-Mousson SA» («The Pont-a-Mousson Blast Furnace and Foundry Company»), которая, слившись в 1970 году с корпорацией «Saint-Gobain», образовала подразделение по производству труб («Saint-Gobain Group's Pipe Branch»). В настоящее время эта компания практически является монополистом на рынке чугунных труб стран Европы, Ближнего и Среднего Востока, Африки и отдельных стран Южной Америки.

Компании США являются ведущими производителями чугунных труб на рынках стран Северной и Южной Америки. Годовое производство труб из ВЧШГ на предприятиях США в последние годы составляет в среднем 1,6-1,9 млн. тонн.

К наиболее крупным производителям относятся:

«The American Cast Iron Pipe Company» (ACIPCO). Производственная мощность - примерно 600 тыс. тонн труб в год.

«McWane, Inc» - корпорация объединяет несколько производственных и торговых отделений в США и Канаде с общим числом занятых свыше 4 тыс. человек.

Труболитейная промышленность Китая представлена рядом значительных производители чугунных труб, таких как:

Компания «Xing-Xing Pipes CO. LTD» - одна из крупных мировых производителей, как по количеству, так и по диаметру выпускаемых труб. Ее производственные мощности составляют более 1,2 млн. тонн в год при производстве труб диаметрами от 100 до 3000 мм.

«Qingdao Northetn&Pipes Co Ltd» - предприятие по выпуску труб, фитингов и фасонных изделий из ВЧШГ начало производство про-

дукции в 1995г. Продукция экспортируется в Сингапур, Индонезию, Тайвань, Южную Корею, Малайзию и страны Ближнего востока, а также в Китай.

Мировым лидером по производству чугунных труб и фитингов является концерн «Saint Gobain» (Франция). Сегодня «Saint Gobain» - это более чем 1200 предприятий, более 171000 работников в 9 отраслях. «Saint Gobain» имеет оборот 34 млрд. евро, 1,43 млрд. евро инвестиций, промышленные предприятия в 56 странах мира и 16 исследовательских центров.

«XingXing Ductile Iron Pipes» Co Ltd (Китай) основан в 1971 г. В настоящее время входит в тройку самых крупных в мире производителей труб и фитингов из ВЧШГ. Годовой оборот более 480 млн. USD, объем выпуска труб из ВЧШГ - 1 200 ООО тонн, фитингов - 50 ООО тонн в год. До 40% выпускаемой продукции экспортируется в более чем 50 стран мира, в том числе Германию, Италию, Швейцарию, Египет, Саудовскую Аравию, Сингапур, Бразилию.

«Materbut» (Польша) - фирма, специализирующаяся на производстве литых фасонных частей.

Современной мировой тенденцией в водоснабжении и канализации является строительство (реконструкция) сетей с использованием труб, фасонных частей, арматуры и других комплектующих, обеспечивающих гарантированную безаварийную эксплуатацию сетей и соблюдение всех требований экологической безопасности на срок не менее 50 лет. Этим требованиям в полной мере соответствуют производимые ОАО ЛМЗ «Свободный сокол» трубы из ВЧШГ.

ОАО «Липецкий металлургический завод «Свободный сокол» - единственный в РФ производитель уникальных труб из высокопрочного чугуна с шаровидной структурой графита (ВЧШГ) диаметром 80-1000 мм. Несмотря на то, что, начиная с 2005 г., ОАО ЛМЗ «Свободный сокол» является единственным производителем трубной продукции из ВЧШГ на территории России и стран СНГ, конкуренция на рынке труб водоснабжения и канализации очень высокая.

По совокупности механических, технико-эксплуатационных характеристик и степени соответствия экологическим нормативам трубы ВЧШГ производства ЛМЗ «Свободный сокол» имеют преимущество перед продукцией конкурентов. Но качество - это затраты. Поэтому цена труб ВЧШГ в диапазоне 100-300 мм выше, чем труб из других конструкционных материалов, а при больших диаметрах 400-1000 мм - конкурентная.

С ростом диаметров трубопроводов сетей водоснабжения доля применения труб из высокопрочного чугуна растет следующим образом: в диапазоне диаметров мм доля труб ВЧШГ составляет около 25-30%, 300-500 мм - 30-35%, более 500 мм - 35-50% и более процентов соответственно.

Общая протяженность водопроводов в городах и населенных пунктах Российской Федерации 530 тыс. км, в том числе 311,8 тыс. км муниципальных (их мощность составляет 90,0 тыс. куб. м в сутки).

Общая протяженность канализационных сетей в Российской Федерации составляет 176,5 тыс. км.

На рисунке 1 представлено распределение сетей водоснабжения и водоотведения по различным материалам труб.

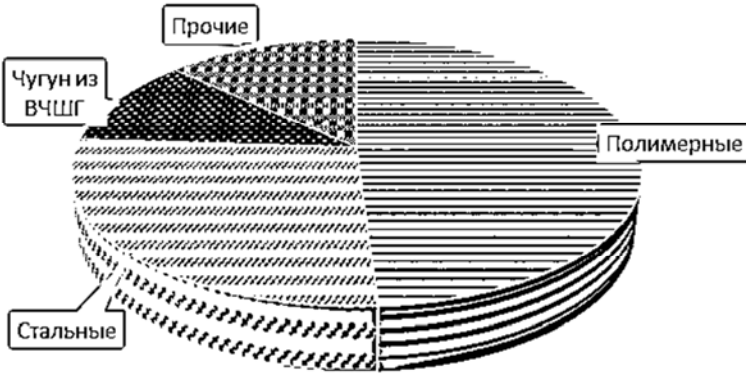


Рисунок 1 – Распределение сетей водоснабжения и водоотведения по материалам труб

Разработанная технология сварки фитингов позволила для труб диаметром 100-300 мм обеспечить качество сварных швов на необходимом уровне, когда конструктивная прочность только на 7-12% ниже литого фитинга, что при 12-15-кратном запасе прочности не играет существенной роли.

Следует отметить, что анализ продаж труб большого диаметра из ВЧШГ производства ОАО ЛМЗ «Свободный сокол» показал, что наблюдается существенный прирост в реализации труб большого диаметра.

Устинова О.М.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Дронова Н.А., ст. преп.

КЛАСТЕРНЫЙ ПОДХОД КАК ОСНОВА ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНА

На сегодняшний день для Российской Федерации является актуальным вопрос перехода экономики страны и ее регионов на инновационный путь развития. Важным нюансом в формировании инновационной экономики на уровне регионов считается создание кластерной модели ее развития. Американский экономист, специалист по стратегии и конкуренции М. Портер впервые применил термин «кластер» в 80-е годы прошлого столетия.

В процессе собственных исследований М. Портер изучил конкурентные возможности более ста отраслей в десяти странах мира. Обнаружилось, что наиболее конкурентоспособные компании обычно сконцентрированы в одной стране, а иногда даже и в одном регионе. Это объясняется тем, что одна или несколько фирм, достигая конкурентоспособности на мировом рынке, распространяет свое положительное влияние на ближайшее окружение: поставщиков, потребителей и конкурентов, чьи успехи, в свою очередь, оказывают воздействие на дальнейший рост конкурентоспособности данной компании. Это приводит к тому, что создается кластер – объединение компаний, непосредственно сопряженных сфер, взаимно способствующих увеличению конкурентоспособности друг друга. Вслед за первыми нередко формируются новые кластеры, за счет чего конкурентоспособность государства или отдельных его регионов по большему счету увеличивается и держится именно на мощных позициях единичных кластеров, тогда как за их пределами даже самая развитая экономика может давать лишь посредственные результаты[1].

В своей книге «Конкуренция» М. Портер охарактеризовал кластер как «группу географически соседствующих взаимосвязанных компаний и связанных с ними организаций, действующих в определенной сфере, характеризующихся общностью деятельности и взаимодополняющих друг друга». Кластеру как новой форме хозяйствования присущи некоторые отличительные черты (см. табл.1).

[1]Экономическая сущность кластеров URL: http://www.nauteh-journal.ru/ (дата обращения 16.01.2016)

Таблица 1- Характерные особенности кластера

Характерные особенности	Примечания
Географическая концентрация и близость	Все учреждения входящие в состав кластера находятся в одном географическом положении и активно взаимодействуют. Это способствует формированию преимуществ, создающих стоимость, а также позволяет экономить на производственном взаимодействии, и процессах обучения.
Наличие связей и взаимодействия между участниками кластеров	Фирмы в кластере должны быть взаимосвязаны. Максимальный положительный эффект может быть достигнут только в результате сотрудничества и эффективного использования возможностей заинтересованных партнеров.
Особая конкурентная среда	Кластерная концепция позволяет взглянуть на сущность конкуренции с совершенно другой стороны. Каждый из участников имеет возможность достижения выгоды. Имеет место продуктивное конкурентное сотрудничество.
Специализация	Кластеры концентрируются вокруг определенной сферы деятельности, к которой все образующие кластер предприятия и организации имеют отношение.

Со структурной точки зрения экономика региона в традиционном понимании являет собой совокупность отраслей, представленных на территории региона. В рамках такой модели состояние экономики определяется через анализ конъюнктуры всех отраслей и отдельных хозяйствующих субъектов и имеет четкую отраслевую привязку. Кластерный подход предлагает альтернативную форму институциональной организации экономики региона, основанную на постоянном, самовоспроизводящемся взаимодействии отраслей и отдельных экономических агентов, помещая при этом характер и глубину связей между ними во главу угла при анализе региональной экономики. В рамках кластерной концепции единицей анализа и управления становится кластер как межотраслевое образование во всем многообразии его форм, с его внутренней динамикой, определяемой интенсивным разнонаправленным взаимодействием входящих в его состав субъектов.

Помимо этого кластеризация создает условия для взаимопроникновения различных отраслей и создания в результате этого новых рынков. Например, в результате тесного взаимодействия фирм по производству медицинского оборудования и компаний, осуществляющих медицинские исследования на коммерческой основе, были сформированы предпосылки для развития рынков электронных стимуляторов сердечной мышцы и искусственного сердца. Соответ-

ственно, в рамках кластерной концепции межотраслевой характер организации экономики углубляется в силу появления новых рынков на стыке существующих отраслей. Отраслевая концепция организации экономики способствует разобщению отдельных элементов региональной экономики; кластерная концепция, напротив, сводит их воедино и представляет целостный и комплексный взгляд на экономику, учитывающий все горизонтальные связи между отдельными хозяйствующими субъектами.

Большинство развитых стран мира имеют опыт повышения конкурентоспособности предприятий и территорий путем реализации кластер - ориентированной региональной политики. На сегодняшний день известны кластеры в сфере инноваций (биотехнологии), в крупном промышленном производстве (металлургия, автомобилестроение), в сфере малого и среднего бизнеса (производство продуктов питания, мебели, обуви). Так, например, успешно функционируют отдельные кластеры в Германии, Франции, Сингапуре, Японии, Дании и Норвегии.

Подводя итоги, необходимо отметить, что развитие кластера позволяет достичь определенного социально-экономического эффекта, который проявляется в повышении конкурентоспособности и производительности предприятий и организаций, регионов; повышении инновационного потенциала. Эффективность компаний, работающих в достаточно развитых кластерах, значительно выше фирм, работающий в менее развитых кластерах. Аналогично, более развитые кластеры обладают большим инновационным потенциалом. Кроме того, развитые кластеры способствуют зарождению и развитию новых малых и средних компаний.

Таким образом, кластеры являются инновационными системами с высоким уровнем конкуренции. Они способны создать огромный потенциал для устойчивого роста, как региональной экономики, так и страны в целом.

Шабалина Ю.С.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Пивоварова О.В., преп.

К вопросу о повышении конкурентоспособности регионов Российской Федерации

На сегодняшний день высокий уровень конкурентоспособности региона является неотъемлемым фактором поддержания устойчивого и динамичного социально-экономического развития России в целом. Создание условий для эффективного и динамичного развития рынка, а главное, формирование конкурентоспособности – это фундаментальный элемент, как национальных, так и региональных приоритетов, без которого невозможно достичь высокого уровня и качества жизни.

Обращаясь к такой экономической категории, как конкурентоспособность, стоит учитывать, что она является многосторонней и неоднозначной, потому что характеризует экономическую ситуацию, включая производственные, распределительные и потребительские аспекты результатов экономической деятельности, а также состояние его отдельных товаропроизводителей на внешних и внутренних рынках. В этой связи достижение высокого уровня конкурентоспособности экономики в том или ином регионе предполагает:

а) обеспечение устойчиво высокой эффективности межрегиональных и внешнеэкономических связей региона, зависящей от его эффективной специализации на общероссийском или мировом рынках товаров и услуг;

б) достижение устойчивой динамики роста реального экономического благосостояния данного региона за счет внутренних возможностей, которая определяется уровнем совокупного объема ресурсов, направляемых на цели личного и общественного потребления населения, а также накоплением экономического потенциала.

Липецкая область наряду с другими регионами стремится к достижению высокого уровня конкурентоспособности, осознавая особую актуальность данного направления в современных кризисных условиях. К настоящему моменту региональным органам власти удалось достичь следующих результатов:[1]

- строительство международного аэропорта «Липецк», крупные железнодорожные узлы и наличие поблизости автомобильных трасс федерального значения;
- создание особой экономической зоны «Липецк;
- минимальный риск инвестирования, подтвержденный

[1] URL: http://admlip.ru/investment/fakty (дата обращения 11.02.2016).

агентством «Эксперт РА», где в рейтинге Липецкая область в 2015 году заняла 2 место;[1]

- поддержание достаточного уровня обеспеченности региона важнейшими видами минерально-сырьевых, топливно-энергетических, лесных, водных ресурсов, землями сельскохозяйственного назначения;

- проведение на постоянной основе работ по созданию эффективного механизма регулирования социально-экономического развития региона.

Еще одним значимым результатом по праву можно считать создание и реализацию в области модели конкурентоспособного территориального кластера вблизи предприятий по изготовлению стиральных машин и холодильников «Indesit». Благодаря данному кластеру созданы новые рабочие места, обеспечивается рост прямых иностранных инвестиций в регион. Закономерность концентрации и комбинации производства достигается путем размещения поблизости друг с другом действующих, объединенных использованием общих ресурсов предприятий. Данный кластер является безусловным преимуществом в борьбе за лидирующие позиции среди регионов России.

Таким образом, при современных темпах модернизации, главным условием устойчивого экономического развития является не столько наличие основных видов производств на определенной территории, сколько степень развитости всей инфраструктуры.

Это обстоятельство ставит вопросы социально-экономического направления при территориальном планировании в регионе на первый план, как первичный фактор его процветания в будущем.

Исходя из этого, рассмотрим несколько предложений по увеличению конкурентоспособности региона. Одним из них является оптимальное управление региональной экономикой на долгий период посредством внедрения на территорию экономического субъекта режима, который будет ориентирован на прогрессивную положительную динамику роста качества и уровня жизни населения, подкрепленную сбалансированным развитием территории субъекта.

Данный вариант указывает на то, что необходимо в первую очередь, взяв за основу путь по привлечению национальных и зарубежных инвестиций. Это направление позволит создать на территории самого субъекта конкурентную продукцию, отвечающую мировым стандартам.

Для достижения необходимого уровня инвестиционной привлекательности региона необходимо достичь высокого уровня по ряду факторов, от которых она зависит в наибольшей степени:[1]

---

[1] URL: http://www.raexpert.ru/rankingtable/region_climat/2015/tab02/ (дата обращения 11.02.2016).

[1] Рахматов Р.Д., Иванов Н.Т. Оценка факторов конкурентоспособности регионов России // Приоритетные научные направления: от теории к практике. №17. 2015. С. 196-197.

- уровень развития транспортной инфраструктуры и энергетического комплекса;
- уровень и динамика подушевого валового регионального продукта;
- уровень производительности в региональных кластерах;
- уровень инновационной активности региона.

Также не менее важным условием является повышение обеспеченности региона квалифицированными трудовыми ресурсами с учетом их мобильности и сравнительной стоимости рабочих мест, что также повлечет за собой снижение уровня безработицы области и достижение максимального результата от использования интеллектуального потенциала жителей территории.

Не стоит забывать, что создание разнообразных программ по развитию малого предпринимательства также повлечет за собой повышение конкурентоспособности региона.

Таким образом, при разработке мероприятий по повышению конкурентоспособности региона следует принять во внимание их индивидуальные особенности развития: количество и качество местных поставщиков, доступность и качество бизнес-услуг; развитость транспортно-логической инфраструктуры; бюджетную политику в отношении бизнеса и социально незащищенных слоев населения; эффективность антикоррупционной политики региональных властей.

Яблоновская Д.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Графов А.В., д.э.н., проф.

Особая экономическая зона промышленно-производственного типа «Липецк» и её роль в социально-экономическом развитии региона

Липецкая область является одним из наиболее динамично развивающихся регионов, занимающая лидирующие позиции в РФ по многим социально-экономическим показателям. Это связано с выгодным экономико-географическим положением области, а также прозрачностью условий для инвесторов.

Согласно рисунку 1 в экономику и социальную сферу области в 2014 году было направлено инвестиций в основной капитал в объеме 110 млрд. руб. (102,5% к уровню 2013 года), что составляет 2 годовых консолидированных бюджета области.

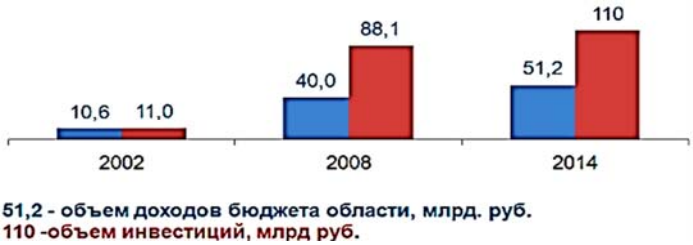


Рисунок 1 – Динамика инвестиций в основной капитал (согласно данным сайта http://www.admlip.ru)

В рейтинге инвестиционной привлекательности, подготовленном агентством «Эксперт РА», в номинации «Минимальный риск инвестирования 2014» Липецкая область занимает 2 место среди субъектов Российской Федерации. (http://raexpert.ru).

Более того, хотелось бы отметить, что среднемесячная номинальная начисленная заработная плата в январе-августе 2015г. по сравнению с январем-августом 2014г. выросла на 6,2% и составила 23687 рублей. Например, в Курской области заработная плата в январе-августе 2015г. выросла на 4,6% и составила 23225 рублей, в Брянской области на 4,5% и составила 21264 рубля, в Ивановской области выросла на 3,0% и составила 20779 рублей, в Орловской области выросла на 4,3% и составила 21152 рубля.[1]

Что касается динамики роста экономически активного населения, то в 2014 году этот показатель составил 596,8 тыс. человек из них занятые 574,9 тыс. чел. В целом уровень экономической активности населения Липецкой области составил 67,4%, этот показатель выше 2010 и 2011 годов.

Данные показатели говорят о лидирующих позициях Липецкой области. Можно предположить, что данные улучшения непосредственно связаны с работой и постоянным расширением ОЭЗ ППТ «Липецк».

Особая экономическая зона промышленно-производственного типа «Липецк» создана в соответствии с Постановлением №782 Правительства Российской Федерации от 21 декабря 2005 года на территории Грязинского района Липецкой области в соответствии с Федеральным законом от 22.07.2005 N 116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации».

На сегодняшний день ОЭЗ ППТ «Липецк» - гордость Липецкой области, является стабильно развивающимся и весьма перспективным комплексом вложения отечественных и иностранных инвестиций. На территории ОЭЗ «Липецк» успешно реализует свои инвестиционные проекты 41 компания из Италии, Германии, Бельгии, Японии, Нидер-

[1] По данным сайта http://www.gks.ru (дата обращения 8.02.2016)

ландов, США, России, Швейцарии, Китая, Израиля, Украины, Польши и Республики Корея.

Сегодня осуществляют деятельность 13 предприятий, еще 4 - строящиеся, остальные резиденты осуществляют подготовительные мероприятия к строительству.

Проведя анализ целевых показателей мы можем сделать вывод, что объем инвестиций с отметки 16,55 млрд. рублей в 2011 году значительно повысился и в 2015 году составил 30 млрд. рублей. Всего же объем инвестиций составил 150 млрд. рублей.

Согласно прогнозным показателям эффективности объем инвестиций потенциальных резидентов новой площадки ОЭЗ ППТ «Липецк» к 2025 году составит 176 млрд. рублей, что обеспечит создание 10 тысяч рабочих мест. При этом, совокупный объем отчислений в бюджеты должен достичь 10 млрд. рублей, в том числе в федеральный бюджет – 6,5 млрд. рублей, в областной и местный бюджеты – 3,5 млрд. рублей. Данные показатели говорят о положительных тенденциях укрупнения экономической зоны и, следовательно, с ее помощью увеличение показателей социально-экономического развития региона.

Согласно рисунку 2 мы можем наблюдать и существенное увеличение налоговых отчислений в бюджет в размере 4,2 млрд. рублей, что не может не радовать. Из них, только в 2015 году в бюджет Липецкой области поступило 700 млн. рублей.

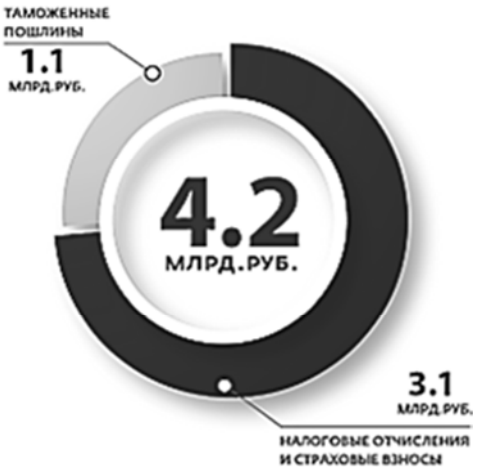


Рисунок 2 – Целевые показатели роста налоговых отчислений ОЭЗ ППТ «Липецк» (согласно данным официального сайта http://sezlipetsk.ru/)

Также хотелось бы отметить, что ежегодно статус резидента получают 7 новых компаний, за последние три года удвоены основные показатели деятельности, создан благоприятный инвестиционный климат, резидентами ОЭЗ «Липецк» становятся ведущие мировые компании.

Подводя итог сказанному, можно сделать вывод, что ОЭЗ ППТ «Липецк» безоговорочно повышает конкурентоспособность нашего региона и позитивно влияет на социально-экономическое развитие территории. В сложившихся условиях лишь требуется своевременно реагировать на изменения, касающиеся инвестиционной стратегии экономической зоны и вносить некоторые коррективы в намеченные действия. Таким образом, мы можем не только выйти на новый уровень инвестирования, но и составить достойную конкуренцию в мировом масштабе.

Якимович А.Н.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал,
Научный руководитель - Рыбина И.А., к.э.н., доц.

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РЕГИОНА

Стратегия экономического развития регионов - это система мероприятий, направленных на реализацию долгосрочных задач социально-экономического развития государства с учетом рационального вклада регионов в решение этих задач, определяемого реальными предпосылками и ограничениями их развития.

Конкуренция является движущей силой развития общества, главным инструментом экономии ресурсов, повышения качества товаров и уровня жизни населения. Верно выбранная стратегия оказывает сильное влияние на повышение конкурентоспособности региона.

Социально-экономическое развитие региона является первостепенной задачей в политике любого субъекта РФ. Каждый регион для себя самостоятельно определяет важные стратегические задачи и направления развития в соответствии с его положением. Выработанная стратегия документально закрепляется в Областном Законе «О стратегии социально-экономического развития области на n-ный период».

Рассматривая Стратегии социально-экономического развития Липецкой области на период до 2020 года, можно выделить главные стратегические цели развития, которые заключаются в следующем:

- повышение благосостояния и качества жизни населения,

- создание инновационной и конкурентоспособной экономики в регионе,

- улучшение экологической обстановки и качества окружающей среды,

- создание и внедрение системы эффективного государственного управления в области.[1]

Стратегические цели напрямую связаны со слабыми сторонами Липецкой области, которые были сформированы в результате SWOT-анализа, представленного в «Стратегии», это говорит о том, что администрация направляет свою деятельность на ликвидацию проблемных зон области.

Для того чтобы справиться со слабыми сторонами, необходимо надлежащим образом развивать и поддерживать сильные стороны, к которым относятся:

- природные ресурсы - 2,5 млрд. долларов;

- трудовые ресурсы – 733 тыс. чел.;

- наличие трехуровневой системы привлечения инвестиций: особая экономическая зона федерального значения «Липецк», ОЭЗ регионального уровня и частные индустриальные парки;

- участие иностранного капитала в строительстве новых предприятий;

- устойчивое соотношение между ВРП и налоговыми поступлениями;

- развитие народных кооперативов.

У области существуют большие возможности для вовлечения трудовых ресурсов в производственную деятельность, развития малого бизнеса, расширения севооборота с использованием свободных сельхозугодий, развития производства с высокой долей добавочной стоимости, а так же развитие туризма.

При достаточно высоком потенциале развития у области существуют и угрозы, которые затрудняют эффективное развитие региона в целом. К угрозам относятся: нехватка финансовых ресурсов, демографический кризис, ухудшение экологии, из-за вступления России в ВТО снижается конкурентоспособность предприятий среднего и малого бизнеса, изменение цен на рынке черной металлургии.

По оценке «Эксперт Ра» индекс инвестиционного потенциала области составляет 3А1, что свидетельствует о пониженном потенциале (0,719%), но минимальном риске (0,173%), Воронежской области также присвоен индекс 3А1.[2]

---

[1] Закон Липецкой области от 25 декабря 2006 года № 10-ОЗ «Стратегия социально-экономического развития Липецкой области на период до 2020 года» ред. 23 декабря 2011 года.

[2]URL: http://raexpert.ru/ (Инвестиционные рейтинги регионов России)

Для сравнения Липецкой и Воронежской областей, рассмотрим стратегию Воронежской области, основной целью которой являетсяформирование благоприятной среды для жизни и деятельности человека и развития предпринимательства. Данная цель также сформирована на основании SWOT-анализа Воронежской области.[1]

На основеSWOT-анализа можно выделить сильные и слабые стороны, возможности и угрозы региона.

Сильные стороны Воронежской области заключаются в большой численности населения, высоком инновационном и научном потенциале, подходящих природных условиях для расширения сельского хозяйства, развитой инфраструктуре малого бизнеса и разведанных месторождениях никелевых и золотоплатиновых руд.

Заметим, что сильные стороны областей отличаются друг от друга. Следует сказать, что конкурентоспособность регионов формируется благодаря их различиям, а не схожести. Таким образом, к конкурентным преимуществам Липецкой области можно отнести трехуровневую систему привлечения инвестиций, которая дает свои результаты с 2006 года и развитие народных кооперативов, способствующих импортозамещению продукции.

Для Воронежской области преимуществами выступают инновационный потенциал и наличие месторождений, способных привлечь большие инвестиции.

Однако, несмотря на высокую конкурентоспособность у регионов существуют слаборазвитые стороны. Например, Липецкая область занимает 47 место в рейтинге по туризму, 71 место по обеспеченности объектами социальной инфраструктуры, 41 место по экологической ситуации, по уровню образования – 41 место. А Воронежская область занимает 53 место в рейтинге жилищных условий, 50 место по обеспеченности объектами социальной инфраструктуры, 39 место по демографической ситуации.[2]

Слабые же стороны регионов схожи в вопросах снижения численности работоспособного населения, что связано с неразвитой социально-ориентированной политикой и ухудшением экологии. В связи с этим главными целями областей является повышение качества жизни населения.

Развитие своих сильных сторон и проработка слабых позволит регионам достичь поставленных целей и повысить свою значимость на государственном уровне.

---

[1] Закон Воронежской области от 30 июня 2010 года № 65-ОЗ «Стратегия социально-экономического развития Воронежской области на период до 2020 года» ред. 02.03.2015 год.

[2]URL: http://ria.ru/ (РИА Рейтинг)

Яковлева А.И.
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
Липецкий филиал,
Научный руководитель – Широкова О.В., к.э.н., доц.

Конкурентоспособность экономики Липецкой области

Липецкая область - это регион политической стабильности, одна из наиболее динамично развивающихся областей, занимающая лидирующие позиции в Российской Федерации по многим социально-экономическим показателям.[1]

Липецкая область — важнейший промышленный регион центральной России. По объемам промышленного производства на душу населения область занимает первое место в ЦФО и третье место в РФ. Это один из немногих регионов-доноров, не получающих дотации из бюджета. Здесь расположено крупнейшее производство холодильников и морозильных камер (Indesit), а также металлургические предприятия, обеспечившие области 4-е место в РФ по выпуску стали и проката. С 2007 года здесь действует особая экономическая зона «Липецк», давшая дополнительный толчок развитию экономики области.[2]

Также на землях Липецкой области находится множество памятников природы, истории, культуры и архитектуры. Например, в Липецкой области расположен самый маленький заповедник России (а может, и мира) — «Галичья гора», знаменитый своей уникальной растительностью. Другой интересный объект — Борковский замок, выполненный в готическом стиле. А в Задонском районе находится «Сафари-парк», который интересно посетить и детям, и взрослым.

Что касается населения области, то доля городского населения составляет 64%. Стоит еще отметить, что этот показатель за последние 20-30 лет практически не меняется. Доля мужского населения — 45,6%.

Липецкая область находится на 8 месте по уровню безработицы, который в 2014 году составил 3,7%. За это надо сказать спасибо липецкой промышленности, которая обеспечивает работой каждого, кто ее ищет.

В экономику и социальную сферу области в 2015 году было направлено инвестиций в основной капитал в объеме 116,6 млрд. руб. (100,7 % к уровню 2014 года в сопоставимых ценах).

---

[1] Липецкая область. [Электронный ресурс]. URL: http://rk.gov.ru/rus/info.php?id=623133 (дата обращения: 04. 02.2016).

[2] Администрация Липецкой области. [Электронный ресурс]. URL: https://admlip.ru/investment/fakty/?type=pda (дата обращения: 04. 02.2016).

Превышение объема инвестиций над доходами бюджета области (более чем в 2 раза) позволяет сбалансированно развивать все отрасли экономики области. По объему инвестиций на душу населения область стабильно находится в первой пятерке среди субъектов ЦФО.

Также к преимуществам этой области относятся:

-удобное географическое расположение региона в центре европейской части России;

-удобное географическое расположение региона в центре европейской части России, международный аэропорт «Липецк», крупные железнодорожные узлы в г. Елец и г. Грязи, автомобильные трассы федерального значения;

-стабильность и предсказуемость ситуации в регионе. Выражается в лидирующих позициях Липецкой области среди субъектов РФ в различных рейтингах: рейтинге инвестиционной привлекательности, минимальном уровне инвестиционного риска, в кредитных рейтингах; в устойчивости показателей социально-экономического развития; в низкой преступности в области;

-поддержка главой региона инвесторов, гарантии участия администрации в решении вопросов;

-квалифицированные рабочие и управленческие кадры;

-развитая инфраструктура современных средств связи;

-бальнеологический курорт с источником минеральной воды и лечебными грязями.

Итак, все выше перечисленное позволяет с уверенностью сказать, что Липецкая область конкурентоспособна. Более того в рейтинге наиболее конкурентоспособных регионах эта область занимает 7 место.

2. ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ: РОССИЙСКИЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

Блинова Л.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Гурина М.А., к.э.н., доц.

ОТЛИЧИТЕЛЬНЫЕ ЧЕРТЫ АМЕРИКАНСКОГО СТИЛЯ УПРАВЛЕНИЯ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА МИРОВУЮ ЭКОНОМИКУ

Успех – это та самая заветная цель в широком ее понимании, к которой стремится любое предприятие, а заполучив ее, пытается как можно дольше удержать. Как все мы знаем, одним из главных средств достижения успеха является выбор эффективной модели управления. Богатый мировой опыт на сегодняшний день предлагает нам множество вариантов. В разных странах данная проблема решается, исходя из особенностей исторического, социально-политического, научно-технического развития этих стран, а также психологических, морально-этических норм и стилей поведения людей и др.[1]

Одной из наиболее эффективных и мощных структур является американская модель управления. Менеджмент, как наука и учебная дисциплина возникли в США в начале XX века. К этому привел ряд факторов, однако основным является отсутствие государственного контроля за бизнесом, и объективная необходимость контроля бизнес процессами. Для этого периода характерно наличие иерархических структур, разделения управленческого и исполнительского труда, появление профессиональных норм и стандартов, зарождения должности нанятого менеджера, формулирование их прав, обязанностей и ответственности.

Под управлением в данном случае понималась идея общих целей и политики компании, а менеджер, прежде всего, должен был следить за их реализацией. Каждый производственный процесс выделяется в самостоятельное направление, со своими функциями и проблемами. По мере развития направления росло и количество его функций, тем самым создавалась объективная потребность в отдельном контроле. Но это приводит к проблеме их координации и синтеза в рамках одной компании. Для этого появилась объективная необходимость создания штата специалистов по каждому направлению, а для общих координационных функции создается должность менеджера.

На данный момент существует ряд особенностей, присущих американскому менеджменту. Первая - корпорация, как основная струк-

[1] Пивоваров С. Э., Максимцев И. А. Сравнительный менеджмент СПб.: Питер, 2008. С. 209.

турная единица. Многие ученые считают, что в момент зарождения корпорации произошло отделение собственности от власти. Отмечается новый класс, сила которого заключается не в собственности, а в контроле за процессом. Реальная власть переходит к менеджерам.[1]

Вторая особенность - стратегическое планирование. Американский стиль менеджмента - это ориентация на будущее. Отсюда - планирование на перспективу, прогнозирование, маркетинг, преследующий цели - лучше понять потребителя и приспособиться к его требованиям, предвидеть изменения рынка и своевременно принимать необходимые меры в сфере производства. Организация фирмы и процесс управления в американских фирмах ориентированы на потребителя, на его запросы и вкусы.

Следующей особенностью американской системы менеджмента, требующей рассмотрения, является партисипативное управление, то есть формы привлечения рабочих к управлению. В данном случае каждый сотрудник лучше понимает суть и цели своей компании, знание различных сторон ее жизни, тем самым облегчается процесс взаимообмена информацией. Участие сотрудников в процессе принятия решений приводит к тому, что работа помогает им достичь удовлетворения собственных потребностей, потому что каждый работник получает конкретный мотив к качественному и эффективному труду, также укрепляется командный дух.

Американский менеджмент предусматривает индивидуальный подход к работнику с целью стимулирования выполнения порученной работы с максимальной ответственностью. Премиальные выплаты получает каждый работник, но их уровень зависит от результатов деятельности конкретного подразделения, в котором он работает (завод, производственное отделение, цех). При такой системе существует тесная взаимосвязь между результатами работы и величиной премии у каждого работника.

Отсюда большая роль отводится воспитанию и обучению работников, повышению их профессионального уровня и инициативы в работе. В США существуют различные ассоциации, профессиональные общества активно занимающиеся подобными вопросами. Да и вообще компетентность в широком смысле присуща американскому менеджменту. Она представляется в пяти аспектах: стратегическом, социальном, функциональном, управленческом, профессиональном. Такой системный подход к компетентности позволяет достигать высокого качества в управлении бизнесом, и не только позволяет приспосабливаться к изменениям внешней среды, но и превращать последние в поступательное организационное развитие.

[1]Развитие науки управления в России. [Электронный ресурс]: URL: http://GML.RU (дата обращения: 4.02.2016).

Вместе с тем одним из ключевых факторов успеха американского лидерства всегда была высокая культура управления временем. Американцы при создании дела умеют подсчитывать плюсы и минусы, возможные затраты и выгоды. В сфере управления в США, пожалуй, нет того, что не получало бы денежной и временной оценки. Это, во-первых, ставит организацию работы таким образом, что напрасно не тратятся время, деньги, силы и материалы. Во-вторых, в применении к американскому менеджменту можно найти много так называемых усредненных цифр и данных, которые употребляются для характеристики той или иной проблемы. И, наконец, много публикуются литературы методико-практического характера по вопросам сокращения административно-управленческих расходов, по экономии времени. Кто не умеет оценивать и считать, тот не может решительно управлять.

Американские менеджеры и рядовые сотрудники очень ответственно подходят и к вопросу организации рабочего пространства и рабочему процессу в целом. Они не могут работать в плохих условиях или ситуации беспорядка и неорганизованности. Только порядок, инструкции и хорошая организация могут позволить американцам работать в комфорте. На долю менеджеров выпадает создание и контроль необходимого уровня порядка. Если менеджер неправильно рассчитал объем необходимых ресурсов или же использовал их недостаточно эффективно, то за ним закрепляется слава плохого менеджера, блокирующая дальнейший карьерный рост.

Также следует отметить, что одним из факторов, определяющим стиль американского менеджмента является неусыпный и многоступенчатый контроль за качеством. Система контроля включает в себя не только постоянную выборочную проверку выпускаемой продукции на соответствие заявленному качеству, но и огромное количество инструкций на всех этапах производства, исполнение которых контролируется менеджерами. Каждая инструкция постоянно дописывается, усовершенствуется, но незыблемым остаётся только одно – обязательное правило следования этим инструкциям.

Таким образом, можно сделать вывод, что деловитость, организаторские способности, обеспечение знаниями персонала и развитость менеджмента, контроль качества – это наиболее отличительные черты американского стиля управления. И сегодня растущее в США количество крупных корпораций и влиятельных бизнесменов, значительное расширение географии их рынка дает нам основание полагать, что американский стиль управления оказывает большое влияние на развитие мирового бизнеса.

Виноградова В.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Зубков С. Д., канд. геогр. наук, доц.

Адаптация зарубежного опыта подготовки и отбора государственных и муниципальных служащих в России

Долгое время в России было неблагоприятное мнение о зарубежном опыте государственного управления и государственной службы развитых стран. Фактически такой опыт не пользовался успехом, а носил сугубо познавательный характер. В связи с изменениями общественного устройства проблема исследования и адаптации опыта государственной службы зарубежных стран к российским условиям являлась актуальной.

В развитых странах делается акцент на организацию высшего слоя профессиональных служащих. В Японии, Германии, Франции, Англии и многих других странах профессиональные служащие формировались путем выращивания молодых кадров, специально предназначенных для вхождения в элиту. Подготовка служащих начинается с экзаменов, к которым допускаются лица не старше 30 лет и имеющие высшее образование.

К отобранным, таким методом, претендентам относят выпускников нескольких основных учебных заведений страны (в Японии – Токийского, в Англии – Оксфордского и Кембриджского университетов).

В Японии, Германии, Англии и США необходимо пройти стажировку, которая длится продолжительное время от 2 до 2,5 лет, где оценивается результат будущих специалистов.

В развитых странах на выбор кандидата влияет престиж государственной службы и значительная конкуренция среди выпускников лучших вузов за места кандидатов на зачисление в эту службу, при этом количество избранных кандидатов всегда ограничено[1].

Например, в США принимаются около 250 человек, во Франции каждый год около 80 человек, в Англии от 200 до 300 человек, причем немногие из кандидатов могут выдержать все испытания и трудности.

Основной акцент в процессе обучения делается на приобретение навыков управления большими организациями, умение проанализировать проблемы и разработать план их устранения.

В последние годы в Англии все больше чиновников – специалистов в административном управлении, ориентирующихся на американскую модель, так как обучение и продвижение нацелено на развитие профессионального управления широкого профиля.

---

[1] Пронкин С. В., Петрунина О. Е. Государственное управление зарубежных стран: Учебное пособие. М.: Аспект Пресс, 2004. 416 с.

Достаточно часто используется «интегральная иерархия», когда специалисты работают под одним руководством высших руководителей[1].

Особое внимание отбору и продвижению кадров уделяется в ФРГ. Это одно из важнейших направлений в деятельности кадровых служб госучреждений. Перед конкурсом на должность избираются руководящие кадры на основе критериев, вытекающих из обязанностей, которые публикуются в печати, на их основе сразу можно отклонить неподходящих кандидатов.

К таким критериям относят:

- профессионализм (образование, специальная подготовка, знание иностранных языков, опыт профессиональной деятельности и т.п.);
- личностные качества (речь при контакте с населением, на консультации, в докладах, письменная речь в работе с документами);
- наличие умений и навыков (общения с гражданами, самостоятельного принятия решений, ведения переговоров, руководства сотрудниками, генерирования и формулирования идеи и т.п.).

Выбранные кандидаты в дальнейшем проходят собеседование, по результатам которого кадровые службы с участием специалистов дают рекомендации о кандидате на должность. По такой системе проходит отбор кандидатов на должность.

Особо важное значение имеет беседа с кандидатом, где оцениваются личностные качества претендента, его психологическое состояние. Для этого претенденту необходимо сделать короткий доклад на определенную тему, где нужно суметь изложить материал, профессиональную эрудицию. Обязательным является получасовой письменный экзамен, который позволяет выявить устойчивость человека в стрессовых ситуациях.

Вопрос об использовании зарубежного опыта государственной службы является актуальным. Специалисты государственной службы и работники государственных органов обмениваются опытом с зарубежными коллегами. Проводятся многочисленные совместные семинары, конференции. Некоторые специалисты изучали опыт государственной службы непосредственно в зарубежных странах.

Так же между учебными заведениями проходит обмен научной и учебной литературой, в которой изложены функции подготовки кадров государственных служащих.

Профессиональная переподготовка, повышение квалификации и стажировка государственных служащих осуществляются в соответствии с федеральными законами, законами субъектов Российской Федерации и иными нормативными правовыми актами. Эти виды дополнительного профессионального образования осуществляются в течение всего периода прохождения ими государственной службы.

[1] Романов А. К. Правовая система Англии. М., 2002. 567 с.

Российская Федерация, активно интегрируясь в мировую экономику и имея общие интересы с другими странами по многим проблемам государственного управления, нуждается в механизмах сотрудничества, «которые были бы достаточно прочными для утверждения всеобщих ценностей и в тоже время достаточно гибкими для содействия реализации людьми этих ценностей так, как они могут их применять на практике с учетом конкретных обстоятельств».

Однако глобализация не должна снижать роль национального государства, поэтому зарубежный опыт в нашей стране должен использоваться взвешено и осторожно, учитывая с одной стороны, объективно развивающиеся процессы глобализации и международной интеграции, а с другой - необходимость реализации национальных интересов Российской Федерации, но что использование элементов зарубежного опыта подготовки и формирования кадров госслужбы могло бы быть полезным для нашей страны.

Дегтярев Д.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Аксенова М.А., к.э.н, доц.

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИННОВАЦИОННАЯ ПОЛИТИКА В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА

Место и роль инновационной политики в структуре государственного регулирования экономики определяются особенностями инновационного процесса как объекта управления. Он в большей степени, чем другие элементы НТП, связан с товарно-денежными отношениями, проходящие все стадии его реализации. Это обстоятельство вполне убедительно проявляется в условиях регулируемой рыночной экономики. Основная масса инновационных процессов реализуется частными компаниями разного уровня и масштаба, и такие процессы выступают не как самостоятельная цель, а как средство лучшего решения производственных и коммерческих задач компании, добивающейся высокой прибыльности.

Под государственной инновационной политикой понимается политика, направленная на обеспечение благоприятного экономико-правового климата для осуществления инновационных процессов в коммерческих и некоммерческих организациях. Инновационная политика является составной частью социально-экономической политики, которая выражает отношение государства к инновационной деятельности, определяет цели, направления и формы деятельности

органов государственной власти в области науки, техники и реализации достижений науки и техники.

Эффективная государственная инновационная политика является важнейшим элементом государственной политики в условиях мирового финансового кризиса, который способствует экономическому и социальному росту, переходу экономики от сырьевой структуры к экономике знаний, повышению конкурентоспособности страны на мировом рынке.

Современные темпы развития науки и техники, высокий прирост населения, огромная конкуренция на рынке, возрастающие потребности общества – все эти глобальные процессы требуют безотлагательного введения инноваций в деятельность предприятия.

Экономическая ситуация в стране непредсказуема поскольку она подвластна политическим процессам, которые вносят коррективы в стратегию долгосрочного развития. Высокий показатель инфляции дает ясное понимание, что ни о каком бюджете развития или новых социальных программах не может быть и речи. Как правило, инфляция со всеми своими процессами отрицательно сказывается на инновационной политике и финансировании данной деятельности. Макроэкономическая нестабильность в стране, а вместе с ней и возрастающий риск подталкивает инвесторов работать с проектами, которые обещают быструю отдачу капитала.

Президент России Владимир Путин убежден, что оборонно-промышленный комплекс (ОПК) должен стать локомотивом инноваций для российской экономики. «Очевидно, что эффективность ОПК – это важнейший ресурс роста всей экономики. Больше того, именно оборонная отрасль должна задавать планку по многим технологическим и производственным параметрам и впредь оставаться одним из локомотивов развития инноваций, в том числе двойного и гражданского назначения», – заявил Путин в ходе форума «Армия-2015». Развитие ОПК поможет развиваться таким отраслям, как энергетика, машиностроение, коммуникации и микроэлектроника.

Власти ждут от ОПК максимальной отдачи при оснащении Российской армии самыми современными образцами техники и оружия, которые должны определять «сегодняшний и завтрашний день Вооруженных сил России». Молодежный форум «Территория смыслов» собрал шесть тысяч молодых преподавателей, учёных, магистрантов и аспирантов, заинтересованных в развитии инновации в России.

Мировой рынок меняется все быстрее, как же сохранить инновационное развитие в трудных экономических условиях?

Ведущий советник по инновациям Всемирного банка Питер Линдхольм говорит, что “кризис это так же удачное время для инноваций. Потому что когда все борются за выживание, те, кто вкладывают деньги в инновации могут “выстрелить” сразу после того, как кризис

закончится. Если у вас есть деньги, это хорошее время для вложений в инновации, в том числе и по психологическим причинам. Ведь когда вы счастливый "жирный кот" вы обычно не задумываетесь об инновациях, но когда вам нужно выживать, вы ищете решения!"

Основными методами, которые применяются при внедрении инноваций в государственном управлении, являются:

1. Принудительный. В условиях кризиса данный метод неэффективен, поскольку требует больших финансовых вложений. Метод предусматривает использование силы для преодоления сопротивления со стороны персонала, но хорошо подходит при условии резкого дефицита времени.

2. Метод адаптивных отклонений. Для наших условий данный метод также наименее эффективен в применении, так как необходимо создать специальную проектную группу для руководства процессом; попрежнему будет возникать сопротивление, перемены происходят в течение долгого времени. Данный метод будет успешен, когда опасности или благоприятные возможности внешней среды легко предугадать.

3. Управление сопротивлением. Промежуточный метод между предыдущими двумя методами, позволяет быть реализованным в сроки, возникающие с развитием событий во внешней среде.

4. Управление кризисной ситуацией. Метод может быть достаточно эффективным, поскольку изменения во внешней среде приводят к трудности совершенствования и присутствует ограниченность во времени.

В современных условиях, наиболее подходящим методом служит «управление сопротивлением». И в первую очередь это зависит от скорости внедрения инновации, что, безусловно, приведет к успеху, так как предприятие в ситуации быстроменяющихся условий вовремя проводит ряд изменений. Метод очень гибок, может по необходимости приблизиться к методу адаптивных отклонений или принудительному методу, что значительно сокращает возможные риски.

Внедрение инноваций требует также изменения структуры управления и осуществления подготовки персонала, поскольку старые направления в управлении могут замедлить дальнейшие развитие экономических процессов.

В настоящее время мир не стоит на месте, он постоянно развивается. Сегодня современный человек уже не может представить свою жизнь без телефона, компьютера, машины, бытовых приборов и т. п., т. е. без инноваций, которые для нас стали уже привычными. Неоспоримое мнение, что инновации являются основной движущей силой экономического и социального развития. Именно инновационная деятельность привела мировое сообщество к новой, более высокой ступени развития.

Истомина А.И.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Зубков С.Д., к.геогр.н., доц.

Сравнительный анализ механизма государственной регистрации объектов недвижимости в Германии и современной России

Земля в Германии с самого начала являлась главным и единственным объектом недвижимости, то есть принцип единства судьбы земельного участка и расположенного на нем объекта недвижимости, провозглашенный в российском законодательстве лишь в Земельном кодексе Российской Федерации от 25.10.2001, существовал в Германии изначально, с момента введения Поземельной книги, которой в настоящее время уже более ста лет.

Государственная регистрация в Поземельной книге осуществляла свои действия в судах, лишь в 1952 году полномочия по регистрации из суда были переданы Министерству внутренних дел, и главное место стало занимать кадастровое дело. Но Поземельная книга продолжала существовать, в то время она, не обладая юридическим значением по сравнению с кадастровым делом, сыграла большую роль, когда после воссоединения Германии ее стали восстанавливать. В 1990 году Поземельную книгу ГДР признали действующей книгой ФРГ, правда, подчиненность регистрационного порядка Министерству внутренних дел еще некоторое время сохранялась. Этот год был ознаменован принятием в Германии законодательных актов, которые провозглашали частную собственность на землю и позволяли иметь возможность возврата частной собственности на земли, изъятые государством. По истечении 1990 года подобных заявлений о возврате земель в частную собственность в Саксонии было более ста тысяч, кроме того время рассмотрения одного заявления занимало почти восемь месяцев, а существующий штат ведомства Поземельной книги с численностью 150-200 человек - был очень мал. Необходимо принятие кардинальных мер: начинает действовать рабочее объединение, принимаются на работу новые сотрудники - они проходят не трехлетний курс повышения квалификации до помощника судьи (который мог бы работать и по наследственным делам, и по принудительному исполнению решений суда), а всего лишь курсы подготовки с продолжительностью 3 месяца с очень узкой специализацией (такой помощник судьи может работать только в ведомстве Поземельной книги). Это были очень крайние и необходимые меры: в настоящее время, чтобы стать регистратором, нужно иметь юридическое образование со сроком три года. С 1995 года создавалась электронная Поземельная книга, ее последний лист был отсканирован в марте 2002

года, насчитывалось 1 600 000 отсканированных листов Поземельной книги (естественно, сканировали лишь последние действующие записи). В этом нелегком деле участвовало сто человек, сорок из которых являлись регистраторами, а шестьдесят - техническими помощниками (на работу по сканированию одного листа Поземельной книги уходило приблизительно 30 минут). Основные положения по государственной регистрации закреплены в Гражданском Уложении, которое содержит все вопросы материального права и действует во всех федеральных землях. Существует равным образом Уложение о Поземельной книге и много других подзаконных актов, регулирующих специальные вопросы.

Отказ в государственной регистрации оформляется в виде определения участкового суда, и в связи с этим обжалуется уже в вышестоящем суде, а далее в Высшем Земельном суде. Иначе говоря, процесс обжалования и порядка принятия решений регистратором очень схож с положениями, закрепленными в ст. 2 Федерального Закона "О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним". Сам регистратор в Германии к суду не привлекается, и, если в соответствии со ст. 31 Федерального Закона "О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним" при государственной регистрации и предоставлении информации ответственность лежит или на учреждении юстиции, или на лице, виновном в умышленном либо неосторожном искажении или потере информации, то в Германии ответственность и возмещение ущерба от ошибок регистратора несет государство. Регресс к регистратору может быть применим только в том случае, когда имел место умысел или грубая неосторожность со стороны регистратора (на практике случаев возмещения ущерба регистратором в порядке регресса не было). Обычно, иски о возмещении ущерба были связаны с ошибками, которые были допущены при сканировании листов Поземельной книги, и в основном только в этих случаях при решении суда государство выплачивало соответствующие компенсации.

Как и в России государственная регистрация в Германии имеет открытый характер, но существуют иные особенности при получении информации. Например, муниципалитеты, нотариусы и банки получают информацию из Поземельной книги на договорной основе через Интернет, при этом, помимо государственной пошлины по договору, оплачиваемой ежемесячно, каждый запрос для просмотра Поземельной книги составляет 5 евро. Исключение составляет Министерство юстиции, которое имеет право запрашивать информацию бесплатно, потому что является её хранителем.. Существует еще одна особенность: представитель муниципалитета может получить информацию абсолютно бесплатно, если сам придет в Ведомство Поземельной книги. Других лица, которые обращаются за информаций, должны за-

платить за распечатку 10 евро, а заверенная оттиском печати канцелярии Ведомства Поземельной книги - в 16,2 евро, правда, собственник может ознакомиться с листом Поземельной книги без его распечатки бесплатно.

Еще одна, не менее интересная особенность государственной регистрации в Германии такая как отсутствие сроков государственной регистрации: если в начале 90-х годов срок регистрации достигал одного года, то в нынешнее время срок регистрации составляет от 2 до 6 недель. С учетом того, что один регистратор рассматривает приблизительно 200 дел в месяц (для нашего учреждения на одного регистратора в день приходится от 100 до 200 дел). Поземельная книга имеет сходство с Единым государственным реестром прав.

Она состоит из трех разделов: в I разделе говорится о праве собственности; во II разделе записи об обременениях, за исключением записей об ипотеке и земельном долге; III раздел - записи об ипотеке и земельном долге. Все договоры, относящиеся к объектам недвижимости, кроме договоров ипотеки, подлежат обязательному нотариальному удостоверению, при чем на нотариуса возложена обязанность донести всю информацию до приобретателя недвижимости, которая имеется в Поземельной книге. Это является одним из важных различий законодательства Германии от российского законодательства.

Как известно, в соответствии с законодательством Российской Федерации обязательному нотариальному удостоверению подлежит договор ипотеки, а остальные договоры в отношении объектов недвижимости могут быть составлены просто в письменной форме. В Берлине 1200 нотариусов приходится на 3,5 млн. жителей (в Санкт-Петербурге - 288 нотариусов на 5,5 млн. жителей), при чем у каждого нотариуса в Германии может быть до 15 помощников. Каждый нотариус рассматривает от 600 до 5000 дел в год. Как мы видим, между нашими правовыми системами много сходства, но есть и значительные различия. Ведомство Поземельной книги в Германии существует уже более века, а Федеральному Закону РФ "О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним" в этом году исполнилось всего лишь пять лет, но и за это время регистрационной деятельности в России проделана очень большая работа.

Кирсанова В.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Пивоварова О.В., преп.

Проблемы формирования мотивации сотрудников на предприятии и направления их решения

Одной из важнейших проблем в нашей стране в разделе управления трудовыми ресурсами является низкий уровень мотивации рабочих к выполнению поставленных задач. Различные исследователи неоднократно отмечали, что в России уровень производительности труда ниже, чем в странах Европы примерно в 5-6 раз, что в свою очередь сказывается на социально-экономическом развитии страны в целом. Как следствие напрашивается вывод о несовершенстве управления трудовыми ресурсами в нашей стране.

Более того, следует отметить, в Российской Федерации 20 млн трудоспособного населения принципиально не хотят работать. Такое состояние дел является одной из самых значительных проблем в развитии страны на мировом рынке. Следовательно, необходимо разобраться – в чем причина таких тенденций? Почему русские люди предпочитают не работать?

Безусловно, ответ на этот вопрос кроется в мотивации, которая и является основой побуждения к деятельности. Мотивация трудовой деятельности - это стремление работника удовлетворить свои потребности в определенных благах посредством труда, направленного на достижение целей организации[1]. В то же время мотивация трудовой деятельности - двухаспектный процесс, основанный, прежде всего на личной мотивации сотрудника, а также на совокупности всех управленческих воздействий, формирующих мотивацию персонала к производству. Мотивация трудовой деятельности персонала напрямую влияет на производительность труда, которая в свою очередь оказывает влияние на эффективность и успешность в развитии компании.

Для выделения ведущих факторов, влияющих на деятельность работников предприятий в 2015 году в "ЧЕЛЯБИНВЕСТБАНК" был проведен социальный опрос, который показал, что примерно 70% работников отмечают для себя, что отдают предпочтения больше нематериальной мотивации, и, соответственно, 30% отдали свои голоса материальному стимулированию. Наиболее значимыми как сотрудниками, так и руководителями, были признаны такие факторы как: продвижение по службе; признание и сама работа; престиж организации.

[1] Кибанов А.Я. Основы управления персоналом М.: ИНФРА-М, 2008, 121 с.

Можно заключить, что люди, занимающиеся интересной творческой работой, склонны к побуждению со стороны психоэмоционального состояния в большей степени. Для них важнее, чтобы работа приносила удовлетворение, а результат их деятельности был признан не только ими, но и другими сотрудниками фирмы и руководством. Кроме этого, следует отметить, что все опрошенные указывают как важнейшие факторы побуждения к рабочей деятельности такие как: продвижение по карьерной лестнице, самореализация и признание в своей сфере деятельности. Но, безусловно, нельзя упускать из внимания такой фактор как заработная плата, ведь успешные высоко квалифицированные сотрудники в своей сфере должны получать адекватное вознаграждение, что, к сожалению, в период кризиса в нашей стране, конечно же затруднено.

Анализ взаимосвязи эффективности работы организации и мотивации трудовой деятельности позволяет нам сделать выводы о необходимости: периодически диагностировать системы мотивации труда персонала в организации; по результатам диагностики факторов мотивации определять необходимые стимулы для повышения эффективности деятельности каждого работника на своем рабочем месте; внедрять современные гибкие системы стимулирования труда.

В этой связи особенно интересным представляется опыт США, которые используют в организации своего бизнеса различные методы мотивации, основанные в основном на денежном стимулировании. Наибольшую популярность имеет «система грейдов» (от англ. grade – степень, класс), суть которой заключается в следующем: для всех должностей компании создается перечень критериев оценки (например, требования к квалификации, уровень ответственности, влияние на финансовый результат и т.), значимость которых определяется спецификой деятельности организации. Таким образом, создается система функционально-должностных уровней, согласно которой все должности иерархически систематизированы в соответствии со своей ценностью для данного бизнеса[1]. Более того, к грейду привязывается «вилка» оплаты и объем социальных гарантий и льгот. В результате оплата труда сотрудников становится прозрачной и управляемой, что в свою очередь позволяет решить комплекс проблем, связанных с мотивацией персонала.

Опыт системы грейдов является безусловно прогрессивным и его необходимо использовать в российской практике с учетом особенностей бизнеса. Также необходимо совершенствовать систему стимули-

[1] Гапонова О.С. Направления использования отечественного и зарубежного опыта мотивации персонала организации// Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. 2011. №1. С.278.

рования рабочего персонала посредством применения следующих методов.

А. Экономические методы.

1. Индексация заработной платы не только с учётом инфляции, но и за счет увеличения объёмов работ.

2. Развитие форм повышения заработной платы за счет увеличения бонусов.

3. Поощрение роста нематериальных потребностей.

Б. Административные методы.

1. Установление баланса между административными методами наказания и поощрения – использование японского правила: упущения записываются, достижения поощряются.

2. Эффективное применение методов административного поощрения сотрудников за достигнутые результаты (повышение по должности, увеличение оплаты труда, направление на стажировку).

Значение мотивации сотрудников сложно переоценить, так как она занимает одно из центральных мест в управлении персоналом, поскольку является непосредственной причиной его поведения. Соответственно, необходимо уделять этому аспекту деятельности организации должное внимание. Ориентация работников на повышение эффективности деятельности организации по существу является главной задачей руководства персоналом. Система мотивации и стимулирования позволяют в полной мере осуществлять индивидуальный подход к персоналу и реализовывать личностный потенциал, как руководителя, так и всех остальных сотрудников для достижения текущих и стратегических целей организации[1].

Таким образом, мы рассмотрели проблемы, возникающие в ходе процесса организации деятельности сотрудников в сфере мотивации, а также выделили некоторые методы стимулирования рабочего персонала для улучшения развития не только единичной организации, но и всей сферы производственной деятельности.

[1] Масленников Д. Как заставить работать менеджеров // Финансовый директор, 2005.

GuFangzhou
Beijing International Studies University №2,
Klimova E.O.
Russian Presidential Academy of National Economy
and Public Administration, RANEPA, Lipetsk branch
Scientific adviser – Grafova G. F., Doctor of Economics, Professor

PROSPECTS OF NATIONAL PAYMENT SYSTEM DEVELOPMENT ON CHINA UNIONPAY EXPERIENCE

The question of introduction in our country absolutely independent payment system rose in the Russian bank circles in the nineties. Both the Central Bank and different commercial financial institutions declared about this problem and even tried to create their own payment systems similar to the world ones.

Russian national payment system (NPS)– the main problem, which excites both bankers and holders of payment cards[1]. For instance, Belarus and China could come advance from local to world level of payment system. Now China UnionPay actively masters the international market, and Belarusian BelKart works on co-branded products together with MasterCard (besides the point, BelKart also appeared in the market as the answer to sanctions of the West).

The question of creation of national payment system in Russia arose after the situation, when two largest payment systems (Visa and MasterCard) refused to serve cards of several Russian banks as a result of the sanctions imposed against Russia. So, our country leaders made the decision to create NPS. It would allow to protect both banks and holders of payment cards from possible sanctions.

Primary, it was decided to create local NPS from scratch, leaning on opportunities of Russian payment systemsб such as: "A Gold Crown", PRO-100" or Samara Union Card. But it will be required too much time and means. As a result, in range of the St. Petersburg International Economic Forum 2014 negotiations wereheld with heads of payment systems of Visa and MasterCard. Became known, that the NPS can be realized in a format of co-brand project with the functioning NPS. It is the least expensive variant, which can be possible to realize in 12 months[2].

The international payment systems Visa and MasterCard will have to provide guarantees of stability of Russian calculations for their cards. In exchange Russia will suggest to reduce significantly the size of a security contribution which since the 1st of July 2014 has made 25% of a daily average turn of international payment system. For this reason the co-brand project is mutually beneficial.

[1]http://rossbanki.ru
[2] http://ria.ru

Nowadays the Central Bank actively creates the operator of the Russian payment system - «National System of Payment Cards», where the Central Bank will act as the main shareholder. Further shares will be distributed between all banks - participants payment card market[1].

It is worth to pay attention to the development of Chinese NPS, which managed to turn national payment system into international one with the greatest number of issued cards. After that, China Union Pay (CUP) occupied about a third part of all world market. The first Chinese debit card "Guang Fa Bank Card" appeared in 1995[2].

Banks of China issued a great number of cards for several years. From 2001 to 2007 their amount grew by 40 times (from 383 million to 14.99 billion pieces). Meanwhile, demand for these cards also have risen very quickly: from 5% of the population provided with payment cards to 20% during this period.

But there was a problem: operations could be made in certain ATMs till 2003. In a consequence the situation improved –gradually many Chinese regions entered the service centers, where the management of information of cards took place. But it had regional character, the national network was not yet.

China Union Pay was founded in Shanghai on 26 March 2002, and in August it let out "Standard UnionPay Card" with bank identification number 62. That meant the beginning of creation of an independent brand of card[3]. In spite of the fact, that VISA and MasterCard controlled most part of the shares of the Chinese payment market, CUP managed to secure its system.

After 2004 CUPbegan to make foreign transactions. There was an internationalization of the Chinese card and national trade-service points were created. Only after 2012 China Union Pay became dominate in China[4].

In the first quarter of last year cumulative transfer of CUP bank cards exceeded VISA and took the first place. Total amount of China UnionPay made 1,9 trillion, while VISA of 1,75 trillion. According to statistics from 2010 to 2014 a world share of VISA cards decreased from 38% to 31%; the share of the Chinese cards on the contrary increased from 14% to 33%. Now the UnionPay cards are accepted in more than 140 countries, and are emitted in 30 states. From the moment of creation logotype of CUP appeared on 3,9 billion cash cards; the number of Visa cards makes 2,2 billion worldwide, and the number of MasterCard cards equals 1,9 billion. However it should be taken into account, that UnionPay is the payment system number one in China, which number of inhabitants exceeds 1,37 billion people.

The main reason of success of China UnionPay: it is not the private company or association, it is a state corporation-monopolist. It is led by the

[1]http://pr-credit.ru

[2]**中国**银联 http://corporate.unionpay.com

[3]**新**华网 http://www.gd.xinhuanet.com

[4]**新**华网http://news.xinhuanet.com

state council and head of the central Bank of China[1]. CUP develops not only terminals for carrying out cards transactions, but divides the market into spheres: business cards, cards for travel and so on. Anyway, there is also a shortcoming - the number of shareholders of Chinese system is great – not less than 85. Surely, it is difficult to coordinate interests with each other and influence positively to further development of this system.

UnionPay came to Russia in 2007. Already in 2008, on the eve of the summer Olympic Games in Beijing, Evrofinance Mosnarbank began issuing cards, which chip was combined with two payment systems: Russian Union Card and CUP.

Cooperation of payment system "Gold Crown" with national payment system of China and release of co-branded cards has gone since 2011. Dalkombank, which was bought MTS Bank later, was the first Russian credit organization which started to issue the co-branded cards "UnionPay – Gold Crown".

Now transactions of CUP cards are supported more than in 27 thousand points of Russia such large credit organizations as OTP Bank, Home Credit Bank, Yuniastrum Bank, "Vanguard", Credit Europe Bank and others. Today 28 payment systems are registered in the register of the Central Bank, UnionPay was included in September of 2013[2].

Thus, our country can borrow the experience of foreign states in building their payment systems and pay attention to the problems, faced by foreign partners. Surely, creation of the National Payment Card System will allow to make the bank sphere and economy of our country independent and that is very important - to increase economic security.

Павлов Н.С.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Филатова И.И., к.э.н., доц.

НАПРАВЛЕНИЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РЕАЛИЗАЦИИ

Налоговая система Российской Федерации на современном этапе представляет собой сформированную систему налоговых правоотношений, свойственных государству с рыночной экономикой. Основные параметры ее устройства соответствуют общепринятым в мировой практике критериям и учитывают особенности экономики.

[1]中国银联http://cn.unionpay.com
[2] http://www.andek.ru

Налоговый контроль - это одна из составляющих элементов налоговой системы Российской Федерации, особая форма деятельности налоговых органов, заключающаяся в проведении мероприятий, направленных на выявление, предупреждение, пресечение налоговых правонарушений и привлечение к ответственности. Благодаря налоговому контролю налоговая система обеспечивает выполнение главной государственной цели, а именно: обеспечение доходной части государственного бюджета, которая создается в основном за счет налогов.

Налоговый контроль РФ, как и сама налоговая система, как и, наверное, любая государственная система в нашей стране, страдает от множества проблем и «болезней», с которыми государство борется с переменными успехами.

На состояние и эффективность налогового контроля воздействует целый ряд факторов, к которым следует отнести:

1. Налоговую нагрузку
2. Уровень развития законодательства о налогах и сборах
3. Приоритеты в работе налоговых органов
4. Уровень методологического, технического и информационного обеспечения деятельности налоговых органов, профессионализма их сотрудников
5. Уровень координации взаимодействия налоговых органов с другими контролирующими и правоохранительными органами
6. Качество документов, представляемых налогоплательщиками
7. Уровень правовой культуры налогоплательщиков, их готовность к сотрудничеству с налоговыми органами

Следует отметить противоречивый подход к вопросам налоговой нагрузки. С одной стороны, приоритеты налоговой политики, определенные Президентом России, заключаются в необходимости стимулирования позитивных структурных изменений в экономике, последовательного снижения совокупной налоговой нагрузки, а также качественного улучшения налогового администрирования. С другой - налоговая нагрузка на бизнес и население в России с 2011 г. существенно возросла (увеличение страховых взносов, ставок акцизов, НДПИ), причем в условиях относительно низких темпов экономического роста.

В последние несколько лет в законодательство о налогах и сборах постоянно вносятся изменения и дополнения. Но в России законодательство о налогах и сборах ориентировано преимущественно на удобство с точки зрения организации сбора налогов. Поэтому налоговый контроль у нас во главу угла ставит борьбу с налоговыми правонарушениями и уклонением от уплаты налогов, а не соображения экономической целесообразности.

Тем не менее российское законодательство о налогах и сборах не предусматривает достаточно жестких санкций за наиболее опасные налоговые правонарушения. В то же время в России фактически отсут-

ствует ответственность налоговых органов и их должностных лиц за налоговые правонарушения, ограничены права налогоплательщиков.

Стоит также отметить наличие в налоговом законодательстве многочисленных оценочных норм, что приводит к неопределенности полномочий налоговых органов. Сложность всех процедур, связанных с исчислением и уплатой налогов, в особенности налогового учета, связана с противоречивостью систем бухгалтерского учета и налогообложения. Постоянные изменения в порядок исчисления основных налогов приводили к тому, что учет на микроэкономическом уровне становился крайне запутанным и неоднозначным.

При этом, поскольку налогоплательщикам была предоставлена значительная свобода при выборе правил налогового учета, появились значительные возможности для применения различных схем ухода от налогообложения. Фактически сближения налогового и бухгалтерского учета не произошло. Налоговый инспектор должен хорошо разобраться в той методике, которую использует налогоплательщик (а она в каждой организации может быть разной). Безусловно, это значительно увеличивает время проведения проверки, усложняет ее.

Кроме того, причинами ухудшения качества налогового учета могут стать ошибки и злоупотребления налогоплательщика, ориентация бизнеса на финансовый результат, а не на налоговый учет, изменения в системе налогового учета, которые своевременно не учитываются учетными работниками и т.п.

С учетом рассмотренных факторов основными направлениями повышения эффективности налогового контроля должны являться:

- совершенствование всей налоговой системы, которое сказывается на результатах работы налоговых органов;

- реформирование системы налогового администрирования;

- непосредственное совершенствование налогового контроля на отдельных участках работы налоговых инспекций;

- улучшение материально-технического и кадрового обеспечения налоговых органов, усиление информационно-разъяснительной работы с налогоплательщиками и повышение налоговой культуры населения;

- установление в качестве основной задачи проведения налоговых проверок проверки полноты и своевременности исчисления, удержания и уплаты налогов;

- законодательное разграничение формы и методов налогового контроля;

- конкретизация объема и состава информации, получаемой в рамках истребования документов в ходе проверки;

- разграничение субъектов налоговых правонарушений, ответственность за которые предусмотрена в Налоговом кодексе РФ и Кодексе РФ об административных правонарушениях. Нецелесообразно

выделение в качестве субъектов административных нарушений законодательства о налогах и сборах физических лиц по причине того, что ответственность этих лиц установлена в НК РФ;

- введение запрета на представление уточненной декларации по истечении срока уплаты налога, а также на момент проведения налоговой проверки.

Необходимо также повысить защищенность налогоплательщиков от неправомерных действий налоговых органов и прекратить практику избирательного применения налоговых норм. Но самое главное, не следует забывать, что помимо фискальной и регулирующей функций налоги должны выполнять еще и важную социальную роль. Они связывают общество и государство. По сути, каждый из нас зависит от налоговой политики, которая проводится в стране.

Исходя из всех данных, можно сделать определенные выводы. Государство продолжит свою политику развития налоговой системы, издавая новые нормативные акты и исправляя уже существующее законодательство. Учитывая общую тенденцию, можно предположить, что в будущем налоговая система РФ, как и ее налоговый контроль, станут лучше, справедливей и эффективней.

Пасюченко В.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Лесных Е.В., к.ф.н., доц.

Актуальные проблемы современного делопроизводства

Для того, чтобы принять обоснованное и эффективное управленческое решение, продуктивно и целесообразно организовать деятельность предприятия необходимо наличие определенной информации, причем эта информация должна быть своевременной и достаточной. Документ является средством материализации информации, закрепления ее в пространстве и во времени, а деятельность по составлению и оформлению документов и организации работы с созданными документами составляет сущность делопроизводственного процесса.

Сегодня отмечаются многие позитивные процессы в делопроизводстве. В первую очередь, это ускорение внедрения информационных технологий, причем электронные документы начинают постепенно вытеснять документы на традиционных носителях. Кроме того, существенно изменяется нормативно-правовая база делопроизводства. В государственном секторе реализуется программа создания

«электронного правительства», которая также приводит к усилению роли электронных документов. Однако в современном делопроизводстве существует ряд важных проблем, решение которых необходимо в самое ближайшее время.

Одной из основных проблем современного делопроизводства является постоянный рост объема документооборота. Причины роста объема документооборота подразделяют на объективные и субъективные.

К объективным причинам увеличения количества документов относят влияние научно-технического прогресса, развитие экономики, расширение и усложнение номенклатуры выпускаемой продукции, освоение новых районов, строительство новых объектов, усложнение процессов управления и др. При этом объемы создаваемых документов увеличиваются с ростом количества документируемых действий и количества адресатов, которым эти действия направлены.

Субъективными причинами увеличения объемов документооборота является бюрократизация аппарата управления; незнание или несоблюдение работниками управленческих структур законодательства, нормативных актов, устанавливающих юридические требования к оформлению документов; неквалифицированное документирование распорядительной деятельности, несвоевременное, некачественное выполнение заданий, поручений, договорных обязательств, срыв сроков их исполнения и т.д.

Кроме того, наблюдается постоянный рост числа видов и разновидностей документов. Согласно имеющимся данным, в России до 1917 года насчитывалось около 1000 названий видов и разновидностей документов. Современный Перечень типовых управленческих архивных документов содержит 2773 типовых вида, а в целом в России сейчас циркулирует свыше 5000 видов и разновидностей документов. По оценкам экспертов, сокращение видового состава документов путем унификации и стандартизации на 10% позволяет рассчитывать на получение прямого экономического эффекта за счет сокращения затрат на документирование и обработку документов.

Современный подход к управлению документами предусматривает единообразное управление различными видами документов, следовательно, основными направлениями совершенствования документации являются ее унификация и стандартизация.

Унификация документов производится в целях сокращения количества применяемых в управленческой деятельности документов, типизации их форм, установления единообразных требований к оформлению документов, создаваемых при решении однотипных управленческих задач, снижению затрат на подготовку и обработку документов, достижения информационной совместимости баз данных, создаваемых в различных отраслях деятельности.

Актуальными для современного делопроизводства являются также проблемы неэффективного использования информационных технологий; неэффективная организация документопотоков; недостаточная численность квалифицированных сотрудников по вопросам управления документами.

Рассмотрение проблем современного делопроизводства показывает, насколько сложным является сегодня процесс документационного обеспечения управления. Чтобы решать эти проблемы, специалистам в области управления документацией требуется постоянно повышать свою квалификацию, осваивать знания смежных дисциплин, в первую очередь, юриспруденции и информационных технологий.

Польских В.В., Полякова Н.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Аксенова М. А., к.э.н., доц.

Государственное регулирование инновационной деятельности: российский и зарубежный опыт

Государственное регулирование экономики и инновационных процессов, по мнению многих ученых, является одним из важнейших условий перевода функционирования экономики на рыночные рельсы.

Инновационная деятельность отличается сложностью и высоким риском. Для зарождения инновации недостаточно иметь лишь потенциал и внутренние стимулы. Здесь главным толчком могут стать внешние стимулы и в частности государственная поддержка. Сферой активной государственной поддержки является, прежде всего, фаза «Фундаментальная наука». Научные идеи не могут быть использованы только в хозяйственной деятельности, целью которой является прибыль. Поэтому государство во многом берет на себя функцию обеспечения бизнеса одним из важнейших ресурсов инновационного процесса – научными знаниями и идеями.

Принципами достижения вышеперечисленных целей являются: свобода научного и научно-технического творчества; правовая охрана интеллектуальной собственности; интеграция научной, научно-технической деятельности и образования; концентрация ресурсов на приоритетных направлениях научного развития.

Для стимулирования и поддержки инновационной деятельности в мировой практике используются налоговые льготы. Например:

предоставление исследовательского и инвестиционного налогового кредита, т.е. отсрочка налоговых платежей в части затрат из прибыли на инновационные цели; уменьшение налога на прирост инновационных затрат; «налоговые каникулы» в течение нескольких лет на прибыль, полученную от реализации инновационных проектов; льготное налогообложение дивидендов юридических и физических лиц, полученных по акциям инновационных организаций; снижение ставок налога на прибыль, направленную на заказные и совместные НИОКР; связь предоставления льгот с учетом приоритетности выполняемых проектов.

При обеспечении поддержки инновационной деятельности многие государства придерживаются следующих стратегий, которые различаются по уровню и формам поддержки: стратегия активного вмешательства; стратегия децентрализованного регулирования; смешанная стратегия.

Суть стратегии активного вмешательства заключается в признании государством научной, научно-технической и инновационной деятельности как основной, которая обеспечивает экономический рост национального хозяйства. Государство играет ведущую роль в организации и финансировании множества важных программ и проектов, осуществление которых имеет большое значение в развитие национальной экономики (Япония, Франция, Нидерланды).

Стратегия децентрализованного регулирования характеризуется сложным механизмом участия государства в научной и инновационной сфере. Государство и в этой стратегии играет большую роль, но при этом нет жестких директивных связей, которые свойственны для стратегии активного вмешательства. На первое место здесь выходят научные организации и производственные фирмы, а роль государства проявляется в обеспечении им необходимых правовых, экономических и других условий (США, Великобритания).

Смешанная стратегия типична для стран, где в экономике большая часть принадлежит государственному сектору и государство стимулирует высокий экспортный потенциал отраслей данного сектора. Касаемо государственных организаций- государство придерживается стратегии активного вмешательства, к остальным – стратегию децентрализованного регулирования (Швеция).

В России же государственная инновационная политика является совокупностью мероприятий, ориентированных на активизацию и стимулирование инновационной деятельности, на рост ее эффективности и масштабное использование результатов для обеспечения ускоренного социально-экономического развития страны и, следовательно, более полного удовлетворения общественных потребностей

В России сложилась четырехуровневая система управления инновационным процессом: 1) высший государственный, федеральный;

2) средний государственный, отраслевой; 3) государственный региональный; 4) нижний государственный, институциональный.

Она включает три этапа: 1) разработку научно обоснованных концепций развития инновационной деятельности - осуществляется на основе анализа состояния инновационного потенциала; 2) определение основных направлений государственной поддержки инноваций; 3) осуществление практических действий по достижению поставленных целей, ориентированных на повышение инновационной активности.

В России в области государственной поддержки инновационной деятельности ситуация построена не самым лучшим образом по причине того, что: во-первых, политика конверсии военного производства вследствие провала привела к обширному сокращению военной инновационной деятельности при отсутствии значительного наращивания на оборонных предприятиях инновационной деятельности по продуктам гражданского назначения; во-вторых, сложность найти область применения изобретениям и ноу-хау, в-третьих, явление утечки мозгов за границу приобрело обширный массовый характер вследствие низкого уровня жизни населения. Вопреки этому, государство в тяжелых условиях затянувшегося экономического спада предпринимает всевозможные меры для поддержки научно-технической и инновационной деятельности, чтобы повысить уровень конкурентоспособности в области инноваций. Исходя из вышесказанного, можно утверждать что, несмотря на некоторое отставание России от стран Запада в области государственной поддержки инновационной деятельности, мы имеем большие перспективы развития.

В настоящее время есть три основных вида моделей научно-инновационного развития промышленно развитых стран:

1. Страны, которые ориентированы на лидерство в науке, так жена выполнение крупномасштабных целевых проектов, включающих все стадии научно-производственного цикла, главным образом со внушительной долей научно-инновационного потенциала в оборонном секторе (США, Англия, Франция);

2. Страны, ориентированные на распространение нововведений, организацию благоприятной инновационной среды, рационализацию всей структуры экономики (Германия, Швеция, Швейцария);

3. Страны, стимулирующие нововведения путем развития инновационной инфраструктуры, обеспечения восприимчивости к достижениям мирового научно-технического прогресса, координации действий различных секторов в области науки и технологий (Япония, Южная Корея).

Необходимость государственного регулирования инновационных процессов объясняется общенациональным значением, и экономическим содержанием инноваций. В настоящее время инновации стано-

вятся основным средством увеличения прибыли хозяйствующими субъектами. Но при отсутствии государственного регулирования многие нововведения не могли бы быстро внедряться в практику производства.

Семёнова К.А.
ФГБОУ ВО «Елецкий Государственный Университет им. И.А. Бунина»
Научный руководитель – Шабалина Т.А., к.п.н., доц.

Способы борьбы с коррупцией на государственной службе

Статья посвящена актуальной на сегодняшний день проблеме коррупции в системе государственной службы. Особое внимание уделено способам и средствам борьбы с коррупцией.

На современном этапе развития России особое внимание уделяется антикоррупционной составляющей национальной экономики. В научной литературе встречаются различные трактовки термина «коррупция», важнейшими из которых являются злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг имущественного характера, иных имущественных прав для себя или для третьих лиц либо незаконное предоставление такой выгоды указанному лицу другими физическими лицами.[1]

Как показывает практика, коррупция в стране и регионах появляется и процветает тогда, когда социальные цели государственного управления заменяются корыстными интересами должностных лиц. Наиболее существенные удары коррупция наносит по авторитету власти и экономической безопасности страны. В результате алчности некоторых государственных и муниципальных служащих, недобросовестного исполнения ими своих служебных обязанностей теневая экономика вызывает большой рост организованной и теневой преступности. В силу этого ни один сектор экономики не может быть защищен от ее негативного воздействия. Именно коррупция является одним из главных препятствий в борьбе с организованной преступностью в регионах и стране в целом.

[1] ст.1. Федерального закона Российской Федерации от 25.12.2008 №273-ФЗ «О противодействии коррупции»

Известны несколько способов предотвращения коррупции в государственных и муниципальных органах власти. Рассмотрим важнейшие из них.

1. Качественный анализ уровня профессиональной подготовки государственных и муниципальных служащих, реализация мер по повышению их квалификации и профессиональной подготовки.

2. Учет безупречного и эффективного исполнения служащим своих должностных обязанностей при включении его в состав кадрового резерва государственного или муниципального органа власти.

3. Эффективное ограничение прав государственных и муниципальных служащих на различные неприкосновенности и тайны.

4. Постоянное и бескомпромиссное проведение антикоррупционного мониторинга в регионах.

Не менее эффективной составляющей антикоррупционной деятельности является мотивация, важнейшей составляющей которой является достойная оплата труда государственных и муниципальных служащих, что значительно снижает вероятность преступности на предмет коррупции.

Кроме того, одной из эффективных правовых мер предупреждения и пресечения коррупции в системе органов власти является аттестация государственных и муниципальных служащих. Это обусловлено тем, что определение качеств, которыми обладает государственный и муниципальный служащий, во все времена оставалось непременным атрибутом технологии власти и управления. Не менее действенной мерой является контроль за личными расходами государственных и муниципальных служащих. Декларирование их доходов и имущества применяется, но, к сожалению, достоверность деклараций в силу действующего законодательства оставляет желать лучшего. Еще одним способом является профилактика коррупции на местах. Это предполагает возможность проведения некоторых провокационных действий в отношении того или иного государственного или муниципального служащего, что дает возможность удостовериться в их честности или наоборот.

Таким образом, только применяя эффективные и своевременные меры по борьбе с коррупцией можно минимизировать рост организованной преступности в обществе и повысить доверие к власти и ее авторитет у граждан.

Силакова Е.Ю.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Лесных Е.В., к.ф.н., доц.

ЭЛЕКТРОННЫЙ ДОКУМЕНТООБОРОТ КАК ИНСТРУМЕНТ МЕЖВЕДОМСТВЕННОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

В настоящее время именно документы выступают в качестве универсального инструмента управления, обеспечивающего взаимодействие между всеми участниками деловых коммуникаций. Сегодня как никогда ранее все большую актуальность приобретает проблема оперативного обмена данными. На решение данной проблемы направлено внедрение единой системы межведомственного электронного взаимодействия (СМЭВ). Эта система направлена на организацию информационного взаимодействия между федеральными органами исполнительной власти, государственными внебюджетными фондами, исполнительными органами государственной власти субъектов Российской Федерации, органами местного самоуправления, государственными и муниципальными учреждениями, многофункциональными центрами, иными органами и организациями. Цель этого взаимодействия – предоставление гражданам государственных и муниципальных услуг и исполнение государственных и муниципальных функций в электронном виде.

Основной задачей СМЭВ является повышение качества предоставления государственных и муниципальных услуг и исполнения государственных и муниципальных функций за счет использования общих информационных ресурсов, уменьшения времени на поиск и обработку информации в электронной форме.

Данная информационная система создана на основании Федерального закона Российской Федерации № 210-ФЗ «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» от 27 июля 2010 года.

Межведомственное электронное взаимодействие позволяет федеральным, региональным и местным органам власти в электронном виде обмениваться данными, необходимыми для оказания государственных услуг гражданам и организациям, при этом граждане избавляются от необходимости собирать документы в различных государственных органах. Так, гражданину, обращающемуся за государственной услугой, необходимо предоставить только личные документы, информационно-справочные документы собирает само ведомство. Согласно данному Федеральному закону государственный орган не должен требовать от граждан или организаций, обратив-

шихся за госуслугой, сведения, которые уже имеются в распоряжении другого государственного органа.

Реализация системы межведомственного электронного взаимодействия осуществляется в рамках государственной целевой программы «Информационное общество (2011-2020 годы)». Переход федеральных ведомств на электронное взаимодействие начался с 1 октября 2011 года. Согласно статистическим подсчетам, с начала реализации данной программы уже направлено 2 828 616 миллионов межведомственных запросов.

Реализация проекта межведомственного взаимодействия привела к изменению не только на технологической стороны оказания услуг, но и позволила существенным образом оптимизировать внутренние процедуры, сформировать новые компетенции у сотрудников ведомств, устранить противоречия в требованиях органов власти при оказании услуг. Так, например, было выявлено 264 избыточных документа, которые органы власти запрашивали у получателей услуг.

На следующем этапе реализации проекта межведомственный режим был распространен на региональный и муниципальный уровень, так как именно на региональном уровне предоставляются самые массовые услуги, количество заявителей по некоторым из которых превышает 5 млн. человек. К таким услугам относится пособие по уходу за ребенком, получение субсидий на оплату ЖКУ, пособие на оплату общественного транспорта и т.п.

На текущей стадии реализации проекта межведомственного взаимодействия в нем принимают участие более 27 тысяч органов власти.

Сегодня межведомственное взаимодействие является одним из ключевых компонентов перевода государственных слуг в электронный формат. По этому направлению достигнуты заметные показатели: 422 федеральные государственные услуги переведены на межведомственное взаимодействие; 766 документов ведомства должны получать самостоятельно, по межведомственным каналам, не требуя их с заявителей. Перспективными задачами реализации проекта является необходимость перевода контрольно-надзорных функций в режим межведомственного взаимодействия, а также установление унифицированного способа и единого стандарта обмена информацией.

Точеная О.Н.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Гурина М.А., к.э.н., доц.

Современные тенденции в японской системе управления

Любая система управления имеет свои характерные особенности, и Японская система не является исключением. К самым ярко выраженным можно отнести глобальный захват международных рынков и создание монополий во многих сферах; постоянно возрастающая роль японского государства в политико-экономическом влиянии; увеличение собственного золотовалютного запаса, несмотря на различные экономические угрозы. Учитывая, эти факторы можно сформировать определенную оценку организации государственной системы и экономическому управлению отдельных ее структур. Японская модель менеджмента совсем недавно считалась одной из самых эффективных в мире. Однако экономический кризис оказал большое влияние на управление японскими компаниями.

Японцы в послевоенные годы внедряли систему пожизненного найма, сущность которой заключалась в том, что набор рабочей силы осуществлялся раз в год к моменту массового выпуска молодых специалистов из учебных заведений. При этом независимо от образования работник начинал свою карьеру с низшей должности. Продвижение по службе гарантировалось только тем, кто проработал в этой компании длительный срок.

Сотрудники могли подняться по карьерной лестнице только спустя десять лет упорного труда. Основным принципом принятия управленческого решения была коллегиальность. Групповая ответственность за решение комплекса задач организации является одним из залогов успеха японских компаний. Во многом благодаря этому Япония сегодня входит в мировое технологическое ядро.

Японские компании проводили политику патернализма, делая акцент на роли компании как своего рода семьи. Сторонники патернализма оказывали серьезное противодействие внедрению новых методов управления, в которых они видели источник проникновения с Запада конфликтных взаимоотношений с персоналом.

Для японского работника увольнение с предприятия раньше являлось одним из самых суровых наказаний. Компания-конкурент даже не будет предлагать вакансии для такого специалиста. Устроиться на другое предприятие, конечно, можно, но с очень низкой заработной платой и без каких-либо перспектив продвижения по службе. А сейчас прослеживается влияние западного образа жизни, где человек может менять место работы.

Однако, как показывает практика, реализация этих элементов системы привело к снижению продвижения новых идей и проектов в лице молодых участников фирмы, которые вполне могли бы принести прибыль для компании. Такая система со временем привела к снижению мотивации сотрудников и сформировала не доверительное отношение к старшим благодаря механизму группового принятия решения.

Последствия кризиса в Японии привели к изменениям в системе пожизненного найма, которая оказалась невыгодной даже для самых мощных предприятий. С этого времени начинается постепенный переход крупных японских предприятий к новой модели управления трудом. Происходит замена традиционной системы пожизненного на более гибкие формы занятости.

Важным является и отношение к труду самих работников, прежде всего молодежи, их стремление к самоутверждению, личному успеху, желание уйти со «своего» предприятия и начать собственное дело.

Японские и зарубежные исследователи сходны в своих высказываниях в том, что современный этап научно-технического прогресса, который породил новую технику и привел к изменению характера труда, делает систему «пожизненного найма» экономически убыточной даже для самых крупных предприятий.

М. Иуда - известный специалист в области менеджмента, считает, что эта система в конечном итоге перестанет существовать. Однако, как это ни парадоксально, самим предприятиям и государству в целом эта система политически выгодна, поскольку «привязывает» работника к «своей» компании и тем самым обеспечивает «всеобщий мир в промышленности». Исходя из этого, некоторые ученые считают, что система пожизненного найма сохранится в будущем в той или иной модифицированной форме[1].

Таким образом, на сегодняшний день под влиянием современных экономических преобразований традиционные управленческие методы Японии отходят на второй план, уступая место европейским условиям работы и оплате труда.

[1] Пивоваров С. Э., Максимцев И. А. Сравнительный менеджмент СПб.: Питер, 2008. С. 412.

Шерменева Е.С.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Владимирова С.В., к.э.н., доц.

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ФИНАНСОВОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА: ФОНДОВЫЕ БИРЖИ И КОММЕРЧЕСКИЕ БАНКИ

Финансовое предпринимательство представляет собой специализированную область предпринимательской деятельности, характерной особенностью которой является то, что предметом купли-продажи выступают ценные бумаги (облигации, акции и др.), а также национальные деньги и валютные ценности.

Фондовые биржи и коммерческие банки являются основным полем деятельности финансового предпринимательства.

Фондовые биржи и коммерческие банки играют важную роль в мировой экономической жизни общества. Значимость фондовых бирж в настоящий момент возрастает, ее рассматривают как институт ценообразования и организатора торгов биржевым товаром. Функционирование механизма фондовых бирж – это целая наука, отдельный сегмент современной экономики. Коммерческие банки составляют неотъемлемую часть современного денежного хозяйства, их деятельность тесно связана с потребностями воспроизводств. Они находятся в центре экономической жизни, обслуживают интересы производителей, связывая денежным потоком промышленность и торговлю, сельское хозяйство и население. Во всем мире банки имеют значительную власть и влияние, они распоряжаются огромным денежным капиталом, стекающимся к ним от предприятий и фирм, от торговцев и фермеров, от государства и частных лиц. Банковская система – это сердце хозяйственного организма любой страны.

На мировом рынке ежедневно работают несколько сотен фондовых бирж, каждая из которых активно формирует экономику своей страны и способна заметно влиять на финансовое состояние государства. Даже в самых отдаленных уголках планеты свою деятельность ведут мощные фондовые площадки, имеющие солидную капитализацию и предлагающие качественные услуги своим клиентам.

Работа фондовых бирж заключается, прежде всего, в обеспечении приемлемых условий для оборота ценных бумаг и определении на них рыночных цен, сохранении уровня высокого профессионализма среди участников рынка, распространении информации.

Самыми крупными фондовыми биржами мира по капитализации на 2014 год являются:

1) Нью-Йоркская фондовая биржа (New York Stock Exchange, NYSE), которая находится на Уолл-Стрит (Нью-Йорк), главная фондовая

биржа США, является крупнейшей в мире по обороту. Символ финансовой индустрии и могущества США. На бирже определяется всемирно известный индекс Доу-Джонса для ценных бумаг промышленных компаний (Dow Jones Industrial Average), а также индексы NYSE Composite и NYSE ARCA Tech 100 Index. История биржи начинается с 1792 года, когда двадцать четыре нью-йоркских брокера заключили сделку и подписали соглашение о создание Нью-Йоркской фондовой биржи. В данное время на NYSE котируются акции более 3 тысяч компаний со всего мира.

2) NASDAQ (National Association of Securities Dealers Automated Quotation, Автоматизированные котировки Национальной ассоциации дилеров по ценным бумагам – американская биржа, которая специализируется на акциях высокотехнологичных компаний. Основана в 1971 году. Название происходит от автоматической системы получения котировок, положившая начало бирже. В наши дни на NASDAQ торгуют акциями около 3 200 компаний.

3) Токийская фондовая биржа (Tokyo Stock Exchange, TSE) - третья по величине биржевой рынок мира. Обогнать ее удается только Нью-Йоркской фондовой бирже и фондовой бирже NASDAQ. Объем котирующихся акций достигает более 3400 тысяч, также как и количество местных организаций, которыми она обладает. Именно на этой фондовой площадке происходит заключение более 90% всех сделок в Японии с ценными бумагами. Биржа была образована в 1878 году. К ее основным функциям относится предоставление рынку места для торговли, контроль участников торгов и ценных бумаг. Котирующиеся акции можно разделить на несколько видов: акции для крупных компаний, для средних компаний, для начинающих, обладающих высокими показателями экономического роста компаний. Коммерческий банк является финансово-кредитным учреждением, кредитующее на платной основе преимущественно коммерческие организации, осуществляющее прием денежных вкладов (депозитов) и другие расчетные операции по поручению клиентов.

По данным на 2014 год к самым богатым банкам мира относятся:

1. Wells Fargo - это международная компания, которая предоставляет финансовые, банковские услуги в Канаде, Пуэрто-Рико, США. По рыночной капитализации в мире является крупнейшим (почти $300 млрд., 2015 год) и четвертым по величине банком в США, а также входит в "большую четверку" банков США (вместе с JP Morgan Chase, Bank of America и Citigroup), входит в рейтинг Fortune 1000, занимает седьмое место в списке самых дорогих компаний США. Крупнейшим акционером Wells Fargo является Уоррен Баффет (контролирует примерно 6,5 % акций). Компании принадлежит несколько крупных зданий в разных городах США: небоскребы, спортивные арены и др. Компания обслуживает два банкомата, которые находятся в Антарктиде. Они

работают по замкнутому циклу и не нуждаются в пополнении. Один из банкоматов является резервным.

2. JP Morgan Chase & Co - это американский конгломерат, который появился в результате слияния в 2000 году JP Morgan & Co и Chase Manhattan Corporation. С одной стороны, это международная компания, предоставляет финансовые и банковские услуги – JP Morgan, которая работает в области инвестиций, активов. С другой стороны, это Chase, которая работает с кредитными картами и занимается банковским обслуживанием физических лиц. Сегодня компания распространила свою деятельность далеко за пределы США, работая в шестидесяти странах мира. По версии журнала «Global Finance» является лучшим инвестиционным банком 2015 года.

3. Торгово-промышленный банк Китая (Industrial and Commercial Bank of China) – крупнейший коммерческий банк Китая, стоимость активов которого на 2014 год составила $3,1 трлн. В последние годы банк также входил в рейтинг финансового издания The Banker "Top 1000 World Banks Ranking", что подтверждает сильные позиции банка. В 2014 г. рыночная капитализация банка составила $196,21 млрд[1].

Таким образом, финансовый рынок США является основным финансовым центром мира, являющийся ликвидным и имеющий достаточно серьезную систему защиты инвесторов. В этот и состоит его привлекательность, которая пользуется высоким доверием у инвесторов.

[1] 10 самых богатых банков мира Сайт «Вести Экономика» http://www.vestifinance.ru/articles/48047?page=3 (дата обращения 21.12.2015).

3. СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ И ЯВЛЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИЙ РОССИИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛЬНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ

Агаджанян В.И.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Зубков Д.С., к.геогр.н., доц.

Совершенствование миграционной политики России с учетом проблем миграционного регулирования в Европе

События последних двух лет, связанные с нескончаемым потоком беженцев в страны Европы, привели к тому, что возросла демографическая напряженность, и большинство стран уже не так благосклонны к беженцам. Европе даже пришлось забыть о толерантности, демократии и равенстве всех людей. Актуальность данной работы обусловлена тем, что проблемы, возникшие в Европе и связанные с мигрантами, давно вышли за рамки проблем только этого региона. Поэтому другим странам, в том числе и России, стоит учиться на европейских ошибках и совершенствовать миграционную политику, чтобы проблем такого масштаба больше не возникало.

В последние десятилетия миграционная политика западных стран все больше характеризуется ориентацией на использование комплексного подхода, на тесную координацию различных ее направлений. В частности, иммиграционный контроль и прием мигрантов увязываются с обеспечением их обустройства, адаптации или интеграции и поддержанием нормальных межэтнических отношений в обществе, а также с принятием внешних мер по ограничению и предупреждению потоков нежелательных мигрантов.

Но такая миграционная политика, направленная на объединение Европы, на свободное перемещение трудовой силы по территории ЕС, на облегченный приток иммигрантов и трудовых мигрантов-неевропейцев, уже давно начала давать серьезные сбои.

Многие выходцы из Юго-восточной Азии, Китая не хотят учить язык принимающей страны, селятся в анклавах, которые нередко криминализируются. Иммигранты радикальным образом сегрегированы с местным населением. Мало того, иммигранты, особенно мусульмане, порой стремятся навязать свои культурные и религиозные особенности: уже поступали предложения ввести в законодательство ряда европейских стран нормы шариата. Плохо просчитывалось, какое количество трудовых мигрантов необходимо для поддержки экономики: мигрантов оказывалось подчас значительно больше, чем

требовалось. Они нередко устраивались на работу нелегально, на низкую зарплату с укрытием налогов, что ломало естественную конкуренцию на рынке труда и криминализировало экономику.

Стало все больше возрастать недовольство местного населения потоками миграции, растет мигрантофобия. Это, в свою очередь, привело к резкому росту популярности правых и крайне правых партий, сделавших главным своим лозунгом борьбу с миграцией. Многие из партий прошли в парламенты своих стран на самых разных уровнях.

В России была создана «Концепция государственной миграционной политики до 2025 года» (утв. Президентом РФ 13 июня 2012 г.). В ней указаны следующие пути усовершенствования, которые помогут улучшить миграционную ситуацию как на уровне государства, так и на уровне отдельного региона, в том числе и Липецкой области:

1. Создание условий и стимулов для эмигрантов и отдельных категорий населения для переселения в РФ на постоянное место жительства;

2. Разработка механизмов привлечения, отбора и использования иностранной рабочей силы, востребованной в экономике страны;

3. Содействие образовательной (учебной) миграции и поддержки академической мобильности;

4. Выполнение взятых на себя гуманитарных обязательств в отношении вынужденных мигрантов;

5. Содействие в адаптации и интеграции мигрантов, в формировании конструктивного взаимодействия между мигрантами принимающим населением;

6. Разработка мер, наиболее эффективных для противодействия незаконной миграции[1].

Таким образом, если сравнивать миграционную ситуацию в России и Европе, то приоритетными для России будут являться первые три пункта, связанные с привлечением эмигрантов и иностранцев с определенной трудовой и образовательной квалификацией, то для Европы наиболее актуальными являются положения последних пунктов, связанных с адаптацией уже прибывших мигрантов и противодействием незаконной миграции.

[1] «Концепция государственной миграционной политики РФ до 2025 г.» утв. Президентом РФ от 13 июня 2012 г.

Алышова О.Э.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Черных А.В., к.и.н., доцент

Сельское хозяйство Российской Федерации в условиях экономических санкций

Экономика Российской Федерации в течение последних десятилетий XX-XXI вв. характеризуется неравномерным развитием разных отраслей производства, в частности недостаточным вниманием к сельскому хозяйству. Агропромышленный комплекс нашей страны находится в кризисе, чему послужили причиной распад советской системы сельскохозяйственного производства и низкий уровень инвестиций в эту. Последние годы вложения в АПК и стремление поднять эту отрасль на новый уровень положительно влияют на состоянии сельского хозяйства Российской Федерации. К сожалению, обострившиеся отношения с западными партнерами, санкции против России и наши контрсанкции дали серьезный отпечаток на развитии ситуации в сельском хозяйстве. Введенные ограничения серьезно повлияли на агропромышленный комплекс, и теперь перед Россией возникла новая задача – подстроиться под изменившуюся внешнеполитическую ситуацию и выйти из нее с минимальными потерями.

В этой связи видится крайне необходимым провести анализ отдельных факторов, характеризующих положение сельского хозяйства в России, который в дальнейшем поможет определить, какие меры стоит предпринимать для преодоления кризиса. Анализируя весомые факторы сегодняшней ситуации, можно выделить две фундаментальные проблемы АПК в России в условиях современной внешнеполитической ситуации. Во-первых, важность развития и расширения собственного сельского хозяйства для большей независимости от внешних факторов. Во-вторых, поиск новых источников средств, которые можно инвестировать в АПК.

Необходимо отметить - дефицит определенных товаров. По подсчетам статистических служб России, в результате запрета на ввоз товаров из ряда стран уменьшил объем импорта на десятки миллиардов долларов. Чтобы не допустить обеднения рынка и пресловутого дефицита товаров народного потребления было принято решение о импортозамещении. В качестве альтернативных источников продукции, аналогичной той, что попала под запрет, выступили страны Юго-Восточной Азии и Латинской Америки. В это же время нужно признать необходимость развития собственного аграрного комплекса, способного в должной степени обеспечить отечественный рынок

разнообразной и качественной продукцией, которая способна конкурировать с импортным товаром.

В этой связи следует рассмотреть такую проблему, как потеря рынков. Из-за санкций Россия потеряла большое количество средств, получаемых ею от продажи продукции. Так можно сформулировать вторую основную проблему АПК. Бесспорно, несмотря на сложности в преодолении данных проблем, они решаемы. Главная трудность состоит в том, что они образуют некоторый круг, цикл: инвестиционно-инновационное развитие сельскохозяйственного производства требует немалых вложений средств, а учитывая тот факт, что Россия потеряла весомую долю доходов от экспорта своей продукции, этим средствам взяться попросту неоткуда. Это объясняет серьезность кризисного положения АПК на сегодняшний день.

Кроме этого, сельское хозяйство России обременено и другими трудностями, которые не связаны с внешними причинами, и об этом тоже необходимо поговорить. Характерная для XX века урбанизация сельского населения, непоследовательная и порой грабительская политика советских властей по отношению к сельскому хозяйству, невнимание властей новой России к проблемам АПК – все это привело к тому, что сельское хозяйство испытывает острый дефицит в квалифицированных кадрах. Зарубежные производители продвинулись в вопросах выведения новых сортов продукции, усовершенствованию выращивания и сбора, хранения. Российские аграрии не имеют возможности совершенствовать данный сектор. Кроме того, серьезной проблемой является отсутствие грамотной логистики.

Жители сельской местности, которые не переехали в города, также находятся в тяжелом положении. Причина этому – высокая кредиторская задолженность сельского хозяйства. Ее значение переходит за границу 90%, что говорит об убыточности сельскохозяйственного производства и о вопросе элементарного выживания вместо совершенствования деятельности. Сельскохозяйственная техника дорожает, как и минеральные удобрения, кроме того, эти товары последние годы в основном импортировались: так было выгодней. Сейчас в связи с обвалом рубля о выгоде речи не идет, но механизм поставок запущен и вполне налажен, в то время как собственное производство аналогичной продукции находится в упадке[1].

Итак, оценив все имеющиеся сложности и пути их решения, можно отметить, что кризис можно решить двумя путями. Первый – это направить максимум государственных средств на то, чтобы погасить кризисные явления. Второй, более рациональный, - это задать российскому АПК новый курс движения, прогрессивный и независимый. На данный момент главная задача государства – направить силы и

[1] URL: http://sci-article.ru/stat.php?i=1454146738

средства, концентрирующиеся в агропромышленном комплексе, в нужное русло. В этом случае улучшению ситуации может помочь некоторый контроль государства. Воспринимать его как возвращение плановой экономики, госзаказ и отгорождение от внешнего мира совсем не стоит. Здесь речь идет о необходимом российскому сельскохозяйственному рынку планировании производства и сбыта. Кроме того, направлением в действиях России по преодолению кризиса АПК должно стать развитие малого и среднего бизнеса в отрасли сельского хозяйства, так как сейчас основную долю рынка занимают крупные компании, причем поведение субъектов на рынке практически не контролируется: серьезный разброс в ценах и ненадлежащее качество стали регулярными явлениями на рынке. Основной задачей должно стать улучшение технико-материальной базы сельского хозяйства и привлечение специалистов в области аграрного производства и науки, привлечение инвестиций в сельское хозяйство. Потенциал АПК России, некогда богатейшей аграрной страны значителен. Однако сегодня необходимо догнать высокоразвитые АПК других стран посредством усовершенствования технологии в каждой фазе цикла. Нашей стране предстоят нелегкие задачи, с которыми она, безусловно, справится при условии грамотной политики и постоянного контроля производства.

Дворникова Е.Н.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Татаринова Е.С., ст. преп.

Деятельность транснациональных корпораций в России

В современной мировой экономике большие темпы развития набирают процессы транснационализации, чему в большей степени способствуют транснациональные корпорации (ТНК). Они оказывают большое влияние на работу мирового хозяйства и определенных субъектов хозяйствования.

Одной из главных особенностей деятельности иностранных транснациональных компаний в России является их географическое размещение. Большая часть ТНК расположены в регионах с развитой инфраструктурой (Санкт-Петербург и Москва). Меньшее количество компаний собрано в промышленных регионах (Нижегородской, Московской), а также в областях с преобладающей добывающей промышленностью (Приморский край, Тюменская и Магаданская область).

Западноевропейские ТНК по традиции помещают капиталы в Северо-Западной области России и Москве, а японские и американские компании работают на Приморье, Урал, Сибирь и Центральные районы.

ТНК, как любое явление имеют свои преимущества и недостатки.

Таблица 1 – Преимущества и недостатки ТНК[1]

Преимущества	Недостатки
- доступность к иностранным рынкам; - снижение издержек производства; - повышение прибыли; - обеспечение финансовой устойчивости ТНК	- навязывание неперспективных направлений в рамках ТНК; - захват зарубежными ТНК наиболее развитых сегментов производства; - опасность превращения страны в место сброса устаревших и экологически опасных технологий

Как показывает практика, деятельность ТНК имеет как позитивные, так и негативные последствия для экономики России.

К позитивным последствиям относятся: добыча дополнительных источников ресурсов (квалифицированный труд, технологии, управленческий опыт, капитал); развитие производства и занятости; поощрение конкуренции и получение государственным бюджетом дополнительных налоговых доходов.

Негативные последствия проявляются во внешнем наблюдении за определением в специализации страны в мировом хозяйстве; уменьшение доли национального бизнеса в самых интересных сферах; развитие шаткости национальной экономики и отступление большого бизнеса от налоговых служб.

В большинстве случаев освоение транснациональными корпорациями российского рынка начинается с организации обстановки для продажи товара, за счет вложений в дистрибьюторские сети, средств послепродажного сервиса**.** Проходя через этот путь, ТНК начинают сотрудничать с российскими партнерами, создавать общие организации для исследования проектной документации, создания промышленных образцов, также и по товарам серийного выпуска.

Транснациональные корпорации представлены в четырнадцати сферах, наиболее заметны они в торговле, фармацевтике, пищевой и пищевкусовой промышленности, химии, нефтедобыче, автомобилестроении, электронной и электротехнической промышленности, прочих услугах и т.д.

Больше всего транснациональных корпораций в двух взаимосвязанных сферах – электронной и электротехнической. Это всемирно

[1]URL:http://cyberleninka.ru/article/n/deyatelnost-zarubezhnyh-transnatsionalnyh-korporatsiy-v-rossii (дата обращения: 17.12.2015).

известные Motorola (США), Sharp Corp (Япония), Thomson (Франция), ABB-Asea Brown Bovery Ltd (Швейцария-Швеция), Siemens (Германия), Philips Electronics (Нидерланды). Также активно функционируют: GeneralMotors, Google, IKEA, Nestle, MetroAG.

Говоря о ТНК необходимо упомянуть и крупнейшие российские компании, действующие во многих странах. К ним относятся: Лукойл, Газпром, Аэрофлот и другие.

Несмотря на постоянное понижение удельного веса прямых инвестиций в общем объеме зарубежных капиталовложений в российскую экономику, ТНК по-прежнему остается самой важной формой привлечения капитала для экономики страны.

Условия функционирования ТНК в России можно разделить на четыре основных типа: географические, экономические, организационно-правовые и финансовые.

Географические условия проявляются в огромной территории Российской Федерации, которая занимает первое место среди всех государств мира (17,1 млн. км^2) и большой численности населения (147,5 млн. чел.). Также географическое положение России обеспечивает территориальную связь между Востоком и Западом, поэтому перспективным является развитие транспортной инфраструктуры. Разнообразие форм рельефа, обширности территории, различие геологического строения и природно-климатических условий обуславливает наличие большого разнообразия полезных ископаемых, представленных в недрах России.

Экономические условия предусматривают квалифицированные и дешевые относительно зарубежных стран трудовые ресурсы, относительно дешевую недвижимость, землю, логистику, низкий уровень конкуренции, емкий рынок сбыта, а также довольно высокий уровень инфляции.

Организационно-правовые условия выражаются в повышенных рисках для иностранного капитала в виду незавершенности и противоречивости нормативно-правового законодательства России относительно международных стандартов и отсутствие современных управленческих структур, неподготовленность руководителей к работе в новых условиях.

Финансовые условия связаны с тем, что российский рубль не является свободно конвертируемой валютой, а также с запутанностью и нестабильностью таможенных тарифов, субъективизмом в предоставлении льгот и высоким уровнем налогообложения предприятий с тенденцией к снижению.

Таким образом, можно выделить ряд проблем, требующих решения:

1. Отсутствие четкого законодательного и нормативного регулирования многих вопросов по налоговым и таможенным тарифам.

2. Высокий уровень затрат времени и усилий иностранными инвесторами для открытия предприятий в России.
3. Неспособность российского менеджмента работать в новых быстро меняющихся условиях, использовать современные технологии.
4. Отсутствие целостного правового механизма, регламентирующих создание ТНК на российском рынке.
5. Частичная конвертируемость национальной валюты.
6. Высокий уровень инфляции.
7. Отсутствие полного доверия иностранных инвесторов к России.

Дегтярева А.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Зубков С.Д., к.геогр.н., доц.

Проблема эмиграции из России в современных условиях

Когда-то желание выехать за пределы родины и обосноваться в заморских странах не вызывало никакого удивления. Причины, по которым сегодня число желающих покинуть территорию российского государства неуклонно растёт, являются основной заботой социальных исследователей и чиновников.

Миграция из России официально была разрешена в 19-м столетии указом императора Александра I. Вплоть до образования СССР историки выделяют четыре эмиграционные волны: трудовую, еврейскую, политическую и религиозную.

После Великого Октября выезжать за рубеж могли только официальные лица и только с разрешения соответствующих инстанций. Несанкционированный выезд за пределы родины рассматривался как побег, а оставшиеся члены семьи подвергались жестоким репрессиям. В период советской власти также принято выделять четыре этапа, когда эмигранты из России массово выезжали в Европу и Америку. Последняя волна совпала с 90-ми годами прошлого столетия.[1]

Просторы Российской Федерации уже в современной истории в большом количестве покинули выдающиеся учёные, писатели, исследователи, которые эмигрировали в период 2000-2004 гг. Причинами стали низкий уровень оплаты труда, устаревшая материально-техническая база, низкий престиж учёного, бюрократизм и бумажная волокита.

[1] Рязанцев С.В. Трудовая миграция в странах СНГ и Балтии: тенденции, последствия, регулирование. – М.: Формула права, 2007. – 576 с.

Иммиграция из России в 2015 году – явление, вполне посильное любому желающему покинуть родину. Существует масса программ, разработанных с учётом индивидуальных целей и потребностей граждан. Список самых востребованных стран не очень-то изменился. Среди них: Германия, США, Израиль, Канада, Финляндия, Великобритания, Австралия. Доверие русские эмигранты испытывают к Испании, Чехии, Новой Зеландии, Швейцарии и Норвегии. Принято считать экономику этих стран более стабильной, а вопрос карьерного роста в них – более перспективным.

Результаты исследований различных статистических агентств показали, что покинули страну в 2015 году больше 200 тысяч человек.

Данные Федеральной службы государственной статистики представлены в таблице 1.

Согласно этим данным почти в 10 раз увеличился отток людей из России в последние годы, который незначительно восполнился иммигрантами и беженцами из других стран.

Согласно статистическому опросу, порядка 22% россиян хотели бы жить за пределами России. Всего пару лет назад эта цифра была вдвое меньше. Хорошо, однако, то, что только 1% из этого числа собирается воплотить намерение в жизнь; большинство среди них студенты или предприниматели.

Таблица 1 – Миграция в Российской Федерации

Год	Количество выехавших из РФ (чел.)	Количество прибывших в РФ (чел.)
2011	36 774	356 535
2012	122 751	417 681
2013	186 382	482 241
2014	308 475	578 511

Наличие такого желания во многом объясняется большим разнообразием студенческих программ, по которым современная молодёжь может обеспечить себе не только обучение в европейском вузе, но и дальнейшее трудоустройство. Что касается предпринимателей, то их отпугивает в РФ низкий уровень правовых и социальных гарантий.

Сегодня общество переживает новую волну «утечки мозгов» в основном в сфере финансов и информационных технологий. Причина тому – экономические санкции и отсутствие доступа к зарубежным капиталам.

Большинство граждан не устраивает развитие политической ситуации, влияющей на все сферы жизни. Усугубляет ситуацию отсутствие возможности влиять на экономические и политические процес-

сы. Минусом такого стремления покинуть родину является факт выезда неординарных специалистов, которые чувствуют себя востребованными в других странах.

Тем не менее, существует и обратный процесс: число желающих получить российское гражданство также растёт. Львиную долю этого количества составляют иммигранты из Украины и других стран ближнего зарубежья.

Долгошеева А.Э.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Суханов Е.В., к.э.н., доц.

Влияние территориальных экономических зон на социально-экономическое развитие региона (на примере Липецкой области)

На протяжении нескольких последних лет одной из главных стратегических задач Российской Федерации является создание и функционирование особых экономических зон, которые способны обеспечить развитие депрессивных территорий региона.

Особая экономическая зона (ОЭЗ) – часть территории Российской Федерации, которая определяется Правительством Российской Федерации и на которой действует особый режим осуществления предпринимательской деятельности, а также может применяться таможенная процедура свободной таможенной зоны.[1]

В России могут создаваться ОЭЗ четырех типов: промышленно-производственные, технико-внедренческие, туристско-рекреационные и портовые.

В 2005 году Липецкая область выиграла конкурс Минэкономразвития на создание ОЭЗ регионального уровня (ОЭЗ РУ), поскольку является одной из стабильных в России.

Наш регион имеет достаточно удобное географическое положение, выгодное с логистической точки зрения, развитую инфраструктурную сеть и администрацию, заинтересованную и активно работающую над повышением инвестиционной привлекательности региона в целом.

На данный момент на территории области в соответствии с законом Липецкой области от 18.08.2006 г. № 316-ОЗ «Об особых экономических

[1] Федеральный закон от 22.07.2005 N 116-ФЗ "Об особых экономических зонах в Российской Федерации"

зонах регионального уровня» создано и развивается 10 особо экономических зон с различной специализацией: четыре промышленно-производственного типа, две туристско-рекреационного типа, три – агропромышленных, одна – технико-внедренческая. К настоящему времени общая площадь региональных зон составляет 294 945,4 га. [1]

Особая экономическая зона регионального уровня способствует созданию новых производств, инфраструктуры, рабочих мест, а также активному использованию внешнеторговой деятельности. Главное дать импульс развитию территории путем создания особых экономических зон. Данный вопрос становится особенно актуальным для сельских территорий, где с каждым годом увеличивается безработица, люди вынуждены оставить свое хозяйство и переехать в административный центр, а иногда и в другой регион страны, а это в свою очередь приводит к опустынивание территорий.

Создание агропромышленного комплекса позволяет максимально обеспечить внутриобластную потребность в продовольствии, за счет эффективного использования имеющихся природных ресурсов, а также способствует укреплению позиций региона на федеральном уровне.

Так, например, ОЭЗ РУ агропромышленного типа «Астапово» охватывает почти всю территорию Лев-Толстовского района. Это своего рода «мясная столица» региона - ООО "Черкизово-Свиноводство" по производству свинины.

В рамках развития территории, на которой располагается ОЭЗ РУ разработан проект строительства микрорайона «Западный» в посёлке Лев-Толстой, который предполагает комплексную малоэтажную застройку с-3-х и 4-х комнатными квартирами с пристроенными гаражами.

Территории ОЭЗ РУ туристско-рекреационного типа характеризуется благоприятными природными условиями, экологически чистыми лесными и водными ресурсами, высоким историко-культурным и археологическим потенциалом.

Так, например, ОЭЗ РУ «Задонщина» планируется строительство не только развлекательных и оздоровительных центров, теннисных кортов, а также предусматривается Восстановление усадьбы Муравьева-Карского в селе Скорняково Задонского района.

Создание и развитие ОЭЗ РУ довольно часто сталкивается с проблемой дефицита населения. Так, например, в ОЭЗ РУ «Тербуны» планируется задействовать около 10 тысяч рабочих мест, когда как во всем районе численность населения составляет 22 тысячи, из которых половину составляют дети и пенсионеры. Для решения данных кадровых вопросов был создан комплекс мер для борьбы с этой про-

[1] Особые экономические зоны регионального уровня Официальный сайт. URL: http://www.oezru.ru

блемой: сотрудничество с миграционной службой, подписание соглашений с различными компаниями по обучению и переподготовкой персонала для новых предприятий. Для привлечения специалистов из других областей необходимо создать благоприятные условия для жизни. Именно поэтому в Тербунах было принято решение о постройке комфортабельных коттеджей, бассейна, торгово-развлекательного центра.

Практически каждый житель страны понимает, если нет предприятий – нет и налогов, ни в настоящем, ни в будущем. В экономической зоне промышленно-производственного типа «Тербуны» сегодня зарегистрировано шесть предприятий. Из них два – уже выпускают продукцию. Два – на завершающей стадии строительства. В территориальный бюджет за девять месяцев 2015 года от предприятий – участников нашей ОЭЗ поступило 36,8 млн рублей. В 2014 году они перечислили в наш бюджет 22,5 млн рублей. То есть рост составил 163%. Если говорить об удельном весе налоговых поступлений от участников ОЭЗ, то в общем объеме поступлений в территориальный бюджет он на сегодняшний день составляет 15%. По нашим расчетам, поступления в территориальный бюджет от предприятий ОЭЗ за период до 2018 года составят 136 млн рублей, а до 2020 года - 237 млн рублей.[1]

По данным независимой проверки Липецкая область занимает третье место в рейтинге инвестиционной привлекательности российских регионов, а значит, движется в правильном направлении на пути к улучшению социально-экономической жизни населения.

Дорохина А.Ю.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Суханов Е.В., к.э.н., доц.

Лизинг как форма государственной поддержки малого бизнеса в сфере АПК

Сегодня Россия переживает трудное время, когда экономика нестабильна, а бюджет дефицитен на фоне падения нефти и санкций Евросоюза. И именно сейчас государство надеется на собственного производителя в лице малого бизнеса, особенно в сфере агропромышленного комплекса (АПК). Ведь именно эта деятельность дает наиболее эффективный результат в короткие сроки, так как она мо-

[1] *Аналитика*. URL: http://www.abireg.ru/print/n_50484.html

жет осваивать любые сферы производства, а большая конкуренция способствует качеству продукции.

Но как бы малые сельхозпредприятия не стремились к развитию, им необходима государственная поддержка. Она может осуществляться в форме дотаций или в форме лизинга с частичной оплатой. Именно о лизинге и пойдет речь.

В первую очередь надо определиться, что такое лизинг? Лизинговая деятельность в нашей стране на сегодняшний день регламентируется Гражданским Кодексом РФ, Законом РФ «О лизинге» от 29.10.1998 г. № 164-ФЗ (ред. от 31.12.2014). Согласно ст. 2 закона «О лизинге» под лизингом понимается вид инвестиционной деятельности по приобретению имущества и передаче его на основании договора лизинга физическим или юридическим лицам за определенную плату, на определенный срок и на определенных условиях, обусловленных договором с правом выкупа имущества лизингополучателем[1].

Эта деятельность имеет ряд преимуществ. Во-первых, каждый субъект получает тот вид финансовой поддержки, в которой он нуждается в данный момент. Во-вторых, в лизинговой поддержке задействованы средства, как самого субъекта, так и государства. И, в-третьих, отсутствие многочисленных проверяющих и контролирующих органов оказывающих финансовую поддержку, что способствует более эффективной работе производителя.

Сегодня наиболее ярко выделяется поддержка в форме лизинга для сельхозпроизводителей. Для этого была создана компания с государственным участием АО «Росагролизинг», которая кредитует малых производителей.

Деятельность Росагролизинг направлена на выполнение целевых показателей Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 гг. и Доктрины продовольственной безопасности РФ.

Поставка современных средств производства и модернизация основных производственных фондов сельхозтоваропроизводителей производится за счет средств уставного капитала, который на 1 января 2016 года составляет 81,1 млрд. рублей, и 99,99% акций компании принадлежит Российской Федерации.

Поставка и обновление материально-технических ресурсов, не предусмотренных Государственной программой и основными принципами расходования средств уставного капитала, осуществляется по программам коммерческого лизинга за счет привлечения внебюджетных источников финансирования.

[1] Федеральный закон от 29 октября 1998 г. N 164-ФЗ "О финансовой аренде (лизинге)" (ред. от 31.12.2014)

В 2015 году российские сельхозпроизводители получили возможность приобрести сельхозтехнику в лизинг с 15-процентной скидкой.

В рамках сотрудничества АККОР и Росагролизинг реализовалась специальная программа по лизинговым поставкам сельхозтехники, хозяйствам – членам ассоциации российских фермеров.

Росагролизинг предоставляет услуги членам Ассоциации на льготных условиях, а АККОР в свою очередь берет на себя ответственность за выполнение фермерами взятых на себя обязательств. Были заключены договора с рекомендованными региональными ассоциациями фермерскими хозяйствами. В соответствии с заявками фермеров в лизинг предоставляются трактора, комбайны, подвесная техника. Всего Кредитным комитетом АО «Росагролизинг» были удовлетворены заявки от 20 региональных ассоциаций на сумму более 200 млн. рублей.

Так, квота Минсельхоза Липецкой области на приобретение техники составляла 8 млн. рублей. Чтобы получить часть этих средств, липецкий производитель должен был подать заявку в Росагролизинг и компания предоставляла технику в кредит без залога и первоначального взноса с удорожанием 2-3%. в год от закупочной цены.

Данная льготная программа будет продолжена и 2016 году. В ее рамках предусмотрены обновления машинно-тракторного парка и Росагролизинг поставит в хозяйства сельскохозяйственную технику на общую сумму 1 млрд рублей. Участниками программы в этом году станут аграрии 11 регионов России – Краснодарского, Приморского краев, Республики Коми, Крыма, Карачаево-Черкесии, Амурской, Архангельской, Воронежской, Курской, Липецкой, Сахалинской областей.

Анализ существующей практики финансовой поддержки малого предпринимательства в Липецкой области показал, что на сегодняшний день лизинг – один из самых эффективных способов финансово имущественной поддержки субъектов АПК. Ведь именно у нас на крупных предприятиях значительная часть машинного парка простаивает или недоиспользуется, в то время как малые предприятия испытывают острую нужду в оборудовании. Лизинг как разновидность кредита обеспечивает полное финансирование капиталовложений предпринимателя без отвлечения средств из производственного процесса.

Исходя из всего вышесказанного, можно быть уверенным, что предоставленные средства будут использоваться по своему прямому назначению. Преимущества лизинга для финансирования малого бизнеса в сфере АПК несомненны. Хотелось бы, чтобы многие лизинговые кампании брали пример с Росагролизинга и поддерживали малых производителей всех сфер экономики. Ведь это так трудно подняться на "ноги", а особенно в условиях нестабильной экономики. Немаловажную роль при этом должны сыграть местные органы власти и непосредственно те структуры, которые отвечают за поддержку

малого бизнеса в регионе. При правильном и скорейшем разрешении этого вопроса будет решена одна из основных проблем становления и развития малого предпринимательства – имущественная поддержка субъектов малого бизнеса.

Главное – это создать условия, при которых лизинговые компании смогут и захотят работать с субъектами малого предпринимательства, а малые предприятия на собственном опыте почувствуют эффективность применения системы лизинга в приобретении основных средств.

Епифанцева С.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Татаринова Е.С., ст. преп.

Миграция как фактор, влияющий на состояние развития Российской Федерации

Миграция населения это важнейшее явление в жизни общества. На сегодняшний день в ее процессах принимают участие огромное количество людей. Миграция, являясь неотъемлемой частью глобализации, которая характеризуется расширением, углублением и ускорением всемирной межсвязности во всех сферах социально-экономической жизни.

С изменением количества пребывающих мигрантов, отношение к мигрантам среди населения и государства стало меняться в худшую сторону, что способствует появлению во внешней миграции в Российской Федерации ряда проблем.

Легальная миграция необходима для привлечения специалистов из-за рубежа в какую-то определенную сферу деятельности, развивающуюся и имеющую потенциал для дальнейшего развития, что благотворно влияет на развитие жизни российских граждан. Но та же легальная миграция имеет целый ряд негативных последствий, к которым относят:

- низкий процент ассимилирующихся трудовых мигрантов;
- большой процент нелегальных трудовых мигрантов;
- рост преступности;
- увеличение межнациональных, межкультурных и религиозных конфликтов мигрантов с коренным населением;
- отток необлагаемых налогом средств из государства.

Все это приводит к ослаблению НТП, замедлению научного и экономического роста в Российской Федерации.

Основную долю нелегальной миграции составляет трудовая миграция, осуществляемая по экономическим причинам. Так, по данным ФМС, в Российской Федерации ежегодно от 3 млн. до 5 млн. иностранцев трудятся без официального разрешения[1].

Исходя из этого, необходимо реформировать миграционное законодательство, связанное с привлечением иностранной рабочей силы. Так, 2014-2015 года стали чуть ли не самыми насыщенными по количеству и качеству принятых поправок в миграционное законодательство Российской Федерации.

Иностранные граждане, при въезде в Россию в миграционной карте не указавшие в графе «Цель приезда» «Работа», не смогут получить разрешительные документы для трудоустройства на территории страны.

Одним из двух главных изменений в российском миграционном законодательстве в 2014 году можно считать отмену разрешений на работу для трудоустройства у юридических лиц для граждан тех стран, с которыми у Российской Федерации безвизовый режим. Теперь трудовые мигранты для работы в компаниях должны получать патенты.

На сегодняшний день, предусмотренная в КоАП Российской Федерации ответственность за нарушение иммиграционных правил является недостаточно эффективной, поэтому следует ее ужесточить путем увеличения размера административного штрафа либо применения санкции в виде административного ареста с административным выдворением за пределы Российской Федерации. Это вызвано тем, что иммигранты зачастую накапливают денежный капитал, размеры которого достаточно внушительны, до того как их привлекают к административной ответственности, а ужесточение позволит вернуть в государственную казну часть денежных средств.

Также необходимо разработать программы, которые целенаправленно определяют развитие законодательства в области миграции населения и нормативно закрепляют основные принципы и приоритеты миграционной политики, программно-целевой метод регулирования, эффективно распределяющий материальные и финансовые средства, которые направляются из бюджета на цели миграционной политики, а также контролировать достижение этих целей.

Но говоря о миграции, не стоит также забывать о такой проблеме как « утечка мозгов», при которой из страны или региона эмигрируют ученые, специалисты и квалифицированные рабочие. На эмиграцию квалифицированных специалистов в большинстве случаев влияют экономические причины: низкая зарплата, отсутствие перспектив и возможностей заниматься научной деятельностью.

Также важное значение имеет внутренняя миграция, в которой в настоящее время также существует ряд проблем. Неравномерный

[1] URL: http://www.fms.gov.ru/fms/activity/stats/Statistics

уровень социально-экономического развития регионов приводит к значительному различию уровня и качества жизни. Основной проблемой как миграции в России в целом, так и внутренней миграции можно считать расширение зоны оттока населения, сокращение зоны его притока и постепенное усиление поляризации территории страны по результативности миграционных потоков.

Для проведения совершенствования миграционного законодательства необходимо:

- создать условия, благоприятствующие контролируемой трудовой миграции в Восточную Сибирь и на Дальний Восток.
- ужесточить контроль государства за деятельностью организаций, нанимающих работников, осуществляющих трудовую деятельность с целью создания условий благоприятствующих ассимиляции мигрантов;
- возобновить систему дифференцированного подхода к трудовым мигрантам на государственной границе;
- увеличить сумму денежных средств, необходимую для въезда;
- уточнять разнородные источники данных о мигрантах;
- упорядочить визовые отношения государств с помощью систематизации визового законодательства.
- урегулировать законодательство по борьбе с незаконными мигрантами.
- создавать условия, уменьшающие эмиграцию научных кадров.
- сбалансировать уровень экономического развития регионов.
- разработать основные подходы к решению проблемы регулирования внутренней миграции;
- планировать потребности различных регионов в мигрантах и прогнозировать эти миграционные процессы;
- разработать комплекс мер, который связан с жилищным обустройством мигрантов, переселяющихся в стратегически важные регионы;
- создать социально-экономическую базу для привлечения и закрепления населения в сельской местности.
- определить стратегически важные для страны регионы, в которые необходим приток мигрантов.
- планировать потребности регионов России в мигрантах и прогнозировать миграционные процессы.

Совершенствование миграционной политики в Российской Федерации позволит осуществлять более эффективное регулирование миграции в национальных интересах России, в том числе в интересах прав граждан Российской Федерации, соотечественников, переселяющихся в Россию из-за рубежа, а также позволит снизить эмиграцию высококвалифицированных работников, ученых, специалистов.

Жукова В.Р., Кистровских М.Д.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Аксенова М.А., к.э.н, доц.

Устойчивое развитие и факторы экономического роста в России

Термин «инновация» ввел в научный оборот в 30-е годы XX в. Йозеф Шумпетер. Инновация - конечный результат инновационной деятельности, получивший воплощение в виде нового или усовершенствованного продукта, внедренного на рынке, технологического процесса, используемого в практической деятельности, либо в новом подходе к социальным услугам.

Инновационная деятельность - это деятельность, направленная на поиск и реализацию инноваций в целях расширения ассортимента и повышения качества продукции, совершенствования технологии и организации производства.

В ноябре 2008 г. была принята «Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года». Цель разработки Концепции – определение путей и способов обеспечения в долгосрочной перспективе устойчивого повышения благосостояния российских граждан, национальной безопасности, динамичного развития экономики, укрепления позиций России в мировом сообществе.

Согласно данной концепции, модернизация экономики и внедрение инноваций являются важнейшей предпосылкой экономического роста страны, что обеспечит благоприятные условия для жизни как настоящего поколения, так будущих. Эта задача обычно определяется как обеспечение устойчивого развития. Переход к устойчивому развитию тесно связан с процессами модернизации и экологизации экономики. В целом термин «устойчивое развитие» можно трактовать как удовлетворение потребностей современного поколения, не угрожая возможности будущих поколений удовлетворять собственные потребности.

Основные проблемы устойчивого развития России можно выделить следующие: социально-экономические, социально-демографические и экологические. По мнению авторов, на сегодняшний день остро назрела необходимость формирования нового типа экономики – так называемого «зеленого» экономического курса, что актуально и для России. Зеленая экономика определяется как экономика, которая повышает благосостояние людей и обеспечивает социальную справедливость и при этом существенно снижает риски для окружающей среды и ее деградации.

В целом, реализация нового зеленого курса предполагает минимизацию использования имеющихся природных ресурсов, целесообраз-

ность инвестирования в улучшение использования уже эксплуатируемых природных ресурсов и охрану окружающей среды на основе модернизации экономики, поддержки инноваций, замены природоемких технологий на ресурсосберегающие и энергоэффективные. Такие методы обеспечат увеличение уровня ВВП на современном этапе природопользования, а также сокращение негативного влияния на окружающую среду в виде загрязнений.

Наиболее значительной группой в составе инноваций с позиции устойчивого развития является группа экономических инноваций. Эти инновации состоят из двух подгрупп. Первая – технологические, в результате которых происходит создание нового продукта или технологии. Они способствуют повышению эффективности национальной экономики и создают предпосылки для устойчивого развития. Вторая – маркетинговые инновации, организационные инновации, а также финансовые инновации. Эти виды инноваций в целом оказывают позитивное влияние на устойчивое развитие социально-экономических систем.

В связи с назревающим кризисом во всем мире особую актуальность в условиях устойчивого развития мировой экономики приобретают экологические инновации, которые можно определить как новые технологии, направленные на сохранение экологических ресурсов планеты. Этот вид инноваций учитывается в российской статистике только с 2009 г.

Наиболее часто экологические инновации встречаются в среднетехнологических секторах с такими экологически вредными производствами, как производство кокса и нефтепродуктов, металлургия, химия, а также табачное производство.

Важным результатом модернизации и критерием перехода к устойчивому развитию является эффект декаплинга, отражающий рассогласование трендов роста экономики, с одной стороны, и потребления природных ресурсов и загрязнения окружающей среды – с другой: экономические результаты должны расти быстрее, чем потребление и экологическое воздействие.

Эффект декаплинга отражается в опережении темпов роста ВВП над темпами потребления энергетических ресурсов. Этот важный эффект достигнут практически во всех развитых странах. И обеспечиваться будет именно за счет внедрения передовых технологий. Приоритеты страны в инновационной политике, в энергоэффективности, в модернизации экономики в соответствии с современными требованиями естественным образом определяют движение в направлении устойчивого развития. Россия, совместно с другими странами БРИКС могла бы выступить в качестве лидера движения в направлении устойчивого развития.

Пока в России сохраняются антиустойчивые тенденции. Согласно данным Федеральной службы госстатистики, сейчас львиную долю в экономике страны составляют отрасли с большим воздействием на

окружающую среду, и прирост ВВП обеспечивается, в основном, за счет добычи поленых ископаемых и обрабатывающих производств, а не за счет выпуска и реализации наукоемкой продукции и использования человеческого потенциала. Также в перспективе ожидается наращивание производства углеводородов (Северный и Южный потоки, шельфы, Ямал), все эти тенденции могут сделать экономику страны еще более высокоуглеродной и неустойчивой.

В настоящее время в России одновременно реализуются два направления развития, а именно экологически-устойчивое и социально-ориентированное, неотъемлемо связанные друг с другом. Это подтверждается такой макроэкономической целью, как снижение энергоэффективности к 2020 г. на 40 %, что обеспечит получение достаточно высокого экологического эффекта. В указе Президента РФ от 2008 г. также определена тесная привязка экологической

Таким образом, можно сделать вывод, что образующийся механизм взаимодействия инновационных факторов и экономики страны обеспечивает несоизмеримый эффект от внедрения инноваций в виде прироста ВВП страны в сравнении с затратами в инновационной сфере. Если рассмотреть отдельные виды инноваций, то можно сделать вывод о различном их влиянии на устойчивое развитие: технологические инновации обеспечивают экономическую эффективность экономики страны, экологические инновации неотделимы от рационального природопользования, которое подразумевается при модернизации экономики, а социальные инновации способствуют устранению проблем формирования гражданского общества.

Казеннова С.А., Мартынов Д.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Аксенова М.А., к.э.н., доц.

Особенности функционирования и развития рынка инноваций

Главной составляющей экономического развития каждого предприятия и организации являются инновационные процессы, их реализация в новых продуктах и технике.

Основным результатом интеллектуальной деятельности людей является научно-техническая продукция. Она признается товаром только в том случае, если выступает источником получения новых знаний, а ее использование дает возможность экономии затрат общественного труда. Стоимость полученного материального продукта

при этом остается неизменной. Рынок научно-технической продукции при этом имеет вид формы экономических отношений между покупателем права владения, пользования и распоряжения и продавцом интеллектуальной собственности. В итоге такого взаимодействия происходит равноценный обмен платежеспособного спроса покупателя на потребительскую ценность, заключенную в научно-технической продукции.[1]

В мировой практике обобщающим является объединение всех экономических отношений, представляющих собой куплю-продажу результатов таких видов деятельности как научной и инновационной, а также оказание услуг, в одно емкое понятие – «технологический обмен», или как его еще называют, «передача технологий».

Современное понимание сути технологии – главная составляющая данного подхода. Она содержит такие компоненты как технические средства, совокупность необходимых навыков и знаний, финансовые, материально-технические, кадровые и информационные ресурсы, производственную культуру, социальную и природную среду, в которой реализуется технологический процесс, а так же систему социально-экономических последствий (прежде всего, экологических).

В существующем рынке инноваций также есть несколько своих индивидуальных черт:

- он традиционно является новым для выходящей на рынок организации;

- он достаточно постоянен, так как ценовая политика не может в полной мере влиять на объем сбыта;

- возможность увеличения в нем количества продавцов и покупателей строго установлена.

Сейчас все больше приравнивается инновационный процесс и коммерциализация инноваций. Это значит что все научные проекты и технологическая разработка нацелены на получение прибыли, т.е. коммерческого эффекта.

Существует множество определений коммерциализации технологий, но самым распространенным считается то, в котором наиболее важное место занимает интерактивное взаимодействие разработчиков технологии с окружающей средой. Учитывая это модель развития инноваций нужно рассматривать логически последовательной и непрерывной последовательностью событий. В данном случае она может быть разбита на функционально связанные и взаимозависимые стадии, которые помогают во взаимодействии исполнителей инновационного проекта с более широким научно-технологическим сообществом и рынком.

Развитие инноваций неразрывно связано с малым бизнесом, кото-

[1] Мясникович М.В. Научные основы инновационной деятельности. Мн.: ИООО «Право и экономика», 2014. С. 114

рый небезосновательно считается самым динамичным, гибким и готовым к большим рискам. Через него зачастую и проходят все нововведения и инновации в рыночную среду.

Формы коммерциализации инноваций существуют весьма различные благодаря тому, все инновации уникальны и специфичны. Но даже при необычайном многообразии форм с позиции инноватора всех их можно свести к двум основным типам:

1. Право на пользование интеллектуальной собственностью передается с помощью определенных договорных отношений.

2. Происходит организация производства продукции и/или оказания услуг. Это возможно сделать с образованием нового юридического лица или без него. Конечно могут быть рассмотрены самые различные сочетания, но по сути все они сводятся к тому, что продается только интеллектуальный продукт, который необходимо материализовать в будущем. Также это может быть инновация, которая уже реализована в каком-то продукте, товаре или услуге.

В процессе коммерциализации обычно выступает несколько сторон, у которых есть необходимые финансовые ресурсы, это:

1. Крупные и транснациональные компании, которые могут быть заинтересованы в инновациях с целью улучшения своей деятельности или продажи нового товара. Инновации из сферы «новой экономики» наиболее востребованы у таких компаний.

2. Крупные и средние компании, которые нацелены на работу в своей стране. В поле их зрения находятся инновации, которые доведены до опытного или серийного производства и на которые однозначно будет спрос. Импортозамещение иностранной продукции – вот главный плюс для таких компаний.

3. Венчурные компании и фонды. В основе их интереса лежат революционные инновации, которые занимают место в сфере «новой экономики». Главное их требование: рынок инноваций должен активно развиваться, объемы продаж должны увеличиваться и составлять не менее чем сотни миллионов долларов.

4. Частные инвесторы. Данную сторону интересует, прежде всего, чтобы окупаемость вложений производилась в максимально короткие сроки, а рынок был устойчив. Некоторые также используют венчурные инновационные проекты на начальных стадиях разработки, когда до получения результата еще предстоит пройти долгий путь.

5. В некоторых странах активную позицию в инновационной деятельности занимают специальные банки. В России также существуют банки, но на практике инновациями они не занимаются. Это означает, что многим инноваторам вход закрыт изначально.[1]

[1] Витушкин П.И. Введение в коммерциализацию научно-технических разработок: обучающий курс. М.: Логос, 2012. С. 83.

Таким образом, рынок инноваций характеризуется рядом отличительных особенностей:

- он традиционно является новым для выходящей на рынок организации (в силу новизны разработанного продукта приходится иметь дело с незнакомыми потребителями);

- он характеризуется ограниченным количеством покупателей и продавцов.

Успех коммерциализации технологий во многом зависит от того, насколько перспективные продукты или технологии были отобраны. На них впоследствии концентрируются людские и финансовые ресурсы. Рассмотрение определенных факторов позволяет прогнозировать возможность коммерческого успеха и возможные проблемы на пути коммерциализации, которые определяют риски неуспеха.

Киселева А.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Каширина М. Л., к.э.н., доц.

СТРАТЕГИРОВАНИЕ КАК ФАКТОР ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЕМ ТЕРРИТОРИИ

Выход экономики России и экономики ее отдельных регионов из состояния стагнации и переход на путь устойчивого развития требует разработки и реализации принципиально новой парадигмы управления регионом, построенной с учетом развития и совершенствования рыночных отношений, специфических особенностей развития российской экономики, а также влияния экономических, политических, научно- технологических, экологических и информационных факторов, особенно в условиях обострения международной конкуренции, в процессах захвата природных, технологических, информационных ресурсов и рынков сбыта.

Значимость выработки и реализации эффективного механизма управления региональным развитием возрастает и вследствие тенденции к экономическому росту, наблюдаемой в течение последних пяти лет в национальной экономике и в большинстве субъектов РФ. Исследование вопросов совершенствования управления территорией на уровне Субъекта РФ невозможно без представления роли государства в управлении общественным развитием и экономикой.

Методологическая и практическая важность регионального аспекта стратегии устойчивого развития определяется тем, что устойчивое развитие России в целом возможно лишь при устойчивом раз-

витии всех ее регионов и соблюдении необходимых межрегиональных пропорций.

Стратегическое региональное планирование и управление следует обозначать как важнейшую составляющую деятельности региональных законодательных и исполнительных органов власти по реализации централизованного начала управления, обеспечивающего баланс отраслевых и региональных интересов в решении совокупности проблем региона. Главное место среди этих проблем занимает проблема улучшения качества жизни населения, остро встающая в современной России. Субъектом стратегического регионального планирования и управления являются региональные властные структуры, а объектом – все сферы и отрасли жизнедеятельности региона, протекающие в его рамках социально-эколого-экономические процессы.

Огромные различия в уровне социально-экономического развития регионов должна была помочь преодолеть, по версии федерального центра, специальная федеральная целевая программа "Сокращение различий в социально-экономическом развитии регионов российской Федерации (2002–2010 годы и до 2015 года)". Доктриной программы было догоняющее развитие депрессивных и отсталых регионов до среднероссийского уровня на основе типового макета, подготовленного Министерством экономического развития РФ, эти регионы разрабатывали собственные программы.

Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на 2015 год и на плановый период 2016 и 2017 годов разработан в условиях ухудшения мировой геополитической обстановки, на основе одобренных Правительством РФ сценарных условий социально-экономического развития России.

Минэкономразвития России представило два основных прогнозных варианта развития экономики:

- базовый вариант - предполагает сохранение инерционных трендов, консервативную инвестиционную политику частных компаний, ограниченные расходы на развитие компаний инфраструктурного сектора при стагнации государственного спроса. На основе данного варианта предполагается разработка параметров федерального бюджета на 2015–2017 годы;

- умеренно-оптимистичный вариант - предусматривает более активную политику, направленную на снижение негативных последствий, связанных с ростом геополитической напряженности, и создание условий для более устойчивого долгосрочного роста, в том числе применение дополнительных мер стимулирующего характера по финансированию новых инфраструктурных проектов, поддержание кредитования наиболее уязвимых секторов экономики, увеличение финансирования развития человеческого капитала, проведение более мягкой бюджетной политики за счет полного использования ресур-

сов Фонда национального благосостояния. Предполагается, что экспорт нефти и газа станет выше, чем в базовом сценарии.

Корректировка большинства параметров базового варианта в 2014–2016 годах в сторону понижения связана с усилением внешнеполитических рисков.

В сфере стратегического планирования и управления сложились следующие определения и термины: Стратегия (греч. stratēgia) – искусство планирования руководства, основанного на правильных и далеко идущих прогнозах. Стратегирование – процесс прогнозирования и формирования будущего – есть способность многоаспектно описать реальность, учитывая все законы изменений, которые происходят в результате воздействия на реальность, и способность принять во внимание те факторы, которые появятся в результате воздействия на реальность, и реагировать не просто на реальность, а на те факторы, которые появятся как результат воздействия на реальность. То есть, стратегирование – это совокупность стратегического планирования, прогнозирования и управления. Очевидно, что применительно к региону допустимо применение термина – региональное стратегирование. Планирование – упорядоченный, основанный на обработке информации процесс определения параметров достижения целей в будущем. Прогнозирование – процесс формирования вероятностных представлений о положении дел в будущем, основанный на наблюдениях и теоретических положениях.

Цель – выраженное количественно и качественно будущее состояние объекта управления, достижение которого обеспечит выполнение стратегических намерений. Формулирование целей – этап планирования, который определяет всю последующую деятельность – стратегирование, планирование, прогнозирование, управление.

По мнению специалистов, назрела необходимость формирования национальной комплексной системы стратегирования с использованием западных методологий и методов, но с учетом:

- советского опыта разработки долгосрочных и среднесрочных программ, генеральных схем, прогнозов и планов;

- детального анализа причин неудач в реализации федеральных и региональных стратегий, целевых программ и прогнозов постсоветского периода;

- мировой тенденции к глобализации, особенно в странах АТР.

Основным инструментом реализации стратегий развития должны стать национальные программы и проекты с горизонтом на 15–20 лет и целевые программы на 10–15 лет, приведенные в единую субординированную систему. Именно национальные программы и проекты являются конкретным воплощением стратегически инновационной функции государства в рыночной экономике. Реализацию стратегических планов и программ, их балансовую увязку необходимо осуще-

ствить с помощью индикативных планов на среднесрочную (3 - 5 лет) и краткосрочную (1 - 2 года) перспективу, разрабатываемых государством, регионами, представляемых в Федеральное собрание и Законодательные собрания РФ на утверждение вместе с проектом бюджета на аналогичный период.

Необходимо обеспечить обеспечение государством за счет бюджета стратегических программ, поэтому необходимо создание специализированных структур для осуществления стратегически-инновационной функции государства, например, национального Совета или Совета региона по стратегии социально-экономического развития, возглавляемые президентом РФ или должностным лицом региона. Без модернизации профессионального образования, внедрение новой системы стратегирования будет неэффективно.

Таким образом, можно сказать, что стратегирование в Российской Федерации является ключевым аспектом в развитии экономики России в целом.

Климова Е.О.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Графова Г. Ф., д-р экон. наук, проф.

Проявление эффекта ликвидности при изменении процентных ставок Центрального банка РФ

Управление краткосрочной процентной ставкой денежного рынка в качестве основного подхода к осуществлению денежно-кредитной политики вошло в практику многих центральных банков.

С 20-х по конец 80-х годов прошлого века во взглядах на денежную политику преобладало убеждение, что ЦБ с помощью операций на открытом рынке должен управлять монетарными резервами, которые через денежный мультипликатор влияют на экономические переменные, являющиеся конечными целями денежно-кредитной политики. Данное убеждение получило название доктрина резервной валюты[1].

Со временем практика денежно-кредитной политики претерпевала изменения, и многие центральные банки начали таргетировать краткосрочную процентную ставку денежного рынка.

[1] Моргунов В. И. Управление ликвидностью банковского сектора краткосрочной процентной ставкой денежного рынка. М.: Издательский дом «Дело» РАНХиГС, 2015. 106 с.

С конца 80-х годов 20 века распространенная прежде методика таргетирования денежной базы в основном завершилась. В последующем стало превалировать убеждение, что главным в осуществлении денежно-кредитной политики является управление краткосрочной процентной ставкой денежного рынка. Такая политика включает в себя набор инструментов и норм, которым следует центральный банк при регулировании резервов банков с целью такого контроля над их ценой, который бы отвечал конечной задаче денежной политики – удержание инфляции вблизи целевого значения.

То есть, если доктрина резервной валюты предполагает, что целью денежной политики будет количественный показатель, характеризующий резервы кредитных организаций на счетах в центральном банке, то при проведении доктрины управления процентной ставкой используется показатель краткосрочной процентной ставки межбанковского кредитного рынка.

Существует несколько причин, по которым политика установления объема денежного предложения не будет успешной в качестве способа обеспечения стабильности при минимальной инфляции. Одна из них касается процесса нестабильности денежного предложения. В настоящих условиях финансовой либерализации, когда почти все деньги – продукт частной банковской системы, контроль властей над денежными средствами лишь косвенный. Центральный банк фиксирует величину резервного актива, контролирует процентную ставку, влияющую на поведение кредитных организаций, определяя цену, по которой они предоставляют деньги в кредит.

В соответствии с экономической теорией равновесные цена и количество на рынке товаров определяется соотношением объема спроса и предложения. Если применить эту логику к рынку банковских резервов, то управлять процентной ставкой, по которой торгуются резервы на межбанковской кредитном рынке, можно, управляя предложением резервов[1]. При этом кривая спроса на резервы будет иметь отрицательный наклон, то есть понижение процентной ставки влечет увеличение предложения резервов и наоборот.

Если данный эффект ликвидности работает в осуществлении процентной политики центральным банком, то будет наблюдаться обратнопропорциональная связь изменения процентной ставки и объема ликвидности банковского сектора (банковских резервов). Но таковая зависимость на практике не всегда обнаруживается.

Рассмотрим данные Центрального банка России с целью выявления свидетельств того, что изменение процентных ставок Банком России сопровождается эффектом ликвидности.

---

[1] Смирнов А. Д. Моделирование динамики краткосрочных процентных ставок денежного рынка //Деньги и кредит. 2013. №1. С.18-21

В табл. 1 представлены данные, характеризующие 10 эпизодов изменения Банком РФ ключевой ставки рефинансирования в 2014–2015 гг., последовавшие за этим изменения средней ставки MIACR (средневзвешенная фактическая ставка по кредитам в московских банках) и средние величины средств на корреспондентских счетах кредитных организаций[1]. Необходимо проследить: связано ли повышение ключевой ставки с уменьшением банковских резервов.

Таблица 1 - Динамика изменения ключевой ставки рефинансирования ЦБ РФ, ставки MIACR и банковских резервов за период 2014-2015 гг.

Дата, начиная с которой действует ставка	Изменение ключевой ставки рефинансирования ЦБ РФ, п.п.	Изменение MIACR, п.п.	Изменение банковских резервов, млн. руб.
3 августа 2015 г.	-0,5	-1,62	+17925,1
16 июня 2015 г.	-1	-1,03	-26408
5 мая 2015 г.	-1,5	-0,98	-7879,7
16 марта 2015 г.	-1	-0,81	-4025,4
2 февраля 2015 г.	-2	-4,9	+38770,2
16 декабря 2014 г.	+6,5	+8,08	0
12 декабря 2014 г.	+1	+1,47	+23484,6
5 ноября 2014 г.	+1,5	+1,32	+3060,4
28 июля 2014 г.	+0,5	+0,4	-10609,2
28 апреля 2014 г.	+0,5	+0,92	+26844,1

Как видим, обратнопропорциональная связь изменения процентной ставки, ставки MIACR и банковских резервов не находит своего подтверждения[2]. С конца апреля 2014 г. по декабрь 2014 г. ключевая ставка рефинансирования ЦБ РФ постепенно возрастала, следовательно, увеличивалась и фактическая ставка по кредитам в московских банках. В то время как объем банковских резервов также имел тенденцию к росту. Не подтвердился эффект ликвидности и в дальнейшем: падение ставки рефинансирования, а вместе с ней и ставки MIACR вело к уменьшению объема ликвидности.

Практика управления процентной ставкой денежного рынка показывает, что у Центрального банка РФ данное управление основывается не на эффекте ликвидности, а на инструментах денежной политики, и что не менее важно, на уверенности участников рынка в эффективном функционировании денежной политики, которая позволяет

[1] Центральный банк Российской Федерации URL: http://www.cbr.ru (дата обращения 25.01.2016)

[2] Индикаторы кредитного рынка: INSTAR, MIBID, MIBOR, MIACR. URL: http://mfd.ru (дата обращения 27.01.2016)

Банку РФ управлять ожиданиями участников рынка относительно ключевой ставки рефинансирования.

Таким образом, функция спроса кредитных организаций на банковские резервы существенным образом зависит от строения процентного коридора по операциям ЦБ России, что и дает ему возможность управлять краткосрочной процентной ставкой денежного рынка.

Комоликова Е.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Шеврикуко С.М., преп.

СОЦИАЛЬНОЕ САМОРАЗВИТИЕ КАК НЕОБХОДИМОЕ УСЛОВИЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ

Современные процессы глобализации характеризуются многообразием и сложностью социально – политических и экономических проблем и вызовов. При казавшейся безграничности возможностей постиндустриального общества для поступательного социального развития и прогресса многие социальные ожидания, к сожалению, не стали реальностью. Стратегия скорейшего открытия экономики внешнему миру изначально связана с фундаментальными трудностями. Теоретики «шоковой терапии» приобретали опыта в рыночных условиях, не задумываясь при этом об вытекающей из этого ломки социокультурных стереотипах хозяйственного поведения, требующего времени и затрат.

В условиях рыночной экономики современная организация представляет собой многофакторную социально – экономическую систему, обладающую рядом специфических параметров. Опираясь на результаты обобщения научных исследований в области эволюции и самоорганизации сложных систем, можно сформулировать основные методологические принципы социального саморазвития.

Социальное саморазвитие экономической системы можно трактовать как способность к устойчивому воспроизводству ее социальной организации на качественно новом уровне. В процессе саморегуляции экономическая система осуществляет постоянный материальный и информационный обмен с внешней средой. Усложнение системы в ходе развития, связанное с появлением новых уровней организации, по сути, является переходом от одного типа саморегуляции к другому.

Обеспечение устойчивого сбалансированного и социально-ориентированного пространственного развития экономической си-

стемы Российской Федерации возможно при активном вовлечении в хозяйственный оборот инициативы, творческого и предпринимательского потенциала всех «экономических индивидуумов» национального рынка: мало, среднего и крупного бизнеса, госкорпораций, территориально – региональных систем, госучреждений социальной и инфраструктурной направленности.[1]

Инициатива руководителей и населения регионов и муниципалитетов по созданию на их территориях бизнес-центров, технопарков и технополисов, использование упрощенной процедуры регистрации и лицензирования предпринимателей, аренда муниципального имущества и многие другие, вполне обыденные решения, с одной стороны, позволяют заметно активизировать рыночную активность на территории, привлекая рыночных агентов, ресурсы и население из других территорий, с другой – формируются основы, осваивается и накапливается потенциал саморазвития региона или муниципалитета.

Социальное саморазвитие экономических систем многими авторами понимается как самоуправление, самоокупаемость и самофинансирование, что предполагает эффективное использование всех ресурсов территории, включая природные, интеллектуальные, трудовые, информационные. Ориентация, прежде всего, на собственные источники развития предполагает в то же время максимальное расширение экономических связей с другими территориями, что является одним из решающих факторов саморазвития.

Общепризнанным и наиболее эффективным методологическим подходом к решению задач социального саморазвития экономической системы является программно – целевой. Организационно это может реализоваться как формирование в фазе перестройки программ, ведущих систему к новому состоянию. Практически – это комплекс целевых программ, содержащих блоки согласованных и взаимосвязанных мероприятий, дополненных механизмами их эффективной реализации применительно к конкретному региону.

Наиболее эффективная реализация интегрированной системы целевых программ – комплексная разработка и реализация системы ресурсно и организационно обеспеченных мероприятий по развитию различных элементов экономической системы.

Понимание принципов социального саморазвития позволяет прогнозировать точки роста новых ценностей, что необходимо для выхода из системных кризисов, выработки новых стратегий жизнедеятельности глобализирующегося человечества.

[1] Экономика региона №4, 2013, с. 10

Меликян А.В., Шибина Т.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Аксенова М.А., к.э.н, доц.

Государственно-частное партнерство как инструмент формирования национальной инновационной системы

В рамках складывающейся «новой экономики», которая основана на инновациях, мировая практика экономического развития показывает необходимость формирования национальной инновационной системы (НИС), которая представляет собой совокупное единство частных, государственных, общественных организаций и методов их взаимодействия, в рамках которых производится деятельность по хранению, созданию, распространению и воспроизводству научно-технических знаний и технологий.

В более общем виде в структуру НИС входит совокупность взаимосвязанных организаций, занятых производством и реализацией научных знаний и технологий в пределах национальных границ, а также комплекс институтов правового, финансового и социального характера, обеспечивающих инновационные процессы и имеющих прочные национальные традиции, политические и культурные особенности.

Одним из самых спорных остается вопрос о соотношении роли государства и частного бизнеса в реализации и осуществлении этих новых тенденций. Одним из институтов, эффективно обеспечивающим взаимодействие государственных и рыночных рычагов в развитии инновационной экономики в мире, стало государственно-частное партнерство (ГЧП), которое представляет собой совокупность форм средне- и долгосрочного взаимодействия государства и бизнеса для решения общественно значимых задач на выгодных условиях.

Необходимость создания ГЧП обусловлена тем, что в такой системе отношений происходит объединение ресурсов и потенциалов двух хозяйствующих субъектов. Именно партнерство с частным бизнесом позволит власти: привлечь в государственный сектор экономики дополнительные ресурсы; переложить на предпринимательский сектор часть рисков и в то же время сохранить объекты пользования в государственной собственности, ослабить остроту бюджетных проблем. ГЧП действительно является эффективным механизмом повышения конкурентоспособности национальной экономики на основе привлечения инвестиций для модернизации имеющихся и создания новых производственных мощностей.

В качестве важнейшего направления решения проблем создания и использования ГЧП как института модернизации экономики России предлагается признать разработку единого государственного подхода, который положен в основу Единой федеральной концепции раз-

вития ГЧП в России, в которой предусмотрены действия, направленные на создание развитой законодательной базы и необходимой институциональной и организационной инфраструктуры ГЧП; формирование и реализацию государственных целевых программ в поддержку отдельных направлений стратегии и т.д.

Концепция ориентирована на формирование методологии ГЧП как эффективного механизма инновационного развития России на долгосрочный период с учетом накопленного мирового и отечественного опыта, она охватывает приоритетные направления использования инновационных механизмов ГЧП в научно-технической и образовательных сферах. В рамках Концепции под ГЧП в инновационной области понимаются взаимовыгодные организационно-правовые, социально-экономические и управленческие отношения между властными структурами и организациями частного бизнеса.

Главная идея Концепции заключается в масштабном вовлечении в активную инновационную деятельность представителей науки, образования, бизнеса и общества (при лидерстве государства), ориентированных на кардинальную технологическую модернизацию российской экономики. Приоритетными направлениями ГЧП являются инновационно-ориентированные инфраструктурные проекты, проекты в научно-технологической и образовательной сферах.

Инновационная деятельность в образовательной сфере рассматривается как главное условие модернизации образовательного процесса и экономики, систематического обновления ее материально-технического потенциала и является одним из основных факторов повышения эффективности в работе вуза. Сегодня инновационная деятельность в вузах получает статус основного вида деятельности (наравне с образовательной и научной) и является необходимым условием стратегического развития высшей школы. Это связано прежде всего с тем, что технологическая модернизация российской экономики требует нового качества подготовки специалистов, востребованных предприятиями - лидерами модернизации.

Большую роль призваны играть сегодня проекты ГЧП при создании и развитии университетских комплексов, объединяющих образовательные учреждения и иные учреждения и организации.

Важным направлением является создание и развитие институтов общественного участия как механизма реализации ГЧП в области образования. К таким институтам относятся наблюдательные, попечительские, общественные, управляющие и иные виды советов, создаваемые в учебных заведениях. Эти институты позволяют подключать к развитию системы образования материальную, интеллектуальную и научную базу как представителей самого учебного заведения, так и представителей государства, частного бизнеса, науки, широкой общественности, обучаемых и других. Своим участием каждый представи-

тель призван вносить свой вклад в развитие образовательной организации. Это может быть привлечение финансирования, разработка стратегии, предоставление грантов на обучение, помощь в трудоустройстве выпускников, лоббирование интересов в органах власти, доведение информации об учебном заведении до общественности и средств массовой информации и другие формы участия. Как правило, таким институтам предоставляются широкие полномочия. Это придает большое значение вопросу об их составе.

Другим важным направлением ГЧП в области образования является развитие взаимодействия государства, бизнеса, общественных организаций и образовательных учреждений в разработке и совершенствовании содержания образовательных программ, стандартов, разработке и реализации программ повышения квалификации для профессорско-преподавательского состава и работников компании. Перспективным направлением взаимодействия является совместное формулирование тем курсовых и дипломных проектов с ориентацией на конкретных заказчиков из числа потенциальных работодателей из государственного или частного сектора. Современным и перспективным направлением ГЧП являются гранты и грантовые программы в виде безвозмездного финансирования конкретных направлений деятельности: академических курсов и программ, мероприятий и исследований, научной деятельности, проектов, стипендиальных программ и др. Очень активную деятельность проводят в этом направлении благотворительные фонды. Это повышает доступность образования, способствует его модернизации, предоставляет новые возможности для соискателей. Одним из актуальных примеров является реализация группой негосударственных пенсионных фондов «Уральский альянс» - НПФ «Первый национальный пенсионный фонд» и НПФ «Социальная защита старости» социального проекта «Программа премирования авторов курсовых и дипломных работ о пенсионной системе Российской Федерации среди вузов Уральского федерального округа».

Важнейшим условием успешной реализации структурных преобразований и привлечения частных инвестиций в сферу науки и техники является проведение государством эффективной инновационной и научно-технической политики. Активность инновационной деятельности в России может быть обеспечена путем создания благоприятных финансовых и экономических условий, основанных на приоритете творческой деятельности, формировании правовой, информационной и образовательной сред.

В результате у предприятий появятся стимулы к инновациям, возникнет система эффективной поддержки развития малого и среднего предпринимательства, способствующая созданию благоприятного инвестиционного климата в высоко и средне-технологичных секторах обрабатывающей промышленности.

Основа для возникновения кооперативных отношений заложена в совместных исследованиях и разработках государственных научно-технических и частных секторов (производства). В рамках этой задачи огромное значение имеет стимулирование спроса на новые технологии и инновации со стороны национальных компаний посредством различных инструментов и механизмов, уменьшающих риски их применения (венчурное финансирование под инновационные проекты малого и среднего бизнеса, страхование инноваций).

Таким образом, ГЧП должно стать важным звеном в структуре национальной инновационной системы и приоритетны направлением развития инновационных процессов при переходе от сырьевой экономики к инновационной экономике. Нормальное функционирование национальной экономики должно основываться на конструктивном взаимодействии институтов государства и бизнеса в различных направлениях инновационной деятельности. При этом государство должно осуществлять функции не только партнера, но и организатора, координатора и заказчика инновационных взаимодействий.

Нерсисян А.М.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Дронова Н.А., ст. преп.

Влияние внешнеэкономической деятельности градообразующих предприятий на социально-экономическое развитие моногородов

Монопрофильные муниципальные образования являются широко распространенной формой территориальной организации региональной системы в России. Такие города характеризуются моноцентричным характером экономики, единством города и градообразующего предприятия - центрального звена экономики города. На сегодняшний день общее количество моногородов составляет 319. Из них к числу моногородов с наиболее сложным социально-экономическим положением относят 94 моногорода, с рисками ухудшения социально-экономического положения - 154 моногорода, со стабильной социально-экономической ситуацией -71 моногород.[1] Целью данной работы является выявление и определение роли внешнеэкономической деятельности градообразующих предприятий в обеспечении устойчивого социально-экономического развития моногородов России на современном этапе.

[1] Распоряжение Правительства от 16 апреля 2015 года №668-р

На развитие градообразующего предприятия влияет большое количество факторов: тип экономико-управленческой системы страны, социально-экономическая ситуация субъекта РФ, в котором находится моногород, ситуация в отрасли, в которой специализируется градообразующее предприятие, способы государственной поддержки и внешняя конъюнктура рынка. К важнейшим факторам внутреннего влияния можно отнести: социальные (рынок труда, уровень и качество жизни), географические (наличие природных ресурсов, климат), экономические (объем и структура инвестиций) и управленческие (качества менеджмента). Важнейшее место в системе факторов развития моногорода занимает внешнеэкономическая деятельность градообразующего предприятия. По статистике наиболее активную ВЭД ведут металлургические и ресурсные предприятия.[1] Интенсификация ВЭД компании представляет собой часть глобализационного процесса в экономике. Интенсификация ВЭД является отражением глобализации на уровне организаций и означает увеличение масштабов и частоты предприятий, вступающих в международные экономические отношения.[2] Согласно концепции И. Валлерстайна, М. Кастельса, Э. Гидденса, Л. Склера процесс интенсификации ВЭД предприятий является важнейшей составляющей процесса глобализации экономики и взаимодействия наций.

Сегодня в условиях экономического кризиса важной проблемой является ВЭД градообразующих предприятий на основные сферы монопрофильной территории, в том числе и рынок труда. В связи с этим изучение влияния интенсификации ВЭД градообразующих предприятий на развитие городов и анализ социально-экономических последствий данного процесса являются актуальными в настоящее время.

ВЭД градообразующих предприятий оказывает значительное влияние на социально-экономическое развитие моногородов России. На градообразующих предприятиях, имеющих значительные международные связи, обычно создаются благоприятные условия для карьерного роста сотрудников. Однако технологическая модернизация, приводящая к росту производительности труда, приводит к сокращению штата сотрудников, и, как следствие, к безработице. Градообразующее предприятие, стремясь поднять имидж компании на внешней арене, доводит технологические, экологические, управленческие стандарты, а также стандарты безопасности труда и социальной ответственности до международных, что положительно сказывается на условиях труда и жизни населения моногорода. Также к положительным социально-экономическим последствиям интенсификации ВЭД градообразующих предприятий можно отнести следующее: снижение взяточничества и

[1] Росстат URL: http://www.gks.ru/

[2] Корецкий, В.А., Халиков, М.С. Глобализация – новая область социального познания, 2013.

улучшение бизнес-среды, создание новых рабочих мест, повышение уровня жизни; а к отрицательным последствиям можно отнести следующее: снижение конкурентоспособности, зависимость от внешних воздействий, снижение социальной ответственности ТНК. Следует понимать, что рост доходов градообразующего предприятия от интенсификации ВЭД не обязательно приводит к росту доходов работников предприятия и улучшению городской инфраструктуры. И не факт, что иностранный собственник изменит политику по отношению к окружающей среде в сторону более бережного обращения.

Тенденция развития моногородов кардинально изменилась в связи с экономическим кризисом. В этих условиях зависимость моногорода от экспорта сырья привела к крайне негативным результатам: снижение конкурентоспособности страны на мировой арене, «утечка умов», депрофессионализация, снижению городского бюджета, социальной напряженности и безработице. Выходом из кризисного состояния является поиск рычагов внутреннего воздействия, а не усиление международного воздействия. Важно, что успешному развитию моногородов способствуют лишь некоторые виды международного сотрудничества. К таким видам международного взаимодействия можно отнести экспорт продукции, иностранные инвестиции в основной капитал с долей менее 50%, кредиты иностранных компаний, включение предприятий в международные холдинги.1 Однако в условиях экономического кризиса необходимо ограничить взаимодействие по данным направлениям, так как данные виды международного взаимодействия приводят к успешному развитию градообразующих предприятии и моногородов, но не обеспечивают устойчивость. Чрезвычайная зависимость развития моногородов от внешней среды, недостаточный объем государственной поддержки привели к негативным последствиям в развитии моногородов в условиях кризиса. Устойчивое развитие могут обеспечить только факторы внутреннего воздействия: грамотное управление, развитие малого и среднего бизнеса, инновационность, квалифицированная рабочая сила. Для устойчивого развития моногородов необходимо уменьшить их зависимость от градообразующих предприятий.

Можно сделать вывод о том, интенсификацию ВЭД градообразующих предприятий нельзя назвать исключительно положительным или исключительно отрицательным фактором развития монопрофильного муниципального образования. Несмотря на то, что немало социально-экономических проблем моногородов связаны с глобализацией экономики и с ВЭД, соответственно, данный процесс способен оказать и благоприятное влияние на решение наиболее острых проблем моногородов: таких как отток населения, проблемы рынка труда и улучшить экономическую ситуацию.

[1] Нещадин, А. Феномен города: социально-экономический анализ, 2015, с.239.

Омарова А.Г.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Аксенова М.А., к.э.н., доц.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМОВ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ГОСУДАРСТВА И БИЗНЕСА В РАЗВИТИИ ИННОВАЦИЙ

В настоящее время одним из методов привлечения частного предпринимательства в сферу инноваций и разделения государством совместно с инвестором первоначальных рисков являются государственно-частные партнерства (ГЧП). Концепция государственно-частного партнерства находит в России все большее применение, и повышенное и внимание к данной теме требует детального рассмотрения перспектив и проблем взаимодействия государства и бизнеса в процессе инвестирования инновационной деятельности.

Государственно-частное партнерство (ГЧП) начало энергично прогрессировать лишь в последние годы. Это существенно иная для России форма исполнения инвестиционных проектов, которая по замыслу может поспособствовать в решении большого ряда устаревших, прежде всего, инфраструктурных проблем. При этом основным признаком ГЧП представляется содействие сторон в публично-частной кооперационной цепочке по образованию добавленной стоимости.

Проекты ГЧП представляют собой совершенно особую конфигурацию интересов и соответствующих правомочий партнеров, а не простое сложение ресурсов. Во-первых, государство как одна из сторон партнерства выступает в роли носителя общественно значимых интересов и целей, причем исполняет не только целеполагающую, но и контрольную функции. Во-вторых, можно сказать, что выступая в роли участника хозяйственного оборота, оно заинтересовано как в общественной эффективности проекта ГЧП, так и в обеспечении собственного коммерческого результата. В-третьих, частный партнер, как всякий нормальный предприниматель, будет стремиться достигать цель максимизации прибыли. В следствии этого, в сегменте коммерческих интересов между партнерами вполне уместен и даже необходим торг о возможном разделе возникающих рисков, о характере делегируемых правомочий и условиях их выражения и применения.

Для России эти стороны ГЧП исключительно важны, но в нашей правовой системе нет места корректному разделению на публично-правовые и гражданско-правовые отношения, что уже видно при реализации мегапроектов, федеральных целевых программ (ФЦП), и конкретных инвестиционных проектов. Таким образом, аморфность отношений не привлекает потенциальных крупных инвесторов.

В России существует большое число регионов и муниципалитетов, где непременно требуется строить или реконструировать мосты, дороги, больницы, реставрировать памятники архитектуры, здания театров и библиотек, а также жилые дома.

Существует большое количество мест, где необходимо модернизировать устаревшую инфраструктуру, строить жилье, потому что число нуждающихся в нем превысило критическую массу, угрожающую социальной стабильности. При этом типична ситуация, когда у региона на всё это нет денег, причем зачастую деньги нужны «длинные» и не завтра, а сегодня[1].

Государственно-частное партнерство – представляется в роли волшебной палочки, вследствие которой устраняются все насущные проблемы. Но все-таки, попытка его распространения на российских просторах показала, что ГЧП есть основная проблема: правовая, организационно-институциональная и финансово-экономическая.

Одним из фактических механизмов реализации проектов ГЧП полагается проектное финансирование, и его главное преимущество в том, что оно разрешает вовлекать значительные международные инвестиции, в том числе и за счет снабжения государственной, политической поддержки, что весьма актуально для России. Пока проектное финансирование больше востребовано в ТЭК, примером чего служит такой масштабный инфраструктурный проект, как, нефтегазовый проект «Сахалин-2» – крупнейший в России пример проектного финансирования.

Главная проблема улучшения проектного финансирования и в целом финансирования проектов государственно-частного партнерства состоит в том, что в России пока не сформирована культура стратегического планирования социально-экономического формирования территорий и страны в общем, а это является главным условием при принятии решения о финансировании долгосрочных проектов.

Средний срок исполнения инфраструктурного проекта составляет от 5 до 15 лет, и базовый риск заключается в вопросе: будет ли государство, муниципалитет или регион исполнять взятые обязательства в долгосрочной перспективе? Ведь за этот срок, как минимум, один раз в стране произойдет смена политической власти, что, вероятно, приведет и к изменению государственных экономических приоритетов, правовых актов, условий соглашений и т.д. Исходя из вышесказанного, можно сказать, что государство, становясь ответственным участником соглашений ГЧП, обязано принимать на себя возможные риски, прежде всего, связанные с досрочным прекращением контракта.

Поэтому требуется разработка инструментов страхования проектов от рисков, способствующая образованию необходимой правовой базы. Если такие механизмы будут осуществлены, станет значительно проще

[1] Данилов С.И. Перевернуть пирамиду ГЧП//Инициативы XXI века, 2012, № 2. С. 12

привлекать средства международных институциональных инвесторов, а также средства пенсионных фондов Российской Федерации.[1]

Что насчет правового поля в области ГЧП, то в целом оно создано и практически ничем не уступает зарубежным странам. Вместе с тем, большой минус в том, что наше законодательство не имеет особенных положений, которые целенаправленно бы корректировали тот или иной аспект реализации проектов ГЧП.

В заключение следует отметить, что России еще предстоит пройти сложнейший путь правовой и экономической квалификации многочисленных форм государственно-частного партнерства. При этом несомненную важность составляет юридически правильная оценка роли государства не только как главного регулятора, но и как защитника и представителя общественных потребностей и интересов, то есть того, что в европейской юридической традиции подразумевается под публичным правом, публичным интересом, публичной службой, публично-правовыми имущественными отношениями и публично-правовой собственностью. Но, а пока что, этот срез отношений не укладывается полностью в нынешние нормы гражданского права.[2]

Панкин А.Е.
Финансовый университет при Правительстве РФ,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Широкова О.В., к.э.н., доц.

Ресурсосбережение и его значение для российской экономики

Ресурсосбережение – комплекс мероприятий для бережного и рационального использования различных факторов, участвующих в производстве.

Ресурсосбережение формируется благодаря использованию энергосберегающих и ресурсосберегающих новшеств, снижения фондоемкости и материалоемкости продукции; повышения производительности труда; сокращения затрат живого и овеществленного труда; эффективного применения работы сотрудников, использования разделения труда и т.д. Ресурсосбережение эффективно влияет на рост экономических показателей, повышение конкурентоспособности.

[1]Греков Д.А. Роль общественно-частного партнерства в развитии экономической основы местного самоуправления // Финансы. Экономика. Стратегия. 2012. №1. С. 43–48.
[2]Проблемы административно-правового регулирования государственно-частного партнерства [Электронный ресурс] Режим доступа: URL: http://www.ldd.ru/post/174. Дата обращения: 16.12.2015

Сбережение основных ресурсов является экономической отраслью, характеризуемой минимизацией расхода основных ресурсов на продукцию в динамике с базисным или текущим периодом, однако не влияющим на качество и сертификационный уровень продукции.

Ресурсосбережение необходимо использовать во всех периодах производственного цикла и рационального использования основных ресурсов: оптимизацией добычи первичного материала, топлива и т.д, максимизацией расхода добытых ресурсов, минимизацией убытков при транспортировке и хранении, максимально качественным и полным применением материалов в производительном цикле, учетом и анализом вторичных ресурсов и материалов прежде всего по их основному предназначению, то есть в качестве рабочего материала, источника энергии, топлива.

Создание и контроль ресурсосбережения является необходимым требованием к различного рода производственным механизмам, технологиям, организации деятельности предприятия на всех стадиях производства и эксплуатации. Если на предприятии вводится новая технология, то обязательным ее условием является соблюдение правил ресурсосбережения

Как известно, высокий уровень ресурсоемкости, особенно энергоемкости, трудоемкости и отходоемкости отечественного промышленного производства приводит к ряду негативных последствий, к которым, прежде всего, относятся:

- рост себестоимости продукции и снижение конкурентоспособности продукции как на внешнем так и на внутреннем рынках;
- наращивание масштабов замещения отечественных товаров импортными, ведущее к свертыванию в нашей стране многих видов производства;
- сохранение и даже рост потребности экономики в дополнительных сырьевых и энергетических ресурсах как результат низкой эффективности их использования;
- деформация отраслевой структуры промышленности в направлении свертывания наукоемких видов производства и увеличение доли добывающих отраслей;
- ухудшение экономической обстановки в результате роста загрязнения окружающей среды;
- повышение уровня инфляции, связанное с ростом цен, прежде всего, на энергоносители и другие сырьевые ресурсы.

Совершенствование системы ресурсосбережения включает в себя:

1. Оптимизацию и улучшение норм расходования ресурсов, необходимых для производства;
2. Планирование и реализацию методов расчета норм, по которым расходуются материалы;
3. Реализацию на практике методов измерения расхода энергии;

4. Максимальный охват предметов, материалов и энергетических показателей;

5. Усовершенствование прогнозирования расходов материалов и энергии;

6. Создание временных рамок для обновления норм расходования ресурсов.

Совершенствование организации нормирования расходов основных производственных ресурсов включает в себя:

1. Оптимизацию системы ресурсосбережения на уровне государственного аппарата;

2. Разработку стандарта ресурсосбережения для различных отраслей;

3. Введение повсеместной системы сертифицирования качества производимой продукции;

4. Формирование организационных правил в разработке нормирования расхода;

5. Регламентация процесса принятия показателей расхода основных производственных ресурсов.

Улучшение показателей оценки использования производственных ресурсов включает в себя:

1. Оптимизацию методов подсчета показателей потребления и расхода;

2. Выбор из этих вариантов тех, которые были бы наиболее эффективными и позволяли бы подсчитывать показатели наиболее точно;

3. Утверждение данных вариантов на предприятиях.

Грамотное сочетание всех вышеперечисленных факторов позволяет предприятиям снижать ресурсоемкость, и, как следствие, ведет к повышению экономической эффективности ведения хозяйственной деятельности. Чем больше предприятий будут следовать по пути ресурсосбережения и снижения ресурсоемкости, тем заметнее будет и рост экономических показателей на уровне государства.

Ресурсосбережение в России.

В конце 20 века в связи с событиями, которые происходили в России в политической, экономической, социальной и культурной жизни, понятие ресурсосбережения отошло на второй план. В погоне за прибылью, выручкой предприниматели и корпорации отошли от стандартов энергосбережения СССР. С начала двухтысячных годов процесс внедрения ресурсосбережения в экономическую жизнь постепенно возобновился. В настоящее время Россия является государством-членом ЮНЭП, ЮНЭСКО и т. п. Все вышеотмеченное позволяет заключить, что система государственного регулирования ресурсосбережения находится в стадии формирования и развития. Она требует значительных корректировок в процессе апробации в реальных условиях, отдельных отраслевых комплексов. Кроме того, использование

административных методов чаще ограничено экономическими и финансовыми возможностями государства и предприятий. В этой ситуации необходимо использование инструментов, включающих в себя элементы как административного, так и экономического воздействия на осуществление и интенсивность реализации ресурсосберегающих мероприятий. В настоящее время при формировании программ ресурсосбережения все большее значение приобретают механизмы государственного и частного партнерства.

Петросян Л.К.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Пивоварова О.В., преп.

НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМЫ МЕЖБЮДЖЕТНЫХ ОТНОШЕНИЙ

Межбюджетные отношения представляют собой денежные отношения между органами власти, в частности, разных уровней по поводу разграничения на постоянной (долговременной) основе видов доходов и расходов, которые поступают в бюджетную систему страны, и распределения (перераспределения) средств в порядке бюджетного регулирования между бюджетами разных уровней.

Наличие эффективной системы межбюджетных отношений является одним из важных условий укоренения территориального единства государств с федеративным устройством.

Проблема межбюджетных отношений на сегодняшний день является одной из важнейших проблем в системе управления экономикой РФ. Этой проблемой занимались и занимаются органы управления экономического сектора правительства, ученые, специалисты и законодатели в области финансов. Сегодня есть необходимость оценить, насколько соответствуют предпринимаемые меры по совершенствованию межбюджетного регулирования результатам этого воздействия.

Современная система межбюджетных отношений начала свое формирование в 1994 году, когда осуществился переход от прямого счета дотаций бюджетам субъектов РФ к долевому распределению дотаций между региональными бюджетами. Этот переход имел ряд преимуществ. Во-первых, финансисты субъектов избавились от колоссальных ежегодных расчетов, предоставляемых в Минфин. Во-вторых, новый порядок расчета финансовой помощи исключал субъективизм чиновников, а, соответственно, был более справедливым.

В настоящее время сформированные межбюджетные отношения не позволяют достичь необходимых сдвигов в устранении[1] неравенства в социально-экономическом развитии субъектов РФ. Разрыв между наибольшим и наименьшим подушевым доходом консолидированных бюджетов субъектов, даже с учетом финансовой помощи из государственного бюджета, составляет десятки раз.

Одним из существенных недостатков[2] межбюджетных отношений в субъектах РФ является отсутствие необходимости определения объема дотаций местным бюджетам. Регионы создают фонды финансовой поддержки в объемах, не связанных с конкретными целевыми показателями по снижению различий в финансовой обеспеченности муниципальных образований.

В соответствии с выявленными недостатками в системе межбюджетных отношений, целесообразно выделить ряд путей совершенствования данной системы. Одной из таких тенденций может стать движение в направлении законодательного утверждения распределения межбюджетных трансфертов в полном объеме. При этом, сделать это в полном объеме, по всей вероятности, никогда не удастся, поскольку существует потребность в финансовой поддержке, которая оперативно повлияла бы в процессе исполнения бюджетов. Так, в кризисный период поток денежныхсредств, выделяемых с учетом оперативных результатов исполнения бюджетов, достиг колоссальных объемов - около 300 млрд. руб., включая бюджетные кредиты.

Становление и развитие системы межбюджетных отношений – процесс сложный и происходит под воздействием различных трансформационных факторов. Наиболее актуальным и важным является вопрос об целесообразном участии государственных органов управления в межбюджетном процессе. Способна ли нынешняя власть в России реализовать концепцию эффективности межбюджетных отношений, основанную на известных в мировой практике достижениях? Именно в этом и состоит совершенствование механизма межбюджетных отношений в условиях, усиливающихся тенденцией трансформации государственной власти как вертикально, так и горизонтально.

В отечественной практике в последние несколько лет наблюдается достаточно стабильная тенденция воздействия государственной власти на характер развития системы межбюджетных отношений. Государственными органами власти активно используется не только режим межбюджетного регулирования, с его налоговым аспектом, но и производится оценка различных новых методов управления бюджетом, государственными финансами.

---

[1] URL: http://cyberleninka.ru/article/n/puti-sovershenstvoyaniya-mezhbyudzhetnyh-otnosheniy-v-rossiyskoy-federatsii (дата обращения 11.02.2016).

[2] URL: http://bujet.ru/article/238378.php (дата обращения 11.02.2016).

Можно выделить ряд проблем в системе межбюджетных отношений, связанных с необходимостью расширения регионами своей доходной базы. В этом им препятствуют налоговые льготы, которые давно требуют поправки и устанавливаются на федеральном уровне. На протяжении последних нескольких лет все активнее обсуждается объективная необходимость введения единого налога на недвижимость вместо налога на имущество и земельного налога.

На этапе реформирования межбюджетных отношений необходимо сфокусироваться на следующих направлениях:[1]

1. Закрепить за местными и региональными бюджетами дополнительные источники налоговых доходов, адекватно возлагаемым на них обязательствам.

2. Устранить узкую направленность межбюджетных трансфертов, которая не позволяет субъектам Российской Федерации использовать полученные средства на решение наиболее актуальных социально-экономических вопросов данной территории.

3. Четко разграничить полномочия между уровнями власти с целью исключения их резервирования.

4. Вносить поправки в методику распределения бюджетных трансфертов с целью активизации расширения их собственной доходной базы и повышения самостоятельности регионов.

5. Разработать отчетливую систему выдачи межбюджетных трансфертов, призванную предусматривать оценку их эффективности, которая используется при принятии решений об оказании финансовой поддержки на последующий период.

6. Разработать обоснованные критерии достаточности доходной базы для реализации регионами и муниципальными образованиями своих полномочий.

Таким образом, предпринятые меры на всех уровнях власти, безусловно, будут способствовать созданию эффективной системы межбюджетных отношений, направленной на расширение экономического потенциала и устранение бюджетного неравенства регионов Российской Федерации.

[1] Боровикова Е. В. Налогово-бюджетное планирование в Российской Федерации: - 2 изд, перераб. и доп. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. С. 164-165.

Птичкин А.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Татаринова Е.С., ст. преп.

Внешнеэкономическая деятельность Липецкой области

В связи с введенными санкциями против России в 2014 году, немало важно узнать, как изменилась роль экспорт и импорта Липецкой области во внешнеторговом обороте России. Базой для анализа послужили данные об объемах экспорта и импорта Российской Федерации, Липецкой области за 2013–2014 года, представленные на сайте Федеральной службы государственной статистики.

Общая величина экспорта в Россию на 2013 году составила 523,3 млрд. долларов США, из них на Липецкую область за тот же период времени приходилось 4,5 млрд. долларов США, что составило 0,86% от общероссийского экспорта. При этом 445,2 млрд. долларов США российского экспорта приходилось на страны дальнего зарубежья, на страны СНГ 78,1 млрд. долларов США. Липецкая область обеспечила 4,1 млрд. долларов США экспорта в страны дальнего зарубежья и 0,43 млрд долларов США экспорта в страны СНГ. Общая величина экспорта в Россию на 2014 год составила 496,7 млрд. долларов США, из них на Липецкую область за тот же период времени приходилось 4,4 млрд. долларов США, что составляет 0,89% от общероссийского экспорта. При этом 428,6 млрд. долларов США российского экспорта приходилось на страны дальнего зарубежья, на страны СНГ 68,0 млрд. долларов США. Липецкая область обеспечила 4,1 млрд. долларов США экспорта в страны дальнего зарубежья и 0,3 млрд долларов США экспорта в страны СНГ. Исходя из представленных выше данных, можно сделать вывод, что экспорт России сократился на 18,1%, доля экспорта Липецка сократилась на 3,3%.

Общая величина импорта в Россию на 2013 году составила 341,3 млрд. долларов США, из них на Липецкую область за тот же период времени приходилось 1,6 млрд. долларов США, что составило 0,5% от общероссийского импорта. При этом 295,0 млрд. долларов США российского импорта приходилось на страны дальнего зарубежья, на страны СНГ 46,3 млрд. долларов США импорта в страны дальнего зарубежья и 1,2 млрд. долларов США и 0,3 млрд долларов США экспорта в страны СНГ. Общая величина импорта в России на 2014 год составила 308,0 млрд. долларов США, из них на Липецкую область за тот же период времени приходилось 1,2 млрд. долларов США, что составляет 0,4% от общероссийского импорта. При этом 271, млрд. долларов США российского импорта приходилось на страны дальнего зарубежья, на страны СНГ 36,6 млрд. долларов США импорта в страны дальнего за-

рубежья и 0,97 млрд. долларов США и 0, 3 млрд долларов США экспорта в страны СНГ. Исходя из представленных выше данных, можно сделать вывод, что импорт в Россию сократился на 9,8%, доля импорта Липецка сократилась на 25%.

Самой крупной страной дальнего зарубежья экспортирующей из России в 2013 году были Нидерланды, экспорт данной страны составил 70,1 млрд долларов США, из которых Липецкая область экспортировала 0,000114 млрд долларов США. Второй страной дальнего зарубежья по масштабам экспорта из России в 2013 году была Италия, чей экспорт составил 39,3 млрд. долларов США, из которых Липецкая область экспортировала 1,5 млрд. долларов США. Самой крупной страной дальнего зарубежья экспортирующей из России в 2014 году были Нидерланды, экспорт данной страны составил 67,9 млрд долларов США, из которых Липецкая область экспортировала 0,0025 млрд долларов США. Второй страной дальнего зарубежья по масштабам экспорта из России в 2014 году был Китай, чей экспорт составил 37,5 млрд. долларов США, из которых Липецкая область экспортировала 0,00003 млрд. долларов США.

Самой крупной страной дальнего зарубежья импортирующей в Россию в 2013 году был Китай, чей импорт составил 53,2 млрд долларов США, из которых Липецкая область импортировала 0,14 млрд. долларов США. Второй страной дальнего зарубежья по масштабам импорта в 2013 году была Германия, чей импорт составил 38,0 млрд долларов США, из которых Липецкая область импортировала 0,2 млрд. долларов США. Самой крупной страной дальнего зарубежья импортирующей в Россию в 2014 году был Китай, чей импорт составил 53,2 млрд долларов США, из которых Липецкая область импортировала 0,14 млрд. долларов США. Второй страной дальнего зарубежья по масштабам импорта в 2014 году была Германия, чей импорт составил 32,9 млрд долларов США, из которых Липецкая область импортировала 0,18 млрд. долларов США.

Экспорт Липецкой области претерпел некоторые изменения. Структура экспорта Липецкой области за 2013 и 2014 года представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Экспорт Липецкой области (в процентах)

Статья экспорта	2013г.[1]	2014г.[2]	Изменение 2014г. к 2013г.
Черные металлы	93,8	94,4	+0,6
Оборудование	2,4	1,9	-0,5

[1]URL: http://www.invest.region48.ru (дата обращения 17.12.2015).
[2]URL: http://lipetsk.ru (дата обращения 17.12.2015).

Продовольствие	2,4	2,3	-0,1
Химическая продукция и ТЭК	1,3	1,3	0
прочие товары	0,1	0,1	0
Всего экспорта	100	100	–

Как видно из таблицы 1, в 2014 году Липецкая область стала экспортировать больше чёрных металлов, но меньше оборудования и продовольственных товаров.

Импорт Липецкой области, также претерпел некоторые изменения. Структура импорта Липецкой области за 2013 и 2014 года представлена в таблице 2.

Как видно из таблицы 2, в 2014 году Липецкая область стала импортировать больше оборудования, химической продукции и продукции ТЭК, но меньше чёрных металлов, продовольственных товаров и прочих товаров.

Таблица 2 – Импорт Липецкой области (в процентах)

Статья импорта	2013 г.[1]	2014 г.[2]	Изменение 2014г. к 2013г.
Оборудование	40,3	41	+0,7
Продовольствие	20,3	20	-0,3
Химическая продукция	15,1	17	+1,9
Черные металлы	13,1	6	-7,1
Продукция ТЭК	7,4	14	+6,6
Прочие товары	3,8	2	-1,8
Всего импорта	100	100	–

Исходя из всех данных представленных выше, можно сделать вывод, что с введением санкций у России поменялись некоторые ведущие партнеры, а также изменился объем ввозимых и вывозимых товаров. Однако Липецка область продолжала активно участвовать во внешнеэкономической деятельности России и структура её экспорта и импорта практически осталась без изменений.

Сазонова Т.С.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Шеврикуко С.М, преп.

ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ ЗНАНИЙ

Изучение проблемы человеческого потенциала России уже более пятнадцати лет является одним из приоритетных направлении исследований сначала в Институте человека РАН, а теперь в отделе комплексных проблем изучения человека Института философии РАН. За прошедшие годы острота и актуальность проблем, связанных с сохранением реализацией и развитием того человеческого потенциала, которым располагала страна в прошлом тысячелетии, только возросли, следовательно, проведение множества исследований по этой тематике имеет не только теоретическое, но и практическое значение.

Прежде всего, следует отметить, что в широком смысле под человеческим потенциалом понимаются качества людей, принципиально влияющие на результаты активности, к которую они вовлечены. Проще говоря, человечески потенциал – это совокупность физических и интеллектуальных возможностей отдельной личности, которые могут быть приведены в действие и использованы для решения определённых задач и достижения поставленных целей. К примеру, величина сбалансированных ключевых показателей человеческого потенциала конкретного работника компании в первую очередь зависит от его квалификационного разряда, специальности, вида, категорий сложности, вредности и тяжести выполняемых им работ.

В научной литературе разработана социально-нормативная модель личностного потенциала работника, авторами которой стали Л.И. Иванько и В.Г. Нестеров. Потенциал здесь рассматривается как «эталон наиболее существенных личностных свойств, отношении работника, характеризующий оптимальную степень соответствия общественных и личных потребностей и интересов, объективных возможностей личностного развития и субъективно используемых средств их актуализации, а также социальных прав и обязанностей работника для конкретного этапа общественного развития». Иначе понимают личностный потенциал Г.Л Смолян и Г.Б. Солнцева. Для них личностный потенциал – это сложная система характеристик, связанная с движущими силами духовного развития, самооценкой и с мотивацией. Данную модель можно условно назвать актуализационной. Довольно часто можно встретить виталистскую модель личностного потенциала, где он определяется через понятие «жизненные силы человека». Жизненные силы характеризуют способности людей совершенствовать свою жизнь организационно-коллективными и индиви-

дуально-личностными средствами. В их структуру автор включает индивидуальную и социальную субъектность.

Конечно, понятие человеческого потенциала не может трактоваться как некая однозначная и абсолютная мера, которая четко характеризует его носителя, как, скажем, коэффициент интеллекта. В физике, где родилось понятие потенциала, обычно указывают на понятие разности потенциалов, которая определяет способность совершать определенный вид работ. Понимание этого важно в том смысле, что человеческий потенциал лишь отчасти представляет собой нечто данное человеку от рождения, намного чаще он формируется и получает своё развитие в процессах социализации личности. Также это важно и в том смысле, что и сформированный, имеющийся у человека потенциал может реализовываться в разной степени. Набор определенных качеств (коим и является человеческий потенциал) может, а точнее сказать, должен поддерживаться на необходимом уровне для успешного выполнения поставленных целей, а также необходимо создать все условия для его постоянного развития и совершенствования, которое приходит лишь в процессе образования и самообразования, в ходе научной, интеллектуальной, творческой деятельность.

Особое внимание во всем мире в последнее десятилетие уделяется проблеме развития человеческого потенциала и человеческого капитала в контексте множества политических стратегий, всевозможных теорий и подходов к построению нового миропорядка. Среди них следует отметить теории построения экономики, основанной на знаниях, а также такие широко известные национальные программы социально-экономического развития, как документы Всемирного саммита по устойчивому развитию, Лиссабонская стратегия и рада других. В рамках всех выше указанных подходов человеческий потенциал принимается за ключевой детерминант экономического роста. Принципиально важными для нас, здесь являются лишь те направления, которые непосредственно связаны с вопросами развития человеческого потенциала и его эффективного задействования в обеспечении саморазвития и экономического роста социально-экономических систем.

В соответствии с программными документами ЕС последних лет основные действия правительств европейских стран в области формирования и развития человеческого потенциала должны быть сконцентрированы на трех направлениях:

- улучшение адаптируемости работников предприятий к новым условиям ведения бизнеса;

- привлечение и сохранение большего количества людей в занятости и модернизации системы социальной защиты;

- повышение гибкости рынков труда;

- увеличение инвестиций в человеческий капитал через лучшее образование, прежде всего в области делового администрирования.

Похожие выводы были сделаны и на Всемирном саммите по устойчивому развитию, состоявшемся в Йоханнесбурге в 2002 г. В рамках данной встречи был сделан вывод о том, что важную роль в достижении устойчивого развития играет образование. Высшие учебные заведения по всему миру были призваны повысить уровень знаний, ценностей и навыков, что позволило бы людям осознать ответственность за создание устойчивого будущего. Кроме того, десятилетие с 2005 по 2014 гг. было провозглашено Десятилетием ООН по образованию для устойчивого развития.

Еще одним направлением экономического развития, опирающимся на человеческий потенциал и непосредственно зависящим от его состояния, является инновационная экономика, т.е. экономика, основанная на знаниях. Нужно отметить, что до сих пор во многих научных исследованиях и нормативных документах факторы образования и знания считаются менее важными, чем, к примеру, нехватка финансовых средств для технологического развития или отсутствие собственной научно-исследовательской базы. Однако исследование, проведенное в 27 европейских странах, показало высокую значимость данных факторов в современных условиях развития. При этом речь идет не о знании вообще, а о «факторах знания».

Подводя итог вышесказанному, необходимо отметить, что среди обширного набора факторов, условий и элементов саморазвития любой социально-экономической системы особое место занимает человеческий потенциал, в том числе его научная и образовательная составляющая. Особенно усиливается значение этого фактора в рамках формирования «новой экономики» - экономики, основанной на знаниях. При этом, одним из ключевых аспектов формирования развитого человеческого потенциала и его эффективного применения является создание разнообразных и надежных каналов передачи информации между её субъектами и, прежде всего, между сферами создания нового знания (наукой и образованием) и секторами его практического применения (промышленностью, сферой услуг, торговлей и т.д.), а также налаживания эффективного сотрудничества между субъектами инновационной деятельности.

Сарафанова С.А.
Академия при Президенте РФ, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Милованов Е.А., к.э.н., доц.

Импорт товаров. Проблемы для России в современных условиях

На сегодняшний день очень актуально изучение проблем импорта товаров в Российскую Федерацию. В соответствии с этим необходимо рассмотреть следующие вопросы:

1. обусловить нынешние направления импорта товаров в Россию;
2. подвергнуть анализу трудности развития внешней торговли России;
3. порекомендовать мероприятия по усовершенствованию внешней торговли России.

Внешняя торговля все также выступает важнейшим генератором несанкционированного убывания капитала за границу. Очень высокая концентрация поставок на узкой группе топливно-сырьевых товаров и материалов делает экономику страны очень восприимчивой к изменениям мировой конъюнктуры и ограничивает шансы действенного участия в международном разделении труда. Закономерное и стандартное для стадии экономического подъема расширение импорта в России в отсутствие достаточного числа конкурентоспособных отечественных поставщиков сопутствует укреплением позиций иностранной продукции на внутреннем рынке, в том числе по многим восприимчивым для страны позициям.

Вместе с тем, подчеркивается зависимость преуспевания финансовых, бюджетных и внешнеэкономических показателей от цен на топливно-сырьевой комплекс. Такие изменения делают постоянство экономики очень колеблющимся.

К тому же, внимание к роли науки и инновационного процесса достаточно низко в России. Если в Японии и США расходы на НИОКР (научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы) достигают 3% ВНП, в странах ЕС - около 2, то в России - меньше 1%. Доля России на мировых рынках высокотехнологичной продукции составляет только 0,3% - это в 130 раз меньше, чем в США (рисунок 1).

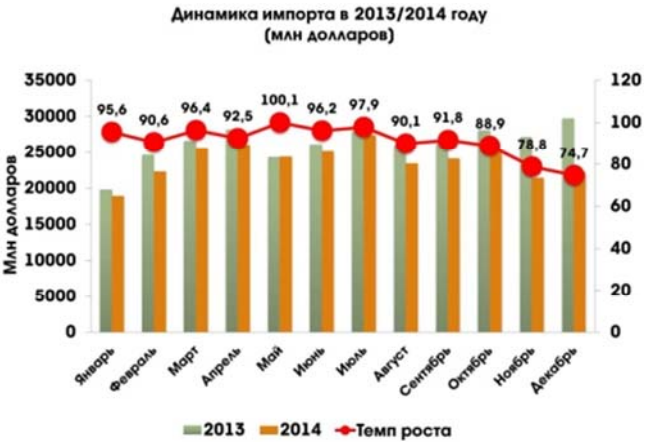


Рисунок 1 – Динамика импорта в 2013-2014 гг. (млн долларов)[1]

Россия приотстает от ведущих стран Запада по уровню укоренения информационных технологий. В наиболее продвинутых странах Запада доля информационно-коммуникационных технологий в ВНП составляет 2,5-4,5%, а в России этот показатель не превышает 1%.

Из оценки деятельности России на мировом рынке можно подчеркнуть, что, имея практически 150-миллионное население, владея великими энергетическими ресурсами, довольно высококвалифицированными трудовыми ресурсами при сбавленной стоимости рабочей силы, Россия демонстрирует громадный рынок товаров, услуг и капиталов. Все же степень осуществления этого потенциала во внешнеэкономической сфере довольно таки скудна. Доля России в мировом экспорте в 1998 г. составила около 1,4%. На Россию вначале 21 века приходилось менее 3% мирового ВВП. По объёму внешнеторгового оборота в 2002-2003 гг. она занимала 15-17-е место - рядом с такими небольшими государствами, как Швеция и Норвегия. За первые 10 лет нового века внешнеторговый оборот, экспорт и импорт России увеличились в фактических ценах в 2,4 раза при сверхвысоких среднегодовых темпах прироста более 19%.

«Российская экономика зависит во многом от поставок импортной продукции и оборудования. Тот факт, что во многих стратегических отраслях промышленности доля импорта в потреблении превышает 80%, создает потенциальную угрозу как для национальной безопас-

[1] Источник: http://xn--b1ae2adf4f.xn--p1ai/analytics/research/24236-chto-pokupaet-possiya-stpuktupa-i-tendentsii-possiyskogo-impopta.html

ности, так и для конкурентоспособности Российской экономики в целом…»[1] считает Сергей Цыб, заместитель главы Минпромторга.

Для преодоления импортозависимости Российской экономики впору порекомендовать увеличение конкурентной способности отечественного производителя с иностранными производителями, преумножение качества товаров, но наряду с этим пытаться экспортировать продукцию, это поможет повысить экономику нашей страны.

Часовникова А.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Аксенова М.А., к.э.н, доц.

Роль бизнес-ангелов в развитии инновационной деятельности

Развитие национальной инновационной системы, её эффективное функционирование во многом зависит от степени инновационного развития страны. На сегодняшний день бизнес-ангелы играют важную роль в развитии инновационной системы, их появление приводит к значительному росту инновационной активности предприятий.

Бизнес-ангел – это частный инвестор, вкладывающий свои личные финансовые ресурсы в инновационные проекты (стартапы) на этапе создания предприятия в обмен на возврат вложений и долю в капитале.

Бизнес-ангелы являются лицами, которые финансируют венчурные проекты взамен доли в уставном капитале организации, реализующей проект, а также оказывают консультационные услуги, лоббируют интересы профинансированной организации, то есть не финансово помогают в реализации венчурного проекта и соответственно развитии самой организации. Присутствие бизнес-ангела в инновационном проекте увеличивает вероятность его успеха в 4 раза.

Бизнес-ангелы предпочитают вкладывать в высокорисковые компании с высоким потенциалом роста, причем на самой ранней стадии их развития.

На начальных стадиях развития малых компаний инвестиции бизнес-ангелов позволяют решить проблему недостатка собственных ресурсов и связей в деловых кругах, что существенно повышает вероятность выживания компании. Главное отличие бизнес-ангелов от венчурных инвесторов состоит в том, что неформальные инвесторы вкладывают собственный капитал, а инвесторы формального сектора

[1] Источник: URL: http://rusrand.ru/actuals/import-ugroza-natsionalnoj-bezopasnosti-rossii

вкладывают чужие денежные средства, доверенные им в управление. Соответственно процесс получения инвестиций бизнес-ангелов менее продолжителен и формализован.

Поскольку инвестирование бизнес-ангелов – это весьма субъективная и строго индивидуальная деятельность, данная классификация не может отразить все существующие категории бизнес-ангелов, она лишь отражает общую тенденцию, присущую деятельности всех бизнес-ангелов. Большинство бизнес-ангелов – целеустремлённые люди и в массе своей добившиеся в своей жизни усреднённого дохода и положения, это, как правило, отставные управляющие компаниями, крупные менеджеры и хорошо оплачиваемые специалисты или действующие бизнесмены и предприниматели, которые хотят диверсифицировать свой бизнес. Именно предприниматели в массе своей становятся бизнес-ангелами.

По мнению Ристо Калске (Risto Kalske), директора PreSeedFinanceatSitra, Национального фонда исследований и разработок Финляндии «Около трети «деловых ангелов» приходят из сектора ICT (информационных и коммуникационных технологий), еще треть – из других сфер бизнеса, тогда как остальную треть обычно представляют богатые семьи потомственных инвесторов, которые рассматривают деятельность в роли «бизнес-ангела» как хороший способ уравновесить другие разновидности инвестиционной активности».

В качестве тенденций на российском рынке инвестиций бизнес-ангелов можно отметить предоставление все большего числа follow-up-инвестиций (или bridge- кредитов) в уже проинвестированные проекты, а также растущую активность ангелов в синдикации сделок. По информации Национальной ассоциации бизнес-ангелов (НАБА) около 80 % сделок на российском рынке сделаны несколькими инвесторами. За счет этого частным инвесторам удается увеличить «чек» для стартапа – иногда до $ 0,5–1 млн. Отдельные сделки синдицируются благодаря появлению активных клубов бизнес-ангелов, таких как VentureClub, Сколковский клуб бизнес-ангелов, клуб инвесторов бизнес-школы Сколково и др. К сожалению, в центре внимания опытных российских бизнес-ангелов все больше «нероссийских» проектов из Израиля, США и Европы. Выход из бизнеса в России существенно затруднен, поскольку в нашей стране практически отсутствует рынок бизнеса. Бизнес у нас тесно связан с тем человеком, который его ведет.

Бизнес-ангелы составляют «неформальный рынок венчурного капитала» - такое название неслучайно: бизнес-ангелы действуют в качестве «питомника» для институциональной индустрии венчурного капитала, помогая новым фирмам достичь стадии, на которой они уже могут представлять интерес для венчурных фондов. Тем не менее, технология финансирования в данном случае отличается от финансирования венчурными фондами: бизнес-ангел инвестирует собственные

средства, а фонд выполняет посреднические функции, хотя профессиональное участие в управлении финансируемой компании роднит ангелов и фонды. Слабая формализованность этого рынка усложняет его оценку и анализ. Функциональная роль бизнес-ангельского финансирования для российской экономики проявляется в том, что:

- имея большой опыт оценки инвестиционных проектов, при неформальном венчурном инвестировании бизнес-ангелы принимают решение о вложении средств или отказа в течение гораздо меньшего периода по сравнению с венчурными фирмами;

- данная форма финансирования является более гибкой и может одновременно включать в себя инвестиции в акционерный капитал, кредитные ресурсы или некоторое сочетание того и другого, что, в частности, упрощает в дальнейшем получение этими фирмами финансирования из других источников, прежде всего венчурных фондов;

- в большинстве случаев бизнес-ангелы инвестируют в пределах своего географического региона, что вполне объяснимо, учитывая необходимость непосредственного участия в делах получивших инвестиции фирм, что способствует более равномерному распределению финансовых ресурсов внутри региона и более динамичному их развитию.

Бизнес-ангельское инвестирование-рисковый вид деятельности, во многом основанный на интуиции. Однако высокий риск обуславливает и гораздо более серьезные доходы, в случае если инновация окажется успешной и новая компания заработает. Бизнес-ангел рискует в гораздо большей мере, чем все остальные инвесторы, но гораздо меньшими суммами: он вкладывает средства в самые ранние этапы развития компаний, когда риск максимален, но объем требуемых средств относительно невелик. На остальных же этапах развития новой компании, где риск несколько меньше, но величина инвестиций многократно больше, бизнес-ангелы уже не работают.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что бизнес-анелы являются важнейшим классом инвесторов, заполняющим разрыв между первоначальными вложениями собственников компаний с последующими источниками финансирования, такими как традиционный венчурный капитал, банковское финансирование, размещение акций на бирже и т. д. Они получили свое название потому, что мало кто кроме них решается вкладывать деньги в рисковые проекты, которые не имеют достаточного обеспечения. В некотором смысле «спасают» молодые проекты, которые находятся в тяжелом положении.

Черных Е.П.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Рыбина И.А., к.э.н., доц.

Долговая политика Липецкой области. Эффективность управления долговой политикой субъекта РФ

Каждый из нас хоть раз слышал, что Липецкая область – субъект в составе Российской Федерации, который относится к немногочисленному списку регионов – доноров, то есть не получает финансовой помощи из Федерального фонда финансовой поддержки субъектов РФ. Рассмотрим в этой статье реальное положение дел за последние два года.

В современных условиях доходы бюджетов субъектов РФ не обеспечивают необходимого объема финансовых ресурсов для решения задач их социального и экономического развития. В связи с этим перед органами власти субъектов РФ стоит вопрос о поиске альтернативных источников для покрытия своих дефицитов, так как исполнение бюджета во многом зависит от возможности привлекать дополнительные заемные финансовые ресурсы.

В целях мобилизации финансовых ресурсов широко применяется практика долгового финансирования, где особенно важным становится проведение обоснованной долговой политики. Субъект РФ может привлекать кредиты и проводить эмиссию ценных бумаг. Следовательно, актуализируется вопрос формирования и реализации политики в области субфедеральных заимствований.

Долговая политика Липецкой области является составной частью бюджетной политики. Значимость долговой политики подтверждается разработанной и реализуемой подпрограммой "Управление государственным долгом Липецкой области" (в рамках государственной программы «Управление государственными финансами и государственным долгом Липецкой области**),** задачами которой являются:

- проведение ответственной долговой политики;
- оптимизация структуры государственного долга области;
- обеспечение своевременного исполнения долговых обязательств области с целью сохранения репутации добросовестного заемщика;
- проведение взвешенной политики по предоставлению государственных гарантий Липецкой области.[1]

[1] Постановление администрации Липецкой области от 17.12.2015 №557 «О внесении изменений в постановление администрации Липецкой области от 2 октября 2013 года № 445 «Об утверждении государственной программы Липецкой области "Управление государственными финансами и государственным долгом Липецкой области"»

В результате реализации государственной подпрограммы к 2020 году предполагается оптимизация государственного долга области.

На 01.01.2015 года уровень государственного долга Липецкой области составил 18415995,7 тыс. руб., это 35 место среди субъектов РФ и 9 место в ЦФО. Структура долга представлена на рисунке 1.



Рисунок 1 – Структура государственного долга Липецкой области в 2014 г.

По итогам исполнения областного бюджета 2014 года доходы составили 44 355 330,1 тыс. руб., расходы 44 483 260,2 тыс. руб. с превышением расходов над доходами (дефицитом) в сумме 127 930,1 тыс. руб. или 0,29% к доходам

В первом полугодии 2015 года долг Липецкой области составляет 20 миллиардов 665 миллионов 500 тысяч рублей. За полгода он вырос на 12,2 процента. Отношение госдолга региона на 1 июля 2015 года к налоговым и неналоговым доходам бюджета за 12 месяцев составляет 56,9%. В сводной таблице, которая отражает нагрузку на бюджет, Липецкая область занимает 40 место из 85.

В качестве меры долговой нагрузки использовалось отношение государственного долга субъекта РФ на 1 июля 2015 года к налоговым и неналоговым доходам регионального бюджета за последние двенадцать месяцев (с 1.06.2014 по 1.06.2015), то есть к собственным доходам бюджетов без учета безвозмездных поступлений.

Данные представлены в таблице 1.

Таблица 1 - Рейтинг Липецкой области по уровню долговой нагрузки – итоги I полугодия 2015 года

Отношение госдолга субъекта РФ на 1 июля 2015 года к налоговым и неналоговым доходам его бюджета за 12 месяцев (1.06.2014–1.06.2015)	Отношение госдолга субъекта РФ на 1 января 2015 года к налоговым и неналоговым доходам его бюджета в 2014 году	Объём госдолга субъекта РФ на 1 июля 2015 года, млн. руб.	Изменение госдолга за 6 месяцев 2015 года	Доля налоговых и неналоговых доходов в суммарном объёме доходов бюджета РФ в январе – мае 2015 г.
56,9%	54,5%	20665,5	12,2%	81%

Во второй половине года темпы прироста государственного долга на фоне стагнирующей экономики и проблем с наполняемостью бюджета налогами ускорились. Структура госдолга постепенно меняется за счет увеличения доли бюджетных кредитов и сокращения заимствований через долговые инструменты и коммерческие кредиты.

С начала 2016 года госдолг Липецкой области вырос на 2 млрд. 175 млн. рублей и составляет 12 млрд. 567,2 млн. рублей, как сообщается в документах Минфина РФ.

Чурилова М.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Милованов Е.А., к.э.н., доц.

Инвестиции и их роль в современной экономике

«Жизнь может быть полная или скудная,
но это зависит не от того, что мы от неё
получим, а от того, что мы в неё вложим»[1]
Люси Монтгомери. История Энн Ширли
(канадская писательница)

Когда речь заходит о мире инвестирования – три слова приходят на ум: недоступный, сомнительный и неопределенный. Для некоторых эти вопросы кажутся бесконечными и не разрешимыми.

Однако любая деятельность хозяйствующего субъекта в условиях рыночной экономики преуспевает только при внедрении новых технологии.

[1] URL: http://www.aforizmov.net/tema/tags/investicii/

Ведущая роль инвестиций в развитии Российской экономике определяется тем, что благодаря им осуществляется накопление общественного капитала, внедрение достижений науки и техники, вследствие чего создаётся база для расширения производственных возможностей страны и экономического роста.

В ходе изучения текущего состояния инвестиционных процессов в России, мною был выявлен ряд проблем, препятствующих динамичному и эффективному инвестированию в России.

Основные причины снижения инвестиционной активности в российской экономике следующие:

- длительный экономический спад;
- уменьшение валовых национальных сбережений;
- инфляционные процессы и снижение устойчивости национальной валюты;
- структурные деформации денежной массы;
- сокращение инвестиционных расходов бюджета при некомпенсированном росте финансирования инвестиций из собственных и привлеченных средств предприятий;
- обострение кризиса бюджетной системы;
- рост неплатежей;
- неустойчивое финансовое положение предприятий;
- нарушение процессов формирования общественного капитала, соотношения между системой процентных ставок и уровнем рентабельности реального сектора экономики;
- предпочтения в получении доходов на финансовом рынке, незначительный приток иностранных инвестиций;
- ошибочность экономической политики государства, опирающейся на либерально-монетаристскую модель рыночных преобразований, отсутствие государственной инвестиционной стратегий;
- несовершенство законодательства;
- медленный темп институциональных реформ и др.

Существует прямая зависимость от уровня инвестирования в экономике к динамике ее развития. С приходом инвестиций каждая компания может эффективно аккумулировать собственные ресурсы, увеличивать потенциал. Естественно, в дополнительных средствах должна быть острая необходимость, должна быть обоснована целесообразность инвестирования

Роль инвестиций высока только в инновационных направлениях, вкладывать средства в разваливающийся бизнес и поддерживать отсталое производство смысла не имеет. Нерациональное привлечение и использование средств инвесторов ведет к противоположному результату: падению производства, развалу основных средств, падению конкурентоспособности и банкротству.

Инвестиции в основной капитал демонстрируют тенденцию на дальнейшее снижение. И это главный фактор для прогнозирования динамики экономики

За период январь-май 2015 года падение составило 4,8%. Оно было вызвано сокращением привлеченных средств, что прямо сопряжено с удорожанием кредитов, импортной продукции машин и оборудования в результате девальвации рубля. Падение инвестиций - длительное явление, которое идет с 2013 года (рис. 1). Сокращение инвестиций связано с уменьшением объемов государственной поддержки и объема привлеченных средств в результате снижения доходности бизнеса на фоне искусственно созданной геополитической напряженности. Показатель инвестиций традиционно взаимодействует с промышленным производством. Инвестиции выступают необходимым ресурсом для промышленности. Их дефицит приводит к замедлению производства, что демонстрируют данные последних двум с половиной лет.[1]

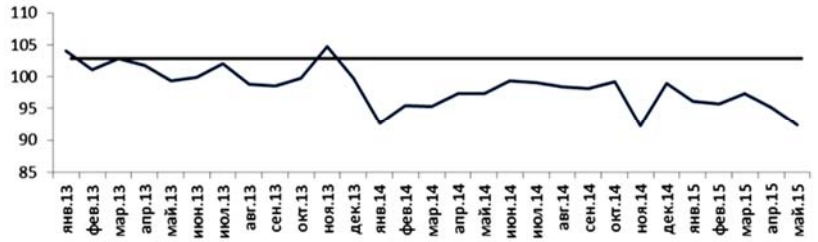


Рисунок 1 - Инвестиции в основной капитал, в % »

Для стабилизации экономики и активации инвестиционного климата требуется принятие ряда кардинальных мер, направленных на формирование в стране как общих условий развития цивилизованных рыночных отношений, так и специфических, относящихся непосредственно к решению задачи привлечения инвестиций.

Среди мер общего характера в качестве первоочередных следует назвать: достижение национального согласия между различными властными структурами, социальными группами, политическими партиями и прочими общественными организациями; радикализация борьбы с преступностью; торможение инфляции всеми известными в мировой практике мерами, за исключением невыплаты трудящимся зарплаты; пересмотр налогового законодательства в сторону его упрощения и стимулирования производства; мобилизация свободных средств предприятий и населения на инвестиционные нужды путем

[1] URL: http://www.gks.ru/ данные Росстата

повышения процентных ставок по депозитам и вкладам; внедрение в строительство системы оплаты объектов за конечную строительную продукцию и др.

Из приобретенных теоретических знаний и проведенных исследований в данной области стало очевидным, что тема эта действительно очень актуальна в настоящее время, инвестиций играют значительную роль в экономике страны. Происходящие изменения в количественном соотношении инвестиций влияют на текущие и будущие результаты экономическо-хозяйственной деятельности компаний. При всем при этом инвестирование должно быть эффективным. Эффективное использование инвестиций хозяйствующими субъектами для экономики государства имеет принципиальное значение. При достижении желаемого уровня эффективности инвестирование ведет к стабильному экономическому росту.

Шальнев В.М.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Чунихин В.И., к.т.н., доц.

Пути повышения финансовой устойчивости предприятия для обеспечения экономической безопасности

В настоящее время проблема повышения финансовой устойчивости предприятий РФ является весьма актуальной. В последнее десятилетие отечественной экономике пришлось столкнуться с рядом серьезных испытаний, обусловленных падением спроса на товары, недостаточной конкурентоспособностью отечественных товаров и услуг, отсутствием стимулов к модернизации производства. Большинство российских предприятий испытывают серьезную нехватку финансовых средств, что сказывается на динамике налоговых поступлений в бюджетную систему.

Систематизация стратегий и финансовых компонентов в превентивных процедурах в конечном итоге требует выявления основных кризисообразующих факторов для разработки программы обеспечения финансовой устойчивости в процедурах антикризисного регулирования.

Наряду с уже существующими подходами к оценке финансовой устойчивости предприятий, как в отечественной, так и в зарубежной практике, требует качественного осмысления использование гибридных подходов, сочетающих оценки качественных и количественных

факторов, взаимодействие и взаимовлияние которых позволяет спрогнозировать кризис на начальном этапе его возникновения.

Систематизация ключевых дефиниций указанных определений позволила сделать заключение о том, что принципиально важным критерием финансовой несостоятельности является временной критерий, обусловленный невозможностью своевременного погашения долговых обязательств, тогда как банкротство – это процедура, определяющая набор действий по урегулированию несостоятельности должника, носящих динамический характер, в соответствии со сроками, определенными в законодательстве[1].

Взаимодействие и взаимовлияние внешних и внутренних факторов образуют основные признаки, влияющие на снижение финансовой устойчивости хозяйствующего субъекта, включая нарушение платежеспособности, снижение качества активов, несвоевременное погашение кредиторской задолженности, снижение платежной дисциплины и многие другие.

В основе концепции финансовой устойчивости лежит разделение аналитических инструментов на две основные группы: первая группа – показатели финансовой устойчивости, полученные на основе дискретных величин, а вторая – факторы финансовой устойчивости, полученные на основе непрерывных величин.

Существующие методологии по оценке финансовой устойчивости хозяйствующих субъектов можно условно разделить на две группы, что подразумевает анализ различных факторов внешней и внутренней среды.

Сторонники первого подхода концентрируют внимание на анализе внешней среды с учетом необходимости соблюдения баланса между экономическими и социальными факторами, свойственными деятельности хозяйствующих субъектов. Сторонники второго подхода фокусируют внимание на изучении деятельности внутренней среды предприятия с учетом взаимодействия различных факторов, оказывающих на нее влияние изнутри.

Для комплексного понимания потенциала развития предприятия в долгосрочной перспективе, наряду с внутренними, необходимо анализировать внешние факторы, которые зачастую не подлежат количественной оценке. Чем больше набор таких факторов, тем выше вероятность достоверной оценки деятельности хозяйствующего субъекта.

Применение системного подхода в финансовом анализе позволяет объединить различные точки зрения на используемые параметры оценки, показатели и индикаторы, не подлежащие измерению. Созданные на основе системного подхода финансовые модели как нель-

[1] Батьковский А.М. Стратегия развития российских предприятий в современный период: теория и методология. – М.: МЭСИ, 2013. – С. 56.

зя лучше определяют взаимодействие различных факторов внешней и внутренней среды, действие которых впоследствии оценивается в динамике.

Внутренние факторы определяют тип финансовой устойчивости во взаимосвязи с прочими факторами, характеризующими отраслевые характеристики предприятия и квалификацию управленческого персонала.

Внешние факторы дифференцируют макросреду (факторы прямого воздействия: поставщики, капитал, трудовые ресурсы, отношения с потребителями, конкурентами, государственными органами) и микросреду предприятия (социальные, экономические, правовые и технологические факторы)[1]. В отличие от внутренних, внешние факторы оказывают более сильное воздействие на деятельность предприятия, поскольку являются не зависимыми от внутренней стратегии, финансовых характеристик предприятия и качества его менеджмента. Вместе с тем тесная корреляция внешних и внутренних факторов определяет возможность цикличности кризиса на предприятии, что позволяет сделать вывод об их тесной взаимосвязи и взаимовлиянии.

Финансовая диагностика является важнейшим превентивным инструментом в комплексной системе мер по повышению финансовой устойчивости предприятий, определяемой в научных источниках, как управление совокупностью форм и методов при реализации антикризисных процедур; система мониторинга финансовой деятельности предприятия для предотвращения кризисных явлений; программа действий при наступлении негативной ситуации; оценка различных кризисов компании.

Всю систему диагностики финансовой устойчивости можно представить в виде схемы взаимосвязанных задач и элементов, содержащей несколько основных этапов (постоянная готовность реагирования на различные сбои в работе предприятия; своевременная оценка финансового состояния, выявление показателей угрозы и непрерывности работы предприятия, оперативное реагирование на изменения финансового состояния, реагирование на изменение балансовых данных в динамике, эффективное использование внутреннего потенциала по преодолению кризиса, использование различных способов реорганизации деятельности предприятия).

Каждый элемент системы диагностики взаимосвязан с другими ее элементами и функционирует с учетом следующей последовательности:

1. Постоянная готовность реагировать на возможные сбои в финансовой работе предприятия.

---

[1] Кочетков С.А., Тихомиров С.В. Финансовая устойчивость как экономическая категория и ее роль в хозяйственном механизме предприятия// Современные наукоемкие технологии. – 2013. – № 2. – С. 57.

2. Своевременная оценка критических проявлений финансового состояния предприятия.

3. Расчет показателей угрозы для непрерывной работы предприятия.

4. Оперативное реагирование на отдельные критические явления, связанные с финансовым состоянием предприятия.

5. Адекватная реакция на степень реальной угрозы для финансового состояния предприятия (в стадии кризиса).

6. Эффективное использование внутреннего потенциала предприятия для преодоления кризиса.

7. Необходимость использования соответствующих форм реструктуризации предприятий[1].

Стратегия повышения финансовой устойчивости предприятий в рамках доминантных направлений позволяет объединить в себе элементы финансового анализа, оценку ресурсного потенциала предприятия, разработку мер по обеспечению финансовой стабильности, а также контрольные мероприятия по реализации уже принятых решений в целях предотвращения кризиса.

Оценка эффективности системы управления рисками предприятия должна носить комплексный характер и проводиться на основе анализа используемой бизнес-стратегии предприятия; основных бизнес-процессов, связанных с достижением целей и показателей финансовой устойчивости; используемой методологии оценки финансовой деятельности предприятия, ключевых рисков и инфраструктуры управления рисками.

Каждое из указанных направлений позволяет оценить способность предприятия к управлению рисками на ранней стадии и возможность оперативного реагирования на изменения внешней и внутренней среды с целью последующей адаптации.

В целом способность идентифицировать, оценивать и управлять рисками на ранней стадии позволяет быстрее реагировать на изменения внешней и внутренней среды и адаптироваться к ним. Понимание характера целей развития предприятия позволяет идентифицировать и выявить типологию присущих предприятию рисков.

[1] Яхъяев М.А., Коновалова Д.О. Системный подход в управлении финансовой устойчивостью предприятий// Путеводитель предпринимателя. – 2013. – № 20. – С. 350.

Шумик А.Р.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Дронова Н.А, ст.преп.

К ВОПРОСУ О СУЩЕСТВОВАНИИ СРЕДНЕГО КЛАССА

Средний класс – уникальное явление во всемирной истории, он не существовал на протяжении почти всей истории человечества. Чем больше он, тем меньше вероятность того, что общество будут сотрясать революции, социальные катаклизмы, межнациональные конфликты. К. Маркс говорил о среднем классе как о «многочисленном классе крестьян и ремесленников, которые почти в равной мере зависят от своей собственности и своего труда[1]». В IV томе «Капитала» Маркс признавал, что с развитием капиталистического производства происходит «постоянное увеличение средних классов, стоящих между рабочими, с одной стороны, капиталистами и земельными собственниками, с другой»[2].

Вот оно понятие «средний класс», с одной стороны столь простое и известное, а с другой стороны сложное и даже загадочное, трудноопределимое. Обычность и простота исходят из того, что этот термин широко употребляется как политиками, учеными, государственными служащими, так и гражданами. Ведь логично, если существуют «богатые» и «бедные», то должна же существовать середина между ними. А сложность и загадочность (конечно же, научная) заключается большом количестве вопросов, ответы на которые далеко не всегда лежат на поверхности. Например: кто же входит в этот «средний класс»? И на каких же таких основаниях и правах? Каковы основания и что же служит «пропуском» для вхождения в «средний класс» российского общества? Чем же он так интересен, что вынужден по вопросам его численности, структуры, места в социальной структуре, экономическому положению, профессиональных, политических, морально-культурных и духовно-психологических качеств на протяжении столь длительного времени «ломать стрелы» в острых дискуссиях и спорах в России?

Проблема дискуссий разрешается довольно просто: наличие и масштабы среднего класса в стране в сильнейшей степени находятся в зависимости от выбора стратификационных признаков.

Так как используются различные критерии для определения среднего класса у разных исследователей, из-за этого результаты численности среднего класса в современном российском обществе

[1] Маркс К., Энгельс Ф. Соч. 2-е изд. Т.10. С.124.
[2] Маркс К., Энгельс Ф. Соч. 2-е изд. Т.26. Ч. II. С.636.

существенно колеблется – от 2-3% до 50% населения. При этом результаты исследований, относительно численности среднего класса в России западными экспертами оказываются даже более оптимистичны, чем оценки большинства российских специалистов. Ниже приведены данные исследования, проведенного ИС РАН (опрос состоялся в феврале 2014 г., в котором было опрошено 1900 человек), для выборки выбрали четыре критерия и их пороговые значения: 1)уровень образования (как минимум среднее специальное образование); 2)профессиональный статус, обозначающий нефизический характер труда; 3)уровень благосостояния (показатели среднемесячных душевых доходов не ниже их медианных значений для данного типа поселения или количество имеющихся товаров длительного пользования не ниже медианного значения в целом по населению); 4) самоидентификация (интегральная самооценка индивидом своего статуса в обществе по десятибалльной шкале не ниже 4 баллов включительно).

В первую очередь, средний класс характеризуется присутствием у его представителей общего и/или специфического человеческого капитала, способного приносить прибыль. Именно обладание данным активом выступает одной из характерных особенностей среднего класса, устанавливает его место в системе производственных отношений. С учетом результатов настоящего исследования согласно данному аспекту в состав СК проходили 76% опрошенных.

Социально-профессиональный статус, обычно определяемый уровнем образования, служит своего рода маркером положения в обществе работающей части населения. В состав среднего класса были включены: представители таких профессиональных групп, составляющих «новый» средний класс как руководители, профессионалы (специалисты с высшим образованием), полупрофессионалы, служащие, офисный персонал, а также военнослужащие и другие группы с нефизическим характером труда. Кроме того были включены самозанятые и предприниматели, которые составляют традиционно выделяемый «старый» средний класс, обладающий собственностью на средства производства. В целом по данному критерию прошел 61% работающих россиян.

Два критерия, представленных выше для методологии выделения среднего класса являются краеугольными. Но они не могут быть достаточными, так как в российской действительности возникают дополнительные проблемы. Так, например, встает вопрос уровня жизни и низких заработных плат части специалистов из бюджетного сектора, относящихся по вышеописанным критериям к СК. Поэтому необходимо использовать уровень благосостояния, в качестве еще одного критерия. По этому критерию в состав СК проходило 73% опрошенных.

Четвертый, используемый показатель - самоидентификация. Данный аспект связан с реально существующей тягой людей к причисле-

нию себя к различным формам идентичностей. По данному критерию в состав СК проходили 82% опрошенных россиян.

Как видим, по всем из рассмотренных критериев исключались нижние слои населения (от 18 до 39%). Тем не менее, при сопоставлении результатов анализа по разным шкалам число «не проходивших» в средний класс россиян резко возрастало и достигало 58% по населению в целом и 56% по работающим россиянам.

Использование вышеприведенной методики позволило выделить на данных общероссийского эмпирического исследования долю среднего класса в современном российском обществе и сделать следующие выводы.

Численность выделенного таким образом СК составила 42% населения в целом и 44% работающих россиян.

Оценка численности среднего класса в динамике показывает его рост в период 2003-2008 гг., сокращение его численности во время экономического кризиса 2008-2009 гг. и восстановление рядов среднего класса в 2010 г., после чего наступил новый этап его роста, при котором он «перешагнул» рубеж 40 %.

При нормативной оценке неравенств, существующих на данный момент в российском обществе, представители СК ощущают себя в меньшей степени ущемленными от различных видов неравенства. При этом представители среднего класса считают неравенства как таковые естественными и необходимыми, а потому являются сторонниками существования в обществе неравенств, но лишь настолько, насколько они легитимны и обоснованы.

Все вышесказанное подтверждает, что в РФ существует средний класс, но его фундаментальное расширение возможно только при диверсификации экономического развития страны, переходу к «экономике знаний», инновационному производству в промышленности и развитии четвертичного сектора.

4. ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯМИ, ОТРАСЛЯМИ, КОМПЛЕКСАМИ

Агапова И.А., Проскурина А.Г.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Кривых Н.Н., к.э.н., доц.

Деоффшоризация как спасение бюджета России

Уплата налогов является обязательной в каждой стране мира, так как налоги – основная прибыль страны. Тем не менее, многочисленные крупные фирмы и предприниматели нашли способ, как избежать ответственности налогоплательщика. Конечно, нам, гражданам, не нравится идея жертвовать часть денег из своего дохода в пользу налогов, но без этого правительство не сможет обеспечить население качественными услугами.

Согласно Ст.57 Конституции РФ каждый обязан платить установленные законом налоговые сборы. Уклонение от налогов может привести к огромным штрафам или даже, в некоторых случаях, к тюремному заключению. Несмотря на всю жестокость налогового законодательства, крупные компании не только России, но и мира нашли способ уклонения от уплаты налогов.

Одни из самых известных компаний мира Apple, Google, Facebook и Starbucks отчасти стали популярны из-за своего способа ведения деятельности. Например, в 2012 году Starbucks заплатила только 8,6 млн фунтов налогов в бюджет Великобритании, хотя их прибыль с продаж была огромной. Google заплатил только 3,4 млн фунтов, несмотря на то, что прибыль составила 2,5 млрд фунтов.

Интересно знать, что существует организация «Сеть справедливых налогов (TJN)». Это объединение активистов и исследователей, которые оспаривают негативное влияние уклонение от уплаты налогов.

Данное объединение выяснило, что в офшорных убежищах спряталось около 32 триллионов долларов. Правительства по всему миру потеряли за год 255 млрд. долларов из-за низкого налогообложения. Понятно всем, что данные средства не были бы лишними ни для одной страны.

Что же такое «офшор»? Какова его суть?

Термин «офшор» впервые появился в одной из газет на восточном побережье США в конце 50-х годов XX века. Речь шла о финансовой организации, избежавшей правительственного контроля путём географической избирательности. Другими словами, компания переместила деятельность, которую правительство США желало контролировать и регулировать, на территорию с благоприятным налоговым

климатом. Таким образом, термин «офшор» включает в себя не только юридическое понятие, но и экономико-географическое.

Офшорные схемы не являются современным явлением, их используют ещё со времён древних Афин, когда был введён двухпроцентный импортный и экспортный налог. Во избежание уплаты налогов греческие и финикийские купцы начали объезжать территорию Афин в двадцать миль. Вскоре в качестве налоговых убежищ стали выступать близлежащие мелкие острова, куда завозились без уплаты пошлин и налогов контрабандные товары.

В XV веке во Фландрии были очень низкие торговые ограничения и налоги, из-за этого английским купцам было выгоднее возить и продавать шерсть во Фландрии, а не в Англии, где налоги и ограничения были значительно выше. В США офшорная история уклонения от налогов началась с XVIII века, для уклонения от импортного налога, налагаемого Англией, торговцы пытались осуществлять свою торговую деятельность через Латинскую Америку.

Швейцария стала прототипом современной юрисдикции оффшорных зон. На фоне привлечения финансового бизнеса в экономику в Швейцарии были созданы центры обмена денег, разработаны институты финансовой секретности, что и стало убежищем для иностранного капитала (был принят закон, который требовал от банкиров вести учёт счетов своих клиентов, но запрещал им раскрывать этот учёт кому бы то ни было).

В последнее время другие страны ввели в силу законы, похожие на швейцарские, и начали конкурировать за привлечение международных капиталов, проводя политику привлечения иностранного бизнеса. Для многих островных государств, не имеющих природных средств для развития, оффшорный бизнес стал единственным средством для получения доходов.[1]

Российские компании стали использовать оффшорные зоны гораздо позже западных, но очень быстро в этом преуспели. Впервые российские компании начали использовать оффшоры в 1991 году, когда в Москве открылся офис швейцарской фирмы Riggs Walmet Group, которая оказывала услуги по открытию и сопровождению компаний в безналоговых юрисдикциях.

Оффшоры – угроза бюджета России. Если бы все оффшорные зоны были бы закрыты, то бюджет нашей страны был бы в два раза больше, и как следствие, расходы на самые важные секторы страны увеличились.

Россия – единственная страна, где 90% крупного «российского» бизнеса и столько же флота с российскими судовладельцами зареги-

[1] Офшор – [Электронный ресурс] // https://ru.wikipedia.org (дата обращения: 12.12.15)

стрированы в оффшорах, 80% сделок по продаже российских ценных бумаг проводится через эти юрисдикции. Только в 2008 году из страны, таким образом, утекло более $200 млрд., или 6 трлн. рублей (в 2006 году председатель ЦБ РФ С. Игнатьев оценивал ежегодный отток капитала из страны через оффшоры более чем в 1 трлн. рублей, рост на лицо). Эта сумма в два раза превышает дефицит бюджета России в 2009 году.[1]

По подсчетам экономистов, за 20 лет из России, в основном через оффшоры, вывезено $2 трлн. (при Ельцине в оффшоры «утекло» $0,5 трлн., при его преемниках - $1,5 трлн.). Сумма, конечно, астрономическая.

По рейтингу компаний РБК в России зарегистрировано 239 компаний из 500 – 47,8%. Однако в это число входят 87 государственных компаний, обязанных регистрироваться в России. Таким образом, в России зарегистрированы лишь 152 частные компании, тогда как за рубежом - 183, и ещё 38 компаний зарегистрированы в иностранных юрисдикциях через «компании-оболочки» (Yandex N.V., United Company Rusal и т.д.). Выручка зарегистрированных на Кипре российских компаний составила в 2014 году 9,056 трлн руб.

Стоит отметить, что в 2013 году активизировался процесс деоффшоризации в нашей стране. В ноябре 2014 года в России был принят и подписал закон о деоффшоризации, обязывающий физических и юридических лиц сообщать в налоговые органы об участии в капитале иностранных компаний, а также создающий механизм налогообложения прибыли оффшорных компаний.

В.В. Путин подписал закон, который запрещает российским правительственным чиновникам на разных уровнях - от руководителей крупнейших корпораций страны до руководителей ключевых государственных органов страны иметь иностранные счета и ценные бумаги в банках за рубежом.

Благодаря этому процессу некоторые компании уже вернулись в российскую юрисдикцию. Так «Металлоинвест», «Мегафон», «Русал», «Русгидро» теперь будут платить отчисления в бюджет России. Будем надеяться, что остальные компании поддержат это действие.

[1] [*Хейфец Б.* (2015). Офшорные финансовые сети российского бизнеса // Вопросы экономики. № 1. С. 52 – 67.]

Азовцева М.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Суханов Е. В.,к.э.н., доц.

Экономическая сущность планирования расходов предприятия

На предприятии формирование расходов производства является наиболее сложным элементом формирования и совершенствования производственно-хозяйственного механизма предприятия.

Не всегда на предприятии уделяется должное внимание уровню расходов и их планированию. Любое предприятие в процессе изготовления и реализации продукции несёт определённые расходы. А планирование их - не только поможет получить наибольшую выгоду, но и содействует развитию финансово-хозяйственной работы предприятия.

Планирование как технологический процесс предусматривает разработку комплекса мероприятий, определяющих последовательность достижения конкретных целей с учетом возможностей эффективного использования ресурсов[1].

Каждое предприятие, чтобы не отстать от конкурентов, обязано спланировать потребности рынка минимум на 2-3 года, а так же перспективу развития своего производства. Различные просчеты грозят потерями и в том числе абсолютным разорением.

Нужно предугадывать перспективу до мелочей по каждому этапу, начиная с разработки плана изделия и заканчивая его сбытом, а вслед за тем и остановкой изготовления и выходом на рынок со свежей продукцией. Все без исключения должно быть увязано с экономикой предприятия, кредитной ситуацией и налоговой системой, позициями предприятия на рынке и планами конкурентов, а так же ситуацией за пределами предприятия.

В плане с учетом специализации и кооперации труда по датам устанавливается четкое задание на выполнение определенного вида и объема работ и использование ресурсов согласно каждому цеху, отделу, бригаде и работнику. В плане предусмотрена последовательность выполнения связанных между собой работ.

План должен быть всегда устремлен в будущее. С его помощью распределяются имеющиеся ресурсы (трудовые, материальные, природные и финансовые).

Начинать составление плана нужно с подготовки проекта отдельных его частей: плана производства и реализации продукции; плана

[1] Савкина, Р. В. Планирование на предприятии: учебник. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2013. С.10.

материально-технического обеспечения; плана по кадрам; перспективного плана по новой технике и капитальным вложениям; финансового плана.

В борьбе за снижение себестоимости продукции важное значение имеет соблюдение режима экономии на всех участках производственно-хозяйственной деятельности. Последовательное осуществление режима экономии на предприятиях проявляется, прежде всего, в уменьшении затрат материальных ресурсов на единицу продукции, сокращение расходов на электричество и отопление, сокращении расходов по обслуживанию производства, в ликвидации потерь от брака и других непроизводительных расходов.

Предприятие может влиять на величину затрат материальных ресурсов, начиная с их заготовки. В себестоимость входят сырье и материалы по цене их приобретения с учетом затрат на транспортировку, поэтому правильный выбор поставщиков материалов влияет на себестоимость продукции.

Важно обеспечить поступление материалов от таких поставщиков, которые находятся на маленьком расстоянии от предприятия, а кроме того транспортировать грузы более недорогим видом автотранспорта.

В хозяйственной деятельности любого предприятия расходы занимают не маловажную роль. Предприятие должно стремиться так спланировать личные расходы, чтобы их деятельность была рентабельной, и далее организовать производство таким образом, чтобы обеспечить этот приемлемый уровень расходов и возможность его постоянного снижения.

Афанасова Т.С.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Татаринова Е. С., ст. преп.

Показатели развития мировой торговли

Международная торговля является важным средством развития национальной экономики, поскольку с ее помощью повышается производительность труда, увеличивается общий объем производства. Государства, экспортирующие свои товары в другие страны, получают значительный экономический выигрыш за счет развития специализированных производств, которые обладают сравнительно более высокой эффективностью по сравнению со странами, производящими

аналогичные продукцию. Благодаря международной торговле мировая экономика может достигнуть более эффективного размещения ресурсов и более высокого уровня материального благосостояния народа. Кроме этого свободная международная торговля стимулирует конкуренцию и ограничивает господство монополий. Таким образом, можно сделать вывод о том, что международная торговля жизненно необходима для всех без исключения стран, в том числе и для наиболее развитых.

В процессе международной торговли возникает два направления товарных потоков – экспорт и импорт. В таблице 1 представлена статистика объема экспорта десяти ведущих стран мира за 2012–2014 гг.

Таблица 1 – Объём экспорта стран мира в 2012-2014 гг.

№ п/п	Страна	2012 г., млрд. долл.	2013 г., млрд. долл.	2014 г., млрд. долл.	Изменение объёма экспорта, в млрд. долл.	
					2013 г. к 2012 г.	2014 г. к 2013 г.
1	Китай	2 021	2 210	2 252	+189	+42
2	США	1 612	1 575	1 610	-37	+35
3	Германия	1 492	1 493	1 547	+1	+54
4	Япония	792, 9	697	710,5	-95,9	+13,5
5	Франция	567, 5	570,1	578,3	+2,6	+8,2
6	Южная Корея	548,2	557,3	628	+9,1	+70,7
7	Нидерланды	556,5	551	552,8	-5,5	+1,8
8	Россия	542,5	515	520,3	-27,5	+5,3
9	Гонконг	439	486,1	528,2	+47,1	+42,1
10	Великобритания	481	475,7	503,4	-5,3	+27,7

Из таблицы 1 видно, что лидером по экспорту в последние годы стал Китай. Его объём экспорта превысил объём экспорта в России в 2014 году почти в 4,5 раза. Отметим, что Китай довольно часто занимает лидирующие позиции, как по объёмам экспорта, так и импорта. На втором месте расположилась США, а третье место заняла Германия.

Так же одним из важнейших показателей развития мировой торговли является импорт. В таблице 2 представлены десять стран, которые занимали первые места по объёму импорта продукции в 2012-2014 гг.

По данным таблицы 2 видно, что лидером по импорту в 2012-2014 гг. является США, тогда как по экспорту в этот же период времени она заняла 2 место, Китай находится на втором месте, а третье место занимает Германия. Если бы этот список продолжался, то Россию мы бы видели на 19 месте с объёмом импорта в 323, 9 млрд. долл. за 2014 год.

Таблица 2 – Объём импорта стран мира в 2012-2014 гг.

№ п/п	Страна	2012 г., млрд. долл.	2013 г., млрд. долл.	2014 г., млрд. долл.	Изменение объёма импорта, в млрд. долл.	
					2013 г. к 2012 г.	2014 г. к 2013 г.
1	США	2 357	2 273	2 334	-84	+61
2	Китай	1 780	1 772	1 949	-8	+177
3	Германия	1 276	1 233	1 319	-43	+86
4	Япония	856,9	766,6	811,9	-90,3	+45,3
5	Великобритания	646	646	686	0	+40
6	Франция	658,9	640,1	634	-18,8	-6,1
7	Южная Корея	520,5	516,6	542,9	-3,9	+26,3
8	Гонконг	499,4	514,5	560,2	+15,1	+45,7
9	Нидерланды	490,1	477,8	488,8	-12,3	+11
10	Канада	480,9	471	482,1	-9,9	+11,1

Так же можно сделать вывод из таблиц 1 и 2 о том, что почти все страны входящие в десятку мировых экспортёров, занимают лидирующие места и по импорту, за исключение России и Канады.

Экспортно-импортные потоки товаров и услуг считаются одним из основных показателей степени развития государства.

Наращивание объемов торговли – один из факторов успеха в многосторонних отношениях. Несмотря на некоторые кратковременные затруднения, в одном направлении удается сохранить более долгосрочную положительную динамику, а именно в международной торговле. Если уделить внимание торговле товарами, а не товарами и услугами, то можно заметить, что по сравнению с 1980 годом объемы международной торговли увеличились в пять раз, в то время как общемировой показатель ВВП за тот же период вырос «всего» в три раза.

Эта тенденция приносит большие выгоды как коммерческим предприятиям, так и потребителям.

Стоимость товарооборота на рынке мировой торговли в реальном выражении может вырасти предположительно с 10 триллионов долларов США в 2013 году до 18 триллионов долларов США в 2030 году. Такое предполагаемое увеличение реальных объёмов торговли на 3,3% в год будет играть важную роль в развитии мировой экономики в этот период.

Рост менее чем на 3% мировая торговля демонстрирует уже третий год подряд. В период между 2012 и 2014 годами рост мировой торговли составил в среднем всего 2,4% и стал самым низким трехгодичным показателем.

В краткосрочной перспективе расширение торговли не будет значительно опережать общий экономический рост, что было общей закономерностью на протяжении десятилетий. Рост мировой торговли в 2014 году на 2,8% едва превысил годовой рост мирового ВВП, прогноз на 2015 и 2016 годы в том, что рост торговли лишь с небольшим отрывом превзойдет ожидаемое увеличение производства.

Факторами, которые способствовали замедлению роста мировой торговли в 2014 году и в начале 2015 года, являются неравномерное восстановление экономики в развитых странах и рост геополитической напряженности в мире. Сильные колебания обменного курса, в том числе укрепление на 14% курса доллара США по отношению к другим валютам в период с июля по март 2014 года, еще больше осложнили ситуацию в мировой торговле и ее перспективы.

В качестве еще одной причины снижения роста объемов мировой торговли можно назвать спад реальных доходов населения и импорта в странах-импортерах нефти, что связано с обрушением мировых цен на нефть в 2014 году (снижение на 47% в период между 15 июля и 31 декабря).

Несмотря на плохой экономический климат, прогнозируется, что после 2015 года мировая экономика завершит период медленного роста и сокращения рынка, объемы торговли вырастут, как и данные ВВП. И в ближайшие пять лет мировая торговля будет расти со скоростью 3,78% в год, в первую очередь благодаря ожиданиям более раннего восстановления мировой экономики.

Ахмедов С.Ф.
ФГБОУ ВО «Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова»,
Ташкентский филиал
Научный руководитель - Фаттахова Ж.А., к.э.н.

Внедрение инновационных технологий в управление корпоративными финансами

В основе любого управленческого решения лежит анализ имеющейся информации. Одним из наиболее распространенных источников информации является, как известно, финансовая отчетность. Анализ финансовой отчетности (расчет финансовых показателей) является одним из основных инструментов управления предприятием.

В 2015 году задача повышения эффективности управления корпоративными предприятиями поставлена перед акционерными обществами (АО) и другими хозяйствующими субъектами, имеющими до-

лю государства в уставных капиталах. В Узбекистане они могут рассматриваться в качестве корпораций, хотя данное определение отсутствует в национальном законодательстве.[1]

Для решения поставленной задачи разработаны критерии оценки эффективности деятельности,[2] которые включают ключевые и дополнительные показатели (таблица 1).

Таблица 1 – Перечень основных и дополнительных ключевых показателей эффективности

N	Основные	Дополнительные
1.	Прибыль до вычета процентов, налогов и амортизации. (EBITDA - Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation & Amortization)	Коэффициент износа основных средств
2.	Соотношение затрат и доходов (CIR - Cost Income Ratio)	Коэффициент обновления основных средств
3.	Рентабельность привлеченного капитала (ROCE - Return on Capital Employed)	Производительность труда
4.	Рентабельность акционерного капитала (ROE - Return On Equity)	Фондоотдача
5.	Рентабельность инвестиций акционеров (TSR - Total Shareholders Return)	Коэффициент использования производственных мощностей
6.	Рентабельность активов	Энергоэффективность (доля затрат на энергию в структуре себестоимости)
7.	Коэффициент абсолютной ликвидности	Доля инновационной продукции в общем объеме реализованной продукции
8.	Коэффициент финансовой независимости	Доля затрат на инновационную деятельность в общих затратах предприятия
9.	Оборачиваемость кредиторской задолженности в днях	Затраты на обучение персонала, в расчете на одного работника
10.	Оборачиваемость дебиторской задолженности в днях	Коэффициент текучести кадров

[1] Хамидулин М.Б., «О родовых преимуществах и недостатках акционерной формы хозяйствования»// Экономика и управление: проблемы, тенденции, перспективы: Сборник материалов международной научно-практической конференции: 18 июня 2014 г.– Тамбов-Липецк: Изд-во Першина Р.В., 2014. –С.167

[2] Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан «О внедрении критериев оценки эффективности деятельности акционерных обществ и других хозяйствующих субъектов с долей государства» № 207 от 28.07.2015 г.

11.	Коэффициент покрытия (платежеспособности)	Индикатор выполнения Инвестиционной программы в денежном выражении
12.	Дивидендный выход	Индикатор выполнения параметров ввода мощностей (в % к заявленному физическому объему)
13.	Показатель снижения дебиторской задолженности (в % к установленному заданию)	Показатель выполнения параметров экспорта (в % к денежному объему)

Данный подход призван повысить эффективность деятельности предприятий, включая вопросы увеличения производительности труда, роста объемов производства продукции, в том числе на экспорт, своевременности освоения инвестиций, ускоренного внедрения инноваций и др. Все это должно способствовать повышению интереса инвесторов к управлению предприятиями и, соответственно увеличению количества инвестиционных проектов.[1]

В то же время, следует отметить, что при интерпретации результатов расчета указанных показателей принят подход, подразумевающий использование традиционных методов анализа финансовой отчетности:

1. Горизонтальный анализ – расчет темпов роста отдельных показателей. Показатели отчетного периода сопоставляют с показателями предшествующего периода. Главное преимущество метода – выявление тенденций, характеризующих отдельные сферы работы предприятия. Это позволяет проводить не только ретроспективный анализ для оценки прошлых результатов деятельности, но и частично экстраполировать их в будущее, снимая, тем самым, неопределенность принимаемых решений.

2. Вертикальный анализ – оценка удельного веса отдельных показателей. В то же время, общепринятых требований к структуре показателей не существует. Что может быть приемлемым для одного предприятия, для другого – недопустимо. По этой причине вертикальный анализ не дает однозначного вывода об итогах деятельности предприятия, что снижает его информативную способность для принятия управленческих решений.

3. Сравнительный анализ – сравнение показателей со среднеотраслевыми показателями, либо с показателями конкурентов, либо с абсолютными стандартами. Метод позволяет оценить конкурентную позицию предприятия, проводить сравнение нескольких предприятий,

[1] Файзиев З.А., «Проблемы эффективного размещения и возврата заемных средств на рынке государственных ценных бумаг»// Экономика и управление: проблемы, тенденции, перспективы: Сборник материалов международной научно-практической конференции: 18 июня 2014 г.– Тамбов-Липецк: Изд-во Першина Р.В., 2014. –С.162.

обосновывать целевые значения показателей. В то же время, сложно правильно оценить надежность целевого ориентира (возможно, отрасль или конкуренты имеют далеко не лучшие показатели).

4. Метод анализа финансовых коэффициентов – расчет соотношения разных показателей между собой. Таких соотношений много (ликвидность, деловая активность, финансовая устойчивость, рентабельность и др.).

Несмотря на известные преимущества данных методов, они не учитывают взаимосвязи показателей. По этой причине результаты работы предприятия трудно интерпретировать однозначно, что усложняет процесс принятия управленческих решений. Так, показатели могут соответствовать стандартам, но быть при этом хуже, чем в среднем по отрасли или у конкурентов. Или наоборот, показатели лучше, чем у конкурентов, но не удовлетворяют другим критериям: стандартам или среднеотраслевым значениям. Особенно сложно интерпретировать результаты расчетов в случаях, когда ряд показателей соответствует заявленным критериям, другая часть – нет. Сложность однозначной интерпретации обуславливает необходимость дальнейшего совершенствования методики оценки эффективности деятельности предприятий в Узбекистане.

Мировая практика предлагает новые подходы по решению подобных вопросов. К примеру, в российской теории и практике наличие взаимосвязи между динамикой показателей предлагается достигать при помощи инструментария *эталонной динамики показателей*.[1] В соответствии с ним главным условием успешности деятельности предприятия является не простое соблюдение требований роста/снижения отдельных показателей (коэффициентов), а соблюдение определенной *динамической соподчиненности показателей.* Для объяснения преимуществ данного подхода чаще всего в литературе приводится такой рисунок 1.

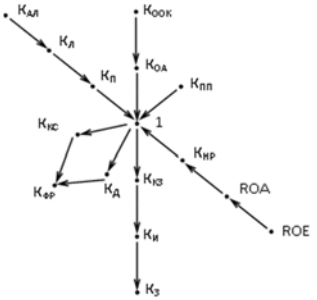


Рисунок 1 – Эталонная динамика финансовых показателей предприятия

[1] Более подробно можно посмотреть на сайте «Новые технологии финансового анализа и корпоративного управления» www.freean.ru.

где:
$К_{АЛ}$ – коэффициент быстрой ликвидности; $К_{Л}$ – коэффициент ликвидности; $К_{П}$ – коэффициент покрытия; $К_{ООК}$ – коэффициент окупаемости основного капитала; $К_{ОА}$ – коэффициент окупаемости совокупных активов; $К_{ПП}$ – коэффициент покрытия процентов; $К_{НР}$ – норма рентабельности; ROA – норма доходности активов; ROE – норма доходности акционерного капитала; $К_{КЗ}$ – длительность оборачиваемости кредиторской задолженности; $К_{И}$ – средний срок инкассации; $К_{З}$ – средний срок оборачиваемости запасов; $К_{КС}$ – коэффициент «квоты собственника»; $К_{Д}$ – коэффициент задолженности; $К_{ФР}$ – коэффициент финансового рычага.

Направление каждой стрелки соответствует знаку неравенства, связывающего значения темпов (в некоторой литературе – индексов) роста показателей. Так, $a \rightarrow b$ означает «темп роста a > темпа роста b» или наоборот $c \leftarrow d$ означает «темп роста c < темпа роста d».

Суть метода заключается в формировании определенного эталонного соотношения показателей в динамике, к которому должно стремиться предприятие, чтобы его деятельность была признана успешной. Несоблюдение этого порядка указывает на наличие проблем. Причем, чем больше несовпадение с эталонным развитием, тем сложнее проблемы. Состав и характер показателей нормативной динамики может меняться. Главное условие, чтобы они характеризовали существенные стороны деятельности предприятия, являлись информативными и легко интерпретируемыми, а также могли быть упорядочены и соподчинены в динамике относительно друг друга.

Представляется, подход эталонной динамики показателей может быть использован в целях совершенствования технологий управления и методики оценки эффективности деятельности корпоративных предприятий в Узбекистане. Это позволило бы значительно повысить качество инвестиционного климата, став тем самым реальным инструментом ускоренного привлечения иностранных инвестиций в АО. Как известно, до 1 июля 2016 года все АО в Узбекистане должны обеспечить доведение доли иностранного участника в уставных капиталах до уровня не менее 15%. АО, которые не смогут решить данную задачу, будут преобразованы в другие организационно-правовые формы. [1] Это означает, что они рискуют потерять существенные льготы и преференции, которые предусмотрены для АО в соответствии с действующим законодательством.

[1] Постановление Президента Республики Узбекистан «О дополнительных мерах по привлечению иностранных инвесторов в акционерные общества» № 2454 от 21.12.2015 г.

Белая В.Д., Крылова О.О.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Макаров О.А., к.э.н., доц.

Развитие биоэнергетики в России

Современные проблемы энергетики могут быть решены только при рациональном использовании всех существующих на Земле и околоземном пространстве источников топлива и энергии. Среди них биомасса, как постоянно возобновляемый источник топлива, занимает существенное место. Биоэнергетика - фундаментальное и прикладное направление, возникшее на границе современных биотехнологий, химической технологии и энергетики, изучающее и разрабатывающее пути биологической конверсии солнечной энергии в топливо и биомассу и биологическую и термохимическую трансформацию последней в топливо и энергию.

Биоэнергетические технологии развиваются по следующим направлениям:

1) изыскание и создание крупномасштабных, высокопродуктивных источников биомассы (фотосинтез, производство древесной биомассы, промышленное разведение растений и т.д.);

2) биотехнологическая конверсия (получение этилового и других спиртов, органических кислот, получение биогаза и водорода);

3) термохимическая конверсия (прямое сжигание, газификация, пиролиз, сжижение, фест-пиролиз, синтез) для получения жидкого, твердого и газообразного топлива.[1]

Для детального анализа деятельности биоэнергетического комплекса решено проанализировать самую крупную компанию, занимающую лидирующие позиции на рынке «УРАЛХИМ» (АО ОХК «УРАЛХИМ»).

Акционерное общество «Объединенная химическая компания «УРАЛХИМ» (АО ОХК «УРАЛХИМ») - одна из крупнейших компаний на рынке минеральных удобрений в Российской Федерации, СНГ и Восточной Европе.

Компания «УРАЛХИМ» располагает мощностями по производству более 2,8 млн тонн аммиака, 2,5 млн тонн аммиачной селитры, 1,2 млн тонн карбамида и 0,8 млн тонн фосфорных и сложных удобрений в год.

Для того, чтобы более детально познакомиться с деятельностью этого предприятия, рассмотрим бухгалтерский баланс и отчет о финансовых результатах компании за 2012-2014 гг. (таблица 1).

[1] Развитие рынка биотоплива в мире и в Российской Федерации.: ФГБУ РЭА, 2011, с. 56.

Таблица 1 – Финансовые показатели АО ОХК «УРАЛХИМ» за 2012-2014 гг.

в тыс. руб.

Показатели	2012 г.	2013 г.	2014 г.
Выручка от продаж	22554231	22783003	26637455
Себестоимость	9292811	10527613	10431633
Расходы коммерческие	4119976	4274463	4412494
Расходы управленческие	1039164	1232616	2381423
Прибыль от продаж	8102280	6748311	9411905
Прибыль до налогообложения	13443153	8250789	99706310
Чистая прибыль	12302333	-5004996	-81394891
Внеоборотные активы	43666197	157126249	155044839
Оборотные активы, в т.ч.	7606765	3506589	7193070
Запасы	1180356	1206177	1254601
Дебиторская задолженность	4956498	1236929	922437
Краткосрочные финансовые вложения	244250	5106	4106
Денежные средства	224866	416866	4393461
Капитал и резервы	14527206	4447210	76947681
Долгосрочные обязательства	27296940	137719241	235444645
Краткосрочные обязательства, в т.ч.	9448816	18466387	3740945
Кредиторская задолженность	6053334	14057552	1447315
БАЛАНС	51272962	160632838	162237909

По таблице 1 можно сделать вывод, что выручка от продаж увеличилась +26637455 тыс. руб., себестоимость увеличилась + 10431633 тыс. руб., кредиторская задолженность увеличилась +1622379090 тыс. руб.

Для того, чтобы проанализировать данные показатели рассчитаем абсолютное отклонение в таблице 2.

Таблица 2 - Анализ абсолютных отклонений финансовых показателей

Показатель	Абсолютное отклонение	
	2013 к 2012	2014 к 2013
Выручка от продаж	+228772	+3854452
Себестоимость	+1234802	-95980
Расходы коммерческие	+154487	+138031
Расходы управленческие	-193452	-1148807
Прибыль от продаж	-1353969	+2663594
Прибыль до налогообложения	-21693942	-91455521
Чистая прибыль	-17307329	-76389895
Внеоборотные активы	+113460052	-2081410
Оборотные активы, в т.ч.	-4100176	+3686481
Запасы	+25821	+48424
Дебиторская задолженность	-3719569	-314492
Краткосрочные финансовые вложения	-239144	-1000

Денежные средства	+192000	+3976595
Капитал и резервы	-10079996	+72500471
Долгосрочные обязательства	+110422301	+97725404
Краткосрочные обязательства, в т.ч.	+9017571	-14725442
Кредиторская задолженность	+8004218	-12610237
БАЛАНС	+109359876	+1605071

По этой таблице можно сделать следующие выводы: увеличение выручки от продаж – 3854452 тыс. руб., увеличение прибыли от продаж – 266354 тыс. руб.

На рынке минеральных удобрений УРАЛХИМ по праву считается производителем одной из самых сбалансированных и широких продуктовых линеек. Эффективная организация производственных процессов позволяет компании соответствовать конъюнктуре рынка и при необходимости переходить на те виды удобрений, которые наиболее востребованы потребителями, а значит, способны принести максимальный доход.

Из всего сказанного, можно сделать вывод, что биоэнергетика входит в число приоритетных разделов государственной координационной программы развития биотехнологии в РФ до 2020 года. Этой проблеме придается также большое значение в региональных программах развития биотехнологии.

Бессонов А.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Суханов Е.В., к.э.н., доц.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОСНОВА ПЛАНИРОВАНИЯ ПРИБЫЛИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Планирование прибыли[1] - это составная часть финансового планирования предприятия (организации), задачей которого является прогнозирование объемов прибыли будущих (плановых) периодов.

Планирование прибыли основывается на качественном анализе деятельности предприятия с целью получения прогноза динамики его развития, включающего

- оценку конкурентоспособности продукции и финансовой устойчивости поставщиков сырья, комплектующих изделий и полуфабрикатов;

[1] Шишкоедова Н.Н. Методика финансового анализа предприятий // Экономический анализ. 2014 г. – №3.С 55.

- оценку финансовой устойчивости потребителей продукции, стратегии маркетинга;

- изучение платежеспособного спроса, текущего управления предприятием (организацией);

- оценку предполагаемых изменений в издержках производства и реализации продукции и т.д.

В ходе планирования доходов и расходов предприятия определяются: реализационные издержки, выручка от реализации, амортизация, денежные накопления, источники, объем финансирования инвестиций, намечаемых на конкретный период, использование, распределение прибыли, потребности в оборотных средствах, средства их покрытия,- взаимоотношения с внебюджетными фондами, бюджетом, банками.

Постоянное планирование доходов и расходов предприятия преследует определенные цели: финансовое обеспечение деятельности фирмы; увеличение показателей прибыли по всем видам деятельности (как основной коммерческой, так и сопутствующих, если таковые имеют место); обеспечение финансовых взаимоотношений с банками, бюджетом, кредиторами, дебиторами, внебюджетными фондами; сбалансирование реальных, планируемых доходов, расходов; организация финансовой устойчивости, платежеспособности компании.

Основной формой финансового планирования выступает баланс расходов/доходов. Его составление производится в несколько этапов:

- оценка, анализ претворения в жизнь финансового плана предшествующего периода;

- рассмотрение, изучение коммерческих показателей, категорий, на базе которых и будет составляться очередной финансовый план;

- непосредственная разработка проекта будущего финансового плана.

Если рассматривать деятельность ОАО «Добринский сахарный завод», который входит в группу компаний «Сюкден», основной целью которого, как коммерческой организации, является получение прибыли.

Предприятие осуществляет: производство и переработка сахара, продуктов питания и сельскохозяйственной продукции; организацию и ведение торгово-закупочной, сбытовой и посреднической деятельности; организацию и закупку сельскохозяйственного сырья и пищевых продуктов; производство, реализацию, организацию оптовой, мелкооптовой и розничной торговли производственными и иными товарами народного потребления, продуктами общественного питания, строительными материалами, продукцией производственно-технического назначения; осуществляет погрузочно-разгрузочных работ на авто и железнодорожном транспорте; создает ремонтную базу для сахарных заводов России; строительство, проектирование, модернизацию, реконструкцию, сдачу в аренду и эксплуатацию объектов производства и переработки продовольственной и сельскохозяйственной продукции, жилых и нежилых зданий и площадей и иных объектов.

В состав ОАО «Добринский сахарный завод» входят:

1. Цеха основного производства (занятые выпуском сахара);

2. Вспомогательные цеха (железнодорожный цех, транспортный цех, ТЭЦ, цех водного хозяйства, цех биологической очистки сточных вод, механическая мастерская и другие);

3. Непромышленная группа (медицинский пункт, столовая).

Предприятие работает на давальческом сырье (сахар- сырец и сахарная свекла), которые учитываются на забалансовом счете.

Увеличение оборачиваемости запасов, позволяет снизить затраты на их содержание и хранение.

ОАО «Добринский сахарный завод» на сегодняшний день является одним из немногих в России, оснащенных сложным оборудованием с автоматизацией технологических процессов, мощность которого составляет 11 тыс. тонн свеклы в сутки. На заводе ежегодно перерабатывается свыше 1 млн. тонн свеклы. На предприятии проводится крупномасштабная реконструкция и модернизация производства, что позволит в ближайшей перспективе увеличить мощность переработки сахарной свеклы до 15 тыс. тонн в сутки (таблица 1).

Таблица - Динамика финансовых результатов ОАО «Добринский сахарный завод» в 2012-2014 гг.

тыс. руб.

Показатели	2012 г.	2013 г.	2014 г.	Изменения			
				2013–2012 г.		2014–2013 г.	
				сумма	проц.	Сумма	проц.
Выручка	2167869	2876348	8255602	708479	132,7	53792554	287
Себестоимость	1904519	202557	6833236	-1701962	10,6	6630679	130 раз
Валовая прибыль (убыток)	263350	673791	1422366	410441	255,8	748575	211,1

Динамика чистой прибыли (конечного результата) предприятия влияет на изменение многих показателей. Товарооборот предприятия в течении всего анализируемого периода возрастает.

В период 2013-2012 годов наблюдается:

1. Увеличение прибыли по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года на 132,7%, обусловлено в основном повышением цен на сахарную продукцию;

2. Себестоимость реализованной продукции сократилась на 10,6%, что стало следствием повышением цен на закупаемое сырье (сахар сырец) и увеличением производственных издержек;

3. Валовая прибыль увеличилась на 255,8%, за счет переработки сахарной свеклы.

В период 2014-2013 годов наблюдается:

1. Выручка увеличилась на 287% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года, что обусловлено в основном увеличением объема реализации продукции одновременно со снижением курса национальной валюты;
2. Себестоимость реализованной продукции увеличилась в 130 раз;
3. Валовая прибыль увеличилась на 211,1%, за счет переработки сахарной свеклы и сухого гранулированного жома.

На основании проведенного анализа можно сказать о том, что ОАО «Добринский сахарный завод» имеет как положительные, так и отрицательные статьи динамики финансовых результатов, но в целом итог имеет положительную динамику, что говорит о рентабельности предприятия.

Таким образом, планирование доходов и расходов предприятия должно включать все основные показатели бизнес-деятельности, влияющие на прибыль и издержки в будущем.

Бирюкова Д.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Дронова Н.А., ст.преп.

Экономическое состояние современной России: реалии и прогнозы

На сегодняшний день, экономические реформы, которые проводились в России, вызывают недовольство не только простого населения, но и многих предпринимателей. Современное состояние экономики России основывается на продаже сырья, но, не смотря на тот факт, что такая схема долгое время работала стабильно, сегодня она стала тормозить развитие экономики. Поэтому на сегодняшний день, мы больше теряем, нежели получаем. Теряем инвесторов, технологии, квалификации и людей.[1]

Экономическая ситуация в стране отличается своей нестабильностью и практически каждый день приносит россиянам определенные «сюрпризы», поэтому прогноз экономического кризиса в 2016 году в России считается очень актуальным. О том, что ждет россиян в бли-

[1] http://eye-eye-eye.ru/ekonomika/sovremennoe-sostoyanie-ekonomiki-rossii/

жайшем будущем, задумывается практически каждый, но за прогнозирование событий связанных с экономикой берутся только единицы. Очевидно, что о стабилизации ситуации на сегодняшний день можно только мечтать – курс валют все еще растет, инфляция тоже, а вот потребительская способность населения с каждым днем уменьшается. Что же будет завтра? Обратимся к неким прогнозам экономической ситуации на 2016 год…

Экономисты рассматривают два основных сценария дальнейшего развития экономической ситуации в стране – оптимистичный и пессимистичный. Официальный прогноз Хазина о экономическом кризисе в России в 2016 году относится к пессимистичным. Он считает, что экспорт сырьевых ресурсов из страны еще больше снизится (газ, нефть, драгоценные металлы и так далее), значит государственный бюджет наполнять будет нечем, а это приведет еще большему погружению страны в кризис. Более того, Михаил Хазин считает, что со временем все финансовые рынки обваляться, так что выйти из кризиса будет чрезвычайно тяжело. Продолжение кризиса приведет к тому, что властям придется расходовать стабилизационный и резервный фонд, а так как запасов там не так много, они в скором времени могут быть исчерпаны (примерно через год), так что ситуация не очень хорошая. Хазин сравнивает современную экономику с той, которая была в 90-е годы, при этом экономист говорит о том, что в ухудшении работы экономической системы виновата не низкая стоимость на нефть, плохо организованные экономические процессы в государстве, следовательно, в развитии такой ситуации виновато правительство. Единственным преимуществом такой ситуации является то, что 90-е году люди смогли обогатиться за счет хорошего чутья, так вот при дальнейшем развитии кризиса в стране люди с хорошим «чутьем» тоже смогут стать богаче.

Что касается положительного сценария, то согласно ему 2016 год станет для россиян очень успешным – цены на нефть вырастут до 125 долларов, а это самое хорошее, что может произойти, ведь основную часть государственного бюджета составляют налоги от продаж этого продукта, который до кризиса стоит 100 долларов за баррель, а если его стоимость вырастет до 125-ти долларов, то все проблемы россиян закончатся и про кризис можно будет забыть.

Эксперты считают, что экономический кризис в России 2016 пройдет на спад только в том случае, если страна наладит взаимовыгодные отношения со своими международными партнерами. На сегодняшний день государство можно считать «оккупированным» со всех сторон – западные санкции давать на правительство РФ, заставляя принять их условия, в Украине конфликт по предварительным данным немного утихает, но да полной стабилизации ситуации еще далеко, цены на нефть падают, а валютный рынок «скачет». Естественно, все это не самым лучшим образом сказывается на состоянии эко-

номической системы, а значит логично было бы предположить, что устранение всех этих факторов приведет к нормализации ситуации.

Правительство России смотрит на сложившиеся обстоятельства реалистично. По его прогнозам,- если нефть действительно будет стоить 40 долларов за баррель, ВВП страны в 2016 году снизится всего на 1%, инфляция составит 8,3%, при этом стоимость доллара увеличится до 73 рублей.

Владимир Назаров, занимающий должность директора Научно-исследовательского финансового института Минфина РФ, обращает внимание, что при стоимости нефти на уровне 20-30 долларов за баррель, государству не удастся избежать паники и курс достигнет 120 рублей за доллар. По его мнению, если это произойдет, в последующем курс стабилизируется не более, чем до 100 рублей за американскую валюту.

Председатель Счетной палаты Татьяна Голикова подчеркнула, что столь высокая численность людей, находящихся за чертой бедности, последний раз наблюдалась во время кризиса 2008 года. Опираясь на благоприятные прогнозы, Минэкономразвития считает, что к 2018 году количество людей с минимальными доходами составит 18 миллионов человек. Однако если стране вновь придется пережить нефтяной шок, не исключено, что бедными в России окажутся 30-40 миллионов человек, что вернет страну к состоянию 1998-2000 годов.

В итоге, экономический кризис 2016 года может привести к падению ВВП не на 3,9%, как прогнозирует Минэкономразвития, а на 7,8%.

Аналитики уверены, что в будущем году на развитие мировой экономики повлияют так называемые «черные лебеди», которые внесут свои коррективы в составленные прогнозы.

«Черные лебеди» - теория, разработанная Нассимом Талебом. Этот термин означает событие, которое всегда происходит неожиданно, обладает значительной силой и становится понятным лишь только после того, как оно случилось.

В то же время, эксперты подчеркивают, что «черные лебеди» могут, как полностью разрушить экономику России, так и помочь ей выкарабкаться из тяжелого положения. Учитывая быстротечность геополитических процессов, не исключено, что в ближайшем будущем ситуация развернется на 180 градусов и нефть резко возрастет в цене.

Кроме того, экономический прогноз России на 2016 год во многом зависит от благосклонности природы. Если в ближайшем будущем случатся природные катаклизмы, аналогичные засухе 2010 года, экономический кризис в стране достигнет катастрофического масштаба, учитывая наличие внутреннего эмбарго на импорт продуктов питания.[1]

[1] Экономический кризис в России в 2016 году и его последствия сайт: bs-life.ru

В итоге, современное состояние экономики в России находится в застойном периоде, уменьшилась производительность трудовых ресурсов. Зато уровень коррупции и бюрократизации наоборот увеличился. Государство сегодня не интересует развитие государства, приоритетными являются фискальные принципы.

Болденков К.Р.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Калужский филиал
Научный руководитель – Озерова Е.И.

Особенности таможенного контроля цветочной продукции

Рынок цветов в течение последних лет показывает устойчивый рост. Россия включена в шестерку стран, лидирующих в импорте срезанных цветов любых видов. Объем продаж цветов в 2014 году у нас в стране вырос и составил более 4 млрд. долларов. Согласно данным Флористического союза, из них 90% - составляет импортная продукция. По прогнозам специалистов, в ближайшие 10 лет, наша страна займет второе место в Европе по объему импорта срезанных цветов, после Германии.

Цветочная продукция требует проведения процедуры декларирования. Как скоропортящийся товар, данную продукцию на границе оформляют в первоочередном порядке. Товар относится к группе с высоким фитосанитарным риском, поэтому ввозиться на таможенную территорию Таможенного союза может только в сопровождении фитосанитарного сертификата, который выдается при проведении таможенного контроля цветочной продукции. Фитосанитарный сертификат обязательно передается в Россельхознадзор для присваивания номера регистрации, без которого этот документ не имеет никакой правовой силы.[1]

Срезы живых цветов должны находиться в исходной упаковке до завершения процедуры карантинного фитосанитарного контроля. При этом на каждой упаковке должна быть маркировка, содержащая информацию о наименовании продукции, стране ее происхождения и экспортере. Партия срезов живых цветов, зараженная карантинными объектами, подлежит обеззараживанию или в случае невозможности его проведения – возврату или уничтожению.

[1] Информационно-аналитический портал - Режим доступа: http://www.tamognia.ru/ (дата обращения 12.03.2015)

В предъявляемых для таможенных целей инвойсах, или упаковочных листах, в обязательном порядке должны указываться номера коробок с продукцией и полный перечень вложений с возможностью идентификации указанного торгового наименования по видам цветочной продукции.

В среднем, в Центральном регионе по одной декларации оформляется примерно две-три тонны цветочной продукции, которые перемещаются одним транспортным средством. В одной товарной партии, например, может быть до 100000 штук роз. Как правило, поступает сборный груз: штучные розы, розы кустовые, зелень для составления букетов, так же могут быть цветы в горшочках. На разные цветы установлены различные размеры таможенной пошлины и тут, некоторые предприниматели пытаются обойти закон.

Итоги работы по линии борьбы с контрабандой цветочной продукции демонстрируют следующие противоправные действия:

- недекларирование части товара;

- «пересортица» внутри конкретной товарной позиции для того, чтобы занизить количество более дорогостоящих цветов за счет дешевых;

- недостоверные сведения о стране происхождения товаров с целью неприменения ограничений и запретов, которые установлены законодательством о государственном регулировании внешнеторговой деятельности.

Масштабы уклонения от уплаты причитающихся таможенных платежей при декларировании цветочной продукции впечатляют, например:

1) при заявлении недостоверных сведений о ростовых характеристиках товара (более присуще для свежесрезанных роз), когда розы меньшей длины декларируется значительно больше, что на самом деле не соответствует действительности, сумма неуплаченных таможенных платежей составляет от 50 000 до 150 000 руб. с одной товарной партии.

2) при занижении таможенной стоимости товара путем обманного использования документов и их подмены в странах Прибалтики в совокупности с заявлением недостоверных сведений о ростовых характеристиках товара, сумма неуплаченных таможенных платежей составляет от 300 000 до 1 000 000 рублей с одной товарной партии.[1]

Для повышения эффективности таможенного контроля цветочной продукции необходимы следующие мероприятия:

- привлечение квалифицированных кадров на таможенные посты;

[1] Сайт таможенного законодательства и таможенных новостей – Режим доступа:www.customs.ru (дата обращения: 17.02.2015)

- строительство складов для хранения цветочной продукции на таможенных постах, с целью снизить нагрузку с 4 основных постов, осуществляющих декларирование цветочной продукции.

Соблюдение Российской Федерацией основных принципов Киотской конвенции, направленных на ускорение внешнеторгового оборота, ведет к снижению объемов таможенного контроля товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза[1]. При этом возрастает риск пропуска через таможенную границу не декларированных или недостоверно декларированных товаров. Эффективным механизмом, обеспечивающим удовлетворение интересов государства и участников внешней торговли при проведении таможенного контроля выступает система управления рисками (СУР), которая позволяет находить компромисс между обеспечением эффективного контроля соблюдения таможенного законодательства, экономической защиты страны и содействием развития торговли. Федеральная таможенная службы Российской Федерации разрабатывает и направляет для применения в таможенные органы профили рисков, содержащие соответствующие указания о применении мер таможенного контроля. Именно оперативные мероприятия по минимизации профиля риска в отношении товарных партий, следующих в адрес импортеров цветочной продукции, позволяют выявить многочисленные нарушения таможенного законодательства импортерами цветов и перечисления в государственный бюджет неуплаченных таможенных платежей.

В 2014 году сбор таможенных платежей с цветов, ввозимых в Россию достиг рекордной суммы - почти 6,5 миллиона долларов. Более полумиллиона долларов в государственный бюджет внесли в ходе межрегиональной операции по пресечению контрабанды цветов.

На основании вышеизложенного можно сделать вывод - практика работы Таможенного союза доказывает, что только комплексный подход к проблемным вопросам может улучшить качество таможенного контроля и исполнения таможенного законодательства при перемещении цветочной продукции через таможенную границу Таможенного союза.

[1] Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур (в редакции протокола от 26.06.1999) – Информационно-правовой портал Гарант: режим доступа: http://www.garant.ru/iv (дата обращения 20.03.2015)

Гараева Л.Р.
ФГБОУ ВО «Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова»,
Ташкентский филиал
Научный руководитель - Хамидулин М.Б., д.э.н.

Управление инвестиционным кредитованием в коммерческом банке

В условиях рыночных отношений действие кредитно-финансового механизма во многом определяет уровень и темпы роста экономики. Инвестиционные кредиты коммерческих банков содействуют созданию современных производств, оказывают поддержку развитию малого и среднего бизнеса, стимулируют развитие инфраструктуры экономики.

Поэтому повышение финансовой устойчивости и надежности банковской системы, создание благоприятных условий для укрепления и роста ресурсной базы коммерческих банков, стимулирование их инвестиционной активности, а также обеспечения выхода на более высокий уровень организации банковской деятельности в соответствии с общепринятыми международными нормами выдвинуто в качестве приоритетных задач в Постановлении Президента Республики Узбекистан №ПП-2344 от 6.05.15 г. «О мерах по дальнейшему повышению финансовой устойчивости коммерческих банков и развитию их ресурсной базы».

Постановление призвано решить ряд специфических проблем связанных с инвестиционным кредитованием, в числе которых:

- расширение ресурсной базы коммерческих банков и снижение рисков, свойственных «длинным» инвестициям;
- развитие коллективных и смешанных форм инвестирования, путем синдицированного кредитования и проектного финансирования;
- повышение эффективности формирования и управления инвестиционным портфелем сформированным вложениями в ценные бумаги, имея в виду снижение влияния волатильности рынка ценных бумаг на доходность портфеля.

На наш взгляд, в условиях проводимых в республике реформ по модернизации и либерализации экономических отношений, для расширения инвестиционного кредитования коммерческими банкам, необходимо решить следующие задачи.

Во-первых, стимулировать увеличение притока долгосрочных вложений населения и юридических лиц, в том числе и путем повышения доходности выпускаемых банковских облигаций и депозитных сертификатов. Для этого коммерческие банки Узбекистана имеют достаточную инвестиционную привлекательность, поскольку в 2015 году: «Уровень достаточности капитала нашей банковской системы составляет почти 24 процента, что в 3 раза превышает общепринятые

международные стандарты, а ее ликвидность – в 2 раза выше самых высоких индикаторных оценок».[1]

Однако, на сегодняшний день, средняя ставка доходности облигаций ведущих отечественных банков не превышает 7-12%, что вплотную граничит со ставкой рефинансирования (9%) и лишь на немного превышает уровень инфляции, размер которой в 2015 году составил 5,6%.

Во-вторых, коренным образом пересмотреть структуру услуг, оказываемых отечественными коммерческими банками, предусматривая в первую очередь развитие розничного бизнеса и широкое использование интернет технологий. Перспективы развития Интернет банкинга в Узбекистане определяет высокая динамика роста пользователей Интернет банкинга, которым в стране охвачено всего 0,3% абонентов, в то время как в развитых странах данный показатель составляет в среднем от 40- 50%.[2]

В-третьих, для более эффективного участия коммерческих банков Узбекистана в программах проектного финансирования и синдицированного кредитования необходимо создавать при банках или в структуре Ассоциации банков Узбекистана специализированные консалтинговые компании, оказывающие комплекс услуг по инжиниринговой, юридической и организационной поддержке участников синдиката с целью снижения проектных и финансовых рисков, а также повышать квалификацию специалистов в области инвестиционного анализа, корпоративного менеджмента и операционной деятельности на рынке ценных бумаг.

В качестве примера эффективности использования этих видов финансирования в Республике Узбекистан можно привести «Строительство Устюртского газохимического комплекса на базе месторождения Сургиль» заключенного между СП Uz-Kor Gas Chemical и консорциумом кредиторов, вошедшего в число десяти глобальных инвестиционных проектов мира по итогам 2012 года согласно рейтингу, опубликованному авторитетной консалтинговой компанией "Дилоджик" (Великобритания)[3].

Синдицированный кредит на общую сумму 611,94 млн. долл. США был привлечен для строительства Шуртанского газохимического

---

[1]Каримов И.А. «Наша главная цель – несмотря на трудности, решительно идти вперед, последовательно продолжая осуществляемые реформы, структурные преобразования в экономике, создавая еще более широкие возможности для развития частной собственности, предпринимательства и малого бизнеса» // «Правда Востока» №11 (6416) от 16 января 2016 года.

[2] Абдуллаева Ш.Р. Внедрение инноваций в развитие банковских услуг в Узбекистане. Сборник научный статей XI Международной дистанционной научной конференции. Журнал «Современная наука; актуальные проблемы и пути их решения № 11, Липецк, ООО «Максимал информационные технологии», 2014.-С. 59.

[3] Информационное агентство: http://regnum.ru/news/1620229.html

комплекса. Синдицированный кредит международных финансовых институтов, в числе которых ЕБРР и «Эксимбанк» (Япония), на общую сумму 178,32 млн. долл. США использован для реконструкции Ферганского нефтеперерабатывающего завода. Строительство Кунградского содового завода стало возможным за счет привлечения синдицированного кредита «Берлин банка» совместно с европейскими банками на общую сумму 211,20 млн. долл. США.

В-четвертых, увеличить объемы привлечения иностранного капитала путем размещения IPO отечественных банков на мировых рынках капитала. В этих целях необходимо продолжить работу по повышению кредитных рейтингов отечественных коммерческих банков, увеличению прозрачности корпоративного управления и совершенствованию менеджмента.

На протяжении последних лет ведущие рейтинговые агентства «Мудис», «Стандарт энд Пурс» и «Фитчрейтингс» оценивают деятельность банковской системы Узбекистана как «стабильная». Эта работа приобретает особую актуальность в свете принятого 21.12.2015 года Постановления Президента Республики Узбекистан №ПП-2454 «О дополнительных мерах по привлечению иностранных инвесторов в акционерные общества.

Первым шагом к выводу акций узбекских коммерческих банков на мировые рынки капитала может стать выпуск и размещение депозитарных расписок и, в первую очередь, российских. Вхождение российских инвесторов в банковский сектор Узбекистан откроет новые перспективы многолетних связей предпринимателей обеих стран.

Грицких Е.И.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Рыбина И.А., к.э.н., доц.

Роль малого и среднего предпринимательства в экономике Липецкой области

Развитие малого и среднего бизнеса становится одним из наиболее приоритетных направлений в экономике России. Уделяется все больше внимания разработке стратегий развития малого предпринимательства, совершенствованию законодательства в этой сфере, как на государственном уровне, так и в отдельных регионах. Липецкая область является одной из наиболее динамично развивающихся областей Центрального федерального округа. Она занимает лидиру-

ющие позиции по многим социально-экономическим показателям в Российской Федерации. На сегодняшний день одним из основных направлений модернизации экономики региона является развитие малого и среднего бизнеса.

За последние 15 лет число малых предприятий в регионе увеличилось более чем в три раза, а доля их продукции составляет 20% в валовом региональном продукте.

По данным анализа динамики основных показателей, характеризующих развитие малого предпринимательства в 2013 - 2014 гг, количество малых предприятий на 100 тысяч жителей увеличилось, численность занятых в сфере малого бизнеса увеличилась, объем оборота малых предприятий так же увеличился. Показатель объема инвестиций в основной капитал малых предприятий был снижен.

Не смотря на кризисное состояние экономики, в Липецкой области увеличивается число предпринимателей. Но, тем не менее, уровень развития механизмов поддержки не достаточно высок, потенциал малого и среднего предпринимательства на сегодняшний день реализован далеко не в полной мере. Существует ряд барьеров, которые препятствуют его развитию. В первую очередь это лимитированная доступность финансовых ресурсов, обусловленная сложностью получения заемного финансирования для субъектов предпринимательской деятельности. Не менее важным препятствием для развития малого бизнеса является ограниченный доступ предпринимателей к рынкам сбыта, как региональным, так и зарубежным, что объясняется меньшими возможностями и финансовыми ресурсами большинства субъектов малого и среднего предпринимательства в равнении с крупными предприятиями, которые занимают лидирующие позиции на рынках. Еще одной причиной недостаточного уровня развития малого предпринимательства становится недостаток высококвалифицированного персонала в этой сфере. Для устранения всех барьеров, препятствующих развитию малого и среднего бизнеса, в первую очередь необходимо совершенствование законодательной базы, на которую опираются субъекты малого и среднего предпринимательства в целях сокращения административных ограничений предпринимательской деятельности; повышение уровня квалификации кадров, путем создания условий для обучения и подготовки будущих предпринимателей; поддержка институтов микрофинансирования и формирование благоприятных условий для их развития; формирование институциональных условий для развития кредитования предпринимательства банковскими учреждениями.

Инфраструктура поддержки малого и среднего предпринимательства в Липецкой области на сегодняшний день достаточно развита. Активно реализуют свою деятельность Управление по развитию малого и среднего бизнеса Липецкой области, Липецкий областной

фонд поддержки малого и среднего предпринимательства, Липецкая торгово-промышленная палата, а так же множество ассоциаций и общественных организаций в данной сфере.

В результате реализации предложенных мер малое предпринимательство будет относиться к числу приоритетных отраслей экономики. Произойдет увеличение доли малого и среднего бизнеса в общем количестве действующих предпринимателей; возрастет доля занятых в данной сфере; значительно изменится отраслевая структура малых и средних предприятий.

На сегодняшний день в регионе действует система государственной поддержки малого и среднего бизнеса. Реализуется шестая по счету "Программа развития малого и среднего предпринимательства в Липецкой области на 2013-2020 гг." В рамках реализации этой программы сформирована комплексная и преемственная система имущественной, финансовой, информационно-консультационной и организационной поддержки субъектов предпринимательства в области: план мероприятий ("Дорожная карта") "Развитие малого и среднего предпринимательства в Липецкой области на 2015-2017 годы."

Таблица 1 - Субсидирование малого и среднего предпринимательства в рамках проводимых мероприятий

Поддержка нового бизнеса:	
Открытие собственного дела	субсидии: • начинающим молодым предпринимателям; • безработным гражданам
Развитие действующего бизнеса:	
Обеспечение доступа субъектов малого бизнеса к кредитным ресурсам	• субсидирование процентной ставки по банковским кредитам; • компенсация лизинговых платежей
Повышение конкурентоспособности субъектов малого бизнеса	субсидии на: • модернизацию производства; • развитие инноваций; • энергосбережение

Таким образом, действующие на данном этапе программы поддержки являются инструментами для улучшения сложившейся ситуации и создания условий для дальнейшего развития малого и среднего предпринимательства и усиления его роли в экономике Липецкой области. Главная цель реализации этих программ - создание условий для развития потенциала экономически активного населения, увеличения уровня и качества жизни населения области, его благосостояния, а так же решения задач социально-экономического развития Липецкой области через развитие сектора малого и среднего предпринимательства.

Долгов М.М.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Суханов Е.В. к.э.н., доц.

СУЩНОСТЬ ВЫРУЧКИ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ И ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ ЕЕ РОСТА

Процесс материального производства завершается доведение готового продукта до потребителя, т.е. актом реализации и представляет собой завершение последней стадии кругооборота средств производства, в которой товарная стоимость вновь превращается в денежную.

Выручка - основной вид денежных доходов предприятий, один из главных показателей его финансово-хозяйственной деятельности. Своевременное поступление выручки одна из основных задач деятельности предприятия в условиях рыночной экономики, т.к. это определяет его финансовое положение. Несвоевременность поступления выручки приводит к задержкам выплаты заработной платы работникам, возникновения задолженности по уплате налогов и других обязательных платежей, задержкам в расчетах поставщиками и т. д.

В целях налогообложения выручка от реализации товаров как собственного производства, так и ранее приобретенных, выручка от реализации имущественных прав признается доходом от реализации. Выручка от реализации определяется исходя из всех поступлений, связанных с расчетами за реализованные товары или имущественные права, выраженные в денежной и натуральной формах в зависимости от выбранного налогоплательщиком метода признания доходов и расходов.

Реализованной продукцией считается либо отгруженная (метод начислений), либо оплаченная (кассовый метод) продукция.

В РФ, в отличие от развитых стран, в основном использовался второй метод, т.к. отсутствовали развитые фондовый и денежный рынки, с которых можно было бы привлекать денежные средства для страхования от неплатежей.

Выручка от реализации формируется в результате: текущей (основной); инвестиционной; финансовой деятельности предприятий.

Первая выступает в виде выручки от реализации продукции, вторая в виде финансового результата от продажи внеоборотных активов, реализации ценных бумаг др. эмитентов и третья - от размещения среди инвесторов облигаций и акций предприятия.

Предприятия в процессе финансово-хозяйственной деятельности могут осуществлять планирование выручки. Различают годовое планирование, которое эффективно при стабильной экономической ситуации, квартальное и оперативное, используемое для контроля за

своевременностью поступления денег за отгруженную продукцию на счета предприятий.

Для определения выручки необходимо знать объем реализации продукции в действующих ценах без налога НДС, акцизов, торговых и сбытовых скидок и экспортных тарифов.[1]

Выручка определяется исходя из объема выполненных работ и соответствующих расценок и тарифов двумя методами:

1. Методом прямого счета, который основан на гарантированном спросе и предполагает, что весь объем произведенной продукции приходится на предварительно оформленный пакет заказов. План выпуска и объема продукции заранее увязаны с потребительским спросом, известны необходимый ассортимент и структура выпуска, установлены соответствующие цены. В настоящее время эти условия трудно выполнимы и поэтому используют второй метод.

2. Расчетный метод, основой которого является объем реализованной продукции, корректируемый на входные и выходные остатки.

На величину выручки от реализации влияют следующие факторы:

1. Зависящие от деятельности предприятия:

- в сфере производства - объем производства, его структура, ассортимент выпускаемой продукции, качество и конкурентоспособность продукции, ритмичность производства;

- в сфере обращения - уровень применяемых цен, ритмичность, своевременное оформление платежных документов, соблюдение договорных условий, применяемые формы расчетов.

2. Не зависящие от деятельности предприятий:

- нарушение договорных условий поставки материально-технических ресурсов;

- перебои в работе транспорта;

- несвоевременную оплату продукции вследствие не платежеспособности покупателя.

Поступление выручки представляет собой завершение кругооборота средств, а ее использование - начало нового кругооборота.

Выручка используется на: оплату счетов поставщиков сырья, материалов, топлива, энергии, покупных полуфабрикатов, комплектующих изделий, запасных частей для ремонта.

Из неё выплачивается заработная плата, дивиденды, налоги, оказывается материальная помощь, возмещается износ основных фондов, погашается кредит и проценты по нему, формируется прибыль.[2]

В силу сложившихся экономических условий изучение динамики

---

[1] Гаврилова А.Н., Попов А.А. Финансы организаций (предприятий): Электронный учебник: М.: КНОРУС, 2013, С. 70

[2] Долбина, А.С. Издержки обращения торгового предприятия в рыночной экономике: учебник М.: Проспект.: 2012, С. 184

выручки от реализации является в настоящее время основной задачей экономического анализа объемов деятельности любого хозяйствующего субъекта.

Для того чтобы провести анализ динамики выручки, необходимо определить отклонения по реализации каждого вида продукции предприятия ОАО «Кокс».

Таблица - Динамика выручки от реализации различных видов продукции

Наименование реализованной продукции	объем реализации продукции, млн. руб.		
	2012 г.	2013 г.	2014 г.
Уголь (добыча)	8274	6812	8327
Кокс 6% влажности	24655	19668	19825
Руда и Чугун	27374	28105	33190
Итого	60303	54585	61342

Динамика объёма производства и реализации различных видов продукции за 2014-2013 г.:

1. Выручка сегмента «Уголь» в 2014 г. увеличилась на 22%, что связано с увеличением объемов продаж готового концентрата и снижения объемов оказания услуг по переработке давальческого угля. Кроме того, рост выручки связан с повышением цен на концентрат на российском рынке.

2. Существенную поддержку показателям сегмента «Кокс» оказал растущий спрос на кокс со стороны металлургических предприятий Украины. Кроме того, рост котировок доллара позволил получить дополнительный доход от экспортных поставок предприятия. В результате выручка сегмента увеличилась на 0,8%.

3. Существенный рост финансовых показателей сегмента «Руда и Чугун» стал результатом стабильных мировых цен на товарный чугун на фоне быстрого ослабления рубля по отношению к доллару США и снижения цен на основные виды закупаемого сырья. Выручка сегмента увеличилась на 18%.

Динамика объёма производства и реализации различных видов продукции за 2013-2012 г.:

1. На показатели выручки сегмента «Уголь» оказало падение цен на угольную продукцию.

2. На протяжении всего 2013 г. рынок кокса постепенно сжимался. Негативные тенденции связаны с сокращением объемов потребления данной продукции из-за негативной ситуации на рынке стали. Спрос на кокс со стороны российских компаний также снижался. В условиях падения цен на внутреннем рынке ОАО «Кокс» увеличило активность на экспортных направлениях. Объем экспорта в 2013 г. увеличился на 31% по сравнению с 2012 г.

3. Выручка сегмента «Руда и Чугун» увеличилась на 3%, что стало следствием закрытия собственной торговой компании с последующей ее ликвидацией и реализацией складских запасов. Кроме того, положительное влияние на показатели прибыльности сегмента оказало увеличение производства высокорентабельных специальных марок чугуна.

На основании проведенного анализа динамики выручки можно сказать о том, что ОАО «КОКС» имеет как положительные, так и отрицательные статьи динамики выручки от реализации продукции, но в целом итог выручки имеет положительную динамику, что говорит о нормальном развитии экономики организации.

Таким образом, выручка от продажи продукции - это показатель финансового состояния, характеризующая экономическую деятельность предприятия. От того, насколько достоверно будет спланирована выручка будет зависеть успешная финансово-хозяйственная деятельность предприятия.

Еремеева Е.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Владимирова С.В., к.э.н., доц.

Основные тенденции развития рынка консалтинговых услуг

В зарубежной практике коммерческая консультация по вопросам управления получила название консалтинг. По определению Европейской федерации ассоциаций консультантов по экономике и управлению, менеджмент-консалтинг заключается в предоставлении независимых советов и помощи по вопросам управления, включая определение и оценку проблем и (или) возможностей, рекомендацию соответствующих мер и помощь в их реализации.

Так, известная немецкая автомобильная фирма «Порше» к 1991 году оказалась на грани банкротства. Руководство предприятия обратилось к японской консалтинговой фирме «Сан гидзюцу» (что означает «новая технология»). Консультанты, изучив ситуацию, стали внедрять на знаменитом «Порше» японскую систему поточного производства, минимизирующую все виды потерь на всех производственных участках. Через 3 года внедрения японской технологии на «Порше» появились реальные результаты: компания стала выпускать больше автомобилей с меньшими затратами, с сокращенным на 19 % персоналом, работающим быстрее и качественнее. Благодаря япон-

ским рекомендациям сборочный конвейер стал короче, исчезли множество подсобных помещений и даже целые участки, в результате чего территория завода уменьшилась по площади на 30 %. Вдвое сократился производственный брак. Почти на 40 % возрос темп сборки автомобилей. И все это на прежнем оборудовании, с теми же рабочими и инженерами, которые теперь, познав прелесть рационализации, подают каждый месяц по 2,5 тыс. предложений, направленных на дальнейшее совершенствование производства.

Ростом неопределенности и сложности среды бизнеса обусловлен громадный рост спроса на консалтинговые услуги в мире за последнее время. Все эти годы среднегодовые темпы роста объема продаж в этой отрасли более чем в два раза превышали средние темпы роста бизнеса в целом.

В промышленно развитых странах вложения средств в интеллектуальный капитал в форме консультационных услуг считаются не менее эффективными, чем вложения в новое оборудование или в передовую технологию.

Каждый год сайт Vault.com публикует рейтинг лучших консалтинговых фирм, более известный как Vault Consulting 50. Консультантов просят оценить конкурирующие и свои собственные фирмы по таким параметрам, как престиж, культура, а также баланс между работой и личной жизнью. Из года в год места могут распределяться поразному, но в топе списка всё относительно стабильно.

На сегодняшний день наиболее емкими сегментами консалтинга по всему миру остаются услуги налогового и юридического консалтинга. По-прежнему наибольший объем доходов участников рэнкинга (57%) приходится на ИТ-консалтинг – системную интеграцию и управленческий консалтинг. Прирост выручки по направлениям составил 5% и 13% соответственно, а в целом по сегменту рост составил 8%.

В сложившихся условиях закономерно желание заказчиков оптимизировать свои затраты на информационные технологии, а также стремление извлечь из имеющихся ресурсов максимум, что формирует спрос на ИТ-консалтинг.

Примерно 30% участников рэнкинга (48 из 181) завершили прошлый год снижением доходов. Таким образом, можно констатировать, что рынок консалтинговых услуг колеблется на грани между застоем и сжатием. И это вполне стандартное развитие событий практически для любого сектора услуг: они становятся первыми жертвами экономических неурядиц.

Помимо количественных показателей, существуют некоторые общие вещи, которые выделяют элитные фирмы из остальной массы. Компании поменьше могут взять их себе на заметку, чтобы повысить свой престиж и расширить клиентуру. Ниже перечислены шесть ве-

щей, которые ведущие консалтинговые фирмы делают по-другому, нежели их конкуренты.

1. Прием на работу и талант

Элитные фирмы привлекают в штат первоклассных кандидатов – например, выпускников лучших программ MBA. Некоторые престижные консалтинговые компании, на самом деле, отбирают почти исключительно специалистов из Топ-25 Всемирных программ MBA.

2. Компенсации

Лучшие консалтинговые компании дорого берут за свои услуги, а потому могут назначить своим сотрудникам зарплату повыше. Солидные фирмы высшего уровня могут позволить себе платить работникам немного меньше, чем другие: они знают, что престижность работы значит для сотрудников больше, чем размер зарплаты. А менее престижные фирмы стараются платить своим консультантам больше, чем в элитных компаниях, чтобы таким образом привлечь талантливые кадры к себе.

3. Тренинги и развитие

Консалтинговые фирмы понимают, что консультанты – их самый важный ресурс. В процессе собеседования у новых сотрудников выявляются сильные и слабые стороны, но компании не желают останавливаться на достигнутом и устраивают для персонала серьезное обучение, чтобы консультанты развивали свои таланты и совершенствовали навыки. Это не только повышает качество работы, но и показывает, что данная компания ценит своих сотрудников.

4. Интеллектуальное лидерство

Наиболее престижные компании не ограничиваются только работой с клиентами. Помимо клиентских проектов, они проводят исследования на различные темы. Внушительные по объему и превосходные по качеству, эти исследования призваны не только повысить уровень компетентности читателей, но и расширить клиентскую базу.

5. Работа с клиентами

Фирмы из «топа» пользуются заслуженным доверием и престижем, а значит, имеют преимущества в выборе «своих» клиентов. Элитные фирмы ценятся настолько высоко, что они вправе отказаться от работы с клиентами, которые для них невыгодны, непрофильны или не способствуют развитию бренда. Они прекращают работать с «бесполезными» для бренда клиентами и концентрируются на тех, с кем могут плодотворно работать в долгосрочном периоде. У многих подобных компаний есть лояльные клиенты, с которыми они взаимодействуют уже долгие годы. Успешная работа с этими клиентами оправдывает отказ топовых фирм заниматься бесперспективными для них направлениями.

6. Глобальное распространение

Современный бизнес действует в условиях широкомасштабной глобализации. Лучшие консалтинговые компании приспособились к

этим условиям и расширили свои клиентские базы за пределы родной страны, многие – и на другие континенты. Например, фирма «McKinsey & Company» из топа рейтинга Vault на данный момент имеет более 100 офисов в более чем 60 странах. На втором месте – «Bain & Company», у них 50 офисов в 32 странах.

В нынешней политико-экономической ситуации популярными по спросу являются краткосрочные услуги с быстрой отдачей. Например, проекты построения систем технической поддержки пользователей, аудит лицензий, обследование ИТ-инфраструктуры, в том числе с целью составления плана импортозамещения.

В перспективе в России спрос на услуги консультантов будет поддержан потребностями в региональных стратегиях развития, необходимостью найти ответ на усиление налогового администрирования, развитием оборонно-промышленного комплекса и реализацией крупных инфраструктурных проектов. Но ожидать резкого оживления на мировом рынке консалтинга не приходится. В условиях замедления экономического роста рецессия на рынке консалтинга в 2016 году, скорее всего, сохранится.

Жданов А.Ю.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Рыбина И.А. канд. экон. наук, доц.

Актуальные проблемы бизнес-инкубаторов в России и предложения по их решению

Несколько лет назад в мире появился экономический тренд - бизнес-инкубаторы. Опыт стран показывает, что они явились привлекательным объектом для частного инвестирования. В связи с этим необходимо рассмотреть проблемы, характерные для российских бизнес-инкубаторов, и определить возможности повышения привлекательности этих проектов для отечественных инвесторов.

В качестве одного из самых успешных и известных таких проектов можно назвать Силиконовую долину (США). В России также создают такую среду для предпринимателей, например, «Сколково». Но, несмотря на особый интерес к этой сфере и у инвесторов, и у потенциальных резидентов, в РФ «инкубаторы» по эффективности пока отстают от Европы и США. В России этот показатель составляет в среднем 27 %, тогда как Европе – 88 %. Одна из проблем, не дающая российским инкубаторам развиваться, – отсутствие жёсткого отбора

проектов на этапе приёма резидентов. В исследовании, проведённом Ernst & Young Global Limited и ОАО «РБК», отражаются сведения о том, что наиболее успешные российские организации по поддержке стартаперов выбирают около 9 % от общего числа поданных заявок. Для европейских соседей этот показатель составляет 12 %. При этом наименее успешные российские инкубаторы с низкой выживаемостью резидентов принимают до 40 % заявок[1]. Данные показатели позволяют выставить в прямую зависимость жесткий порядок отбора бизнес-планов и результат работы успешных структур.

Ещё один важный момент - отсутствие у инвестора чёткого понимания того, каким образом он будет помогать стартаперам. По мнению специалистов, успешность частного инкубатора определяет то, удастся ли менеджеру найти грань между инвестированием в резидентов и меценатством[2] Суть большинства такого типа организаций сводится к обыкновенному предоставлению на льготных условиях аренды офисов предпринимателям.

Стоит отметить, что как предмет инвестирования бизнес-инкубатор отличается от остальных сфер деятельности. Несомненно, в первую очередь его важность определяется доходностью от предоставляемых вкладчиком платных услуг, сроками окупаемости, ростом стоимости курируемых предприятий и т. д. Тем не менее, привлекательность и успешность организации по поддержке предпринимателей нельзя оценивать лишь стандартными методами анализа результативности, так как они обладают немалой общественно-экономической ценностью[3]. Из-за этого данная сфера представляет большой интерес для государства.

Многие исследователи отмечают, что инкубаторы являются наиболее эффективным элементом рыночной инфраструктуры поддержки и развития малого предпринимательства[4] Так, об этом свидетельствует опыт Германии, в которой организован один из самых привлекательных в мире климатов для развития бизнес-инкубаторов. В этом очень большая заслуга властей, оказывающих всяческое содействие начинающим предпринимателям, что проявляется в льготном кредитовании, предоставлении субсидий на закупку оборудования и развитие в целом[5]

---

[1] Проблемы и решения: бизнес-инкубаторы и технопарки России: [сайт]. URL: http://www.rusventure.ru.

[2] Мониторинг деятельности бизнес-инкубатора: [сайт]. URL: http://www.rair-info.ru

[3] Селютина Л.Г. Конкурентные процессы в современном строительстве // Вестник ИНЖЭКОНа. Серия: Экономика. 2013. С.101-106.

[4] Брусс Е.В. Формирование стратегии развития малого строительного бизнеса в современных условиях // Проблемы экономики и менеджмента. 2015. № 6. С.46.

[5] Вечелковский Б.Е. Анализ ключевых факторов внедрения технологии информационного моделирования // Современная техника и технологии. 2015. № 1. С. 114-117.

Подводя итоги, можно сказать, что сейчас в России бизнес-инкубирование находится на этапе становления. Несмотря на то, что существует ряд успешных проектов, ориентированных на предоставление всесторонней поддержки начинающим предпринимателям с целью получения последующей прибыли, в большинстве закономерностей организаторы структур предоставляют недостаточный набор услуг своим резидентам.

Настоящего мало для эффективного развития подопечных, что в итоге сказывается на действенности проекта в целом. Между тем на государственном уровне имеет место быть соображение необходимости формирования инкубаторов для предпринимателей, преимущественно в инновационной сфере. Данное внимание связано со значительной социальной составляющей этого вида поддержки бизнеса. Развитие инкубаторов позволяет повысить отчисления в бюджет, привлечь средства в регионы, частично решить проблему занятости населения и т. д.

Важность затронутой деятельности для государства очевидна. Но при всем этом, инвесторы не должны превращаться в меценатов, переваливающих на себя все риски. Стремясь получить доход от капиталовложений, инвесторы вправе рассчитывать на помощь, поэтому решение проблемы недостаточно эффективной работы бизнес-инкубаторов, непривлекательности этих проектов для частного инвестирования заключается в оказании плановой государственной поддержки вкладчикам, решившим инвестировать данную сферу.

Принимая меры, обращенные на содействие предприятий такого типа, следует базироваться на опыт стран, эффективно реализовывающих эту деятельность. В частности, рационально применять следующие значимые направления:

- участие государства как акционера в инвестиционных проектах, связанных с открытием бизнес-инкубаторов.

- создание льготных условий для инвесторов, работающих со структурами, которые ориентированы на инновационные технологии.

- предоставление кредитов на льготных условиях инвесторам и резидентам организаций, занимающихся поддержкой начинающих предпринимателей.

- методологическая и экспертная помощь, разработка государственных стандартов для оценки эффективности проектов потенциальных резидентов.

Все вышеперечисленное, может позволить увеличить привлекательность проектов среди российских инвесторов, снизить риски, связанные с развитием этой новой для нашей страны сферы капиталовложения. Участие государства как главного учредителя и организатора инкубаторов способствует на ранних стадиях отслеживать и поддерживать общественно важные проекты.

Животиков А.Р.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Суханов Е.В. к.э.н., доц.

Экономические резервы роста прибыли предприятия

В условиях рыночной экономики предприятие самостоятельно планирует свою деятельность и определяет перспективы развития, исходя из спроса на реализуемые товары и необходимости обеспечения развитии организации.

Прибыль - один из основных финансовых показателей плана и оценки хозяйственной деятельности предприятий.

За счет прибыли осуществляется финансирование мероприятий по научно-техническому и социально-экономическому развитию предприятий, увеличение фонда оплаты труда их работников. Она является не только источником обеспечения внутрихозяйственных потребностей предприятия, но приобретает все большее значение в формировании бюджетных ресурсов, внебюджетных и благотворительных фондов.

В современных условиях тема прибыли очень актуальна, т.к. от нее зависит финансовая устойчивость предприятия. Прибыль является источником формирования бюджетов, стимулом к обновлению выпускаемой продукции, расширению ассортимента. И самое главное, она является базой экономического развития государства.

Рассмотрим экономические резервы роста прибыли в ООО «ДОК №1».

Основным видом деятельности ООО «ДОК №1» является производство и реализация продукции деревообработки: пиломатериалов (вагона, доска обрезная и необрезная и др.), а также изделий из дерева (оконные рамы, двери, дверные блоки, плинтуса, наличники и др.).

Резервы роста прибыли - это количественно измеримые возможности ее увеличения за счет роста объема реализации продукции, уменьшения затрат на ее производство и реализацию, недопущения вне реализационных убытков, совершенствование структуры производимой продукции. Резервы выявляются на стадии планирования и в процессе выполнения планов.

Определение резервов роста прибыли базируется на научно обоснованной методике их расчета, мобилизации и реализации.

Важное направление поиска резервов роста прибыли - снижение затрат на производство и реализацию продукции, например, сырья, материалов, топлива, энергии, амортизации основных фондов и других расходов.

Затраты на производство и реализацию произведенной продукции в целом и по статьям за 2012-2014 гг. (фактически и по плану), представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Затраты на производство и реализацию продукции фактически и по плану на предприятии ООО «ДОК №1» за 2012 -2014 гг., тыс.руб.

Статьи затрат	2012 г.		2013 г.		2014 г.	
	план	факт	план	факт	план	факт
Сырье и материалы	701,20	699,80	793,12	773,06	1062,5	998,86
Транспортно-заготовительные расходы	40,12	43,16	43,86	46,36	62,70	58,80
Заработная плата производственных рабочих	503,40	507,10	528,65	530,12	728,50	744,50
Прочие производственные расходы	231,40	220,49	268,30	247,85	340,63	330,33
Производственная себестоимость продукции	1765,54	1761,20	1893,12	1874,23	2575,93	2517,82
Управленческие расходы	218,17	216,30	230,07	226,87	312,00	391,34
Коммерческие расходы	154,69	159,67	163,28	187,19	253,07	301,28
Полная себестоимость продукции	2136,58	2167,67	2239,15	2294,99	3144,00	3210,44

Изучив таблицу 1 можно сделать выводы. В 2014 г. затраты на транспортно-заготовительные расходы превысили сумму, определенную планом на 2,5 тыс. руб. Сумма затрат на коммерческие расходы также превышает план на 23,91 тыс. руб.

Анализируя затраты 2014 г. можно увидеть что расходы на коммерческие затраты вновь превышают план на 48,21 тыс.руб. Также значительно превышена сумма управленческих расходов – на 79,34 тыс.руб. Все вышеперечисленные расходы необходимо сократить.

Также представляется необходимым сделать ряд предложений по улучшению финансовых результатов ООО «ДОК №1», которые возможно применить как в краткосрочном и среднесрочном, так и в долгосрочном периоде:

1. Повышение качества выпускаемой продукции;
2. Рассмотреть и устранить причины возникновения перерасхода финансовых ресурсов на управленческие и коммерческие расходы, а также на транспортно-заготовительные расходы;
3. Усовершенствовать управление предприятием, а именно: выделить в составе структурных подразделений и структурных единиц предприятия центры затрат и центры ответственности; внедрение на предприятии системы управленческого учета затрат в разрезе центров ответственности, центров затрат и отдельных групп товарной продукции;
4. Повысить в составе реализации удельного веса мелкооптовой продукции;

5. Осуществлять своевременную уценку изделий, потерявших первоначальное качество;

6. Осуществлять эффективную ценовую политику, дифференцированную по отношению к отдельным категориям покупателей;

7. Совершенствовать рекламную деятельность, повышать эффективность отдельных рекламных мероприятий;

8. Осуществлять систематический контроль за работой оборудования и производить своевременную его наладку с целью недопущения снижения качества и выпуска бракованной продукции;

9. При вводе в эксплуатацию нового оборудования уделять достаточно внимания обучению и подготовке кадров, повышению их квалификации, для эффективного использования оборудования и недопущения его поломки из-за низкой квалификации;

10. Повышение квалификации работников, сопровождающуюся ростом производительности труда;

11. Разработать и ввести эффективную систему материального стимулирования персонала, тесно увязанную с основными результатами хозяйственной деятельности предприятия и экономией ресурсов;

12. Использовать системы депремирования работников при нарушении или трудовой или технологической дисциплины;

13. Разработать и осуществить мероприятия, направленные на улучшение материального климата в коллективе, что в конечном итоге отразиться на повышении производительности труда.

Журавлёв А.М.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Татаринова Е.С., ст. преп.

Роль коммерческих факторов и их влияние на эффективность финансово-хозяйственной деятельности предприятий

Переход к рыночной экономике выдвигает новые требования к поиску новых эффективных решений к ведению финансово-хозяйственной деятельности на предприятии. Необходимо искать новые резервы для устойчивого экономического роста, а это возможно только повышая эффективность работы предприятия, совершенствуя экономические механизмы финансово-хозяйственной деятельности. Рассмотрим наиболее эффективные и перспективные пути повышения эффективности деятельности предприятий.

К основным направлениям совершенствования экономических механизмов относят следующие: разработка стратегии развития предприятия (реорганизацию и оптимизацию управления, составлении производственных программ, формирование рыночных механизмов функционирования), совершенствование управлением дебиторской задолженностью (снижение дебиторской задолженности, соблюдение правил платёжной дисциплины, обоснованность списания задолженностей, своевременное погашение долгов), усовершенствование ресурсов управления предприятием (расширение источников финансирования, оценка активов, контроль за целевым распределением и использованием финансовых ресурсов).

Одну из главных ролей в развитии инновационной деятельности должна играть производственная наука, включённая в реальный сектор экономики. В нашей стране производственная или заводская наука выполняет лишь малую часть от общего объема исследований и ориентирована, преимущественно, на решение кратковременных технических задач собственного производства. Слабость производственной науки не лучшим образом сказывается на обеспечении конкурентоспособности продукции предприятий. Еще одной проблемой является и то, что российская наука характеризуется слабой инновационной направленностью. Это сопряжено с несоответствием тематики выполняемых исследований нуждам экономики. Таким образом, больше половины платежеспособного спроса на технологии удовлетворяется за счет их импорта.

Данная проблема предполагает необходимость поиска перспективных направлений, особенно в научно-технологической области, с учетом имеющихся и возможных конкурентных преимуществ. Также следует принимать во внимание и то, что небольшие цены на отечественные технологии по сравнению с иностранными, создают благоприятные перспективы для внутрироссийской кооперации.

Наиболее важным инструментом стимулирования производства знаний должны стать законодательные акты по расширению прав авторов изобретений на интеллектуальную собственность. Стимулирующим фактором в развитии научного кластера призвана сыграть реформа оплаты труда. Увеличение средней заработной платы в научной сфере должно происходить с опережением по отношению к другим секторам экономики. Тем не менее, интеллектуальный потенциал нашей страны, при всех потерях, понесенных за минувшее десятилетие, остается на достаточно высоком уровне в мире. Например, только от поставок за границу незапатентованной военной техники наше государство каждый год теряет более 6 миллиардов долларов.

Хотелось бы обратить внимание на то, что в экономической литературе выделяют три центральные группы факторов, которые оказывают наибольшее влияние на эффективность финансово-

хозяйственной деятельности предприятий: производственные, коммерческие, финансовые.

Производственные факторы объединены с объемом производства предприятий, его материальной и научно-технической базой, организационной и технической обеспеченностью, а также с качественными параметрами выпускаемой продукции, ассортиментом и так далее.

Коммерческие факторы, которые оказывают непосредственное влияние на эффективность хозяйственной деятельности предприятия, охватывают понятие маркетинга то есть, заключение договоров на основе внимательного изучения существующей и перспективной конъюнктуры рынка, ценовое регулирование сбыта и его направление, экономическое обеспечение предприятия и так далее.

Что касается финансовых факторов, то они охватывают выручку от реализации готовой продукции, предпринимательский доход от всех видов деятельности предприятия, в них входят также: формы расчетов, предусматриваемые контрактом или определяемые оперативно; ценовое регулирование, в том числе оценку для предпочтительных контрагентов, в том числе дебиторов; привлечение заёмных средств или средств из собственных резервов; применение штрафов; изучение, управление и взыскание дебиторской задолженности, а также обеспечение ликвидности других активов; стимулирование привлечения денежных ресурсов на финансовых рынках – доходов от ценных бумаг, вкладов, депозитов, аренды и иных финансовых вложений.

Рассмотренные факторы и есть те возможности предприятия, предоставляющие возможность вывести деятельность предприятия на новый, более высокий уровень. Данные направления предоставляют шанс и открывают новые возможности на увеличение объемов производимой продукции, улучшение ее качества, повышение финансового положения. Тем не менее, наиболее важным и центральным фактором, определяющим развитее предприятия это его коммерческая идея.

Создание и нахождение собственной коммерческой идеи начинается с поиска решения, для какой проблемы и с помощью какого товара её можно решить. Например, японский специалист в области стратегического менеджмента Кеничи Омае, рекомендует учиться бизнесу у своих покупателей. Необходимо любить свою компанию, свой продукт, своего потребителя. Ведите себя так, как будто ваш клиент - это ваша избранница, представьте, чем вы хотите угодить ему, поразить его.

Конкурентоспособная коммерческая идея на современном этапе разрабатывается, двигаясь от потребителя к производителю. Потребности и запросы покупателей, а также состояние и условия конкурентной борьбы должны быть хорошо известны, чтобы можно было в наибольшей степени использовать преимущества собственной коммерческой идеи. В мире не существует продукции, которые невоз-

можно было бы модернизировать или преподнести потребителю по-новому. Возможности для своих новых коммерческих идей организация или фирма может найти из множества источников таких как: экономическая и политическая литература, сообщения на научных конференциях, монографии учёных. Есть и другие способы, открытия современных коммерческих идей.

Одним из доступных и действенных способов является копирование современных успешных концепций. Данная идея, снижает возможные риски при создании своего дела. Суть франчайзинга состоит именно в принципе копирования.

Таким образом, франчайзер передает своему франчайзи право и обязывает вести бизнес в соответствии с концепцией. Данные права повлекут за собой и обяжут франчайзи применять торговую марку и (или) товарный знак его ноу-хау, а также методы ведения бизнеса и технологию, процедуры интеллектуальную собственность в обмен на финансовое вознаграждение.

Следующим вариантом приобретения новой коммерческой идеи является применение технического прогресса или использование инноваций, то есть новшества, и может применяться наряду с ними. Однако, инновация будет работоспособной только тогда, когда она будет применена в производстве, то есть доведена до коммерческой реализации.

Инновации тесно взаимосвязаны с научно-техническим прогрессом, выступая его результатом. Научно-технический прогресс важнейший фактор производства продукции и еще один источник повышения эффективности деятельности предприятия. В сфере инновационной деятельности крайне эффективен малый бизнес, в виду небольших объемов производства и гибкость технологических процессов создаются условия для более быстрого выпуска новой продукции.

Таким образом, предприятия уделяют большее внимание к своей инновационной деятельности, так как она может стать фундаментом для процветания предприятия. Инновация –сосредотачивается не на знаниях, а больше на эффективности, а в бизнесе – на экономической эффективности.

Выбор правильной коммерческой идеи – важный резерв для повышения эффективности деятельности предприятия так как оказывает содействие повышению уровня конкурентоспособности продукции и предприятия в целом. Последнее, в свою очередь, отражается на прибыли и эффективности производства предприятия. Неверная оценка важности коммерческой идеи отвечающей запросам рынка и потребностям покупателей, предпочитая привычную экономию на затратах, как способ максимизации прибыли, снижает адаптивность организаций к изменениям рынка, их конкурентоспособность в среднесрочном и долгосрочном периодах.

Однако, несмотря на все трудности, есть необходимые резервы для повышения эффективности финансово-хозяйственной деятельности предприятий. Необходимо иметь стратегию развития предприятия, основанную на максимально возможно уровне, использовать имеющиеся внутренние ресурсы: материальные, интеллектуальные и кадровые. Однако необходимо помнить, что резервы повышения эффективности хозяйственной деятельности предприятий будут действовать только при их постоянном, регулярном применении в хозяйственной практике.

Ивакина Т.С., Фалькович О.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Макаров О.А., к.э.н., доц.

Развитие гидроэнергетики в России

Данная статья посвящена изучению гидроэнергетики и её развитию. Актуальность предоставленной работы обусловлена использованием энергии естественного движения, то есть течения водных масс в русловых водотоках и приливных движениях.

Гидроэнергетика – одно из наиболее эффективных направлений электроэнергетики[1]. Гидроэнергетика занимает важное место в энергобалансе России. На территории Российской Федерации сосредоточено около 9% мировых запасов гидроресурсов. Гидроэнергетика является ключевым элементом обеспечения системной надежности Единой Энергосистемы страны, располагая более 90% резерва регулировочной мощности[2]. В настоящее время на территории России работают 102 гидростанции мощностью свыше 100 МВт. Общая установленная мощность гидроагрегатов на ГЭС в России составляет примерно 45 млн. кВт (5 место в мире), а выработка порядка 165 млрд. кВт ч/год (также 5 место) – в общем объеме производства электроэнергии в России доля ГЭС не превышает 21%.

Основной принцип работы гидроэлектростанций (ГЭС) заключается в преобразовании механической энергии воды, обусловленной разностью высот, в электрическую энергию посредством турбины и генераторов. Существуют несколько разновидностей гидроэлектростанций: плотинные, деривационные и гидроаккумулирующие станции[3].

[1] http://www.rushydro.ru
[2] http://minenergo.gov.ru
[3] http://www.energypartner.kz

Плотинные ГЭС наиболее распространенный и мощный тип станций. Здесь используется плотина для перегораживания русла рек и создание водоема. Деривационный тип не использует весь поток реки как плотинные ГЭС, а посредством каналов и водоотводов забирает только часть воды из реки для подачи на турбину. Гидроаккумулирующие станции перекачивают воду из более низкого резервуара в более высокий когда спрос и цена на электроэнергию не высоки, и когда спрос меняется сбрасывает воду и вырабатывает электричество.

Ценность гидроэлектрической станции заключается в том, что для производства электрической энергии, они используют возобновляемые природные ресурсы. Ввиду того, что потребности в дополнительном топливе для ГЭС нет, конечная стоимость получаемой электроэнергии значительно ниже, чем при использовании других видов электростанций.

Для детального анализа деятельности гидроэнергетического комплекса решено проанализировать крупную компанию России ПАО «РусГидро». Установленная мощность электростанций, входящих в состав «РусГидро», составляет 38,6 ГВт, включая электрические мощности ПАО «РАО Энергетические системы Востока». Основной деятельностью ПАО «РусГидро» является производство электрической энергии и мощности.

За 5 лет работы компании (в период с 2010 по 2014 год) значительно увеличились краткосрочные финансовые вложения (на 106,08%), а также себестоимость продукции увеличилась (на 43,83%). Нельзя не заметить то, что в исследуемый период предприятие увеличило внеоборотные активы (на 81,88%) и оборотные активы (на 4,91%), а это значит ПАО «РусГидро» с каждым годом строит новые объекты, частично модернизирует оборудование. Однако происходит уменьшение прибыли до налогообложения (на 16,59 %) и соответственно чистой прибыли (на 18,74 %). Необходимо отметить, что увеличились запасы на 288,36%, что означает увеличение активности предприятия.

Несмотря на достаточно широкие возможности для гидроэнергостроительства, условия для развития гидроэнергетики в России на современном этапе и в ближайшей перспективе являются неблагоприятными. Это объясняется снижением темпов экономического развития, роста электропотребления и потребности в новых мощностях в стране, недостатками в финансовой и инвестиционной системе государства, особенностями действующего рынка электроэнергии и мощности, мировой экономической конъюнктурой. Из-за низкого электропотребления в РФ в настоящее время существует избыток генерирующих мощностей, и даже ставится вопрос о выводе десятка гигаватт мощности в долгосрочный холодный резерв.

Что касается проблем технического состояния отрасли, то с одной стороны они вызваны общим старением основных фондов, а с другой стороны - недостаточным вниманием к обслуживанию, замене, реконструкции и техническому перевооружению генерирующего и вспомогательного оборудования на действующих гидроэлектростанциях. Увеличивается число ГЭС, отработавших нормативные сроки службы при превентивной практике их продления, при этом, одновременно в рыночных условиях снизились требования к своевременности и качеству профилактических и капитальных ремонтов.

Несмотря на широкие возможности и наличие технико-экономических обоснований и проектов, в настоящее время в стране сохраняются очень низкие темпы гидроэнергостроительств. За последние 20 лет на ГЭС введено всего 3,7 ГВт установленных гидроэлектрических мощностей.

Из проблем, которые имеются в малой гидроэнергетике в России, в первую очередь следует отметить отсутствие стратегии развития, другими словами отсутствие государственной политики. В результате нет программ, следственно нет средств на научные исследования, а значит, нет возможностей для реализации результатов тех исследований, которые всё же проводятся.

Современные условия развития и функционирования гидроэнергетики России отличается рядом особенностей ограничивающих возможности нового гидроэнергостроительства и снижающих эффективность эксплуатации действующих гидроэлектростанций. Эти особенности связаны как с общегосударственными причинами, так и недостатками существующей нормативно-правовой базы управления электроэнергетикой и водным хозяйством страны. И их устранение возможно только на федеральном уровне. Для этого требуется активизация инициативы учёных, проектировщиков и гидроэнергетической и водохозяйственной общественности в вопросах совершенствования управления гидроэнергетикой в разных аспектах.

В результате проведенного теоретического исследования материала по данной теме можно сделать следующие выводы, что гидроэнергетика в новом тысячелетии может стать структурным лидером в развитии энергетики России, так как это наиболее развитая, экологически безопасная и инвестиционно привлекательная отрасль. Кроме этого, приоритетное внимание к развитию гидроэнергетики позволит сэкономить дорогостоящие первичные углеводородные ресурсы.

Инютина А.Д.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Гурина М.А., к.э.н., доц.

Особенности развития управления в России: история, теория и практика

Каждая страна имеет свою историю развития управления. Российская модель управления – не исключение. Можно сказать, что она пока еще находится на этапе формирования. Совсем недавно движущей силой была идея равенства и светлого будущего для всех, а сегодня основным мотивом является личная материальная выгода. Изучение опыта управления в России позволит дать ответы на многие вопросы и избежать ошибок.

История русской модели управления, прежде всего, связана со становлением и развитием государственного управления в России. Изначально Русь развивалась, как и Европа, но под воздействием монголо-татарского ига была вынуждена стать жёстко централизованным, не правовым государством. Но централизация в России продолжила усиливаться и после противостояния татарам. В качестве примера можно взять судебную реформу Ивана IV, которая была направлена на укрепление центральной власти, также было создано регулярное стрелецкое войско, основано земское самоуправление. реформы Петра I затрагивали все сферы жизни общества, т.к. в 17 веке государственное управление России было чрезмерно централизованным: власть царя не была ограничена правовыми нормами, а само государственное управление было далеко не идеальным[1].

Развитию управления способствовали и другие правители. Так, при Екатерине II Россия была поделена на 50 губерний. Это было сделано для совершенствования управления в России. А Министерства, созданные, Александром I, упорядочивали управленческий аппарат. При Александре II появилось Крестьянское самоуправление, а также институт мировых посредников, который выполнял посреднические и административные функции.

Следует упомянуть русского государственного деятеля С.Ю. Витте, который был сторонником вмешательства государства в управление. Он считал, что без этого нельзя установить мануфактурную промышленность, развить торговлю, современный транспорт. В некоторых своих работах он говорит о важности роли и функций государства.

20-е годы 20 века – это самый плодотворный период развития отечественной науки управления. Как раз тогда были созданы теоре-

[1] Прохоров А.П. Генезис русской модели управления // ЭКО. 2005. №1. С. 135.

тические концепции и практические методы, сопоставимые с лучшими зарубежными образцами. Никогда не было такого подъёма в истории развития русской модели управления. А. Чаянов, Н. Кондратьев, А. Гастев, А. Богданов развивали теоретические основы науки управления: от управления всем народным хозяйством до руководства отдельными предприятиями.

Формат управленческой науки резко меняется в 1930-е годы. В этот период усилилась административно-командная система, и в последствие научная организация управления была опровергнута как буржуазная выдумка.

В период Великой Отечественной войны непосредственное управление предприятиями со стороны государства было вызвано чрезвычайными обстоятельствами, то после войны продолжение этого курса было обусловлено преобладанием государственной собственности на средства производства и землю[1].

В середине 1960 появляется интерес к теоретическим и практическим проблемам управления, т.к. происходит усложнение хозяйственных связей, развитие кибернетики и другое. Новая экономическая реформа даёт самостоятельность основным звеньям производства, появляется разнообразная литература по теории управления, создаются институты, лаборатории и центры по исследованиям проблем управления.

«Тихая управленческая революция» - новая система мнений об управлении в 70-80-е годы 20 века, означающая переход управления от индустриального развития к рыночной экономике. Например, в старой концепции предприятие - это «закрытая» система, а в новой – «открытая».

Во времена перестройки образуются три типа менеджмента.

1. Менеджмент советской модели. Управление, его суть практически не изменилось, поэтому такие организации переживают кризис, хотя их руководители стали богаче, чем были раньше. Профессионализацией (трансформацией в рыночный менеджмент) этот тип не обладает.

2. Менеджмент здравого смысла. Это новые частные компании, где достаточно часто встречается, что главный руководитель и собственник - это одно лицо. Люди стремятся к развитию своего бизнеса, а это является предпосылкой для профессионализации деятельности менеджеров.

3. Менеджмент западных фирм. Несут западную культуру менеджмента, профессионализация повышается через персонал и партнёров фирм.

---

[1] Менеджмент организации: учеб. пособие / под ред. В.Е. Ланкина. Таганрог: ТРТУ, 2006. С 101.

Структура управления в России изменилась после распада СССР: произошло разгосударствление собственности, переход от плана к рынку, закрепление многообразие форм собственности Конституцией от 1993 года.

В период с 1991 года по настоящее время сформировались следующие принципы управления:

1) государственное невмешательство в предпринимательство;

2) полицентрическая система хозяйствования (вместо моноцентрической);

3) коммерческие организации становятся самостоятельными структурами;

4) развитие конкуренции.

Необходимо отметить, что на формирование русской модели управления повлияли японский и американский стиль менеджмента. Россия переняла некоторые характерные особенности от каждого стиля.

Индивидуальный процесс принятия решений она переняла от американского стиля управления. Нет коллегиального способа принятия решений, менеджеры – лидеры коллектива возраст и стаж работы не влияют на продвижение по карьерной лестнице. Оплата труда работников может отличаться на несколько показателей в зависимости от личных показателей.

К некоторым сходствам с японским стилем управления можно отнести: наличие возможности обучения менеджеров и социальных гарантий. Если в американских фирмах могут уволить за малейшую провинность, то в России могут ограничиться штрафами, выговорами. К сотрудникам, которые работают давно, относятся лояльнее. Также в России в отпуске по уходу за ребёнком сохраняется рабочее место[1].

Но российский менеджмент, несмотря на некоторые заимствования, имеет свои характерные черты. К особенностям русского стиля следует отнести:

1. Профессионализация управления в России находится в стадии становления, следовательно, и подготовка менеджеров в стадии становления.

2. Россия является федеративным государством. Экономические связи сильно зависимы от политических процессов, особенностей в национальных республиках, обладающих политической самостоятельностью, возникают риски при инвестировании.

3. В России действуют как новые методы, так и сохраняют влияние прежние административные инструменты.

4. Для России характерна собственная организационная культура. Основу ее составляет высокий научно-интеллектуальный потенциал.

[1]Развитие науки управления в России. [Электронный ресурс]:. URL: http://opersonale.ru (дата обращения: 12.09.2015).

5. На данный момент Российская экономика характеризуется деформированной структурой. В стране много крупных, высококонцентрированных производств, хозяйственных комплексов, предприятий ВПК, но малый бизнес развит плохо (не более 20% малых предприятий).

6. Технократический подход к управлению (управление не людьми, а технологиями). Поэтому отсутствует экономическая и социальная мотивация.

7. Специфичность менталитета России. Здесь присутствует предпочтение твёрдого, жёсткого управления, восприятие сильного, авторитарного руководства.

8. Регионально-политический аспект развития экономики России создает определенные трудности менеджменту. Экономика лучше в регионах, обладающих большей экономической и политической самостоятельностью[1].

Таким образом, можно заметить, что Россия прошла довольно долгий путь в развитии управления, который имеет свою неповторимую историю. Он вобрал опыт, как зарубежных моделей управления, так и собственные особенности, основанные на культурной и религиозной идентичности.

В настоящее время главной задачей управления является обобщение и поиск эффективных методов управления, а также применение их на практике.

Кадиленко Ю.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Немиров В.Н., к.э.н., доц.

ФИНАНСОВЫЙ МЕХАНИЗМ УПРАВЛЕНИЯ ДЕНЕЖНЫМИ ПОТОКАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

В современных условиях функционирования хозяйствующих субъектов обеспечение стабильного его роста в среднесрочной и долгосрочной перспективе невозможны без разработки и проведения оптимальной стратегии, во многом определяемой наличием надежной системы его экономической безопасности. Одним из главных признаков финансового благополучия предприятия являются эффективно организованные его денежные потоки. Знание и практическое

[1] Развитие науки управления в России. [Электронный ресурс]:. URL: http://refleader.ru (дата обращения: 12.09.2015).

использование современных принципов, механизмов и методов организации и эффективного управления денежными потоками позволяют обеспечить переход компании к новому качеству экономического развития в рыночных условиях.

Способность предприятия генерировать денежные потоки свидетельствует прежде всего о его финансовой устойчивости. Наличие денег у предприятия позволяет ему не только выжить, но и определить дальнейшие направления развития. Это связано с тем, что в своей ежедневной деятельности предприятия вынуждены производить расчеты денежными средствами: с поставщиками и покупателями за полученные и отгруженные сырье и продукцию, с работниками, с бюджетом и внебюджетными фондами по налоговым платежам и отчислениям, а также с прочими организациями.

Каждое предприятие должно обладать финансовыми ресурсами, необходимыми для осуществления текущей деятельности, инвестирования средств в свое развитие. В современных условиях большинство предприятий столкнулись с такой проблемой, как дефицит оборотных средств. В основе данного дефицита оборотных средств лежат внешние по отношения к предприятию причины: инфляция, обесценивающая оборотные средства; замедление оборачиваемости средств; продолжительность сроков расчетов, и другими, обусловливающими необеспеченность сохранности денежных средств. По указанным причинам денежные средства на предприятии не успевают возмещаться. Помимо этого, у предприятия имеется несколько внутренних причин дефицита денежных средств: низкая рентабельность, недостаточно эффективное управление оборотным капиталом, необоснованная кредитная политика, принимаемая предприятием.

Непрерывность хозяйственных процессов предприятия может быть обеспечена в том числе и за счет своевременных денежных расчетов. Но стоит отметить, что денежные средства являются ограниченным ресурсом, поэтому на предприятии следует постоянно совершенствовать финансовый механизм управления его денежными потоками. При управлении денежными потоками на предприятии должна ставиться цель оптимизации остатка денежных средств на основе обеспечения сбалансированности их поступления и расходования. В современных экономический условиях, которые подвержены постоянным изменениям, добиться данной цели управления денежными потоками возможно лишь на основе теоретических и методических разработок в сфере управления денежными потоками, которое включает в себя и их экономический анализ как одну из важнейших функций управления.

В процессе деятельности у любого предприятия складываются денежные отношения между:

- предприятием и занятыми на нем работниками, которые выра-

жаются в выплате персоналу доходов по ценным бумагам, в оказании работникам материальной помощи и предоставлении других социальных льгот из фонда потребления, образуемого за счет чистой прибыли;

- предприятием и поставщиками материальных ценностей, оборудования и услуг;

- предприятием и потребителями его продукции – по поводу образования выручки от реализации товаров (работ, услуг);

- предприятием и негосударственными финансовыми посредниками (коммерческими банками, фондовыми биржами, инвестиционными фондами, страховыми компаниями и другое);

- предприятием и налоговыми органами, пенсионными, страховыми и иными государственными внебюджетными фондами;

- предприятием и финансовыми органами при получении ассигнований из бюджета на определенные цели.

Перечисленные виды денежных отношений правомерно рассматривать как финансовые отношения, составляющие сущность финансов предприятий. В то же время материальной основой рассмотренной системы денежных отношений и выступает процесс движения денежных средств во времени, создающий денежный поток.

В настоящее время еще не выработано единого мнения по поводу определения денежных потоков. Ряд авторов подразумевают под денежными потоками разницу между полученными и выплаченными предприятием денежными средствами за определенный период времени. Ряд других авторов придерживаются точки зрения, согласно которой денежные потоки предприятия – движение денежных средств (оборот), то есть их поступление (приток) и выплаты (отток) за определенный период времени. Однако, разность определяется на конкретный момент времени, поэтому представление в таком виде потоков отождествляет их с остатком.

Понятие «денежные потоки» является агрегированным, включающим в свой состав различные виды потоков, обслуживающих финансово-хозяйственную деятельность предприятия. Поэтому термин «денежные потоки» следует применять в общем смысле, а в каждом конкретном случае использовать термин «денежные потоки» и уточнять, о каком потоке идет речь.

Совершенствование финансового механизма управления денежными потоками на предприятии позволяет увеличить степень финансовой и производственной гибкости компании, в силу следующих эффектов:

- совершенствование оперативного управления, особенно в части оптимизации поступлений и расходования денежных средств;

- увеличение объемов продаж и оптимизации затрат на основе более гибкого и оперативного маневрирования финансовыми ресурсами предприятия;

- совершенствование управления долговыми обязательствами и стоимостью их обслуживания, оптимизация условий переговоров с кредиторами и поставщиками;

- формирование надежной базы для оценки эффективности работы каждого из подразделений предприятия, его финансового состояния в целом;

- повышение ликвидности предприятия, за счет увеличения способности расплачиваться по своим обязательствам.

В результате совершенствования финансового механизма управления денежными потоками предприятия достигается более высокий уровень синхронизации поступлений и расходований денежных средств по объему и во времени, что позволяет повысить экономическую безопасность предприятия вследствие снижения реальной потребности предприятия в текущем и страховом остатках денежных активов, используемых в основной деятельности, а также создания резервов инвестиционных ресурсов в целях реального инвестирования.

Клюхина Е.С.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Калужский филиал
Научный руководитель – Озерова Е.И.

Сущность и значение основных фондов таможенных органов

В современных условиях экономического развития таможенным органам РФ необходимо заниматься поиском рациональных путей использования, обновления и модернизации основных фондов.

Актуальность и значимость данной темы во многом определяется тем, что одно из направлений развития таможенного дела в России является совершенствование материально-технической базы таможенных органов. Основные фонды составляют значительный удельный вес в составе нефинансовых активов таможенных органов и напрямую влияют на эффективность деятельности по оказанию таможенных услуг.[1]

Под основными фондами понимаются средства труда, обеспечивающие условия работы персонала таможенных органов, осуществление процедур таможенного оформления и контроля, передачи информации, проведение научных исследований, обучение персонала, коммуникационные связи, выполнение социальных задач.

[1]Андрейчук Е.Л., Дианова В.Ю., Смирнов В.П. Экономика таможенного дела, Санкт-Петербург: ИЦ «Интермедиа», 2012 г.

К основным фондам таможенных органов относят: служебно-производственные помещения, оборудование и технические средства таможенного контроля, измерительные приборы и устройства, средства связи, морские (речные, воздушные) транспортные средства, оружие, все виды специального имущества, производственный инвентарь, служебные животные, содержащиеся для кинологических служб и сторожевых целей.[1]

От их количества, стоимости, технического уровня и эффективности использования во многом зависят конечные результаты деятельности таможни, а именно: пропускная способность таможенных постов; пополнение государственного бюджета за счет таможенных платежей и налогов; обеспечение соблюдения порядка перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу; ведение борьбы с контрабандой и иными преступлениями, административными правонарушениями в сфере таможенного дела.

Стоит отметить, что в настоящее время таможенными органами РФ используются современные технические средства таможенного контроля, которые значительно повышают качество таможенного контроля без существенного роста затрат, связанных с таможенным администрированием внешнеэкономической деятельности.[2] Использование таможенными органами ИДК (инспекционно-досмотровый комплекс) позволяет повысить величину и качество оказываемых таможенных услуг, поэтому необходимо увеличить загрузку данного оборудования, с целью уменьшения простоя и увеличения пропускной способности.

Основной подход в оценке результативности деятельности таможенных органов должен быть таким, как и для хозяйствующих субъектов – это использование метода сопоставления результата и затрат. Например: отношение общих доходов таможенного органа (суммы таможенных платежей, перечисляемых в федеральный бюджет) к активам, которыми располагают таможенные органы для осуществления административно-хозяйственной деятельности.[3]

Таким образом, важным условием успешного выполнения таможенными органами возложенных на них функций является не только их обеспеченность основными фондами, но и максимальная степень их использования в процессе деятельности. Их эффективное использование выступает одним из решающих факторов увеличения объема

---

[1] Курс лекций по экономики таможенного дела – электронный ресурс http://reftrend.ru (Дата обращения: 19.06.2015)

[2]Общие сведения о Белгородском таможенном посте – электронный ресурс http://ctu.customs.ru (Дата обращения: 19.06.2015)

[3] Озерова Е.И. Роль анализа хозяйственной деятельности таможенных органов в оценке качества таможенного администрирования; «Управление экономическими системами» - электронный научный журнал: http://uecs.ru (Дата обращения: 20.06.2015)

оказываемых таможенных услуг и повышение качества обслуживания. Улучшение использования основных фондов также приводит к росту эффективности использования материальных, трудовых и финансовых ресурсов.

Корнаухов А.С.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Милованов Е.А., к.э.н., доц.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ РЕФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА В ЗДРАВООХРАНЕНИИ

Развитие здравоохранения в условиях рыночных отношений предполагает проведение реформирования в системе оплаты труда медицинским работникам. Это является основой создания мотивационной системы и соответствует требованиям современной рыночной экономики.

Актуальной проблемой оказания медицинской помощи в Российской Федерации является задача кадрового обеспечения учреждений здравоохранения. Решение данной задачи - одно из приоритетных направлений деятельности министерства здравоохранения России[1].

Все вышеизложенное позволяет определить актуальность проблемы совершенствования эффективности реформирования системы оплаты труда медицинских работников.

В соответствии с актуальностью необходимо рассмотреть следующие вопросы: анализ процессов реформирования системы оплаты труда медицинских работников; оценка состояния основных организационно-управленческих механизмов, обеспечивающих развитие здравоохранения; разработка предложений по совершенствованию рассматриваемых организационно-управленческих механизмов системы оплаты труда.

Уровень развития кадровых ресурсов здравоохранения в большей степени зависит от материально-экономических факторов. Экономические методы лежат в основе большинства существующих в настоящее время механизмов управления медицинским персоналом, как в мире, так и в отечественном здравоохранении.

[1] Постановление администрации Липецкой области от 28 февраля 2013 г. N 103 «об утверждении плана мероприятий ("дорожной карты") "изменения в отраслях социальной сферы, направленные на повышение эффективности здравоохранения Липецкой области".

Необходимо отметить, что в целом по стране соотношение врачей и медсестер составляет 1 к 2. Предстоит изменить это соотношение как минимум 1 к 3, а для некоторых направлений медицинской деятельности и более. В настоящее время в нашей стране работает 619 тысяч врачей и 1 млн 320 тысяч среднего медперсонала(1).

В системе здравоохранения Липецкой области работают 4005 врачей и 12264 средних медицинских работника. Обеспеченность на 10 тыс. населения врачами составляет 34,2, средним медперсоналом - 104,7. Укомплектованность медицинских организаций врачебными кадрами в целом по учреждению составляет 91,8% (с учетом коэффициента совместительства 1,7), средними медицинскими работниками - 96,4% (с учетом коэффициента совместительства 1,3). Соотношение врач/медсестра в области - 1/3. 98% врачей и 96% средних медработников имеют сертификат специалиста(2).

Концепция развития системы здравоохранения РФ до 2020 года определила, что основными проблемами в области управления медицинскими кадрами являются уравнительные подходы к оплате труда медицинского персонала и снижение престижа медицинской профессии[1].

В единой тарифной сетке по оплате труда работников государственных учреждений (ЕТС), применяемой с 1992 г, размер заработной платы не зависел от его объема и качества.

На рубеже 90-х гг. переход к новым формам управления, основанным на экономических методах, создал предпосылки для внедрение нового хозяйственного механизма (НХМ) в здравоохранении.

Но в результате внедрения НХМ не всегда удавалось избежать субъективного подхода к оценке индивидуального трудового вклада конкретного работника.

В сложившейся ситуации стало необходимым создание модели здравоохранения, имеющей относительно стабильный источник финансирования и обеспечивающей гарантированный объем медицинской помощи. Таким требованиям отвечала система обязательного медицинского страхования (ОМС), введение которой стало следующим этапом проведения реформ в отечественном здравоохранении.

С 2008 г. в учреждениях здравоохранения введена новая система оплаты труда[2], включающее в себя: рекомендуемые минимальные размеры окладов по профессиональным квалификационным группам, рекомендуемые размеры повышающих коэффициентов к окладам, условия осуществления и размеры выплат компенсационного характера, критерии установления выплат стимулирующего характера[3].

---

[1] Концепция развития здравоохранения РФ до 2020 года.

[2]Постановление Правительства РФ от 05.08.2008 N 583

[3] Приказ Минздравсоцразвития РФ от 28 августа 2008 г. N 462н «О введении новой системы оплаты труда работников федеральных бюджетных учреждений высшего

В соответствии с Указом Президента РФ от 7 мая 2012 г. N 597 Правительству РФ поручено обеспечить: повышение к 2018 г. средней заработной платы врачей, работников медицинских организаций, имеющих высшее медицинское (фармацевтическое) или иное высшее образование, предоставляющих медицинские услуги, до 200% от средней заработной платы в соответствующем регионе; повышение к 2018 г. средней заработной платы среднего медицинского (фармацевтического) персонала до 100% от средней заработной платы в соответствующем регионе; повышение к 2018 г. средней заработной платы младшего медицинского персонала (персонала, обеспечивающего условия для предоставления медицинских услуг) до 100% от средней заработной платы в соответствующем регионе[1].

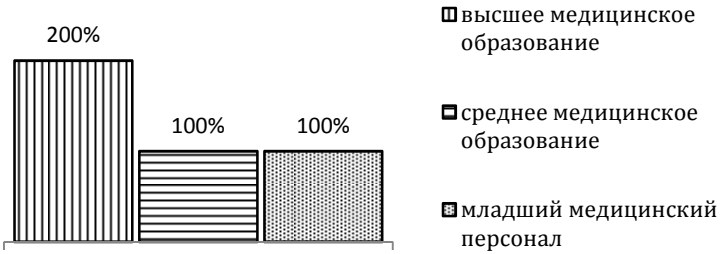


Рисунок 1 – Повышение к 2018 году средней заработной платы медицинских работников в РФ

Таким образом: оценка системы начисления заработной платы в РФ указывает на то, что эффективный рост оплаты труда медработников возможен при изменении структуры заработной платы работников в части увеличения гарантированной доли (должностного оклада) до 70%; размер оплаты должен зависеть от индивидуального вклада сотрудников, участвующих в процессе оказания платной медицинской помощи.

профессионального и дополнительного профессионального образования, подведомственных Министерству здравоохранения и социального развития РФ»

[1]Указ Президента РФ от 07.05.2012 N 597 "О мероприятиях по реализации государственной социальной политики".

Костина А.А.
Академия при Президенте РФ, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Милованов Е.А., к.э.н., доц.

Реалии современной поддержки сельскохозяйственных производителей в РФ

Несовершенства экономической политики государства за последние десять лет с особой остротой напряженностью проявились в положении аграрного сектора. Причиной этого стали: отраслевые особенности этой сферы, сложные стартовые условия, отставание агропромышленного комплекса от других отраслей национального хозяйства по существенным высокотехническим, экономическим и организационным параметрам. В результате при перепрофилировании всей экономики с использованием натуральных ресурсов финансовые ресурсы сельскохозяйственного сектора оказались в наихудшем положении.

Так, например, со стороны государства осуществление финансовой поддержки происходит на основе бюджетного финансирования при участии бюджетов всех уровней бюджетной системы РФ. В соответствии со статьей 68 Бюджетного кодекса РФ текущие расходы бюджетов направляются на «оказание государственной поддержки другим бюджетам и отдельным отраслям экономики в форме дотаций, субсидий и субвенций».

Государственная поддержка аграрного комплекса реализуется в рамках «Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 годы» в форме отчисления субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов РФ по следующим направлениям:

- Возмещение части затрат сельскохозяйственных товаропроизводителей на уплату страховой премии;
- Возмещение части процентной ставки по кредитам и займам;
- Государственная поддержка отраслей животноводства;
- Государственная поддержка отраслей растениеводства;
- Оказание несвязанной поддержки сельскохозяйственным товаропроизводителям в области растениеводства;
- Государственная поддержка малых форм хозяйствования;
- Государственная поддержка экономически значимых региональных программ;
- Техническая и технологическая модернизация, инновационное развитие;
- ФЦП "Устойчивое развитие сельских территорий на 2014 - 2017 годы и на период до 2020 года";

- ФЦП «Развитие мелиорации земель сельскохозяйственного назначения России на 2014-2020 годы».

На рисунке, представленном ниже, изображено финансирование государственной программы развития сельского хозяйства из федерального бюджета в млрд. рублей:

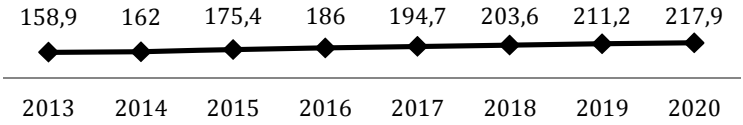


Рисунок 1 – Финансирование госпрограммы развития сельского хозяйства из федерального бюджета, млрд. рублей – 2013-2020

Государственной программы усовершенствования сельского хозяйства и регламентирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 годы предвидены субсидии на возмещение части затрат по кредитам сельхозпроизводителям. Субсидии предоставляются в размере 100% ставки рефинансирования ЦБ РФ. Субсидии предоставляются учрежденным в соответствии с Федеральным законом «О сельскохозяйственной кооперации». Максимальный размер субсидируемого кредита – 40 миллионов рублей на срок до 8 лет.

В настоящее время Налоговым кодексом Российской Федерации предусмотрены различные налоговые предпочтения в отношении сельскохозяйственных товаропроизводителей (например, в соответствие со ст. 164 НК РФ применяется пониженная ставка налога на добавленную стоимость в размере 10 %).

Стоит отметить, что структура господдержки сельского хозяйства меняется не принципиально, и на рисунке 2 это просто и ясно отражено:

Не малую роль играют гранты для молодых сельских предпринимателей, которые на сегодняшний день являются актуальными.

Субсидия начинающему фермеру выдается только при наличии у него бизнес-плана. Предприниматель для получения субсидии должен иметь собственные средства в размере не менее 100 тысяч рублей. Кредитная поддержка (для начинающих предпринимателей совместно с ОАО «Россельхозбанк»): 8,5 процентов годовых, сумму до 15 млн. рублей и сроком до 10 лет.

Таким образом, конечной целью импортозамещения, осуществляемого при помощи различного рода Государственных программ и иных способов развития отечественного сельского хозяйства, является рост конкурентоспособности АПК; в дальнейшем экспорт национальных товаров на мировой рынок; стимулирование государствен-

но-частного финансирования развития сельского хозяйства и, конечно же, производство качественных продуктов.

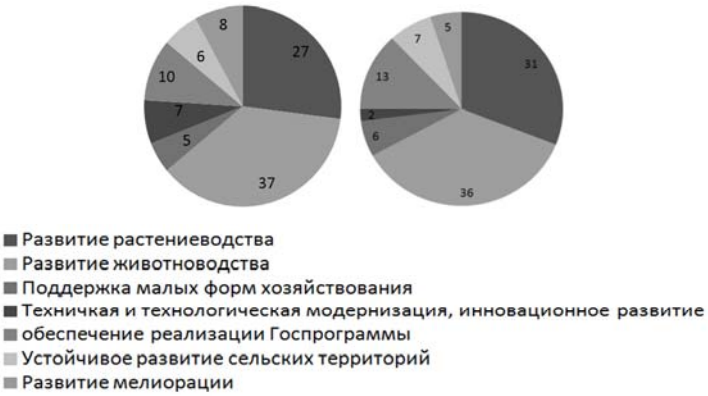


Рисунок 2 – Структура господдержки сельского хозяйства

Краснова А.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Суханов Е.В; к.э.н., доц.

Экономическая сущность налогообложения организации (на материалах ООО «Позитив»)

В условиях становления и реформирования налоговой системы России закономерно возрастает роль налога на прибыль как инструмента, регулирующего воздействие государства на развитие рыночной экономики. Современный характер налогообложения прибыли предприятий в Российской Федерации соответствует мировому уровню.

В современных условиях хозяйствования малым организациям и индивидуальным предпринимателям зачастую оказывается крайне сложно вести свою деятельность: условия рыночной экономики предполагают наличие конкурентов, требуют огромных финансовых вложений. Учитывая продолжительную финансовую нестабильность, Россия выбрала курс на всевозможную поддержку субъектов малого бизнеса. В основном, данный курс нашел свое воплощение в создании благоприятных налоговых условий.

Также законодательством большинства развитых стран малый бизнес определен в качестве особого субъекта государственного регулирования. Специфика малого бизнеса (социальная значимость, массовость) определила особенности его налогообложения, которое ориентировано на долгосрочные цели экономического развития и привязано к реально складывающимся экономическим пропорциям внутри данного сектора.

Указанные выше факты свидетельствуют об актуальности исследования системы налогообложения на предприятиях малого бизнеса.

Рассмотрим особенности налогообложения на примере ООО «Позитив». Малое предприятие ООО «Позитив» создано с правом юридического лица решением Учредителя №1 от 07.12.2005 г. на основании Гражданского кодекса Российской Федерации и Федерального закона Российской Федерации «Об обществах с ограниченной ответственностью».

В 2012 году ООО «Позитив» получена выручка от осуществления основного вида деятельности: оптовой торговли книгами, газетами, журналами и др. в размере 9 050 тыс. руб. (табл. 1).

Таблица 1 – Показатели, отражающие финансовые результаты деятельности ООО «Позитив»

Показатели	Значение, тыс. руб.			Изменения 2012–2013 г.		Изменения 2013–2014 г.	
	2012 г.	2013 г.	2014 г.	тыс. руб.	проц.	тыс. руб.	проц.
Выручка	9 050	10 152	15 123	1 102	112,2	-17128	148,9
Расходы по обычной деятельности	5 910	6 845	7 512	935	115,8	6 073	109,7
Прочие доходы	0	0	151	0	-	1 602	-
Прочие расходы	80	160	240	80	200,0	151	150,0
Налоги на прибыль	18	29	104	11	161,1	160	358,6
Чистая прибыль	3 042	3 118	7 418	76	102,5	86	237,9

По данным таблицы 1 в результате роста на 6 073 тыс. руб. или 40,16% в 2014 году выручка предприятия составила 15 123 тыс. руб. Чистая прибыль предприятия за анализируемый период увеличилась на 4 376 тыс. руб. или 58,99% (с 3 042 тыс. руб. до 7 418 тыс. руб.).

В соответствии с п. 2 ст. 346.11 Налогового кодекса РФ применение УСН предусматривает освобождение малого предприятия ООО «Позитив» от обязанности по уплате налога на прибыль организаций, налога на имущество организаций. ООО «Позитив» не признается также налогоплательщиком НДС. Иные налоги уплачиваются ООО «Позитив» в соответствии с законодательством о налогах и сборах.

В соответствии со ст. 346.14. Налогового кодекса РФ объектом налогообложения для ООО «Позитив» признаются доходы. Предприятие применяет ставку УСН в размере 6% от доходов.

Налоговая база определяется как денежное выражение доходов, подлежащих налогообложению, уменьшенных на сумму налоговых вычетов (ст. 210 НК РФ). Налоговым периодом по НДФЛ признается календарный год (ст. 216 НК РФ). Пунктом 1 ст. 224 НК РФ налоговая ставка установлена в размере 13 процентов и 30 процентов на сотрудника, не являющегося налоговым резидентом Российской Федерации. (п. 3 ст. 224 НК РФ)[1].

Главными преимуществами УСН является уменьшение налогового бремени, а так же упрощение налогового и бухгалтерского учета и отчетности для малых организаций и ИП.

Можно представить следующие направления реформирования упрощенной системы налогообложения:

- изменить статью допустимых расходов, дополнив ее следующими видами расходов: потери от брака, расходы на сертификацию продукции и услуг, представительские расходы, расходы на услуги банков, в том числе связанные с установкой и эксплуатацией электронных систем документооборота между банком и клиентами;

- разрешить субъектам малого предпринимательства в полном размере учитывать расходы на обязательное пенсионное страхование и пособия по временной нетрудоспособности, что приведет к реальному учету сумм заработных плат и оплате больничных листов работников;

- уменьшить ставку налога (для объекта налогообложения «доходы) по опыту стран СНГ, поскольку субъекты малого предпринимательства, применяющие УСН, иногда являются невыгодными партнерами для крупных организаций, уплачивающих НДС и разрешить им уплачивать НДС;

- предусмотреть с учетом опыта стран СНГ введение еще двух систем упрощенного налогообложения: налогообложение на основе разового талона и на основе упрощенной декларации.

[1] Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая): федер. закон от 05.08.2000 г. № 117-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2000. № 32. Ст. 3340.

Мальцева Е.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Кузнецова Н.Н., ст.преп.

Основные признаки и содержание понятия «налог»

Представители экономической и юридической науки разработали разнообразные определения налога, но, несмотря на наличие в них определенных различий, все они указывают на целый ряд общих, ключевых признаков, которые характерны для данного правового института. Ключевыми признаками налога принято считать: установление исключительно законом; социальную обоснованность налогового ограничения права собственности; основной целью налогового изъятия является финансовое обеспечение деятельности государства в интересах жизнедеятельности общества; налог не предусматривает целевой направленности последующих расходов; общеобязателен; индивидуален; безвозмезден; имеет регулярный характер уплаты; для налога предпочтительна денежная форма уплаты, но так же закон прямо указывают на возможность взыскания налога за счет иного имущества налогоплательщика; базируется на экономических, юридических, организационных принципах построения.

В последнее время некоторые авторы отдают свое предпочтение определению налога, которое изложено в Налоговом кодексе РФ, и остаются неизменными с момента его вступления в силу. «Налог – обязательный, индивидуально-безвозмездного платеж, взимаемый с организаций и физических лиц в форме отчуждения принадлежащих им на праве собственности, хозяйственного ведения или оперативного управления денежных средств в целях финансового обеспечения деятельности государства и (или) муниципальных образований».[1]

Необходимо отметить, что в определении, изложенном Налоговым кодексом, присутствуют не все характерные признаки налога. А именно:

- отсутствует признак обязательного установления законом, не подчеркивается правовой характер налога, не раскрывается его главное преимущество перед другими формами обязательных изъятий в бюджетную систему страны или государственные внебюджетные фонды;

- указано, что налог уплачивается в денежной формой, вместе с тем, положения п.7 ст.46 Налогового кодекса РФ прямо указывают на

[1] Налоговый кодекс Российской Федерации (часть I): Федеральный закон РФ от 31.07.1998 №146-ФЗ: принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации от 26. 07. 2000 г. (в ред. от 01.02.2016) Ст. 8.

возможность взыскания налога за счет иного имущества налогоплательщика, при недостаточности или отсутствии денежных средств на счетах налогоплательщика. Статьями 47, 48 Налогового кодекса РФ регламентирован процесс взыскания налоговых платежей за счет иного имущества налогоплательщика, что противоречит понятию, которое содержит в Налоговый кодекс РФ.[1]

– существует неточность в определении понятия «взимания», которое характеризует порядок уплаты налога. В большинстве случаев уплачивается налогоплательщиками самостоятельно и добровольно, но если они уклоняются от уплаты налога, он может изыматься принудительно. В последнее время деятельность налоговых органов направлена на информирование, предупреждение и создание условий, в которых налогоплательщик отдает предпочтение соблюдению налогового законодательства и самостоятельной уплате налоговых платежей;

– в определении термина «налог» отсутствует его важнейший, свойственный только налогу признак – регулярность уплаты.

В настоящее время существует два основных подхода в определении налога. Другими словами, представителями различных концепций определение «налога» ставится в зависимость от его процессуального, либо материального начала.

Рассматривая понятия «налог» как законную процедуру, необходимо учитывать правовую деятельность государства по отчуждению, взиманию, изъятию платежа или взноса и исполнению налогоплательщиками своей налоговой обязанности.

При определении налога, как материального объекта, следует отметить, что закон устанавливает порядок взимания с определенного круга лиц – налогоплательщиков части дохода с указанием ставок, размеров и сроков уплаты налоговых изъятий, при установлении налога определяется круг налогообязанных лиц, размер налога и обязанности по уплате.

Установление налога в любом случае первично относительно его взимания или уплаты. Кучеров И.И. считает, что налог может быть определен как правовая форма возложения на физических лиц или организации основанной на законе и обеспеченной силой государственного принуждения обязанности по участию в формировании бюджета, необходимого для покрытия общественно значимых расходов на условиях индивидуальной безвозмездности и безвозвратности.[2]

Другой автор, С.Г. Пепеляев дает своё определение. Он считает, что налог - единственно законная форма отчуждения собственности фи-

[1] Налоговый кодекс Российской Федерации (часть I): Федеральный закон РФ от 31.07.1998.

[2] Кучеров И.И. Новый концептуальный подход к определению налога // Финансовое право. - М. 2008. № 1. С. 16-18.

зических и юридических лиц на началах обязательности, индивидуальной безвозмездности, безвозвратности, обеспеченная государственным принуждением, не носящая характер наказания или контрибуции, с целью обеспечения платежеспособности субъектов публичной власти.[1] Данное определение приобрело наиболее широкую поддержку среди представителей науки налогового права, где также подчеркивается первичность правового установления.

Необходимо отметить, что нет единства в формулировке процесса перехода права собственности денежных средств в виде налога от налогоплательщика к государству или муниципальному образованию. В определениях, предложенных Кучеровым И.И. и С.Г. Пепеляевым, данный процесс выражается как некая форма отчуждения, а Д.Г.Черник определяет процесс перехода права собственности денежных средств в виде налога как «взнос».[2]

В.А. Соловьев считает более правильным при формулировке процесса изъятия налога использовать слово «платеж», которое предполагает активное действие налогоплательщика и выражает его волю. Взнос, по его мнению, это процесс взимания, который требует активного действия публичного субъекта, изъявляющего свою волю относительно субъекта, которым выступает налогоплательщик. Если налог, рассматриваемый как платеж, внесен в бюджет добровольно, то тогда взимать нечего. По мнению Соловьева В.А.: «налог – это платеж, активное действие и следствие волевого акта налогоплательщика…, а «слово «взимание» необходимо исключить[3].

Точка зрения В.Г.Панскова и Д.Г. Черника относительно вопроса об употреблении в определении налога термина взнос, на наш взгляд, является более убедительной, поскольку слово «взнос» соответствует основному признаку налога – безвозмездности, а использовании термина «платеж» ему противоречит.

Подводя итог, проведенного исследования можно сделать следующие выводы:

– при определении понятия «налог», нужно принимать во внимание все признаки налога и их содержание;

– законное установление процедуры налога всегда первично относительно порядка его взимания и уплаты;

– понятие налога указывает на необходимость правового действие со стороны государства, которое осуществляет взимание налога в форме отчуждения, взимания или изъятия определенной части собственности;

---

[1] Горбунова О.Н. Грачева Е.Ю. Финансовое право. М. 2004.С. 159.

[2] Д.Г. Черник. Налоги. М. 2002. С. 38.

[3] Соловьев В.А. О правовой природе налога // Журнал российского права. – М. 2002. №3.

– большинство определений налога содержит указание на переход права собственности, денежных средств от налогоплательщика к государству или муниципальному образованию;

–целью налога является финансовое обеспечение деятельности государства в интересах общества и правовое действие.

Таким образом, обобщая рассмотренные мнения, учитывая характерные признаки налога, сформулируем наиболее полно раскрывающее содержание и характеристику понятие налога.

Налог – это установленный законом и обеспеченный силой государственного принуждения по ограничению права собственности обязательный, индивидуально – безвозмездный, регулярный взнос, который уплачивается лицами, признаваемыми налогоплательщиками, в денежной (или иной) форме, обеспечивающий формирование публичного фонда денежных средств в целях финансового обеспечения деятельности государства и муниципальных образований для покрытия общественно значимых расходов вне зависимости от их направленности.

Для финансового права правильное толкование определение налог имеет большое значение, так как налоги являются основным источником формирования бюджета.

Миляева К.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Дронова Н.А., ст. преп.

«УМНЫЙ ГОРОД»: ПЕРСПЕКТИВЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ

Поиск и разработка новых моделей строительства и развития городов идёт во всем мире, а город будущего получил название «умный город». Проекты такого рода объединяет общий подход, ориентированный на создание городов, обладающих высоким потенциалом устойчивого долговременного развития. Так актуализируется задача создания условий для развития современных городов как интеллектуальных центров, которые обеспечивают на практике приоритет информационных и нематериальных параметров городского развития традиционными материальными элементами, тем самым превращая их в «умные города» («smart city»). Включение в деловой оборот термина «smart city» это необходимость его конкретизации применительно к практике муниципального управления.

В настоящее время подход «smart city» успешно применяется в таких странах как, США, Южная Корея, Бразилия, Япония, Шотландия и др.[1]

Умный город-это такой город, инфраструктура которого построена на новых технологиях позволяющих целесообразно использовать источники энергии и максимально снизить их вредное воздействие. Этот процесс затрагивает самые разные аспекты городской жизни: экономику, безопасность, экологию, культуру, развлечения, ЖКХ, здравоохранение, дорожное движение и тд. Динамическое освещение, мобильные сервисы, единые порталы городских услуг - все это и многое другое - элементы "умного города". Именно с учётом внедрения этих элементов и в этом направлении нам необходимо строить свою работу в ближайшей перспективе. В Европе города "умнеют" уже давно, в России этот процесс начался сравнительно недавно.

По мнению ряда ученых, город может быть определен как «умный» только при условии, что инвестиции направлены в социальный и человеческий капитал и такие традиционные сферы для большинства городов, как ИКТ и транспорт. Это и является залогом устойчивого экономического развития и высокого качества жизни населения, и в целом во всём мире.

«Умные города» могут быть определены как системы, интегрирующие в рамках единого городского пространства следующие оси деятельности:

- умная среда;
- умные люди;
- умная экономика;
- умная мобильность;
- умное управление;
- умная жизнь.

Эти шесть направлений должны быть соединены с традиционными региональными теориями городского роста и развития. Именно, все эти оси основаны на теориях региональной конкурентоспособности, транспортной мобильности и ИКТ, рационального использования природных ресурсов, повышения качества жизни, а также участия граждан в управлении городами.[2]

Главная идея системы «умный город» - это создание информационного пространства, которое содержит данные о работе контролируемых объектов. Это управление может вестись в реальном режиме времени и на любом расстоянии. После грандиозных проектов такие как «Масдар» и «Сонгдо», передовики технологии IBM и Cisko, сначала создали концепцию «умного города», оставив архитекторов позади,

[1] URL: http://elibrary.ru/item.asp?id=22430459 (дата обращения 20.11.2015)

[1] Вебер М. Город будущего (Электронный ресурс) URL: http://krotov.info/library/03_v/eb/er_07.html (дата обращения 20.11.2015)

так как это противоречит теории «умного города» как комплексного решения, которое охватывает все слои общества. Именно поэтому, на сегодняшний день метод «smart city» больше всего нуждается в дизайнерах и архитекторах. Архитекторы должны быть заинтересованы в создании «умных городов». Гораздо проще спроектировать здание с новой технологией, чем модифицировать уже построенное.

Архитектор может стать посредником между инновацией и людьми, которым она призвана служить. В процессе написания статьи были получены цели, которые необходимо запустить в систему стратегического управления городом, а также отойти от точечной застройки городской среды, перейдя к комплексному строительству. «Умный город» перестанет быть всего лишь словом и по-настоящему станет интегрированным движением в сторону интеллектуального развития городов.

«Город будущего» – проект с таким амбициозным названием стал основой генерального плана развития Липецка. В 2015 году этот документ представят широкой публике.

О новой градостроительной политике в областном центре заявил руководитель региона Олег Королев.

– В ближайшие десять лет жилищное строительство у нас будет развиваться в новом качестве. Предстоит выполнить серьезный пласт работы, но строительные коллективы региона доказали, что нам по силам воплощение даже самых смелых планов. И опираться мы будем даже не на столичный опыт, а на успешные примеры других государств, – сказал Олег Королев журналистам. – С учетом большой промышленной и экологической нагрузки город Липецк должен развиваться за счет городов-спутников, и связь между центром и этими спутниками должна осуществляться с использованием различных видов транспорта в одной системе. В концепции «Города будущего» мы четко оговорили и необходимость улиц без автомобильного движения, и наличие специальных велосипедных дорожек. Но, прежде всего, речь идет о доступности жилья и комплексной застройке территорий. То есть о создании новой качественной городской среды.[1]

Таким образом, можно сделать однозначный вывод: преобразовывая индустриальные города в «умные» является общемировым трендом, а также совершенно реальной и достижимой перспективой для российских городов, и Европы в целом. В то же время переориентация в стратегии развития городов агломераций и мегаполисов, предполагает кардинальную перестройку системы управления развитием муниципалитетов, включающую смену стандартов, критериев, приоритетов, целей и задач, показателей результативности и эффективности.

[1] «Город будущего» презентуют в Липецке в 2015 году (от 10 сентября 2014 г.) URL: http://www.lipetskmedia.ru/news/view/41034-_Gorod_budushyego_.html (дата обращения 20.11.2015)

Муминова Ш.Б.
ФГБОУ ВО «Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова»,
Ташкентский филиал
Научный руководитель - Абдуллаева Ш.Р. к.э.н., доц.

Пути развития кредитной деятельности коммерческих банков

Современная банковская система является важнейшим и неотъемлемым элементом структуры рыночной экономики. Создание эффективного финансового рынка ознаменует кардинальное изменение роли кредитных институтов в управлении и повышении роли коммерческого кредита в системе экономических отношений.

Проводимые в Узбекистане принципиальные реформы коренным образом влияют на происходящие в экономике перемены предполагающие существенные изменения во взаимоотношениях между коммерческими банками и отдельными субъектами хозяйствования. Конъюнктура существующего на данный момент рынка коммерческого кредитования предполагает определенный уровень риска. Так высокая рискованность банковской деятельности главным образом связана с самими условиями и результатами деятельности его клиентов. Проводя структурный анализ активов банковской системы Узбекистана можно сделать вывод, что более трети из них приходится на кредитный портфель. Рассматривая основные направления деятельности коммерческого банка следует отметить, что на кредитные операции банка приходится львиная доля прибыли, а также по масштабности размещения средств кредитная деятельность явно выделяется. Именно поэтому управление кредитными операциями является неотъемлемой частью стратегии и тактики развития любого коммерческого банка.

Исходя из этого в 2015 году было обеспечено дальнейшее укрепление банковской системы, повышение уровня капитализации и расширение инвестиционной активности банков. Совокупный капитал банковской системы увеличился по сравнению с 2014 годом на 23,3 процента и достиг 7,8 триллиона сумов. За последние 5 лет данный показатель вырос в 2,4 раза. Уровень достаточности капитала нашей банковской системы составляет почти 24 процента, что в 3 раза превышает общепринятые международные стандарты, а ее ликвидность – в 2 раза выше самых высоких индикаторных оценок", - отметил Президент Республики Узбекистан Каримов И.А., выступая на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам 2015 года и приоритетам социально-экономического развития на 2016 год.[1]

[1]Каримов И.А. «Наша главная цель – несмотря на трудности, решительно идти вперед, последовательно продолжая осуществляемые реформы, структурные преобразования в экономике, создавая еще более широкие возможности для развития

Поэтому в настоящее время важно определить эффективность операций по использованию кредитных ресурсов, их возвратность, получение процентов за пользования ими и дальнейшее размещение. Экономической основой развития кредитных отношений выступают кругооборот товара и оборот капитала или денежных средств. Сбалансированное возрастание объема кредитов и улучшение их качества является необходимым условием достижения и поддержания стабильного функционирования и развития коммерческих банков, их положительного влияния на развитие экономики.

Повышение эффективности кредитных операций – это главный показатель правильно спланированного и проводимого управления кредитными операциями. Поэтому для повышения эффективности деятельности коммерческого банка важное значение имеет проведение комплексной оценки кредитной деятельности, качества активов, определения рейтинга коммерческих банков. Сегодня все коммерческие банки имеют рейтинги национального агентства, а также международные рейтинги. «Пользователи рейтингов национальных агентств, на сегодняшний день - это, прежде всего, отечественные инвесторы, для которых необходим учёт национальной практики делового оборота»[1].

Вопросы совершенствования комплексной оценки кредитной деятельности коммерческих банков также остаются актуальными с учетом расширения финансового рынка, развития новых видов банковских услуг, внедрения информационных технологий, повышения социальной значимости банковского кредитования. Новым направлением в развитии кредитной деятельности коммерческих банков станет использование Интернет - технологий. Транзакционные услуги позволяют наиболее полно реализовать возможности дистанционного банковского обслуживания.

В Узбекистане на начало 2015 года общее количество Интернет пользователей превысило 7,1 млн. абонентов, в то же время расчет охвата Интернет банкинга составлял всего 0,3%, в то время как в развитых странах данный показатель составляет в среднем от 40-50%[2].

частной собственности, предпринимательства и малого бизнеса» // газета «Правда Востока» №11 (6416) от 16 января 2016 года.

[1] Хамидулин М. Б. О необходимости развития национальной системы рейтинговой оценки предприятий в Республике Узбекистан// Современная наука: актуальные проблемы и пути их решения. Сборник научных статей. Труды Международной дистанционной научной конференции «Современная наука: актуальные проблемы и пути их решения» (Российская Федерация, г. Липецк, 25 - 26 сентября 2014г.). / Под ред. М. Ю. Левина. – Липецк: ООО «Максимал информационные технологии», 2014.-С.31.

[2] Абдуллаева Ш.Р. Внедрение инноваций в развитие банковских услуг в Узбекистане. Сборник научный статей XI Международной дистанционной научной конференции. Журнал «Современная наука; актуальные проблемы и пути их решения № 11, Липецк, ООО «Максимал информационные технологии», 2014, - С. 61.

Основными источниками кредитных ресурсов коммерческих банков выступают собственные и привлеченные средства. На национальном рынке отсутствуют инструменты, характерные для развитых рыночных хозяйств, как торговля фондовыми ценностями, вексельный и чековый обороты, клиринговые палаты и т.д. Практическое отсутствие спекулятивных операций на финансовом рынке обосновано в пользу расширения кредитных и расчетных операций, как основы банковского бизнеса.

Объемы кредитования народного хозяйства, с одной стороны, не должны превышать определенную критическую черту, за которой начинается усиление инфляционных процессов, а с другой стороны, должны обеспечивать стимулирование развития национального производства.

Кредит должен создавать благоприятные условия для развития всех сфер и отраслей национальной экономики. Он является важным источником капитальных вложений, поэтому традиционно выделяется его существенная роль в реструктуризации экономики и инвестиционной деятельности. Благодаря кредиту реальный сектор экономики получает возможность проводить модернизацию собственного производства, внедрять новые технологии, расширять объем производства или создавать новые виды продукции.

Нечаева В.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Графов А.В., д.э.н., проф.

ИНФРАСТРУКТУРА РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ И ОСОБЕННОСТИ ЕЕ ФОРМИРОВАНИЯ В РФ

Прежде, чем перейти к рассмотрению инфраструктуры рынка ценных бумаг, необходимо выяснить что означает понятие «фондовый рынок», так как именно он является основой инфраструктуры.

Фондовый рынок позволяет аккумулировать временно-свободные денежные средства и направлять их на развитие перспективных отраслей экономики. Так как, рынок ценных бумаг в Росси неустойчив, следовательно, развитие фондового рынка является актуальным на данный момент.

Инфраструктура фондового рынка объединяет в себе участников рынка ценных бумаг, которые необходимы друг другу для инвестирования экономики. Участники РЦБ – это физические и юридические

лица, которые продают или покупают ценные бумаги, обслуживают их оборот и расчеты по ним, вступая между собой в определенные экономические отношения по поводу обращения ценных бумаг.

К участникам рынка ценных бумаг относятся: инвесторы; эмитенты; саморегулируемые организации; профессиональные участники рынка. Остановимся подробнее на ключевых участниках рынка таких как инвестор и эмитент. Инвестор – это лицо, которому ценные бумаги принадлежат на праве собственности. Эмитент – юридическое лицо или органы власти, несущие от своего имени обязательства перед владельцами ценных бумаг по осуществлению прав, закрепленных ими.

Фондовый рынок является «посредником» в установлении контактов между инвестором и эмитентом. Итак, рынок ценных бумаг – это совокупность экономических отношений, связанных с выпуском и обращениям ценных бумаг между его участниками.

В зависимости от времени и способа обращения ценных бумаг он подразделяется на первичный, т.е. продажа только что появившихся ценных бумаг на рынке ее первым владельцам, и вторичный, где происходит обращение ранее выпущенных ценных бумаг на рынке.

Кроме того, в зависимости от совершения сделок рынок ценных бумаг подразделяется на два независимых друг от друга рынка: организованный (биржевой) и свободный (внебиржевой). Говоря «простым языком» организованный рынок – это обращение ценных бумаг между лицензированными профессиональными посредниками, в то время как понятие «свободный рынок» подразумевает сделки с ценными бумаги без соблюдения единых для всех участников рынка правил.

Говоря про организованный рынок можно с уверенностью сказать, что на нем установлены четко организованные правила, которые требуют, чтобы ценные бумаги, предназначенные для продажи, проходили специальную регистрацию и удовлетворяли документам фирмы, для финансового благосостояния которой выпускаются данные бумаги. Их купля-продажа осуществляется путем заявки на фондовой бирже, а все связанные с этим процедурные вопросы строго регламентируются правилами этой биржи и государственным законодательством. Свободный рынок является полной противоположностью Организационного рынка, так как отношения продавца и покупателя ведутся в «свободной форме» без особых требований. Здесь действуют законодательные нормы, обеспечивающие полный контроль за предпринимательской деятельностью. Кроме того, на организованном и свободном рынках имеются общие черты, в которых говорится об уголовной и административной ответственности продавца в случае обмана либо предоставления ложной информации клиенту. Деятельность посредников строго регламентирована, а сама

купля-продажа ценных бумаг имеет правовой характер и подлежит юридическому оформлению.[1]

В соответствии с данной классификацией рынок ценных бумаг можно условно подразделить по видам ценных бумаг обращавшихся, в том числе и на российском рынке: рынок государственных бумаг; рынок акций; рынок облигаций; рынки векселей разных эмитентов; рынки производных ценных бумаг (в основном фьючерсов).

Следовательно, классификация инфраструктуры рынка ценных бумаг отражает его развитие привлекательности для инвесторов и роли национальной экономике. Необходимо отметить, что проблемы, связанные с российской экономикой, системой правовой безопасности и государством в целом являются выражением инфраструктуры фондового рынка.

Основы инфраструктуры отечественного фондового рынка сформировались в начале 90-х годов. К данному периоду при поддержке Минфина России и Банка России на базе ММВБ и региональных валютных бирж на рынке ГКО и ОФЗ была создана инфраструктура Организованного Рынка Ценных Бумаг (ОРЦБ), которая применяла современные технологии и обеспечивала расчеты, производимые по сделкам с ценными бумагами по принципу "поставка против платежа". В связи с этим рынок корпоративных ценных бумаг довольно быстро провел массовую приватизацию, что отразилось в развитии инфраструктуры темпы которой «зашкаливали». В ходе чего образовался в основном внебиржевой рынок акций российских эмитентов, который не образовывался в единую правовую систему. На рынке корпоративных ценных бумаг права акционеров фиксировались самостоятельно эмитентами и сотнями регистраторских компаний, к которым постепенно добавлялись десятки депозитарных компаний. Развитие инфраструктуры фондового рынка шло по принципу "кто платит, тот и заказывает музыку". Большое влияние на развитие и инфраструктуру нашего фондового рынка оказал финансовый кризис 1998 г. В связи с этим рынок ценных бумаг стал неликвидным, о чем свидетельствуют надежные и эффективные расчеты на данном рынке требования к которым со стороны инвесторов ужесточились. Также необходимо отметить, что перед участниками рынка ценных бумаг предстали проблемы не разрешения достаточно сложных вопросов на фондовом рынке со стороны правовой системы, которые возникли после кризиса 1998 г.[2]

По нашему мнению главенствующими проблемами российской фондовой инфраструктуры являются: дефицит ликвидности и ее вы-

[1] Бобровская М.А. Банковские услуги предприятиям. 2011. С. 43

[2] Абрамов А.Е. НДЦ – элемент общероссийской инфраструктуры рынка ценных бумаг. 2013. С. 56

сокая концентрация, фрагментированность инфраструктуры, переток торговой активности за рубеж, недостаточное развитие первичного рынка, медленный рост привлечения частных инвестиций, отсутствие у государства публичной стратегии развития фондового рынка, дефицит доверия инфраструктурных организаций друг к другу, хроническое недофинансирование всех субъектов инфраструктуры, неприемлемо высокий уровень рисков.

Подводя итог вышесказанному, отметим, что вложения в инфраструктуру в любой экономике носят долговременный характер и не всегда имеют четкий срок окупаемости.

Олимжонов А.У.
ФГБОУ ВО «Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова»,
Ташкентский филиал
Научный руководитель - Абдуллаева Ш.Р., к.э.н.,доц.

ПРИВЛЕЧЕНИЕ ИНОСТРАННОГО КАПИТАЛА В РАЗВИТИЕ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ

В современных условиях глобализации каждая страна стремиться привлекать иностранные инвестиции в целях обеспечения устойчивого роста национальной экономики и эффективной интеграции в международное экономическое пространство.

Для иностранных инвесторов важным фактором благоприятного инвестиционного климата является уровень развития банковской системы и ее открытость для участия иностранного капитала. В настоящее время в республике с участием иностранных инвестиций осуществляют деятельность 5 коммерческих банков и представительства 6 крупных банков мира. Наряду с важным значением ежегодного роста активов банковской системы, достижения высокого уровня культуры ведения бизнеса, внедрения новых технологий и создания необходимой банковской инфраструктуры, их участие на финансовом рынке также создают условия для увеличения внутренних инвестиций.

Центральный банк, выступающий главным регулятором банковской системы, принимает действенные меры для улучшения деловой среды и повышения инвестиционной привлекательности, основными критериями, которого являются обеспечение верховенства закона, установление справедливой конкуренции среди кредитных организаций, сокращение административных ограничений, обеспечение прозрачности банковской деятельности, создание качественной инфраструктуры для развития банковского бизнеса.

Стабильный рост и качество основных показателей банковской системы, последовательное проведение денежно-кредитной политики, понижение процентной ставки по кредитам, повышение интеллектуального потенциала, рост уровня пользования населением и предпринимателями финансовых услуг, эффективный банковский надзор, ведение финансовых отчетов на основе международных стандартов, использование инвестиций в конкретных целях, снижение инвестиционных рисков на минимальный уровень становятся важными факторами улучшения инвестиционной среды в системе.

Несмотря на достигнутые результаты по обеспечению финансовой устойчивости банковской системы и повышению роли коммерческих банков в развитии национальной экономики существует и ряд проблем, которые требует своего решения. Например, низкой остается доля банков не только в финансировании инвестиций в основной капитал, но и в целом в структуре ВВП доля активов коммерческих банков составляет 37%, капитала – 5,5%, что говорит о наличии нереализованного еще потенциала роста кредитных и инвестиционных операций коммерческих банков.

В ужесточении конкуренции есть, естественно, серьезный риск для местных банков. Снижение доходности по операциям делает затруднительным расширение их капитальной базы, которая в странах с развивающимися рынками и так достаточно слабая. Это может оказать определенный дестабилизирующий эффект на национальную финансовую систему. Поэтому расширение участия иностранного капитала обязательно должно сопровождаться совершенствованием системы надзора, чтобы иметь возможность предупредить резкое ухудшение состояния местных институтов, не выдерживающих конкуренции. Помимо возможностей увеличения капитальной базы и воздействия на прибыльность дополнительным фактором риска может служить потенциальное ухудшение качества кредитного портфеля. Это связанно с тем, что первоклассным национальным заемщикам выгоднее обращаться к более дешевым ресурсам, предоставляемым иностранными банками.

Однако при наступлении тяжелого для экономики времени присутствие иностранных банков может оказать как стабилизирующий, так и дестабилизирующий эффект. С одной стороны, иностранные банки, во многом опирающиеся на зарубежные ресурсы, более устойчивы к внутренним шокам. С другой стороны, в случае угрозы банковского кризиса возможен вариант, когда вкладчики воспримут иностранные банки как безопасную гавань и начнут массовое изъятие средств из местных банков, усугубляя положение национальных организаций. Цель нашей банковской системы - интеграция в международное банковское сообщество. Исходя из этого, важнейшей задачей является повышение траспарентности коммерческих банков.

Для этого необходимо:

а) ввести международные стандарты финансовой отчетности кредитных организаций.

б) детализировать законодательство о банковских группах и банковских холдингах, а также об участии банков в финансово-промышленных группах.

Для создания в стране благоприятного инвестиционного климата необходимо:

а) провести либерализацию системы валютного регулирования и валютного контроля.

г) усовершенствовать систему надзора и контроля за деятельностью кредитных организаций;

ж) модернизировать системы налогообложения банков;

Обращение к зарубежным источникам капитала необходимо стране по нескольким причинам:

- экономический кризис и резкое сокращение внутренних инвестиционных ресурсов делают необходимым обращение к зарубежным источникам финансирования как конкретных проектов в сфере производства, так и бюджетной сферы (через увеличение внешнего государственного долга);

- привносимые иностранными инвесторами в экономику современные технологии способны существенно повысить конкурентоспособность отечественного производства;

- предприятия с иностранными инвестициями, создавая новые рабочие места, способствуют повышениею уровня занятости населения и снижению социальной напряженности;

- конкуренция предприятий с иностранными инвестициями со “старыми” предприятиями на внутреннем рынке может иметь существенное значение в борьбе с монополизмом;

Подводя итог всему вышеуказанному, можно отметить, что необходимо повысить роль иностранных инвестиций в развитии банковской системы и увеличении ее капитализации. Поэтому полагается целесообразным разработать меры по привлечению иностранных инвестиций в создание совместных банков, в качестве инвесторов предпочтительнее привлекать зарубежные коммерческие банки, в первую очередь стран – основных торговых и инвестиционных партнеров, как Российская Федерация, Германия, Китайская Народная Республика.

В этих целях необходимо совершенствовать законодательную базу прав и обязанностей инвесторов, повышать качество корпоративного управления, способствовать снижению некоммерческих рисков вложений и ускорению перехода на международные стандарты бухгалтерского учета и финансовой отчетности, в целом повышать доверие иностранных партнеров.

Рогозин Д.А.
ФГБОУ ВО «Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова»,
Ташкентский филиал
Научный руководитель - Абдуллаева Ш.Р. к.э.н., доц.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СТРУКТУРЫ ПРИВЛЕЧЕННЫХ СРЕДСТВ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

Важнейшей характеристикой банка как специфического института является работа преимущественно на привлеченных ресурсах. Банк напрямую зависит от привлеченных ресурсов, их количественные и качественные характеристики определяют потенциал банка, влияют на его ликвидность и устойчивость. Грамотная и взвешенная политика в области управления привлеченными ресурсами является не только атрибутом качественного банковского менеджмента успешно функционирующего банка, но и непременным условием его конкурентоспособности, стабильной и прибыльной деятельности. На сегодняшний день операции по привлечению средств являются необходимым элементом функционирования банка и относятся к числу его базовых операций. Ни один банк, каким бы большим собственным капиталом он ни располагал, без привлеченных ресурсов не сможет нормально функционировать. Операции по привлечению средств увеличивают ресурсную базу банка, что позволяет ему вовремя рассчитываться по своим обязательствам, наращивать масштабы активных операций и при прочих благоприятных обстоятельствах получать больший доход. В связи с этим особую актуальность приобретают используемые методы управления банковской деятельностью, в частности, методы управления привлеченными ресурсами, и поиск путей их развития.

Для достижения результата в области совершенствования структуры привлеченных средств коммерческого банка, необходимо использовать комплекс мер. Совершенствовать механизм привлечения средств необходимо с помощью получения кредитов и займов от других банков, иных юридических и физических лиц. В этой сфере необходимо улучшать сервис обслуживания, повышать степень доверия, предлагать выгодные условия для размещения свободных денежных ресурсов, использовать и внедрять передовые технологии для повышения доступности и повышать информационную осведомленность граждан.

Совершенствование структуры привлечённых средств в коммерческих банках предполагает решение ряда вопросов, в том числе относящиеся к различным сферам деятельности коммерческого банка. Например, сегодня коммерческие банки являются самыми активными участниками рынка ценных бумаг в качестве эмитентов соб-

ственных акций (ежегодно капитал банка увеличивается, в том числе за счет выпуска дополнительных акций или проведения капитализации прибыли). Именно реализация акций, являющихся документарным подтверждением внесения вклада инвестора в формирование уставного фонда предприятия, приносят прямые и фактически бессрочные инвестиции[1].

При этом не выпускаются другие виды ценных бумаг, как корпоративные облигации, сберегательные сертификаты. Поэтом одним из первых направлений развития ресурсной базы является повышение активности деятельности коммерческих банков на рынке ценных бумаг. Развитие рынка ценных бумаг, принимая во внимание зарубежный опыт, позволит увеличить долю участия банков в инвестиционной деятельности. Привлечение средств посредством выпуска и распространения ценных бумаг, позволит расширить базу охвата и даст возможность участия коммерческому банку на новых рынках. Однако для иностранных инвесторов «одним из принципиальных вопросов является вопрос о выплате дивидендов, порядок выплаты и величина которых, обычно, базируются на суммах, отраженных в отчетности, составленной по национальным стандартам, в частности на величине накопленной нераспределенной чистой прибыли. При переходе на МСФО данная сумма может измениться, что создаст определенные сложности для понимания отчетности инвесторами».[2] Также в целях совершенствования структуры привлеченных средств важным вопросом является создание новых предложений по долгосрочным депозитам, создания новых целевых депозитов, депозитов, связанных с потребительским кредитованием и других новых видов банковских услуг.

[1] Хамидулин М. Б. О вопросах несоответствия бухгалтерского и корпоративного законодательства //Тенденции развития бухгалтерского учета: вызовы и современность [Электронный ресурс] - Воронеж: Воронежский филиал РЭУ имени Г.В. Плеханова, 2015, -С.222.

[2] Абдуллаева Ш. Р. Особенности организации бухгалтерского учета в коммерческих банках Узбекистана. Тенденции развития бухгалтерского учета: вызовы и современность [Электронный ресурс] - Воронеж: Воронежский филиал РЭУ имени Г.В. Плеханова, 2015, - С.10.

Сладкова И.О.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Филатова И.И., к.э.н., доц.

Основа экономической безопасности образовательного учреждения

В настоящее время все большее внимание приковывается к такому понятию, как экономическая безопасность. Из разных сфер деятельности ученые, теоретики, практики, руководители и обычные служащие приходят к выводу об особой важной роли и огромному влиянию экономической безопасности сначала на предпринимателей, организации, а затем и на государство в целом. Одна из приоритетных задач, на данный момент – есть изучение и поддержание безопасности в образовательных учреждениях, являющимися опорной точкой в дальнейшей судьбе тех, кто строит устойчивую экономику страны.

Экономическая безопасность – это многогранное состояние. Здесь обязательно учитываются и различные риски, и надежность объектов и субъектов, и сохранение стабильного настоящего, и планирование прочного будущего.

В образовательном учреждении экономическая безопасность базируется на трех важнейших составляющих, так скажем, на «трех китах»:

-первая составляющая – это материальные ресурсы, как собственные, так и выраженные в форме государственной поддержки.

-вторая составляющая – это квалифицированная управленческая стратегия, грамотно направленная на поиск оптимальных решений в заданный промежуток времени. Дальновидность и гибкость – весомые детали стратегии.

-третья составляющая – это индивидуальная безопасность (безопасность личности). К образовательному процессу тем или иным образом имеют отношение различные участники. Например, преподаватели, ученики. Их безопасность напрямую отражается на экономической безопасности учреждения.

Принципиально рассмотреть этот трехсторонний базис подробнее.

Важнейшими материальными ресурсами для образовательного учреждения, конечно, являются денежные средства. В данном ключе их можно разделить на два вида: собственные (внебюджетные) средства и государственные (бюджетные).

Государственная поддержка ощутимо сказывается на финансовом благополучии образовательного учреждения. Только с помощью государства возможно дальнейшее становление и развитие. Здесь важны и принимаемые законы, которые способствуют привлечению средств, и сами средства, выделяемые в различных формах: субсидии, гранты и т.д.

В последнее время ярко прослеживается и такая помощь со стороны государства, как набирающая обороты борьба с коррупцией. Это очень эффективно поднимает рейтинги образовательных учреждений, что в свое время способствует, опять же, привлечению дополнительных инвестиций.

Известная истина – в собственных средствах образовательные организации нуждаются не менее чем в государственных. Поэтому, учреждения должны вести достаточно широкую деятельность, зарабатывая себе прочную положительную репутацию. Собственные средства направляются на поощрение отличившихся сотрудников, развитие образовательных программ, расширению возможностей учреждения. Но эти аспекты уже можно отнести к сильной, уверенной управленческой стратегии.

Во многом экономическая безопасность зависит от того как, руководство образовательных учреждений соблюдает нормы закона, проявляет себя во внешних связях, реагирует на возможные риски, знает их, понимает тенденции в политике и экономике страны. В период кризиса дальновидность и гибкость руководства помогает удержать то важное и необходимое, без чего дальнейшее существование учреждения будет бессмысленным – это касается и средств, и преподавательского состава, и учеников. В период подъема все действия направляются на рост организации по всем направлениям. Развитие – это одно из правил грамотно ведущегося бизнеса. В образовании это развитие во многом зависит от тех, кто сопричастен к процессу обучения. Поэтому и надо обращаться к третьей составляющей базиса.

Индивидуальная безопасность играет огромную роль в становлении успешного образовательного учреждения. Организация должна обеспечивать, прежде всего, физическую безопасность сотрудников, обучающихся. Только когда «личность» будет чувствовать себя защищенной, она сможет спокойно и рассудительно руководить, преподавать, учиться. Это не маловажный фактор и для поддержания конкурентоспособности. Материальная сторона индивидуальной безопасности лежит на поверхности – это достойная заработная плата сотрудников, доступные цены на обучение, низкий уровень коррупции в учреждении. Обеспечивая безопасность личности, учреждение помогает своему рейтингу расти.

Все эти три аспекта взаимосвязаны между собой и в свою очередь несут в себе отражение на национальную экономическую безопасность государства. Так без финансового обеспечения образовательного учреждения – не будет квалифицированных сотрудников, без таких сотрудников – не будет хорошего руководства, индивидуальной безопасности, грамотных преподавателей, в свою очередь все это – снизит и число обучающихся, и качество самого обучения. Образование – это первая ступень во взращивании профессиональных кадров,

необходимых во всех сферах жизнедеятельности страны. Государству необходимо оказывать всестороннюю поддержку системе образования, следить за развитием, осваиванием учреждениями новых технологий, оптимизировать организационно-экономические структуры под текущие и будущие задачи, налаживать и расширять международные образовательные программы, а также увеличить финансовые дотации негосударственным образовательным учреждениям.

Подводя итог, можно сказать, что окружающая среда современного учебного заведения развивается более быстрыми темпами, чем инструментарий, с помощью которого можно проводить управление экономической безопасностью. В ускоряющемся темпе меняются виды образовательных услуг, формы и способы коммуникаций, рынки сбыта и культура предпринимательства. Учреждениям зачастую очень непросто выживать и развиваться в таких стремительно меняющихся условиях. Привычные, неповоротливые структуры организаций с жестко закрепленными функциями подразделений и обязанностями работников, ориентированные на «спокойную» среду, в условиях глобализации научно-образовательного пространства уже не подходят. В настоящее время нужны более гибкие, приспосабливающиеся структуры, которые не сопротивляются изменениям внешней среды, а трансформируются вместе с ней. Именно поэтому особое значение приобретает прогнозирование потенциальных угроз экономической безопасности образовательного учреждения и всесторонняя поддержка со стороны государства.

Сорокина Е.В., Горьковая М.Р.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Макаров О.А., к.э.н., доц.

Развитие атомной энергетики в России

В современных условиях атомная энергетика - один из важнейших секторов экономики России. Динамичное развитие отрасли является одним из основных условий обеспечения энергонезависимости государства и стабильного роста экономики страны. Атомная отрасль способна выступить локомотивом для развития других отраслей. Она обеспечивает заказ, а значит - и ресурс развития машиностроения, металлургии, материаловедению, геологии, строительной индустрии и т.д.

В мире идет процесс индустриализации, который требует дополнительного расхода материалов, что увеличивает энергозатраты. С

ростом населения увеличиваются энергозатраты на обработку почвы, уборку урожая, производство удобрений и т.д. Актуальность также связана с необходимостью обеспечения гарантий безопасности, ограниченностью отечественной сырьевой базы атомной энергетики и необходимостью утилизации и переработки отработанного ядерного топлива с учетом требований экологической безопасности.

Россия обладает технологией атомной энергетики полного цикла: от добычи урановых руд до выработки электроэнергии; обладает значительными разведанными запасами руд, а также запасами в оружейном виде.

В настоящее время в России на 10 действующих АЭС эксплуатируется 34 энергоблока общей чистой мощностью 24 643 МВт (26 242 МВт номинальной), из них 18 реакторов с водой под давлением - 12 ВВЭР-1000, 6 ВВЭР-440; 15 канальных кипящих реакторов - 11 РБМК-1000 и 4 ЭГП-6; 1 реактор на быстрых нейтронах - БН-600. В процессе ввода в промышленную эксплуатацию находится 1 энергоблок - БН-800.

Доля выработки электроэнергии атомными станциями в России составляет около 17% всего производимого электричества. При этом в Европейской части страны доля атомной энергетики достигает 30 %, а на Северо-Западе - 37 %.

Одной из особенностей атомной энергетик является ядерное топливо, имеющее в миллионы раз большую концентрацию энергии и неисчерпаемые ресурсы. Стоит также отметить, что отходы атомной энергетики имеют относительно малые объёмы и могут быть надёжно локализованы, а наиболее опасные из них можно “сжигать” в ядерных реакторах. Будущее атомной энергетики России зависит от решения трёх главных задач: поддержание безопасного и эффективного функционирования действующих АЭС и их топливной инфраструктуры. Необходимость повышения роли атомной энергетики заключается, непосредственно, в решении экономических проблем страны. Создание необходимых предпосылок и реализация принципиальных особенностей атомной энергетики составляют основное содержание стратегии её развития.

Осуществляемая Минатомом государственная политика России по ядерной энергетике определена Программой развития атомной энергетики РФ на период до 2035 года. В ней поставлены задачи обеспечения безопасного и рентабельного функционирования ядерно-энергетического комплекса и создания усовершенствованных АЭС для строительства в следующем десятилетии.

В связи с необходимостью повышения роли АЭ в решении макроэкономических проблем страны возникают внутренние вопросы, стоящие сегодня перед разработчиками обновляемой стратегии развития АЭ России в период до 2035 года:

1. Внутренние вызовы;

2. Замедленное посткризисное развитие экономики;

3. Старение инфраструктуры и производственных фондов;

4. Технологическое отставание ТЭК России от уровня развитых стран;

5. Рост цен на энергоносители для конечных потребителей;

6. Стагнация или невысокие темпы роста спроса на традиционных экспортных рынках.

Наряду с внутренними вопросами возникают и внешние, к которым можно отнести:

1. Стагнация или невысокие темпы роста спроса на традиционных экспортных рынках для российских углеводородов, в первую очередь в ЕС;

2. Ужесточение конкуренции на ключевых мировых энергетических рынках;

3. Переход от ресурсной глобализации к региональному энергетическому самообеспечению.

Однако, несмотря на возникающие вопросы, как с внешней, так и с внутренней стороны, высокий уровень атомной промышленности поможет выполнить главные экономические задачи. К примеру, при создании условий для реализации такого топливного цикла, при котором из ограниченных природных запасов топливного сырья в течение тысячелетий можно получать необходимое количество энергии для удовлетворения энергопотребности человечества. Важно создать такие условия, чтобы в процессе осуществления замкнутого технологического цикла воздействие атомной энергетики на окружающую среду было бы существенно меньше, чем воздействие других традиционных энерготехнологий.

Для этого потребуется решить такие отраслевые задачи как:

1. Повышение эффективности и конкурентоспособности атомной энергетики в целом, достижение экономической конкурентоспособности новых АЭС путем снижения удельных затрат на их сооружение при сохранении приоритета безопасности.

2. Удвоение производственных мощностей атомного машиностроения и строительно-монтажных организаций.

3. Формирование новой технологической платформы атомной энергетики с АЭС на усовершенствованных водо-водяных и быстрых реакторах, работающих в замкнутом ядерно-топливном цикле.

4. Увеличение экспортного потенциала ядерных технологий России, дальнейшее развитие экспорта атомных электростанций, продуктов и технологий ядерного топливного цикла и электроэнергии.

Прогнозы специалистов показывают, что в случае решения поставленных задач в атомной энергетике и ядерном топливном цикле в период 2015-2035 годов произойдет увеличение доли АЭС в выработке электроэнергии на 2-4 процентных пункта (с 17 до 19–21 %) с

ростом их установленной мощности в 1,4-1,7 раза при соответствующем демонтаже энергоблоков советской постройки. Доля атомной энергии в общем объеме производства первичной энергии увеличится в 2015-2035 годы с 3,0 % до 3,5-3,9 %.

Важность развития атомной энергетики России определяется национальными интересами. Во-первых, это источник дешевого и общедоступного топлива, во-вторых, это возможность рассмотрения новых перспектив в области современных наукоемких ядерных технологий, а в экспорте - с топливного сырья на продукцию этих технологий, что даст новый импульс социальному и культурному развитию России. Последнее - это стабилизация международной обстановки, в плане избегания опасностей, связанных с исчерпанием органического топлива и возникновения конфликтов из-за его источников.

Таким образом, атомная энергетика потенциально обладает всеми необходимыми качествами для постепенного замещения значительной части энергетики на ископаемом органическом топливе и становления в качестве доминирующей энерготехнологии.

Стрельникова В.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Рыбина И.А., к.э.н., доц.

Теоретические аспекты управления кредитными рисками коммерческого банка

Проблема управления кредитными рисками стоит очень остро перед коммерческими банками в современных условиях. Связано это, прежде всего, с тем, что кредитная деятельность выступает как наиболее доходная операция банковского бизнеса, так как именно благодаря кредитованию банк формирует прибыль, резервные фонды, осуществляет свою дивидендную политику. Кроме того, кредитные операции выступают объектом контроля и надзора со стороны Центрального Банка Российской Федерации, как главного регулятора банковской системы.

Риск представляет собой элемент неопределённости, который может сказаться на деятельности того или иного хозяйствующего субъекта или на проведении какой-либо экономической операции. Совершенно очевидно, что банк работать без риска не может, так как основным видом деятельности банкиров выступает посредничество. Причем, банк осуществляет свою деятельность в основном на привлеченных ресурсах.

Целью деятельности банка, как любой коммерческой организации, является получение максимальной прибыли. При этом он должен функционировать при минимально возможных рисках. Тем более такой подход становится важным, в условиях, когда Центральный Банк РФ ведет активную политику ликвидации неэффективных кредитных организаций и повышения качества и надежности банковской системы Российской Федерации в целом. В условиях, когда макроэкономические факторы создают дополнительные риски, а банки не всегда в состоянии адекватно на них отреагировать, необходимо больше внимания уделять именно внутренним кредитным рискам, нейтрализовать которые организация в состоянии.

Как показывает практика исследования банкротств банков всего мира, основной их причиной явилось низкое качество активов, которые сопровождаются высокими кредитными рисками, которые представляют собой, как правило, непогашение заемщиком основного долга и процентов по кредиту, риск процентных ставок и другие аспекты. В целях снижения кредитных рисков банкам предлагается проводить тщательный отбор заемщиков, анализ условий выдачи кредита, постоянный контроль, за финансовым состоянием заемщика, его способностью (и готовностью) погасить кредит. Только выполнение этих условий может гарантировать эффективное проведение кредитной операции, как операции, благодаря которой банк получает маржу.

Можно выделить три вида кредитного риска: личный или потребительский риск; корпоративный риск или риск компании; суверенный или государственный риск. В зависимости от того, какой риск наиболее часто проявляется в деятельности компании, необходимо выбирать методы и подходы его управления. Однако, как показывает практика деятельности эффективных банков, именно благодаря комплексности и системности управления кредитными рисками, им удалось избежать серьезных потерь и получать доход даже в условиях финансового кризиса. Роль системного подхода к оценке кредитных рисков часто недооценивается в российских банках. Задача построения автоматизированной системы управления корпоративными кредитными рисками идет далеко не на первом месте среди приоритетных направлений развития[1].

Управление кредитными рисками должно основываться на определенных принципах, таких как принцип количественной оценки принимаемых рисков; принцип ограничения величины непредвиденных потерь с заданной вероятностью на определенный срок, покрываемых капиталом; принцип фондирования ожидаемых потерь по кредитному риску за счет рисковых надбавок; принцип постоянного

[1] Лаврушин О. И. Банковское дело: современная система. М.: Кнорус, 2012. С. 45.

мониторинга принятого кредитного риска и контроля используемых процедур и другие.

Для минимизации рисков необходимо проводить политику управления кредитными рисками, которая должна включать в себя:

- анализ ограничений или уменьшения кредитных рисков;
- анализ вероятности погашения портфеля кредитов и прочих кредитных инструментов;
- уровень и состав ненакапливаемых, неработающих, пересмотренных, пролонгированных кредитов и кредитов с пониженной ставкой;
- достаточность резервов по переоценке кредитов;
- соответствие и эффективность кредитной политики и кредитных процедур, а также их соблюдение;
- адекватность и эффективность процедур кредитной организации по определению и отслеживанию первоначальных и изменяющихся рисков или рисков, связанных с уже действующими кредитами, процедуры урегулирования[1].

Управление кредитными операциями и кредитными рисками в банках подразумевает применение следующих организационных мер по защите от кредитных рисков: диверсификация портфеля банковских ссуд, страхование кредитов, залог, гарантии или обеспечение кредита, создание провизии (резервов), анализ и оценка кредитоспособности заемщика.

Диверсификация портфеля банковских ссуд означает, прежде всего, уменьшение размеров кредитов, выдаваемых одному заемщику, путем установления максимума кредитования. Разделение рисков необходимо при концентрации рисков, связанных с кредитованием определенных отраслей и секторов экономики или при кредитовании отдельных регионов страны. Например, если целью деятельности банка является развитие производства в определенном регионе, то ему необходимо кредитовать несколько производственных предприятий, а не одно. Основными способами, применяемыми для обеспечения достаточной диверсификации ссудного портфеля коммерческих банков, являются: рационирование кредита, установление кредитов кредитования и другие.

Уровень кредитного риска, связанного с банками-контрагентами, определяет размер лимита, выделенного на операции с ним. Методика расчета лимита кредитования может использоваться как составная часть системы факторов кредитного риска для оценки его интегрального уровня при кредитовании нефинансовых предприятий и разработана в полном соответствии с направлениями анализа частных факторов рисков лимитирования, представленными в ней.

---

[1] Помазанов М.В. Количественный анализ кредитного риска // Банковские технологии. 2012. № 2. С. 65-67.

Таким образом, в банковской практике можно найти достаточно подходов и методов для снижения кредитных рисков.

Трунова Ю.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Графова Г.Ф., д.э.н., проф.

ИСТОЧНИКИ УВЕЛИЧЕНИЯ ПРИБЫЛИ КОМПАНИИ В УСЛОВИЯХ КОНКУРЕНЦИИ

Актуальность темы связана с тем, что получение прибыли в результате работы компании, является важнейшей характеристикой его деловой активности и надежности. Именно получение прибыли определяет конкурентоспособность предприятия, его потенциал в деловом сотрудничестве, является гарантом эффективной деятельности, как самой организации, так и его партнеров.

Прибыль является критерием экономической безопасности предприятия. При отсутствии прибыли или, более того, убытках, говорить о соблюдении интересов компании нельзя. Величина прибыли, являясь абсолютной величиной, может рассматриваться в качестве основания, предпосылки для заключения об экономической безопасности компании. Основанием для подобного утверждения является тот факт, что наличие чистой прибыли свидетельствует о положительных результатах эксплуатации активов компании, что позволяет ему возместить затраты на производство и реализацию продукции, внести необходимые платежи в бюджеты различных уровней и, по крайней мере, обеспечить простое воспроизводство капитала и рабочей силы. Получение предприятием прибыли свидетельствует о согласованности в определенной мере его интересов с интересами субъектов внешней среды[1]. На многих предприятиях существует подразделение экономической службы безопасности, которое занимается постоянным анализом и оценкой ее финансового состояния. Работа этой службы очень важна, поскольку правильное определение финансового состояния предприятия дает возможность увеличить прибыль компании, тем самым обеспечить ее устойчивое развитие.

В нынешних условиях конкуренции и борьбе за потребителя остро встает проблема получения прибыли компаниями. Компания имеет

[1]Иволга А. Б. Экономическая безопасность и ее составляющие как основа жизнедеятельности корпорации // Молодой ученый. 2012. №1. С. 113.

наибольшую возможность развиваться в нынешних условиях, если использует три основных источника получения прибыли.

Первый источник образуется из-за возможности быть монополистом по выпуску той или иной продукции, если предприятие имеет технические, научные возможности по выпуску уникального продукта на рынок. Однако здесь надо учитывать такие противодействующие силы, как антимонопольная политика государства.

Второй источник увеличения прибыли проистекает из инновационной деятельности предприятия. Именно инновации и постоянное обновление выпускаемой предприятием продукции обеспечивает ее конкурентно способность и рост объемов реализации.

Третий источник связан с предпринимательской деятельностью компании. Знание конъюнктуры рынка, умение адаптировать развитие производства под меняющуюся конъюнктуру, качественный маркетинг- залог успеха в получении прибыли компанией. Если предприятие правильно выбрало свою направленность по выпуску продукции со стабильно высоким спросом, смогла обеспечить конкурентно способные условия продажи своей продукции в вопросах цен, сроков поставки, послепродажного обслуживания, а также обеспечила достаточный объем производства продукции при снижении издержек производства, тем самым компания обеспечила себе устойчивое развитие и постоянное увеличение получаемой прибыли.

Можно сказать, что уровень экономической безопасности компании находится в зависимости от уровня конкуренции и от возможностей осуществлять непрерывно процесс расширенного воспроизводства капитала, причем, темпы такого воспроизводства должны быть достаточно высокими, чтобы обеспечивать получение прибыли компании. Чем ниже уровень конкуренции на рынке или в отрасли, тем выше уровень экономической безопасности и наоборот, чем выше уровень конкуренции, тем ниже уровень экономической безопасности компании.

Таким образом, можно сделать вывод, что эффективно используя все три источника получения прибыли и при этом снижая затраты за счет экономии всех видов ресурсов, потребляемых в производстве - трудовых и материальных, компании смогут увеличить прибыль и стать более устойчивыми в условиях конкуренции.

Туркина Д.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Аксенова М.А.., к.э.н., доц.

Кадровый консалтинг – ключ к оптимизации расходов компании

Возникновение и развитие, а значит и системное изучение отрасли управленческих консалтинговых услуг становится практически неизбежным для экономики, в которой производственные отношения регулируются путем создания политических экономических, правовых, социально-психологических и иных условий. Соответственно консультантов по управлению привлекают для того, чтобы снять неопределенность, возникающую на разных стадиях процесса подготовки, принятия и реализации ответственных управленческих решений.

При этом в современных условиях проблема управления персоналом является ключевой в перестройке системы управления любого предприятия (организации, фирмы), т.к. исходя из условий новой управленческой парадигмы теперь персонал рассматривается как основной ресурс предприятия, которым надо грамотно управлять и вкладывать средства в его развитие.

В настоящее время прослеживается тенденция к усложнению структурного и функционального состава организаций, что неизбежно формирует запрос на внедрение более эффективных форм и методов управления персоналом. Специалисты стали более образованны и подготовлены профессионально, лучше информированы и лучше знают свои права, их уровень занятости и жизненные запросы увеличились, система ценностей кардинально изменилась. Появилась потребность в качественно новых задачах развития персонала, при этом обнаруживается недостаточный уровень подготовки службы управления персоналом к этой работе.

Разрешение этих противоречий требует постоянного обновления систем управления персоналом, целенаправленной деятельности руководителей организации и специалистов служб управления персоналом по обеспечению темпов обновления работы по управлению персоналом в соответствии с текущими и перспективными целями организации, профессиональную помощь в которой оказывают специалисты-консультанты.

Кадровый консалтинг-это ключ к оптимизации расходов по содержанию компании. В современном мире бизнес изменяется стремительно. Окружающий мир требует от руководителя решения вопросов, которые все чаще связаны с основным инструментом работы - персоналом. С каждым годом вопросы эти становятся все сложнее и сложнее. Для того что бы решать их правильно, необходимо такое ко-

личество времени, которого у руководителя нет. Именно кадровый консалтинг помогает решить большинство подобных вопросов, а так же дает возможность оценить текущее состояние системы кадров в компании, предотвратить сложности и опасности. Кадровый консалтинг – это комплекс мероприятий, который позволит компании перейти на качественно новый уровень.

В чем же заключается преимущество данной услуги? Данная услуга дает возможность получить квалифицированную консультацию узких специалистов. Вопросы, которые возникают при работе с персоналом, очень обширны и разнообразны. Из этого следует, что воспользовавшись услугами консалтинга, компания оптимизирует свои расходы на содержание целого штата персонала. Кадровый консалтинг помогает решать вопросы, связанные с организацией работы и повышением эффективности работы отдела кадров, оформление сотрудников на временные работы и ведение документооборота, оценка, диагностика работающего персонала, обучение и повышение квалификации сотрудников.

Существует несколько условий, при которых руководителю организации стоит задуматься о проведении кадрового консалтинга:

1. Численность персонала растет, а результаты работы компании не улучшаются.

2. Уровень квалификации сотрудников не соответствует уровню решаемых задач.

3. Высокая текучесть кадров.

Кадровый консалтинг может быть как комплексом мероприятий, так и разовым мероприятием. Такой услугой, как подбор персонала можно воспользоваться единовременно. Например, у руководителя нет времени на поиски новых сотрудников, ведение переговоров и собеседований с потоком соискателей. Компании, которые оказывают такую услугу, могут помочь. Воспользовавшись услугой компании, начинают сотрудничать, что приводит к эффективным тандемам.

Обучение персонала – вопрос очень серьезный, здесь необходимо согласовывать, чему учить, кого учить, как учить, как поддерживать знания, контролировать их использование в работе. Так как обучение считается серьезным вложением, оно должно быть тщательно продуманно. Основная задача повышения классификации сотрудников – это увеличение положительных изменений, касающихся прибыли компании, позиционирования ее на рынке. Персонал необходимо поддерживать, что бы он был эффективным, как и тогда, когда только начинал на вас работать. Именно персонал помогает компании переходить на новый уровень, завоевывать новые ниши, удерживать клиентов и увеличивать прибыль.

Какие компании нуждаются в кадровом консалтинге? Консалтинг нужен тем компаниям, в которых руководители строят свой бизнес на долгосрочный период. Эта услуга будет полезна тем, кому важно, что

бы покупатели возвращались за новыми сделками. Размер компании в этом случае не имеет значения, имеет значение стремление самого руководителя к развитию и успеху.

Чтобы организация работала четко и слаженно, чтобы специалисты отдавали работе максимум сил и способностей, где надо четко исполняли указания, а где надо - проявляли творческий подход к делу, и оставались верны своей организации, нужно, чтобы организация удовлетворяла их потребности. Соответственно, чтобы предприятие было заинтересовано в удовлетворении потребностей работника, необходимо, чтобы и он удовлетворял потребности предприятия.

При правильном сотрудничестве и выборе исполнителей компания получает тот результат, который первоначально ожидала. Данный результат включает в себя: эффективность работы персонала, благодаря правильной системе мотивации, разработанные критерии и процедуры оценки персонала, повышение эффективности управления персоналом, сформированная модель корпоративной культуры. Положительных результатов может быть множество, главное выбрать надежную компанию, специализирующуюся на этих вопросах. Наличие опыта и подхода к специфике каждой организации помогает применять свои услуги индивидуально. Повышение квалификации сотрудников, проведение тренингов, семинаров – те цели, в которых заинтересован заказчик. Главной спецификой консалтинга- предложить такую стратегию развития, при которой и заказчик и исполнитель будут довольны. Именно сотрудничество, профессионализм и доверие помогают достигнуть общих целей, помочь развитию и процветанию[1].

Ушаков А.Н.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Каширина Н.А., к.э.н., доц.

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЛУЖБОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

На современном этапе функционирования российской рыночной системы, вопросы обеспечения условий экономической безопасности организаций выходят на первый план. Нормальное функционирование хозяйствующих субъектов в кризисных условиях требует более активное вмешательство в финансово-хозяйственную деятельность службы

[1] Кадровый консалтинг // Журнал «Life». 2015. №1. С.64

экономической безопасности. Служба экономической безопасности организаций должна уделять много внимания финансово-хозяйственной деятельности. Роль обеспечения экономической безопасности в финансово-хозяйственную деятельность коммерческой организации иногда сводится лишь к разрешению узких, частных проблем. Следовательно, вопросы повышения эффективности финансово-хозяйственной деятельности службой экономической безопасности являются актуальными для многих российских хозяйствующих субъектов.

Обеспечение службой экономической безопасности оптимальной финансово-хозяйственной деятельности организации является важнейшей задачей и включает в себя совокупность мероприятий по обеспечению уровня платежеспособности хозяйствующего субъекта, ликвидности его оборотных средств, повышению качества планирования и осуществления финансово-хозяйственной деятельности по всем направлениям стратегического и оперативного планирования, с целью максимизации прибыли и повышения уровня рентабельности бизнеса.

Следует отметить, что единства взглядов, на проблемы обеспечения службой экономической безопасности эффективности финансово-хозяйственной деятельности организации, не существует[1].

Однако при современном уровне исследованности проблемы, выработка общих принципов организации обеспечения экономической безопасности хозяйствующих субъектов не только возможна, но и объективно необходима. Это обусловлено тем, что благоприятное состояние экономической безопасности отдельных хозяйствующих субъектов, является финансовой базой экономической безопасности страны в целом.

Обеспечение службой экономической безопасности эффективности финансово-хозяйственной деятельности организации необходимо рассматривать как процесс прогнозирования и предотвращения всесторонних ущербов от негативных воздействий на хозяйствующих субъектов по различным аспектам финансово-хозяйственной деятельности. Эффективный результат работы коммерческих организаций по обеспечению доходности и устойчивости бизнеса, может быть, достигнут именно за счет прогнозирования и своевременного предотвращения ущербов, как очевидно представляющих угрозу экономической безопасности, так и потенциально вероятных.

Служба экономической безопасности должна обеспечить состояние безопасности внеоборотных и оборотных активов хозяйствующих субъектов, таких как основные средства, нематериальные активы, запасы и затраты сырья, денежные средства с помощью:

[1] Жило П.А. О необходимости формирования системы обеспечения экономической безопасности на предприятии // Социально-экономические явления и процессы. 2013. № 4. С. 63.

- снижения уровня хищений и потерь по причинам непроизводственного характера и максимальной эффективность целевого их использования;

- воспрепятствования незаконному вывозу активов хозяйствующего субъекта;

- многогранной и системной проработке вопросов безопасности хозяйствующего субъекта и др.

Задача службы экономической безопасности в обеспечении безопасности финансовых ресурсов хозяйствующих субъектов, включая выручку от реализации, прочие доходы, прибыль, привлеченные финансовые ресурсы, инвестиции и т.д. состоит в:

- оптимальном управлении финансовыми потоками, включая финансовый менеджмент и налоговое планирование, налоговый менеджмент, а так же прогнозирование и планирование в налогообложении;

- жестком финансовом контроле за их использованием, включая внутренний аудит, консалтинг.

Немаловажным, в современных условиях, в целях обеспечения экономической безопасности хозяйствующих субъектов, является обеспечение сбалансированности «прозрачности» и конфиденциальности отдельных аспектов их финансово-хозяйственной деятельности[1].

Можно определить основные направления повышения эффективности финансово-хозяйственной деятельности организации:

- уменьшение и оптимизация затрат – необходимо создание системы по контролю затрат. В качестве базового инструмента управления затратами может выступить система бюджетирования, необходимость которой заключается в получении возможности одновременного обеспечения планирования, исполнения и контроля за исполнением основных индикаторов финансово-хозяйственной деятельности хозяйствующего субъекта;

- увеличение объема продаж продукции. Для этого необходимо проводить более гибкую ценовую политику, что позволит повысить уровень конкурентоспособности хозяйствующего субъекта на рынке.

- получение долгосрочных ссуд или займа с целью увеличения оборотных средств, привлечение долгосрочного кредита под достаточно низкий процент;

- разработка и внедрение мероприятий по снижению уровня дебиторской задолженности. Снижение уровня дебиторской задолженности положительно влияет на показатели платежеспособности, ликвидности, а также приводит к уменьшению кредиторской задолженности.

---

[1] Хлутков А.Д. Роль службы безопасности предприятия в обеспечении экономической безопасности бизнеса // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. 2015. № 2. С. 35.

На основании вышеизложенного, можно сделать вывод, что обеспечение экономической безопасности хозяйствующих субъектов, не позволяет, по своей сути, сводить данную работу лишь к организации и проведению определенных отдельных мероприятий, а представляет собой непрерывный, целенаправленный процесс, который требует от службы экономической безопасности:

- постоянного прогнозирования и мониторинга возможных угроз хозяйствующему субъекту;
- обоснования и реализации эффективных форм и методов создания, совершенствования и развития системы экономической безопасности хозяйствующего субъекта;
- непрерывного контроля и управления системой безопасности;
- эффективного, комплексного и системного использования имеющихся средств защиты всех элементов финансово-хозяйственной деятельности;
- соответствующего требованиям уровня профессиональной подготовки персонала службы экономической безопасности.

Можно сделать вывод, что максимальная оптимальность действующей системы обеспечения экономической безопасности хозяйствующих субъектов и в первую очередь обеспечения безопасности финансовых ресурсов может быть достигнута, при условии объединения в целостную, единую систему средств и методов, которые в совокупности смогут стать гарантом безопасности, эффективно использовать и сохранить материальные, информационные, а главное финансовые ресурсы.

Хен А.В.
ФГБОУ ВО «Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова»,
Ташкентский филиал
Научный руководитель – Алиев У.М., к.э.н., доц.

Перспективы развития инвестиционной деятельности коммерческих банков

Одним из основных факторов обеспечения устойчивого экономического роста является инвестиционная деятельность, включающая процессы вложения инвестиций, или инвестирование, а также совокупность практических действий по реализации инвестиций – инвестиционный процесс. В настоящее время значительный инвестиционный потенциал концентрируется в банковской системе, которая в отличие от других посреднических институтов, обладает исключи-

тельными возможностями использования транзакционных денежных средств и кредитной эмиссии.

Необходимость активизации участия банков в инвестиционном процессе вытекает из взаимозависимости успешного развития банковской системы и экономики в целом. С одной стороны, коммерческие банки заинтересованы в стабильной экономической среде, являющейся необходимым условием их деятельности, а с другой – устойчивость экономического развития во многом зависит от степени надежности банковской системы, ее эффективного функционирования. Вместе с тем, поскольку интересы отдельного банка как коммерческого образования ориентированы на получение максимальной прибыли при допустимом уровне риска, участие кредитных учреждений в инвестировании экономики происходит лишь при наличии благоприятных условий.

Производственные инвестиции выступают как вложения в создание и развитие предприятий и организаций путем участия банков в капитальных затратах хозяйствующих субъектов в форме приобретения долей, паев, акций, других ценных бумаг предприятий, размещаемых на первичном рынке, а также инвестиционного кредитования и финансирования инвестиционных проектов (проектное финансирование). Оба аспекта такой деятельности коммерческих банков тесно связаны друг с другом. В основе этого лежит развитие рынка приватизационных объектов и рынка ценных бумаг, инструменты которого прямо или косвенно формируют предпосылки осуществления инвестиционного процесса.

В современных условиях развитие банковской системы республики напрямую связано с активизацией инвестиционной деятельности коммерческих банков, что, в свою очередь, побуждает их шире использовать инвестиционный потенциал ценных бумаг.

Как показывает анализ мировой практики, процесс универсализации банковской деятельности, а также проблема уменьшения банковской маржи из-за постоянного сокращения уровня депозитных ставок и невозможности несбалансированного повышения ставок за кредиты обусловил перемещение центра тяжести с кредитной деятельности на работу с ценными бумагами. В этой связи, в условиях глобализации и интернационализации финансовых рынков важнейшим критерием конкурентоспособности коммерческих банков становится активизация их инвестиционной составляющей.

Следует отметить, что, несмотря на достигнутые в последние годы относительно высокие темпы прироста эмиссии акций отечественных эмитентов в последние три года, ликвидная масса акций, участвующих в обращении, в Республике Узбекистан остаётся небольшой, что негативно отражается на масштабе биржевых и внебиржевых сделок коммерческих банков с ценными бумагами.

Учитывая эти недостатки, имеющие разную природу происхождения, в качестве выхода из создавшегося положения предлагается следующее:

- организация программы «голубых фишек», предназначенных для вывода акций наиболее надежных и привлекательных в инвестиционном плане акционерных предприятий на зарубежные биржевые площадки, а также обеспечения на паритетных условиях с зарубежными компаниями, банками, международными финансовыми институтами совместного финансирования крупных инвестиционных проектов национального, отраслевого и регионального масштаба посредством ценных бумаг.

- более широкое использование таких апробированных в мировой практике финансовых инструментов, как кумулятивные акции, конвертируемые или проектные облигации, открытие сберегательных и инвестиционных счетов, выплаты по которым заранее не фиксируются, а производятся на принципах распределения полученной от их использования прибыли между банками и клиентами. Это обусловлено тем, что динамика темпов роста инвестиционной деятельности коммерческих банков зависит не только от структуры собственности и уровня институционального развития фондового рынка, но и от сложившегося менталитета и поведения экономически активной части населения составляющей основу класса мелких и средних инвесторов. В целях повышения использования инвестиционного потенциала ценных бумаг крупные коммерческие банки Узбекистана должны придерживаться в своём развитии курса на повышение уровня универсализации своей инвестиционной деятельности и шире использовать богатый зарубежный опыт эффективного использования инвестиционного потенциала ценных бумаг для повышения рентабельности банковского бизнеса и расширения масштабов инвестиционного обеспечения отечественных товаропроизводителей.

Реализация на практике такого взвешенного подхода к организации инвестиционной деятельности банков позволит увеличить приток инвестиций в реальный сектор национальной экономики, обеспечив более высокие темпы экономического роста и повышения жизненного уровня населения Узбекистана.

Царегородская М.Р.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Владимирова С.В., к.э.н., доц.

Аналитический взгляд на развитие малого и среднего предпринимательства в Китае

«Китайские ученые убеждены, что попытка перенять западную систему мгновенно без соответствующей экономической основы и культурной традиции, – «не только фантастика, но и авантюра». Может быть именно благодаря такой философии Китай уже много лет и демонстрирует стабильно высокие темпы экономического роста»

А.С. Запесоцкий[1]

Китай обладает уникальным сочетанием плановой и рыночной экономик, однако в государственной политике поддержки бизнеса мало чем отличается от других развитых экономик мира: здесь действуют все основные институты содействия развитию МСП, которые встречаются и в США, и в Европе.

Сектор МСП в современном мире создает новые рабочие места и активно участвует в освоении инновационных технологий. В условиях Китайской экономики актуальность развития данного сектора обусловлена также проблемами аграрного перенаселения и безработицы в городах.

По последним данным Государственного торгово-промышленного административного управления Китая, на конец 2013г. были зафиксированы следующие результаты:

- в стране насчитывалось 15 млн. 278 тыс. зарегистрированных малых и средних торгово-промышленных предприятий (не включая индивидуальные хозяйства). Рост в сравнении с 2012г. составил 11,8%. Уставной капитал этих предприятий увеличился на 17,4% до 96,8 трлн. долл.;

- доля малых и микропредприятий среди иностранных предприятий составила 53,94%, среди государственных и коллективных предприятий - 61,39%, среди частных предприятий - 80,72%;

[1]Алекса́ндр Серге́евич Запесо́цкий – российский учёный, доктор культурологии, профессор, действительный член РАО, член-корреспондент РАН. С 22 октября 1991 года является ректором Санкт-Петербургского Гуманитарного университета профсоюзов. Материал из Википедии – свободной энциклопедии: Версия 72786649, сохранённая в 17:00 UTC 17 августа 2015 // Сайт «Википедия, свободная энциклопедия» // Сан-Франциско: Фонд Викимедиа [Электронный ресурс]/ http://ru.wikipedia.org/?oldid=72786649.

- в стране насчитывалось 44 млн. 362,9 тыс. индивидуальных промышленных и торговых предприятий (+9,3%), их уставной капитал вырос на 23,1% до 2 трлн. 430 млрд. юаней. Число специализированных крестьянских кооперативов увеличилось до 982,4 тыс. (+42,6%) с уставным капиталом в 1 трлн. 890 млрд. юаней (+71,8%);

- таким образом, с учетом индивидуальных хозяйств количество средних, мелких и микропредприятий выросло до 59, 6 млн. (+19,2%).

Малый и средний бизнес играет исключительно важную роль в экономике страны:

- в этой категории бизнеса занято до 80% населения крупных и малых городов. Среднегодовой прирост количества занятых в малом и среднем бизнесе за последние 5 лет составил 17,3%, в то время как общий прирост количества занятых в среднем по стране составил только 10,3%. На 1 тыс. жителей страны приходилось 28 человек, занятых в малом и среднем бизнесе. По этому показателю Китай пока уступает развитым странам (45 человек на 1 тыс. жителей), но опережает развивающиеся страны (25 человек на 1 тыс. жителей);

- на долю МСП в 2013г. пришлось 74,7% совокупной добавленной стоимости промышленного производства, 58,9% от общих объемов потребительского рынка, 62,3% от общего объема экспорта. Кроме того, на долю малых и средних предприятий пришлось 65% зарегистрированных патентов, 75% инновационных внедрений, ими было освоено более 80% видов новой продукции. Более 70% предприятий, расположенных в парках высоких технологий, относятся к разряду МСП, на их долю пришлось более 82,6% высокотехнологичного производства в стране.[1]

Ключевая роль в поддержке малого бизнеса со стороны государства в Китае отводится обеспечению гарантийных обязательств и предоставлению залогового обеспечения для целей привлечения банковского кредитования. Ядром национальной системы поддержки МСП является Государственный фонд развития МСП, действующий на основании специального положения, утвержденного Компартией Китая и финансирующийся только за счет бюджетных средств.

К основным задачам Госфонда развития МСП относятся:

- активное содействие развитию;

- защита интересов МСП в борьбе с корпорациями во всех секторах экономики;

- обеспечение льготного налогообложения субъектам МСП;

- предоставление финансирования.

[1] Нормативные акты иностранных государств. Портал внешнеэкономической информации. Сайт Министерства экономического развития Российской Федерации [Электронный ресурс] / http://www.ved.gov.ru/reg/tools/tariff_regul/?action=showproduct

Среди важных государственных структур, чья специализация связана с активной поддержкой субъектов МСП, можно выделить:

1. Центр по координации и кооперации бизнеса - считается основным органом господдержки малых предприятий, призванным создать необходимые условия и инфраструктуру для межнационального сотрудничества МСП и сотрудничества с иностранными организациями, действующими в области поддержки бизнеса. Центр занимается консалтингом и информационной поддержкой, проводит ярмарки и выставки в сфере инноваций, организует мероприятия в области исследования проблем МСП и реализации различных программ поддержки.

2. CSMEO можно счесть глобальной информационной системой, действующей преимущественно в интернете и оказывающей информационные услуги, предоставляя сведения о рынке труда, изменениях в законах, технологических новинках, тенденциях развития МСП и других важных аспектах бизнеса.

Современные политико-экономические отношения между Россией и Китаем создают идеальные условия для поиска китайских партнёров и инвесторов. Помощь для российских предприятий в поиске китайских партнеров, расширение торгового обмена между двумя странами – одна из важнейших задач Российско-Китайского комитета мира, дружбы и сотрудничества. Уполномоченный при Президенте РФ по защите прав предпринимателей, Председатель российской части Комитета Борис Титов в своём выступлении на сессии «Страновой диалог: Россия-Китай» Восточного экономического Форума заявил: «Мы уже помогаем реализовывать крупные проекты, но и направление развития МСП не упускаем из виду. Так в апреле в Пекине состоялся Форум «Большие возможности для малого и среднего бизнеса», который теперь станет ежегодным. В 2016 году его примет Сочи».[1]

[1]Россия и Китай – вместе к успеху! Сайт: «БИЗНЕС-ОМБУДСМЕН. Уполномоченный при Президенте РФ по защите прав предпринимателей» [Электронный ресурс]/ http://ombudsmanbiz.ru/2015/09/rossiya-i-kitaj-vmeste-k-uspexu/

Щурова Е.А., Яковлева О.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Макаров О.А., к.э.н., доц.

Развитие нефти и газа в России

Для любой страны роль внешней торговли трудно переоценить. Традиционной и наиболее развитой формой международных экономических отношений является внешняя торговля. На долю торговли приходится около 80 процентов всего объемам международных экономических отношений.

Актуальность выбранной темы не вызывает сомнений. Она заключается в том, что химическая переработка углеводородного сырья осуществляется на предприятиях нефтехимического и химического комплекса, которые принадлежат к числу базовых отраслей российской индустрии. Они обеспечивают многие отрасли промышленности и сельского хозяйства сырьем, способствуют ускоренному развитию отраслей, определяющих научно-технический прогресс, формированию социально ориентированной структуры производства и потребления.

Современный мир невозможно представить без продуктов переработки нефти: топливо для космических ракет, дорожные покрытия и медикаменты, игрушка в руках ребенка – все это продукция нефтяной отрасли в России и в зарубежных странах.

Так же и газовая промышленность является важнейшей бюджетоформирующей отраслью экономики России. Самая молодая и динамично развивающаяся отрасль топливно-энергетического комплекса обеспечивает добычу, транспортировку, хранение и распределение природного газа, переработку попутного газа нефтяных месторождений, обеспечивая более 50 % внутреннего энергопотребления.

Современный мир борется за нефть. Некоторым странам повезло больше – их территории обогащены огромными запасами черного золота, а некоторые из них создают резервы. Ниже в таблице 1 представлено 10 стран с самым большим запасом нефти на начало 2015 года.[1]

Россия находиться на 8 месте. К настоящему времени на территории России открыто несколько десятков нефтяных и газовых месторождений. Основная часть их сосредоточена в недрах арктических морей, где их разработка осложняется сложными климатическими условиями.

Также возникает проблема доставки нефти и газа к местам их переработки. Разработка ведется на шельфе Сахалина, а также в мате-

[1] Вести Экономика «Топ-10 стран с самыми большими запасами нефти» (Дата обращения 5.10.2015 г.)

риковой части России, где также встречаются довольно богатые нефтяные, газовые и нефтегазовые месторождения. В материковой части России большинство нефтяных и газовых месторождений сосредоточено в Сибири и на Дальнем Востоке.

Таблица 1 - Запасы газа

в млрд.

Страна	Объем запасов,
1	2
Венесуэла	297,7
Саудовская Аравия	268,4
Канада	173,2
Иран	157,3
Ирак	140,3
Кувейт	104,0
ОАЭ	97,8
Россия	**80,0**
Ливия	48,47
Нигерия	37,14

Что касается добычи нефтяного сырья в России, то по итогам 2014 г. объем национальной добычи нефтяного сырья увеличился по сравнению с 2013 г. на 3,3 млн.т (0,6%) и составил в абсолютном выражении 526,7 млн. т, установив новый максимальный уровень после распада СССР (рис. 1).

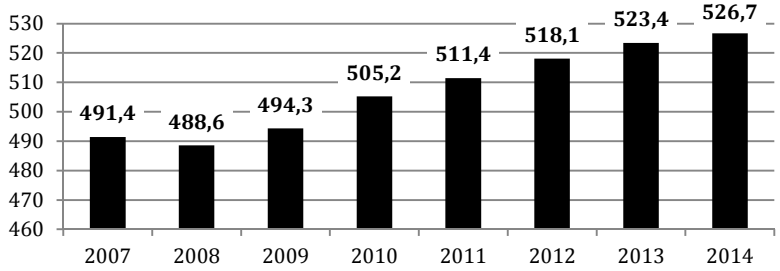


Рисунок 1 - Добычи нефтяного сырья в России, млн.т

На протяжении всего 2014 г. Отмечалось устойчивое превышение уровня среднесуточной добычи нефти по сравнению с 2013 г., при этом в декабре отчетного года был достигнут максимальный показатель среднесуточной добычи не только за прошедший год, но и весь постсоветский период функционирования отрасли (1 454,5 тыс. т / сутки)

На сегодняшний момент популярными компаниям в нефтегазовой отрасли являются: ОАО «Газпром», ОАО «Роснефть», НК «ЛУКОЙЛ»,[1] ОАО «Сургутнефтегаз», ООО «Татнефть».

К общим проблемам нефтяной и газовой промышленности относятся:

1. загрязнение окружающей среды;
2. высокая степень изношенности основных фондов;
3. зависимость российских нефтяников от зарубежного оборудования.

Для улучшения экологической обстановки нефтяная отрасль России должна выполнять следующие условия:

1. Восполнять запасы углеводородов и осваивать новые нефтегазоносные провинции в отдаленных районах;
2. Улучшать состояние окружающей среды, а также компенсировать или устранять экологические последствия деятельности нефтяных компаний для окружающей среды;
3. Утилизировать нефтяной попутный газ.

Что касается эффективного решения проблем импортозамещения, возможно только при активном участии и взаимодействии всех заинтересованных сторон, а их как минимум четыре:

1. Потребители – нефтегазовые компании;
2. Компании-производители нефтегазовового оборудования и материалов;
3. Федеральный цент (прежде всего Минпромторг РФ, Минэнерго РФ);
4. Регионы, где уже выпускается оборудование или планируется создание новых производств.

Только согласованные действия могут привести к решению вопросов импортозамещения, а фактически – к реализации эффективной промышленной политики в рассматриваемом секторе российской экономики.

[1] Электронный ресурс «25 крупнейших нефтегазовых компаний мира по версии Forbes» - http://m.forbes.ru/ (Дата обращения: 20.11.2015г.)

Яковлева А.И.
Финансовый университет при Правительстве РФ,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Широкова О.В., к.э.н., доц.

БИЗНЕС-ПЛАН КАК ОСНОВА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Планирование – один из немаловажных факторов построения собственного бизнеса. В случае, если начинающий предприниматель, после оценки своей бизнес-идеи, основательно подойдет к составлению бизнес-плана, то с наименьшим количеством препятствий и проблем столкнется в процессе реализации ее на рынке предлагаемых товаров или услуг.[1]

Финансовое планирование должно быть целевым, оперативным, реальным, управленческим, коллективным, регламентированным, сплошным, комплексным, непрерывным, сбалансированным, прозрачным для руководства процессом.

В первую очередь необходимо дать определение бизнес-плану. Итак, бизнес-план – экономически грамотная и структурированная программа для эффективного управления предприятия, в которой описаны основные бизнес-процессы компании и среда, в которой бизнес будет развиваться. Вас заинтересует предпринимательский опыт.[2]

Финансовое планирование – процесс важный, нужный и ответственный, поэтому нельзя подходить к нему формально.

Затраты на осуществление финансового планирования не должны перекрывать эффект от него.

В ходе планирования необходимо делать выводы относительно причин провалов в работе, учитывать эти факторы наряду с положительным опытом при составлении финансовых планов на очередной период.

Главной задачей бизнес-плана является демонстрация бизнес-идеи, сроки её реализации, возможные расходы и ожидаемая прибыль. Вторая задача бизнес-плана – реальное отражение бизнес-идеи с «плюсами и минусами» или расчет не только положительной стороны вопроса, но и развитие худших событий и действия в кризисных ситуациях. Таким образом, предпринимателю будет легче справляться с будущими финансовыми затруднениями. Третья задача бизнес-планирования – определение затрат. Предприниматель, который подойдет грамотно к составлению бизнес-плана увеличит цены при-

1 Бланк И.А. Финансовый менеджмент: Учебный курс. – Киев: Эльга, Ника-Центр, 2011. – 812 с.
[2] Некрасова Е.А Экономика фирмы: Учебное пособие – Издательство, 2014.- 270с.

мерно на 20 %, для случая, если цены и в самом деле поднимутся, либо, чтобы не «застали врасплох» неучтенные расходы.

Итак, структура грамотного бизнес-плана:

1. Бизнес-идея и обстоятельства ей воплощения в жизнь:

В данном разделе предприниматель должен указать, что именно он хочет сделать, каким образом он будет реализовывать свою бизнес – идею на определённом рынке и какие обстоятельства будут благоприятствовать продвижению бизнес-идеи.[1]

2. Определение качества и характеристик продукции или услуг.

В разделе качеств и характеристик продукции или услуг необходимо указать, чем предприниматель собирается торговать (товар или услуги), какие качества и характеристики будут привлекать внимание потенциальных потребителей и отличать от конкурентов, почему потребитель должен приобрести товар или услугу именно у данной организации?

3. Доходы и расходы

В данном разделе пункте предприниматель должен грамотно высчитать ожидаемую прибыль, и рассчитать возможные расходы, прибавляя к общей цене примерно 15-20% расходов на неучтенные траты или предсказывая увеличение цен.

Нельзя составлять финансовый план таким образом, чтобы в соответствии с ним компания не имела запаса денежных средств. В таких случаях говорят: «Распланировал до нуля». А это может привести к тому, что любое форс-мажорное обстоятельство, любой незапланированный платеж или задержка поступлений может привести не только к краху такого финансового плана, но и – без преувеличения – к краху даже самой компании. Хоть это тоже нелегко, но выгодно вложить избыточные денежные средства все же значительно легче, чем найти, пусть и на небольшой срок, недостающие.

4. Пошаговые действия для реализации бизнес-идеи.

Пошаговый алгоритм действий дает возможность четкого продвижения бизнес-идеи на рынок товаров или услуг. К примеру, первым шагом предпринимателя – регистрация как ИП. Второй шаг – аренда помещения и т.д.

Не удивительно, что при таком раскладе составлению бизнес-плана уделяется существенное внимание и много усилий. Очень часто на его грамотное «приготовление» требуется работа ни одного сотрудника из экономической, юридической и рекламной отрасли. Человеку, которому ни разу не приходилось сталкиваться с его составлением задача может показаться трудно разрешимой или неразрешимой вовсе. Для начинающего предпринимателя будет разумным выходом обратиться

[1] Буров В.П., Ломакин А.Л., Морошкин В.А. Бизнес-план фирмы. Теория и практика: Учеб. пособие. – М.: ИНФРА-М, 2009. – 192 с.

к специалистам за помощью в составлении бизнес плана, или к успешным коллегам-предпринимателям. Таким образом, бизнес – план предприятия будет органичным и грамотно составленным, что будет являться основой успешного и процветающего бизнеса.[1]

В заключении хотелось бы добавить о том, что бизнес-план – это фактически визитная карточка любой компании, ее лицо, говорящее значительно лучше самих руководителей. Бизнес-план необходим и при получении кредита. Несмотря на то, что сегодня кредит малому и среднему бизнесу получить значительно проще, нежели еще несколько лет назад, выдаются они по-прежнему только в том случае, если вы сможете заинтересовать банк, убедить его в перспективности вашего бизнеса, гарантировать его успех. В этом случае бизнес-план играет незаменимую роль. Пускай, пока производство еще не запущено, но если банковские работники увидят, что это не изобретение вечного двигателя, а скажем производство модной, недорогой и стильной одежды для молодежи из тканей отечественных производителей, то можно с уверенностью рассчитывать на получение кредита.

Яковлев М.С.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Милованов Е. А., к.э.н., доц.

РАЗРАБОТКА РЕКОМЕНДАЦИЙ ПО УВЕЛИЧЕНИЮ ПРИБЫЛИ КОМПАНИИ НА ОСНОВЕ ОЦЕНКИ И АНАЛИЗА СЛУЖБОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЕЕ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ (НА ПРИМЕРЕ ОГУП «ЛЕВ ТОЛСТОЙ ДСР»)

Финансовое состояние предприятия один из важнейших показателей его устойчивости. Основным показателем финансовой устойчивости предприятия является прибыль. Она отражает цель предпринимательства и показывает, на сколько предприятие эффективно использует собственные и привлеченные ресурсы.

Развитие служб экономической безопасности на предприятиях является перспективным направлением на сегодняшний день, так как деятельность данных служб направлена на разработку и осуществление профилактических мероприятий по защите бизнеса.

Для наглядного изучения данной темы, был проведен анализ финансово-хозяйственной деятельности ОГУП «Лев Толстой ДСР». Ре-

[1]Правительство России. [Электронный ресурс]. URL: http://government.ru/docs/18849/ (дата обращения: 19. 02.2016).

зультат проведенного анализа можно наглядно продемонстрировать на следующей диаграмме, в которой прослеживается зависимость чистой прибыли от выручки и себестоимости.

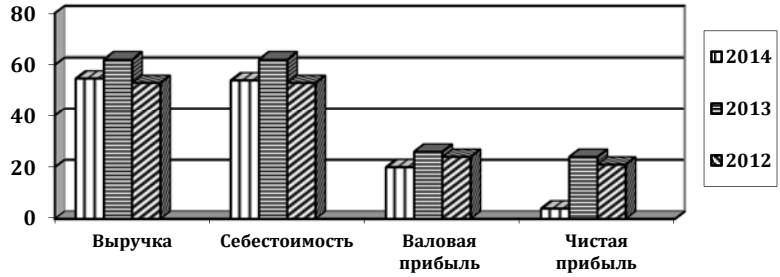


Рисунок 1 – Формирование прибыли ОГУП «Лев Толстой ДСР» за 2014–2012 гг.

Из данной диаграммы видно, что самую большую прибыль предприятие получило в 2013 году, этому предшествовало увеличение выручки и себестоимости, следовательно, увеличилась валовая прибыль. Из анализа можно сказать, что в 2013 году предприятие получило много заказов на создание продукции (товаров, работ и услуг), так как наибольшую себестоимость продукции мы видим в 2013 году. Исходя из этого, можно сказать, что выручка растет пропорционально себестоимости. Валовая прибыль наибольшая в 2013 году, а следовательно и чистая прибыль будет больше в 2013 году. За три года мы наблюдаем общую тенденцию к уменьшению прибыли компании. Себестоимость и валовая прибыль практически одинаковы. Из этого следует, что ОГУП «Лев Толстой ДСР» необходимо обратить внимание на формирование цен, что напрямую связаны с получением прибыли. В связи с этим, службе экономической безопасности в лице ведущих экономистов необходимо задуматься и принять меры по увеличению прибыли на предприятии.

Данная проблема является распространенной для многих предприятий, поэтому необходимо предложить комплексное решение для ее устранения.

Начальной стадией решения проблемы формирования прибыли, является создание службы экономической безопасности на предприятии. Для этого компании необходимо решить следующие вопросы: какие задачи стоят перед службой экономической безопасности, какой тип специалистов требуется для ее внедрения, какими методами необходимо решать поставленные задачи?

Главная проблема, стоящая перед ОГУП «Лев Толстой ДСР» - низкая прибыль, следовательно, перед предприятиям нависла угроза

банкротства. Своими силами предприятие, как видно из диаграммы, на протяжении трех лет, справиться не может.

Для решения этой проблемы необходимо привлечь: экономиста, бухгалтера и маркетолога. Данные специалисты и составят службу экономической безопасности на ОГУП «Лев Толстой ДСР»

Для повышения экономической безопасности предприятия, службой экономической безопасности должен быть выработан четкий механизм действий, с помощью которого можно контролировать весь процесс создания продукта (работы, услуги). Данный механизм приведен на рисунке 2.

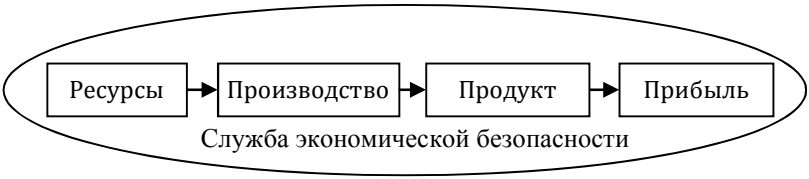


Рисунок 2 – Механизм контроля службой экономической безопасности создания продукта

От того, насколько эффективно служба экономической безопасности будет отслеживать данный механизм, зависит формирование себестоимости, а в дальнейшем и получение прибыли компании.

Еще одним недостатком в получении прибыли является несовершенство механизма формирования цены на продукты (работы, услуги). ОГУП «Лев Толстой ДСР» для формирования цены использует систему полных издержек. Недостатком метода является то, что он ориентирован на издержки и слабо – на изучение спроса и получение прибыли, при этом снижается конкурентоспособность предприятия.

В связи с этим, службе экономической безопасности необходимо совершенствовать данный метод, который будет ориентирован не только на себестоимоть продаж, но и на спрос со стороны заказчиков и покупателей. Цена должна быть такой, что бы предприятие имело прибыль, а заказчик рассматривал ее как выгодная. Цена, характеризуемая как «недорого» (средняя между низкой и высокой ценами), стимулирует к покупке и создает впечатление выгодного приобретения. Для саморекламы и эффективного продвижения своей продукции необходимо создавать свои сайты и предлагать потенциальным покупателям пакеты комплексных услуг. Таким образом, в ОГУП «Лев Толстой ДСР» рекомендуется разработать и поместить собственный сайт в Интернет. Это, будет положительно характеризовать ОГУП «Лев Толстой ДСР».

Важную роль в создании продукта играет рабочая сила, поэтому очень важно уделять время работе с персоналом. Необходимо разработать систему поощрений и скидок для сотрудников. В связи с этим, предлагается ввести общую базу клиентов и поставщиков, что сократит время на формирование пакетов документов и не только повысит работоспособность каждого сотрудника, но и позволит контролировать цены на свой продукт.

Таким образом, часто предприятия стоят на грани банкротства из-за низкой прибыли. Экономическая безопасность тесно связана с прибылью компании, так как перед службой безопасности стоит задача охранять предприятие от угрозы банкротства. Главной целью для компании является максимизация прибыли. В связи с этим, любое предприятие стремится производить только те затраты, которые позволяют получить доход, либо уменьшить возможные расходы. Таким образом, если затраты на обеспечение безопасности являются продуктивными, т.е. они создают дополнительный доход, то предприятие будет стремиться повысить уровень безопасности, привлекая службы экономической безопасности на предприятии.

5. ПРАВОВЫЕ МЕХАНИЗМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ОБЩЕСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ В ПУБЛИЧНОЙ И ЧАСТНОЙ СФЕРАХ

Абдоян А.М.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Ломакин С.С., ст.преп.

История развития института приобретательской давности в России

Институт приобретательской давности известен человеку со времен Древнего Рима и впервые был закреплен в Дигестах Юстиниана. Ему были посвящены 7 статей древнего закона, в каждой из которых говорилось о возможных способах приобретения имущества в собственность по давности владения. Данный институт помогал ввести в оборот те вещи, которые были выведены из него отсутствием собственника. В России о приобретательской давности впервые упоминалось с принятием Псковской судной грамоты, основывающейся на Римском праве.

При исследовании статей можно сделать вывод, что приобретательская давность, как способ приобретения в собственность вещи по давности владения неразрывно связано с принципом добросовестности такого владения. При объединении Москвой русских земель институт приобретательской давности перестал существовать.

Вновь о давности владения заговорили лишь в 1832 году с принятием Свода законов Российской империи. Однако принцип добросовестности в нем отсутствовал, так же как и во Французском законодательстве, - Кодексе Наполеона, - в статье 2229, где говорилось лишь об экстраординарном праве при давности владения, которое относилось лишь к недобросовестным владельцам, минуя положения Кодекса Наполеона про ординарное право при давности владения, относящееся к добросовестным приобретателям. Такая коллизия в законе Российской империи давала основание полагать, что институт приобретательской давности в России был не развит, проще говоря, не работал. К. Змирлов писал, что приобретательская давность была перенесена к нам с «чужой почвы, в изуродованном виде, так как составители Свода, позаимствовав ее из Кодекса Наполеона, позабыли взять оттуда правооснование и добросовестность»[1].

[1]Змирлов К.В. О недостатках наших гражданских законов (ч.1 т. X). О существе и пространстве разных прав на имущество // Журнал гражданского и уголовного права. 1883. Кн. 6. С.57.

С приходом к власти большевиков приобретательская давность снова осталась в истории по причине отсутствия частной собственности. С принятием в России закона «О собственности в РСФСР» от 24 декабря 1990 г. № 443-1 положение о приобретательской давности снова появилось в России и приобрело современные черты. В ч. 3. ст. 7 данного акта указывалось: «Гражданин или юридическое лицо, не являющееся собственником имущества, но добросовестно и открыто владеющее как собственник недвижимым имуществом не менее пятнадцати лет либо иным имуществом не менее пяти лет, приобретают право собственности на это имущество»[1].

В новом законодательстве о приобретательской давности были восполнены все пробелы, касающиеся добросовестности и правооснования. Были определены, а также разграничены сроки владения на недвижимое и движимое имущество - 15 и 5 лет - соответственно.

Действующая же норма о приобретательской давности была введена в статье 234 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации от 30 ноября 1994 года. Правоведами были сделаны однозначные выводы, - институт приобретательской давности активно развивался по отношению к дореволюционному законодательству. Были соблюдены принципы добросовестности и открытости владения.

На сегодняшний день институт приобретательской давности считается достаточно развитым. Однако с течением времени и стремительным развитием гражданского законодательства, все же требует некоторых изменений, преимущественно касающихся доказывания давности владения на основании добросовестности, а также применения ожесточенных санкций к недобросовестному владельцу.

Алексашин Д.И.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Бочаров А.В., к.ю.н.

Перспективы развития и проблемы судебной системы Российской Федерации

В данной статье будет рассмотрена Судебная система Российской Федерации, ее организация, основные проблемы и перспективы развития. Существует множество научных статей, посвященных этой теме, после прочтения которых, можно прийти к выводу, что государство должно

[1] Закон РСФСР «О собственности в РСФСР» № 443-1 от 24 декабря 1990 г.

приложить еще немало усилий, чтобы ее улучшить. У нее есть немало проблем, которые вызывают критику со стороны общественности и граждане призывают законодателей всесторонне их рассматривать.

Перейдем непосредственно к проблемам судебной системы. Перечислим самые основные из них:

1. Телефонное правосудие. «Не должно допускаться никакое неправомерное вмешательство в судебную процедуру. Решения судов не должны пересматриваться». (Основные принципы ООН, касающиеся независимости судебных органов, принцип четвертый.)[1] Практика «телефонного правосудия» уже давно активизировалась, и появились новые способы давления на судей. По сути происходит сращивание судебных и иных органов власти. Проще говоря, эти иные органы власти пытаются влиять и даже влияют на исход какого-либо дела. В качестве примера можно привести чеченского судью Вахида Абубакарова, который взял самоотвод на основании давления на него со стороны республиканского Министерства Внутренних Дел.

2. Коррумпированность Российских судов. Про судебную коррупцию сейчас не говорит только ленивый. При этом размер бедствия для судов сильно преувеличен.[2]

Да, конечно, за каждую провинность судьи положено взыскание. Также нужно отметить, что правоохранительные органы следят за их работой. Например, на сайте Судебного департамента Российской Федерации размещен Федеральный закон от 25 декабря 2008г. №273-ФЗ «О противодействии коррупции».[3] Судебным департаментом осуществляются мероприятия, направленные на повышение эффективности противодействия коррупции, в котором очень четко определены задачи и функции Управления по вопросам противодействия коррупции. Но все-таки нельзя забывать, что взяточничество в нашей стране имеет место быть и это одна из главных ее проблем.

3. Обвинительный уклон Российского правосудия. Существует статистика, согласно которой, в России выносится всего 1-2 % оправдательных приговоров. Нельзя не сказать о сообщении главы Верховного суда России Вячеслава Лебедева, который привел статистику оправдательных приговоров за 2013 г. и развеял мнение о статистике указанной выше. В ней сказано, что их доля составила около 4,5%,

---

[1] Основные принципы ООН (Интернет ресурс URL: https://www.hse.ru/data/2015/09/22/1075495438/Состояние%20судебной%20системы%20в%20России.pdf Дата обращения: 07.02.2016)

[2] Судебная система в России (Интернет ресурс URL: http://ruxpert.ru/%D1%F3%E4%E5%E1%ED%E0%FF_%F1%E8%F1%F2%E5%EC%E0_%D0%EE%F1%F1%E8%E8 Дата обращения: 07.02.2016)

[3] Противодействие коррупции в Судебном департаменте при Верховном Суде Российской Федерации (Интернет ресурс URL: http://www.cdep.ru/index.php?id=149 Дата обращения: 07.02.2016)

присяжные же выносили оправдательные вердикты в 20% случаев.[1]

Далее, хотелось перейти к перспективам развития. В ходе интервью, Мизулина Елена Борисовна-депутат Государственной Думы Российской Федерации шестого созыва от фракции «Справедливая Россия», выразила мнение о том, что судебные реформы должны проводиться в течение длительного времени, порядка 10 и более лет, не меньше, так как это длительный процесс.[2] Вот некоторые перспективы, которые предлагают нам различные источники:

1. Медиация споров. Это процедура досудебного урегулирования споров. Он заключается в том, что определенные люди, в данном случае это посредники-медиаторы, играют роль примирителя. Конечно, в 2010 г. были приняты соответствующие поправки в Арбитражный процессуальный кодекс, легализующие институт медиации, но все же он остается необязательным для обеих сторон.

Следует согласиться с содержанием данной перспективы. Но самое главное, чтобы медиатор не разделял интересы ни одной из сторон, не осуществлялось давление на него, тогда будет равноправное и честное соглашение.

2. Реформа третейских судов. Смысл идеи третейских судов заключается в том, что две стороны приглашают отдать решение споров авторитетному третьему лицу, избежав при этом долгой судебной тяжбы, которая бывает в государственных судах.

Третейский суд и институт медиации похожи. А именно тем, что на судью, как и на медиатора не должно оказываться давления со стороны заинтересованных лиц, например, дача взятки, запугивание путем угроз. В целом реформа неплохая, но она требует внесения доработок и на первое место нужно поставить усиление контроля над этими судами правоохранительными органами.

3. Адвокатская монополия на представительство в суде. Сейчас, представительство адвокатов существует только по уголовным делам, но активно ведутся обсуждения о том, что они будут представлять интересы и в арбитражных судах. Такое стремление адвокатского сообщества объясняется тем, что чаще всего в судах представительством занимаются необразованные люди, которые не имеют юридического образования. Все это очень сильно тормозит процесс рассмотрения дела.

Следует согласится с адвокатским обществом. Люди без соответствующего образования, на мой взгляд, не в состоянии представлять интересы в суде, так как они не могут конструктивно и четко выра-

[1] Кошкина А. Достаточное оправдание (Интернет ресурс URL: http://www.gazeta.ru/social/2014/02/11/5901105.shtml Дата обращения: 07.02.2016)

[2] Мизулина Е. Мое голосование за закон Димы Яковлева – политическое (Интернет ресурс URL: http://www.1tv.ru/prj/pozner/vypusk/21739 Дата обращения: 07.02.2016)

зить свою позицию, ориентироваться в законодательстве, даже оперировать элементарными юридическими понятиями.

Таким образом, можно сделать вывод, что у Российской судебной системы, действительно, существуют перспективы развития, и что нужно больше времени для их реализации. Так же нужно взять во внимание тот факт, что она развивается в условиях рыночной экономики, т.е. с момента создания новой России. Хочется верить в то, что реформам в этой области законодатели уделят особое внимание, ведь от того, как она сложится, в дальнейшем зависят судьбы людей и авторитет страны перед другими государствами.

Болдырев Р.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Свечникова В.В., ст.преп.

Переустройство и перепланировка

С вступлением в силу Жилищного кодекса РФ сильно поменялось устройство правового регулирования переустройства и перепланировки.

Стоит отметить, что в Жилищный кодекс внесена отдельная глава, направленная на регулирование данных вопросов, содержащая описание взаимодействия собственника жилого помещения и соответствующего органа, в компетенцию которого входит согласование переустройства и перепланировки.

Также, обозначены последствия самовольной инициативы в проведении переустройства или перепланировки. Жилищный кодекс РФ рассматривает самовольные переустройство и перепланировку как правонарушение[1].

Более того, сделана попытка на уровне закона определить такие категории, как «переустройство» и «перепланировка». По мнению ряда ученых, предлагаемые законодателем дефиниции создают больше вопросов, чем дают ответов.

Однако, несмотря на столь щепетильное регулирование, много вопросов осталось за рамками правового поля, к которым можно отнести: несуществование списка работ, которых можно отнести к переустройству или перепланировке; отсутствие регулирования процесса выявления самовольных переустройств, перепланировок и порядка контроля

[1] Малета С.Е., Мордасов Е.В. Последствия самовольного переустройства (перепланировки) жилого помещения //Российская юстиция. – 2005. – № 5. – С. 18–20.

органом местного самоуправления за приведением жилого помещения в первоначальное состояние. При невозможности правового регулирования этих вопросов на федеральном уровне оно осуществляется либо нормативными правовыми актами субъектов РФ, либо нормативными правовыми актами органов местного самоуправления.

Как было отмечено, Жилищный кодекс не содержит полного перечня работ, относимых к переустройству и перепланировке, следовательно органы местного самоуправления, руководствуясь примерным списком работ, содержащихся в Правилах и нормах технической эксплуатации жилищного фонда а также Инструкцией о проведении учёта жилищного фонда в Российской Федерации[1] (в разделе 9.3 Инструкции определены сведения, которые указываются в техническом паспорте жилого помещения), устанавливают:

1) перечень работ (мероприятий), которые не требуют оформления разрешительной документации;

2) перечень работ относящихся к перепланировке;

3) перечень работ относящихся к переустройству;

4) виды работ, которые могут быть выполнены по эскизу, и виды работ, которые должны выполняться по проекту.

При осуществлении сложного переустройства или перепланировки заявление и иные предоставленные документы должны быть рассмотрены в специально созданной комиссии, которая по итогам рассмотрения принимает решение о одобрении или отказе в переустройстве или перепланировке. Незначительное переустройство или перепланировка жилых помещений в многоквартирных жилых домах не входит в компетенцию рассмотрения данной комиссии. Собственник жилого помещения или уполномоченное им лицо пишет заявление в данную комиссию, также предоставляет копии технического паспорта и правоустанавливающего документа на жилое помещение, проект переустройства или перепланировки в форме эскиза, согласованного с органом архитектуры и градостроительства. Согласование незначительного переустройства или перепланировки осуществляется председателем комиссии в течение 5 (10) календарных дней со дня поступления документов в комиссию.

Окончание сложного переустройства или перепланировки жилого помещения подтверждает специально-созданная приемная комиссия, личный состав которой утверждается соответствующим распоряжением администрации города. В состав приемной комиссии входят, как правило, представители районной администрации, на территории которого расположен данный объект, главного управления террито-

[1] Утв. Постановлением Государственного комитета Российской Федерации по строительству и жилищно-коммунальному комплексу от 27 сентября 2003 г. № 170. Зарегистрировано в Минюсте РФ 15 октября 2003 г.№ 5176 // Российская газета. – 2003. – 23 окт.

риального планирования и развития города, представитель проектировщика, осуществляющего авторский надзор, исполнитель работ и собственник помещения. Для оформления акта приёмки после окончания сложного переустройства или перепланировки заявитель представляет в комиссию новый технический паспорт помещения. В течение семи календарных дней приемная комиссия составляет акт приёмки объекта в эксплуатацию по соответствующей форме. Окончание незначительного переустройства или перепланировки помещений в многоквартирных жилых домах подтверждает только комиссия эксплуатирующей жилищной организации соответствующим актом.

Таким образом, можно сказать, что регулирование жилищных отношений, связанных с переустройством или перепланировкой жилых помещений законодателем до конца недоработано и требует внесения в законодательство определённых дополнений.

Вдовченко К.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал,
Научный руководитель – Кузнецова Н.Н., ст. преп.

К ВОПРОСУ О ВОЗВРАЩЕНИИ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ОБМАН ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

Сфера потребления товаров и услуг на сегодняшний день является одной из ключевых в структуре всей экономической деятельности, поскольку каждый человек на протяжении всей жизни выступает на рынке в качестве потребителя, интересы которого требуют постоянной и непосредственной защиты государства. Связано это с тем, что многие продавцы недобросовестно выполняют свои обязательства. А именно совершают противоправные действия обмана потребителей для извлечения личной выгоды.

Данное противоправное деяние регулируется ст. 14.7 КоАП РФ, которая понимает под обманом обмеривание, обвешивание, обсчет потребителей при реализации товара (работы, услуг), введение потребителей в заблуждение относительно потребительских свойств или качества товара (работы, услуг) при производстве товара в целях сбыта либо при реализации товара (работы, услуг) или иной обман потребителей[1]. Важно подчеркнуть, что квалификация обмана потре-

[1] Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 №195-ФЗ: ред. от 15.01.2016

бителей в соответствии со ст. 14.7 КоАП РФ, не зависит от суммы ущерба, нанесенного потребителю и подразумевает одноразовое противоправное действие виновного лица.

До 08.12.2003 г. данное общественно опасное деяние квалифицировалось как уголовное преступление и относилось к ведению ст. 200 УК РФ. В настоящее время многие высказываются за возвращение уголовной ответственности за обман потребителей. Связано это с тем, что смягчение наказания за данное деяние вызвало резкий рост правонарушений, связанных с обманом потребителей, а также увеличился выпуск и реализация низкокачественной продукции и фальсифицированных товаров.

К числу сторонников ужесточения наказания за обман потребителей относится депутат Государственной Думы, Шрейдер В.Ф. Он выступает с законодательной инициативой, предлагающей за неоднократный обман потребителя наказывать предпринимателей (в том числе и индивидуальных) штрафом до 1 млн рублей или обязательными работами на срок до 240 часов либо исправительными работами от одного до двух лет[1].

Тем не менее, далеко не все представители науки уголовного права соглашаются с приведенным выше мнением. Если следовать логике Шрейдера, то любое повторение административного правонарушения можно приравнять к обстоятельству, значительно повышаемому общественную опасность. Тогда к числу преступлений следует относить и неоднократное нарушение правил дорожного движения, и ряд следующих друг за другом мелких хищений. Но следует заметить, что в современных нормах УК РФ не предусмотрено «превращение» правонарушителя в преступника.

Таким образом, учащение числа случаев обмана потребителей и их систематическое повторение одним и тем же лицом нельзя рассматривать в качестве уголовно наказуемого деяния. Данная проблема может быть решена изменением наказания за административное правонарушение, предусмотренное ст. 14.7 КоАП РФ. В настоящее время п.1 ст. 14.7 КоАП РФ предусматривает наложение административного штрафа за обман потребителей на граждан от 3 до 5 тыс. рублей, на должностных лиц – от 10 до 30 тыс. рублей, а на юридических лиц – от 20 до 50 тыс. рублей.

Следует отметить, что в данной статье ничего не указано об индивидуальных предпринимателях, которые зачастую выступают в качестве административных правонарушителей в сфере розничной торговли и услуг. И при совершении обмана покупателей в соответствии со ст. 14.7 КоАП РФ индивидуальные предприниматели привлекаются

[1] Ковтун А. Торговое мошенничество/ ЭЖ-Юрист. – 2013. - №40. – С. 1-2.

к ответственности как физическое лицо, что является не вполне справедливым по отношению к другим участникам рынка.

Решением этой ситуации может выступить внесение поправок в данную статью, а именно добавление санкций для лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность без образования юридического лица. Также наблюдается возможным введение санкции за повторное совершение противоправного деяния как обман потребителей. В этом случае необходимо увеличить размер штрафа в несколько раз.

Евсина О.С.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Чуносов В.С., к.ю.н.

Действие страхового полиса на территории РФ

Страховой медицинский полис (полис) обязательного медицинского страхования (ОМС) – документ, гарантирующий получение бесплатной медицинской помощи в системе обязательного медицинского страхования на всей территории Российской Федерации по программе обязательного медицинского страхования.

Хотелось бы выяснить как же действует медицинский полис на нашей огромной территории РФ.

Страховой медицинский полис имеет силу на всей территории Российской Федерации, а также на территориях других государств, с которыми Российской Федерации имеет соглашения о медицинском страховании граждан.

При обращении за медицинской помощью застрахованные представляют страховой медицинский полис обязательного медицинского страхования. При этом, обратившийся имеет право на получение медицинской помощи на всей территории Российской Федерации, в том числе за пределами постоянного места жительства.

А также имеет право на получение медицинских услуг, соответствующих по объему и качеству условиям договора (как правило, тот минимум, который гарантируется бесплатно всем).

Поэтому мы можем идти в поликлинику без сомнений. Но существует определенные условия, такие как территориальные Программы государственных гарантий по ОМС, которые дополняются и корректируются в зависимости от возможностей региона.

Конечно, они не ниже возможностей минимальных требований, однако Вы имеете право ознакомиться с территориальной Программой, прежде, чем усомнитесь в правильности отказа в предоставлении каких-то медицинских услуг.

А именно, в рамках территориальной программы обязательного медицинского страхования предоставляется:

1. Первичная медико-санитарная, неотложная и специализированная медицинская помощь, предусматривающая, в том числе, обеспечение необходимыми лекарственными средствами в соответствии с законодательством Российской Федерации.

2. Амбулаторная медицинская помощь, включая проведение мероприятий по профилактике, диспансерному наблюдению, диагностике, лечению заболеваний и реабилитации, не требующих круглосуточного медицинского наблюдения.

3. Стационарная медицинская помощь в случаях острых заболеваний и обострениях хронических болезней, отравлениях и травмах, в том числе патологии беременности, родов, абортов, а также в период новорожденности, которые требуют круглосуточного медицинского наблюдения.

4. Медицинская помощь в дневных стационарах всех типов[1].

Медицинские организации не вправе отказывать гражданам в предоставлении медицинской помощи, включенной в территориальную программу ОМС.

В случае отказа медицинской организации в оказании бесплатной медицинской помощи застрахованное лицо вправе обратиться в страховую медицинскую организацию, выдавшую полис или в территориальный фонд обязательного медицинского страхования.

Граждане Российской Федерации имеют право на бесплатную медицинскую помощь согласно части 1 ст. 41 Конституции Российской Федерации. Это право реализуется через Программу государственных гарантий оказания гражданам Российской Федерации бесплатной медицинской помощи.

Так же права граждан на получение бесплатной и качественной медицинской помощи в первую очередь определены Федеральным законом Российской Федерации от 29.11.2010 №326-ФЗ «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации» и Основами законодательства Российской Федерации об охране здоровья граждан от 22.07.1993 № 5487-1.

Таким образом, хотелось бы сказать, что гражданам, пользующихся медицинскими услугами надо знать свои права, как и в любой сфе-

[1] Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации: федер. закон от 29.11.2010 №326-ФЗ (в ред. от 02.04.2014) // Собр. законодательства, 2010. № 31. Ст. 2.

ре жизнедеятельности. К сожалению, эта сфера услуг имеет свои пробелы и проблемы. Гражданин, имеющий на руках полис (то есть практически каждый из нас) может и должен поспособствовать тому, чтобы уровень предоставления медицинских услуг становился выше и соответствовал стандартам, рекомендуемым Всемирной Организацией Здравоохранения. Для этого необходимо знать свои законные права и главное – пользоваться ими.

Жучкова И.К.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий Филиал
Научный руководитель – Сахно С.В., ст. преп.

Определение предмета договора безвозмездного пользования

Гражданский кодекс Российской Федерации содержит общие и специальные нормы, регулирующие договорные отношения.

В общих положениях о договоре устанавливаются требования об обязательном рассмотрении сторонами существенных условий. В соответствии с п. 1 ст. 432 ГК РФ: «существенными являются условия о предмете договора, условия которые названы в законе или иных правовых актах, как существенные или необходимые для договоров данного вида, а также все те условия, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение». Исходя из данной статьи, можно сделать вывод о том, что одним из существенных условий договора всегда является его предмет.

Рассматривая договор безвозмездного пользования, в соответствии с п. 1 ст. 689[1] ГК РФ: «По договору безвозмездного пользования (ссуды) одна сторона (ссудодатель) обязуется передать или передает вещь в безвозмездное временное пользование другой стороне (ссудополучателю), а последняя обязуется вернуть ту же вещь в том состоянии, в каком она ее получила, с учётом нормального износа или в состоянии, обусловленном договором».

Исходя из данного определения, предметом договора безвозмездного пользования (ссуды) является – вещь, к которой, в соответствии с п. 2 ст. 689 ГК РФ также применяются положения ст. 607 ГК РФ. В п. 1 и 3 данной статьи, к предмету договора предъявляются обязательные требования, при отсутствии этих данных в договоре условие об объекте,

[1]Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая: федер. Закон Рос. Федерации от 26 января 1996 г. №14-ФЗ: принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 22 дек. 1996 г. (в ред. от 22 октября 2014 г.)// М.: Эксмо, 525с. Ст.689.

подлежащем передаче, считается не согласованным, а договор не заключенным. Таким образом, вещи, которые подлежат передаче, должны быть не потребляемыми, и носить индивидуально-определенный характер.

Вещи, не должны терять своих свойств в процессе их использования, при этом, вещь обладающие индивидуально-определенными свойствами, является единственной в своем роде, то есть уникальной[1].

Таким образом, предметом договора безвозмездного пользования (ссуды) будет являться индивидуально-определенная, не потребляемая вещь.

Вместе с тем, если обратиться к современному экономическому словарю, авторами которого являются Лозовский Л.Ш., Райзберг Б.А., Стародубцева Е.Б., ссуда – это предоставление одним лицом денег или материальных ценностей другому лицу в виде займа, долга на условиях возврата в определенный срок с уплатой вознаграждения (ссудного процента) за пользование предоставленными средствами[2].

Следовательно, под ссудой понимают отношения по передаче денежных средств, за использование которых положено вознаграждение.

Возникает вопрос, могут ли являться денежные средства предметом договора ссуды и возможно ли за их использование предусмотреть вознаграждение?

В соответствии с нормами ГК РФ к объектам гражданских прав кроме вещей можно отнести денежные средства. В договоре безвозмездного пользования (ссуды) денежные средства могут выступать предметом только в том случае, если они обладают индивидуально-определенными свойствами, и не могут быть платежным средством, а будут являться нумизматами.

Таким образом, денежные средства, которые являются платежным средством, вернуть нельзя, поскольку в процессе потребления теряют свои свойства и являются потребляемыми, в связи с этим они не могут быть предметом договора безвозмездного пользования.

Для того чтобы деньги можно было использовать в договоре безвозмездного пользования (ссуды) они должны обладать такими свойствами, как индивидуальная определенность (уникальность) и непотребляемость.

При заключении договора безвозмездного пользования, в самом названии заключается безвозмездность данного договора. В свою очередь можно рассмотреть положения договора займа, в соответствии с п. 1 ст. 807 ГК РФ: «По договору займа одна сторона (займодавец) передает в собственность другой стороне (заемщику) деньги или другие вещи, определенные родовыми признаками, а заемщик обязу-

[1] Гражданское право: в 4 т. Т. 2 / под ред. Е. А. Суханова. М.:ИНФРА-М, 2008. С. 98.
[2] Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный экономический словарь. 2-е изд., испр. М.: ИНФРА-М, 1999. 479 с.

ется возвратить займодавцу такую же сумму денег (сумму займа) или равное количество других полученных им вещей того же рода и качества». В ст. 809 ГК РФ указано, что по договору займа, займодавец имеет право на получение с заемщика процентов на сумму займа, что соответствует определению понятия ссуды, которое упоминается в современном экономическом словаре.

Также, Законодатель предусматривает применение к договору безвозмездного пользования (ссуды) положений об аренде, где сторона передавшая вещь, по истечении указанных сроков, должна получить ее обратно в том же виде, количестве и качестве, но с учетом нормального износа.

Однако в соответствии с нормами ГК РФ, предметом договора аренды не могут являться денежные средства, поскольку к данному объекту невозможно применение тех положений, которые предусмотрены законом, следовательно, денежные средства могут выступать предметом договора займа или так называемой ссуды, но никак предмет договора безвозмездного пользования.

Таким образом, закон устанавливает неправильное толкование определения предмета ссуды применительно к договору безвозмездного пользования.

Измалков О.Ю.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Кочкина М.А., к.ю.н., ст. преп.

Договор возмездного оказания услуг

В связи со стремительным расширением сферы услуг в области экономики нашей страны был обусловлен фактор формирования механизма гражданско-правового регулирования отношений по оказанию услуг. Конечно, отдельные виды услуг и раньше традиционно регулировались в формате самостоятельных типов обязательств, которые закреплены в ГК РФ.

Постепенно количество предлагаемых услуг на потребительском рынке возросло и это поспособствовало созданию единого правового режима, который смог распространиться на все специально неурегулированные ГК РФ отношения об оказании услуг.

Попытка законодателя урегулировать данные отношения в гл. 39 ГК РФ «Возмездное оказание услуг», по мнению подавляющего большинства ученых и практиков, увенчалась успехом.

Для правильного понимания сущности и самого значения договора важно знать особенности его заключения. По договору возмездного оказания услуг исполнитель обязуется по заданию заказчика оказать услуги (совершить определенные действия или осуществить определенную деятельность), а заказчик обязуется оплатить эти услуги.[1]

Важной особенностью договора является то, что его предметом могут являться услуги, результат которых не носят овеществленного характера. Примером таких услуг могут служить услуги врача, учителя, адвоката и т.д.

Одним из ключевых моментов данного договора служит итог, то есть конечных результат той услуги, которая была оказана. Особенностью является то, что положительный результат оказания нематериальной услуги может и не быть достигнутым, но экономических характер данных отношений не зависит от того, излечит ли больного врач и т.п.

Важной проблемой, на наш взгляд, является отсутствие ясных критериев, из которых будет складываться само понятие «услуга». Многие ученые толкуют данный термин различно, что приводит к определенной путанице и к существованию множеств смысловых оттенков при толковании понятия.

При решении данного вопроса мы исходили из ст. 128 ГК РФ, которая закрепляет услуги в качестве объекта гражданских прав.

Таким образом, если исходить из лексического толкования данной статьи, то тогда можно сделать вывод, что работы и услуги составляют самостоятельную группу объектов гражданских прав наравне с имуществом, включающим в себя деньги, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права и другими группами объектов.

В пункте 1 ст.779 ГК РФ дается определение договора возмездного оказания услуг, в котором в скобках идет пояснение, что под услугами необходимо понимать совершение определённых действий или осуществление определенной деятельности по заданию заказчика.

При характеристике содержания данного договора зачастую отмечают его главной особенностью – отсутствие вещественной формы оказываемых услуг.

Подводя итог всему выше сказанному, хотелось бы внести ясность в ещё один спорный вопрос, касающегося договора возмездного оказания услуг.

Возмездное оказание услуг выделено в ГК как самостоятельный тип договора (хотя он очень схож с договором подряда), на наш взгляд это сделано по причине, что институт возмездного оказания услуг служит для регулирования правоотношений, которые не могут быт эффективно упорядочены нормами, регулирующие договор под-

[1] Гражданский кодекс РФ // Собрание законодательства России Федерации. 1994. № 32. Ст. 3301.

ряда и по своей сути значимости и индивидуализирующим свойствам отношения в сфере возмездного оказания услуг ещё не достигли той степени, при которой существует необходимость для выделения каждого из них в особый договорный тип.

В юридической литературе достаточно часто авторы акцентируют внимание читателей на том, что характерной особенностью договора возмездного оказания услуг является отсутствие конкретного результата, то есть по сути важен сам процесс выполнения тех или иных услуг, что и отличает его от договора подряда.

Измалкова Н.С.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Кочкина М.А., к.ю.н., ст. преп.

Медиация в России. Развитие медиации в области арбитражного процесса

Понятие медиация является новым для наших граждан. Необходимость в привнесении этой процедуры на российскую почву возникла недавно в связи с загруженностью судов и тенденцией к развитию судебной системы.

Само понятие медиация несет в себе иностранные корни и является заимствованным российским законодателем.

Стоит отметить, что институт медиации уже встречался в истории российского права и был известен на протяжении нескольких столетий. Одним из первых отечественных нормативных актов, регламентирующий деятельность посредников (медиаторов), является именно указ «О выборе медиаторов для разбора дела третейским судом». Данный нормативно правовой акт был издан 11 ноября 1802 году.

В современной же России механизм медиации регулируется Федеральным законом № 193-ФЗ «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедура медиации)». В ст.2 данного Федерального закона раскрывается непосредственно само понятие механизма медиации, под которым следует понимать: «способ урегулирования споров при содействии медиатора на основе добровольного согласия сторон в целях достижения ими взаимоприемлемого решения».[1]

[1]Федеральный закон от 27 июля 2010 г. № 193-ФЗ «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)».

В правовом смысле введенная Законом о медиации процедура должна послужить неким катализатором развития в России гражданского общества, члены которого обладают высоким уровнем ответственности за свои действия, самостоятельно разрешают возникающие между ними разногласия, прибегая к помощи государственных институтов, которые, в свою очередь, обладают властными полномочиями, только в крайних случаях.

Уже сегодня можно отметить положительную динамику в области примирительной процедуры. Например, медиация в арбитражном процессе прямо предусмотрена в главе 15 АПК РФ. При всем этом, мы хотели бы обратить внимание на тот факт, что Арбитражный суд обязан не только предложить сторонам решить свой спор путем примирения, но и содействовать им в урегулировании спора.

Существует, на наш взгляд очень важная проблема осознания людьми процесса медиации в области арбитражного процесса. Многие медиаторы выражают мнение, что руководители фирм общаются с ними в подобной форме: «Если я плачу тебе деньги, значит, ты обязан их отработать исключительно в моих интересах». На самом деле это огромный риск, опасность которого ведет к полной потере понимания такого принципа, как равноправие сторон. Необходимо четко осознавать, что ни одна из сторон не может быть выше или ниже другой.

Так же, стоит подчеркнуть, что у многих руководителей представляется процесс медиации, как услуга, за которую заплатили деньги и медиатор должен найти каждому выход из конфликтной ситуации. На самом же деле, процесс медиации предполагает самостоятельный поиск сторон решения в конкретной ситуации. Медиатор служит в данном случае как посредник и помощник в переходе от состояния войны к сотрудничеству.

Хотелось бы подчеркнуть принцип добровольности процедуры медиации, который принято позиционировать как один из основных достоинств медиации, все же имеет оборотную сторону и способен при определенных обстоятельствах трансформироваться в существенный недостаток. Так, например, в соответствии с частью 1 статьи 4 Закона о медиации суд или третейский суд признает силу обязательства сторон спора не обращаться за его разрешением в суд или третейский суд, принятого ими при заключении соглашения о применении процедуры медиации, за исключением случая, если одной из сторон необходимо, по ее мнению, защитить свои права. Мы можем смело сделать вывод, что сила закрепленного сторонами спора в соглашении о применении процедуры медиации обязательства не прибегать к судебной процедуре разрешения спора может быть с легкостью преодолена любой из сторон путем обращения в суд или третейский суд.

Данная особенность медиации также подтверждается в положениях части 3 статьи 7 Закона о медиации, согласно которой проведение процедуры медиации не является препятствием для обращения сторон спора в суд или третейский суд, если иное не предусмотрено федеральными законами.

Необходимо понимать, что медиация в течение многих веков достаточно успешно применялась в межгосударственных отношениях, в улаживании конфликтов между семьями, соседями, политическими партиями, профессиональными, религиозными и иными общественными группами, в парламентской процедуре.[1]

На сегодняшний день значимость медиации также велика. Она применяется не только в семейных и трудовых конфликтах, но и в имущественных спорах любого уровня, в том числе между компаниями, между менеджментом корпорации и ее акционерами, а также в противоречиях между субъектами международного права.

Главной целью медиации можно считать минимизацию материальных и моральных потерь всех участников конфликта и, при необходимости, их удовлетворительное и комфортное сосуществование в дальнейшем.

Большой проблемой остается не грамотность граждан в вопросах, касающихся медиации. Многие относятся к ней с неким скептицизмом, нежелание выносить «сору из избы».

На наш взгляд медиация больше подходит в области семейного законодательства и арбитражного процесса. Так как, именно в этих областях граждане в большей части способны найти самостоятельные пути решения своих конфликтов, что в свою очередь приведет исключительно к благоприятным последствиям.

Подводя итог всему выше сказанному, стоит ещё раз подчеркнуть, что для более благоприятного развития медиации необходимо предоставить гражданам, бизнесу, предпринимателям и юридическому сообществу информацию о медиации, обеспечить ее правильное понимание и тех положительных моментов, которые она предоставляет.

[1]Протокол заседания «круглого стола» Актюбинского областного суда по применению Закона РК «О медиации». 2011 г.

Казарян Р.Т.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Бочаров А. В., к.ю.н., доц.

РОЛЬ ПРАВА В ЖИЗНИ ОБЩЕСТВА И ЧЕЛОВЕКА

Тема исследования является одной из самых актуальных в современном мире, ибо данной проблемой интересуются великие мыслители, разных периодов мировой истории. «Право есть искусство добра и справедливости»[1] - так сказано в «Дигестах» Юстиниана, дигесты Юстиниана внесли огромный вклад в развитие Римского Права, а позднее стали основой права практически во всем мире. Человек на различных этапах мировой истории, интересовался данным вопросом и это является лишним подтверждением того, что право имеет фундаментальное значение в жизни общества и человека.

Право – это система общеобязательных, формально определённых юридических норм, выражающих консолидированную волю общества, устанавливаемых и обеспечиваемых государством, и направленных на урегулирования общественных отношений.

Роль, по определению есть лишь то, что присваивается себе некой субстанцией, которой может быть человек, общественная группа или предписываемые этими людьми или группами правовые статусы. Так, например, в древности табу играли роль права, в средневековье же эту роль исполняли обычаи, в современном же обществе роль права исполняют нормативные акты.

Государство, являющееся источником актов законодательства, обязывающие их исполнять на всей ему подчиненной территории, предает роли права фундаментальное значение. Фундаментальность права осуществляется поддержкой государством его всеобъемлющем, вплоть до насилия, применением.

Право влияет на общество и личность, сдерживая его желание, потребности и деструктивизм, поэтому именно право регулирует взаимоотношения государства, общества, личности. Право определяет формы взаимодействия человека и государства. Благодаря праву формируется степень взаимодействия социальных институтов, которые связывают общество и человека с государством. Мы не можем отделять право от государства, так как только государству присущи функции издавать правовые акты которые регулируют взаимоотношения между государством, обществом и человеком Право находится в тесной взаимосвязи с государством. Нормы права становятся общеобязательными

[1]Дигесты Юстиниана. Избранные фрагменты в переводе и с примечаниями И.С. Перетерского./Отв. ред. Е.А. Скрипилев. М., 1984

и формально определенными только лишь вследствие деятельности государства. Последнее обеспечивает, также реализацию права, охраняет его от нарушений. Но и государство не может нормально функционировать, не опираясь на право. Нормы права определяют систему государственного аппарата, принципы и главные направления и тенденции его работы, компетенцию отдельных звеньев государственного механизма. Законы устанавливают юридическую основу взаимоотношений государства и граждан, исключая произвол.

Природа общества и человека противостоит целям государства. Общество требует больше свободы и контроля над государством; человек требует себе больше свобод, прав и соответственно их защиты. Рассмотрим ситуацию, когда государство отдает в правовом отношении больше свобод обществу, тогда общественные институты в лице партий, общественных движений, религиозных организаций получают возможность оказывать давление на личность и даже требовать от государства передачи им своих полномочий, что мы сегодня и наблюдаем на Украине. Поэтому право должно стоять на страже гражданина и человека в соответствии с принятыми нормами общечеловеческих ценностей. Но, исходя из того, что человек, общество и государство находятся в сфере противоречий, только право является регулирующим инструментом не позволяющим разрушить единство существующих общественных взаимоотношений.

Из курса Теории Государства и Права, мы знаем, что существует ряд режимов осуществления политической власти в обществе, которые являются политико-правовым регулятором его отношений[1]. Мы с вами рассмотрим всего пять режимов. И так, первое, анархия: нет права, нет государства, есть общество, и нет защиты ни первых, ни вторых. Второе, олигархия: право влиять на человека через подчиненное им общество посредством обладания ресурсами, на которые ни государство, ни общество, ни те более человек не имеет право претендовать. Третье, тирания: право насилия дает возможность управлять и обществом и человеком. Четвертое, тоталитаризм: идеологический абсолютизм, милитаризованное государство и ограниченные права. Пятое, демократия: по идее должна стать универсальным средством и формой осуществления власти, при которой право, государство, общество и человек будут находиться, в полной гармонии.

Подводя итог, хотелось бы подчеркнуть, что право это и есть некого рода истина, оно охватывает каждое общество, все нации и страны, не смотря на то, что делает это по-разному. Практически никакой социум и никакой человек, да и человечество в целом, не смогут жить вне концепции правовой системы.

[1] М.Н. Марченко Теории Государства и Права/под. Ред. М.Н. Марченко. М., 2014. С. 296.

Клюева Ю.С.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Свечникова В.В., ст. преп.

КОРПОРАТИВНАЯ СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ В РОССИИ: ПРАВОВОЙ АСПЕКТ

После 1990-х годов в России появились благоприятные условия для зарождения корпоративной социальной ответственности. Единого определения данного термина на сегодняшний день не сложилось. За время существования КСО выдвигалось множество вариантов, характеризующих данное общественное явление. Суть концепции состоит в том, что компании добровольно участвуют в улучшении жизни общества, посредством ведения бизнеса.

Предпосылками к появлению этого явления в нашей стране стали экономическая и политическая стабильность, которая способствовала появлению активного гражданского общества, а также выход российских компаний на международный рынок и пересмотр отношения компаний к обществу. В 2002 году в России начинают опубликовываться первые нефинансовые отчеты. Нефинансовый отчет – это добровольно раскрываемая информация, достоверно и доступно для ключевых заинтересованных сторон отражающая основные аспекты и результаты деятельности компаний, связанные с реализацией стратегии устойчивого развития бизнеса компании[1]. Основная цель таких отчетов – построение диалога с заинтересованными лицами путем оглашения информации о некоммерческой деятельности организации. Многие крупные компании используют стандарты социальной отчетности, которые служат ориентиром при написании ежегодных отчетов о КСО. Социальный отчёт – это публичный инструмент информирования акционеров, сотрудников, партнёров, общества о том, как и какими темпами компания реализует заложенные в своей миссии или стратегических планах цели экономической устойчивости, социального благополучия и экологической стабильности. Социальный отчет обобщает в себе мнения различных групп заинтересованных сторон, а также в нем закрепляются обязательства компании.

Таким образом, начальный этап применения политики корпоративной социальной ответственности в национальных компаниях можно назвать успешным. На сегодняшний день КСО в России занимает устойчивое положение. Большинство крупнейших российских компаний, таких как Роснефть, Лукойл, Сбербанк России, Газпром,

[1] Корпоративные практики социальной направленности. Сборник социальных программ. Российский союз промышленников и предпринимателей. //М, 2009.

РЖД, НЛМК и т.д., используют данную политику в своей деятельности[1].

Дальнейшее развитие института корпоративной социальной ответственности в нашей стране сталкивается с рядом проблем. В настоящий момент преимущественно крупные компании ведут политику социальной ответственности. Средний и малый бизнес не задумывается об участии в жизни общества, рассматривая свою деятельность только как способ получения дохода. Кроме того, малые и средние предприятия сталкиваются с проблемой ограниченности финансовых ресурсов, что не позволяет им полноценно осуществлять социальные программы. Для проведения успешной политики социальной ответственности наряду с правовым аспектом также важно выделить управленческий аспект - желание руководства заниматься этим вопросом, профессионализм работников и репутация предприятия.

У большинства компаний отсутствует верное представление о корпоративной социальной ответственности. Свою ответственность перед обществом они определяют только в рамках соблюдения норм законодательства, которого недостаточно. В законодательной базе европейских стран четко прописаны права и обязанности корпораций в осуществлении программ корпоративной социальной ответственности.

В России на сегодняшний день не существует универсального документа о стандартизации социальной отчетности, которым могли бы пользоваться компании. К документам, которые выполняют функции такого стандарта, относятся: Стандарт «Социальная ответственность организации. Требования», разработанный Всероссийской организацией качества и устанавливающий требования к деятельности организаций в области права на труд и охраны труда, социальных гарантий для персонала, производства продукции (работ, услуг) надлежащего качества, охраны окружающей среды, ресурсосбережения, участия в социальных мероприятиях и поддержки инициатив местного сообщества; Социальная хартия российского бизнеса, разработанная Российским союзом промышленников и предпринимателей; Меморандум о принципах корпоративной ответственности, утвержденный Ассоциацией менеджеров России; кодекс предпринимательской этики «12 принципов ведения дел в России» и другие. Перечисленные документы характеризуют социальную ответственность и регламентируют социально ответственное поведение организаций.

Решить возникшие вопросы возможно с помощью грамотно разработанной государственной политики, относительно КСО. На этот счет существует несколько точек зрения. Специалисты считают, что государственное стимулирование является необязательным, так как осу-

[1] Девятловский Д.Н., Позднякова М.О. Проблемы теории и практики предпринимательства // 2014. С. 173.

ществление социальных программ в организациях должно происходить добровольно. Следовательно, государство не может контролировать реализацию данных программ. Иная точка зрения состоит в том, что руководители предприятий не наделены должной степенью сознательности, поэтому государственное вмешательство необходимо.

Мы полагаем, чтобы институту корпоративной социальной ответственности развиваться в верном направлении в России, государство должно взять эту проблему под свой контроль. С его помощью можно урегулировать вопрос, касающийся осуществления социальной ответственности не только среди крупных корпораций, но и обязать средний и малый бизнес к введению данной политики по мере своих финансовых возможностей. В первую очередь нужно обратить внимание на законодательную базу. Совершенствование правового регулирования КСО создаст необходимую основу для четко установленных, единых правил, которыми смогут пользоваться компании.

И только в тот момент, когда корпоративная социальная ответственность в России достигнет устойчивого положения, только тогда государственный контроль данной сферы можно будет ослабить и постепенно передать его руководителям предприятий.

Стоит учесть тот факт, что данная политика является социально значимой и направлена на улучшение условий жизни общества в целом. Кроме того, КСО может поспособствовать преодолению кризиса, путем открытости и прозрачности бизнеса, а также действуя в интересах граждан России.

Коженкова А.О.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Рыжкова И. Д., к.ю.н., доц.

Проблемы нормирования труда

Сегодня в России для социально-экономического развития общества необходимым условием является повышение эффективности экономики при одновременном усилении ее социальной направленности, что отвечает положениям Конституции РФ о социальном государстве. Одним из важнейших направлений реализации этих задач является решение проблемы нормирования труда, состояние которого важно для экономического, организационного и социального развития в области управления производством.

С позиций трудового права нормирование труда – это гарантия установления социально обоснованных и научно выверенных норм труда, на основе которых реализуется принцип равной оплаты за труд равной ценности. Нормирование - это установление меры затрат труда на качественное изготовление продукции или выполнения заданного объема работ, при данной организации труда и его технической оснащенности.

В рамках трудовых обязанностей работника норма труда - это установление ему конкретного задания работодателем или должностной инструкцией, где закреплен ряд норм для конкретного работника. Нормативное закрепление порядка нормирования труда позволяет в равной степени защитить как права работника, так и права работодателя.

Приведем основные цели нормирования, как комплексного мероприятия. Это: планирование производства; определение потребности в персонале; расчет затрат на заработную плату; оценка изменения производительности и эффективности производства.

Сегодня существует много проблем, связанных с нормированием труда. Одной из таких проблем является то, что в развивающейся экономике нашего государства процессам нормирования труда уделялось недостаточно внимания и специалисты по нормированию не были в должной мере обеспечены соответствующей нормативно-правовой базой. На многих предприятиях по-прежнему используются нормативы, разработанные для производственных процессов, не соответствующих текущим технологическим и трудовым процессам. Разработанные ранее нормы не учитывают новые технологии, стандарты, новое оборудование, новые виды работ, инструментальные средства, автоматизацию рабочих мест, оптимизированные бизнес-процессы предприятий.

Другой проблемой является обоснованность пересмотра норм труда на локальном уровне. Мы можем наблюдать здесь как общие интересы работника и работодателя, так и различные. Такая общность заключается в стремлении пересмотреть ошибочные, мешающие нормально работать нормы труда. Различие интересов видится в том, что работник заинтересован в снижении норм, работодатель же, напротив, заинтересован в постоянном увеличении норм труда с целью роста производительности труда и снижения издержек производства.

Много проблем в настоящее время возникает в области правового регулирования нормирования труда. В первую очередь это отсутствие государственной политики в области правового регулирования и современного установления норм труда, в отсутствии в законодательстве четкого понятия «норма труда», в отсутствии в качестве обязанности работодателя установления в локальных нормативных актах научно обоснованных норм труда. Именно научное обоснование

является основой для установления работодателями норм труда, поскольку это требует объективности и исследований в течение длительного временного промежутка. Сейчас, к сожалению, работодатели превышают допустимые нормы труда.

Следующая проблема в области правового регулирования норм труда – это рекомендательный характер учета типовых норм труда для работодателя, утвержденных еще во времена СССР. Объясняется это тем, что нормы труда работников, которые выполняют практически одинаковые обязанности, сильно различаются между собой, к примеру, в различных регионах страны. Поэтому, необходимо в связи с этим ввести в ТК РФ норму о значении типовых норм труда для работодателя, как минимальные государственные гарантии.

Еще один минус - в связи с необоснованным отождествлением в ряде норм ТК РФ должностных обязанностей и норм труда. Это абсолютно разные понятия, имеющие в ряде случаев прямую связь, либо вовсе между собой непосредственно не связанные. Например, можно работнику постоянно увеличивать его трудовые обязанности, и требовать их выполнения в рамках установленной продолжительности рабочего времени, поскольку переработка сверх установленной продолжительности рабочего времени влечет соответствующую денежную компенсацию.

Актуальность проблемы нормирования труда вызывает необходимость развития теории и методологии измерения трудовых затрат применительно к современным условиям на основе использования имеющегося опыта нормирования труда. Эффективность нормирования оказывает существенное влияние на решение многообразных социально-экономических задач лишь в том случае, если на предприятии действуют прогрессивные нормы.

Достаточно перспективными направлениями теоретических и методологических разработок в области нормирования и организации труда можно выделить следующие: комплексное обоснование норм труда; подготовка методических и нормативных материалов по труду применительно к содержанию трудовых функций и обязанностей работников в условиях внедрения новых технологий; расширение применения аналитических методов изучения и проектирования трудовых процессов работников; более широкое использование современной техники, вычислительных средств и математических методов обработки результатов исследований с корректировкой моделей расчетов; развитие теории интенсивности труда и методов ее применения в целях установления норм трудовых затрат оптимальной напряженности при соблюдении принципов социальной справедливости; совершенствование организации нормирования труда на каждом рабочем месте с учетом создания необходимых условий для выполнения устанавливаемых норм трудовых затрат.

Для того чтобы работа по улучшению нормирования труда носила эффективный и справедливый характер, необходимо, чтобы главным средством достижения было не их автоматическое ужесточение, а проведение организационно-технических мероприятий, направленных на повышение производительности труда.

Сегодня проблема нормирования труда как никогда актуальна. Это связано с тем, что в стране в целом повышается эффективность использования трудового потенциала, оптимизируется численный и кадровый состав работников, проводится корректировка требований к работникам, исходя из условий экономики рыночного типа. Если не урегулировать нормативно продолжительность рабочего времени, не организовать рациональное использование трудовых ресурсов при снижении трудовых затрат – добиться высокой эффективности в экономики будет очень трудно. Поэтому для работодателя так важен точный учет и контроль трудовых норм, рациональное и эффективное использование рабочего времени, что, безусловно, повлечет за собой увеличение объема выполняемых работ.

Коростелева Н.Ю., Неверова А.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Хорьяков С.Н., к.ю.н., доц.

ПРОБЛЕМА КОРРУПЦИИ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ И ПУТИ ЕЕ РЕШЕНИЯ

Термин «коррупция» происходит от латинского слова «corrumpere» – подкупать кого-либо деньгами или иными материальными благами. В словаре иностранных слов приводятся термины «коррумпировать», «корруптировать».[1]

В современной России коррупция проявляется в весьма разнообразных формах. Со временем это многообразие расширяется, появляются новые формы, которые еще не имеют названия и точного описания. Влияние коррупции настолько велико, что она снижает эффективность рыночной экономики, разрушает существующие демократические институты, подрывает доверие людей к правительству, усугубляет политическое и экономическое неравенство, порождает организованную преступность, ставит под угрозу национальную безопасность страны.

В сознании рядовых граждан сложился стереотип, что достаточно ярко коррупция проявляет себя в стенах вузов. Однако в настоящее

[1]Мишин Г.К. Коррупция: понятие, сущность, меры ограничения. М., 2007. С.3.

время определить масштабы взяточничества в высших учебных заведениях является практически невозможным. Это обусловлено тем, что коррупция – явление латентное по своей сути. Следует определить основные проблемы в сфере образования.

Конституция не запрещает получать образование в частных или негосударственных учебных заведениях за определенную плату. В связи с этим, данная тенденция получает всё большую и большую популярность по всей стране. То есть каждый желающий без отборов и конкурсных испытаний может за плату получить любой уровень образования.

Возможность возникновения коррупционных отношений, нарушения законодательства возникает, в основном, когда обнаруживается необходимость осуществления денежных затрат при обучении в муниципальных или государственных образовательных учреждениях, которые, в свою очередь, предусматривают бесплатное получение образования.

Не менее интересным является тот факт, что коррупция в сфере образования создает в обществе ситуацию определенной дискриминации граждан в области обязательного и бесплатного образования. Такой дискриминации чаще подвержены граждане с низким уровнем дохода. Данный вопрос о, такого рода, дискриминации поднимался не раз. В качестве решения этой проблемы стало учреждение частных вузов. Деятельность негосударственных образовательных учреждений регулируются целым рядом документов. Платная образовательная деятельность государственных, муниципальных и негосударственных ОУ регулируется Законом РФ «Об образовании».[1]К правоотношениям, возникающим при оказании платных образовательных услуг, в части, не противоречащей ГК РФ и Закону РФ «Об образовании», применяется Закон РФ «О защите прав потребителей».[2] Однако государственные вузы остаются наиболее престижными в отличие от частных учебных заведений. В результате многие достаточно обеспеченные семьи стремятся к тому, чтобы их дети получали образование именно в государственных университетах и вузах, а обучение в частных учебных учреждениях рассматривается ими в качестве запасного варианта.

Стоит отметить, что на сегодняшний день коррупция в области образования проявляет себя на достаточно низком уровне. Снижение коррумпированности происходит благодаря ужесточению мер федеральных служб по борьбе с коррупционными проявлениями. Это коснулось и сферы образования. Удачной попыткой борьбы с коррупцией

[1]Федеральный закон от 29.12.2012 N 273-ФЗ (ред. от 14.12.2015) "Об образовании в Российской Федерации". // Собрание законодательства Р.Ф. 2012. № 53. Ст. 7598.
[2]Закон РФ от 07.02.1992 N 2300-1 (ред. от 13.07.2015) "О защите прав потребителей". // Собрание законодательства Р.Ф. 1996. № 3. Ст. 140.

стало введение в систему образования прохождения Единого Государственного Экзамена. До его введения было достаточно распространено взяточничество при сдаче вступительных экзаменов для поступления в вуз. Сейчас вступительные экзамены заменены на ЕГЭ, который, в свою очередь, значительно уменьшил развитие коррупции.

На сегодняшний день большинство студентов заботятся только о получении диплома, который им необходим для того, чтобы занять престижную должность, а рынок в это время страдает из-за нехватки квалифицированных и грамотных специалистов. В связи с этим, в массовом сознании формируются совершенно иные и неверные ценности. Завышается ценность получения диплома, занижая при это качественность образования.

Помимо этого стоит упомянуть и о правовой базе, как причине коррупции в сфере образования. По мнению экспертов, причиной являются значительные пробелы в правовом регулировании. Наиболее явным пробелом можно назвать ограниченную правовую базу, которая регламентирует оказание платных образовательных услуг.

Усилить защиту гражданских прав на получение образования можно путем заключения договора на оказание как платных, так и бесплатных образовательных услуг. Примерные формы договоров об оказании платных образовательных услуг в сфере общего образования введены приказом Минобразования России.[1]

Мы разработали следующие рекомендации, с помощью которых можно достаточно эффективно понизить процент коррупции в стране. К ним относятся:

1. Педагогам должно быть гарантировано то, что они будут обеспечены достойной заработной платой, и им будет гарантироваться социальная защита.

2. регулярное контролирование за распределением бюджета и оборудования следует выполнять ассоциациям студентов и преподавателей.

3. Необходима качественная работа СМИ, постоянно распространяющая информацию о реальных масштабах коррупции в стране, о причинах, способствующих её возникновению, активному распространению и, что самое главное, о негативных последствиях данного явления.

4. Необходимо разрабатывать еще больше антикоррупционных программ (помощью может являться практика зарубежных стран).

5. Общественная мораль должна защищать основные ценности общества, иначе закон не сможет действовать результативно.

[1]Приказ Минобразования РФ от 10.07.2003 № 2994 "Об утверждении Примерной формы договора об оказании платных образовательных услуг в сфере общего образования" . // "Российская газета". № 163. 19.08.2003.

6. С помощью образовательных и воспитательных практик работы с молодёжью необходимо сформировать общие представления о том, какую опасность может представлять коррупция, выработать навыки противодействия коррупции в условиях реальной практики.

Мы считаем, что коррупцию можно уменьшить путём принятия комплексных мер по борьбе с ней. Конечно же, её нельзя устранить за один день, но планомерные действия в этом направлении должны осуществляться в обязательном порядке.

В связи с этим, совершенствование деятельности по борьбе с коррупцией следует связывать с комплексным осуществлением правовых, политических, организационных, технических и финансовых мероприятий, обеспечивающих развитие необходимых механизмов, реализация которых позволит создать серьезные предпосылки для коренного изменения ситуации в сфере противодействия коррупции.

Костина М. С.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Бочаров А. В., к.ю.н., доц.

Теория коммуникации как причина образования государства

Государство-это долговременный, продолжительный, исторический процесс развития, становления и функционирования объединения человечества, начинавшийся еще с до цивилизационного периода. Причины происхождения государства, его основу, образование и период времени его зарождения, до сих пор остаются спорными между учеными т. к. государство-это развивающаяся процедура. Она не могла возникнуть за короткий промежуток времени, и ее началу и происхождению могли с подвигнуть многие причины, значительно отличающиеся друг от друга закономерности их становления и последующего протекания.

Доказательством тому являются различные теории происхождения государства, предполагаемые ранними историческими личностями. Все эти теории по процессу развития государства не однозначны. Одни теории выявляют первоначальное развитие и начало функционирования государства на общем уровне и, возможно, в соотношении между развитием и остальных государств. Другими словами такие теории выявляют процессы развития государства и его учреждений с уже сложившимся обществом и его этапом развития на каком либо уровне. А другие теории выделяют процесс и начало функ-

ционирования только зарождавшихся явлений государственности, его причины и пути всего исторического процесса. Именно поэтому, отмечая неоднозначный и двойственный вид возникновения государства и права, российский правовед Г. Ф. Шершеневич еще в 1910 году писал: "Процесс возникновения государства и права непременно нужно исследовать, как минимум, в двух плоскостях. Важно исследовать, каким образом впервые в недрах общества зародилось государство. Это-одна плоскость, одно восприятие процесса возникновения государства и права. И совсем иначе становится вопрос, когда исследуется каким образом в настоящее время, когда почти все человечество живет в государственном состоянии, возможны новые государственные образования."[1]

Некоторые из теорий были недоказанные и остались до сих пор на уровне предположений. Среди ученых, изучающих историю, процессы, явления и другие научные вопросы, вставшие перед ними, никогда не было единства мнений в научных исследованиях. Говоря о конкретном, а именно о происхождении государства, то в данном вопросе никогда не было даже общности мнений ученых т. к. каждая теория сосредотачивает свое внимание на конкретном определенном факторе, способствующем развитию государства. Но все же, нельзя отвергать какие-либо теории происхождения государства. Они все имеют место быть т. к. происхождение государства- это больше совокупность различных явлений и процессов, система как эмпирических, так и теоретических методов исследования, и положения, выдвигаемые на основе собственных взглядов и видений, субъективного и объективного мнения по развитию данного явления, поэтому теории, сконцентрированные на определенном факторе могут быть частью всего механизма истинного его происхождения, фрагментом той совокупности причин, которые представляют, как говорилось выше, как раз весь процесс образования. Если в одно целое со систематизировать все исторические теории, то этот состав и будет являться истинной теоремой и явным постулатом происхождения государства.

Рассматривая теории, как показатель отдельных конкретных причин, влияющих на образование государства, то ни в одной теории не говорится о таком обстоятельстве как коммуникация, где данный фактор и будет являться главной причиной, касающейся развития такого института, как государство и будет является основой для создания новой, коммуникационной теории. Суть данной теории состоит в показателе того, что государство это последствие развития социума, который зародился с самого начала жизни людей, так же развившийся на основе объединения, коммуникации и общения челове-

[1]Шершеневич Г. Ф. Общая теория права: Учебное пособие (по изданию 1910-1912гг.). Т. 1. Выпуск 1. Вступ. ст. М. Н. Марченко. С. 212-213

ка с окружающей его средой. Человек всегда находился в среде подобных себе индивидов и живой природы, что для него было таким же составляющим живого и одушевленного на тот период времени. Человек развивался во многих сферах благодаря коммуникации с другими биологическими существами, когда человек взаимодействуя с подобным себе различными способами передавал информацию, общался, объединялся для достижения общих или своих целей, это развивало его и давало возможность узнавать новое, действовать не запрограммировано, утоляя лишь биологические потребности, (т. е. интуитивно и природно-заложенными рефлексами, он действовал в сторону того, что нужно было удовлетворить потребности в сне, пище, воде и т. д.), а непредсказуемо после коммуникации с чем или кем-либо благодаря чему, проявлялся интерес и побуждение его перед любыми новыми действиями. В качестве примера: первобытный человек, встречает себе подобного на определенной территории, и при встрече между ними происходит какая-то коммуникация (жестикуляция, агрессия, попытка речевых звуков и т.п.) любое его поведение по отношению второго человека и будет коммуникацией, прямой, и взаимодействующей со вторым человеком, которая впоследствии вызовет побуждение человека на какие-либо непредсказуемые действия, после чего, человек может открыть для себя что- то новое в дальнейшем т. е. человек после этого может пойти в сторону того, откуда пришел встреченный, поддавшись интересу и там открыть неизведанное, может напасть на второго, может с ним объединиться и создать группу для совместного проживания и т. д. и все эти действия и дальше вызовут последствия. Во всем вышесказанном суть того, что перед любыми действиями человека и после них происходит какая-либо коммуникация, которая побуждает на определенные действия, после которых цепной связью развивается все сопутствующее в жизни человека начиная с одного воздействия с кем- либо, чем- либо.

Таким образом, теория происхождения государства коммуникационного способа образования, представляет собой начальную стадию цепного следствия действий человека, после коммуникативных взаимодействий, общений, объединений с другими людьми и обществами. Все действия имеют зарождения в побуждающих к ним причинах, так же как и последствия этих действий являются побуждением новых. Действия порождают действия. Так и образовалось государство в связи цепного взаимодействия с порождающими новыми действиями людей между собой, в процессе чего человек развивался, открывал новое, познавал окружение и создавал его вокруг себя, как и все остальные люди, но каждый на разных уровнях- это объясняет расслоение и неравенство внутри сцепления и образования людей в одно государство.

Кукина Т.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Сахно С.В., ст. преп.

ПУБЛИЧНО-ПРАВОВАЯ КОМПАНИЯ КАК НОВАЯ ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВАЯ ФОРМА НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Действующее гражданское право постоянно стремится к формированию эффективной системы развития организационно-правовых форм юридических лиц. К современным тенденциям изменения системы юридических лиц необходимо отнести: выбор наиболее оптимальных конструкций с экономический точки зрения, уменьшение организационно-правовых форм юридических лиц, а также обеспечение разграничения между частно-правовыми и публично-правовыми интересами.

В Гражданском кодексе РФ к значительным изменениям действующей системы юридических лиц, относится появление новой организационно-правовой формы - публично-правовые компании.

В рамках проведения реформы гражданского законодательства в Гражданский кодекс Российской Федерации Федеральным законом от 5 мая 2014 года № 99 «О внесении изменений в главу 4 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации»[1] были внесены изменения в подпункт 11 пункта 3 статьи 50, где в перечень организационно-правовых форм некоммерческих юридических лиц были включены публично-правовые компании. Упоминание о публично-правовой компании как отдельной унитарной форме юридического лица содержится также в статье 65.1 Гражданского кодекса Российской Федерации.

В гражданских правоотношениях были распространены следующие организационно-правовые формы юридических лиц с государственным участием: государственные корпорации, государственные компании и акционерные общества, где контрольный пакет акций принадлежит государству. С учетом, внесенных в Гражданский кодекс Российской Федерации поправок предполагается, что указанные юридические лица будут преобразованы, реорганизованы или ликвидированы.

В России существует 7 государственных корпораций, для наиболее эффективной деятельности которых планируется преобразовать в публично-правовые компании. В связи с отсутствием перспектив существования государственной корпорации, законодатель предлагает

[1] О внесении изменений в главу 4 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации: фед. закон Рос. Федерации от 5 мая 2014 г. № 99-ФЗ (в ред. 28 ноября 2015 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2014. № 26. Ст. 3207.

создание унифицированных правил деятельности публично-правовых компаний, которые должны учитывать общие требования к созданию, организации деятельности, регистрации, а также реорганизации и ликвидации таких юридических лиц.

В соответствии с Федеральным законом от 24 мая 2013 года «О публично-правовых компаниях в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»[1], публично-правовой компанией является унитарная некоммерческая организация, осуществляющая свою деятельность в интересах государства и общества, наделенная публично-правовыми функциями и полномочиями, и созданная исключительно с государственным участием (единственным учредителем может быть только РФ).

К настоящему времени Министерством экономического развития Российской Федерации подготовлен проект Федерального закона «О публично-правовых компаниях и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», в котором законодатель среди основных целей публично-правовой компании выделяет: проведение государственной политики, развитие экономики, управление государственным имуществом, а также оказание других государственных услуг, управление и контроль.

В законопроекте предлагается создавать публично-правовые компании на основании федерального закона, либо на основании решения Правительства Российской Федерации. Законопроектом также предусмотрен такой способ создания публично-правовой компании, как реорганизация в данную организационно-правовую форму государственной корпорации, государственной компании либо акционерного общества, единственным акционером которого является государство.

Публично-правовые компании, созданные на основании федерального закона, не будут имеет учредительных документов, а их правовое положение будет определяется федеральным законом, предусматривающим ее создание.

Компании, созданные на основании решения Правительства Российской Федерации, будут иметь устав, в котором будут указаны полномочия и функции публично-правовой компании, порядок формирования и компетенция ее органов, а также основные виды деятельности, которые вправе осуществлять компания.

Для публично-правовой компании предусмотрен специфический состав органов управления. Высшим органом управления будет являться наблюдательный совет, утверждаемый Правительством Рос-

[1] О публично-правовых компаниях в РФ и о внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ: проект федерального закона Рос. Федерации от 24 мая 2013 г. № 252441-6-ФЗ (в ред. от 24 мая 2013 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2013.

сийской Федерации. В полномочия наблюдательного совета будет входить общее управление компанией (например, утверждение стратегии деятельности компании, годовых отчетов и т.д). Текущую деятельность компании будет осуществлять генеральный директор и правление (если предусмотрено его наличие).

Законодатель предусмотрел новое перераспределение полномочий между компаниями и государством, но в целом структура и правила деятельности публично-правовых компаний не будут существенно отличаться от действующих государственных корпораций и государственных компаний.

Законодательство, регулирующее образование и деятельность публично-правовых компаний, в настоящее время, находится на стадии становления. В Гражданский кодекс РФ необходимо внести изменения в главу 4 параграфа 7, где отдельной статьей будет говорится о публично-правовых компаниях. В статье будут указаны основные положения, создание, учредительные документы, порядок реорганизации и ликвидации публично-правовой компании.

Таким образом, правовое регулирование публично-правовых компаний на современном этапе представляет собой довольно сложное юридическое образование, создание и деятельность которой требует особо подхода. Самостоятельное создание публично-правовой компании либо реорганизация существующей государственной корпорации может преследовать порядок определенных сложностей, которые связаны с особым правовым статусом данной организационно-правовой формы.

Литаврин В.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Чуносов В.С., к.ю.н.

Страхование жизни и здоровья в России: актуальные проблемы

Получение материальной поддержки в сложной жизненной ситуации, которая связана, в первую очередь, с ухудшением или серьезным изменением здоровья каждого человека и его близких, является основной целью программ страхования от несчастных случаев и болезней, иными словами – страхования жизни и здоровья.

Все эти программы проводятся под флагом защиты интересов общества, устранения неких барьеров на пути страховой деятельности и повышения контроля за ее осуществлением со стороны государства.

В России особенно внимательно изучается опыт, затрагивающий отношения данной отрасли права, в Австралии, Бразилии, Великобритании, Венгрии, Германии, Канаде, Китае, Нидерландах, Новой Зеландии, Польше, США, Финляндии, Франции, Чили, Южной Корее, Японии и других странах.

В обязанности каждого работодателя, в соответствие с законом РФ от 24.07.1998 №125-ФЗ «Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний», входит страхование здоровья сотрудников. При наступлении страхового случая пострадавшему или его родственникам гарантировано денежное обеспечение из бюджета ФСС РФ[1]. Однако эта компенсация обычно слишком мала, чтобы возместить реальные расходы. Следовательно, возникает вопрос: а какова реальная роль и необходимость страхования жизни и здоровья, если на практике выплаты настолько малы, что проблемой является даже сама покупка каких-либо лекарств, к примеру?

Включая в мотивационный социальный пакет такую льготу, как страховка от несчастного случая на производстве, современные руководители привлекают высокопрофессиональные кадры, повышают вовлеченность сотрудников, завоевывают лояльность. Это, в свою очередь, укрепляет позитивную репутацию компании, повышает эффективность бизнеса, приносит реальную выгоду. Каждый работодатель самостоятельно определяет оптимальный пакет рисков для полноценной финансовой защиты интересов работников своей организации. При этом компенсации по добровольной страховке от несчастного случая на производстве выплачиваются независимо от социальной бюджетной помощи пострадавшему.

Отсюда можно сделать вывод, что для работодателей организаций данный вид страхования очень выгоден с точки зрения привлечения компетентных работников, но вот выгодно ли это для работников. Данный вопрос остается открытым для общества.

Также рассмотрим тот факт, что на сегодняшний день обязательным условием участия спортсменов в состязаниях и подготовительных тренировках нередко становится страховка от несчастного случая на соревнованиях. Это не только снимает с руководителей спортивных Федераций финансовые претензии травмированных спортсменов и их представителей, но и позволяет частично или полностью компенсировать затраты на лечение. При этом, их страховой полис включает в себя следующие риски:

- краткосрочная потеря трудоспособности – телесные повреждения, травмы,

[1] Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний: федер. закон от 24.07.1998 (в ред. от 02.04.2014) // Собр. законодательства, 1998. № 31. Ст. 2.

- постоянная или долгосрочная потеря трудоспособности – инвалидность I, II, III группы,

- несчастный случай со смертельным исходом.

Так как азарт соревнований, борьба за первенство, максимальные физические нагрузки часто приводят к неблагоприятным ситуациям, получению травм и увечий, то участникам любых видов спорта, профессионалам и любителям, детям и взрослым, отдельным спортсменам и командам страховка от несчастного случая на соревнованиях поможет решить проблемы восстановления здоровья, воспользоваться высококвалифицированными медицинскими услугами за счет получения достойной компенсации. К примеру, если годовой взнос составляет 12 тысяч рублей, то он обеспечит компенсацию в пределах 200 тысяч. При этом, чем больше взнос, тем больше выплаты. Понятно, что они зависят от повреждения, но тем не менее.

Соответственно, здесь можно говорить о надобности и даже необходимости страхования жизни и здоровья спортсменов.

Необходимо также сказать, что в повседневной жизни и путешествиях справиться с финансовыми проблемами при наступлении постоянной или временной нетрудоспособности непросто. Страхование жизни и здоровья – это гарантированная помощь в трудных ситуациях.

При этом, страховка от несчастного случая, болезней и смерти распространяется на весь срок действия договора. Величина страховых выплат может колебаться от 2% (при незначительной физической травме) до 100% (в случае получения инвалидности 1 группы, смерти застрахованного). По истечении срока договор необходимо перезаключать и снова оплачивать взнос.

Несмотря на то, что страхование является важным методом регулирования общественных отношений и что имеется обширная нормативная база, однако на практике малая часть населения доверяет страховым компаниям и реально страхует свою жизнь и здоровье.

Однако, сегодня страхование жизни и здоровья детей пользуется все большой популярностью в России. Напряженный ритм жизни заставляет современных родителей проявлять повышенный интерес к безопасности своих детей. Стоимость страховки от несчастного случая для ребенка несоизмерима с гарантиями страхового полиса, который обеспечит достойную финансовую компенсацию. Но при всем при этом, родители, зачастую, совершенно не думают о страховании своей жизни и здоровья. И скорее всего это связано, в первую очередь, с тем, что сфера данного страхования не до конца изведана и необходимо еще несколько лет, чтобы граждане начали понимать, что данные выплаты и взносы когда-нибудь принесут свои «плоды», и начали доверять компаниям, занимающимся страховой деятельностью.

Но ни смотря на это, многие исследователи фактически считают, что вопрос об отраслевой принадлежности правового института

страхования жизни и здоровья в отечественной правовой доктрине является весьма спорным.

С учетом вышеизложенного рассматриваемые в рамках данной работы правовые проблемы страхования объединяют прежде всего то, что они в основном складываются в области регулирования общественных отношений, складывающихся по поводу страхования жизни и здоровья граждан в различных сферах деятельности.

В первую очередь представляется необходимым создать такие условия, которые позволили бы охранять интересы страхователей и страховщиков по поводу компенсации и возмещения вреда.

Также необходимо дальнейшее совершенствование и внесение поправок в существующее законодательство, а также повышение доверия к государству со стороны населения и частного сектора.

Лобачева Е.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Кузнецова Н.Н., ст. преп.

Ключевые проблемы правового регулирования осуществления агитации предвыборной кампании в сети Интернет

Действующее российской законодательство, регулирующее общественные отношения в сфере осуществления предвыборной агитации, в целом соответствует общепризнанным мировым стандартам. Вместе с тем, существующие проблемы агитации в Интернет-среде, свидетельствуют о необходимости его оптимизации, направленной, прежде всего, на устранение противоречий в избирательном законодательстве (по крайней мере, в области предвыборной агитации).

Следует уточнить, что предвыборная агитация представляет собой, прежде всего, обмен информацией политического характера, побуждающей голосовать за или против того или иного кандидата, списков кандидатов. Технологический прогресс, с одной стороны, и возрастающий уровень включенности населения в информационные отношения нового порядка, с другой, – создали новое информационное пространство – Интернет[1]. В данной связи интересен факт, что п. 9 ст. 76 Федерального закона «Об основных гарантиях избирательных прав и права

[1] Фомина М.Г. Технологии использования Интернет-ресурсов в проведении предвыборной агитации: политико-правовой аспект // Журнал научных публикаций аспирантов и докторантов. 2008. № 5.

на участие в референдуме граждан Российской Федерации» предусмотрел право доступа к электронным источникам информации через информационно-коммуникативные сети общего пользования сети Интернет. Однако правовая конфигурация данной формы агитации так и осталась за пределами законодательного регулирования.

С указанных позиций, ориентируясь на результаты анализа действующего избирательного законодательства и современных научных разработок в рассматриваемой области, можно выделить следующие ключевые проблемы правового регулирования осуществления агитации в сети Интернет как в России в целом, так и в отдельных регионах.

Во-первых, до настоящего времени не решен вопрос, в каком случае и в каких пределах материалы, размещенные в сети Интернет можно рассматривать в качестве агитационных[1]. Согласно положениям Федерального закона «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» законодатель признает агитационной любую информацию, размещенную в сети Интернет, начиная с момента официального назначения даты выборов и до момента выдвижения кандидата, списка кандидатов. Однако такой подход представляется необоснованно широким.

Во-вторых, в соответствии с п. 2 ст. 54 указанного закона все печатные и аудиовизуальные агитационные материалы, за исключением материалов, распространяемых в соответствии со ст.ст. 51 и 52, должны содержать наименование и юридический адрес организации (фамилию, имя, отчество лица и наименование субъекта Российской Федерации, района, города, иного населенного пункта, где находится его место жительства), изготовившей (изготовившего) данные материалы, наименование организации (фамилию, имя, отчество лица), заказавшего их, а также информацию о тираже и дате выпуска этих материалов. Однако в силу фактической невозможности определения лица, заказавшего и распространившего агитационные материалы в сети Интернет, соответствующая деятельность не подпадает под действие указанной законодательной нормы, а, следовательно, определить правомерность деятельности таких данных лиц будет крайне сложно.

В-третьих, имеет место проблема доступности агитационных материалов, размещенных в сети Интернет, по истечении агитационного периода, так как на прежних местах могут быть оставлены только агитационные печатные материалы (листовки, плакаты), ранее вывешенные вне помещений для голосования и в установленном п. 4 ст. 49 Федерального закона «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» порядке. С технической точки зрения, по истечении агитационного периода доступ к агитационным материалам в сети Интернет

[1]Бондарь Н.С. Предвыборная агитация: теория и практика. М.: Норма, 2004. С. 76.

может быть закрыт мгновенно, но не все избирательные комиссии, особенно – муниципальные избирательные комиссии отдаленных субъектов Российской Федерации, могут осуществить реальный контроль за данным процессом.

В-четвертых, п. 4 ст. 54 Федерального закона «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» определяет, что агитационные материалы не могут содержать коммерческую рекламу. Применение данной нормы закона не вызывает ни каких сложностей при обычных условиях распространения информации о проведении предвыборной агитации, однако соответствующие критерии фактически «не работают» в отношении ряда агитационных материалов (форм), размещаемых в сети Интернет (рассылки, флеш-ролики и пр.).

В-пятых, законодателем не определено, каким образом будет реализовываться принцип равного доступа зарегистрированных кандидатов, избирательных объединений к агитационным ресурсам сети Интернет. Более того, решить эту проблему на практике также сложно – доступ к Интернет-технологиям в регионах России отнюдь не одинаков.

В-шестых, регулирование предвыборной агитации в сети Интернет охватывает не только формы правомерной агитации, но и включает систему ограничений, запретов и ответственности недобросовестного пользователя. Между тем, на практике зафиксированы случаи использования возможностей сети Интернет для ведения неправомерной предвыборной агитации: в частности, специфические возможности сети Интернет позволяют осуществлять информационную экспансию анонимно, в том числе, с зарубежных Интернет-серверов. В данной связи, к примеру, обращение в суд как способ защиты от подобных действий видится малоэффективным[1].

Также следует отметить, что в действующей редакции Федерального закона «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» предусмотрен ряд правил размещения информации в сети Интернет. Однако специфика соответствующих правовых норм заключается в том, что ответственность за использование ресурсов сети Интернет в предвыборной агитации определена по аналогии со СМИ и возложена, в первую очередь, на «главного редактора». Так, если (агитационная) информация размещена автором на личном сайте и предназначена для неопределенного круга лиц, то автор этой информации несет ответственность за информацию и порядок ее размещения. Но в случае

[1] Фомина М.Г. Технологии использования Интернет-ресурсов в проведении предвыборной агитации: политико-правовой аспект // Журнал научных публикаций аспирантов и докторантов. 2008. № 5.

отсутствия (сокрытия) такого «авторства», означенные нормы закона фактически не результативны. То есть, по сути, порядок привлечения к ответственности за незаконное распространение информации агитационного характера в сети Интернет в настоящее время недостаточно разработан и должным образом (законодательно) не оформлен.

Резюмируя, подчеркнем, что в современный период сеть Интернет в России стала использоваться не только как одна из компьютерных технологий, но и как полноценный инструмент политической пропаганды, ибо «это гораздо мене трудоемкий способ влиять на умы электората, чем другие виды СМИ». В результате сеть Интернет приобрела двоякое значение: во-первых, это технология информационного обмена; во-вторых, это глобальное сообщество мировых информационно-вычислительных сетей.

Таким образом, влияние сети Интернет на ход избирательной кампании, результативность предвыборной агитации, электоральное поведение граждан очевидно и неотъемлемо от воздействия классических СМИ. Следовательно, чтобы сохранить и упрочить правомерный характер использования ее ресурсов и возможностей, обозначенные проблемы правового регулирования в рассматриваемой сфере должны быть системно проработаны и оперативно разрешены законодателем.

Ложков М.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Рыжкова И.Д., к.ю.н.

ДИСЦИПЛИНАРНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ РУКОВОДИТЕЛЕЙ

Трудовые отношения – неотъемлемая часть любого современного общества. В соответствии с российским правом, субъекты трудовых отношений пользуются одинаковым правом на защиту своих прав и свобод. Одним из элементов охраны прав работодателя выступает механизм дисциплинарной ответственности – дисциплинарного взыскания, накладываемого за неисполнение или ненадлежащее исполнение работником по его вине возложенных на него трудовых обязанностей. Однако трудовое законодательство предусматривает и обратную возможность – в соответствии со ст. 195 ТК РФ, бремя дисциплинарной ответственности может быть наложено и на руководителя организации, руководителя структурного подразделения и их

заместителей[1]. Данную возможность и её реализацию необходимо подвергнуть тщательному изучению и анализу.

Трудовой кодекс Российской Федерации предусматривает следующие виды дисциплинарных взысканий:

- замечание;
- выговор;
- увольнение по соответствующим основаниям.

Законодатель не ограничивает взыскания этим кругом, устанавливая в отдельных нормативно-правовых актах для отдельных категорий работников. Например, к дисциплинарным взысканиям, применяемым к руководителям организации, относится его увольнение за:

- принятие необоснованного решения руководителем организации (филиала, представительства), его заместителями и главным бухгалтером, повлекшего за собой нарушение сохранности имущества, неправомерное его использование или иной ущерб имуществу организации (п. 9 статьи 81 ТК);
- однократное грубое нарушение руководителем организации (филиала, представительства), его заместителями своих трудовых обязанностей (п. 10 статьи 81 ТК).

Необходимо также понимать, как действующее законодательство определяет термин «руководитель». Статья 273 ТК РФ указывает, что руководитель организации - физическое лицо, которое в соответствии с Трудовым кодексом РФ, другими федеральными законами и иными нормативными правовыми актами, включая локальные нормативные акты осуществляет руководство этой организацией, в том числе выполняет функции ее единоличного исполнительного органа. Данная статья безоговорочно указывает на важность роли руководителя, совершение проступков которым может сказаться на организации неоднозначно или негативно.

В случае нарушения норм права, а также условий трудового договора или соглашения руководителем организации, соответствующие представительные органы работников (в частности, профком профсоюза) имеют право подать заявление работодателю. Тут возникает первая проблема применения – Трудовой Кодекс не указывает на порядок подачи жалобы, а также на срок её рассмотрения. Исходя из абзаца третьего статьи 193 ТК, можно сделать вывод, что рассмотрение заявления, и, как следует из этого, дисциплинарное взыскание, должны последовать в течение одного месяца. Однако, удалённость работодателей, организационные проблемы, а также загруженность и другие схожие причины могут помешать осуществлению этого в

[1] Трудовой кодекс Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации от 30 декабря 2001 г. № 197-ФЗ (в ред. от 30 декабря 2015 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2002. № 1. Ст. 195.

надлежащий срок, что оставит виновное деяние безнаказанным. Поэтому отсутствие нормативно установленного порядка и временного промежутка подачи заявления, отчётности работодателя и осуществления наказания представляют собой существенную проблему применения данного института[1].

С другой стороны, определённая организационно-правовая форма предприятия (например, ООО), в которой руководитель может единолично сочетать в себе и функции работодателя, делает абсурдным весь механизм ответственности. Действительно, поступившее руководителю письмо о проступке самого же руководителя является скорее редкостью, чем правилом. Однако это также может привести к нарушению таким работодателем трудовых норм, а также норм договоров и соглашений. Но когда ошибка руководителя причиняет потерю прибыли и убыток лишь ему, как владельцу предприятия, это уже может считаться степенью материальной ответственности[2].

Отсутствие дисциплинарной ответственности руководителя может привести к целому ряду негативных факторов. Одним из них является злоупотребление руководителями на местах своими полномочиями (при удалённости организации или филиала от центрального руководства). Также, по мнению Головиной С.Ю., несоблюдение руководителем дисциплины труда обладает сильным демотивирующим воздействием и снижает эффективность системы управления организацией, что напрямую затрагивает интересы собственника (акционеров, участников, собственника имущества организации), при этом работодатель не обладает эффективным механизмом контроля за соблюдением подчинёнными дисциплины труда[3]. Всё это может привести к дисциплинарным нарушениям со стороны рабочих, которые чувствуют общую атмосферу, царящую внутри организации.

Для решения данной проблемы необходимо распознать её причины. В зависимости от сущности можно делать выводы о путях решения. Однозначно, необходимо более точное определение порядка привлечение руководителя, который указан в 195 статье ТК. Его отсутствие, как было указано выше, влечёт непонимание и сложность процесса, а также возможная удалённость работодателей и центральных отделений предприятий. Необходимо внести в кодекс ясность относительно руководителей, являющихся одновременно и работодателями. Способствовать дисциплинарным взысканиям могут и

---

[1] Головина С.Ю. Ответственность руководителя организации по ТК РФ // Справочник кадровика. 2010. № 7. С. 35.

[2] Рогалева И.Ю. Особенности привлечения к дисциплинарной ответственности руководителя организации, руководителя структурного подразделения организации, их заместителей и других должностных лиц // Трудовое право. 2009. № 4. С. 12.

[3] Головина С.Ю. «Белые пятна» трудового права // Российский ежегодник трудового права. 2006. № 2. С. 44.

объединения профсоюзов, которые передавали бы друг другу опыт в данной сфере, а также контролировали этот механизм.

Таким образом, совершенствование механизма дисциплинарной ответственности руководителя играет важную роль. Реформирование механизмов в этой сфере позволит не только защитить права работников и умножить случаи взысканий руководства, но и улучшить ситуацию внутри организаций, выводя управление на новый уровень.

Манаенкова Л.Н.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Климов А.С., к.ю.н., доц.

ПРАВОВЫЕ ПРЕЗУМПЦИИ И ФИКЦИИ

Презумпцией принято считать предположения о наличии или отсутствии конкретных фактов. В основе презумпций лежит социальный опыт, который неоднократно был проверен на практике. Общество без помощи юридической науки выявило способ правового регулирования с помощью презумпций. Вскоре, ученые начали изучать правовой опыт, связанного с предположениями в праве, а затем теоретики приступили к изучению презумпций, когда был получен опыт их применения в праве. Правовая презумпция представляет собой долг правоприменителя признать без доказательств те или иные факты, на которые есть ссылка в законе[1]. При этом, можно выделить следующие характерные черты правовых презумпций:

1) они прямо или косвенно закреплены в законодательстве;

2) вызывают правовые последствия.

Презумпции, будучи продуктом опыта, играют важную роль в сфере правотворчества, область их применения обширна, так как они очень полезны и необходимы для решения разных «нестандартных ситуаций».[2]Законодатель рассуждает так: вероятно, факт не подтвердится, но если пытаться проверять, то это будет дорого стоить. Любая презумпция принимается за истину и действует до тех пор, пока не доказано обратное. Их роль велика, так как они приобрели значимость в жизни общества: имеет место презумпция, согласно которой все дети, живущие в семье, являются их кровными, но это предположение может быть неверным, потому что дети могут быть усынов-

[1]Бабаев В.К. Презумпции и фикции в российском праве и юридической практике. М., Наука, 2013. 417 с.

[2] Панько К. К. Презумпции и фикции в гражданском праве. М., Лань, 2012. 71 с.

ленными. Так же отражение законного признака правовой презумпции можно найти в 49 статье Конституции Российской Федерации, в которой говорится о презумпции невиновности: каждый обвиняемый в совершении преступления считается невиновным, пока его виновность не будет доказана. А на практике сложилась ситуация, что лица, привлеченные к ответственности, являются виновными.[1]

Под термином правовая фикция подразумевается несуществующее положение, служащая для разрешения некоторых задач. Фикция определяет юридическую норму, которая станет обязательно для всех и будет защищать вымышленный факт от любого опротестования. Таким образом, фикция является юридическим образованием, противоречащим реальности, но сознательно используемая для достижения определенных желаемых последствий. В законодательстве отсутствуют какие-либо термины, определенно указывающие на то, что перед нами фикция. Смысл фикции выражается в словах «считается», «к примеру», «допустим», но в отличии от презумпции - этот вымысел неопровержим. Это искусственно созданный прием в отличие от презумпции, используется для достижения желаемых последствий и является «ложью во благо». Фикция отличается от лжи (обмана) по своей благородной, общественно полезной цели. В уголовном праве в статье 18 ч. 4 Уголовного кодекса РФ применяется правило: при определении рецидива не учитываются судимости за совершенные преступления, совершенные лицом в возрасте до 18 лет, хотя суду известно, что лицо совершало преступления и будет считаться не имеющим судимости, если лицо ее погасило. Также можно привести в пример положение стати 20 Налогового кодекса РФ, которые посвящены взаимозависимости лицам: необходимость введение данной фикции является желанием законодателя реализовать в законе налоговую справедливость, обеспечить в равной мере интересы налогоплательщиков и государства. В статье предусмотрено, что указанные лица, руководствуясь корпоративными или семейными интересами, могут специально занизить цены по сделкам, чтобы снизить налоговую базу. Эта фикция введена для того, чтобы предупредить возможность уклонения от уплаты налогов. Можно выделить значение правовых фикций:

1) упрощают отношения между гражданином и государством;

2) закрепляют устойчивое правовое регулирование;

3) охраняют права граждан.

Если же мы откажемся от фикций, то можно навсегда забыть о правовых категориях, как юридическое лицо, снятие судимости, ценные бумаги и т.д. Фикции нужны для удовлетворения новых потребностей жизни общества. Прием фикций носит творческий, стратеги-

[1] Клименко С.В. Теория государства и права. М., Проспект, 2014. 547 с.

ческий характер.[1]Он может найти свое применение в тех случаях, когда другие приемы «напрямую» не позволяют получить интересующую информацию. Что касается разграничения фикций и презумпций в праве, то эти юридические категории близко подходят друг к другу. Фикция имеет под собой заведомо ложное предположение и реже употребляется в праве, а в ситуации с презумпцией мы имеем дело с предположениями, которые всегда могут быть опровергнуты.

Мустафаева С.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Ломакин С.С., ст. преп.

Проблемы усыновления (удочерения) детей

В любом государстве всегда были дети-сироты и дети, оставшиеся без попечения родителей. Поэтому в настоящее время институт усыновления (удочерения) детей является самым нужным в российском законодательстве, т.к. позволяет детям-сиротам, оставшимся без попечения родителей получить возможность иметь полноценную семью.

Актуальность данность данной проблемы истекает из данных статистики. Так по состоянию на 15 января 2015 года в федеральном банке данных числится 84 600 детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей[1]. Основной причиной большого количества детей-сирот является то, что государство не выступает гарантией экономической и социальной стабильности, рост пособий отстает от роста цен, отсутствие жилищных условий. Конечно, вину с родителей снимать никто не собирается. Ведь алкоголизм родителей, который в дальнейшем приводит к лишению родительских прав.

Но, несмотря на такое количество детей-сирот, и детей оставшихся без попечения родителей институт усыновления в России развива-

[1]Курсова О. А. Юридические фикции современного российского права: Сущность, виды, проблемы действия. //Проблемы юридической техники. Нижний Новгород, 2011. 450 с.

[1]"О мерах воздействия на лиц, причастных к нарушениям основополагающих прав и свобод человека, прав и свобод граждан Российской Федерации": федер. закон РФ от 28 декабря 2012 г. № 272 – ФЗ: принят Гос. Думой Федер. Собрания РФ 31 декабря 2012 г. (в ред. от 23. 05. 2015 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2012. № 53. Ст. 7597. // Справочно-правовая система " Консультант Плюс" дата посещения: 5 февраля 2015 г.

ется, по статистике на 2014 число усыновлённых (удочерённых) детей составляет 8 290, что является менее 10 % из общего количества нуждающихся детей.

Конечно, дети усыновленные гражданами России гораздо меньше, чем иностранными. Положительна сторона усыновления (удочерения) ребенка иностранцами является то, что дети наконец-то обретают семью, но Россия теряет своих граждан. Такое процентное соотношение говорит о том, что люди испытывают материальные трудности, которые пугают их брать на себя ответственность за ребенка. Но ведь ребенок, которой воспитывается семье, становятся более социально и духовно развитыми.

Исходя из этого государство как «рычаг» управления должно экономически способствовать увеличению количества усыновлённых (удочерённых) детей, проводить социальные беседы о положительной стороне данного института, т.к. в обществе существует также пробел в неоднозначном отношении общества к людям взявших на воспитание в семью ребенка. Поэтому большинство родителей предпочитают сохранить «тайну» усыновления (удочерения) ребенка.

Государство несет ответственность за детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, поэтому, с родителями, которые решили взять ответственность за ребенка должны быть проведена психологическая подготовка. Под этим подразумевается компетентность в воспитании детей, эмоциональная и моральная готовность, мотивационная готовность.

Мы считаем, что государство должно предоставить дотации семьям для того, чтобы увеличить количество усыновленных (удочеренных) детей, уменьшить налоги.

Исходя из вышеизложенного можно сказать о том, что данная тема является очень важной в современном обществе. Большинство людей, которые хотят взять ребенка не знают, как правильно оформить документы и где получить нужную информацию. В России детям-сиротам необходима социальная защита, поэтому усыновление (удочерение) является самым правильным, хотя и самым сложным институтом. Ведь от выбора семьи зависит дальнейшая судьба ребенка. Потому закон подробно регулирует порядок усыновления (удочерения) ребенка.

Мячина А.М.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Макаров О.В., к.ю.н. доц.

Особенности законодательного развития социального обеспечения несовершеннолетних

В любом демократической государстве человек признается высшей ценностью. Что уж говорить о детях... В них наше будущее, наше все!

В связи с этим становится острый вопрос как защитить и воспитать будущих членов общества правильно. Данная обязанность неотъемлемо лежит на плечах каждого социального государства, в том числе и Российской Федерации. Еще в начале прошлого столетия не уделялось должного внимания обеспечению прав и свобод ребенка. Лишь только принятие в 1924 году Женевской декларации о защите прав детей, ее еще принято считать Всеобщей декларацией по защите прав детей, дало толчок к зарождению международной системы защиты прав и свобод ребенка. Однако данная декларация, к сожалению, могла лишь обратить внимание общественности на проблему незащищенности несовершеннолетних, так как рассматривала детей с точки зрения отношений в семье и с родителями. Поэтому стоял острый вопрос принятие нового международного законодательства касаемого защиты детства.

Поэтому к 1959 мировое сообщество сталкивается с новой международной декларацией - Декларацией прав ребенка. Только тогда дети становятся самостоятельными субъектами права, путем выделения их в отдельную правовую категорию, в связи с физической и умственной незрелостью. Данная декларация была регламентирована с одной целью - обеспечить детям беззаботное будущее, но что бы воплотить это в жизнь им необходимо обеспечить надлежащую охрану, защиту и заботу.

Декларация прав ребенка включает в себя 10 принципов описывающих защиту несовершеннолетних. Принцип под номером четыре полностью определяет социальное обеспечение детей. И звучит он так: «Ребенок должен пользоваться благами социального обеспечения. Ему должно принадлежать право на здоровый рост и развитие; с этой целью специальный уход и охрана должны быть обеспечены как ему, так и его матери, включая дородовый и послеродовый уход. Ребенку должно принадлежать право на надлежащее питание, жилище, развлечения и медицинское обслуживание»[1].

[1]Декларация прав ребенка от 20 ноября 1959 г. // принята Резолюцией 1386 (XIV) Генеральной Ассамблеи ООН.

Ему же посвящена Конвенция ООН 1989 года о правах ребенка. Реализация этой Конвенции прокатилась по всем странам участникам. Не прошла и мимо России. Начиная с 1993 в нашей стране было принято более ста законодательных актов на федеральном, региональном и местном уровнях, непосредственно посвященных реализации социального обеспечения несовершеннолетних детей. В настоящее время нормативные акты регламентирующие социальное обеспечение несовершеннолетних делятся на условные группы. Например, акты, регулирующие социальное обеспечение детей, воспитывающихся государством или определяющие социальное обеспечение детей, находящихся в семьях. Акты, обеспечивающие гарантии детям инвалидам или представляющие защиту малоимущих, многодетных семей.

Права ребенка не оставили в стороне не только государство, но и ученых-правоведов. За время существования Конвенции 1989 года множество авторов представили свои труды, касающиеся пробелов в законодательстве, подталкивая законодателя к принятию дополнительных норм. Яркими примерами, по праву, могут служить труды известнейших ученых. Среди них главнейшим образом можно выделить работы Е.Г. Азаровой, которая провела большое количество исследований по вопросам социальной защиты несовершеннолетних. Нельзя не упомянуть и труды других ученых, таких как А.И. Антонов, В.Н. Герасимов, А.М. Нечаева а также сторонних исследователей.

Более чем за 20 лет было разработано колоссальное количество государственных проектов, непосредственно связанных с социальным обеспечением. В пример можно привести общественную Концепцию государственной семейной политики Российской Федерации, разработанную рядом экспертов в области семейного права, под чутким руководством депутата государственной думы Е.Б. Мизулиной. Данный проект содержит информацию о современном состоянии семей с детьми, анализ работы государственных органов в области поддержки таких семей и поощрения рождаемости, выявление пробелов в праве, а также проекты нового законодательства в области социальной поддержки.

Для обеспечения государственных органов подлинной систематизированной аналитической информацией о положении детей и его изменениях Правительством ежегодно представляется Государственный доклад Федеральному собранию. В докладе отмечается процентное содержание детей воспитывающихся в семьях, подробная статистика семей испытывающих трудности с надлежащим материальным обеспечением детей; причины несостоятельности таких семей и способы борьбы с бедностью. В итоге представление та-

ких докладов свидетельствует о низком уровне государственного обеспечения детей в Российской Федерации.

Таким образом, в связи с отставанием России в области социального обеспечения детей от стран-участников Конвенции о правах ребенка Указом президента Российской Федерации от 1 июня 2012 года № 761 была утверждена Национальная стратегия действий в интересах детей на 2012-2017 годы, направленная на улучшение положения детей в соответствии с Конвенцией 1989 года. Данная стратегия позволяет сделать вывод, что все пробоины в законодательстве о социальном обеспечении детей осознаются разработчиками, и поиск путей решения уже близок.

Прокопенко И.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Сахно С.В., ст.преп.

Интеграция в праве интеллектуальной собственности

Процесс интеграции в праве играет очень важную роль в развитии законодательства любой страны. Ещё с древних времён сотрудничество между несколькими государствами не проходило бесследно ни для одного из них. Менялась экономика, правовые системы заимствовали и изменяли свои нормы под влиянием других систем. Коснулось это и правового регулирования интеллектуальной собственности.

Мы считаем, что законодательство об интеллектуальной собственности не может полноценно развиваться без взаимодействия с правом других государств. Создание произведений искусства, науки и культуры, иных объектов интеллектуальной собственности, их распространение и использование по всему миру, невозможно рассмотреть в рамках одной правовой системы. В конечном счёте, всё это привело к тому, что возникла реальная необходимость принятия общего для многих стран законодательства.

Рассмотрим эту ситуацию на примере права интеллектуальной собственности в Европейском союзе.

Изначально такого термина как «интеллектуальная собственность» не существовало, существовала, так называемая, «коммерческая и промышленная собственность». Под такой собственностью понимались патенты, товарные знаки, авторское право, смежные права, промышленные образцы. Но с расширением Европейского союза и

принятии конвенции об учреждении ВОИС в 1967 году термин «интеллектуальная собственность» окончательно сформировался.[1]

В ходе развития европейской интеграции сформировалась одна из мощнейших экономических систем. И причина этого в том, что экономика Европейского союза полагается, в первую очередь, на качество и инновации, а не на природные ресурсы и промышленное производство.

Таким образом, мы видим, что развитие права интеллектуальной собственности через интеграцию послужило своеобразным пластом для создания одной из самых эффективных экономик мира.

Если рассматривать интеграцию в российском праве, то можно отметить, что 22 августа 2012 года Россия стала членом ВТО, что дало ей множество преимуществ, например, возможность участвовать в выработке новых правил международной торговли, равноценную защиту права интеллектуальной собственности. Также, вступление в ВТО автоматически сделало обязательным для России соблюдение ТРИПС (соглашение по торговым аспектам права интеллектуальной собственности), Бернской конвенции по охране литературных и художественных произведений, Парижской конвенция по охране промышленной собственности. Существует ещё множество международно-правовых актов, действующих на территории России и являющихся частью её правовой системы.

Российское право не стоит на месте. Однако, не смотря на то, что некоторые из вышеперечисленных документов были приняты Российской Федерацией довольно давно, эффективность их исполнения оставляет желать лучшего. Ярким примером этого служит пиратство в интернете. Не смотря на вступившее в силу решение суда о закрытии сайтов, незаконно распространяющих защищённую законом продукцию, эти сайты до сих пор функционируют.

Российская Федерация присоединилась к большинству международных конвенций. Право интеллектуальной собственности является относительно молодой отраслью российского права, требующей особого внимания, и процесс интеграции благоприятно повлияет на её дальнейшее развитие.

[1] Европейское право: учеб.для вузов. 2-е изд. / отв. ред. Л. М. Энтин. М.: НОРМА. 2007.

Пыщева Т.Н.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Ломакин С.С., ст. преп.

Проблемы определения существенных условий гражданско-правовых договоров

Известно, что гражданско-правовые договоры являются механизмом имущественного оборота. С их помощью реализуются субъективные гражданские права, закрепленные законодательством.

ГК РФ дает легальное определение договора, под которым понимается согласно ст. 420, соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей[1].

Договор имеет содержание, которое состоит из тех условий, которые определены соглашением сторон. Они подразделяются на:

1. Существенные.
2. Обычные.
3. Случайные[2].

Наиболее важными являются существенные условия договора. В момент заключения договора стороны должны обязательно их указать.

Абзац 2 ч. 1 ст. 432 ГК РФ регламентирует, что существенными являются:

1) условия о предмете договора;

2) условия, которые названы в законе или иных правовых актах, как существенные или необходимые для договоров данного вида;

3) все те условия, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение.

Например, п.3 ст.455 ГК определяет, что условие договора купли-продажи о товаре считается согласованным, если договор позволяет определить наименование и количество товара.

Вопрос о существенных условиях вызывают множество споров у ученых-цивилистов, поскольку обычно в законе не перечисляются условия, которые относятся к существенным условиям для данного вида договора и вызывает неоднозначную оценку в современной юридической литературе, включая некоторые комментарии к ГК РФ и учебники по гражданскому праву, а также отсутствует их однозначное понимание как в теории, так и в правоприменительной практике.

---

[1] Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая: федер. закон РФ от 30 ноября 1994 г. № 51 – ФЗ: принят Гос. Думой Федер. Собрания РФ 21 октября 1994 г. (в ред. от 29. 12. 2015 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1994. № 32. Ст. 3301.
[2] Гражданское право. Учебник / под ред. Алексеева С.С. М.: Юрист, 2015. С.189.

В основном существенные условия договора определяются по следующей формуле: существенными условиями договора могут быть признаны только такие его условия, отсутствие которых в тексте договора влечет признание его незаключенным[1].

Возникает проблема, поскольку не всегда понятно какое условие является существенным.

К примеру, рассмотрим договор поставки, в котором существенными являются условия о предмете договора, включая его наименование и количество, а также срок. Но вопрос о сроке считается дискуссионным, поскольку закон не содержит положения о том, что срок является существенным данного договора. И как быть в данной ситуации сторонам, указывать срок поставки в договоре или нет? Такая проблема часто возникает на практике.

Существует позиция, что в пользу такого вывода говорит само определение договора, обязывающее поставщика передать товар «в обусловленный срок или сроки».

Противоположная точка зрения выражается в п.7 Постановления Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ «О некоторых вопросах, связанных с применением положений Гражданского кодекса РФ о договоре поставки» от 22 октября 1997 года №18 содержится разъяснение: «В случаях, когда моменты заключения и исполнения договора не совпадают, а сторонами не указан срок поставки товара и из договора не вытекает, что она должна осуществляться отдельными партиями, при разрешении споров необходимо исходить из того, что срок поставки определяется по правилам, установленным статьей 314 Кодекса»[2]. Это означает, что срок может быть не указан сторонами при заключении договора поставки, следовательно, он не носит характер существенного условия.

Разумным решением в данной ситуации будет являться указание сторонами срока поставки, чтобы избежать неблагоприятных последствий в будущем.

И это не единственный пример. В учебной и научной литературе изложены различные мнения по вопросу о круге существенных условий договора энергоснабжения. Некоторые авторы исходят из признания единственно существенным условием договора энергоснабжения его предмета, в качестве которого обычно выступают энергия в ее различных формах или энергоносители. Другие авторы к существенным условиям рассматриваемого договора помимо условия о предмете относят также условия о количестве, качестве энергии, режиме потреб-

[1] Гражданское право: учебник / под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого. Т. 2. М.: Омега, 2015. С. 13.

[2] О некоторых вопросах, связанных с применением положений Гражданского кодекса РФ о договоре поставки» от 22 октября 1997 года №18 // Вестник ВАС РФ. 1998. № 3.

ления энергии, цене, а также условия по обеспечению содержания и безопасной эксплуатации сетей, приборов и оборудования[1].

Также на практике возникают вопросы по поводу является ли существенным условием конкретного вида договора его форма, ассортимент, качество товара и цена.

Сложность разрешения вопроса об определении содержания договора и круга существенных условий договоров обусловлена, прежде всего, разными концептуальными подходами к определению сущности и значения самого договора.

Таким образом, появляется всё больше причин по поводу совершенствования договорного права и приведения его в соответствие с судебной практикой. Нормы, регулирующие договорные обязательства, должны содержать прямое указание на конкретные существенные условия договора, чтобы каждому было понятно, что необходимо согласовать с контрагентом, чтобы договор имел юридическую силу и впоследствии не возникали затруднительные вопросы.

Родионов К.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Хорьяков С. Н., к.ю.н., доц.

ПАРТНЁРСТВО ГОСУДАРСТВА И ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА В БОРЬБЕ С СИСТЕМНОСТЬЮ КОРРУПЦИИ В РОССИИ

В России сегодня каждый год регистрируется около двадцати тысяч преступлений, связанных с коррупцией, однако большинство специалистов уверены, что эти данные составляют примерно один процент от истинных масштабов. Чтобы разобраться в этой проблеме, для начала обратимся к истории возникновения коррупции в России.

Коррупция возникла с появлением гражданского общества, развивается одновременно с ней и существенно зависит от социальных условий и традиций той или иной страны. Наиболее полное и глубокое понимание коррупции возможно при рассмотрении ее в призме социального явления.

В период СССР в нашей стране существовало представление о том, что коррупция - это только взяточничество. Большинству граждан в

[1] Информационное письмо ВАС РФ от 17 февраля 1998 г. № 30 «Обзор практики разрешения споров, связанных с договором энергоснабжения» // Вестник ВАС РФ. 2003. № 11. С.16.

это было довольно легко поверить, поскольку для них единственной формой коррупции, в которую они были вовлечены, действительно являлось взяточничество.

С момента распада СССР, перехода от социализма к капитализму и, как следствие, развития денежного обращения, фондового рынка и рынка ценных бумаг, предоставления гражданам возможности приобретать и владеть любой собственностью, в том числе недвижимостью и средствами производства, наибольший урон для общества и государства стали приносить коррупционные сделки, связанные с нецелевым использованием бюджетных финансовых средств, а также недоплатой налогов.

Коррупция в результате развития нашего общества и государства становится всё более разнообразной, и потому она описывается и изучается с разных точек зрения.

С юридической точки зрения коррупция включена в нормы Уголовного кодекса РФ. Коррупцией чаще всего считается преступление, связанное с использованием служебного положения или социального статуса должностного лица в личных или корпоративных интересах. Чаще всего, такой интерес сводится к получению незаконных доходов, а правонарушения или преступления сводятся к тем или иным вариантам получения или дачи взяток. Предметом взятки или коммерческого подкупа наряду с деньгами, ценными бумагами и иным имуществом могут быть выгоды или услуги имущественного характера, оказываемые безвозмездно, но подлежащие оплате. Выгодами существенного характера могут быть: занижение стоимости передаваемого имущества, приватизируемых объектов, уменьшение арендных платежей, процентных ставок за пользование банковскими ссудами и т.п.

С экономической точки зрения коррупцией считается деятельность должностных лиц государственного или муниципального управления, подрывающая экономическую основу государства, приносящая потери бизнеса, наносящая урон развитию экономики страны в целом, а также в некоторых случаях - развитию социальной сферы. Ярким примером проявления экономической коррупции можно считать ситуацию в ЖКХ России.

С социологической точки зрения коррупцией считается использование неформальных связей и отношений при решении политических, государственных и муниципальных проблем в личных или корпоративных интересах. Процедуры решений таких проблем нередко связываются с тем, что отдаются предпочтения определенным лицам, особенно в области принятия кадровых решений и последующего содействия в деятельности получившим таким образом свои назначения должностным лицам.

Каждая из приведённых точек зрения на коррупцию является ограниченной, но каждая содержит те или иные существенные при-

знаки современной коррупции, и потому все вместе они довольно полно описывают современную коррупцию. Зачастую конкретные ситуации коррупционных проявлений могут содержать в себе 2 или одновременно все 3 вышеперечисленных вида коррупции. Поэтому необходимо формировать в нашем обществе понимание, что не существует какого-то наиболее правильного определения коррупции и что каждое из них позволяет более или менее определённо квалифицировать те или иные проявления коррупции.

Именно то обстоятельство, что коррупция во всех ее проявлениях проникла в большинство сфер нашего общества, стала неотъемлемой частью нашей жизни, говорит о ее системности.

В силу системности российской коррупции и сложности противодействия её проявлениям программы и конкретные проекты преодоления коррупции должны быть ориентированы на относительно длительные сроки действия.

Первым показателем системного подхода решению проблемы коррупции в РФ является принятие Федерального закона от 25.12.2008 N 273-ФЗ «О противодействии коррупции»[1] и утверждение Президентом Российской Федерации 31 июля 2008 г. N Пр 1568 Национального плана противодействия коррупции[2]. Вкратце данный план можно считать инструментом для решения проблемы с коррупцией в трех основных направлениях:

1) Изменение сознания чиновников, бизнесменов и граждан, формирование негативного отношения к коррупционерам.

2) Пресечение коррупционных действий и наказание за них с применением правоохранительных, административных и общественных процедур.

3) Формирование условий, препятствующих коррупционным действиям и способствующих осуществлению деятельности чиновников, бизнесменов и граждан без вступления в коррупционные отношения.

Последний изданный Указ Президента РФ от 11.04.2014 N 226 «О Национальном плане противодействия коррупции на 2014-2015 годы»[3] можно расценивать уже в качестве детального плана исторжения коррупции в России, в котором прописаны конкретные сроки исполнения многих пунктов.

В заключение, хочется сказать, что важнейшим условием эффективности антикоррупционной деятельности должно стать установление партнёрских отношений государственных, некоммерческих и

[1] Федеральный закон от 25.12.2008 г. N 273-ФЗ (ред. от 28.11.2015) «О противодействии коррупции» // Собр. Законодательства Рос. Федерации. 2008. №52. Ст. 6228

[2] Национальный план противодействия коррупции от 31 июля 2008 г. N Пр 1568 // Российская газета. 2008. 5 августа

[3] Указ Президента РФ от 11.04.2014 N 226 (ред. от 15.07.2015) «О Национальном плане противодействия коррупции на 2014 - 2015 годы» // СПС КонсультантПлюс

общественных структур в противодействии ей. В ином случае власть будет решать свои проблемы, а гражданское общество заниматься собственными программами, которые ограничены человеческими и финансовыми ресурсами. Государство как более сильный партнёр должно проявлять инициативу в организации взаимодействия с гражданским обществом и его объединениями в виде общественных организаций.

Рыженкова А.И.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель-Кремнева Е. А., доц.

МИРОВОЕ СОГЛАШЕНИЕ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

«Достигнутый мир лучше и надежнее ожидаемой победы» - изрёк однажды древнеримский историк Тит Ливия. С этим мнением, я думаю, трудно не согласиться, так как именно мир приведет к большим успехам, чем долгая «война» между сторонами. Именно поэтому законодатель ввел институт мирового соглашения, дающий возможность контрагентам выбрать свой вариант разрешения спора. В судопроизводстве данная процедура способствует более быстрому разрешению конфликта, сохранению отношений между сторонами спора, а также он является более экономичным способом и направлен на снижение нагрузки суда.

В Гражданском процессуальном кодексе Российской Федерации (ГПК РФ) не регламентировано определение мирового соглашения. В юридической литературе существуют различные точки зрения по поводу формулировки данного соглашения. Так, В.Е. Пшидаток даёт определение мировому соглашению «как договору между двумя или несколькими лицами, утверждённому судом в судебном заседании, который устанавливает, изменяет или прекращает гражданские права и обязанности[1]». По мнению А.И. Зинченко, мировое соглашение - это «волеизъявление сторон, направленное на достижение определенности в отношениях между ними в целях окончания процесса путём самоурегулирования спора. Оно заключается в виде договора об условиях разрешения гражданско-правового спора[2]».

[1] В.Е. Пшидаток. Мировое соглашение - оптимальный результат разрешения спора. // М, 2001. С.32.
[2] Т.В. Жукова. Сущность мирового соглашения как смежного института гражданского права и процесса.// М, 2008. С.120.

В юридической литературе имеются различные подходы к классификации мирового соглашения. С одной стороны данное соглашение является сделкой, которую утверждает суд, тем самым проверяя законность. А с другой - мировое соглашение представляет собой особый вид договора, не предусмотренный в Гражданском кодексе РФ (ГК РФ).

Заключение соглашения между сторонами возможно только по делам, вытекающим из гражданско-правовых отношений, которое прекращает ранее действующие обязательства и устанавливает новые. Последнее действие называется новацией(414 ГК РФ). В связи с этим, данное соглашение регулируется общими положениями ГК РФ. Тем самым можно утверждать о принадлежности мирового соглашения к гражданско-правовым договорам.

Согласно ст.39 ГПК РФ истец вправе изменить основание или предмет иска, увеличить или уменьшить размер исковых требований либо отказаться от иска, ответчик вправе признать иск, стороны могут окончить дело мировым соглашением.

Заключить мировое соглашение могут лишь стороны, третьи лица, заявляющие самостоятельные требования. Такое право не принадлежит третьим лицам, не заявляющим самостоятельных требований на предмет спора (ст. 46 ГПК РФ).

В соответствии со ст.172 ГПК РФ суд при рассмотрении дела по существу обязан выяснить желание сторон о заключении мирового соглашения. Оно позволит урегулировать нарушенные права и законные интересы спорящих сторон. Данное соглашение можно заключить только по делам искового производства и принято в судах первой, апелляционной и кассационной инстанции и в стадии исполнительного производства. При заключении мирового соглашения судья утверждает его, тем самым выполняя контролирующую функцию. В случаях несоответствия его закону и влекущего нарушению прав и законных интересов, суд отказывает в его утверждении и выносит определение. Главными особенностями в этом утверждении является прекращение дела. Определение об утверждении мирового соглашения и прекращение производства по делу приравниваются к судебному решению и в случае неисполнения его контрагентами, оно подлежит принудительному исполнению путем выдачи исполнительного листа. При наличии определения истец уже не вправе обращаться в суд по одному и тому же предмету и основанию.

Из анализа статистических данных, указанных в отчете о работе судов общей юрисдикции о рассмотрении гражданских дел, можно сделать вывод, что за 2015 год дела прекращались по следующим основаниям (ст.220 ГК РФ): первое место занимают дела, когда истец отказался от иска и суд принял его отказ(282 418 число дел), на втором месте находится заключение сторонами мирового соглашения

(60 050 число дел), а третье – смерть гражданина, если не допускается правопреемство или ликвидация организаций (17 092 число дел)[1]. По данным статистики можно проследить, что участники спора часто приходят к заключению соглашения, так как именно в него они могут включить для себя наиболее выгодные условия.

Положения о мировом соглашении находятся в разных статьях ГПК РФ (ст.ст.39, п.5 150,172, 173,220, 326.1,, 439), чем создает неудобство в целостном восприятии мирового соглашения. Существует потребность в систематизации института мирового соглашения, выделить его в отдельную главу. Предлагается включить в ГПК РФ главу «Мировое соглашение», где будет определено понятие мирового соглашения, порядок и условия его заключения, полномочия и действия суда по проверке законности мирового соглашения; какой принимается судебный акт по результатам утверждения мирового соглашения (решение или определение); порядок исполнения и последствия неисполнения условий мирового соглашения; порядок обжалования (оспаривания) мирового соглашения сторон и определения (или решения) суда об утверждении его условий.

По нашему мнению следует вывести следующие определение мирового соглашения. Мировое соглашение-это сделка, которая заключается между сторонами и утверждается судом, влекущая к прекращению производства по делу и в специально указанных законом случаях подлежащая принудительному исполнению.

Таким образом, институт мирового соглашения является одним из диспозитивных методов в разрешении спора без государственного принуждения. Суд в свою очередь лишь проверяет законность данного соглашения сторон. В мировом соглашении приписываются новые условия исполнения обязательств, которые контрагенты должны исполнить добросовестно, также, если бы у них был на руках исполнительный лист.

[1]Судебный департамент при Верховном суде Российской Федерации. Данные судебной статистики. Отчет о работе судов общей юрисдикции о рассмотрении гражданских дел по первой инстанции//URL:http://www.cdep.ru/index.php?id=5 (дата обращения: 05.02.2016).

Саввина А.Ю.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Рыжкова И.Д., к.ю.н.

Отмена трудовых книжек – За и Против

В соответствии со ст. 66 ТК РФ трудовая книжка является основным документом о трудовой деятельности и трудовом стаже работника. В ней содержатся личные данные поступающего на работу человека, указание на его образование и специальность, а также вносятся изменения о смене должности или работы. Однако в последние годы руководством страны неоднократно поднимался вопрос о целесообразности ведения трудовых книжек. В частности, в 2012 году Минздравсоцразвития РФ было заявлено об отмене трудовых книжек, но эти планы так и не были реализованы на практике. И вот недавно в СМИ появилась информация, что отмена «трудовых» планируется с 2017 года. С этого года работодатели должны будут осуществить аудит трудовых книжек, привести их в соответствие с международными стандартами и сдать в Пенсионный фонд, т.е. работники больше не получат трудовые книжки на руки. В связи с предстоящими изменениями мы и рассмотрим в данной статье все преимущества и недостатки отмены трудовой книжки, а также существует ли ей альтернатива.

Следует напомнить, что в России трудовые книжки появились 20 декабря 1938 года после принятия Советом Народных Комиссаров СССР постановления «О вводе трудовой книжки». Последние изменения в образец трудовой книжки вносились в 2004 году, когда в ней была предусмотрена защита от подделок.

Для государства заинтересованность в отмене трудовой книжки заключается, прежде всего, в том, что это значительно облегчит порядок пенсионного учета, уменьшит бумажную волокиту, а также сократит расходы на архивное хранение. Кроме того, внедрение в глобальную экономику требует соответствие международным стандартам, согласно которым в трудовой книжке нет никакой необходимости.

В советские времена трудовые книжки были созданы больше как институт контроля над человеком, нежели как форма учета его трудовой деятельности. Сейчас же в связи со свободой распоряжения своими трудовыми способностями, большой мобильностью в обществе и постоянными изменениями в экономике возникает много проблем при их использовании. Во-первых, возможны случаи, когда работника могут несправедливо уволить «по статье», и эта запись в трудовой книжке станет препятствием к дальнейшему карьерному

росту, даже если работник докажет через суд, что она была сделана незаслуженно, и ее изменят. Во-вторых, у многих людей, работающих за рубежом или занимающихся волонтерской деятельностью, данный опыт в трудовой не отмечается. Однако при трудоустройстве на постоянное место в России у человека возникают проблемы – отсутствие записей в трудовой книжке, а традиция требует, чтобы они были, и тогда у работодателей появляются вопросы и сомнения в его трудовом опыте. В-третьих, возникают проблемы с постоянной пересылкой трудовых книжек, а также с трудоустройством на другую работу на тех предприятиях, головные офисы которых находятся в другом городе.

Поводом для отмены трудовых книжек может стать еще тот факт, что сегодня Пенсионный фонд России и Фонд социального страхования относительно начислений пенсий и больничных ведут свой персонифицированный учет граждан, в котором учитывается и стаж работы, и суммы перечисленных взносов. Не стоит забывать и то, что с 2002 года при формировании пенсий гражданина акцент сделан не на трудовом, а страховом стаже, как периоде, в течение которого поступали страховые взносы.

В случае отмены трудовых книжек у работодателей, безусловно, уменьшатся расходы на делопроизводство, с них снимется ответственность за хранение, учет и передачу трудовых книжек при увольнении работника. Но вместе с тем, трудовая книжка до сих пор является одним из главных документов, влияющих на решение работодателя в трудоустройстве человека. Ведь именно в ней содержится информация о том, часто ли работник меняет работу, были ли у него перерывы в трудовом стаже, увольняли ли его за неисполнение обязанностей или прогулы. Кроме того, резюме или рекомендации предыдущего работодателя легко подделать. Следует отметить, что согласно результатам опроса, проведенного исследовательским центром портала Superjob.ru, 46 % россиян выступают против отмены трудовых книжек, обосновывая свою позицию возможными сложностями в подтверждении их трудового стажа. За отмену документа высказываются 36 % экономически активных россиян[1].

При отмене трудовых книжек возникает также вопрос и относительно того, где будут храниться сведения о трудовой деятельности работников. В случае хранения данных сведений только в электронном виде, велика вероятность сбоя системы персонифицированного учета и утраты всей информации. Не меньшим недостатком отмены трудовых книжек является и тот фактор, что если недобросовестный работодатель не будет по каким-либо причинам осу-

[1] Анализ перехода на трудовые книжки [Электронный ресурс]: http://www.superjob.ru/ (дата обращения: 02.02.2016).

ществлять отчисления в Пенсионный фонд, то и подтверждения стажа у работника не будет. В таких случаях ответственность за недобросовестных работодателей несет Российская Федерация.

Вместе с тем, нельзя не отметить, что отмена трудовых книжек все же дает работнику определенное преимущество. Так, при выходе на пенсию работник будет освобожден от бумажной волокиты в связи с тем, что ему теперь будет достаточно предоставить только заявление о выходе на пенсию.

Таким образом, и государство, и работодатели с работниками понимают, что в случае отмены трудовых книжек, у сотрудников должны оставаться гарантии, свидетельствующие об их трудовой деятельности и наличии стажа. Отсюда возникает вопрос: что станет альтернативой трудовой книжке? Представляется правильным мнение о том, что на смену трудовой книжке должен прийти трудовой договор. Только в данном случае необходимо существенно изменить требования к его содержанию и форме с целью обеспечения максимальной защиты от подделок. Кроме того, в договоре должно быть предусмотрено обязательное условие, согласно которому трудовой стаж не нужно будет подтверждать в государственных структурах и, прежде всего, в Пенсионном Фонде России.

Кадровые работники видят замену трудовой книжки также в создании ее электронного аналога, к примеру, в виде электронной карты, которую, помимо всего прочего, будет легко восстановить в случае утраты.

Итак, рассмотрев все аспекты данной проблемы, прийти к однозначному выводу о необходимости отмены или сохранения трудовых книжек нельзя. Еще велика привязанность наших граждан к этому документу, поэтому отказ от трудовых книжек должен быть поэтапным, с введение переходного периода. Кроме того, требуется выработать другие способы учета трудового стажа работника для подтверждения его права на получение пенсии, оплаты больничного листа и т.д. Предполагается, что споры и многочисленные проблемы по данному вопросу будут решены с внесением в Госдуму обдуманного законопроекта об отмене трудовых книжек, который устроит все стороны трудовых правоотношений.

Селиванова А.С., Степанова О.Г.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Климов А.С., к.ю.н., доц.

КОРРУПЦИЯ В СФЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ: ПРИЧИНЫ И ФОРМЫ

Вопрос о коррупции в нашей стране на данный момент до сих пор остаётся открытым. Согласно Инициативному всероссийскому опросу ВЦИОМ, проведённому в марте 2015 г. здравоохранение входит в топ-5 рейтинга самых коррумпированных сфер: ГАИ (25%), полиция (22%), судебная система (18%), медицинская сфера (14%) и крупный бизнес (13%)[1]. Более того, согласно данным социологического исследования, проведенного в 2014 г., одной из наиболее коррупционных сфер, в которой гражданам чаще всего приходится использовать такие формы коррупции, как взятка или подношение, признана сфера здравоохранения (55%)[2].

Можно выделить следующие основные причины развития коррупции в медицинской сфере:

1. Недостаточное финансирования сферы здравоохранения, в том числе выделение недостаточных бюджетных средств на повышение заработной платы медицинских работников. Согласно рейтингу стран мира по уровню расходов на здравоохранение/ Expenditure on Health Россия занимает 91 место (7% от ВВП) между Нигером и Суданом[3].

2. Отсутствие должного контроля над деятельностью медицинских учреждений со стороны государственных органов и, как следствие, халатность врачей и медицинского персонала.

3. Снижение уровня нравственности и правовой культуры медицинских работников.

4. Недостаточная регламентация служебной деятельности медицинского персонала, не позволяющая обеспечить надлежащую ответственность как самого врача, так и медицинского учреждения за результаты собственной деятельности.

5. Игнорирование руководством медицинских учреждений фактов взяточничества и других коррупционных действий со стороны своих подчинённых.

---

[1]ВЦИОМ: Всероссийский центр изучения общественного мнения. Борьба с коррупцией: миссия выполнима? Пресс-выпуск №2799 (24.03.2015г.) / http://wciom.ru/index.php?id=459&uid=115189. Дата обращения 23.12. 2015 г.

[2] Загрядская Е. А., Изосимов В. С. К вопросу о получении «обычных подарков» должностными лицами сферы здравоохранения: критерии отграничения от «взятки-благодарности» // Медицинский альманах . 2015. №2 (37). С. 14-16.

[3]Всемирная Организация Здравоохранения (ВОЗ) / World Health Organization (WHO). Рейтинг стран мира по уровню расходов на здравоохранение / Expenditure on Health / http://gtmarket.ru/ratings/expenditure-on-health/info. Дата обращения 23.12.15 г.

6. Наличие устоявшейся схемы подкупа между пациентом и медработником и, как следствие, сформировавшаяся психологическая готовность к даче/получению взятки, а также вера в безнаказанность коррупционных действий. Так, согласно данным Инициативного всероссийского опроса ВЦИОМ[1] более половины наших сограждан (56%) в принципе не верят, что такое явление, как коррупция, может быть до конца искоренено, отсюда и сформировавшийся стереотип, что взятка – это «нормально».

7. Субъективные качества медработника: жажда наживы, корыстность.

И в теории, и на практике выделяют несколько видов коррупции, среди которых:

1) Мошенничество в сфере государственных закупок. Подразумевает вступление лиц в незаконный сговор, взяточничество и получение «откатов», что в свою очередь, влечёт переплату за получаемые товары и услуги или снижение качества, приобретаемых по контракту товаров и услуг. Помимо этого, расходы медицинских учреждений могут включать значительные затраты на капитальное строительство и приобретение дорогостоящего оборудования, т.е. затраты в тех сферах государственных закупок, где существует высокая вероятность коррупционных действий. Обычно отмывание денег в таких случаях происходит по следующей схеме: должностное лицо, используя своё служебное положение, ставит условием победителю тендера на закупку оборудования выплату в его пользу денежных средств либо иных материальных ценностей. Победитель тендера включает стоимость «отката» в цену товара либо услуги. Так, завышается их стоимость и происходит незаконное обогащение чиновника.

2) Растрата и расхищение средств, выделенных на здравоохранение, или доходов, полученных за счет платежей со стороны потребителей. Это может происходить как на государственном и местном уровнях, так и непосредственно в медицинских учреждениях, получающих такие средства. Лекарства, другие ресурсы и оборудование медицинского назначения расхищаются для личного пользования, использования в частной практике или в целях дальнейшей перепродажи.

Наиболее распространённой на бытовом уровне является коррупция в учреждениях, предоставляющих медицинские услуги, которая выражается в виде:

- вымогательства денежных средств или иного вознаграждения за оказание бесплатных услуг (в государственных и муниципальных медицинских учреждениях, где оказываются бесплатные медицинские

[1]ВЦИОМ: Всероссийский центр изучения общественного мнения. Борьба с коррупцией: миссия выполнима? Пресс-выпуск №2799 (24.03.2015г.) / http://wciom.ru/index.php?id=459&uid=115189. Дата обращения 23.12. 2015.

услуги за счёт соответствующего бюджетного фонда);

- вымогательства или согласия на получение взяток за вмешательство в практику найма, лицензирования, аккредитации, или сертификации тех или иных структур;

- взятки в виде «подношений» медицинскому персоналу за предоставление различных справок (о негодности к военной службе, об освобождении от занятий физкультурой), за качественное проведение операции пациенту (т.е. не «как всем», а с индивидуальным подходом). В этом случае пациенту гарантируется качественный дооперационный и послеоперационный уход, применение лучших медицинских препаратов, шовных и перевязочных материалов[1].

В целом, антикоррупционное законодательство в сфере государственной службы, в частности, в сфере здравоохранения, направлено на усиление ограничительного режима для государственных структур, ужесточение ответственности за коррупционные преступления, сделан упор на расширение предупреждения и профилактики коррупционных правонарушений.

Сивчикова М.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Сахно С.В., ст. преп.

Прекращение права собственности

Прекращение права собственности происходит в тех случаях, которые прямо предусмотрены законом. Как правило, это случаи прекращения по воле собственника. Это может быть отчуждение собственником своего имущества другим лицам и добровольный отказ собственника от своего права. В первом случаи могут производиться сделки по отчуждению имущества, совершаемых его собственником. Например: купля-продажа, мена, аренда с выкупом, рента, дарение и др. Проблемой быть само нормативно-правовое регулирование процедуры перехода права собственности, т.е. момент перехода, условия и объём переходящего субъективного права. По общему правилу право собственности на приобретаемый товар переходит от продавца и покупателю одновременно с передачей товара (п.1 ст.223 ГК РФ).

[1]Поздеев А. Р., Медведева М. М., Жиделев Г. В., Михалкина Е. А. Совершенствование антикоррупционного законодательства в сфере образования медицинских работников и охраны здоровья граждан (сообщение 2) // Проблемы экспертизы в медицине . 2015. №1-2 (57-58). С. 7-11.

В договоре купли-продажи переход права собственности после оплаты покупателем предусматривает ст.491 ГК РФ. Также возможно, переход покупателю права собственности на товар в момент подписания договора. Товарная или товарно-транспортная накладная с подписью и печатью, может быть подтверждением передачи товара. Если иное не установлено законом, право собственности у приобретателя возникает с момента государственной регистрации. Но не всякая регистрация является правоустанавливающей, государственная регистрация может осуществляться в административных или финансовых целях. Регулирование такой формы отчуждения не указывается в ГК РФ. Считается, что в момент регистрации юридическим лицом и приобретается право собственности на имущество. Реорганизация или добровольная ликвидация является в этом случаи добровольным прекращением право собственности. В ст.217 ГК РФ право государственной или муниципальной собственности прекращается в случаи приватизации.

Возможна утрата права собственности по не зависящим от воли собственника причинам. Например: связаны с гибелью вещи, при потери вещи (ст.227, 228 ГК РФ) и в других случаях, указанных в законе. В связи со смертью конкретного гражданина, также прекращается его право собственности. Основанием передачи имущества собственника другому лицу стремящемуся приобрести собственность и право на нее служит договор. Передача вещи на основании заключенного либо только надлежащим образом оформленного договора в любом случае является ничем иным как юридически значимым исполнением договорной обязанности продавца, причем даже тогда, когда передача вещи во владение покупателя происходит до момента государственной регистрации.

В основе такого вывода лежат посылки: стороны, подписав договор, связали себя принадлежностью определенной совокупности юридических прав и правовых обязанностей; то обстоятельство, что обязанность передачи вещи формально еще не возникла, не означает, что договор не состоялся: его условия согласованы сторонами, он представляет собой соглашение, достигнутое в требуемой законом форме; будучи надлежащим образом оформлен сторонами, договор связывает их, представляя собой программу их будущих действий на выработанных и согласованных условиях; именно эти условия лежат в основе договорных обязательств сторон, досрочное исполнение которых закон не запрещает; с момента заключения договора исполнение договорных обязательств находится под правовой защитой, и стороны могут быть понуждены к надлежащему поведению; вместе с тем надлежащее поведение сторон – это не только их обязанность, но и право, тем более что действие заключенного договора может быть распространено и на отношения сторон, существовавшие до его заключения[1].

1 Чеговадзе Л.А. Отсуждение вещи как способ прекращения права собственности.

В случаях, когда собственник сам отказывается от права собственности, он может и изменить свое решение и вновь принять право на владение, пользование и распоряжение, но только в том случаи, если у этого объекта не появился новый правообладатель. Добровольный отказ от права собственности на объект должен быть подкреплен необходимыми документами и проводится с соответствии с законом.

Собственность принято считать неограниченным правом человека на принадлежащую ему собственность, но в то же время это право является ограниченным законом, с целью защиты личных прав других людей, не являющихся собственниками.

Рассмотрев проблемы добровольного прекращения права собственности, можно сделать вывод не всегда возможно точно установить момент возникновения и прекращения права. Не все случаи указанные и описанные в законах, нормах. Следовательно, по каждому конкретному случаю нужно рассматривать отдельно с учетом всех особенностей.

Сидорова Д.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Сахно С.В., старший преподаватель

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО СТАТУСА ОБЩИН КОРЕННЫХ МАЛОЧИСЛЕННЫХ НАРОДОВ

Российская Федерация является многонациональным государством, на её территории в настоящее время проживает более 190 народов, часть из которых является коренными малочисленными народами. Очень важно сохранение их самобытности, их обычаев и традиций, форм хозяйственной деятельности, но в современных условиях сохранение этих систем жизнеобеспечения для малочисленных народов крайне осложнено.

В связи с этим, государство обязано взять на себя полномочия по обеспечению хозяйственной деятельности таких народов и предоставляет им возможность создания общины коренных малочисленных народов как некоммерческого юридического лица.

В соответствие с ФЗ "О гарантиях прав коренных малочисленных народов в РФ" от 30 апреля 1999г. N 82, к малочисленным относятся народы, насчитывающие менее 50 тыс. человек, живущие на территориях традиционного проживания своих предков, сохраняющие самобытный уклад жизни и осознающие себя самостоятельными этниче-

скими общностями. Согласно постановлению Правительства Российской Федерации от 24 марта 2000 года № 255 в редакции постановления от 13 октября 2008 г. № 760 "Единому Перечню коренных малочисленных народов" в РФ на данный момент проживают 45 коренных малочисленных народов, к ним, например, относятся ижорцы, кеты, юкагиры, сету и т.д.

Следует выделить, что проблема малочисленных народов актуальна не только в России, но и в мире. К примеру, ЮНЕСКО сотрудничает с автономным округом Югра по вопросу сохранения и развития языков коренных малочисленных народов Севера.

Таким образом, появление общины коренных малочисленных народов явилось мерой реализации ст. 69 Конституции РФ и общепризнанных международных норм и принципов.

Для более детального раскрытия понятия общины малочисленных народов необходимо выделить её основные признаки:

- место проживания общины - район традиционного расселения компактной группы населения. Общины могут быть сформированы по двум принципам - территориально-соседскому и кровнородственному;

- ведение общего промысла, традиционной хозяйственной деятельности. К традиционным видам их деятельности отнесено около 13 видов хозяйственной деятельности, в том числе народные и художественные ремесла; животноводство; собаководство; промыслы, земледелие и заготовка древесины; бортничество, пчеловодство; промысловая охота, а также добыча и переработка полезных ископаемых и многое другое;

- самоопределение группы населения, насчитывающей менее 50 тыс. человек, как самостоятельной этнической общности. Членство в общине может быть коллективным (членство родов, семей) и индивидуальным.

Таким образом, община коренных малочисленных народов, как юридическое лицо, обладает отличительными особенностями: во-первых, при выходе из нее члены такого юридического лица имеют право на долю имущества общины, во-вторых, при выделении им доли имущества, община должна предусмотреть сохранение традиционного образа жизни за вышедшими. Коренное население отличают от многих других форм юридических лиц и меры социальной поддержки, предусмотренных ФЗ от 30 апреля 1999г. N 82 "О гарантиях прав коренных малочисленных народов РФ", в соответствии со статьей 8 которого, малочисленные народы и их объединения в целях защиты их исконной среды обитания, традиционного образа жизни хозяйствования и промыслов имеют ряд специальных прав, например:

- безвозмездно пользоваться в местах традиционного проживания и традиционной деятельности малочисленных народов землями различных категорий;

- получать от органов государственной власти Российской Федерации, органов государственной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления, организаций всех форм собственности, международных организаций, общественных объединений и физических лиц материальные и финансовые средства, необходимые для социально-экономического и культурного развития малочисленных народов, защиты их исконной среды обитания, традиционного образа жизни, хозяйствования и промыслов;

- на возмещение убытков, причиненных им в результате нанесения ущерба исконной среде обитания малочисленных народов хозяйственной деятельностью организаций всех форм собственности, а также физическими лицами;

- получать от государства помощь для реформирования всех форм воспитания и обучений подрастающего поколения малочисленных народов с учетом традиционного образа жизни и хозяйствования малочисленных народов;

- первоочередное приобретение в собственность организаций традиционных народов в местах их традиционного проживания и традиционной хозяйственной деятельности;

- получать бесплатную медицинскую помощь в государственных и муниципальных учреждениях здравоохранения в рамках Программы государственных гарантий обязательного медицинского страхования.

Несмотря на то, что общинам коренных малочисленных народов предоставлено множество различных прав, в отличие от других юридических лиц, тем не менее, существуют проблемы их реализации.

Одной из них является то, что наступление цивилизации не всегда приводит к позитивным результатам, ведь происходит изменение климата, строятся дороги, большие объекты, что сокращает жизненное пространство для традиционного уклада жизни малочисленных народов. Цивилизация так же приносит ранее неизвестные малочисленным народам болезни, которые, в силу удаленности от медицинских центров, становятся очень опасными.

Для решения данной проблемы важно совершенствовать медицинское обслуживание, особенно в поселках и одоленных местах, где не хватает не только узких специалистов, но зачастую и врача общей практики. Также нельзя не заметить такую проблему, как отсутствие единой системы защиты прав коренных малочисленных народов, ведь право на судебную защиту гарантировано статьей 46 Конституции РФ.

В Федеральном Законе «О гарантиях прав коренных малочисленных народов Российской Федерации» установлено право на судебную защиту исконной среды обитания, традиционного образа жизни, хозяйствования и промыслов коренных малочисленных народов в России. В Ст. 14 Федерального Закона указано, что при рассмотрении в судах дел, в которых лица, относящиеся к коренным малочисленным народам, вы-

ступают в качестве истцов, ответчиков, потерпевших или обвиняемых, могут приниматься во внимание традиции и обычаи этих народов, не противоречащие федеральному и региональному законодательству. Таким образом, гарантируется возможность использования подобного рода традиций и обычаев общин коренных малочисленных народов в обоснование своей позиции, а также, помимо этого, допускается участие в процессе уполномоченных представителей этих народов. Вместе с этим, обращение малочисленных народов в суд является редкостью, поскольку у них отсутствуют знания о защите своих прав, а места их традиционного проживания значительно удалены от судов.

Для решения проблемы необходимо: формирование судебной практики по делам с участием общин коренных малочисленных народов и закрепление в ней традиций и обычаев коренных малочисленных народов; создание зданий судов вблизи мест традиционного проживания общин коренных малочисленных народов.

Таким образом, будущее коренных малочисленных народов во многом зависит от того, будут ли созданы условия для сохранения и развития традиционных видов хозяйствования. Поэтому защита их прав на социально-экономическое и культурное развитие, содействие реализации их экономических, социальных и этнокультурных интересов в последние годы выдвинулись в Российской Федерации в число важнейших направлений государственной политики. Решение данной проблемы во многом зависит от собственной активности коренных малочисленных народов, от того, как и насколько они смогут задействовать свой этнокультурный потенциал с учетом современных условий и реальных потребностей. В то же время такое решение невозможно без действенной государственной поддержки.

Солосина Д.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Макаров О.В., к. ю.н., доц.

Проблема повышения пенсионного возраста в России

Пенсионное обеспечение по старости является важной составляющей частью социальной политики государства. Это затрагивает интересы всего населения страны. Во-первых, лиц, достигших пенсионного возраста, которые в соответствии с законодательством имеют право на получение пенсии по старости. Во-вторых, трудоспособных граждан, так как с момента начала трудовой деятельности начинает-

ся отсчет страхового стажа и накопление коэффициентов, влияющих на размер будущей пенсии. Одним из обязательных правовых оснований, с которым связана реализация права на получение пенсии по старости, является наступление пенсионного возраста. В РФ право на страховую пенсию по старости имеют мужчины, достигшие возраста 60 лет, и женщины, достигшие возраста 55 лет[1].

В настоящее время активно обсуждается проблема повышения пенсионного возраста в России. Главными сторонниками идеи повышения пенсионного возраста являются Министерство Финансов РФ и Министерство экономического развития РФ. Так, министр финансов РФ Антон Силуанов считает, что повышение пенсионного возраста неизбежно, увеличивать его нужно в год по году до 65 лет для женщин и мужчин уже с 2018–2019 годов. В текущем году расходы ПФР составят 7,2 триллиона рублей, а доходы – 6,8 триллиона. Дефицит – 400 миллиардов [2].

Министр экономического развития РФ Алексей Улюкаев считает, что альтернативы повышению пенсионного возраста не существует, и предлагает поднять его до 63 лет и для мужчин, и для женщин[3].

Таким образом, причин широкого распространения идеи повышения пенсионного возраста в РФ несколько. Во-первых, это экономический кризис, изменение мировых цен на нефть, падение рубля, экономические санкции против РФ, возникшие в результате геополитического напряжения. Во-вторых, это причины, связанные непосредственно с пенсионным обеспечением, а именно, растущий дефицит Пенсионного фонда, необходимость реформирования пенсионной системы. В-третьих, дефицит денежных средств Пенсионного фонда напрямую связан с выплатой «серых» зарплат, и, как следствие, непоступлением страховых взносов. Безусловно, сказываются последствия проблемы старения населения, растет число пенсионеров по отношению к лицам трудоспособного возраста. В результате денежные средства больше распределяются, а не накапливаются. В совокупности все эти факторы оказывают большую нагрузку на бюджет. Государство вынуждено адаптироваться к сложившейся ситуации и искать пути уменьшения расходов бюджета. Тема повышения пенсионного возраста потому и является резонансной, так как сложно ответить на вопрос, насколько правильно решать экономические проблемы за счет социальной сферы и наиболее уязвимых слоев населения – пенсионеров. Следует отметить, что согласно опросу, 81 % экономически ак-

[1]Федеральный закон от 28.12.2013 № 400-ФЗ (ред. от 29.06.2015) «О страховых пенсиях».
[2] URL: http://lenta.ru/articles/2015/09/24/pensage/
[3]URL:http://www.vedomosti.ru/economics/news/2015/10/19/613404-ulyukaev-predlozhil-povisit-pensionnii-vozrast

тивного населения категорически не одобряет перспективу увеличения возраста выхода на пенсию[1].

В повышении пенсионного возраста есть как плюсы, так и минусы. Безусловно, путем поднятия пенсионного возраста будет достигнута поставленная цель – сокращение расходов бюджета. С психологической точки зрения, чем дольше человек продолжает трудиться и вести активный образ жизни, тем больше он чувствует себя полезным обществу, повышается заинтересованность в заботе о своем здоровье, чтобы продлить срок трудовой деятельности. Кроме того, пенсионер стремится к получению новых знаний, освоению современных технологий, чтобы его навыки и умения соответствовали запросам общества к работнику.

По-нашему мнению, на сегодняшний день в повышении пенсионного возраста минусы преобладают. По данным Росстата за 2014 год, продолжительность жизни в России для мужчин составляет 65 лет, для женщин – 76 лет[2]. С такими показателями совсем неразумно устанавливать пенсионный возраст в 65 лет, особенно для мужчин, учитывая их высокую смертность в трудоспособном возрасте. Кроме того, по словам главного гериатра Москвы Ольги Ткачевой, несмотря на рост средней продолжительности жизни, здоровье 55-60-летних не улучшается. У них к этому времени уже имеется по 4 хронических заболевания, 20 % подвержены старческой астении (дряхлости)[3]. Следовательно, повышение пенсионного возраста по причине увеличения продолжительности жизни россиян является неверным. В этом случае надо учитывать состояние здоровья граждан. Происходит естественное старение, организм человека уже в определенной степени «изношен» и ему требуется отдых, а не активная трудовая деятельность. Выход на пенсию предполагает заслуженный отдых, у пенсионера еще должны остаться силы и здоровье не только чтобы быть способным самостоятельно заботиться о себе, но и чтобы достойно провести старость. Отсюда вытекает еще одно негативное последствие повышения пенсионного возраста. Если люди, имеющие ряд заболеваний, продолжат работать до 65 лет, то ситуация усугубится и большее количество людей до достижения пенсионного возраста будет выходить на пенсию по инвалидности. Это приведет к дополнительным расходам государства. Кроме того, возникнут проблемы на рынке труда. Что касается коммерческих организаций, работодатели неохотно принимают сотрудников старше 40 лет, так как они неконкурентоспособны на рынке труда. В результате нововведений пред-

[1]URL:http://www.superjob.ru/research/articles/111866/na-uvelichenie-pensionnogo-vozrasta-ne-soglasny/
[2]URL: gks.ru/free_doc/new_site/population/demo/demo26.xls
[3]URL: http://social.council.gov.ru/appearance/54022

пенсионная группа граждан может оказаться в маргинальном положении. На государственной службе сократится количество должностей для молодежи, так как они будут меньше освобождаться, и будет реже происходить ротация кадров.

Безусловно, для государства и для общества является очень важным состояние экономики, отсутствие дефицита бюджета. От этого зависит, в какой мере будут финансироваться различные сферы общественной жизни. Но в сегодняшних условиях нельзя решать экономическую проблему за счет такой слабо защищенной части населения, как пенсионеры. Именно они нуждаются в особой защите и помощи со стороны государства. В ближайшее время повышение пенсионного возраста в России нецелесообразно. Это можно осуществить, если будут созданы соответствующие условия и достигнуты результаты. Прежде всего, следует принимать меры к дальнейшему увеличению продолжительности жизни россиян и повышению качества жизни людей.

Сушкова Н.С.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Полынкова Е.Г., к.ю.н., доц.

Особенность доказывания правового обычая

Правовая система Российской Федерации относится к романо-германской правовой семье, где основным источником выступает нормативно-правовой акт. С принятием в 1994 году части первой Гражданского кодекса РФ (далее – ГК РФ) в гражданском законодательстве появился новый вид источника права – обычай (обычай делового оборота).

Однако, особенности, присущие правовой системе России, влияют на обычай, в результате чего обычай как источник права приобретает специфические черты в арбитражном процессе.

В чем особенности доказывания обычая (обычая делового оборота) и применения его арбитражными судами?

В соответствии с частью 1 статьи 5 ГК РФ обычаем является сложившиеся и широко применяемое в предпринимательской и иной экономической деятельности правило поведения вне зависимости от того, закреплено оно нормативно-правовым актом или зафиксировано в документе. В статье 13 Арбитражного процессуального кодекса РФ, (далее – АПК РФ) указано, что арбитражный суд в случаях,

предусмотренным законом, применяют обычай делового оборота. Таким образом, обычай, для того чтобы «стать источником» российского права (чтобы суд имел правовые основания ссылаться на обычай) и быть применимым арбитражными судами, он должен быть санкционирован государством.

Арбитражный процесс имеет присущие ему особенности. Так, например, из всех видов доказательства приоритет отдается письменным (часть 2 статьи 64 АПК РФ)[1]. Судебная практика арбитражных судов свидетельствует о том, что стороны в процессе судебного разбирательства доказывают наличие обычая делового оборота, которое возникло между сторонами. Однако сложность заключается в том, что законодатель при определении понятия «обычая» указывает на то, что обычай может и не быть зафиксированным в каком-либо документе. Однако отсутствие фиксации содержания обычая делового оборота делает затруднительным его доказывание в арбитражном суде (части 1, 3 статьи 65 АПК РФ).

Так, например, ответчик в судебном заседании заявил, что между ним, истцом и третьим лицом сложился обычай делового оборота[2]. Ответчик обосновал и доказал существование сложившегося между ними обычая, предоставив арбитражному суду письменные доказательства, из которых следует, что между всеми участниками (сторонами) существовала взаимная договоренность об условном разделе торговых площадей в нежилом здании. На основании объяснении сторон и письменных доказательств ответчика арбитражный суд пришел к выводу и установил, что в данном правоотношении имел место обычай. Суд отказал в удовлетворении искового требования истца.

В другом деле арбитражный суд признал существования сложившегося обычая между истцом, ответчиком и третьим лицом, согласно которому для уменьшения задолженности третьим лицом перед ответчиком, указанными лицами осуществлялись поставки товаров, оплата по которым зачитывалась в счет погашения задолженности третьего лица. Использования описанного обычая подтверждает таблица оборотов между ответчиком и третьим лицом, из которой следует наличие многочисленных зачетов между сторонами встречных обязательств. При анализе всех материалов дела с учетом обычая, суд отказал в удовлетворении исковых требований[3].

---

[1] Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24 июля 2002 г. № 95-ФЗ (в ред. от 30.12.2015) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 30. Ст. 3012.

[2] Решение Арбитражного суда Сахалинской области от 23 июля 2015 г. дело № А59-144/2015 // Электронное правосудие. URL: http://ras.arbitr.ru/ (дата обращения: 04.02.2016).

[3] Решение Арбитражного суда Сахалинской области от 23 июля 2015 г. дело № А59-144/2015 // Судебные и нормативные акты РФ. URL: http://sudact.ru/arbitral/ (дата обращения: 05.02.2016).

На основании вышеизложенного можно сделать вывод о том, что закон признает обычай источником, вне зависимости от его фиксации, однако процессуальное арбитражное законодательство «требует» от сторон доказать содержания обычая, которое содержится в письменных доказательствах. Обычай в настоящее время применяется арбитражными судами только в случае его доказанности в процессе судебного разбирательства.

Титарев А.С.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Сахно С.В., ст. преп.

Вопросы правового регулирования предпринимательской деятельности некоммерческих организаций

Возможность заниматься предпринимательской деятельностью прерогативы только коммерческой организации или такой деятельностью могут заниматься некоммерческие организации? Для того, чтобы ответить на этот вопрос рассмотрим, что же такое предпринимательская деятельность. В соответствии п. 1 ст. 2 ГК РФ предпринимательской деятельностью «является самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в этом качестве в установленном законом порядке»[1].

Согласно п. 1 ст. 50 ГК РФ некоммерческие организации «не имеют извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности и не распределяющие полученную прибыль между участниками, а коммерческие организации в отличии от них преследуют извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности и распределяют полученную прибыль между участниками»[2].

Тем не менее, по мнению некоторых авторов, в том числе Суханова Е.А. и Авилова Г.Е., «следует выделять четкие критерии, по основаниям которых юридические лица могут быть разделены на

[1] Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая: федер. закон Рос. Федерации от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (в ред. от 29 июня 2015 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1994. № 23. Ст. 2.
[2] Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая: федер. закон Рос. Федерации от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (в ред. от 29 июня 2015 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1994. № 62. Ст. 50.

коммерческие и некоммерческие организации». В соответствии со ст. 24 Федерального закона «О некоммерческих организациях» некоммерческим организациям «не запрещается заниматься какой-либо предпринимательской деятельностью, если это нужно для достижения целей, ради которых они создавались»[1].

Нельзя не отметить тот факт, что в данном законе в отличие от Гражданского кодекса РФ, нет нормы, в которой присутствовала бы информация о том, что предпринимательская деятельность могла согласовываться и не выходить за рамки уставной правоспособности организации.

Таким образом, в целом допустимость осуществления некоммерческими организациями предпринимательской деятельности предоставляет им в условиях неполного финансирования привлекать дополнительные средства для решения вопросов укрепления своей материально-технической базы и дальнейшего развития. Примером может служить российский фонд фундаментальных исследований, который ведет предпринимательскую деятельность, занимаясь продажей патентов на российские научные изобретения за рубежом, и доходы, прежде всего прибыль в виде комиссионных, от нее направляет на осуществление своей основной деятельности - поддержку фундаментальных исследований в науке.

Согласно А. С. Меденцову «все виды предпринимательской деятельности, которые вправе осуществлять некоммерческие организации, можно разделить на две основные группы:

1)предпринимательская деятельность, выполняемая самой некоммерческой организацией;

2)предпринимательская деятельность, реализовываемая при помощи создания и участия в других коммерческих организациях»[2].

Предпринимательская деятельность, выполняемая самой некоммерческой организацией осуществляет предпринимательскую деятельность лишь постольку, поскольку это служит достижению целей, ради которых она создана и соответствует указанным целям, при условии, что такая деятельность указана в его учредительных документах.

Предпринимательская деятельность некоммерческих организаций, исполняемая ими, может отличаться от предпринимательской деятельности, связанной с созданием и участием в коммерческих организациях тем, что во втором случае организация может получить доход от деятельности не связанной с ее целями создания, но

[1] О некоммерческих организациях: федер. закон Рос. Федерации от 8 декабря 1995 г. №7-ФЗ (в ред. от 5 мая 2015 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1995. №7. Ст. 24.

[2] Меденцов А. С. Шпаргалка по предпринимательскому праву. М.: Аллель, 2008. С. 82.

доход от такой деятельности при любых условиях будет направлен на цели организации и в соответствии с ее уставной правоспособностью.

Законодательством не только установлены возможность для некоммерческой организации заниматься коммерческой деятельностью, но и определены ограничения в занятии предпринимательской деятельностью для определенных видов некоммерческих организаций, например, ассоциации (союзы) коммерческих организаций, которые могут осуществлять предпринимательскую деятельность лишь путем создания хозяйственных обществ или участия в них. Ограничения также определены по отношению участия некоммерческих организаций в отдельных обязательствах, так, например в ст. 12 ФЗ «О благотворительной деятельности и благотворительных организациях» говорится, что «благотворительным организациям запрещается участвовать в хозяйственных обществах вместе с другими лицами»[1].

Такие ограничительные нормы нацелены на то, чтобы предпринимательская деятельность не являлась затруднением для некоммерческих организаций в осуществлении ими их уставной деятельности. В общем, все вышеперечисленные ограничения на предпринимательскую деятельность некоммерческих организаций малозначительны и не выступают преградой для возможного участия данных организаций в хозяйственном обороте.

Таким образом, законодатель допускает возможность занятия, предпринимательской деятельностью некоммерческих организаций, определив обязательные требования: во – первых: возможность заниматься предпринимательской деятельностью должны быть определены в уставе некоммерческой организации, во – вторых: предпринимательская деятельность не должна являться основной целью деятельности, в – третьих: некоммерческие организации имеют право расходовать требования для определенной цели своей деятельности.

[1] О благотворительной деятельности и благотворительных организациях: федер. закон Рос. Федерации от 11 августа 1995 г. № 135-ФЗ (в ред. от 5 мая 2014 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1995. № 135. Ст. 12.

Тихонова Ю.Д.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Иванов А.Г., к.ф.н., доц.

ПРАВОВЫЕ МЕХАНИЗМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ОБЩЕСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ В ПУБЛИЧНОЙ И ЧАСТНОЙ СФЕРАХ

В настоящее время все большую популярность приобретает вопрос о механизме правового регулирования общественных отношений. Ключевым орудием их преобразования выступало и выступает по-прежнему государство. Принимая новые нормативно-правовые акты, государство, тем самым, преобразует и видоизменяет систему общественных отношений (используются самые разнообразные методы и способы правового воздействия), удовлетворяя при этом как потребности, так и интересы личности. Правовое регулирование является неотъемлемым компонентом, »фундаментом» всех человеческих отношений, в рамках которого осуществляется взаимодействие правосознания и норм права. Именно это факт, дает нам право утверждать, что именно такое регулирование всех общественных отношений занимает немаловажное место в системе социального регулирования, которое, в свою очередь, выработало многообразную и всеобъемлющую систему средств и способов регламентации поведения людей.

Рассуждая на данную тему, считаю целесообразным остановиться более подробно на понятии « правового регулирования».[1] Итак, под правовым регулированием принято понимать деятельность не только государства, но и общества в том числе по подготовке, принятию и реализации нормативно-правовых актов, причем главная роль здесь отводится законодательным и исполнительным органам государства. Правотворческая деятельность осуществляется обществом, его организациями, а так же объединениями. Правовое регулирование общественных отношений осуществляется с конкретными, четкими, определенными целями, такими как :юридическими и социальными. Юридические цели предоставляют защиту и охрану прав, свобод и законных интересов граждан, общества и государства от всевозможных нарушений, а также осуществление в обществе стабильного правопорядка. Что касается социальных целей правового регулирования, то о них можно сказать следующее : данные цели направлены на создание всех необходимых условий для полноценного развития общества. Стоит заметить, что социальные и юридические цели могут быть реализованы лишь при условии, что они воплотятся в конкретные правоотношения. Таким образом, можно сделать вывод, о том, что основной целью правового регулирования является, прежде всего, установление такого порядка в обществе, который бы максимально соот-

ветствовал предписаниям правовых норм, существующим в них принципам социальной справедливости.

Говоря о правовом регулировании, необходимо рассмотреть его механизмы, понять структуру, так как успех деятельности, касающийся государства и его органов в области правового регулирования общественных отношений, заключается не только в грамотном понимании границ правового регулирования, но еще и в творческом использовании в данных целях наиболее действенных правовых средств. К составным частям механизма правового регулирования можно отнести : юридические нормы, нормативно-правовые акты, акты официального толкования, юридические факты, правоотношения, акты реализации права, правоприменительные акты, правосознание и, конечно, режим законности. Каждый из названных элементов, по–своему воздействует на поведение людей и общественные отношения, применяя определенные способы и инструменты, выполняя свои регулятивные функции. Нормы права выступают в качестве образца модели поведения в правовых отношениях. Это и есть исходная база правового регулирования общественных отношений. Нормы права – это основа всего механизма правового регулирования. Все остальные его элементы являются второстепенными, предусмотрены нормами права и носят уже косвенный характер. Как правило, правовое регулирование включает в себя три стадии. Первая стадия - издание нормы права и ее общее воздействие (регламентация общественных отношений). На этой стадии формируются правовые нормы, определяющие поведение людей, направляющие его в соответствии с потребностями общественного развития. Что касается второй стадии, то это действие правовых норм, на основе которых возникают уже субъективные права и юридические обязанности у конкретных субъектов. На этой стадии происходит уже индивидуализация прав и обязанностей, применяющиеся к конкретной ситуации. После наступления обстоятельств, которые предусмотрены нормами права и называющиеся юридическими фактами, образуются индивидуализированные отношения, у участников которых возникают конкретные права и обязанности. Третья стадия - реализация субъективных юридических прав и обязанностей, воплощение их в конкретном, фактическом поведении участников общественных отношений. Данная стадия может занимать достаточно длительный временной период.

Таким образом, проанализировав все вышесказанное, можно прийти к выводу о том, что правовое регулирование представляет собой целенаправленное воздействие правовых средств на поведение людей и общественные отношения. Правовое регулирование так же предполагает активную деятельность как всего общества, так и отдельно взятого человека в процессе создания и применения права. Система общественных отношений, регулирующаяся правом, разно-

образна и довольно сложна, так как она подразделяется на всем известные уже сферы: политическую, экономическую, социальную. Немаловажное значение играет и предмет правового регулирования, который должен быть четко определен, в целях избегания угрозы возникновения произвола в обществе или тоталитарных режимов. Общественные отношения, находящиеся в сфере правового регулирования, отличны друг от друга и именно поэтому наблюдаются различия в методах, способах юридического воздействия. Разделение юридической деятельности на публично-правовую и частноправовую связано с разнообразием методов, способов, типов правового регулирования. Если вновь упоминать о механизме правового регулирования общественных отношений, то из этого следует, что это система юридических средств (нормы права, нормативно-правовые акты, правоотношения и другие), с помощью которых и осуществляется правовое регулирование. Правильное осознание границ правового регулирования общественных отношений и использование наиболее действенных юридических средств – вот основы успешной деятельности государства, которые помогают поддерживать стабильность во всем. Несомненно, что исследование механизма правового регулирования наделяет законодателя набором оптимальных юридических средств и правовых механизмов, для наиболее эффективного решения общественных задач.

Фурлова В.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Аксенова М.А., к.э.н., доц.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ ЧЕРЕЗ МЕХАНИЗМЫ СОЦИАЛЬНОГО ПАРТНЕРСТВА

Важнейшим механизмом регулирования общественных трудовых взаимоотношений в государстве становится социальное партнерство, обосновавшее собственную эффективность в промышленных странах Запада. Партнерские взаимоотношения в любой из них обладают собственной спецификой, предопределенною историческими, национальными и другими отличительными чертами. Далеко не все из данного опыта имеет возможность быть применимой в РФ, однако принимать во внимание мировую практику может быть полезно.

Социальное партнерство - это такая концентрация культурных социальных взаимоотношений, обеспечивающая координирование

и охрану интересов работников, работодателей, предпринимателей, различных социальных групп, слоев, их общественных объединений, органов государственной власти, местного самоуправления на базе договоров, соглашений, достижения консенсуса по важнейшим направлениям социально – политического и экономического развития.

Главными мишенями социального партнерства представлены - координирование и охрана интересов различных социальных групп, слоев и классов, содействие решению важных финансовых, общественных и политических проблем, углублению демократии, развитию правового государства, открытого демократического гражданского общества. Стратегия социального партнерства никак не ограничивается областью социально-экономических или трудовых взаимоотношений. Ее осуществление сопряжено с ролью в подобном процессе общественных объединений, выступающих за интересы различных социальных групп, слоев, органов государственного управления и местного самоуправления, принятием и выполнением договоров и соглашений, политических решений.

Современное социальное партнерство – это:

1) новый вид мышления, социальной психологии, в центре которых находиться человек и общечеловеческие ценности;

2) реально складывающаяся и сформировавшаяся концепция взаимоотношений среди классов, социальных групп и слоев, в которых приоритет принадлежит общенациональному согласию, недопущению того, чтобы разные социальные группы общества истощали себя в противостоянии;

3) метод, модель общежития людей, позволяющие решить образовавшиеся среди людей противоречия, осуществлять и защищать их особый круг интересов не на путях разрушающего противоборства, а при поддержки созидательного консенсуса, обоюдного учета заинтересованностей, поиска и пребывания цивилизованных методов их осуществления;

4) главное направление социальной политики государства;

5) совокупность органов, организаций, формируемых из представителей сотрудников наемного труда, работодателей и государства для урегулирования социальных трудовых взаимоотношений.

Социальное партнерство – это взаимообусловленность, взаимоувязка интересов разных групп общественно - разделенного общества в целях достижения политической стабильности. Как общественное явление социальное партнерство тесно связано с осуществлением власти.

Договорное регулирование в экономически развитых странах основывается на конкретно организованную систему взаимодействия его соучастников: сотрудников, нанимателей и страны в це-

лом. Вслед за там, оно захватило прочные позиции, государство удовлетворяет, обеспечивает и регулирует выполнение наименьших общепризнанных мерок, имеющих отношение к уровню жизни, условиям и оплате труда, социальной защите населения. Как правило, это закреплено в нормативно-правовых актах. Работодатели, профсоюзы и иные члены партнерских взаимоотношений в коллективных договорах учитывают комплекс социально-трудовых норм на уровне, не ниже определенного законом. Подобная концепция трехсторонних общественных трудовых взаимоотношений дает возможность в основной массе случаев предупреждать значительные социальные конфликты, формируя прочную базу с целью стабильного формирования экономики.

Процедура формирования социального партнерства сталкивается с большим количеством проблем. Главное, отсутствовала правовая основа, потому как ФЗ от 30.06.2006 г. №90-ФЗ "О коллективных договорах и соглашениях" не отражал процедуру взаимодействия сторон социального партнерства в стране. В связи с этим были приняты меры по выработке согласованной политики правового регулирования социально-трудовых взаимоотношений на всех уровнях, включающей в себя разработку ряда нормативных документов по коллективно-договорному регулированию трудовых связей.

В рамках данных соглашений работают комиссии содействия занятости населения, ведется активная работа согласно квотированию рабочих мест, по организации общественных работ и временной занятости подростков, по обеспечению реализации прав инвалидов войны и ветеранов труда, многодетных и малообеспеченных семей и другое.

В трехсторонних соглашениях орган исполнительной власти или местного самоуправления, выступающий от своего имени и в пределах своей компетенции, не несет никакой ответственности за выполнение достигнутых договоренностей и за уклонение от участия в переговорах. Законом «О коллективных договорах и соглашениях» ответственность для этих органов не установлена.

Устройство социального партнерства, консолидирующего государства, бизнесменов и населения около основных задач в принципе выглядит следующим образом:

1) по взаимоотношению к обществу государство берет на себя осознанную ответственность за социальные гарантии, получая взамен легитимность власти и общественную поддержку;

2) по отношению к бизнесу государство обеспечивает гарантии прав собственности, благоприятный предпринимательский климат, поддержку российского бизнеса во внешнем мире, получая взамен поддержку со стороны национального капитала, строгое соблюдение установленных государством норм и правил;

3) баланс между обществом и капиталом строится по принципу: социально ответственное поведение предпринимателей в обмен на общественную поддержку его интересов, целей и действий. Успех социального партнерства определяется многими условиями.

Тем не менее существуют обстоятельства, без которых оно просто не функционирует. Главным соучастником треугольника социального партнерства является институт гражданского общества: совокупность добровольных общественных объединений, профессиональных союзов, благотворительных и других организаций. Участие в добровольных объединениях - не только проблема частных интересов, желания и возможности самореализации. Это вопрос взаимоотношений личности и государства.

Пользуясь свободами и правами, граждане одновременно принимают на себя и ответственность, определенные обязательства по охране своих прав в том числе социальных. Чтобы голосовать ответственно, граждане должны быть информированы о том, какие наиболее важные проблемы стоят перед обществом. Ответственность за то, чтобы эти проблемы были сформулированы и представлены государству и капиталу во многом несут именно общественные объединения. Участвуя в их работе, граждане принимают ответственность за собственную информированность, принимают обязательства быть толерантным по отношению к другим точкам зрения.

Это и есть феномен успешного цивилизованного поведения - движущая мощь социального партнерства. Прогрессивное восприятие роли денежных средств в треугольнике социального партнерства не сводится к благотворительности. Содействие бизнесменов в решении социальных проблем в настоящее время определятся экономической целесообразностью подобных расходов.

Инвестируя в человеческий капитал, в инфраструктуру городов, транспортные коммуникации и связь, бизнесмены извлекает солидный доход. Цель государства - сформировать правовые и финансовые стимулы для формирования этой деятельности. Задача профессиональных и общественных союзов - завлекать капитал в решение насущных социальных проблем и извещать государство о состоянии сотрудничества. Главной задачей РФ всегда было поддержание баланса и диалога между различными социальными слоями и группами населения.

Числова А.Г.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Ломакин С.С., ст. преп.

ПРОБЛЕМА ВЛАДЕНИЯ, ПОЛЬЗОВАНИЯ И РАСПОРЯЖЕНИЯ ОБЩИМ ИМУЩЕСТВОМ СУПРУГОВ

Имущественные отношения супругов в настоящее время достаточно интересны для рассмотрения как на законодательном уровне, так и среди повседневных правоприменителей, поскольку большинство людей, которые состоят в браке очень часто сталкиваются с проблемой реализации прав на общее имущество, в связи с чем часто возникают неблагоприятные правовые последствия.

Данная проблема достаточно актуальна для рассмотрения, так как в настоящий момент существует очень много споров, связанных с владением, пользованием и распоряжением общего имущества супругов, которое было приобретено в зарегистрированном браке.

Супруги имеют равные права на приобретенное ими совместно имущество, вне зависимости от того, за чьи денежные средства и на какое имя оно было приобретено.

В Российской Федерации существует следующие режимы имущества супругов - законный и договорной. Тем самым у них появляется право выбора между ними. Законный режим выражается в том, что супруги имеют право общей совместной собственности на все имущество, нажитое в зарегистрированном браке.

В брачном договоре определяется порядок реализации прав по владению, пользовании, распоряжению имуществом супругов как браке, так и в случае его расторжения.

Владение, пользование и распоряжение имуществом, которое находится в совместной собственности супругов реализуются при достижении согласия между ними.

Согласие – это волеизъявление одного из супругов, которое доводится до сведения другому супругу или его контрагенту по сделки о распоряжении общим имуществом.

Во многих случаях владение и пользование не затрагивают проблему сохранности имущества, в отличие от распоряжения, при котором общее имущество супругов переходит к другим лицам. Такой переход может затронуть интересы или нарушить права кого-либо из супругов.

Например, супруг, который совершает сделку по распоряжению имуществом, ранее получил согласие другого супруга на совершение этой сделки. Такое согласие может быть получено только при условии того, что отношения между супругами будут доверитель-

ными. Но бывают и другие ситуации, когда между супругами такие отношения отсутствуют, в этом случае интересы другого супруга подлежат защите.

Законодатель закрепил особые правила для совершения сделок с недвижимым имуществом.

Если один из супругов совершает сделку по распоряжению недвижимым имуществом либо сделку, требующую нотариального удостоверения и (или) регистрации в установленном законом порядке, то необходимо получить нотариально удостоверенное согласие другого супруга[1].

В случае отсутствия нотариально удостоверенного согласия, супруг может обратиться в суд с заявлением о признании такой сделки недействительной. Таким образом, имущество, нажитое супругами во время брака, составляет их совместную собственность.

Отличительным признаком совместной собственности является ее бездолевой характер, что предполагает право каждого из собственников на имущество в целом. Оба супруга как участники общей совместной собственности в равной степени являются собственниками всего нажитого ими имущества, наделены одинаковыми правами на него.

Такие правомочия, как владение, пользование и распоряжение имуществом, которое находится в общей собственности супругов, осуществляются при наличии взаимного согласия между супругами.

Если один супругов заключает сделку, которая связана с распоряжением совместным имуществом, то подразумевается, что второй супруг об этом знал и дает такое согласие (только для движимого имущества).

[1] Семейный кодекс Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации от 29.12.1995 г. № 223-ФЗ: принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 8 декабря 1995 г. (в ред. от 30.12.2015 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1996. № 1. Ст.16// Справочно-правовая система «Консультант Плюс» дата посещения: 5 февраля 2015 г.

Шеламова Ю.Д.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Рыжкова И.Д., к.ю.н.

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРИНЦИПОВ ТРУДОВОГО ПРАВА И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Принципы трудового права – это основные общие начала, на которых базируются трудовые отношения. Из данного определения можно сделать вывод, что принципы имеют большое значение для трудового законодательства, определяют его сущность и содержание. Именно общие начала являются фундаментом для других норм, регулирующих сферу трудовых отношений. Необходимо, чтобы существующие правовые основы были просты и понятны в применении и добросовестно реализовывались на практике субъектами трудового права. Существуют различные классификации принципов трудового права. Одной из самых известных является их деление на общеправовые, межотраслевые и отраслевые[1].

К общеправовым принципам относятся те основные начала, которые свойственны всем отраслям права. Это, например, принципы законности, гуманности, справедливости и т.п. К межотраслевым следует отнести такие принципы, как принцип свободы договора, который характерен для трудового и гражданского права.

В настоящее время нельзя с уверенностью сказать, что существующие принципы трудового права в должной мере защищаются государством и реализуются на практике, поскольку зачастую заметны не столько «пробелы» в правовом аспекте, сколько сложность в понимании правильного смысла принципа, который имел в виду законодатель при написании закона; нежелание субъектов трудовых отношений осуществлять свою деятельность на их основе и соблюдать права «контрагента»; а также действие работодателей с противоправной целью и в обход закона.

Подтверждение вышесказанному выражается в нарушении работодателем, например, принципа, запрещающего принудительный труд. Это довольно часто встречающееся противоправное поведение, которое в современной России постепенно входит в норму и все чаще и чаще остается незамеченным. Данную проблему поможет решить возможность подачи анонимных заявлений в органы, осуществляющие надзор за деятельностью организаций, для проведения проверок, выявления нарушений и восстановления социальной справедливости (как это возможно за рубежом).

[1] Орловский Ю.П. Трудовое право России. М.: Юрайт, 2012. С. 46.

Еще один принцип, который на практике неоднократно не соблюдался, - это запрещение дискриминации в сфере труда. Данный принцип тесно связан с принципом равенства прав и возможностей работников, и было бы целесообразно объединить их в один, пояснив что именно он обозначает. Следует также перечислить в ТК РФ виды дискриминации для буквального понимания их смысла и уменьшения связанных с ними нарушений в трудовых отношениях. Выделяют следующие виды трудовой дискриминации: 1. дискриминация в заработной плате одних работников или групп работников по сравнению с другими; 2. дискриминация при найме на работу, увольнении с работы; 3. дискриминация при продвижении по службе тех, кто уже работает в организации; 4. профессиональная сегрегация; 5. дискриминация в образовании и профессиональной подготовке[1].

Данные виды дискриминации обычно связаны с расовой или национальной принадлежностью, с уклонением работодателей от приема на работу социально незащищенного населения (инвалиды, молодежь без опыта работы и т.п.), с исповеданием определенной религии, с поддерживанием определенных политических взглядов, личными или родственными связями между работниками и работодателями, с выделением «женских и мужских» профессий и т.п.

Рассмотренное выше нарушение ведет к повышению уровня безработицы, особенно это становится заметно, если дискриминация становится часто встречающимся явлением. Предвзятое отношение работодателей к инвалидам, женщинам и другим социально незащищенным группам населения приводит к маргинальной безработице. Именно государство, на которого в том числе возложены обязанности по защите своих граждан от этого социального явления, не всегда в должной мере может помочь преодолеть данную девиацию, особенно это наблюдается при массовых увольнениях. Таким образом, нарушается принцип защиты от безработицы.

Не единичны случаи, когда работодатели не хотят сотрудничать с работниками из социально незащищенных слоев населения и, следовательно, не содействуют им в трудоустройстве, что также является нарушением принципа трудового права. Ведение государством политики, которая была бы направлена на повышение работоспособности маргиналов, выравнивание возможностей граждан в сфере труда могло бы стать решением выявленных проблем.

При формировании общих начал трудового законодательства новшеством для правовой системы РФ стало введение такого принципа как социальное партнерство. Данное положение подразумевает сотрудничество основных субъектов трудового права непосредствен-

[1] Мазин А.Л. Трудовая дискриминация и управление персоналом // Трудовое право. 2013. №1. С. 80.

но или через созданные ими объединения, представляющие интересы работников и работодателей. Из содержания статьи 24 ТК РФ следует, что данный принцип основывается на равноправии сторон, уважении и учете их интересов, заинтересованности сторон в участии в договорных отношениях и т.д.[1] Социальное партнерство направлено на уменьшение количества конфликтов между работниками и работодателями, сплочение субъектов трудовых отношений для достижения общих целей. Но на практике далеко не всегда происходит воплощение этого принципа в действие. Часто работодатели не заинтересованы в сотрудничестве с работниками, не желают вникать в их проблемы. В таких ситуациях сложно говорить о равноправии сторон и учете интересов. Работники же в свою очередь также часто не стремятся быть социальными партнерами работодателей, ограничиваясь выполнением только своей трудовой функции, что также ведет к торможению производительности труда.

Выявленную проблему, по мнению автора, поможет решить введение поощрительных мер за участие работников в профессиональных союзах и объединениях, повышение уровня доверия к работодателям.

К принципам трудового права, которые не исполняются, следует отнести и обязанность сторон трудового договора соблюдать его условия. Данное положение показывает значимость договора для возникновения трудовых отношений. Соответствующий принцип имеет большое значение для трудового законодательства, поскольку положения трудового договора являются шаблоном для правильного поведения субъектов трудового права в той или иной ситуации, в нем обозначаются функции работников, поэтому соблюдение этих условий – залог отсутствия конфликтных ситуаций или ускорение их разрешения. Не редки случаи, когда работник не выполняет или выполняет недобросовестно предусмотренные трудовым договором обязанности, небрежно относится к имуществу работодателя. Такие явления характерны для лиц, работающих в организациях, где наниматели не выплачивают премии, то есть работник не заинтересован в показателях своего труда. К нарушению данного принципа относится и несоблюдение работодателями обязанностей по отношению к работникам, поскольку первые понимают, что вторые находятся в зависимом от них положении. Обозначенные вопросы разрешились бы при составлении компетентными органами перечней прав и обязанностей работников и работодателей соответствующих видов организаций и предприятий, которые должны быть прописаны в трудовых

[1] Трудовой кодекс Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации от 30 декабря 2001 г. № 197-ФЗ (в ред. от 30 декабря 2015 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2002. № 1. Ст. 24.

договорах, что добавило бы конкретность и буквальность в толковании значения тех или иных положений.

Из всего вышесказанного следует, что на практике часто возникают сложности в применении принципов трудового законодательства. Существуют и другие проблемы применения принципов системы трудового права, которые необходимо разрешать для более эффективного функционирования отношений в сфере труда. Необходимо введение соответствующих мер со стороны государства и иных субъектов трудового права, которые помогли бы в должной мере воплощать их в действительность.

Яшкова Е.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Бочаров А.В., к.ю.н., доц.

Формирование устойчивого гражданского общества в современной России

Гражданское общество, будучи независимой от прямого вмешательства со стороны государства и бизнеса сферой самопроявления свободных граждан, является, в определенном смысле, идеализированной моделью развития и функционирования любого современного социума. Всякое развитое государство, провозглашая себя социальным и правовым, подразумевает укрепление института гражданского общества, и Россия, конечно, не является исключением. Однако в нашей стране этот трудоемкий процесс не просто протекает ожидаемо медленно, но и осложняется целым рядом объективных причин.

Во-первых, не стоит забывать, что на путь формирования гражданского общества Россия вступила значительно позже большинства европейских государств. В Западной Европе выделение гражданского индивидуализма, его отделение от коллективистских черт, заняло не одно столетие. Оно выражалось и в ранних буржуазных революциях, и в распространении парламентаризма, и в ускоренных темпах развития и либерализации экономики, и даже, как отмечает в своей работе «Протестантская этика и дух капитализма» М. Вебер, в философии сектантских религиозных учений, формировавших концепцию индивида[1]. Чем же в это время характеризовалась Россия? Абсолютизмом. Не ограниченной

[1]М. Вебер Протестантская этика и дух капитализма/ Die protestantische Ethik und der «Geist» des Kapitalismus, 1905.

ничем монархией, непоколебимой крепостнической системой, полным контролем над экономикой, жесткой цензурой, безраздельной монополией Православия, расправой с малейшим инакомыслием. Невозможно представить, чтобы в таких условиях могло зародиться свободное гражданское общество, и даже в двадцатом веке, после падения российского самодержавия, об этом не могло быть и речи. Сама идеология пришедших к власти коммунистов предполагала унификацию общества и общественного сознания, недопустимую для общества гражданского, в котором высшей ценностью является личность, а основой ее развития – раскрепощение человеческого сознания. И, конечно, в эпоху СССР, особенно в первую ее половину, не приходится говорить ни о рыночном регулировании экономики и институте частной собственности, ни о разделении властей и политическом и идеологическом плюрализме, ни о децентрализации власти и свободе слова, совести, печати. А ведь именно эти факторы являются основополагающими предпосылками формирования гражданского общества. Таким образом, полноценное становление гражданского общества в нашей стране началось лишь после окончательного падения коммунистической идеологии и развала СССР. Прошедшее с этого момента время – ничтожно малый срок, для того, чтобы в достаточной мере развить такую сложную в политическом, экономическом и социальном плане систему, как гражданское общество.

Но не только процесс исторического развития нашей страны затормаживал становление гражданского общества – препятствий достаточно и в современной России. Одной из основных преград следует считать низкий уровень правовой и политической культуры населения, который в свою очередь находится в прямой зависимости от уровня образования в стране. Человек, не знающий своих прав и обязанностей, не следующий букве закона, не способен стать структурной единицей такого сложного и точно организованного механизма как гражданское общество. И, разумеется, нельзя жить в обществе и быть при этом вне политики, точно так же как нельзя жить в обществе и быть свободным от него[1]. Функционирование гражданского общества подразумевает высокий уровень социальной активности граждан, которая, конечно, не будет проявляться в условиях необразованности и не понимания происходящих политических, правовых, социальных явлений.

Кроме того, гражданское общество существует в условиях рыночной экономики с ее особым аппаратом регулирования и развитым малым бизнесом, предпринимательством. С последним, к слову, в нашей стране все совсем не просто. И хотя, по инициативе президента[2], за по-

[1]Ленин В.И. Партийная организация и партийная литература // Новая Жизнь – 13 ноября 1905 - №12

[2]Послание Президента России Федеральному собранию Российской Федерации. 4 декабря 2014 г. // URL: http://www.kremlin.ru/event/president/news/47173/videos

следний год малый бизнес получил несколько значительных преференций, его по-прежнему нельзя назвать основой российской экономики. К тому же, институт частной собственности, играющий важнейшую роль в гражданском обществе, в нашей стране еще недостаточно развит – последствия политики коммунизма. Безусловно, государство стремится решить эти проблемы, но, пока они стоят столь остро, полноценное существование гражданского общества невозможно.

И, конечно, важнейшим условием существования гражданского общества является по-настоящему демократическое государство, выступающее гарантом реальных прав и свобод всех членов социума. Американские исследователи М.Фоули и Б.Эдвардс отмечали: «Там, где государство невосприимчиво, его институты недемократичны, а его демократия плохо реагирует на требования граждан, характер коллективных действий будет кардинально иным, чем при сильной и демократической системе. В таком обществе государственная политика сводит на нет усилия граждан организоваться для достижения каких-то гражданских целей - иногда путем открытого подавления, иногда путем простого игнорирования. Тогда возникают все более агрессивные формы гражданских ассоциаций, и все больше рядовых граждан либо вовлекается в активную борьбу против государства, либо впадает в спасительную апатию»[1]. И именно такая «спасительная апатия» является противовесом социально-активному гражданскому обществу, все члены которого принимают самое непосредственное участие в решении общественно значимых вопросов и в законном воздействии на политическую власть государства.

Конечно, решения всех стоящих на данный момент задач по формированию гражданского общества в России невозможно достичь единовременно. Это требует единения усилий общества и государства, ведения грамотной политики, стабилизации экономической ситуации и разрешения существующих социальных противоречий. Однако важно отметить, что руководство страны осознает необходимость создания устойчивого гражданского общества и стремится к реализации сопутствующих решений. Как утверждает президент Российской Федерации Владимир Владимирович Путин: «Без зрелого гражданского общества невозможно эффективное решение насущных проблем людей»[2].

[1]Фоули М., Эдвардс Б. Парадокс гражданского общества // URL: http://old.russ.ru/journal/predely/97-11-25/fouli.htm

[2]Послание Президента России Федеральному Собранию Российской Федерации. 26 мая 2004 г. // URL:// www.kremlin.ru/appears/2004/05/64879.shtml

6. ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ ПРЕСТУПНОСТИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ И МИРЕ: ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ

Бабкина Н.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Чуносов В.С., доц.

Взяточничество на Руси – традиция или преступление?

Многие россияне считают взяточничество чисто русской бедой. Безусловно, это не так, однако в РФ взяточничество на самом деле обычно содержит масштабность, а где традиция - там ритуалы, обычаи. И традиция эта уходит корнями даже не в Российскую империю, а в Русское государство. Ведь ничего не бывает без причины и на пустом месте. Наверное, на вопрос, почему в России так распространено взяточничество, большинство ответит: потому что кругом одно ворье! Или что-нибудь в этом роде. На самом деле проблема в нас самих, в нашем национальном характере.

Взятка имеет определенные исторические корни. Издавна на Руси был дефицит наличных. А строить государство приходилось. На что содержать чиновников? Будущие дворяне получали поместья. Однако поместье - это длительное земельное благосостояние[1]. В перспективе наследственное, как и имеющая свою специфику служба помещиков. Чиновник - это временная должность.

В противном случае он обрастет связями, возрастут злоупотребления. Так что обеспечивать его поместьем, территорией по месту службы маловыгодно. Наравне с поместьем имеется система кормлений, когда жители данной местности сами содержат своего управляющего. Данная концепция и представляет наиболее непосредственное отношение к истории взятки. Проблема заключается в том, что система кормлений равно как способ организации управления формально охватывает период с 13 до 16 в.

Это период объединения и создания государства. Нужно принимать во внимание, что кормление – это никак не беспорядочный грабеж жителей. За нарушения в том числе и неписаных норм права наместника имели возможность и выгнать из города. И князей, случалось, выгоняли!

Кормление оценивалось не столько равно как должность с платой за ее исполнение, сколько равно как материальное вознаграждение за некие заслуги, возможность приобрести содержание.

А уже к содержанию прилагались должностные обязанности.

[1]Яни П.С. Взяточничество и должностное злоупотребление. М., 2012. С. 8.

В данной системе находились и минусы. Прежде всего, злоупотребления властью и пренебрежительность в выполнении прямых обязанностей. Однако, в случае если должность воспринимается равно как «довесок» к содержанию, стоит ли ожидать старанья в работе?

Можно и вовсе «делегировать» обязанности помощника. Возможно, наследственный правитель будет более заботиться о «развитии региона», чем временный управляющий. Однако великие князья отлично осознавали, что постоянные наместники – это явный путь к сепаратизму, с которым и без того все боролись.

Может быть, со временем князей перестало устраивать и качество службы наместников. В любом случае, задолго до отмены кормлений проводились и реформы управления, и ограничения власти кормленцев.

Как любой народный обычай, взяточничество очень жизнестойко. Проблема заключалась не только лишь в мздоимстве госслужащих это само собою, помимо этого, взяточничество с незапамятных времён поддерживалось «снизу».

Вот и получается: берясь за уничтожение коррупции, власть боролась не только с вороватым чиновничеством, но и с народом. А наш народ, как известно, непобедим! Тем не менее, в тот период еще работали компоненты старой демократии. Количество жалоб населения переполнило чашу терпения центральной власти, и «тиран» Иван IV поставил вопрос об отмене кормлений. Поборы заменялись налогами в казну, из которой наместнику выплачивали вознаграждение. Но все это затянулось.

Мощный территориальный рост требует срочных реформ управления. И при всей «общеизвестной» традиционности русского общества, проводятся реформы управления, формально отменяются кормления и местничество. И здесь вмешиваются объективные факторы. На что содержать чиновничий аппарат? Руководство страны все понимало и на многое закрывало глаза.

По крайней мере, и после официальной отмены при Иване Грозном кормлений, они вполне себе присутствуют.

В 17 в. Формируется сама концепция, что же чиновник «кормится» с должности (то есть исполнения прямых обязанностей), а никак не с территории. Не кормится, а служит. Скорее всего, окончательный «ренессанс» кормлений наступил при Екатерине II.

В очередной раз не хватило средств и чиновникам прямо позволить кормиться с дел. Однако опять же, это никак не взятка. На Руси всегда ясно разграничивали взятку от других «дач».

Взяткой читались первоначально лишь посулы[1] – плата за определенное решение дел. Совершенно незадолго до петровской системы рангов аннулировали местничество. Но это все же официальная си-

[1]Богданов И.Я., Калинин А.П. Коррупция в России: социально-экономические и правовые аспекты. М., 2013. - 240 с.

стема, хоть и давняя, отражающая определенную важную часть национального образа мышления. И что же важно, писанная. А народ любовно сохранил и традиции кормления должностных лиц. Более того, к не берущим подношения чиновникам относились скептически. Такие ведь бывали ив периоды кормлений и позже.

Таким образом, проблему борьбы с коррупцией надо сделать частью общенациональной культуры абсолютно для всех и каждого. Нарушителей необходимо отстранять от занимаемых должностей и штрафовать в многократном размере, а кроме того лишать свободы с конфискацией имущества.

Абсолютно справедливым считаю решение о обязательной декларации доходов и расходов чиновников. Это же должно касаться и членов их семей.

Безусловно, было бы странно говорить о моментальном и абсолютном искоренении коррупции в стране, где она существует веками. Тем не менее во многих цивилизованных странах она доведена до минимального уровня и уже не является национальной проблемой.

Наиболее действенными способами борьбы с коррупцией и взяточничеством, на мой взгляд, является достойная, заработная плата госслужащих, сотрудников правоохранительных органов и судов, неотвратимость и суровость наказания за взятку, повышение правосознания, правовой культуры граждан РФ.

Я глубоко уверена, что, только объединив усилия государства и гражданского общества: школы, семьи, средств массовой информации иных институтов мы сможем приблизиться к решению проблемы коррупции в России. Любой житель страны желает жить в России, свободной от разгула преступности и коррупции. Я тоже хочу и полагаю, что так и будет!

Быханова В.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Климов А.С., к.ю.н., доц.

Проблемы религии в уголовном праве

При переводе с латыни слово «религия» означает «особая форма осознания мира, обусловленная верой в сверхъестественное, включающая в себя свод моральных норм и типов поведения, обрядов, культовых действий и объединение людей в организации (церковь, религиозную общину).

Говорить о взаимоотношении политики и религии - это значит, по существу, обсуждать особую, притом важную область многообразных отношений личности и общества Религии в российском законодательстве носит обширный характер. Значение религиозных взглядов в законодательстве.

1. Первой причиной является то, что религия является мировоззрением, точнее сказать системой принципов, взглядов, различных точек зрения, объясняет человеку расположенность мира, помогает определить его место в мире, устанавливает смысл жизни для каждого индивидуально.

2. Вторая причина заключается в утешении человеческой души с помощью религии, подает надежду. Нередко, мы видим, как в трудные моменты своей жизни, в первую очередь люди обращаются к религии.

3. В-третьих, у каждого человека своя точка зрения по поводу религии, и у каждого из нас есть свой религиозный идеал, и в подобие ему человек способен нести какие то определённые начала в общество, руководствуясь своими знаниями.

4. Религия, устанавливая определенные рамки, способна управлять поведением человека. Она может кардинально управлять людьми, сообществами, и целыми государствами, живущими по законам определённой религии.[1]

На сегодняшний день в России нет официальной религии. В статье 14 Конституции РФ утверждено, что Россия, является светским государством[2]. Светским государством признается такое государство, в котором не существует официально закреплённой религии, и не одно вероучение не признается предпочтительным. Исходя их этого определения, мы видим, что церковь и государство отделены друг от друга. Такая же система встречается в ряде стран: США, Франция, и Польша.

Однако, в статье 148 УК РФ, установлено наказание за нарушение прав на свободу совести и вероисповеданий. То есть, государство хоть и отделено от церкви, все равно встает на защиту прав вероисповедающих. Это вызывает определённые споры в законодательстве. Конституция Российской Федерации в ст. 28 гарантирует каждому человеку свободу совести, вероисповедания, включая право исповедовать индивидуально или совместно с другими любую религию или не исповедовать никакой, свободно выбирать, иметь и распространять религиозные и иные убеждения и действовать в соответствии с ними.

Злободневной темой в нашем времени, стала тема о роли религиозных норм в системе современного уголовного права. Не менее важный фактор присутствует в религиозных нормах и канонах. Так как

[1]Орлов А.С., Полунов А.Ю., Шестова Т.Л., Щетинов Ю.А. Пособие по истории Отечества для поступающих в вузы. М., 2007. С.143.

[2]Теория права и государства. Под ред. Манова Г. Н. М., 2011. С.15.

различные религиозные учения обобщают не только культмассовую аудиторию, но и огромное внимание уделяется повседневной жизни людей. В дискуссии авторов можно часто наблюдать проблему, что первично-правовые нормы или же религиозные учения.

В уголовном праве религия тесно связана с экстремизмом. В статье 282 УК РФ под экстремизмом понимается - возбуждение ненависти либо вражды, а равно унижение человечного достоинства. Экстремизм в России «молодеет», причем молодежный экстремизм растет более быстрыми темпами, чем преступность взрослых. На сегодняшний день в юридической науке не выработан единый концептуальный подход к определению экстремизма.

Например, 19 февраля 2012 года в Богоявленском приделе Богоявленского собора в Елохове (Москва) и 21 февраля того же года в храме Христа Спасителя участницами группы Pussy Riot была проведена акция, обозначенная группой как «панк-молебен „Богородица, Путина прогони!“». По материалам выступления был смонтирован и выложен на YouTube видеоролик. Всех их обвинили в хулиганстве по мотивам религиозной ненависти, совершённом группой лиц по предварительному сговору (ч. 2 ст. 213 УК РФ).

Данное преступление вызывает у меня отвращение. Это пример явно показывает «Нарушение права на свободу совести и вероисповеданий» (ст.148 УК РФ). Религиозные объединения и другие различные объединения граждан, должны функционировать только в рамках установленного в РФ правопорядке. Субъекты РФ должны беспрепятственно осуществлять свои права и обязанности, несмотря на принадлежность к любым религиозным объединениям.

Введенная Федеральным законом № 136-ФЗ от 29 июня 2013 года новая редакция статьи 148 Уголовного кодекса РФ (УК РФ) устанавливает уголовную ответственность за оскорбление религиозных чувств верующих. Правовой основой внесения изменений в действующую статью 148 УК РФ явились положения пункта 6 статьи 3 Федерального закона «О свободе совести и о религиозных объединениях», запрещающие воспрепятствование осуществлению права на свободу совести и свободу вероисповедания, в том числе сопряженное с умышленным оскорблением чувств граждан в связи с их отношением к религии[1].

Важно место в данной теме занимают «религиозные чувства». Высказывались даже суждения о невозможности определить, что относится к религиозным чувствам, и об отсутствии в данном понятии правового содержания.

[1]О свободе совести и о религиозных объединениях: Федеральный закон от 26 сентября 1997 г. № 125-ФЗ (с изменениями и дополнениями)// Принят Государственной Думой РФ 19 сентября 1997 года. 1997.

Из всего выше сказанного следует, что религия и закон в сущности представляют разные категории, религия дает сверхъявственную надежду относительно спасения души в «другой» загробной жизни, уголовное же право, рассматривает гражданина, как юридический субъект права, и воздействует на него через государственный аппарат. Так же религия предусматривает уважение и поклонение сверхъестественным существам, а уголовный закон уважает земные авторитеты, то есть государство в лице его судебных органов. В свою очередь нарушение уголовного закона влечет уголовную ответственность и значимые санкции для гражданина, нарушение религиозных норм, в первую очередь влечет страдания души.

Религия не только взаимодействует с другими формами культуры, но и прекрасно дополняет их. Помогает сохранить душевное равновесие. Религиозные нормы служат нравственной оценкой поведению человека, являясь частью всемирного духовного наследия. Закон же, учитывая многообразие религиозных форм, и основываясь на принципе тоталитарности, официально устанавливает гарантированную реализацию права со стороны вероисповедания.

Галкина Е.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Хорьяков С.Н., к.ю.н., доц.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

На сегодняшний день, в условиях развития Российской рыночной экономики, государственно-правового сектора, а также социальных отношений, проблематика противодействия коррупции действительно стала особо актуальной. Но как показывает практика, одну из первых строчек коррумпированных сфер в Российской Федерации, помимо здравоохранения и образования, занимает коррупция в сфере органов государственной власти.

В соответствии с ФЗ "О противодействии коррупции", коррупция – это злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг имущественного характера, иных имуществен-

ных прав для себя или для третьих лиц, либо незаконное предоставление такой выгоды указанному лицу другими физическими лицами, а также совершение деяний, указанных выше, от имени или в интересах юридического лица.[1]

В соответствии с тем же ФЗ, противодействие коррупции в Российской Федерации основывается на принципах признания, обеспечения и защиты основных прав и свобод человека и гражданина, законности, публичности и открытости деятельности государственных органов и органов местного самоуправления, неотвратимости ответственности за совершение коррупционных правонарушений и т. д.

Так как наша тема относится к политической и экономической сферам общества, то хотелось бы затронуть вопрос, касающийся полномочий госорганов в данной сфере по отношению конкретно к бюджету Российской Федерации. Бюджетный Кодекс Российской Федерации освещает основные полномочия Федеральных органов государственной власти в сфере бюджетной политики. Сам же бюджет формируется путем налоговых сборов с граждан РФ. Следовательно, задача госорганов в том, чтобы сохранить и использовать данные средства по назначению, так как они являются общенародными и предназначаются для обеспечения данного же народа. Но проблема коррупции в органах государственной власти состоит в том, что полномочные и компетентные должностные лица путем сокрытия своих действий расходуют данные средства не по целевому назначению, либо по назначению, но с частичным хищением некоторой части суммы. Иными словами – это кража, только государственного масштаба, а она, как и любое преступление, преследуются по закону. В соответствии с частью первой статьи 285.1 и частью первой статьи 285.2 Уголовного Кодекса РФ, нецелевое расходование бюджетных средств и нецелевое расходование средств государственных внебюджетных фондов наказываются штрафами, принудительными работами с лишением права занимать определенные должности, арестами, лишением свободы.

Противоправные действия госорганов с бюджетом государства все же не имеют прямого отношения к коррупции, но, в любом случае, порождают ее. В Уголовном Кодексе РФ данной тематике посвящены статьи 290, 291, 291.1. Важно то, что в статье 290 части 4 существует конкретное разграничение по получению взятки именно лицом, занимающим государственную должность Российской Федерации или государственную должность субъекта, а равно главой органа местного самоуправления.[2]

---

[1]Федеральный закон от 25.12.2008 N 273-ФЗ (ред. от 28.11.2015) "О противодействии коррупции"// Российская газета. 2008. 30 декабря.

[2]Уголовный кодекс Российской Федерации: текст У 26 с изм. и доп. на 15 сентября 2015 г. – Москва: Эксмо, 2015. С. 198- 201.

Также хотелось бы отметить, что мерой противодействия коррупции является запрет дарения лицу, замещающему государственные должности Российской Федерации, субъектов РФ, муниципальные должности, являющемуся государственным служащим, на сумму свыше трех тысяч рублей, изложенной в пункте 3 части первой и части второй статьи 582 ГК РФ,[1] и нормы Кодекса Российской Федерации об Административных Правонарушениях, касающиеся нарушения правил избирательной кампании (статьи 5.16., 5.20., 5.45., 5,47., 5,50. КоАП РФ), а также статья 19.6.(1), в которой говорится о несоблюдении должностными лицами органов государственного контроля (надзора), органов местного самоуправления, государственных и муниципальных учреждений, осуществляющих контрольные функции, требований законодательства о государственном контроле (надзоре), муниципальном контроле.[2]

Коррупция в сфере государственной власти может привести к следующим последствиям: произойдет смещение целей политики от общенационального развития к обеспечению властвования олигархических группировок, уменьшится доверие к власти, вырастет ее отчуждение от общества. Тем самым ставятся под угрозу любые благие начинания власти. Также может упасть престиж страны на международной арене, вырасти угроза ее экономической и политической изоляции. Снизится политическая конкуренция. Граждане разочаруются в ценностях демократии. Уже сейчас возникает угроза разложения демократических институтов. Увеличивается риск крушения нарождающейся демократии по распространенному сценарию прихода диктатуры на волне борьбы с коррупцией.

Коррупция – это явление, которое масштабно развивается в России, начиная с 17 века, а берет истоки в гораздо более ранние сроки. По данным социологического опроса, опубликованного на сайте провэд.рф, 92% из 100% опрошенных респондентов России отметили, что они хотя бы раз в жизни давали взятку. То есть, для среднестатистического российского гражданина взятка - совсем не экстраординарное явление.

Говорить о том, что современные чиновники не умеют работать обходясь без противозаконных действий, потому что они плохо образованы и бессовестны, с одной стороны – верно, но с другой – в России коррупция – действительно тенденция, а конкретные пути борьбы с ней, ее искоренение, на наш взгляд, зависят от полнейшего перевоспитания нации, от смены мировоззрения, возможно идеологии и кон-

[1]Гражданский кодекс Российской Федерации. Части первая, вторая, третья и четвертая. – Москва: Проспект, КноРус, 2015. С. 249.

[2]Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях. – М.: РИПОЛ классик; Издательство «Омега - Л», 2015. С. 33 – 44.

цепции управления государством в целом. Но применение данных мер с трудом представляется возможным, так как это воплощаемо только при воссоздании абсолютно нового государства, которое представляется утопичным. Поэтому реальным методом борьбы с коррупцией в органах государственной власти является усовершенствование законодательства о противодействии коррупции, повышение заработной платы чиновникам, разного рода льготы, а также добросовестное исполнение обязанностей как чиновничьего аппарата, так и лиц, осуществляющих правосудие.

Данилова А.П.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Чуносов В.С., к.ю.н., доц.

СРЕДСТВА БОРЬБЫ С КОРРУПЦИЕЙ: ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ АЗИАТСКИХ СТРАН

Коррупция стала в нашей жизни неким разрушающим фактором, поскольку в ходе этого процесса наметилась тенденция, способствующая стагнации экономики, подрыванию доверия к властным структурам, трансформации человеческих отношений, словом, это нанесение непоправимого урона имиджу и престижу страны. Таким образом, все перечисленное в совокупности и является сущностью и основой коррупции.

Можно смело сказать, что история коррупции уходит вглубь развития человеческой цивилизации. Так в Индии, еще 2500 лет назад Каутилья, главный министр императора Чандрапурта Маурия, обозначил в книге «Арташастра» неразрывную связь коррупции и управленческого аппарата: «Как невозможно не попробовать вкус меда или отравы, если они находятся у тебя на кончике языка, так же для правительственного чиновника невозможно не откусить, хотя бы немного от царских доходов»[1]. Чередовались эпохи, менялись люди, появлялись и исчезали с мировых карт целые государства, однако коррупционные процессы дошли до нас практически в первозданном виде. Поэтому, даже сейчас, для современного человека, коррупция – это, прежде всего термин, обозначающий использование должностным лицом своих властных полномочий и доверенных ему прав, а также связанных с этим официальным статусом авторитета, возможностей,

[1] Кузовков Ю.В. Мировая история коррупции. М.: Издательство Анима-Пресс, 2010. С.7.

связей в целях личной выгоды, противоречащее законодательству и моральным установкам.

Проблема борьбы с коррупцией всегда была актуальной для общества. Страны, исходя из их экономического, культурного и политического развития, имеют несколько коррупционных моделей: азиатскую, африканскую и западную; а также различные средства борьбы с коррупционными процессами.

Западная модель, присущая нашей стране, характеризуется тем, что при попустительстве коррумпированного государства теневые и криминализированные сектора экономики достигают могущества, сравнимого с государственным.

Безусловно, что государство, понимая негативные последствия коррупции, разрабатывает собственные меры по ее пресечению. На сегодняшний день в нашей стране принят целый ряд нормативно-правовых актов по противодействию коррупции. Основным законодательным достижением является Федеральный закон от 25.12.2008 N 273-ФЗ "О противодействии коррупции". Однако это не значит, что до 2008 года с коррупцией в России не боролись, просто данный закон является наиболее систематизированным и вобравшим в себя опыт предыдущих лет. В основу определения "противодействие коррупции" законодатель поставил работу федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления, институтов гражданского общества, организаций и физических лиц в пределах их полномочий: по предупреждению коррупции, в том числе по выявлению и последующему устранению причин коррупции (профилактика коррупции); по выявлению, предупреждению, пресечению, раскрытию и расследованию коррупционных правонарушений (борьба с коррупцией); по минимизации и (или) ликвидации последствий коррупционных правонарушений.

Говоря о китайской коррупции, необходимо признать, что данное явление относится к азиатской модели коррупции, для которой она (коррупция) стала обыденным и общественно приемлемым веянием, неразрывно связанным с функционированием государства, как в культурном, так и в экономическом плане. В Китае это усугубляется также и историческим аспектом, поскольку здесь чиновничий аппарат обладает более чем тысячелетней традицией существования как особой привилегированной, иерархичной, самовоспроизводящейся группы и состоять в ней было крайне престижно. На основании этого напрашивается вывод о том, что коррупцию в Китае можно расценивать как своеобразную традицию и рассматривать ее как неотъемлемую часть функционирования государственного механизма.

Также существенным фактом является и то, что в КНР исконно боролись с признаками проблемы, а не с самой проблемой, т.е. с людьми,

вставшими в ряды коррупционеров, а не с источниками возникновения коррупции.

Решив все же искоренить такое пагубное явление, власти КНР объявили о создании принципиально новой антикоррупционной кампании, основывающейся на сочетании профилактических и радикальных мероприятий. Наиболее весомыми значились следующие меры: возрастание и усиление роли воспитания; совершенствование системы руководства; ужесточение непосредственно контроля, а также обеспечение условий для предотвращения и устранения разложения в самих его истоках.

Данная система противостояния коррупции начала приносить свои плоды, но и она, к сожалению, оказалась неидеальной. Радикальные меры привели к тому, что Китай стал мировым лидером по числу выносимых и приводимых в исполнение смертных приговоров. В различных источниках публикуются данные, в которых говорится о ежегодном приведении в исполнение от 2 до 7 тыс. смертных приговоров. Такая статистика наглядно демонстрирует нам, что даже высшая мера наказания не останавливает людей от совершения коррупционных преступлений.

Поэтому совершенно удивительным для многих стран оказывается опыт борьбы с коррупцией в Сингапуре, который также как и Китай принадлежит к азиатской модели коррупции, но является наименее коррумпированный страной в Азии.

Благодаря небольшому экскурсу в историю этой страны, можно убедиться в том, что и в колониальном Сингапуре и во времена его оккупации японцами (1942-1945 гг.), коррупция благополучно расцветала и являлась повседневным явлением. Ее причинами являлись: низкие зарплаты чиновников; наличие возможностей для коррупции (вовлеченность госслужащих в управление доходными отраслями); довольно низкий риск обнаружения фактов коррупции и назначения наказания.

Так чем же объясняется феномен сингапурского противостояния коррупции и за счет чего удалось качественно изменить ситуацию? Итак, можно выделить несколько уроков из опыта Сингапура, позволяющих пресечь коррупцию:

- политическая элита должна быть откровенно заинтересована в снижении уровня коррупции, лидеры страны обязаны подавать пример населению (отрекаясь от предметов роскоши и избегая потворства коррупции в любой форме);

- любой человек, уличенный в совершении коррупционных действий, должен быть наказан, невзирая на его статус и положение в обществе, если будут преследоваться и подвергаться наказаниям только «обычные люди» (как в Китае и Вьетнаме), стратегия борьбы с коррупцией не будет вызывать доверия у населения и, следовательно, не будет работать;

- для эффективной борьбы с коррупцией должен быть обеспечен всесторонний подход, постепенно вводимые меры не принесут успеха (т.е. подразумевается комплексное законодательство, учитывающее предыдущий опыт и устраняющее пробелы принятием соответствующих поправок, а так же антикоррупционное агентство – автономная организация, призванная следить за исполнением законов);

- для снижения возможностей возникновения коррупционных ситуаций, органы власти, особо уязвимые в смысле нарушений, должны регулярно пересматривать принятые процедуры для выявления ненадежных звеньев[1].

Подводя итог вышеизложенному, стоит отметить, что России есть что подчерпнуть из зарубежного опыта борьбы с коррупцией. Однако для победы над ней потребуется сильная политическая воля. Можно долго рассуждать тяжело или легко этого достичь, как нельзя лучше это описал Л.Н.Толстой: «Вся моя мысль в том, что ежели люди порочно связанны между собой и составляют силу; то людям честным надо сделать то же самое». Может эти слова и станут символом борьбы с коррупцией?

Дорохина А.Ю.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Чуносов В.С., к.ю.н., доц.

Опыт борьбы с коррупцией в Великобритании

В настоящее время коррупция является очень важной проблемой не только для Российской Федерации, но и для всех государств. Коррупция – термин, обозначающий обычно использование должностным лицом своих властных полномочий и доверенных ему прав, а также связанных с этим официальным статусом авторитета, возможностей, связей в целях личной выгоды, противоречащее законодательству и моральным установкам. Коррупцией называют также подкуп должностных лиц, их продажность, что типично для мафиозных государств. В России этой проблемой начали заниматься совсем недавно всего два десятилетия, в то время как некоторые страны противодействуют ей несколько веков и имеют большой опыт, который наша страна должна перенимать и применять в своем законодатель-

[1]Джон С.Т. Борьба с коррупцией в Сингапуре: какие уроки можно извлечь? // Журнал нештатных ситуаций и антикризисного управления. 2001. №1. С.32.

стве. Примером такой страны, бесспорно, может стать Великобритания. По данным архива Казначейства Англии и Шотландии самое древнее упоминание о борьбе с коррупцией датируется 1130 годом, инструментом этой борьбы был независимый аудит.

Было два типа аудита. В городах он осуществлялся публично, в присутствии должностных лиц и граждан. Вторым типом аудита была детальная проверка счетов об уплатах управляющих финансами крупных поместий, с последующей «аудиторской декларацией». Оба типа обеспечивали подотчетность государственных и частных должностных лиц, которым вверяли средства. Конечно, не было полной защиты от коррупции, но и не было ее вопиющих проявлений[1].

Во время экономических перемен 1600-1800 годов в Англии было введено понятие независимого аудита, а уже к концу 19 века появляются три основных закона противодействия коррупции.

Закон 1889 года о взяточничестве в публично правовых организациях обозначал основные понятия, в том числе такие как «требование взятки» и «дача взятки» и устанавливал наказания (в зависимости от тяжести преступления – штраф или тюремное заключение на 7 лет, плюс лишение служебных и/или избирательных прав).

Закон 1906 года о предупреждении коррупции «угрожал» тюремными заключениями. Ответственность наступала независимо от мотивов, которыми руководствовался взяткодатель. При этом отсутствие вины у взяткополучателя не исключало ответственности взяткодателя.

Закон 1916 года об исправлении закона о предупреждении коррупции дополнял и расширял второй. Преступления против избирательного права были разделены на две основные группы: наиболее «страшные» были названы «приемы коррупции», менее важные - просто «незаконные приемы». За эти преступления полагалось заключение в тюрьму.

Самым удивительным является то, что данное законодательство действовало в Великобритании вплоть до 2010 года, но еще более удивительно то, что в 2010 году англичане создали не менее универсальный документ, который умещается всего на десятке страниц и касается всех видов коррупции как в государственной сфере, так и в частном бизнесе.

Закон «О противодействии взяткам» вступил в силу в 2011 году. Он оказался одним из самых простых, передовых и одним их самых жестких в мире. Закон предусматривает четыре состава преступления: общие преступления по даче и получению взятки, подкуп должностных лиц иностранных государств и неисполнение коммерчески-

[1]Бочарников И.В. Зарубежный опыт противодействия коррупции. Государственная власть и местное самоуправление. 2014. №9. С. 35.

ми организациями обязанностей по предупреждению взяточничества. При этом общие составы преступления конкретизируются[1].

Основным положением закона является принцип презумпции виновности власти и бизнеса. Согласно положениям документа, компания может быть признана виновной в коррупционной деятельности даже в том случае, если ни один ее сотрудник не знал о факте дачи или получения взятки, и если такого факта не было вовсе. То есть, к возбуждению соответствующего дела приведет только лишь факт неиспользования надлежащей «антикоррупционной процедуры». Процедуры же включают в себя: принятие внутренних положений по борьбе с взятками, учреждение должностей «антикоррупционных комиссаров» и т.п. Дело может быть возбуждено против любой компании, и ее представителям придется самим доказывать невиновность. Максимальный срок лишения свободы – до 10 лет с возможной конфискацией имущества, а признанные виновными компании могут подвергнуться штрафу, верхний предел которого не ограничен.

Революционное «новшество» документа состоит еще и в том, что действие британского антикоррупционного законодательства распространяется далеко за пределы границ собственно Великобритании. К коррупционным преступлениям применяется принцип экстерриториальности. Британский суд может начать производство, если преступление (действие или бездействие) совершено в любом государстве мира гражданином или коммерческой организацией Великобритании или британских заморских территорий; лицом, проживающим на территории Соединенного Королевства и ее заморских территорий; любой компанией, имеющей бизнес в Британии или на заморских территориях.

Если учесть, что большое количество мировых компаний (включая российские госкомпании и их руководство) имеют свои филиалы на Туманном Альбионе, либо аффилированные компании в оффшорных зонах под британским контролем, то можно сказать, что большая часть мировой экономики уже де-факто находится в юрисдикции британских судов. К слову, после принятия закона, некоторые аналитики высказали мысль о том, что данный документ значительно упрощает преследование по коррупционным обвинениям и дает почву для политической и экономической игры. Проще говоря, с его помощью можно «прижать» любую страну – англичане создали удобный инструмент для того, чтобы заставить продать пакет британскому акционеру или привлечь инвестора.

Стоит обратить внимание на то, что в Англии практически полностью отсутствует коррупция среди мелких служащих, врачей или пе-

[1]Караев В.В. Методы профилактики и противодействия коррупции. Общество и право. 2013. №3. С. 27.

дагогов. Но здесь довольно прочно укоренилась коррупция при государственных закупках – используются возможности государственного заказа для получения взятки за выгодный контракт.

Великобритания не любит делиться своей антикоррупционной статистикой, бережет репутацию, хотя англичане очень тщательно следят за своими политиками и даже невинные на наш взгляд нарушения вызывают бурное обсуждение в прессе.

Как бы там ни было, следует отметить главное: в Англии успешно работает принцип презумпции виновности чиновника – «докажи, что приобрел имущество не на взятки», не поручается самим коррупционерам бороться с коррупцией.

Исходя, из всего выше сказанного можно сделать вывод, что наша страна только в начале своего пути, она только формирует свою политику в этой сфере, и было бы замечательно взять все самое лучшее в борьбе с коррупцией разных стран, например, принцип презумпции виновности чиновника Великобритании, и создать сильное антикоррупционное законодательство России.

Емельянова С.Э.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Климов А.С., к.ю.н, доц.

Преступность несовершеннолетних

В настоящее время в России реальную угрозу процессу становления государственности представляют масштабы преступности. С ростом числа общего количества преступлений сильную тревогу вызывает набирающая обороты криминализация несовершеннолетних. Данная проблема, безусловно, требует значительного внимания и разработки необходимых мер для её решения.

В соответствии со ст.87 УК РФ несовершеннолетними признаются лица, ко времени совершения преступления исполнилось четырнадцать, но не исполнилось восемнадцать лет[1]. Считается, что приблизительно в возрасте 13-14 лет у подростков окончательно формируется характер, проявляется упрямство, стремление быть самостоятельными. Однако, в связи с недостатком жизненного опыта, ложной оценкой социальных явлений возрастает угроза неправильного выбора пути и попадания под негативное влияние. Согласно статистике

[1] Уголовный Кодекс Российской Федерации. – Москва: Проспект, КноРус, 2015 – 240 с.

за 2014-2015 гг. по данным Генеральной Прокуратуры РФ число преступлений несовершеннолетними постепенно увеличивается. Рост составил 4,6 %[1]. Наиболее часто совершаются такие преступления, как разбойные нападения, грабежи и кражи. Основными факторами подростковой криминогенности являются биологический, экономический и социально-культурный.

Подростковый период определяет ряд особенностей психики: её неустойчивость, недопонимание многих социальных реалий, резкая смена настроения, стремление к лидерству. В результате этого, большинство несовершеннолетних стремятся казаться взрослыми, самостоятельными, до конца не осознавая, что их жизненного опыта еще недостаточно для принятия многих решений. В конечном итоге, выражением такого стремления часто является совершение противоправного поступка.

Ученые отмечают, что преступность несовершеннолетних в своей основе – это мужская преступность, на долю девушек приходится около 8% зарегистрированных преступлений[2]. Это можно объяснить психическими, физическими и психологическими особенностями мужчин с большей активностью, энергичностью, жестокостью, властолюбием и другими свойствами.

Значительное влияние на рост преступности оказывает имущественное и финансовое расслоение в обществе. Из-за юношеского максимализма, подросткового желания выделиться, быть непохожими на других, несовершеннолетним требуются определённые материальные средства. Но у всех семей различный доход, следовательно, не каждый подросток может с легкостью удовлетворить свои потребности. Итогом являются грабежи, кражи и разбои, что существенно осложняет криминальную обстановку в стране.

При изучении особенностей личности несовершеннолетних преступников, наибольший акцент необходимо делать на рассмотрение социально-культурных факторов, так как именно бытовое окружение в большинстве случаев влияет на возникновение и развитие криминальных наклонностей. Первостепенная причина, которая, ломает дальнейшую судьбу человека, это отсутствие любви и заботы родителей к детям. Эту же причину конкретно описывают многие криминологи: «Именно неблагополучные семьи – поставщики преступности несовершеннолетних. В таких семьях процветает насилие по отношению друг к другу и к детям. От произвола родителей ежегодно страдает около 2 млн. детей в возрасте до 14 лет. Увеличение случаев же-

[1] http://crimestat.ru/offenses_chart

[2] Криминология: Учебник для вузов/Под общ. ред. д. ю. н., проф. А. И. Долговой. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Норма, 2005. С.790.

стокого обращения с детьми в семьях приводит к вытеснению их на улицы…».[1]

Необходимым направлением деятельности, связанной с борьбой преступности несовершеннолетних является предупреждение преступлений и корректировка законодательства. Необходимо открывать больше специализированных учреждений, в которые смогут обращаться подростки, оказавшиеся в сложной жизненной ситуации. Ни в коем случае нельзя закрывать глаза на положение беспризорников. В РФ принят ФЗ «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних», который определяет первостепенной задачу по выявлению и устранению причин и условий, способствующих этому.[2]

Семья признается в качестве основного института социализации ребенка, поэтому ответственность за них должны нести родители. На мой взгляд, нужно ужесточить санкции в УК РФ. За тяжкое и особо тяжкое преступление, совершенное несовершеннолетним в возрасте до 14 лет, родители должны нести уголовную ответственность, а за небольшой вред и преступление средней тяжести – значительный штраф. После совершения подростком от 14 до 18 лет преступления небольшой и средней тяжести, в обязательном порядке ограничить досуг и установить особые требования к поведению. Исключить освобождение от наказания за тяжкое преступление. В случае повторного совершения преступления небольшой и средней тяжести помещать несовершеннолетних в специальные учебно-воспитательные учреждения закрытого типа. Но Все нормативно – правовые акты не должны противоречить друг другу. Так, в соответствии с п.37 Постановления Пленума ВС РФ от 1 февраля 2011 г. № 1, освобождение от наказания в виде лишения свободы, назначенного несовершеннолетнему за совершение преступления средней тяжести, а также тяжкого преступления, с помещением его в специализированное учебно-воспитательное учреждение закрытого типа как принудительной мерой воспитательного воздействия может быть осуществлено судом и позднее в порядке исполнения приговора[3]. Это значит, что нельзя без корректировки исключить освобождение от наказания за совершение тяжкого преступления, как предлагалось ранее.

---

[1] Криминология: учебник/под ред. В.Н.Кудрявцева и В.Е.Эминова. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Норма, 2009. С.570.

[2] Федеральный закон от 24 июня 1999 г. N 120-ФЗ "Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних" (с изменениями от 13 июля 2015 г.)

[3] Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 01.02.2011 № 1 (ред. от 02.04.2013) «О судебной практике применения законодательства, регламентирующего особенности уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних».

В заключение, требуется сказать, что для предупреждения преступности несовершеннолетних, необходимо формировать ценностные ориентиры подростка на всех социальных уровнях: индивидуальном, семейном, школьном и общественном. Задача состоит, прежде всего, в недопущении распространения влияния несовершеннолетних преступников на других подростков и пополнения ими рядов взрослых преступников-рецидивистов.

Золотухина Ю.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Кузнецова Н.Н., ст.преп.

Причины преступности

Одна из наиболее важных составных частей науки криминологии - это причины преступности. Проблема причин преступности является центральной, и самой спорной из всех криминологических проблем. Самое главное в определении преступности это узнать, почему одни люди совершают преступления, а другие воздерживаются от противоправных деяний, и таким образом принять соответствующие меры для профилактики либо сдерживания преступности.[1]

В нашей стране рост преступности занимает высокий уровень, который приводит к негативным последствиям в жизни общества. В этой связи весьма актуальной задачей становится анализ происходящих процессов, причин преступности и различных негативных явлений.

Преступность проявляется через определенные рамки уголовного закона, поступки людей. Общие причины преступности нельзя связывать с социальными «источниками» например как, низкий уровень жизни, употребление алкоголя, неразвитость производства, низкий уровень населения, его необразованность и т.д.

Изначально представление о причинах преступности носило теологический характер, который разрабатывался в средние века Августином, Ф. Аквинским и др. Теологические понятия преступности характеризовались как общественно опасное деяние с происками дьявола, когда человек отвернулся от бога, либо оказался во власти дьявола (сатанизм).

[1] Антонян, Ю. М. Почему люди совершают преступления : причины преступности. М., 2006.

Однако уже в XVIII-XIX вв. представители классических криминологических школ (Ч. Беккариа, Ф.Лист, А. Фейрбах., И. Бентам и др.) решительно отвергли данные взгляды. По их мнению, преступление – это следствие сознательного поведения человека, который обладая полной свободой воли, осуществляет выбор варианта своих действий. Сам же этот вариант предопределен тем, насколько человек усвоил нравственные правила жизни.[1]В рамках классической школы развивались представления о преступности, причины и меры социального контроля.

Следующий шаг в изучении причин преступности – это появление в криминологии антропологической теории, одним из первых представителей стал итальянский тюремный врач-психиатр Ч. Ломброзо. Проведенные им исследования личности преступников, совершивших преступления привели к формированию так называемой теории прирожденного преступника. Ч. Ломброзе создает типологию к каждому виду преступника, для которого характерны соответствующие черты: убийцы, воры, насильники и мошенники.

Главными идеями этой теории сводились к следующим положениям: преступниками не становятся, а рождаются, причина преступности заложена в самом преступнике, а не в обществе; для врожденного преступника характерны особые физиологические, психологические и даже анатомические свойства.

Несмотря на научную несостоятельность данных положений, подтвержденную многочисленными исследованиями, вряд ли следует оценивать их только негативно. Ломброзо и его последователи впервые уделили особое внимание личности преступников, разработке антропологического метода их идентификации. Да и сама теория прирожденного преступника постепенно формировалась в биосоциальную среду, что наглядно проявилось в трудах последователей Ч. Ломброзо.[2]

Почти одновременно с антропологической теорией развивалась социологическая школа криминологии, появившаяся в 1835 году, представителем которой являлся бельгийский математик Адольф Кетле со своей теорией факторов. Эта теория основана на социальных характеристиках личности преступника, а также результаты статистического анализа преступности и т.д. Основной факт теории заключается в том что, преступность подчиняется определенным закономерностям, а ее изменение зависит от действия разнообразных факторов, например как социальных (безработица, уровень цен, обеспеченность жильем, потребление алкоголя и т.п.); индивидуальных (пол, возраст, раса, психофизические аномалии); физических (географическая среда, время года и т.п.).[1]

---

[1] Смолина Л.В. Краткий курс по криминологии. М., 2008.
[2] Алексеев А.И. Криминология. М., 2003
[1] Малков В.Д. Криминология. М., 2004.

Последователи Кетле расширили (до 170-200) количество факторов, влияющих на преступность. Однако данная теория имела различные недостатки: недостаток ее в отсутствии более точных представлений о степени значимости различных факторов, критериях их отнесения к причинам или условиям преступности.

Благодаря усилиям отечественным ученым разработка проблем причин преступности в последние годы продвинулась вперед. После постановления ЦК КПСС «О мерах по дальнейшему развитию юридической науки…» (1964 г.) криминология была введена в программы юридических вузов. Первый учебник по криминологии вышел в 1966 г.[1]

Заметно оживилась деятельность по изучению преступности и ее причин кафедрами уголовно-правого направления юридических факультетов и институтов.

В последнее время происходит интенсивное развитие социально-психологических исследований в криминологии, которые сосредоточены на более углубленное изучение свойств и признаков лиц, совершающих преступления, причин и механизмов индивидуального преступного поведения. Основоположником является Н.Ф. Кузнецова, она полагает, что причиной преступности является остатки мелкобуржуазной психологии - привычки, интересы, традиции, мотивация. Эти пережитки прошлого выявляются в различных отклонениях (дефектах) психологии индивидов, социальных общностей. Согласно данному учению, преступное поведение является как разновидность сознательного поведения, при условии, что между непосредственной причиной и ее следствием нет промежуточных звеньев, порождается негативными сдвигами в сознании, его деформациями. Негативные социальные факторы влияют на преступность, но их воздействие не непосредственное. Так, по мнению Кузнецовой, внешние обстоятельства сами по себе не могут порождать преступность, а потому и не могут быть ее причинами. Они только формулируют причину либо способствуют совершению преступлений. Факты говорят о том, что преступником становится не каждый человек, все зависит от самого человека, который совершает преступления, и кто уже имел определенные дефекты в сознании.[2]

Ссылаясь на результаты данных исследований, которые подтверждают, что содержание и направленность поведения человека определяется, прежде всего, местом его в системе общественных отношений.

Итак, рассмотрев концепции причин преступности, можно сделать следующие выводы:

1. Мнения ученых расходятся в содержательной характеристике причин преступности.

[1] Криминология: Учебник для вузов. Под ред. А.И. Долговой. М., 2005.
[2] Кузнецова Н.В .Криминология. М., 2010.

2. Сторонники двух концепций придерживаются одного мнения, где источником преступности называют социальные противоречия, деформации.

3. Обобщающим фактором двух концепции является то, что они нераздельно связаны с основной задачей криминологии.

Развитие криминологии показало, что найти одну причину преступности не удалось, поскольку преступления не могут порождаться каким-либо одним явлением.

На наш взгляд, необходимо сделать вывод о том, что не существует единой, универсальной причины преступности но, благодаря этим исследованиям ученых в настоящее время имеется возможность использовать на практике борьбы с преступностью научно - обоснованные и достоверные данные о природе, мотивах и причинах совершения тяжких насильственных преступлений против личности и других правонарушений.

Копаева М.Р.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Южно-Российский институт управления
Научный руководитель – Шатковская Т.В., д.ю.н., доц.

ФОРМИРОВАНИЕ ПРИНЦИПА УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В МЕЖДУНАРОДНОМ ПРАВЕ

В этом году исполняется 70 лет с момента действия Нюрнбергского трибунала. Его значение огромно. Человечество, испытавшее на себе весь ужас деяний гитлеровской Германии, лицезревшее во всех оттенках крови истинное лицо фашизма, дождалось возмездия и убедилось в том, что жестокость не остается безнаказанной. Это является важным с точки зрения морали.

Но если говорить о формальной стороне вопроса, необходимо отметить, что государства, выступившие инициаторами и организаторами проведения трибунала, не стремились к расправе над высшим руководством фашистской Германии по принципу "око за око". Страны-победители осуществили полноценный судебный процесс, проведя при этом титаническую работу с учетом ранее сложившихся международных норм.

Нюрнбергский трибунал стал отправной точкой в формировании новой отрасли права - международного уголовного права, а так же привнес различные инновации в другие отрасли международного права. Среди них введение в международную юридическую практику

понятия "тягчайшее международное преступление". Если до войны агрессия представлялась как незаконное деяние, направленное против конкретного государства, то Нюрнбергский трибунал интерпретировал агрессию как тягчайшее международное преступление, направленное против человечества в целом. Такую трактовку закрепляет ряд важнейших послевоенных документов, например, Женевская конвенция 1949 г. "О защите жертв войны" и Римский статут 1998 г. "О создании международного уголовного суда".

Ещё одним значимым результатом Нюрнбергского процесса стало то, что по его прообразу позже были организованы Токийский трибунал, трибунал по Югославии, Руанде.

Одним из главных нововведений стало формирование принципа уголовной ответственности физических лиц за совершение уголовных преступлений, носящих международный характер, отдельно от государства, на котором бы мне хотелось остановиться подробнее, поскольку данный принцип прочно закрепился в различных отраслях международного права и стал своеобразным фундаментом международного уголовного права. Руководствуясь идеями гуманизма, страны-участницы, таким образом, дополнили понятие правосубъектности индивида в контексте его ответственности за совершение международных уголовных преступлений.

Проанализировав историческую и политическую обстановку, можно определить две причины, почему этот принцип был введен в действие. Первый - необходимость восстановления справедливости, а именно для этого и существует правосудие. Важно понимать: когда конкретное государство ведет агрессивную политику, то термин "государство" нельзя квалифицировать как абстрактную самостоятельную единицу, ведь им кто-то командует, осуществляет непосредственное руководство всеми деяниями, совершаемыми "государством".

Другая сторона вопроса носит политический характер и является умелым тактическим ходом. Введение этого принципа являлось дополнительным рычагом умаления суверенитета Германии, поскольку к самому государству уже подразумевалось применение различных санкций, таких как демилитаризация, репарации. Сам факт, что решение вопроса об уголовной ответственности отдельных лиц за совершение международных преступлений осуществляется за пределами государства, гражданином которого является обвиняемый, подразумевает изменение сущности понятия государственного суверенитета и так или иначе ограничения его в определенных рамках.

Во время судебного следствия адвокаты подсудимых неоднократно настаивали на необходимости применения в данном случае принципа ответственности государства и отдельных лиц в контексте ее разграничения. В частности, защитник Альфреда Йодля Герман Ярайсс пытался убедить следствие, что если пакт о ненападении был

заключен от лица непосредственно германского государства, но не отдельных лиц, и впоследствии его нарушила Германия, то и ответственность должно нести государство. Несомненно, государство в данном случае должно понести ответственность международного характера. Применять же к нему нормы уголовного права представляется бессмысленным. И именно на том основании, что в действиях физических лиц, а именно: должностных лиц и агентов государства, содержался состав преступления, квалифицирующий эти действия как нарушения уголовно-правового характера, для данных лиц должна быть предусмотрена уголовная ответственность.

Однако этими аргументами адвокаты не ограничились. Всячески стараясь избавить своих подзащитных от наступления уголовной ответственности, они в своих прениях руководствовались принципом "Nullum crime sine lege", дословно обозначающим "нет преступления, без указания на то в законе". Под этим подразумевается, что в данной ситуации отсутствует нарушение закона как таковое, так как в нормативной базе Германии данные деяния не входят в категорию правонарушений и преступлений. В своей речи главный обвинитель со стороны СССР Руденко представил в противовес этой позиции достойные аргументы. Он заявил, что если в национальном законодательстве нет законов, инкриминирующих деяния власти как преступления, то при вынесении решения необходимо руководствоваться международными нормами, которые нашли отражение в международных договорах и конвенциях и которые признает все цивилизованное человеческое общество. На основании этих норм и был составлен один из важнейших документов - Устав Международного трибунала, где в статье 6 в полном объеме представлен список международных преступлений, подлежащих наказанию.

В ходе судебного процесса встал вопрос - можно ли считать преступлениями действия, совершенные по приказу? Причем речь идет не о каком-то абстрактном приказе, а о приказе влиятельнейшего руководителя, каким был Гитлер. Некоторые обвиняемые заостряли внимание на том, что приказ Гитлера был чем-то неприкосновенным, исполнение которого было обязательной нормой для любого из его подчиненных. В этой связи все подчиненные представлялись суду слепо покоряющимися воле диктатора. Но если рассматривать этот вопрос с точки зрения объективной реальности и здравого смысла, ответ становится очевиден: у подчиненных так или иначе был реальный выбор возможного поведения, и они обладали полной дееспособностью при принятии решений. Статья 8 Устава международного трибунала однозначно определяет - действия подсудимого, совершенные по распоряжению правительства или приказу начальника, не освобождают его от ответственности. Утверждать, что приказы Гитлера не вписываются в эту категорию, крайне абсурдно.

Еще одним условием применения уголовной ответственности к физическим лицам является тот факт, что план германского руководства имел природу заговора, которому свойственно наличие общей объединяющей преступной цели, распределение ролей среди участников, разветвленная структура с разнообразной компетенцией членов, а так же имеет место определенная иерархия и неосведомленность одних лиц о действиях других.

Нередко к наказанию отдельных лиц германского руководства за их деяния вели их собственные высказывания, обличавшие страшные мотивы и преступный характер их деятельности. Это были многочисленные директивы, содержащие компрометирующие материалы, как, например, при рассмотрении дела Бормана, где учитывались его директивы, направленные на дискриминацию евреев, содержащие информацию о превращении НСДАП в полицейскую организацию, занимающуюся бесчеловечным "использованием" мирного населения и военнопленных. Иногда это были каким-либо образом засвидетельствованные беседы или обращения, как в случае с Риббентропом, протокол беседы с Хорти о направлении евреев в концлагеря.

Иными доказательствами против обвиняемых были подписанные ими лично законы и указы, носящие преступный характер. В качестве примера можно упомянуть Гесса - именно он подписал националистический закон "Об охране крови и чести", указ от 14 сентября 1935 г. "О лишении евреев права голоса и права работы в общественных учреждениях. Большую роль сыграли протоколы различных совещаний, в которых принимали участие все обвиняемые.

Но несмотря на то, что Нюрнбергский трибунал считается процессом документов, огромнейшую роль здесь сыграли показания свидетелей. Имели место прецеденты, когда одни обвиняемые при рассмотрении разных дел одновременно являлись и свидетелями против других, как, например, в случае с Вальтером Функом, против которого давал показания Гесс. В большинстве случаев свидетелями выступали люди, работавшие на обвиняемых и непосредственно исполнявшие их приказы (подчиненные Кальтенбрунера, палачи "Тотен Копф" против фельдмаршала Кейтеля), или же лица, имевшие с обвиняемыми непосредственную связь относительно их преступной деятельности (собственники заводов по производству "душегубок" Зауэр, Даймлер, Бенц против Шпеера). Абсолютным шоком для многих участников процесса стало появление в числе свидетелей обвинения фельдмаршала Паулюса.

Несмотря на то, что первоначальной целью трибунала было все-таки стремление покарать виновных в чудовищных преступлениях, совершенных немецким командованием, в ходе Нюрнбергского процесса были вынесены оправдательные приговоры. Причинами их вынесения были не недоказанность вины или несостоятельность

аргументов обвинения, а отсутствие согласия среди судей при принятии решений относительно конкретного подсудимого. Однако именно наличие оправдательных приговоров в последствие дало основание расценивать Международный трибунал не как карательный орган, а как полноценный судебный процесс с привлечением к уголовной ответственности физических лиц с полным соблюдением процессуальных норм.

В ходе проведения Нюрнбергского процесса страны-участницы столкнулись с целым рядом проблем. Главной, конечно же, являлось столкновение двух правовых систем - англо-саксонской и континентальной, вследствие чего имелось достаточно разногласий на всех стадиях и этапах процесса, начиная с формы процессуальных документов и заканчивая вынесением конкретных решений. Следует упомянуть так же, что несмотря на то, что статьей 29 Устава международного трибунала было предусмотрено наличие Контрольного Совета - органа, созданного для обжалования приговора в сторону смягчения, и некоторые осужденные направили свои обращения в этот орган, процесс фактически оказался безаппеляционным, что, естественно, говорит о большом наличии в нем карательной составляющей. На протяжении всего процесса не стоял вопрос о способе получения стороной обвинения представляемых ею доказательств, следовательно, допускалось, что они могли быть получены и нелегитимным путем. Все эти моменты были учтены, проработаны и устранены при организации последующих трибуналов и создании Международного уголовного суда.

Таким образом, опыт Нюрнбергского трибунала говорит о том, что несмотря на огромное количество споров и разногласий, Приговор трибунала является квинтэссенцией мнений представителей четырех великих держав в осуждении действий преступного германского командования и организаций, превращенных по их велению в аппараты беззакония и насилия. Деятельность трибунала является проявлением торжества международного правосудия и является и по сей день постоянным предостережением всем, кто в различных уголках планеты пытается проводить человеконенавистническую политику, политику захватов и агрессии, разжигания военной истерии, создания угрозы миру и безопасности народов.

Крестникова А.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Хорьяков С.Н., к.ю.н., доц.

ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ КОРРУПЦИИ В СФЕРЕ НАРКООБОРОТА

Российская Федерация в настоящее время столкнулась с колоссальной проблемой современности – наркоманией. На сегодняшний день наркотики и психотропные вещества представляют собой серьезную угрозу для всего общества. Каждый год от злоупотребления ими умирают миллионы людей. Незаконный оборот наркотических средств приобрел в последнее десятилетие глобальный масштаб.

С точки зрения права употребление наркотиков и различных психотропных веществ без показаний к применению, относиться к категории юридической ответственности. Законодательством РФ предусмотрена административная и уголовная ответственность за деяния, связанные с незаконным оборотом и употреблением наркотиков. Административное противодействие незаконному обороту наркотических средств имеет целевую направленность. Оно направлено на выявление и устранение причин, способствующих совершению правонарушений с наркотиками и злоупотреблению ими. В качестве мер административной ответственности за совершение правонарушений, которые связаны с незаконным оборотом наркотиков, применятся: лишение специального права, административный штраф, административный арест.

Необходимо отметить, что в современном мире многие негативные явления и тенденции не существуют обособленно, а наоборот – взаимосвязаны и зачастую проявляются одновременно. Наиболее ярким примером в этом отношении выступает взаимосвязь коррупции и наркотиков. Как правило, где нелегально распространяются наркотики, там и пускает свои корни коррупция. Коррупция и наркотики всегда были близкими элементами противоправной деятельности. В ней часто бывают взаимосвязаны наркодилеры, коррумпированные должностные лица органов государственной власти и непосредственно сами наркоманы.

Коррупция в России давно стала проблемой, которая занимает первое месте среди других наиболее острых проблем. В Российской Федерации считается, что основной источник угроз национальной безопасности является деятельность преступных организаций и различных группировок, связанная с преступным посягательством, связанным с коррупцией и незаконным оборотом наркотических средств. Коррупция носит скрытный характер. Порой, жертвы даже не осознают, что пострадали от нее. Измерить реальную степень распространения коррупции нелегко.

На данный период времени, пожалуй, нет ни одного органа власти, где в явном или завуалированном виде не проявлялась бы коррупция. Граждане РФ считают, что коррупционные структуры непосредственно связаны с государственными институтами, которые нацелены лишь на удовлетворение своих корыстных потребностей. Но, не стоит умалчивать тот факт, что и сама власть часто дискредитирует себя громкими коррупционными скандалами и преступлениями. Очевидно, что коррупция стала актуальной проблемой нашего государства, которая разрушает все сферы жизнедеятельности человека и гражданина. Колоссальные доходы от незаконной торговли наркотиками – мощная коррумпирующая сила. Ее последствия могут быть глубокими и повсеместными. Коррупция, которая связана с наркобизнесом, может резко негативно отражаться во-первых, на доверии к органам правосудия, во-вторых, на эффективность их работы, в-третьих, тем самым подрывает правопорядок. Она может нанести мощный удар по легитимности и авторитету других общественных институтов.

Россия оказалась вовлечена в мировой наркотрафик, где ей был отведен так называемый «северный поток». Нет сомнения в том, что сегодня в нашей стране действует очень мощная наркомафия, которая контролирует огромные потоки наркотиков. В связи с этим в противоправную коррупционную деятельность оказываются втянуты сотрудники прокуратуры, полиции, Госнаркоконтроля, судебной системы. Все усилия по борьбе с незаконным наркооборотом сводятся на нет, когда на должностных лиц оказывается колоссальное давление со стороны организованных преступных групп.

Мощным коррумпирующим фактором является возможность получить часть доходов от наркоторговли. Некоторые руководители правоохранительных органов считают, что это является главной силой, толкающей к коррупции сотрудников их ведомств. Огромная прибыль, которая извлекается из незаконной торговли наркотиками, открывает перед преступными организациями возможности для подкупа в широчайших масштабах. Бесперебойные поставки наркотиков практически невозможно обеспечить без коррупции. Сотрудники правоохранительных органов, которые занимаются борьбой с незаконным оборотом наркотиков, входят в группу риска, что касается запугивания, коррупции и шантажа. В обмен на долю выручки, которая идет от получения незаконного сбыта наркотических средств, некоторые должностные лица воздерживаются от применения закона или выполняют эту обязанность недостаточно строго. Кроме того, некоторые должностные лица могут за денежную плату выборочно применять законы или направлять их против конкурентов конкретной преступной группировки.

Таким образом, получается, что те самые органы и механизмы, которые были созданы для того, чтобы ограничивать незаконный оборот наркотиков, нередко ослабевают и теряют свою самостоятель-

ность из-за коррупции. Коррупция может быть, как следствием, так и причиной неэффективности управленческих механизмов. Она расцветает там, где для этого открываются широкие возможности вследствие проводимой политики и действующих норм регулирования и там, где присутствуют слабы контролирующие органы. Следовательно, ее можно рассматривать как прямой результат нелегитимности или неэффективности механизмов и органов управления на различных уровнях. При этом справедливо и обратное – коррупция способна сводить на нет эффективность этих институтов и их жизненно важные управленческие функции. Подпольная наркоторговля может оказывать дестабилизирующее воздействие на национальную экономику, политическую жизнь и все гражданское общество.

Для предупреждения коррупции, связанной с незаконным оборотом наркотиков, можно принять ряд мер, связанных с предупреждением, обнаружением и расследованием таких случаев. В судебных и правоохранительных органах могут приниматься меры по созданию и укреплению множественных структур подотчетности, дисциплинарных процедур и механизмов внутреннего расследования. В процессе предупреждения коррупции необходимо наличие во всех органах власти эффективных и прозрачных объективных систем подбора и найма сотрудников на должность. Все ведомства, участвующие в деятельности по контролю над незаконным оборотом наркотиков, должны обеспечить наличие контроля за работой всех сотрудников, особенно тех, которые подвержены непосредственной опасности коррупции. Необходимо произвести корректировку несовершенных схем оплаты труда, вознаграждения и поощрения сотрудников.

Кусов А.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Климов А.С., к.ю.н., доц.

Генезис развития уголовной ответственности за государственную измену и шпионаж в России в дореволюционный период

История развития законодательства о государственной измене и шпионаже самым тесным образом связана с развитием самого государства, представлениями о его функциях.

Древнерусское право знало следующие виды государственных преступлений: восстание против князя или других феодалов, перевет

(переход на сторону врага), измена, нарушение вассального договора. Наказания: практически всегда смертная казнь[1].

Доопричные (до 1462 г.) Судебники не содержали статей о защите личности князя, хотя совершенно очевидна возможность применения казней за подобные посягательства. Пример - заговор против Ивана III.

В XV–XVI вв. (доопричное время) правовая регламентация политических преступлений была направлена на защиту государства, во всяком случае, не меньше, чем на защиту личных интересов самого государя. Главная цель в борьбе с политическими преступлениями заключалась в поддержании государственной стабильности, хотя внешним выражением ее была и устойчивость самой короны. Распадается былая идея служения государя государству, и государство Российское рассматривается как вотчина. С тех пор и до 1917 года в менталитете русского народа вбивали, что замысел или деяние против царя, отечества и веры - одно целое.

В XV в. совершенствовались понятия политической преступности. Летописные и законодательные источники характеризуют «измену» как переход на сторону политических противников власти. Поэтому изменниками считались не только соотечественники, но и другие народы, нарушившие верность и клятвы правителю Москвы. «Измена» аналогична «перевету». Но Судебники 1497 и 1550 гг. сделали шаг вперед в сравнении с Псковским кодексом. Государственная власть Москвы нуждалась со времени своего возвышения в правовой регламентации любых действий против себя. Судебник 1550 г. в статье 61 не дал каких-либо принципиальных новшеств в регламентации политической преступности. Он отреагировал на защиту государственных интересов усилением борьбы с должностным корыстолюбием и взяточничеством.

30 марта 1716 г. Петром I был утвержден первый военно-уголовный закон - Артикул воинский. В артикуле содержались толкования каждой статьи[2]. Умысел на государево здоровье наказывается наравне с оконченным деянием, умысел на жизнь господина - наравне с покушением. Воинский устав расширяет наказание за умысел в преступлениях против Величества. На первое место среди преступлений было поставлено всякое выступление против жизни, здоровья, чести государя. Подробно говорилось об измене. За политические преступления была установлена, как правило, смертная казнь.

В Уложении о наказаниях уголовных и исправительных 1845 года раздел 3 «О преступлениях государственных» включал главу 2 «О

[1] Кринец А.И. История Русской Правды: учебник / отв. ред. Е. А.Суханов. СПб.: Наука, 2008. С. 57.

[2] Большая Российская энциклопедия. Том 1 / отв. ред. Е.А. Суманов. М.: Магнит, 2006. С. 37.

бунте против власти верховной и государственной измене». Второе отделение 2 главы именовалось «О государственной измене и преступлениях против народного права». Первая статья этого отделения (кстати, под номером 275) регламентировала перечень деяний, относящихся к государственной измене: умысел на предательство государя и интересов государства, подстрекательства к войне против России, военные преступления. Уголовно наказуемыми были также следующие деяния: открытие какой-либо тайны иностранным, хотя и не враждебным России, державам, сообщение им документов стратегического и оборонного характера; тайная переписка с иностранными правительствами или подданными неприятельских государств, хотя и без намерения вредить своему отечеству.

Ответственность за военный шпионаж, как одну из форм государственной измены, хотя и была введена в действие Законом от 20 апреля 1892 года, но перечень действий, подпадающих под действия этого Закона, был узок.

Уголовное уложение 1903 года в главе 4 «О государственной измене» охватывало перечень деяний, так или иначе связанных с взаимоотношениями России и иностранных государств. Имея в виду специфику конкретных форм государственной измены, в литературе того времени было принято выделять измену военную, дипломатическую и общегражданскую.

В 1912 году в России был принят самый прогрессивный в Европе законодательный акт, направленный на правовое обеспечение защиты государственной тайны и противодействие иностранному шпионажу. Закон от 5 июля 1912 года «Об изменении действующих законов о государственной измене путем шпионства в мирное время» значительно расширил понятие государственной измены (путём шпионажа), изменив, с одной стороны, изложения некоторых статей Уголовного уложения, а с другой стороны, ввел в действия ряд новых карательных постановлений, предусматривающих уголовную ответственность за некоторые виды шпионажа, ранее уголовно ненаказуемые. Согласно новому закону, шпионаж теперь рассматривался как самостоятельное преступление, а не как один из семи видов государственной измены.

По закону 5 июля 1912 года (ст. 111) одно вступление в соглашение с правительством или агентом иностранного государства уже составляет преступление. Наказание повышается, если субъект преступления является должностным лицом (ст. 111), или если действие совершено во время войны (ст. 118). Кроме военной измены, существовала дипломатическая измена. Субъектом этого преступления может быть уполномоченный России или служащий в других государствах, передавший тайные сведения или совершивший действия, направленные во вред России. Такого рода преступления не принад-

лежали в те времена к числу часто совершаемых; так в России за 1908 г. не было ни одного случая. Шпионаж же составляет исключение, и эти преступления совершались чаще[1].

Подводя итог, можно отметить, что законодательство XVII - начала XX веков продолжило линию, направленную на обеспечение оптимальной дифференциации ответственности за измену. Рассматриваемый период отмечается тем, что в его начале правотворец стремился формулировать нормы казуистично, предусматривая самые разнообразные формы изменнических деяний. Затем был взят курс на конструирование абстрактных диспозиций, что свидетельствовало о более высоком уровне законодательной техники.

Мыслицких А.Г.
Академия при Президенте Российской Федерации РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Климов А.С., к.ю.н., доц.

Злоупотребление должностными полномочиями и превышение должностных полномочий

Как известно, в УК РФ предусмотрена уголовная ответственность за злоупотребление должностными полномочиями и превышении должностных полномочий.

Довольно часто можно встретить случаи, когда должностные лица, из своих корыстных побуждений или личной наживы, злоупотребляют полномочиями. Это всё указывает на необходимость исследований и усовершенствования мер по борьбе с проблемой злоупотребления и превышения должностных полномочий.

Впервые уголовная ответственность за превышение должностных полномочий появилась в Соборном уложении 1649 г., но эта норма не раскрывала понятия превышения власти. В связи с этим, Россия ведет целенаправленную политику по противодействию коррупции, которая связана со злоупотреблением и превышением должностных полномочий.

Одна из основных проблем - невозможность доказать факт преступления. Даже не смотря на старания прессы (именно юридической печати) обнародовать факты злостного злоупотребления и превышения должностных полномочий, не удалось и громких уголовных дел по этому поводу не возникло.

[1] Миронов М.П. Шпионаж против России / ред. В.П. Одамов. М.: Армада, 2007. С. 69.

Однако винить в этом Уголовный кодекс РФ бессмысленно. Ведь дело здесь совсем в другом. Дело в отсутствии независимых от этой воли прокуроров и следователей, что еще раз подчеркивает, что данные преступления есть коррупционные преступления политической элиты. Ссылаться на отсутствие в УК РФ правовой базы может лишь тот, кто не знает, что в УК РФ есть строгие нормативно-правовые нормы.

На практике применение статьи 285 УК РФ сталкивается с рядом трудностей, обусловленных как несовершенством редакции, так и в ошибке правоприменителя, привлекающего к уголовной ответственности за злоупотребление должностным полномочием.

Уголовной закон определяет злоупотребление должностными полномочиями как «Использование должностным лицом своих служебных полномочий вопреки интересам службы, если это деяние совершено из корыстной или иной личной заинтересованности и повлекло существенное нарушение прав и законных интересов граждан или организаций либо охраняемых законом интересов общества или государства»[1].

Возникает целый ряд проблем у лиц, применяющих уголовный закон. В настоящее время, правоприменитель опирается на постановление Пленума Верховного Суда РФ от 16 октября 2009 г. № 19 «О судебной практике по делам о злоупотреблении должностными полномочиями и о превышении должностных полномочий»[2], которое отчасти решает проблемы, возникающие в процессе применения уголовного закона. Данное постановление дает официальное разъяснение особенностей применения нормы об ответственности за данный состав преступления.

Анализ причин и условий использования должностным лицом своих служебных полномочий показывает, что определяющим стимулом роста преступлений в этой области является экономическая нестабильность, которая возникает в неконтролируемых инфляционных скачках, провоцирующих искать любые источники доходов. Например, в результате кризиса в России 1998 г. размер содержания сотрудников правоохранительных органов значительно уменьшился. Нестабильность предопределяет рост коррупции. Бурный рост и стремительный экономический спад ведет к развитию коррупции.

Немаловажную роль играют правовые факторы. Право нуждается в правоприменителе. От мудрости и правильного толкования зависит поддержание оптимального уровня правовых установлений.

---

[1] Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 28.04.2015 г.) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 285

[2] Постановление Пленума Верховного Суда от 16 октября 2009 года №19 «О судебной практике по делам о злоупотреблении должностными полномочиями и о превышении должностных полномочий»// Российская газета. № 5031.

Действия правоприменителя должны контролироваться, а правовые нормы выступать основополагающим началом.

Нельзя не учитывать и психологические причины коррупционного поведения. По мнению специалистов Института национальной стратегии неформальный «моральный кодекс», сформировавшийся за годы реформ фактически разрешает и поощряет коррупцию.[1]

На данный момент в нашей стране активно разрабатывается программы, которые помогут уменьшить коррупцию.

Гласное «отслеживание» действий должностных лиц, злоупотребляющих и превышающих своими полномочиями, повысит уровень нравственности в обществе и позволит очистить ряды должностных лиц т.е. поспособствует возможности безнаказанного сговора с заинтересованными в исходе дела лицами.

Существующая практика применения норм Уголовного Кодекса Российской Федерации о превышении служебных полномочий (ст. 286 УК РФ) и злоупотребления служебными полномочиями (ст. 285 УК РФ) недостаточно эффективна. В структуре МВД есть Главное управление экономической безопасности и противодействия коррупции, но нет специального Управления для борьбы с преступлениями, связанными со злоупотреблением и превышением должностных полномочий. Сам факт создания такого Управления заставил бы многих руководителей задуматься о более ответственном отношении к выполнению должностных обязанностей и помог устранить почву для коррупции.

Понятия «Злоупотребление должностными полномочиями» и «превышение должностных полномочий» (ст. 285 и ст. 286 УК РФ), различающихся лишь текстуально, но не концептуально, создает ситуацию, которая дает правоприменителю возможность альтернативного реагирования, что в применении уголовного права неправильно.

[1] Антикоррупционная программа для современной России //Агентство политических новостей. 2007. 20 февраля.

Чернецова С.И.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Чуносов В.С., к.ю.н., доц.

КОРРУПЦИЯ КАК ФАКТОР КРИЗИСА: ВЗЯТОЧНИЧЕСТВО В ГОСУДАРСТВЕННЫХ ОРГАНАХ

Среди большого числа социально-экономических и политико-правовых проблем современного общества проблема борьбы с коррупцией занимает не последнее место. Ее масштабы и динамика – следствие общих политических, социальных и экономических проблем страны.

Основная опасность коррупции заключается в воздействии на основы государственного устройства и конституционные основы правового регулирования жизни общества. Это обусловливается деятельностью коррумпированных государственных чиновников, направленной на получение различного рода личных или узко корпоративных благ, а не на обеспечение устойчивого и эффективного государственного устройства. В последнее время во всём мире усматриваются тенденции глобализации, роста и повышения общественной опасности этого негативного социально-опасного явления.

Исследование воздействия коррупции на государственный механизм показало, что она носит комплексный характер и для ее понимания следует исходить из системы государственных органов, обладающей необходимой базой для осуществления целей государства.

Национальные интересы РФ требуют консолидации усилий государственного аппарата в сфере борьбы с коррупцией. Правильная расстановка сил государственного аппарата в противодействии коррупции, напрямую зависит от преследуемых и сформулированных целей. Принципиальными направлениями реализации борьбы с бюрократизацией и коррумпированностью являются:

- социальная защищенность честного и добросовестного чиновника;
- жесткие антикоррупционные законы, решительная политика государства, направленная на уголовные преследование за любой факт нарушения законов: а) не только за злоупотребление властью б) создание независимой во всех отношениях от исполнительной власти прокуратуры, ведущей расследование деятельности чиновников;
- независимая от государства пресса, которая способна сообщать обществу о фактах нарушения законов чиновниками, о коррупции среди высших представителей госслужбы;

В качестве метода борьбы с коррупцией необходимо повышать уровень отбора и продвижение государственных чиновников. В российской практике механизм отбора и продвижения государственных

служащих отвергает лучших представителей, таким образом, на государственную службу поступают своекорыстные, способные к двоемыслию люди, в основном через родственников, «своих людей».

Академик Д. Львов предлагает принять закон об обязательствах власти и ответственности за ее решения, в котором четко будут прописаны те показатели, за обеспечение которых чиновник несет персональную ответственность. Следовательно, одним из направлений административной реформы должно стать существенное изменение законодательства о государственной службе, в части усиления юридической ответственности государственных служащих их подконтрольность и подотчетность гражданам РФ, а также законодательным (представительным) органам, за которыми необходимо закрепить функции контроля за ведомствами и министерствами, в том числе за их представительскими расходами, средствами, выделяемыми на командировки, премирование чиновников и т.д.

Для борьбы с коррупцией необходимо изменение самого менталитета российского народа. Особое внимание необходимо уделить политике СМИ. Необходимо привлекать талантливых журналистов и развернуть, например, целую серию передач, героями которых стали бы гражданские служащие, следователи, не поддавшиеся коррупции.

Не малую роль в борьбе с коррупцией играет международный опыт и возможность использования его в антикоррупционной политике России. Анализ антикоррупционной политики США, Японии и Китая позволяет выделить основные моменты, которые можно было перенять для России:

- формирование принципов работы государственной власти на основе публичности и открытости, посредством достижения независимости средств массовой информации;

- закрепление на федеральном уровне запрета на дальнейшее занятие должности гражданским служащим, в случае если он привлекается к ответственности за совершения коррупционного преступления;

- необходимо развивать единую действующую на всей территории РФ систему регистрации лиц, против которых выдвинуто обвинение в коррупции;

- немаловажную роль в борьбе с коррупцией играет защита свидетелей, а также лиц, ставших объектом вымогательства взятки со стороны государственных служащих.

При комплексном подходе к реализации предложенных методов борьбы с коррупцией, учитывая международный опыт, Российская Федерация должна получить высокоэффективную антикоррупционную политику и, как следствие, положительные результаты по минимизации уровня коррупции в Российской Федерации.

7. КОНСТИТУЦИОННОЕ, МУНИЦИПАЛЬНОЕ И АДМИНИСТРАТИВНОЕ ПРАВО КАК ИНСТРУМЕНТЫ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОГО ГОСУДАРСТВА И ОБЩЕСТВА

Бородина Н.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал, Липецкий филиал
Научный руководитель – Забайкалов А.П., к.ю.н., доц.

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ДОКАЗЫВАНИЯ В НАЛОГОВЫХ СПОРАХ

В науке принято считать доказательствами сведения о фактах объективной реальности, отражающиеся в письменных и вещественных носителях информации, памяти экспертов, свидетелей, третьих лиц. Но процесс воспроизведения фактов может сопровождаться ошибочным или неточным их фиксированием либо свидетельской оценкой в соответствии с личным субъективным восприятием, что способно в конечном итоге исказить реальную действительность. «Доказательства в связи с этим занимают промежуточное место между предметом доказывания по конкретному делу и итоговым выводом суда об установлении наличия фактов»[1]. Гражданский процессуальный кодекс РФ в статье 55, равно как и Арбитражный процессуальный кодекс РФ в статье 64, считают что доказательства по делу – это полученные в предусмотренном законом порядке сведения о фактах, на основании которых суд устанавливает отсутствие или наличие обстоятельств, обосновывающих возражения и требования лиц, участвующих в деле, а также иные обстоятельства, которые имеют значение для правильного рассмотрения дела.

В качестве критериев оценки исследованных и собранных в суде доказательств можно выделить допустимость, достоверность и достаточность. Не следует относить данные категории к признакам доказательства, так как определить окончательно допустимость, достоверность и достаточность доказательства возможно только после исследования их судом.

В статье 60 Гражданского процессуального кодекса РФ сформулировано правило о допустимости доказательства, где говорится, что обстоятельства дела, которые в соответствии с законом должны быть подтверждены определенными средствами доказывания, никакими другими доказательствами подтверждаться не могут.

Дела обстоят сложнее с критерием достоверности доказательств, так как действующее законодательство определение понятия досто-

[1] Нагорная Э.Н. Налоговые споры. Соотношение гражданского и налогового законодательства. М.: Юстицинформ, 2004. С. 69.

верности не содержит. Понятие достоверности в науке рассматривается как обоснованное знание, соответствие которого действительности не вызывает сомнения. Это суждение означает, что каким бы то ни было доказательство, оно обязательно должно быть проверено, оценено и зафиксировано на общих основаниях, а уже в конце исследования оно может быть отвергнуто мотивированно как не соответствующие собранной совокупности иных доказательств.

Доказывание для налоговых сборов ничем не отличается от доказывания в любой другой сфере деятельности. Но следует иметь ввиду то, что «законодательство о налогах и сборах носит материально-правовой характер, особенностью которого является отсутствие специального правового процессуального порядка»[1]. В налоговом праве доказыванием является регламентированная нормами Налогового кодекса РФ деятельность уполномоченных лиц, которая направлена на сбор, проверку и оценку фактических данных о виновном противоправном деянии и за которое установлена юридическая ответственность законодательством о налогах и сборах.

Особенность доказывания по налоговым спорам является то, что бремя доказывания по некоторым делам лежит на налоговом органе, даже в том случае, если он выступает на процессе ответчиком. Согласно пункту 6 статьи 108 Налогового кодекса РФ лицо считается невиновным в совершении налогового правонарушения, до тех пор, пока его виновность не будет доказана, кроме того, лицо не обязано доказывать свою невиновность в совершении налогового правонарушения, так как эта обязанность возлагается на налоговые органы. Таким образом, при вынесении решения в применении мер налоговой ответственности налоговый орган должен доказать обстоятельства совершения налогоплательщиком нарушения.

В соответствии с пунктом 2 статьи 69 Арбитражного процессуального кодекса РФ обстоятельства, которые установлены судебным актом арбитражного суда, уже вступившего в законную силу по ранее рассмотренному делу, вновь не доказываются при рассмотрении арбитражным судом другого дела, в котором участвуют те же лица. Налогоплательщик, таким образом, рискует, что арбитражный суд при обжаловании решения налогового органа встанет не на его сторону, обосновав свою позицию преюдициальностью обжалуемого акта.

«Современное российское арбитражно-процессуальное законодательство, регламентируя вопрос оценки доказательств, предписывает судам руководствоваться своим внутренним убеждением, основанным на всестороннем, полном, объективном и непосредственном ис-

[1] Нагорная Э.Н. Налоговые споры. Соотношение гражданского и налогового законодательства. М.: Юстицинформ, 2004. С. 15.

следовании имеющихся в деле доказательств»[1]. Эта норма закреплена в статье 71 Арбитражного процессуального кодекса и призвана быть для иных процессуальных норм связующим звеном. Но на практике не всегда даже выполняет и декларативную роль.

Юридическая наука сущность и цель доказывания определяет как установление истины по делу. Правоприменитель, помимо убеждения в доказывании, должен руководствоваться также правилами проверки доказательств, которые заключаются в том, что суду необходимо решить вопрос об относимости, допустимости и достоверности доказательств.

Статья 90 Налогового кодекса РФ для дачи показаний позволяет вызвать любое физическое лицо (кроме лиц, указанных в пункте 2 статьи 90 НК РФ), которому могут быть известны какие либо обстоятельства, имеющие значение для осуществления налогового контроля. При этом обязательными условиями для придания показаниям вызванного лица доказательной силы являются оформление сведений полученных о лица в виде протокола и предупреждение допрашиваемого с отметкой об этом в протоколе, об ответственности за отказ и дачу заведомо ложных показаний.

Чтобы протокол допроса свидетеля являлся полноценным допустимым доказательством совершения налогоплательщиком налогового правонарушения вышеперечисленных условий недостаточно. Дело в том, что процессуальный статус свидетеля в ходе проведения мероприятий налогового контроля может поменяться на статус лица, подлежащего юридической ответственности, в том числе и уголовной, а письменным доказательством этому станет протокол допроса. С точки зрения допустимости критерием оценки доказательств является их форма, в отличие от относимости, где важно содержание.

Исходя из всего выше сказанного, можно сказать о том, что в правоприменительной деятельности исключительно важны проблемы оценки доказательств, так как они могут касаться юридического анализа правовых конфликтов в любой отрасли права. Ведь проблема доказывания и доказательств требует к своему осмыслению общеправового подхода и выработки общетеоретической концепции доказательственного права.

[1] Треушников М.К. Судебные доказательства. 4-е изд. М.: Городец, 2005. С. 113.

Галкина Ю.И.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Забайкалов А.П., к.ю.н., доц.

К ВОПРОСУ О НОВОМ ПОРЯДКЕ ИСЧИСЛЕНИИ НАЛОГА НА НЕДВИЖИМОЕ ИМУЩЕСТВО ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

Правительство России внесло в Государственную Думу законопроект с поправками в Налоговый кодекс, которые дополнят его новой главой «Налог на имущество физических лиц». С 1 января 2015 года закон должен вступить в действие.

Главное отличие вводимого вида налога от действующего состоит в том, что он будет исчисляться исходя не из суммарной инвентаризационной стоимости объекта, а из кадастровой. Более двух лет Росреестр занимался подсчетом и переписью недвижимости, а так же ее реальной кадастровой стоимости. Такая работа проводилась для того, чтобы вычислить оптимальную ставку по единому имущественному налогу.

Для введения данного налога отводится 5 лет – с 2015 по 2020 годы. Ставка налога будет увеличиваться постепенно. Предельные налоговые ставки ожидаются от 0,1% от стоимости объектов жилья до 0,5% для иных строений. Такой долгий переход связан с желанием законодателя менее болезненно перевести налогоплательщиков в новую систему налоговых правоотношений в сфере имущества.

Основная работа по учету объектов налогообложения ляжет на субъекты Российской Федерации. Они должны будут выяснить состав собственников, установить стоимость недвижимости близкую к рыночной, то есть внести ее в кадастр, определиться со ставками, которые будут наиболее благоприятны для жителей определенных регионов. Региональные власти будут также вправе увеличивать вычеты, регулировать размеры налога для социально незащищенных групп граждан.

От чего же будет зависеть оценка кадастровой стоимости объекта? Насколько она будет объективна? Во-первых, на стоимость жилья влияет его близость к центру, во-вторых, давность постройки, в-третьих, тип жилья. Представители экспертных центров прогнозируют рост суммы налога для жилья в центре города в 8-10 раз, а в спальных районах в 1,5-2 раза. Также данный вид налога урезает в правах льготников. До сих пор эти социально незащищенные категории граждан освобождались от уплаты налогов на имущество вне зависимости от количества своих владений. Теперь им на выбор дается пять видов льготных объектов: квартира или комната, жилой дом, творческая мастерская, хозяйственные постройки не более 50 квадратных метров, гараж или машино-место. Они должны будут письменно уведомить налоговый орган о своем выборе. Положительным

моментом является то, что объекты недвижимости размером менее 20 мI налогом облагаться не будут.

Хотя в Министерстве финансов и говорят, что данные нововведения направлены исключительно на восстановления социальной справедливости (ведь те, кто владеет несколькими видами недвижимости или элитной недвижимостью будут платить значительно больше), но обеспеченные слои населения смогут позволить себе оставить в собственности несколько объектов недвижимости, а вот большинству наших граждан будут не по карману такие расходы. Многим придется переехать в жилье, кадастровая стоимость которого ниже, или же продать лишнюю недвижимость, чтобы не нести бремя налоговых выплат сразу на несколько объектов недвижимости.

По данным Федеральной налоговой службы налоговое бремя на каждого собственника имущества возрастет примерно в 2,5 – 3 раза. Чтобы оценить правомерность принимаемой поправки, необходимо обратиться к зарубежному опыту. Для многих стран налог на имущество физических лиц давно является нормой. В доказательство приведу таблицу 1.

Таблица 1 – Анализ ставок налога на имущество физических лиц в зарубежных странах

Страна	Ставка, в % от стоимости имущества	Доля в бюджете, в %
Германия	от 1 до 2,1	1,06
Дания	от 0,6 до 2,4	1,85
Голландия	от 0,1 до 0,9	1,81
Испания	от 0,3 до 0,4	0,21
Швеция	от 0,5 до 1,3%	0,89
США	1,40	6,00
Япония	1,40	5,70

Налоговые льготы предусматриваются только для владельцев нового жилья на период выплаты заемных средств. При извлечении прибыли от сдачи жилья в аренду ставка налога существенно повышается[1].

Согласно официальным данным, в России сборы от недвижимости составляют 0,001% от всего бюджета, что неоспоримо мало в рамках целой страны. Для примера, только в Москве, где самые высокие цены на жилье, доля налогов в бюджете субъекта всего 0,027%. При этом в стране налоги платят как юридические, так и физические лица.

Сопоставляя данные цифры и факты, можно сказать, что в нашей стране налог на недвижимое имущество не столь сильно затронет

[1] Шувалова Е.Б. Налоговые системы зарубежных стран. М., 2010. С. 51

бюджет россиян, как это происходит в других странах. Эксперты так же отмечают и то, что при массовой продаже обременительного для оплаты имущества, цены на недвижимость будут падать, так как возрастет предложение на жилые помещения, а это позитивно отразится как на гражданах, так и на экономике в целом. Чиновники в свою очередь обещают потратить взысканные денежные средства на улучшение инфраструктуры регионов и их развитие. Исходя из вышеизложенного, можно считать, что прения вокруг справедливости и обоснованности нововведения исчисления налога на имущество физических лиц несколько надуманны и не обоснованы.

Коняева Е.П.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Забайкалов А.П., к.ю.н., доц.

Некоторые особенности применения упрощенной системы налогообложения

Упрощенная система налогообложения представляет собой специальный режим, который предусматривает особый порядок определения объектов налогообложения, а также освобождение от обязанностей по уплате отдельных налогов и сборов. Важно отметить, что упрощенную систему налогообложения применяют не только организации и индивидуальные предприниматели, которые подпадают под определение субъектов малого предпринимательства, приведенное в Федеральном законе «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации № 209-ФЗ от 24 июля 2007 года», но другие организации и индивидуальные предприниматели при соблюдении определённых условий, установленных в ст. 346.12 НК РФ.

Несмотря на своё название, упрощённая система налогообложения совсем не проста в применении. Однако, уменьшить суммы уплачиваемых государству налогов она позволяет законно. Именно поэтому, «упрощёнка» является актуальной для многих налогоплательщиков. Элементы упрощённой системы налогообложения предусматривают особый порядок их определения. Можно выбрать один из двух объектов налогообложения: доходы или доходы, уменьшенные на величину произведенных расходов. Расчет налога производится по следующей формуле: ставка налога умноженная на налоговую базу. Налоговая ставка зависит от выбранного предпринимателем или организацией объекта налогообложения.

Хотелось бы отметить, что упрощенная система применяется вместе с другими режимами налогообложения, предусмотренными законодательством РФ о налогах и сборах. При применение упрощенной системы налогообложения организациями, они освобождаются от обязанности по уплате следующих налогов: налога на имущество организаций; единого социального налога; налога на прибыль; НДС, за исключением уплаты при ввозе товаров на таможенную территорию РФ. Применение упрощенной системы налогообложения индивидуальными предпринимателями освобождает их от обязанности по уплате таких налогов как: налог на доходы физических лиц; налога на имущество физических лиц, которое используется для предпринимательской деятельности, а также единого социального налога, в отношении доходов, полученных от предпринимательской деятельности; НДС, за исключением уплаты при ввозе товаров на таможенную территорию РФ[1].

Перейти на упрощённую систему налогообложения возможно сразу при регистрации. Вновь созданные организации и индивидуальные предприниматели могут подать уведомление и применять данную систему со дня постановки на учёт. Срок подачи уведомления составляет тридцать дней со дня постановки на учёт в налоговых органах.

Устанавливаются следующие ограничения для перехода на упрощённую систему налогообложения:

1) максимальный доход организации за 9 месяцев года, в котором принято решение о переходе на упрощённую систему налогообложения должен составлять 45 миллионов рублей.

2) 100 человек – средняя численность работников;

3) 100 миллионов рублей – максимальная остаточная стоимость основных средств;

4) филиалы или представительства

5) плательщики ЕСХН - ООО и ИП не имеют права применять УСН, если являются плательщиками сельхозналога[2].

Как показывает практика, не всегда переход на упрощённую систему налогообложения является более выгодным, чем уплата ряда налогов при традиционной системе. Для того, чтобы оценить рациональность выбора между этими системами налогообложения предпринимателю следует проанализировать множество факторов. Ясно, что однозначно ответить на вопрос, выгодно ли применять упрощенную систему, невозможно. Для того, чтобы правильно проанализировать эффективность применения той или иной системы налогообложения, каждый предприниматель может сделать свой собственный расчет с учетом особенностей его деятельности. Для этого ему нужно будет

[1] Пайзулаев И.Р., Бушинская Т.В. Налоги и налогообложение в схемах. М., 2010. С. 117.
[2] Пансков В.Г. Налоги и налогообложение. Теория и практика: учебник. 3-е изд., перераб. и доп. М., 2012. С. 102.

взять либо фактические показатели своих доходов и расходов за прошедший период, либо предполагаемые (прогнозируемые). Последний вариант будет менее точен, поэтому им следует пользоваться в том случае, если предприниматель только начинает свою деятельность[1].

Также важно помнить, что при переходе на "упрощенку" предприниматели перестают платить НДС и, как следствие, не могут предъявлять его покупателям. Зачастую это обстоятельство является ключевым аргументом, перечёркивающим все остальные плюсы упрощённой системы. При оценке эффективности перехода на "упрощенку", следовательно, без уплаты НДС, важным будет то, что система окажется неэффективна тогда, когда освобожденные от НДС товары, работы, услуги передаются на следующий цикл производства или реализации.

Это невыгодно в связи с тем, что контрагенты предпринимателя, приобретающие у него производственные ресурсы, освобожденные от НДС, для процесса производства или реализации других товаров, которые в свою очередь облагаются НДС в общеустановленном порядке – вынуждены уплачивать НДС и за себя, и за тех лиц, которые освобождены от НДС на предыдущей стадии. В результате НДС, не уплаченный на одном цикле производства или реализации товаров, просто перекладывается на участников следующего цикла[2].

В результате, оптимальным выходом для применяющего упрощённую систему налогообложения в борьбе за рынки сбыта в такой ситуации может быть только адекватное снижение цен на товары, реализуемые таким контрагентам.

Таким образом, для того чтобы принять правильное решение, переходить фирме на специальный режим или нет, нужно проанализировать множество факторов, касающихся конкретной компании. Очевидно, что упрощённая система налогообложения выгодна небольшим фирмам, например, при розничной торговле. Ведь, как показывает практика, многие компании уходят от упрощённой системы потому, что крупные заказчики - плательщики НДС отказываются с ними работать. Подводя итог, хочется отметить, что упрощенная система налогообложения предназначена в основном для малых и средних предприятий и индивидуальных предпринимателей. Его специфика, заключается в том, что он заменяет уплату целого ряда налогов, устанавливаемых общим налоговым режимом. Важно понимать, что упрощённую систему налогообложения следует рассматривать как своего рода льготу, которая не должна быть использована крупными предприятиями.

---

[1] Пайзулаев И.Р., Бушинская Т.В. Налоги и налогообложение в схемах: учебное пособие. М., 2010. С. 126.

[2] Н.П. Кондраков, И.Н. Кондраков Упрощенная система налогообложения. М., 2012. С. 163.

Лаврищева Я.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Забайкалов А.П., к.ю.н., доц.

Место налогового права в системе российского права

Формирование эффективной и справедливой системы налоговых отношений в нашей стране является одной из определяющих экономических проблем, имеющих общенациональное значение в условиях всесторонней модернизации России. Для стабильного экономического развития необходима модернизация налоговой системы, а она, в свою очередь, строится по основе правовых мер защиты.

В связи с чем важно обозначить проблему данной статьи.

Со времени формирования современной налоговой системы не прекращаются дискуссии о том, что же такое все таки налоговое право. Мнения при этом распределяются между четырьмя вариантами: налоговое право – это либо самостоятельная отрасль права[1], либо подотрасль финансового права[2], либо правовой институт[3], либо лишь субинститут[4] (структурная часть правового института).

Аргументы, которые подтверждают, что налоговое право подотрасль финансового, следующие: налоговое право представляет собой изъятие у налогоплательщиков части их денежных средств от предпринимательской и иной законной деятельности в соответствующий бюджет.

Большинство исследователей исходит из того, что налоговое право в современном его состоянии – это самостоятельная отрасль права в силу наличия взаимосвязанной системы объективных обстоятельств[5]. Среди таких обстоятельств, в частности, называются:

1) наличие самостоятельного предмета правового регулирования, обусловленное спецификой регулируемых данной отраслью общественных отношений. Общеизвестно, что предмет правового регулирования выступает первым в ряду критериев разграничения единого российского права.

2) наличие государственной и общественной потребности в самостоятельном правовом регулировании налоговой системы и налогообложения, обусловленное совокупностью следующих обстоятельств:

- особой значимостью налоговой системы для успешного осуществления экономических реформ;

---

[1] Основы налогового права / Под ред. С.Г. Пепеляева. М., 2009. С. 13.
[2] Гуреев В.И. Российское налоговое право. М., 2007. С. 20.
[3] Миляков Н.В. Налоговое право: учебник. М., 2010. С. 11.
[4] Тедеев А.А., Парыгина А.В. Налоговое право России. М., 2014. С. 19.
[5] Тедеев А.А., Парыгина А.В. Налоговое право России. М., 2014. С. 22.

- важностью налоговой системы для обеспечения долговременного экономического роста и финансовой стабильности страны;

- значением эффективного правового регулирования налогообложения для финансовой достаточности;

- необходимостью наличия специального, не зависимого от субъективных и сиюминутных обстоятельств правового механизма;

- необходимостью формирования эффективного правового механизма управления налоговым бременем и распределением публичных (государственных и муниципальных) расходов между фискально обязанными лицами (ст. 8 НК РФ)[1] и т.д.;

3) наличие собственного (особого) метода правового регулирования;

4) наличие особых (специальных) источников права. Указанный критерий также выделяется на соврем этапе развития российского права в качестве важного критерия отраслей права.

5) конституционное и (или) законодательное закрепление принципов отрасли права и наличие специфической (присущей только данной отрасли права) системы понятий и категорий[2].

Но нельзя забывать, что налоговое право неразрывно связано еще и с конституционным правом, и это главным образом вытекает из ст. 57 Конституции РФ, в которой закреплены основополагающие его принципы, всеобщность и законность: «Каждый обязан платить законно установленные налоги и сборы. Законы, устанавливающие новые налоги или ухудшающие положение налогоплательщиков, обратной силы не имеют»[3]. Из текста Конституции можно заключить, что охранительная функция конституционного права защищает интересы всех налогоплательщиков, а также выступает гарантом предохранения от чрезмерных имущественных притязаний государства.

Предмет правового регулирования, в качестве которого выступают имущественные отношения, объединяет налоговое и гражданское право. Но вместе этим имеется отличие в характере этих отношений. В качестве отличия также укажем полярность методов правового регулирования: гражданское право использует диспозитивный метод, а налоговое право - императивный.

В настоящее время число практических ситуаций, свидетельствующих о контактах налогового и гражданского права стало возрастать. Весьма активную роль в этом процессе играет судебная практика. Во-первых, практика арбитражных судов России дает примеры использования частноправовых конструкций и понятий для толкования

[1] Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая): федер. закон от 31.07.1998 г. № 146-ФЗ // Собр. законодательства РФ. 1998. № 31. Ст. 3824.

[2] Тедеев А.А., Парыгина А.В. Налоговое право России. М., 2014. С 41.

[3] Конституция Российской Федерации: принята всенар. голосованием 12 декабря 1993 г. // Собрание законодательства РФ. 2014. № 9. Ст. 851.

норм налогового права[1]. Во-вторых, судебная практика дает немало примеров специальной юридической квалификации гражданско-правовых сделок в целях определения тех или иных налоговых последствий: объекта налогообложения, налоговой базы, права на налоговый вычет и налоговую льготу и др.[2]

Таким образом, налоговое право в системе российского права определяется совокупностью системы юридических норм, устанавливающих виды налогов в данном государстве, порядок взимания и регулирования отношений, связанных с возникновением, изменением и прекращением налоговых обязательств[3].

В совокупности с другими отраслями права налоговое регулирование поддерживает важные для общества и государства отношения в области налогообложения, возникающие между налогоплательщиками, государством и другими лицами.

Ложков М.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Забайкалов А.П., к.ю.н., доц.

МЕРЫ БОРЬБЫ С КОРРУПЦИЕЙ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК

Государственные закупки имеют давнюю историю. Появившись во времена монархизма в России, они сразу начали набирать обороты.[4] Во времена СССР государство само обеспечивало себя, что понятно – частных предприятий-то и не было, отношения приобретали исключительно публично-правовой характер. Однако, после 90-х госзакупки вышли на новый виток своего развития.

В современной России госзакупки и поставка товаров для государственных нужд занимают крупный пласт экономики. Это взаимовыгодное сотрудничество, позволяющее поддерживать малый и средний бизнес и осуществлять выполнение потребностей государства.

[1] Постановление ФАС СЗО от 14 апреля 2009 г. по ООО «Белогородская судоверфь», постановление ФАС ВСО от 11 декабря 2008 г. по компании «Апроса», постановление ФАС СЗО от 24 ноября 2003 г., постановление Президиума ВАС РФ от 8 июня 2010 г. № 17462/09; постановление Президиума ВАС РФ от 3 июня 2008 г. № 3245/08 и др.

[2] Сенцова (Карасёва) М. В. Юридическая квалификация сделок в целях налогообложения // Закон. 2012. № 1. С. 125.

[3] Миляков Н.В. Налоговое право: учебник. М., 2010. С. 147.

[4] Гончаров Е.И. История торгов в России. XX в. (до 1917 г.) М.: ЮристЪ, 1998. С. 42.

Одна только столица в период с января по сентябрь 2015 года потратила на госконтракты 294 млрд руб.[1] Между тем, возникающая в данной сфере коррупция мешает здравому развитию полноценной системы государственных закупок. Как же с ней бороться?

Вступивший в силу 1 января 2015 г. №44-ФЗ был должен ответить именно на этот вопрос. Новое регулирование системы выбора исполнителя-контрагента, увеличение доли электронного аукциона в настоящем сегменте, антимонопольные нормы. Однако, даже не успев полностью вступить в силу, многие эксперты уже считают №44-ФЗ несовершенным и имеющим существенные недостатки. Как заявил А. Лобов, зам. руководителя контроля размещения госзаказа ФАС, действующий закон о контрактной системе дает возможность субъективно оценивать заявки участников конкурсов, а также предметы закупок, предусматривает в качестве основной формы подачу заявок в бумажной форме - в конвертах, что не обеспечивает прозрачности закупочных процедур. Отмечалась также необходимость полностью перевести некоторые сферы на основу заказа через электронный аукцион, например, типовое строительство. О росте коррупционной составляющей говорит и утечка бюджетных средств в оффшорные организации – именно об этом и заявляет Счётная палата РФ по данным на 2014 г.[2] А ведь именно он должен был стать спасительным кругом модернизации системы государственных закупок.

Что может способствовать уменьшению количества коррупции в данной сфере? Можно выделить ряд мер, которые могут обеспечить уменьшение утечки средств и коррупционную составляющую:

- вовлечение экспертов в порядок организации торгов. Существующая ныне возможность привлечения экспертов, установленная в статье 21 №44-ФЗ,[3] фактически не реализуется, что оставляет возможность проведения мошеннических схем заключения контракта. Контроль экспертов необходим при заказах, стоимостью выше ста тысячи рублей и для любых технически сложных заказов, мониторинг которых в ином случае может быть затруднён или невозможен;

- обеспечение полной прозрачности поставок – ввод общественного мониторинга госзакупок, контроля за выполнением поставок, а также проверка контрактов, имеющих продолжительный срок испол-

[1] Москва за 9 месяцев потратила на госзакупки почти 300 млрд рублей // Электронный журнал URL: http://tass.ru/ekonomika/2412999 (дата обращения - 20.12.2015).

2 Голикова: 21% бюджетных средств, потраченных на госзакупки, ушли в офшоры // Электронный журнал URL: http://regnum.ru/news/economy/1918545.html (дата обращения - 20.12.2015).

3 О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд: федер.закон от 5 апреля 2013 г. №44-ФЗ. Ст. 21.

нения. Гарантии рассмотрения заявлений общественных организаций. Большую проблему составляет отсутствие открытого обоснования публичных нужд;

- борьба с антимонополизмом – рассмотрение ФАС случаев, когда конкурс и аукцион заготавливаются для конкретного поставщика, уже имеющего описанный в заказе товар. Предусмотрительность на замену необходимого товара идентичным;

- развитие антикоррупционных механизмов – надзор за госзакупщиками, сдача деклараций о доходах лиц, занимающихся крупными закупками с высокой стоимостью контракта и длительностью исполнения. Здесь также необходим контроль за долгосрочным исполнением.

Стоит заметить, что совсем недавно, 12 декабря 2015 года, Президент РФ Владимир Путин дал поручение Правительству - он обязал обеспечить внесение в законодательство России о госзакупках изменений, предусматривающих установление требований к потребительским свойствам (в том числе к качеству) и иным характеристикам (в том числе к предельной цене) для всех категорий товаров, работ, услуг (включая услуги по аренде, лизингу и иные формы пользования имуществом), закупка которых осуществляется для обеспечения деятельности заказчиков.

Таким образом, произведя ряд определённых мер и реформ в этой области можно существенно снизить уровень коррупции. В некоторых моментах даже не понадобится существенно менять законодательство – ведь и система проверок специалистами, и возможность электронного аукциона уже есть, остаётся перевести это из диспозитивной составляющей в императивную.

Луганцев А.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Иванов А. Г., к.ф.н., доц.

КОНСТИТУЦИОННОЕ, МУНИЦИПАЛЬНОЕ И АДМИНИСТРАТИВНОЕ ПРАВО КАК ИНСТРУМЕНТЫ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОГО ГОСУДАРСТВА И ОБЩЕСТВА

Государство и право – главные источники общественного формирования, непременные спутники современного общества. Это результат эволюции общества на определённом его этапе. Право формируется вместе с государством, находясь с ним в тесном контакте.

Все отрасли основываются на закрепленных конституционным правом принципах организации системы власти, компетенции и прин-

ципах деятельности всех органов государственной власти, выступающих субъектами соответствующих отраслевых правоотношений.[1] Конституционное право является главной отраслью в системе права РФ.

Юридически определяя основополагающие принципы устройства общества и государства, устанавливая общие основы управления всеми общественными процессами, конституционное право дает необходимые ориентиры, которые отражают главное сущностное направление правового регулирования во всех сферах общественных отношений.

Новая российская Конституция (1993 г.) закрепляет принципы народовластия, верховенства права, государственный суверенитет РФ, признание и утверждение прав и свобод человека и гражданина высшей ценностью, свободу экономической деятельности, гарантии местного самоуправления и др. Осуществление народовластия происходит через непосредственную демократию, органы государственной власти, органы местного самоуправления.

Роль конституционного права заключается в том, что именно его нормами регулируется сам процесс создания права. Они определяют виды правовых актов, органов, их издающих, соотношение их юридической силы.[2] Конституционное право регулирует отношения, складывающиеся во всех сферах жизнедеятельности общества: политической, экономической, социальной, духовной и пр.

Таким образом, конституционное право стало гарантом и инструментом претворения в жизнь положений нового Основного закона страны, становления и укрепления новой Российской государственности, применяя методы регулирования, обеспечивает нормальное функционирование институтов государственной власти, гарантирует народовластие.

Создание современного демократического государства не может быть без развития органов местного самоуправления.

Органы местного самоуправления играют ключевую роль в решении множества задач, связанных с удовлетворения жизненных основных потребностей населения, обеспечивая стабильности в регионах.[1] Эффективная деятельность системы местного самоуправления в обеспечении немыслима без муниципальной службы.

На местном уровне происходят все общественно-политические процессы. Здесь закладываются основы гражданской активности людей. Через органы местного самоуправления местные сообщества получают опыт взаимодействия с другими государственными органами, с общественными организациями. Законы правового регулирования местного самоуправления тесно связаны с федеративным устройством России,

[1] Баглай М.В. Конституционное право РФ. – М., 2001.
[2] Кутафин О.Е. Конституционное право России. – М., 2001.
[1] Кокотов А.Н. Муниципальное право России. М.,- 2005.

административно-территориальным устройством субъектов РФ и политико-правовой природой местного самоуправления.

Компетенции местных органов управления, охватывают многие области: жилищно-коммунальное хозяйство, социальное обслуживание, образование, здравоохранение, торговля, общественное питание, пожарная безопасность, санитарный контроль и др.

Располагая землей, природными ресурсами, собственностью, муниципальные образования могут стать важным фактором экономического роста государства, сыграть большую роль в развитии территорий, в увеличении занятости, улучшение условий жизни людей.

Таким образом, формируется новая отрасль российского права – муниципальное право, что является необходимым условием становления и развития эффективной системы местного самоуправления.

В современных условиях государственное управление, имеющее своей главной задачей обеспечение согласованной, упорядоченной деятельности всех частей, составляющих нашу общественную организацию, представляет собой механизм исполнительной власти – одной из отраслей единой государственной власти. Государственная администрация реализует исполнительную власть в масштабе всей РФ и её субъектов. Органы исполнительной власти, управляют различными сферами жизни, обеспечивая требования законов.[1] В своей жизни мы так или иначе сталкиваемся с исполнительной властью, а значит с административным правом. Административное право - отрасль правовой системы любой страны.

Таким образом, административное право – это совокупность различных общественных отношений в сфере государственного управления, которое характеризуется большим числом субъектов, притом с разнообразными полномочиями как в смысле их объёма, структуры, так и правовых свойств. Это обусловлено большим объёмом сферы административно-правового регулирования.

Подводя итог вышесказанному, следует отметить, что конституционное, муниципальное и административное право является инструментом развития современного государства и общества. Определяет место, роль, функции частей государственного механизма, их взаимодействие с другими органами и населением. Право выступает мощным ограничителем государственного произвола и является силой, которая способна подчинить государство. Государственно организованное общество не может без права наладить производство материальных благ, организовать их более или менее справедливое распределение. Право закрепляет и развивает те формы собственности, которые присущи природе данного строя.

[1] Ноздрачев А.Ф. Административное право. М., 1992.

Манаенков П.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Кочкина М.А., к.ю.н., ст. преп.

ФОРМИРОВАНИЕ ПРАВОВОГО ГОСУДАРСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Верховенство закона - основа правового государства, которая формируется при наличии определенных экономических, социальных и политических предпосылок. К таким предпосылкам можно отнести раскрепощенного производителя, независимого потребителя, равноправного гражданина, свободную личность, в целом демократическую политическую систему.[1]

Еще одним важным аспектом становления правового государства можно назвать формирование определенного уровня политического и правового сознания, выработку необходимую для активного участия в политической и общественной жизни общечеловеческой культуры у населения страны.

Подытоживая вышесказанное, можно сделать вывод о том, что немаловажным условием становления, развития и нормального формирования правового государства является наличие гражданского общества в стране.

Важность такого явления как гражданское общество велика, не только потому, что оно выступает гарантом стабильного развития населения, но и поддерживает отношения между властью и народом, путём внимательного наблюдения со стороны граждан за легитимностью действий самого государства, а также с помощью дозволенных мер не позволяет госаппарату выходить за рамки законности и конституционности.

Чтобы наглядно рассмотреть современную картину формирования правового государства в нашей стране, нужно познакомиться с историей становления основ правового государства в России.

Идея государства, в котором на первом плане будет стоять верховенство закона зародилась на Западе, когда произвол абсолютной власти достиг своего апогея. Но как и в западных странах, так и в России, она встретила жесткое сопротивление со стороны консервативных представителей власти и других общественных сил, имеющих большое влияние на политические и социальные процессы в стране.

Стоит отметить, что проекты превращения Российской Империи из абсолютной в конституционную монархию начали разрабатываться еще в XVIII веке, но на практике в царской России конституция так и не появилась.

---

[1] Черданцев А.Ф. Теория государства и права: Учебник для вузов. М.: Юрайт-М. 2012. 432 с.

Фундаментальным для развития гражданского общества и правового государства в России стало принятие законов от 1906 года, которые провозглашали свободу совести, слова, собраний и союзов, также разрешали участие в выборах широких слоев населения, признавали обязательный порядок утверждения всех принимаемых законов представительными органами.

Но несмотря на этот сильный импульс, становление правового государства в царской России было не возможно.

Даже принятие первых советских конституций, после Октябрьской революции 1917 года и окончания гражданской войны, не приблизили нашу страну к данной цели.

В период с 20-х гг. XX века в нашей стране наблюдается сначала стагнация, а затем и полное искоренение процессов развития правового государства как социально-экономического и политического явления. Сама идея провозглашается буржуазной и приравнивается к выдумке.[1]

Но не весь советский период прошел под эгидой запрета на государство, в котором право играло бы главную роль.

В 60-е годы в "основном законе" провозглашаются как широкий круг прав и свобод граждан, так и соблюдение принципа законности деятельности государственных органов и организаций граждан.

Но, несмотря на новый толчок в формировании основ правового государства в Советском Союзе, ряд гарантий прав и свобод человека и гражданина в СССР представлял собой фикцию, так как носил декларативный характер или полностью отсутствовал. К примеру, в официального признания никогда не получал примат прав и интересов личности перед интересами общества и государства, разделение властей оставалось на уровне теории, отсутствовали или не признавались многие конституционные признаки, без которых мы не можем представить наше современное общество и государство.

С начала 90-х гг., после распада Советского Союза, Россия получает мощный импульс в направлении к формированию и укреплению фундаментальных основ правового государства.

В первую очередь этому поспособствовало принятие новой конституции в 1993 году, политический плюрализм, приватизация собственности, реформирование судебной системы и так далее.

Стоит отметить, что именно с принятием Конституции РФ 12 декабря 1993 года в России официально провозглашается, впервые в истории, правовое и социальное государство.

Таким образом, идея правового государства получает свое признание не только в обществе и юридической науке, но и в системе госаппарата.

---

[1] Нерсесянц В.С. Наш путь к праву. От социализма к цивилизму. М.: Российское право. 2012. 349 с.

Так же в 1993 году в России появляется Федеральное Собрание - независимый парламент. Проводится судебная реформа, по которой суды РФ подразделяются по функциональному признаку на 3 группы: первая - Конституционный Суд РФ, как высший орган конституционного контроля. Вторая группа - система общих судов во главе с Верховным Судом России. Третья - система специальных судов, в частности арбитражные суды во главе с Высшим Арбитражным Судом.

Благодаря принятию конституции в 1993 году, в нашей стране создалась благоприятная основа для оптимального сосуществования и эффективного взаимодействия между тремя ветвями власти.

Так же рассматривая этот период с положительной точки зрения, нельзя не затронуть негативные моменты во всех сферах жизнедеятельности российского общества.

Вплоть до 2000-х, такие понятия как "правовое государство" и "гражданское общество" носили в основном декларативный характер и только после трудного и тяжелого процесса восстановления разрушенных общественных ценностей, они стали приобретать практическую значимость.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что наша страна выстрадала идею правовой государственности в неоднократной смене ориентиров, целей и задач, придя к тому, что на данный момент есть необходимый фундамент и строительные материалы, которые можно использовать для постройки целостного правового государства. Но этот путь ещё не закончен и требует кропотливой и качественной работы.

Саввина А.Ю.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Забайкалов А.П., к.ю.н., доц.

Реформа Совета Безопасности ООН

26 июня 2015 года весь мир отмечал семидесятилетие создания ООН. Данная годовщина послужила поводом для оценки того, сумела ли самая крупная международная организация в мире выполнить когда-то поставленные перед собой цели? Ответ на этот вопрос неоднозначный. Бесспорно, главным достижением ООН можно назвать недопущение глобального военного конфликта, напоминающего по масштабам Вторую мировую войну. Кроме того, за время своего существования ООН увеличило число своих членов с 50 до 193 государств, что также подчеркивает авторитет ООН.

Однако, несмотря на все достижения ООН, деятельность данной организации неоднократно подвергалась критике. Особенно ярко это прослеживается в последние годы, когда все чаще слышны мнения о том, что устройство ООН устарело и не отвечает современным реалиям мирового порядка. Наибольшая критика в данной ситуации была направлена в адрес Совета Безопасности ООН – органа, который в соответствие с Уставом отвечает за поддержание международного мира и безопасности. Его считают наиболее неэффективным органом организации, изжившим себя, и не способным обеспечить коллективную безопасность перед лицом растущих угроз. Не меньше вопросов вызывает несправедливая, по мнению многих государств, представительность в Совбезе. Именно этой проблеме и будет посвящена данная статья.

Совет Безопасности с момента создания ООН и до настоящего времени не подвергался глубоким и сущностным реформам. Так, изначально в его состав входило 5 постоянных (Россия, США, КНР, Франция и Великобритания) и 6 непостоянных членов, избираемых на два года. Постоянные члены обладают также правом вето. Лишь в 1963 г. в Устав ООН резолюцией Генеральной Ассамблеи ООН были внесены изменения, согласно которым число непостоянных членов Совета Безопасности увеличилось с шести до десяти, избираемых по географическому принципу.

Разговоры о необходимости реформы ООН ведутся, начиная с 1990-х. Однако пик интереса к проблеме пришёлся на 2005 год, когда она обсуждалась в рамках Всемирного Саммита. Тогда Генеральный Секретарь ООН Кофи Аннан предложил два плана, согласно которым предусматривалось расширение состава Совбеза до 24 членов. План А призывал создать шесть новых постоянных членов, плюс трёх новых непостоянных членов. План В призывал создать восемь новых мест в новом классе членов, которые будут переизбираться через четыре года, плюс одно непостоянное место, также при общем числе 24. Следует отметить, что в докладе не указывалось, какой из вариантов предпочтительнее и, кроме того, предложенный план, несмотря на многочисленные дискуссии вокруг него, остался все же нереализованным проектом.

Стоит сказать, что вокруг реформы Совета Безопасности не могут договориться два основных лагеря. К первому относятся страны, желающие стать постоянными членами Совета Безопасности в дополнение к пяти уже существующим, и есть страны, которые однозначно выступают против этого.

К первым, прежде всего, следует отнести страны так называемой «Большой четверки» – Германию, Японию, Бразилию и Индию. Свои позиции о необходимости их включения в число постоянных членов Совбеза данные державы обосновывают следующим: Япония и Гер-

мания являются одними из самых развитых промышленных стран мира и ведущими спонсорами ООН; Индия – страна с миллиардным населением и стремительно развивающейся экономикой с высокими технологиями и ядерным оружием, а Бразилия выступает как самое крупное государство Латинской Америки. Кроме того, «четверкой» был скорректирован ранее предложенный ими проект резолюции, по которому новые постоянные члены Совбеза ООН будут лишены права вето на ближайшие 15 лет. Тем самым, данные страны мягко, но верно пытаются попасть в состав постоянных членов Совбеза.

Поддержание своих намерений относительно Совбеза ООН заявила 26 сентября 2015 г. лидер ФРГ Ангела Меркель во время Генассамблеи ООН, которая на встрече с коллегами из Бразилии, Индии и Японии выступила с заявлением необходимости реорганизации этой ключевой международной структуры. «Нужна реформа Совета Безопасности, реформа, которая лучше отразила бы реальное распределение сил в мире», – сказала лидер Германии[1].

Такие страны, как Италия, Пакистан, Канада, Мексика, Аргентина и др. выступают против реформы увеличения числа постоянных членов и в связи с этим приняли даже в 1992 г. совместно с рядом других стран предложение о введении полупостоянных членов, которые должны избираться на восемь лет с возможностью переизбрания.

Африканская группа, которая включает в себя страны Африки, настаивает на предоставлении им двум постоянных мест в Совбезе. Фаворитами среди претендентов в данной группе являются Египет, Нигерия и ЮАР. Свои претензии коалиция строит на том, что большая часть работы Совета связана с Африкой, но при этом у региона нет постоянного места. Интересным является тот факт, что за постоянное членство представителей африканских стран выступает президент США Барак Обама, мотивируя свою позицию тем, включение новых государств в Совет Безопасности ООН могло бы отразить изменения, которые произошли в мире со времен создания ООН и Совбеза. Однако позиция США по данному вопросу все же прозрачна, так как включение новых членов из числа относительно слабо развитых стран даст США дополнительные голоса как доминирующей державе.

Таким образом, практически все государства-члены ООН поддерживают необходимость такой реформы, однако проблема реформы кроется не в трудности ее реализации, а в недостижении консенсуса среди стран по этому вопросу.

---

[1] Полунин А.А. Чем опасна для России реформа Совета безопасности ООН? // Свободная пресса. 2015. URL: //http://svpressa.ru/politic/article/132695/ (дата обращения: 14.12.2015 г.).

Отношение России к реформе Совбеза была ею неоднократно заявлена за последние годы. Официально Россия не выступает против такой реформы, но призывает с ней не торопиться. Согласно позиции РФ, расширение Совета Безопасности ООН не сделает его более эффективным, так как есть опасения, что в планы США входит его расширение за счет стран, которые станут их марионетками. Вместе с тем, Россия не против увеличения постоянных членов из стран G4, в силу того, что они более экономически и политически независимы, но с оговоркой: без предоставления им права вето. Также, по мнению некоторых политологов, быстрая реформа с включением большого числа стран приведет к снижению удельного веса России как члена Совета Безопасности ООН с правом вето.

Подводя итог работе, следует подчеркнуть, что время для реформирования Совбеза ООН, бесспорно, наступило. Новые глобальные проблемы, ставящие под угрозу существующие мир и безопасность, требуют от мирового сообщества компромисса, который приведет к превращению его в эффективный и результативный орган, способный обеспечить выполнение ведущей цели ООН – поддержание международного мира и безопасности и с этой целью принятие эффективных коллективных мер для предотвращения и устранения угрозы миру и подавления актов агрессии или других нарушений мира.

Тонких Д.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Хорьяков С. Н., к.ю.н., доц.

Административная ответственность за коррупционные правонарушения

В статье 1 Федеральном законе от 25 декабря 2008 г "О противодействии коррупции» более подробно разъясняется понятие «коррупции» - это злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг имущественного характера, иных имущественных прав для себя или для третьих лиц либо неза-

конное предоставление такой выгоды указанному лицу другими физическими лицами.

Коррупция все больше набирает обороты в Российской Федерации. Она стала одной из наиболее опасных внутренних угроз национальной безопасности, также она мешает гражданам реализовывать свои права в различных сферах (здравоохранения, образования, социального обеспечения, имущественных отношений), подрывает реформы, проводимые в России.

В Федеральном законе «О противодействии коррупции» оговаривается такой метод по противодействию коррупции как «увольнение (освобождение от должности) лиц, замещающих государственные должности Российской Федерации, государственные должности субъектов Российской Федерации, муниципальные должности, в связи с утратой доверия»[1].

Следует отметить, что для более эффективной борьбы с коррупцией в Российской Федерации можно предложить выделить в КоАП отдельную главу «Коррупционные правонарушения» Особенной части, как это сделано в Уголовном кодексе Российской Федерации (получение и дачи взятки, статьи 290 и 291 УК РФ), либо дополнить 17 главу кодекса «административные правонарушения, посягающие на институты государственной власти». Можно включить следующие статьи, устанавливающих ответственность за их нарушение:

1) Установить в КоАП РФ административную ответственность за взятку, при этом разграничивая понятия взятки как уголовного преступления, так и понятия взятки административного правонарушения.

2) Включить в КоАП административную ответственность за злоупотребление должностных полномочий, их использование должностным лицом в корыстных или личной заинтересованности.

Также необходимо отметить, что в КоАПе находятся статьи, которые имеют отношение к коррупции:

1. Статья 5.16 «Подкуп избирателей, участников референдума либо осуществление в период избирательной кампании, кампании референдума благотворительной деятельности с нарушением законодательства о выборах и референдумах». К коррупции имеет отношение данная статья тем, что лицам, участвующим в агитации или кандидатам запрещается осуществлять подкуп избирателей, участников референдума, в частности вручать им денежные средства, подарки и иные материальные ценности, кроме как за выполнение организационной работы (сбор подписей избирателей и т.п.).

[1]Федеральный закон от 25 декабря 2008 года № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» ст.13.1.

Нарушение данной нормы как раз и является использованием лицом своих полномочий, в целях личной выгоды;

2. Статья 5.20 "Незаконное финансирование избирательной кампании, кампании референдума, оказание запрещенной законом материальной поддержки, связанные с проведением выборов, референдума, выполнение работ, оказание услуг, реализация товаров бесплатно или по необоснованно заниженным (завышенным) расценкам". Если финансовая и иная материальная поддержка, оказываемая гражданами и юридическими лицами кандидатам, избирательным объединениям, инициативным группам по проведению референдума, осуществляется не через избирательные фонды, фонды референдума, создаваемые для финансирования избирательной кампании или проведения референдума, то тогда наступает административная ответственность. Лицами данного правонарушения могут быть как граждане, так и должностные лица, оказывающие незаконную материальную поддержку избирательской кампании, в целях личной выгоды;

3. Статья 7.27 "Мелкое хищение». В случае совершения соответствующего действия путем присвоения или растраты должностным лицом из-за корыстных побуждений либо для достижения личной выгоды;

4. Статья 15.21 «Неправомерное использование инсайдерской информации». В данном административном правонарушении рассматриваются должностные лица, которые могут использовать полученную информацию для достижения своих корыстных целей.

Административной ответственности подлежат как должностные лица, так и юридические. Примеры статей, которые связаны коррупцией и должностным лицом:

1. Статья 5.39 «Отказ в предоставлении информации»;
2. Статья 8.4 «Нарушение законодательства об экологической экспертизе;
3. Статья 19.1 «Самоуправство».

Что касается юридических лиц, то в КоАПе говорится о том, что юридические лица подлежат административной ответственности за совершение административных правонарушений в случаях, предусмотренных статьями раздела 2 КоАПа или законами субъектов Российской Федерации об административных правонарушениях, также в случае, если в статьях разделов 1,3,4,5 КоАПа не указано, что установленные данными статьями нормы, применяются только к физическому лицу или только к юридическому лицу, данные нормы в ровной мере действуют в отношении и физического, и юридического лица, за исключением случаев, если по смыслу данные нормы относятся и могут быть применены только к физическому лицу (часть 1,2 статьи 2.10). К ним применимы следующие виды администра-

тивного наказания: предупреждение; административный штраф; возмездное изъятие орудия совершения или предмета административного правонарушения; конфискация орудия совершения или предмета административного правонарушения; административное приостановление деятельности.

Закон должен быть строг к тем, к то сознательно идет на правонарушение, как получение взятки, так и ее дача, так как коррупция является одним из главного препятствия для развития страны. Также своевременное пресечение и выявление подобных правонарушений способствует профилактикой коррупции. следует, что качественная профилактика является начальным этапом по борьбе с коррупционными правонарушениями. Необходимо проводить проверки для уменьшения количества коррупционных преступлений, к примеру, проверять достоверность сведений о доходах, расходах, имуществе должностных лиц.

Можно принять меры, которые будут способствовать борьбе с коррупцией. Поэтому все с каждым днем принимаются новые нормативно-правовые акты, в которых усовершенствуется законодательство Российской Федерации; проводятся беседы с сотрудниками на работе, которым разъясняют последствия коррупционных правонарушений; проводится оповещение граждан через СМИ о действиях правонарушителях и что их ждет, а также какая именно борьба ведется с коррупцией.

8. СОЦИОГУМАНИТАРНЫЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ РОССИИ В КОНТЕКСТЕ ВНЕШНИХ ВЗАИМОДЕЙСТВИЙ

Вовченко А.А.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Усачева О.Ю., д-р филол. н., проф.

АГНОНИМИЯ В РЕЧИ СОВРЕМЕННЫХ НОСИТЕЛЕЙ РУССКОГО ЯЗЫКА РАЗНЫХ ПОКОЛЕНИЙ

При изучении курса русского языка и культуры речи в вузе студенты осваивают различные виды норм современного литературного языка: произносительные, морфологические, орфографические и др. Особое место отведено изучению лексических норм, владение которыми предполагает точное употребление лексических единиц в соответствии с их словарным значением, с учетом сочетаемости и стилистических особенностей. Нарушение лексических норм в речи часто бывает связано с непониманием слова или неточным представлением о его значении, т.е. с таким явлением, как агнонимия.

Агноним (от др.-греч. – не, γνώσις «гносис» – знание и ὄνομα «онома», νυμα «онима» – имя) **–** *это такая лексическая единица родного языка (слово или фразеологический оборот), значение которой неизвестно, непонятно или малопонятно носителям языка.* Агнонимия в русском языке изучается лингвистами В.В. Морковкиным, А.В. Морковкиной[1], Е.О. Савиной[2] и другими. Причиной агнонимии являются процессы, происходящие в обществе и отражающиеся на составе лексики русского языка. Носители языка не всегда успевают за изменениями, особенно в периоды интенсивного развития языка, что приводит к агнонимическим ошибкам, а они, в свою очередь, могут становиться причиной коммуникативных неудач (непонимания или неверной интерпретации смысла высказывания, невозможности поддержать диалог и т.д.). Некоторые исследователи считают, что агнонимия особенно распространена в речи молодого поколения, которое мало читает, обладает недостаточным кругозором, а также существенно подвержено влиянию речевой моды, тиражирующей через СМИ, Интернет, поп-культуру, молодежный и профессиональный сленг малопонятные, но «умные» или «популярные» слова и выражения. Поскольку мы являемся как раз представителями этого поколения, нас заинтересовало, насколько достоверны подобные

[1] Морковкин В.В., Морковкина А.В. Российские агнонимы (слова, которые мы не знаем). М., 1997.
[2] Савина Е.О. Агнонимы в языке и в тексте // Известия Тульского государственного университета. Гуманитарные науки. 2014. №2. С.291-295.

суждения. Действительно ли современная молодежь хуже разбирается в значениях слов родного языка, чем старшее поколение?

***Цель** нашей работы: исследовать случаи агнонимии в речи представителей двух поколений и сопоставить частоту и характер агнонимических ошибок, допущенных носителями языка, относящимися к разным возрастным группам.* Методом изучения стало анкетирование двух групп респондентов, каждая из которых включала 20 человек: 1) студенты, обучающиеся в Липецком филиале РАНХиГС, в возрасте от 17 до 19 лет; 2) лица в возрасте от 35 до 50 лет (частично – родители опрошенных студентов), с полным средним, либо среднеспециальным, либо с высшим образованием. Анкета представляла собой анонимный опросник, с указанием возраста, пола и образования респондента. Материалом исследования послужили прогностически отобранные нами 16 лексических единиц (слов и фразеологических сочетаний), распределенные по следующим категориям: 1) устарелые слова, относящиеся к дореволюционной эпохе (XIX – начало XX вв.), встречающиеся в русской классической литературе; 2) диалектизмы (местные слова); 3) новейшие иноязычные заимствования различных тематических групп; 4) единицы компьютерного и интернет-сленга, широко используемые современными СМИ и в речи интернет-пользователей. Каждая из категорий была представлена четырьмя единицами, правильное значение которых необходимо было выбрать из 3-х предложенных вариантов. Неверный выбор указывает на то, что данная единица представляет собой для респондента полный или частичный агноним. Рабочая гипотеза нашего опроса: респонденты старшей возрастной группы продемонстрируют лучшее знание единиц 1 и 2 групп, а респонденты младшей – единиц 3 и 4 групп.

При обработке данных анкетирования выдвинутая гипотеза полностью подтвердилась. Респонденты старшей группы показали в среднем лучшее знание устарелых слов, относящихся к дореволюционной эпохе, и диалектизмов – было дано около 64% правильных ответов (исключением, не нарушающим статистику, стали мужчины со средним специальным образованием, ответившие со 100% правильностью на вопросы о единицах третьей группы). Соответственно, у старших уровень агнонимии составил для этих единиц 36%. Младшие респонденты обнаружили лучшее знание единиц 3 и 4 групп (новейшие иноязычные заимствования различных тематических групп и единицы компьютерного и интернет-сленга, широко используемые современными СМИ и в речи интернет-пользователей), допустив всего 15% агнонимических ошибок. При этом меньше всего агнонимов для них оказалось в составе новейших иноязычных заимствований и больше всего – в составе диалектизмов.

Старшая возрастная группа продемонстрировала знание единиц компьютерного и интернет-сленга только в 53% случаев, младшие же респонденты в отношении той же категории единиц показали результат 84% (уровень агнонимии составил соответственно 47% и

16%). При этом основой результата в старшей группе стали женщины со среднеспециальным образованием, а в младшей – юноши.

Самым частотным агнонимом для старших респондентов стала единица из группы (4) «коннектиться»: лишь 15% правильно понимают ее значение. Среди младших респондентов позицию «самый частотный агноним» занимает единица «вёдро» группы (2): 49% анкетируемых ответили правильно. Около 70% всех респондентов не знают слова «чупаха», относящегося к группе диалектных слов и означающего «грязный». В младшей группе респондентов юноши показали лучший результат, чем девушки, в знании новейших иноязычных заимствований, но худший – в знании устарелых слов. Выяснилось, что в старшей возрастной группе мужчины в среднем на 2% лучше женщин представляют себе значения потенциальных агнонимов; однако у женщин, имеющих одно или несколько высших образований, наоборот, данный процент выше, чем у мужчин с высшим образованием.

В среднем среди мужчин и женщин в старшей группе образование играет значительную роль. У респондентов с высшим образованием уровень агнонимии на целых 12% ниже, чем у респондентов со средним специальным образованием, которые, в свою очередь, получили результат на 4% лучше, чем у младшей группы (учащиеся вуза, имеющие на данный момент полное среднее образование). Респонденты младшей группы показали 100% понимание значения слов «коннектиться», «маргинал», «стритрейсинг». В младшей группе, где не наблюдалось расслоения по уровню образования, юноши показали результат на 4% лучше, чем девушки.

Итак, несмотря на ограниченность исследованного языкового материала и численности анкетируемых, результаты нашего анализа продемонстрировали определенные тенденции, характерные для феномена агнонимии в речи носителей русского языка как представителей разных поколений.

Гаврилина Т.К.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Усачёва О.Ю., д-р филол. н., проф.

Место и роль русского языка в глобализующемся мире

К началу перестройки русским языком владели около 350 миллионов человек, проживавших в основном на территории Советского Союза. После распада СССР количество людей, у которых русский язык был

основным языком общения, уменьшилось. К 2005 году в мире насчитывалось около 278 миллионов человек, использующих русский язык, 140 миллионов из них – в России. Родным этот язык является и для 130 миллионов людей, проживающих на территории Российской Федерации, и для 26,4 миллионов тех, кто постоянно живёт в странах Балтии и СНГ. 114 миллионов человек на планете владеют русским как вторым языком или изучили его в качестве иностранного[1].

Еще в начале 2000-х годов положение русского языка в мире внушало определенные опасения. В 2006 году директор по научной работе Центра социологических исследований МОиН РФ А.Л. Арефьева в журнале «Демоскоп» предупредила, что русский начинает терять свои позиции в мире. В исследовании «Русский язык на рубеже XX-XXI веков» она прогнозирует ослабление позиций русского языка, считая, что к 2020-2025 годам на нем будут говорить около 215 миллионов человек, а к 2050 году – около 130 миллионов. Тем не менее в наши дни русский вытеснил испанский и занял третье место по распространенности в мире: на нем разговаривают 500 млн человек, о чем сообщила в ноябре 2015 президент Санкт-Петербургского государственного университета, президент Международной ассоциации преподавателей русского языка и литературы (МАПРЯЛ) Людмила Вербицкая[2].

В настоящее время русский язык не сдаёт, а наоборот, усиливает свои позиции. О его растущей популярности говорит тот факт, что он утвердил свой статус в Интернете: появился кириллический домен «точка РФ», а это значит, что русский плавно становится одним из информационных языков планеты. Интернет переходит на русский язык. В глобальной сети его используют чаще, чем испанский, французский, китайский. Кроме того, он считается одним из самых переводимых в мире. В электронной базе реестра переводов Index Translationum русский занимает 7 место в мире[3].

Несмотря на то, что в СМИ нередко высказывается мнение о вытеснении русского языка английским на всем постсоветском пространстве, факты этого не подтверждают. Отказ от изучения русского в пользу английского наблюдается преимущественно у тех, кто связывает перспективы образования и трудовой деятельности со странами Европы, США, Канады, но их удельный вес в общем количестве населения невысок. В качестве основной задачи изучения иностранных языков Совет Европы считает развитие многоязычия, а это означает, что каждый житель Европы должен знать как мини-

[1] [Электронный ресурс] http://www.kakprosto.ru/kak-837148-kakoe-mesto-russkiy-yazyk-zanimaet-po-rasprostranennosti-v-mire (дата обращения - 17 ноября 2015 г.).
[2] Русский язык стал третьим по распространенности в мире // Взгляд. Деловая газета. 12.10.12.
[3][Электронный ресурс] http://www.kakprosto.ru/kak-837148-kakoe-mesto-russkiy-yazyk-zanimaet-po-rasprostranennosti-v-mire (дата обращения - 17 ноября 2015 г.).

мум два иностранных языка. Комиссия ЕС по многоязычию считает необходимым для всех европейцев владение русским языком[1].

Возможность сохранения в скором будущем места русского языка в десятке ведущих мировых языков зависит прежде всего от способности российской экономики в ближайшие годы преодолеть сырьевой уклон и перейти на производство знаний и экспорт образовательных и научно-технических услуг, которые являются сегодня самыми востребованными в мире продуктами человеческой деятельности. Поэтому приоритетное развитие сферы образования и науки и внедрение на их базе новых технологий в производственный сектор отечественной экономики – единственный путь удержаться на лидирующих позициях научно-технического прогресса и возродить интерес к русскому языку и культуре. При этом существенную роль в распространении языкового и культурного влияния продолжат играть объемы торговли с промышленно наиболее развитыми и многонаселенными странами и масштабы международного туризма. Вопрос в том, чем именно будет полезна, интересна и привлекательна Россия и ее язык для различных стран и народов.

Важным направлением в распространении русского языка является обучение иностранных граждан в Российской Федерации, в ходе чего они приобретают необходимые устойчивые навыки владения языком. Поэтому задача укрепления позиций российских вузов на мировом рынке образования, в том числе с помощью повышения эффективности рекламы их образовательных услуг, международного признания российских дипломов и т.д., неотделима от усиления государственной поддержки изучения русского языка за рубежом.

Укрепление позиций русского языка в мире требует не только более значительного ресурсного обеспечения, но и улучшения взаимосвязи всех государственных и общественных ведомств и предприятий, призванных защищать, развивать и пропагандировать русский язык и культуру.

Заметим, что 2015 год в нашей стране Указом Президента РФ объявлен годом русского языка и литературы. Итогами года можно считать особую важность фестиваля «Книги России». С 2015 г. он будет проходить ежегодно на Красной площади в день рождения А.С. Пушкина 6 июня. Ещё одним достижением является возвращение итогового сочинения для выпускников школ. Также советник президента по культуре Владимир Толстой сообщил, что количество часов, выделенное для изучения русского языка и литературы, не

[1] Усачева О.Ю. Русский язык в глобальном культурном и информационно-коммуникативном пространстве // Россия в глобальных экономических и социокультурных процессах: Сб. научн. трудов участников V Международной научно-практической конференции (25 мая 2011 г., г. Липецк): в 2-х частях / Под общей ред. д-ра экон. наук, проф. С.В.Лаптева, канд. юрид. наук, доц. А.Д.Моисеева. Воронеж: НАУКА-ЮНИПРЕСС, 2011. Часть II. С.224.

будет сокращаться. «Русский язык и литература оказались в области филологии вместе с языками народов России, которые являются государственными языками республик, и иностранными языками. Этот факт позволил произойти смещению количества часов на преподавание русского языка и литературы. Озабоченность президента связана именно с этим», – прокомментировал Владимир Толстой[1]. Кроме того, Постановлением Правительства от 20.05.2015 принята федеральная целевая программа «Русский язык» на 2015-2020 годы.

Все эти меры подтверждают значимость русского языка в мировом масштабе, его уникальность, незаменимость. Русский активно утверждает свои позиции в глобализующемся мире, и это явление позитивно.

Давыдова М.В.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Мещерякова Л.И., к.ист..н., доц.

СОЦИАЛЬНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ СТАНОВЛЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

В последние годы в России активно развивается социальное предпринимательство. Это направление не только помогает вовлекать в бизнес слабо защищённые социальные слои за счёт расширения границ платёжеспособного спроса, но и образовывает новые объекты экономической инфраструктуры.

По мнению И.В. Задорина, социальное предпринимательство - это предпринимательская деятельность, нацеленная на смягчение или решение социальных проблем[2].

Эксперты выделяют четыре наиболее значительных признака социального предпринимательства. Во-первых, это социальное воздействие - деятельность предприятия должна быть направлена на смягчение существующих социальных проблем.

Во-вторых, ему должна быть присуща инновационность: предприятие должно применять новые методы и подходы в работе.

В-третьих, оно должно быть финансово устойчивым, решать социальные проблемы за счёт доходов, получаемых от собственной деятельности.

---

[1] [Электронный ресурс] http://tvkultura.ru/article/show/article_id/142079/ (дата обращения – 17 ноября 2015 г.).

[2]Задорин И.В. Социальное предпринимательство – новый формат социального активизма//Власть. 2014.№5. С. 24

Четвёртый признак – это масштабируемость, то есть возможность передать полученный опыт другим хозяйствующим субъектам.

Отсюда следует, что социальное предпринимательство значительно отличается от традиционной благотворительности, так как, помимо социального эффекта, направлено на самофинансирование.

В современной России социальное предпринимательство не получило большого развития. По инновационному потенциалу и социальным ориентирам оно не уступает западным аналогам. Основная разница определяется масштабами деятельности предприятий и отличиями российской социальной и институциональной среды.

По данным Агентства стратегических инициатив социальным предпринимательством в России занимается около 1% компаний. Необходимо создавать возможности и условия для развития предпринимательства в отечественной социальной сфере. Это даст приток новых идей, технологий, повысит качество услуг, создаст сотни тысяч рабочих мест[1].

Сдерживающим фактором для развития социального предпринимательства в России является отсутствие точного и полного нормативного регулирования. Имеются разные трактовки сути социального предпринимательства.

Социальное предпринимательство понимается как «предпринимательская деятельность, направленная на решение той или иной социальной проблемы» как путём предоставления услуг категории лиц с ограниченными возможностями, так и путём обеспечения их занятости на предприятии[2].Есть и другой критерий социального предпринимательства – в эту категорию попадают предприятия, которые поддерживают деятельность лиц с ограниченными возможностями по здоровью, количество таких сотрудников должно составлять не менее 50% от штата, а доля их доходов – не менее 20% от фонда оплаты труда.

В Российской Федерации существуют несколько крупных организаций, которые занимаются поддержкой социального предпринимательства. Одна из них - это фонд поддержки социального предпринимательства «Наше будущее». Данная организация ежегодно проводит Всероссийский конкурс социальных проектов, по результатам которого выдаёт долгосрочные беспроцентные займы. В общей сложности фонд оказал поддержку 75 социальным предпринимателям на общую сумму более 150 млн руб.[3]

---

[1] Официальный сайт “АСИ” [Электронный ресурс] URL: http://asi.ru/ (дата обращения: 10.02.16).

[2] Приказ Минэкономразвития России от 23.04.2012 N 223 «Об организации проведения конкурсного отбора для оказания государственной поддержки малого и среднего предпринимательства субъектами Российской Федерации»

[3]Официальный сайт “Наше будущее” [Электронный ресурс] URL: http://www.nb-fund.ru/ (дата обращения: 10.02.16).

В области социального предпринимательства реализуются такие проекты, как «Клиника восстановительного лечения ФТИ» в г. Астрахани. Она оказывает специализированную медицинскую помощь населению с заболеваниями опорно-двигательного аппарата, нервной системы, гинекологии, а также послеоперационным больным.

Московская компания «Доспехи» реализует производство ортопедической системы, позволяющей людям с травмой или заболеваниями позвоночника, приведшими к параличу ног, самостоятельно передвигаться.

Социально ориентированные проекты существуют и в области телекоммуникаций. Компания «Смарт Телеком» вместе с Лабораторией социальных инноваций Cloudwatcher запустила туристическую симкарту «ДоброSIM», которая предоставляет абонентам мобильной связи пакет сервисов и скидок, а также позволяет участвовать в благотворительных проектах. Лаборатория Cloudwatcher реализует проект «Перевод», который направлен на трудоустройство людей с ограниченными возможностями. Он помогает профессиональным переводчикам-инвалидам получить заказы от коммерческих компаний.

Таким образом, социальное предпринимательство задействует недоиспользованные ресурсы, создает социальное благо инновационными способами, которые упущены другими. К актуальным проблемам относятся такие как преодоление информационного вакуума в обществе относительно сути социального предпринимательства, популяризация его проектов, акций и других мероприятий в средствах массовой информации.

Для прогрессивного развития социального предпринимательства необходимо создание новой законодательной базы, либо внесение корректировок в уже существующее законодательство, например, в закон о НКО, путем дополнения его более детальным описанием деятельности социально ориентированных некоммерческих организаций.

Здесь важно отметить, что проект предлагаемого законопроекта есть, в нём предлагается четко обозначить субъекты социального предпринимательства, включая коммерческие и некоммерческие организации, индивидуальных предпринимателей, обозначить требования и ограничения для данного рода деятельности, а также установить налоговые льготы.

Следовательно, для успешного развития социального предпринимательства необходимо совершенствование российского законодательства, широкое освещение социальных проектов в средствах массовой информации, развитие государственно – частного партнерства.

Инютина А.Д.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель - Чудинова Е.В., канд. пед. наук, доц.

МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО РОССИИ И ГЕРМАНИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Как известно, в последнее время отмечается рост напряженности во взаимоотношениях России и Германии. В этой статье ставятся следующие вопросы: Какова история взаимоотношений России и Германии? Как можно охарактеризовать эти взаимоотношения в настоящее время? В чем заключаются проблемы, мешающие международному сотрудничеству? Каковы прогнозы на будущее?

Анализ литературы по данному вопросу подтвердил, что история взаимоотношений двух стран уходит в далекое прошлое. Так, еще в 17 веке «союз Германии и Россия обеспечил для Германии отражение турецкой, шведской и французской военных угроз»[1]. Что касается России, то этот союз помог стране в обеспечении ее развития и государственного строительства в 17-19 веках. В настоящее время Германия и Россия продолжают сотрудничество. И Россия, и Германия являются сторонниками многополюсного мироустройства, которое основано на демократических принципах, укреплении международного правопорядка и главной роли ООН-Следует отметить академические отношения между Россией и Германией. Благодаря программам, которые предлагает ДААД (Германская служба академических обменов), студенты из России могут приехать на курсы немецкого языка в Германии, участвовать в ознакомительных поездках в Германию. У студентов из Германии также есть возможность приехать в Москву на стажировку с помощью программы Германской службы академических обменов «Россия на практике»[2]. Германия стремится развивать научные контакты с Россией. Российские ученые вносят большой вклад в разработку актуальных проблем в сфере высокоэнергетической физики и в сфере полярных исследований. Институт им. Альфреда Вегенера в Бремерхафене уже 13 лет сотрудничает с НИИ и университетами в России.

Однако в последнее время отношения между странами ухудшаются. Причиной этому послужила политика санкций ЕС по отношению к России. Вследствие этого понизился товарооборот между Россией и Германией[3]. Негативная оценка политиками Германии позиции России от-

[1]Вяткин Ю.А. Россия и Германия//Полис, М.: 2005 г. - №5.
[2] Учеба и научная работа в Германии [Электронный ресурс]: URL: http: //www.daad.ru (дата обращения: 10.02.2016).
[3] Антироссийские санкции ЕС наносят ущерб экономическим связям России и Германии [Электронный ресурс]: URL: http: //www.inosmi (дата обращения: 06.02.2016).

ражается в немецкой прессе и телепередачах. Нами был проанализированы публикации на веб-сайте „Deutsche Welle“ («Немецкая волна»), государственной немецкой международной теле- и радиокомпании за последние 2 месяца. Были учтены публикации посвященные России, а именно публикации нейтрального характера, публикации с положительной и отрицательной оценкой. Мы получили следующие результаты: 70% публикаций содержали негативную характеристику по отношению к событиям, связанным с Россией, 30% публикаций носили нейтральный характер. Так, негативную оценку получили действия России в Сирии („Merkel: binentsetzt über russische Luftangriff ein Syrien“), запрет в России ряда экстремистских сайтов («Internet-Zensur in Russland“), критика министром иностранных дел С. Лавровым действий немецкой полиции („Resistenz gegen Putins Propaganda“).

Прогнозировать развитие отношений между странами сложно. Тем не менее, немецкий политик Франк-Вальтер Штайнмайер предложил разработать возможные сценарии развития отношений. В результате немецкими и русскими экспертами были предложены 4 сценария: 1) партнерство Германии и России во всех сферах; 2) прагматичное партнерство, которое возможно, если начнется кризис в Европе, и ряд стран покинет ЕС; 3) пессимистичный и жесткий сценарий «холодной войны»; 4) взаимоотношения останутся такими же, как и сейчас[1].

Для того, чтобы преодолеть негативные тенденции во взаимодействии с Германией, необходимо расширять сотрудничество в области науки, культуры, спорта, туризма, контактировать с общественными организациями.

Коблякова А.А, Пожидаева О.Е.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Усачева О.Ю., д-р филол. н., проф.

Заимствования русских слов в другие языки мира

Лексический состав языков мира на протяжении всей истории их развития постоянно изменяется, и часть этих изменений связана с языковыми заимствованиями. Заимствования из других языков вызываются разными причинами и по-разному проявляются в развитии состава лексики отдельных языков. Взаимовлияние языков происходит

[1] Какими будут германо-российские отношения через 17 лет [Электронный ресурс]: URL: http: //www.mir24.tv (дата обращения: 10.02.2016).

главным образом благодаря внешним (экстралингвистическим) связям стран – торговым, политическим, военным, культурным, научным. Будучи результатом продолжительного исторического взаимодействия языков, заимствование как процесс и как результат этого процесса интересно прежде всего для этимологии языка, которая изучает причины заимствований, пути, формы и типы заимствований[1].

В последние 20-30 лет время мы можем наблюдать активизацию иноязычных заимствований в русском языке. Однако русский язык не только усваивает и адаптирует иноязычную лексику, но и сам становится источником заимствований, которые в разные периоды приобретают особую значимость для других народов. Актуальность темы определяется теоретическим и практическим значением исследований в области заимствования русских слов в другие языки мира. В нашей работе мы рассматриваем специфику заимствования русских слов в английский и немецкий языки.

Учёные-лингвисты в области русской и английской лексикологии полагают, что в английском языке заимствования из русского языка не так многочисленны. Этот факт объясняется в научных источниках тем, что связи между русскими и англичанами установились только в XVI веке и с самого начала были достаточно ограниченны.

В литературе говорится, что в дошедших до нас воспоминаниях и описаниях Московского государства, написанных англичанами, встречается ряд русских слов, отражающих прежде всего особенности русского быта и государственного устройства России. В числе слов, заимствованных английским языком из русского в течение XVI века, называют прежде всего такие как rouble – рубль, cossack – казак, tsar – царь и некоторые другие. Процесс заимствований продолжался и на протяжении XVII-XIX веков, когда английским языком были восприняты из русского слова, обозначающие различные национальные реалии: carakul – каракуль, ukase – указ, samovar – самовар, zakuska – закуска, troika – тройка, steppe – степь, verst – верста, vodka – водка, knout – кнут и т.п. От последнего слова образовался производный глагол to knout – бить кнутом[2].

Создание Союза Советских Социалистических Республик послужило основанием для возникновения новых слов и выражений, широко распространившихся не только в нашей стране, но также и за рубежом. Целый ряд так называемых советизмов проник и в английский язык, среди них слова, связанные с новым государственным строем: Soviet – совет, bolshevik – большевик, bolshevism – большевизм, komsomol – комсомол. Формы социалистического сельского хозяйства

[1] Хауген Э. Процесс заимствования // Новое в лингвистике: Языковые контакты. Вып.6. М.: Прогресс, 1972. С.344–382.

[2] Каримова Г.Ф.Заимствование как языковой процесс: на материале русских заимствований в английском языке // Вестник Таджикского Государственного педагогического университета им. С. Айни. 2012. №4(47). С.203-209.

получили свое отражение в словах kolkhoz – колхоз и sovkhoz – совхоз[1]. Во всех языках мира после запуска первого советского спутника появилось слово sputnik – спутник.

Однако лексикологи отмечают[2], что заимствования из русского языка, попавшие в английский язык в различные периоды и сохранившиеся до сегодняшнего дня, составляют очень небольшой процент, поскольку большинство заимствованных из русского языка слов отражали довольно специфические черты и реалии жизни русского народа, многие из которых впоследствии исчезли.

В немецком языке[3] слова русского происхождения в основном также касаются специфики русской или советской жизни: Aktiv – актив, (в коммунистических странах), Matrjoschka – матрешка, Balalajka – балалайка, Bolschewik – большевик, Datscha – дача, Dawaj-dawaj– давай, давай! (в Германии знают это русское выражение, но не понимают его буквальный смысл; выражение привезли вернувшиеся из России военнопленные), Leninismus – ленинизм, Lunochod – луноход и т.д. Исключение составляют лишь некоторые научные термины с понятийным значением: Perm, (das, -s, nur Ez.) – пермь, ранний период палеозоя (в геологии и в палеонтологии), от названия русского города Пермь; Podsol, (der, -s, nur Ez.) – подзолистая почва, бедная минеральными солями и малоплодородная[4].

Многие из заимствований под влиянием системы другого языка, в которую они вошли, значительно преображаются фонетически, грамматически и даже семантически, приспосабливаясь к нормам и законам всех ярусов языковой системы.

При вхождении в систему другого языка слова русского происхождения подвергаются прежде всего графической ассимиляции – происходит изменение написания с кириллицы, используемой в русском языке, на латинское письмо, используемое в немецком или английском языке. Таким образом передается графический образ русского слова с графическим переоформлением. В данном случае используется метод транслитерации – написание по правилам орфографии и орфоэпии с максимальным приближением к оригиналу. Переоформленные слова читаются по правилам языка, из которого пришло заимствованное слово. Так, например, согласно правилам немецкого пра-

[1] Крысин Л. П. Иноязычные слова в современной жизни // Русский язык конца XX столетия. М.: Просвещение, 1996.

[2] Каримова Г.Ф. Заимствованные русские слова в английском языке в их отношении к словообразовательному анализу // Вестник Таджикского национального университета (научный журнал). Серия «Филология». 2012. №4/3(88). С.86-92.

[3] Ноздрина О.И. Заимствование как один из способов пополнения словарного запаса в немецком языке // Молодой ученый. 2014. №18. С.815-817.

[4] [Электронный ресурс] http://www.proza.ru/2010/07/04/1023 (дата обращения – 1 декабря 2015 г.).

вописания, все имена существительные русского происхождения, заимствованные в немецкий язык, пишутся с прописной буквы, ср., напр.: Schapka, Udarnik, Machorka. Фонетические (1) и семантические (2) переосмысления довольно немногочисленны, например, в немецком: (1) Bistró – быстро; (2) Iwan, (der, -s, -s) – Иван, русский, советский солдат, советская армия (как прозвище во II мировую войну); ср. в русском языке из немецкого: Фриц – фриц (нарицательное), немецкий солдат, немец; Babuschka (die) – Matr(j)oschka – в немецком часто употребляется вместо слова «матрешка»[1].

Итак, в подавляющем большинстве случаев интерес к русскоязычным заимствованиям диктуется спецификой либо даже экзотикой русских и российских национальных реалий.

Красникова А.И.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Усачева О.Ю., д.филол.н., проф.

ИНТЕРНЕТ-ДЕМОТИВАТОРЫ: РУССКОЕ ПРОЧТЕНИЕ

Демотивационные постеры получили широкое распространение в сети Интернет в начале 2000-х гг. Слово «демотиваторы» происходит от английского «demotivate», что значит «отнимать желание что-либо делать». Появились они в США как пародия на мотивационные постеры – плакаты с элементами агитации, которые были предназначены создавать подходящее настроение на рабочих местах. Однако мотиваторы очень часто были скучны, поэтому стали создаваться постеры по такому же стандарту, но вызывающие вместо положительных эмоций отчаяние, уныние и грусть. Появление демотиватора как жанра было закономерным и отразило скептическое отношение в обществе к навязчивым и неэффективным методам психологического мотивирования в корпоративной среде.

Большой вклад в развитие демотиваторов внесла американская компания «Despair». Она организовала производство и продажу демотивационных плакатов через Интернет и сразу же получила огромную популярность. Также «Despair»предложила посетителям своего веб-сайта самостоятельно создавать различные демотиваторы. Они стали появляться на многих веб-форумах в качестве изображений, которыми пользователь сопровождал свое сообщение. Тематика де-

[1] Там же.

мотиваторов расширилась до просто юмористической, они стали активно распространяться на просторах сети.

Демотиватор имеет довольно жесткий формат. Картинка представляет собой плакат, обязательно черного цвета. Изображение в белой рамке иллюстрирует идею постера, под картинкой размещается лозунг, который является пояснением идеи демотивационного плаката.

В связи с распространением демотиваторов в сети Интернет они стали популярны в российских условиях, демонстрируя национальную специфику. Это можно увидеть на примере эксперимента, который был проведен в Курском государственном университете. Цель исследования – показать, какой образ возникает у человека при виде демотиваторов, посвященных защите окружающей среды и малообеспеченных слоев населения, какие фоновые знания служат опорой при просмотре социальных демотиваторов. В ходе данного эксперимента выяснилось, что рассмотренные социальные демотиваторы актуализируют в сознании индивидов знания, которые связаны с социальным окружением. Личные проблемы и опыт, представления об экономической ситуации и экологической обстановке в стране определяют комментарии участников эксперимента к выделенным проблемам. Тексты демотиваторов формируют духовные ценности, побуждают к выполнению действий, которые могут решить современные социальные проблемы России[1].

При этом выявилось также, что русские демотиваторы более серьезны и даже пессимистичны, негативны по отношению к российским реалиям, провокационны и – по западным стандартам – неполиткорректны. Среди русских демотивационных постеров, по сравнению с аналогичными зарубежными сайтами, меньше развлекательных демотиваторов, большая часть контента имеет шоковую направленность. Подборка свежих демотиваторов может быть сравнима с мониторингом печатных изданий: важные для страны и мира события почти сразу становятся предметом обсуждения в форме новых демотиваторов[2].

Именно в нашей стране большое распространение получили демотиваторы, которые можно определить как «лирические», «трогательные», «философские» и «социально-рекламные». Основные их темы – чувства и взаимоотношения, смысл жизни, самоопределение личности. Появление таких демотиваторов четко говорит о коммуникативных потребностях пользователей сети Интернет. Им нужно разделить с кем-то не только веселье, но и грусть.

---

[1]КасьяноваЮ.А. Типы демотиваторов в современном социальном дискурсе// Теория языка и межкультурная коммуникация. 2013. № 2 (14). [Электронный ресурс] URL: http://tl-ic.kursksu.ru/pdf/014-007.pdf(дата обращения – 10 ноября 2015 г.).

[2]Иссерс О.С. Лингвокогнитивные игры в пространстве интернета: от смешного до серьезного. ЛИНГВИСТИКА КРЕАТИВА-2 Коллективная монография. Под общей редакцией профессора Т.А. Гридиной. - Екатеринбург, 2012 год.

Широкое распространение демотиваторов, их популярность, анализ многочисленных сайтов позволили социологам выделить определенные функции, которые выполняют демотивационные постеры. Например, функция формирования реальности представлена в создании виртуальных реальностей и контроле над ними, а когнитивная функция реализуется в формировании мышления молодежи (рис. 1). Целые тематические группы демотиваторов ориентированы на формирование у молодежи духовных и нравственных ценностей, таких как семья, дружба, защита государства и т.д. Этим выполняется аксиологическая функция демотиваторов. (рис 2)



Рис. 1



Рис. 2

Став массовым явлением и впоследствии интернет-мемом, демотиватор утратил свой первоначальный смысл и сегодня может представлять собой постер с различной тематикой. В связи с этим выделяют несколько типов демотиваторов: оригинальный (классический) демотиватор, в котором сделаны акценты на ценности и понятия, относящиеся к сфере бизнеса («Работа в команде открывает новые рубежи», «Командная работа- разделили победу, разделите и поражение!» и другие); чисто шуточный демотиватор, в котором юмористический смысл стоит на первом плане; социально-рекламный демотиватор, который ориентирован на ценности, ставящаяся в центр социальной рекламы («Бросая мусор на улице, не забудь хрюкнуть» и т.д.); интернет-изотерический демотиватор направлен на обыгрывание и популяризацию Интернет-мемов (например, кот манул, Капитан Очевидность и т.д.); философский демотиватор, с помощью которого чаще всего воспроизводятся очевидные или известные суждения, бытовые мудрости («Всегда есть повод для улыбки», «Ты не проиграл, пока готов биться!» и т.п.).

Таким образом, демотивационные плакаты плотно закрепились в нашей повседневной жизни. Они могут преследовать разные цели, начиная от обычного развлечения и заканчивая целенаправленной социальной рекламой. Первоначальная концепция демотиваторов

существенно изменилась в российских условиях: они фиксируют наши нравственные и ценностные установки, отношение к окружающему миру, к событиям, происходящим в обществе.

Кутафина М.Р.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Усачева О.Ю., д-р филол. н., проф.

Образ СССР-России в голливудском кино

Из всех форм массовой коммуникации, из всех видов искусства кино занимает в обществе положение уникальное. Канадский филолог и литературный критик Маршалл Маклюэн относил кино к «горячим» средствам масс-медиа, т.е. к таким, которые полностью овладевают зрительским восприятием и заставляют зрителя идентифицироваться с героями фильма. Кинематограф остается и сегодня эффективным средством влияния на аудиторию.

Почему может быть интересен взгляд на нас из Голливуда? Дело в том, что эта «фабрика грез» ориентирована на массовую публику и никогда не будет создавать образы, противоречащие расхожему представлению о чем-либо. Голливуд о нас – это примерно то, как мало информированные люди в мире представляют себе русских и Россию. Поэтому изучение образа России (и его трансформации) на западном экране сегодня по-прежнему актуально. В связи с этим мной был проанализирован образ нашей страны на западном экране как в эпоху идеологической конфронтации (1946-1991), так и в постсоветское время.

Присущие временам «холодной войны» опасения и тревожность проявлялись в голливудском кино вначале иррационально: изображением то загадочных инопланетян («Захватчики с Марса», 1953), то подозрительных шпионов («Я был коммунистом для ФБР», 1951). В дальнейшем стала обозначаться тенденция изображать своего идеологического соперника коварным и жестоким. В 1954 году на экранах зритель впервые увидел знаменитого агента 007 в фильме «Казино “Рояль”», где актер П. Лорре сыграл воплощение одного из стереотипов холодной войны – советского шпиона Ле Шиффра. В ранних фильмах «бондианы» («Из России с любовью», 1963) также присутствовали «злые агенты СССР». В те же годы в кино всячески подчеркивается роль Великобритании в борьбе против Советского Союза. Романы британского мастера шпионских триллеров Джона ле Карре

(«Шпион, выйди вон!») были неоднократно экранизированы и популяризированы.

За время «холодной войны» было создано много знаковых картин о противостоянии жестоких, пустоголовых советских людей и светлых, чистых, патриотичных американцев. То была прямолинейная лозунговая пропаганда. Жителей США планомерно учили ненавидеть и бояться «красных» – диких полулюдей, размахивающих знаменами и ядерной бомбой. Так, советский боксер Иван Драго в «Рокки-4» – это смесь жестокого, бездушного робота с плакатным комсомольцем. Мощный, беспощадный, со стальным взглядом, устремленным в светлое будущее, супермен Драго, тем не менее, проигрывает на ринге «простому американскому парню». Советский боксер в исполнении Д.Лундгрена тверд, агрессивен и похож на запрограммированную машину-убийцу, потому и обречен на провал. Создатели хотели показать, что русский, социалистический мир – это такой же гигант на глиняных ногах, как и Драго.

Распад Советского Союза не улучшил экранный имидж русских. И если раньше Россия или Советский Союз изображались как враждебная страна коммунистов, то после развала СССР – уже как менее враждебная, но все же страна безжалостных бандитов и олигархов, подмявших ее под себя. В очередной раз развлечение последовало за реальностью: зловещие олигархи и главы преступных синдикатов стали двигателями сюжетов «Золотого глаза» (1995) и «Святого» (1997). Преступники, которые не смогли подняться на вершину власти в России, на Западе стали новым классом гангстеров, не уступая итальянским мафиозным кланам («Клан Сопрано», 1999–2007). В фильме есть диалоги о том, что советская армия, распавшись, стала еще более непредсказуемой и опасной, и именно от русских исходит теперь новая угроза цивилизации и мировому порядку.

Конечно, как отметил кинокритик Гладильщиков в 1977 г., «жанру боевика необходим образ врага». Россия для Голливуда – далекая, к тому же не такая сильная и не такая амбициозная, как прежде. Более того, Голливуд опасается изображать злодеями латино-, афроамериканцев или выходцев из Юго-Восточной Азии, которые составляют значительную часть населения и зрительской аудитории. Удобно и то, что русское лобби в Америке себя почти не проявляет. Если Голливуд обижает в боевиках какие-нибудь другие нации (арабов или японцев), то у кинотеатров тут же выстраиваются пикеты, чего нельзя сказать о русских.

По мере того, как в 2000-е возрастала напряженность между Россией и странами Запада, негативные образы русских стали все чаще появляться на экране. В «Индиане Джонс и Королевстве хрустального черепа» они пытаются захватить мистические артефакты, в «Железном человеке-2» гениальный русский инженер хочет убить суперге-

роя, в фильме «Человек ноября» с Пирсом Броснаном главный злодей – русский генерал, совершавший преступления в Чечне, и вовсе хочет стать президентом России. Вышедший на экраны в 2015 году голливудский фильм «Номер 44» был вообще запрещен к прокату в России как «искажающий образы советских граждан». Действие в фильме разворачивается в 1953 году, а речь в нем идет о серийном убийце времен Сталина. Ряд экспертов считает, что новую волну российских отрицательных киногероев нужно увязывать с жесткой позицией президента В.В. Путина.

Анализ трансформации образа России на западном экране – от эпохи идеологической конфронтации (1946-1991) до современного этапа (1992-2015) – позволяет сделать следующие выводы.

1. Антисоветизм/антикоммунизм западного экрана играл важную роль в «холодной войне», однако нельзя забывать о том, что политика Запада во многом была антироссийской и ранее, поскольку всякое усиление России (экономическое, военное, геополитическое) воспринималось как угроза Западному миру. Эту тенденцию можно проследить и во многих западных художественных произведениях – как до возникновения СССР, так и после его распада.

2. Контент-анализ западных медиатекстов, созданных в постсоветский период 1992-2010 гг.[1], позволяет представить их основные сюжетные схемы следующим образом: а) ретро вариант: преступления советской власти в период с 1917 по 1991 гг. (тоталитарная диктатура, концлагеря, военная агрессия против других стран, шпионаж и пр.); б) современность: беспомощность и коррупционность российских властей, которые не могут наладить экономику, контролировать скопившиеся запасы вооружения и бороться с преступностью; современная Россия – страна мафии, бандитов, террористов, обездоленных, несчастных людей.

В целом современная голливудская кинематографическая картина в полной мере унаследовала традиции отношения Запада к России: в большинстве игровых фильмов 1946-2015 года образ России трактуется как образ «чужого», часто враждебного, чуждого западной цивилизации мира. Представляется, что было бы излишне оптимистичным ожидать, что формировавшаяся десятилетиями стереотипная концепция образа России может измениться в ближайшее время. Скорее всего, отработанные сюжетные схемы, идеологические и социальные подходы, характеры персонажей будут в той или иной форме доминировать и в обозримом будущем.

[1] Федоров А.В. Трансформации образа России на западном экране. М.: Изд. МОО «Информация для всех», 2010.

Носова Л.О., Шарова Д.С.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Чудинова Е.В., к.п.н., доц.

Взаимоотношения России и США: проблемы и перспективы

Как известно, в последние годы политические аналитики отмечают, что во взаимоотношениях России и США растет напряженность, которая граничит с «холодной войной». В этой статье мы ставим следующие вопросы: Какова история взаимоотношений России и США? Какую характеристику можно дать этим взаимоотношениям в настоящее время? В чем заключаются проблемы, затрудняющие международному сотрудничеству? Каковы прогнозы на будущее?

Анализ литературы по данному вопросу показал, что история взаимоотношений двух стран уходит в прошлое. Так, дипломатические отношения России и Америки завязались в 1807 году. В XIX в. отношения двух стран были в целом дружественными. Однако и в то время интересы двух стран пересекались в связи с Аляской и тихоокеанским побережьем Северной Америки. В середине века правительство России использовало помощь специалистов из Америки для осуществления следующих проектов: строительства железной дороги между Москвой и Санкт-Петербургом, проведения первых линий телеграфа и перевооружения российской армии.

После того, как в России произошла Октябрьская революция в 1917 г., США не признавали независимость нашей страны. Признание пришло только в 1933 г. Во время Второй мировой войны СССР и США стали союзниками-участниками Антигитлеровской коалиции. Но после окончания войны обе страны вступили в борьбу за влияние в мире, которая в течение пятидесяти лет играла большую роль в развитии международных процессов. В 1959 г. СССР выступил с программой всеобщего и полного разоружения. В результате в 1963 г. был подписан Договор о прекращении испытаний ядерного оружия. На рубеже 70-х и 80-х гг. международная обстановка обострилась. В эти годы возросло военное присутствие НАТО во многих регионах мира. Изменения в международном климате начались с середины 80-х гг. после прихода к руководству в СССР М. С. Горбачева. Урегулирование на Балканах стало одной из главных задач международной дипломатии в 90-е гг. Многие другие международные проблемы XX в. перешли в XXI столетие.

В настоящее время отношения между Россией и США развиваются в таких сферах как борьба с терроризмом, космические исследования. Однако в последнее время отношения между странами ухудшаются.

Негативная оценка американскими политиками международной позиции России отражается в американской прессе. Нами был проанализированы публикации на веб-сайте „BBC“ за последние два месяца. Были учтены публикации, посвященные России, а именно публикации нейтрального характера, публикации с положительной и отрицательной оценкой. Мы получили следующие результаты: 80% публикаций содержали негативную характеристику по отношению к событиям, связанным с Россией, 20% публикаций носили нейтральный характер. Так, в последнее время негативную оценку получают действия России в Сирии („How President Putin istgettingwhathewants in Syria“?, “Syriaconflict: Russia’sbuild-uplookslong-term”). В некоторых публикациях проявляется интерес к образу Президента Российской Федерации Владимира Путина, его личным качествам, его биографии, его становлению как политика („Vladimir Putin: Russia’s actionman president“)- Как и во всем мире, велик интерес к встрече патриарха РПЦ Кирилла и папы Римского Франциска („Popemeets Russia`s Patriarch Kirill, butwhoishe?“, „Pope in historic talks with Russian orthodoxleader“, „Pope and Russian patriarchedgetowardswarmer relations“)[1].Так, оценивая эту встречу и ее значение в мире, авторы новостей BBCотмечают, что великий раскол или раскол христианской церкви еще не закончен. Нельзя говорить о том, что христианское единство близко, но уважительный диалог состоялся, е его значение трудно переоценить.

Каковы перспективы взаимоотношений России и Америки? Оценивая ситуацию в настоящее время, глава российского правительства Дмитрий Медведев указал: «Остается недружественной и закрытой политическая линия НАТО в отношении России… Мы скатились во время новой "холодной войны"[2]. Прогнозировать отношения между странами сложно. Вместе с тем, говоря о будущем, министр иностранных дел Сергей Лавров подчеркивает: «Мы остаемся полностью открытыми к возобновлению взаимодействия с США, когда наши западные партнеры отойдут от своей нынешней позиции».

[1]Электронный ресурс: www.bbc.com/news/world

[2] Электронный ресурс: http://ria.ru/world/20160213/1374071291.html#ixzz409mDIhCk

9. ЕСТЕСТВЕННОНАУЧНЫЕ МЕТОДЫ АНАЛИЗА И РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМ ЭКОНОМИЧЕСКОГО И СОЦИАЛЬНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА РОССИИ С ДРУГИМИ СТРАНАМИ

Гуляева Ю.О.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Филатова И.И., к.э.н., доц.

ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ КОРРУПЦИИ В ГОСУДАРСТВАХ СНГ

В настоящее время коррупция является транснациональной проблемой, стоящей перед всем мировым сообществом. Коррупция девальвирует демократические ценности, препятствует стабильному развитию общества, эффективному управлению и экономическому росту стран, подрывает их безопасность.

Международное сотрудничество в борьбе с коррупцией на сегодняшний день представляется наиболее актуальным направлением противодействия данному явлению. Широкая интеграция государств – участников СНГ в мировую экономику, в том числе в международные кредитно-финансовые институты, наряду с позитивными политическими и социально-экономическими процессами, повлекла за собой объединение ранее разрозненных коррупционных структур, создание новых коррупционных схем и, как следствие, рост общественной опасности коррупции.

Одним из ведущих направлений противодействия коррупции является тесное международное сотрудничество, неотъемлемой составляющей которого были и остаются выработка и использование в законодательстве и юридической практике государств общих международно-правовых стандартов.[1] Правовому обеспечению противодействия коррупции в СНГ уделяется повышенное внимание.

3 апреля 1999 года принят модельный закон «О борьбе с коррупцией», 15 ноября 2003 года – модельный закон «Основы законодательства об антикоррупционной политике». Они направлены на совершенствование антикоррупционного национального законодательства с учетом принятия и ратификации многими государствами – участниками СНГ Конвенции об уголовной ответственности за коррупцию (27 января 1999 года)[2], Конвенции Организации Объединен-

[1] Антикоррупционная политика/ Под ред. А.В. Малько. - М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2011. - 384 с.

[2] «Конвенция об уголовной ответственности за коррупцию» (заключена в г.Страсбурге 27.01.1999)

ных Наций против коррупции (31 октября 2003 года)[1] и других международных договоров в этой сфере. Принятые в последние годы декларации и конвенции, направлены на противодействие коррупции как мировому явлению.

При этом необходимо учитывать то, что правовое обеспечение противодействия коррупции не должно сводиться к установлению ответственности за подкуп должностных лиц, оно должно включать также меры по борьбе с сопутствующими подкупу явлениями: организованной преступностью, теневой экономикой, легализацией доходов, полученных преступным путем, бюрократизацией общества и государства, кризисными ситуациями в экономике и политике. Соглашения о сотрудничестве государств – участников СНГ в противодействии коррупции, проходящего в настоящее время процедуру согласования. Исполнительному комитету СНГ и Межпарламентской Ассамблее государств – участников СНГ совместно со специализированными органами отраслевого сотрудничества СНГ в сфере безопасности в развитие согласованных мер антикоррупционной направленности следует рассмотреть вопрос о включении в проекты Межгосударственной программы совместных мер борьбы с преступностью на 2016–2018 годы и Перспективного плана модельного законотворчества в Содружестве Независимых Государств на очередной период разработку следующих документов:

1) Комментария к новой редакции модельного закона «О противодействии коррупции»;

2) Рекомендаций по совершенствованию национального законодательства государств – участников СНГ в сфере противодействия коррупции;

3) Модельного закона «Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов»;

4) Рекомендаций по проведению антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов;

5) Концепции антикоррупционного мониторинга правоприменительной деятельности в государствах – участниках СНГ;

6) Рекомендаций по проведению антикоррупционного мониторинга правоприменительной деятельности в государствах – участниках СНГ;

7) Модельного закона «Об антикоррупционном мониторинге правоприменительной деятельности»;

[1] «Конвенция Организации Объединенных Наций против Коррупции» (принята в г.Нью-Йорке 31.10.2003 Резолюцией 58/4 на 51-ом пленарном заседании 58-ой сессии Генеральной Ассамблеи ООН)

8) Комментария к модельному закону «Об антикоррупционном мониторинге правоприменительной деятельности»;

9) Рекомендаций по совершенствованию законодательства государств – участников СНГ по вопросам противодействия легализации доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма; Комментария к модельному законодательству СНГ по вопросам противодействия легализации доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма.

8 апреля 2013 года было вступило в силу Распоряжение Президента Российской Федерации «О подписании Соглашения об образовании Межгосударственного совета по противодействию коррупции»[1]. В соответствии с ним, 25 октября 2013 года[2] создан Межгосударственный Совет по противодействию коррупции. Его членами стали такие страны как Россия, Таджикистан, Армения, Беларусь, Казахстан, Кыргызская Республика. Совет занимается, в частности, разработкой целевых программ и приоритетных направлений сотрудничества, вопросами организации подготовки и повышения квалификации кадров, проведения совместных научно-исследовательских работ по проблемам в сфере противодействия коррупции, представляющим взаимный интерес. Ключевым свойством транснациональной коррупции является то, что подкуп должностного лица осуществляется иностранным субъектом (гражданином, организованной группой, должностным лицом иностранного государства).

Экономические, социальные и политические процессы в разных частях мира и в различных государствах взаимообусловлены и испытывают взаимовлияние. В этих условиях коррупция становится фактором, имеющим глобальное значение и оказывающим негативное влияние на общемировые процессы.

[1] Распоряжение Президента РФ от 08.04.2013 N 139-рп «О подписании Соглашения об образовании Межгосударственного совета по противодействию коррупции»

[2] «Соглашение об образовании Межгосударственного совета по противодействию коррупции» от 25 октября 2013 года

Пятница М.А.
Финансовый университет при Правительстве РФ,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Широкова О.В., к.э.н., доц.

Санкции по отношению к России. Укол адреналина российским производителям

В связи с последними событиями на юго-востоке Украины, присоединения Крыма к России, введение санкций против Российской Федерации возникает потребность рассмотреть возможные сценарии экономического развития нашей страны и дальнейшего курса в экономике. Россия – великая держава, с великой историей, которая во все времена умела подниматься с колен и занимать достойное место в мировой политике, в большинстве случаев – это были лидирующие позиции. После распада СССР Россия чуть больше, чем за двадцать лет смогла установить стабильную политическую ситуацию в стране, наладить экономическое развитие, но существенным препятствием для дальнейшего развития нашей страны стали санкции мирового сообщества. Обусловленные иллюзорной военной агрессией на Украине, санкции США и Европы в отношении России нацелены на воспрепятствование нормальному взаимодействию отечественного бизнеса с западным.

Эксперты отмечают, что наибольшие сложности могут возникнуть в сфере импорта. Дело в том, что экономика России достаточно зависима от ввоза наукоемких технологий, продукции машиностроения, лекарств, в значительной степени и продовольствия. Основными партнерами России по импорту являются как раз страны Евросоюза, те, что применили против РФ санкции. Если экономическая составляющая соответствующих мер приобретет системный характер, то дефицит импортной продукции, считают эксперты, не заставит себя долго ждать.

Но при всём при этом, Европа сама себе вредит. Каковы возможные последствия санкций для ЕС? Продовольственное эмбарго приносит существенные потери сельскохозяйственным производителям из тех стран, которые ввели санкции в отношении России. Европейский профсоюз фермеров и сельскохозяйственных кооперативов выступил с заявлением о том, что совокупные потери от запрета на экспорт их продукции в Россию уже достиг 5,5 миллиарда евро. И пригрозил местным властям очередной демонстрацией.

Например, согласно одному из аналитических отчетов Reuters, комфортно европейцам, скорее всего, не будет. Один из самых активных партнеров России в экономической сфере - Германия. Эксперты

полагают, что экспорт из Германии в Россию может снизиться на несколько десятков процентов (в основном в сфере машиностроения).

Но как раз этот самый дефицит может подтолкнуть отечественных производителей работать еще лучше. Например, сельхозпроизводители увидели в решении России свой шанс и заявили о готовности провести полное продовольственное импортозамещение.

Конечно, возможен рост цен на продовольствие, но огромное количество людей в стране будет считать эти потери естественными, поскольку в текущей политической ситуации важнее не устрицы и фуа-гра, а наша политическая и экономическая самостоятельность.

По нашему мнению, санкции России в отношении ряда стран по поставкам продукции дают возможность российским производителям быть более конкурентными, открывают доступ на полки торговых сетей именно отечественных товаров. Эти санкции являются реальным стимулом для отечественных производителей. В России есть силы для того, чтобы развивать собственную промышленность. Ни от хорошей, что называется, жизни, но, по крайней мере, мы наконец-то от нефти перейдем к отраслям промышленности, которые оставались на заднем плане.

Но все равно не все так радужно и красочно. По мнению экспертов, отрасли необходимы новые технологии производства продукции, современное оборудование – а это снова дорогостоящий импорт. Сейчас не приходится рассчитывать на дешевые отечественные продукты. Например, даже те сыры, которые продолжают выпускаться, вдвое подорожали относительно прошлогодних расценок – сейчас отпускная стоимость начинается от 500 рублей за килограмм. [1]

Производство и переработка сельскохозяйственной продукции в условиях санкций – одни из немногих секторов экономики, которые могут только выиграть от экономических ограничений. Нет привычных европейских продуктов? Так имеется смысл развивать выпуск отечественных высококлассных аналогов, открывать перерабатывающие предприятия и осваивать технологии, повышать поголовье скота и т.п. Но это огромные капитальные вложения и время.

Поэтому отечественные предприятия не торопятся совершенствовать технологии производства сельскохозяйственной продукции и продуктов ее переработки.

Но всё же. Например, введение запрета на ввоз говядины, несомненно, положительно отразилось на отечественной индустрии. А в сыроделии мы за этот год нарастили объем производства больше чем на 10%.[2] После того как Россия применила ответные меры в отноше-

[1]http://www.km.ru/glavnoe/2007/04/09/strategii-razvitiya-rossii/sergei-glazev-razvitie-rossiiskoi-ekonomiki-v-usloviya
[2]http://rusrand.ru/events/

нии стран, которые ввели против нас санкции, положение фермеров в этих странах ухудшилось. Им стало труднее реализовывать свою продукцию, они устраивают забастовки, требуя у руководства страны отмены санкций, которые ввели против России, или компенсировать понесенные убытки.

Когда были введены специальные экономические меры, производители, поставщики и торговые сети поставили перед собой три основные задачи: не допустить дефицита продуктов; не допустить необоснованного роста цен или резкого понижения качества; и увеличить долю отечественных товаров на полках магазинов. Подводя итоги года, можно сказать, что это удалось. Торговые сети двинулись навстречу производителям: доля присутствия отечественных товаров увеличилась до 10% в зависимости от категории, расширился ассортимент российских поставщиков.

Напомним, Россия 25 июня 2015 года приняла решение продлить свое продовольственное эмбарго на год. Почти треть из тех, кто поддержал это решение, считают, что вето необходимо для поддержки российских производителей. Каждый десятый респондент называет свои продукты более полезными, чем импортные. [1]

Таким образом, ущерб от западных санкций для России весьма существенен. Чем обернутся для России санкции мирового сообщества - покажет время. Пока государству удаётся преодалевать трудности с их воздействием, более того - отечественные производители активно осваивают освободившиеся ниши и наращивают производство. Однако, глобально - экономика России глубоко интегрирована с мировой и серьёзно от неё зависит. А значит, придётся договариваться и вместе искать пути выхода из сложившихся проблем. Но в целом, экономическое развитие России на современном этапе показывает, что экономика нашей страны окрепла и даже в условиях внешней изоляции и давления (санкций) продолжает эффективно работать. В связи с этим, в России пора создавать новую региональную кухню, основой для которой станут местные продукты. Сейчас момент для тех, кто хочет чего-то достичь и создать. А тот укол адреналина, который мы получили в виде санкций, пусть даже кратковременно, все равно даст толчок к поиску новых партнеров и возможностей.

[1] http://www.kremlin.ru/

Саввина А.Ю.
Академия при Президенте Российской Федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Подвигина Е.А., к.п.н., доц.

ВОЗМОЖНОСТИ РЕШЕНИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ ЗАДАЧ С ПОМОЩЬЮ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ ВЕБ-ПРИЛОЖЕНИЙ

Веб-приложения – вспомогательные программные средства, предназначенные для автоматизированного выполнения действий на Web-серверах.[1] За годы своего существования Web-приложения претерпели значительные изменения (от простейших средств хранения HTML-страниц до решений, ориентированных на поддержку работы корпоративными информационных систем и их партнеров): изменениям подверглись состав, функции принципы и архитектура их построения.

Основное преимущество веб-приложений заключается в том, что функции, которые выполняются в оболочке браузера, не зависят от операционной системы клиента. Так как приложение создаётся один раз для произвольно выбранной платформы, нет необходимости в разных версиях платформы для вебинаров для разных ОС и специфических серверных операционных систем. Такие приложения имеют еще одно название – кросс-платформенные[2].

Следующий важный момент заключается в использовании трансляции рабочего стола для частичной или полной реализации пользовательского интерфейса. Использование таких приложений часто избавляет от служебной командировки. Именно по этой причине бесплатные программы для бизнеса выполняются достаточно легко. Эти веб-приложения способны преодолевать многие несовместимости в конфигурациях браузеров, а также предоставляют программистам еще больший контроль над пользовательским интерфейсом.

Большинство веб-приложений, используемых в системе управления, только начинают распространяться на российских рынках, привлекая своим широким функционалом, соответствующим современным требованиям различных компаний и предприятий. К приложениям, которые являются наиболее популярными в этом списке можно отнести Process-Maker, OpenTCS, Dolibarr, об этом говорят отзывы и рейтинг, который присваивают пользователи приложениям при скачивании.

Более наглядно функционал и описание приложений можно представить в виде таблицы, которая также позволяет сравнить их между собой и определить наиболее оптимальные в использовании (см. таблицу 1)

[1]Web-приложения [электронный ресурс] // URL: http://megabook.ru/article/
[2] Путеводитель по программному обеспечению [электронный ресурс]//URL: http://linsoft.info/soft/category/116

Таблица 1 – Функции приложений для решения управленческих задач

Приложение	Функциональные возможности для решения управленческих задач
SaaS	- обработка бизнес – процессов; предоставление отчетов о результатах деятельности предприятия и прогнозы доходов и расходов в режиме реального времени; - помогает сформировать модель эффективного управления персоналом; - мультиязыковая и мультивалютная поддержка; - обеспечение коммуникаций между филиалами или компаниями - партнерами; - возможность использовать приложение на любых устройствах
Activiti BPM	- позволяет моделировать, анализировать и совершенствовать процессы, которые происходят в бизнес - инфраструктуре предприятия; - архивирование и обработка задач; - имеется как интерфейс для организации совместной работы, так и для интерфейс для аналитиков; - возможность использовать в качестве базы данных СУБД
ADempiere	- является бесплатной; -открытый исходный код; - полнофункциональный веб-интерфейс; - возможность перенастраивать любое окно системы без программирования; - общая информационная база для всех модулей системы; - мультивалютный учёт; - многоязыковой интерфейс; - многонациональные налоговые ставки;
MILLENNIUM BSA	- способность полностью функционировать в операционных системах типа Unix, Linux, Solaris, Mac, Windows; - ведение спецификаций, определяющих состав производимых изделий, материальные ресурсы, операции, необходимые для их изготовления; - возможность формировать планы продаж и производства, планировать потребности, сроки, объемы поставок; - управление запасами и закупками, ведение договоров и реализация централизованных закупок; - обеспечение учета и оптимизации складских и цеховых запасов; - возможность оперативного управление финансами, составления платежного календаря и осуществления контроля его исполнения, - финансовый и управленческий учет и управление персоналом, включая кадровый и табельный учет;

	- управление взаимоотношениями с клиентами и ведение базы знаний Центра обслуживания клиентов; - открытый код
Dolibarr	- возможность управлять счетами, поставщиками, складами, а также клиентами; - возможность использовать приложение как отдельно, так и как веб-приложение (чтобы использовать его со всех устройств, которые имеют доступ в Интернет)
OpenERP - ERP и CRM	- возможность вести бухгалтерию; - учет активов; - контроль и планирование бюджета; - возможность управления персоналом, продукцией, производством, продажами, закупками, запасами; - возможность управлять проектами для разработки ПО.
OpenTCS	-управление транспортными средствами (отслеживание фактически любого транспортного средства); - вычисление маршрутов; - распределение заказов на транспортные средства; - планирование ресурсов и т.д.; - графический интерфейс, позволяющий создавать и визуализировать логические модели областей, в которых транспортные средства перемещаются
PHProjekt	- возможность налаживать коммуникации между разрозненными коллективами или компаниями, а также управлять ими через Internet и intranet; - групповой календарь с резервированием ресурсов; - система временных карточек; - возможность управления проектами, отслеживания запросов; - общая файловая система; - менеджер контактов, почтового клиента; - заметки, совместно используемые закладки; - списки требуемых работ; - система голосования, а также напоминания
ProcessMaker	- возможность, не имея навыков и опыта программирования, моделировать и автоматизировать ежедневные процессы; - снижение бумажного документооборота; -возможность создавать формы, а также разрабатывать модели входящих и исходящих документов и управлять доступом пользователей к процессу; -возможность назначать правила маршрутизации документов, использовать данные из других информационных систем предприятия; - интегрирование приложения с существующими базами данных и системами электронного документооборота и бизнес – аналитики

TimeTrex	- возможность управлять заработной платой; - возможность учета времени и посещаемости платежной ведомостью; - планирование; - калькуляция работ; - управление человеческими ресурсами; -управление персоналом

Таким образом, анализируя функциональные возможности представленных приложений, я считаю, что наиболее отвечающими решению управленческих задач и привлекательными для пользователя являются такие приложения, как PHProjekt, ProcessMaker, MILLENNIUM BSA, так как они являются бесплатными и имеют очень широкий функциональный интерфейс.

Соколова А.В.
Академия при Президенте Российской федерации, РАНХиГС,
Липецкий филиал
Научный руководитель – Подвигина Е.А., к.п.н., доц.

Экспертные системы в управлении

Управленческая деятельность напрямую зависит от процесса принятия управленческих решений, а процесс принятия управленческих решений является результатом активности носителей управленческих функций.

В настоящее время большую роль играет объективизация информации, которая необходима для актуальности управленческого решения в организационной среде. В свою очередь, объективизация информации, необходимая для принятия управленческих решений, это не только совокупность данных, но и знания об оптимальных каналах социальных транзакций информации. Один из способов, позволяющий определить совокупность наиболее перспективных социальных каналов внутри организационных взаимодействий, это использование экспертных систем.

Одним из первых исследователей, который определил понятие экспертной системы, был профессор Стэнфордского университета Эдвард Фейгенбаум. Он понимал экспертную систему как «… как интеллектуальную компьютерную программу, в которой используются знания и процедуры логического вывода для решения задач, доста-

точно трудных для того, чтобы требовать для своего решения значительного объема экспертных знаний человека».[1]

Сущность экспертных систем состоит в использовании опыта и знаний высококвалифицированных специалистов в этой области менее квалифицированными специалистами при решении возникающих перед ними проблем.

В наши дни понятие экспертная система используется по отношению к любой системе, которая использует технологию экспертных систем. Технология экспертных систем включает в себя специальные языки данных систем, программные и аппаратные средства, которые используются для обеспечения разработки и эксплуатации экспертных систем.

Экспертная система состоит из двух основных элементов – база знаний и машина логического вывода. База знаний содержит информацию, на основании которой машина логического вывода выдает заключения. Данные заключения являются ответами экспертной системы на запрос пользователя, который хочет получить экспертные знания.

Экспертные системы имеют много преимуществ для реализации функций управления. К ним относятся такие признаки как: доступность, уменьшение издержек, повышение безопасности, стабильность работы, возможность получения экспертных знаний из различных источников, быстрый отклик, возможность применения в качестве интеллектуальной базы данных. [2]

Недостатками экспертных систем, характерным для их современного состояния, являются: меньшая приспособляемость к обучению новым правилам и концепциям, к творчеству и изобретательству, трудозатраты.[3]

Экспертная система может выступать не только как дополнительный ресурс, который позволяет принять правильное решение, но и как модель, дублирующая процесс принятия решения руководителем. Ее роль может быть представлена в нескольких вариантах: эксперт; участник организационных взаимодействий; внешний консультант; собственно «лицо, принимающее решение».

На рынке программного обеспечения среди экспертных систем для решения управленческих задач лидируют такие программы как MOLGEN и STRIPS.

---

[1] Джозеф Джарратано. Экспертные системы. Принципы разработки и программирование, 4-е изд. – 2007.

[2] Джозеф Джарратано. Экспертные системы. Принципы разработки и программирование, 4-е изд. – 2007.

[3] Макаров С.Н. Экспертные системы в моделировании управленческой деятельности // Известия Саратовского университета. -2014.

Экспертная система MOLGEN используется для планирования экспериментов. Она имеет многоуровневую иерархическую организацию, в которой верхний уровень управляет нижними.

Экспертная система STRIPS выступает в роли модуля планирования для мобильного робота Shakey. STRIPS была создана в 1971 году двумя исследователями – Ричардом Файксом и Нильсом Нильсоном. Файкс и Нильсон сформулировали задачу планирования такой, какова она и по сей день. Задача планировщика найти такую последовательность действий, которая преобразует начальное состояние в такое, в котором достигается заранее заданное целевое условие.

Обе названные системы предназначены для планирования и используют модели поведения реальных объектов, однако конечным результатом MOLGEN является вывод о ходе и результате планируемого эксперимента, а в STRIPS результатом является руководство к действию робота. STRIPS пользуется методологией доказательства теорем только в рамках одного заданного состояния для получения ответа на вопросы «какие действия применимы» и «достигнуты ли целевые условия». Система MOLGEN имеет метауровневую архитектуру.

При постановке задачи программа MOLGEN использует три пространства, каждое из которых имеет собственные объекты и операторы, которые взаимодействуют друг с другом с помощью протоколов передачи сообщений. Постановка задачи в STRIPS включает три составляющие: начальное состояние, множество действий и целевую формулу.

Конечно, экспертные системы не заменяют полностью человека. Эксперт способен реорганизовать информацию и использовать ее для новых знаний. Люди обладают большими способностями в творческой области, по сравнению с самыми умными экспертными системами. Эксперты справляются с неожиданными поворотами событий и, используя новые подходы, способны проводить аналогии из других предметных областей. Экспертные системы менее приспособлены к обучению на уровне новых концепций и новых правил. Эксперты могут непосредственно воспринимать весь комплекс входной информации: символьной, визуальной, графической, текстовой, звуковой, осязательной, обонятельной. У экспертной системы есть только символы, с помощью которых представлены базы знаний, воплощающие те или иные концепции. Преобразование сенсорной информации в символьную сопровождается потерей части информации. Но главное, что огромный объем знаний, которым обладают эксперты-специалисты (профессиональные знания и знания о мире и действующих в нем законах), не удается пока встроить в интеллектуальную систему, тем более столь специализированную, какой является любая экспертная система.

СОДЕРЖАНИЕ

1. Конкурентоспособность региона как основа стратегии социально-экономического развития территории

Артюхова У.В. Логистика в системе формирования конкурентоспособности предприятия 3
Волкова О.А. Особенности внедрения электронного документооборота в систему государственного управления 5
Егорова К.В. Сельскохозяйственные кооперативы как один из ключевых элементов программы импортозамещения на примере Липецкой области 8
Зюзина И. Ю. Особые экономические зоны как фактор развития экономического пространства Липецкой области 11
Несмеянова К.В. Анализ рынка труб из высокопрочного чугуна с шаровидным графитом 13
Устинова О.М. Кластерный подход как основа инновационного развития экономики региона 16
Шабалина Ю.С. К вопросу о повышении конкурентоспособности регионов Российской Федерации 19
Яблоновская Д.А. Особая экономическая зона промышленно-производственного типа «Липецк» и её роль в социально-экономическом развитии региона 21
Якимович А.Н. Стратегическое планирование как фактор повышения конкурентоспособности региона 24
Яковлева А.И. Конкурентоспособность экономмики Липецкой области 27

2. Государственное и муниципальное управление: российский и зарубежный опыт

Блинова Л.В. Отличительные черты американского стиля управления и его влияние на мировую экономику 29
Виноградова В.В. Адаптация зарубежного опыта подготовки и отбора государственных и муниципальных служащих в России 32
Дегтярев Д.В. Государственная инновационная политика в условиях кризиса 34
Истомина А.И. Сравнительный анализ механизма государственной регистрации объектов недвижимости в Германии и современной России 37
Кирсанова В.А. Проблемы формирования мотивации сотрудников на предприятии и направления их решения 40

GuFangzhou, Климова Е.О. Prospects of national payment system development on China UnionPay experience ... 43
Павлов Н.С. Направление совершенствования налогового контроля: проблемы и перспективы реализации ... 45
Пасюченко В.В. Актуальные проблемы современного делопроизводства ... 48
Польских В.В., Полякова Н.А. Государственное регулирование инновационной деятельности: российский и зарубежный опыт ... 50
Семёнова К.А. Способы борьбы с коррупцией на государственной службе ... 53
Силакова Е.Ю. Электронный документооборот как инструмент межведомственного взаимодействия ... 55
Точеная О.Н. Современные тенденции в японской системе управления ... 57
Шерменева Е.С. Зарубежный опыт финансового предпринимательства: фондовые биржи и коммерческие банки ... 59

3. Социально-экономические процессы и явления устойчивого развития территорий России в условиях глобальных изменений

Агаджанян В.И. Совершенствование миграционной политики России с учетом проблем миграционного регулирования в Европе ... 62
Алышова О.Э. Сельское хозяйство Российской Федерации в условиях экономических санкций ... 64
Дворникова Е.Н. Деятельность транснациональных корпораций в России ... 66
Дегтярева А.В. Проблема эмиграции из России в современных условиях ... 69
Долгошеева А.Э. Влияние территориальных экономических зон на социально-экономическое развитие региона (на примере Липецкой области) ... 71
Дорохина А.Ю. Лизинг как форма государственной поддержки малого бизнеса в сфере АПК ... 73
Епифанцева С.В. Миграция как фактор, влияющий на состояние развития Российской Федерации ... 76
Жукова В.Р., Кистровских М.Д. Устойчивое развитие и факторы экономического роста в России ... 79
Казеннова С.А., Мартынов Д.А. Особенности функционирования и развития рынка инноваций ... 82
Киселева А.А. Стратегирование как фактор эффективного управления развитием территории ... 84
Климова Е.О. Проявление эффекта ликвидности при изменении процентных ставок Центрального банка РФ ... 88

Комоликова Е.В. Социальное саморазвитие как необходимое условие совершенствования экономической системы 90
Меликян А.В., Шибина Т.А. Государственно-частное партнерство как инструмент формирования национальной инновационной системы..... 92
Нерсисян А.М. Влияние внешнеэкономической деятельности градообразующих предприятий на социально-экономическое развитие моногородов 96
Омарова А.Г. Совершенствование механизмов взаимодействия государства и бизнеса в развитии инноваций..... 98
Панкин А.Е. Ресурсосбережение и его значение для российской экономики.....101
Петросян Л.К. Направления совершенствования системы межбюджетных отношений.....104
Птичкин А.А. Внешнеэкономическая деятельность Липецкой области.....106
Сазонова Т.С. Человеческий потенциал как фактор развития экономики знаний.....109
Сарафанова С.А. Импорт товаров. Проблемы для России в современных условиях.....112
Часовникова А.А. Роль бизнес-ангелов в развитии инновационной деятельности.....114
Черных Е.П. Долговая политика Липецкой области. Эффективность управления долговой политикой субъекта РФ 117
Чурилова М.А. Инвестиции и их роль в современной экономике.....119
Шальнев В.М. Пути повышения финансовой устойчивости предприятия для обеспечения экономической безопасности.....122
Шумик А.Р. К вопросу о существовании среднего класса.....126

4. Проблемы экономики и управления предприятиями, отраслями, комплексами

Агапова И.А., Проскурина А.Г. Деоффшоризация как спасение бюджета России 129
Азовцева М.А. Экономическая сущность планирования расходов предприятия.....132
Афанасова Т.С. Показатели развития мировой торговли.....133
Ахмедов С.Ф. Внедрение инновационных технологий в управление корпоративными финансами 136
Белая В.Д., Крылова О.О. Развитие биоэнергетики в России.....141
Бессонов А.В. Экономическая основа планирования прибыли на предприятии 143

Бирюкова Д.А. Экономическое состояние современной России: реалии и прогнозы 146
Болденков К.Р. Особенности таможенного контроля цветочной продукции 149
Гараева Л.Р. Управление инвестиционным кредитованием в коммерческом банке 152
Грицких Е.И. Роль малого и среднего предпринимательства в экономике Липецкой области 154
Долгов М.М. Сущность выручки от реализации продукции и основные факторы ее роста 157
Еремеева Е.А. Основные тенденции развития рынка консалтинговых услуг 160
Жданов А.Ю. Актуальные проблемы бизнес-инкубаторов в России и предложения по их решению 163
Животиков А.Р. Экономические резервы роста прибыли предприятия 166
Журавлёв А.М. Роль коммерческих факторов и их влияние на эффективность финансово-хозяйственной деятельности предприятий 168
Ивакина Т.С., Фалькович О.А. Развитие гидроэнергетики в России 172
Инютина А.Д. Особенности развития управления в России: история, теория и практика 175
Кадиленко Ю.В. Финансовый механизм управления денежными потоками на предприятии с точки зрения экономической безопасности 178
Клюхина Е.С. Сущность и значение основных фондов таможенных органов 181
Корнаухов А.С. Совершенствование эффективности реформирования системы оплаты труда в здравоохранении 183
Костина А.А. Реалии современной поддержки сельскохозяйственных производителей в РФ 186
Краснова А.В. Экономическая сущность налогообложения организации (на материалах ООО «Позитив») 188
Мальцева Е.В. Основные признаки и содержание понятия «налог» 191
Миляева К.А. «Умный город»: перспективы и тенденции развития 194
Муминова Ш.Б. Пути развития кредитной деятельности коммерческих банков 197
Нечаева В.А. Инфраструктура рынка ценных бумаг и особенности ее формирования в РФ 199
Олимжонов А.У. Привлечение иностранного капитала в развитие банковской системы 202

Рогозин Д.А. Совершенствование структуры привлеченных средств коммерческого банка 205
Сладкова И.О. Основа экономической безопасности образовательного учреждения 207
Сорокина Е.В., Горьковая М.Р. Развитие атомной энергетики в России 209
Стрельникова В.В. Теоретические аспекты управления кредитными рисками коммерческого банка 212
Трунова Ю.В. Источники увеличения прибыли компании в условиях конкуренции 215
Туркина Д.В. Кадровый консалтинг – ключ к оптимизации расходов компании 217
Ушаков А.Н. Пути повышения эффективности финансово-хозяйственной деятельности службой экономической безопасности 219
Хен А.В. Перспективы развития инвестиционной деятельности коммерческих банков 222
Царегородская М.Р. Аналитический взгляд на развитие малого и среднего предпринимательства в Китае 225
Щурова Е.А., Яковлева О.В. Развитие нефти и газа в России 228
Яковлева А.И. Бизнес-план как основа предпринимательской деятельности 231
Яковлев М.С. Разработка рекомендаций по увеличению прибыли компании на основе оценки и анализа службой экономической безопасности ее финансового состояния (на примере ОГУП «Лев Толстой ДСР») 233

5. Правовые механизмы регулирования общественных отношений в публичной и частной сферах

Абдоян А.М. История развития института приобретательской давности в России 237
Алексашин Д.И. Перспективы развития и проблемы судебной системы Российской Федерации 238
Болдырев Р.В. Переустройство и перепланировка 241
Вдовченко К.В. К вопросу о возвращении уголовной ответственности за обман потребителей 243
Евсина О.С. Действие страхового полиса на территории РФ 245
Жучкова И.К. Определение предмета договора безвозмездного пользования 247
Измалков О.Ю. Договор возмездного оказания услуг 249
Измалкова Н.С. Медиация в России. Развитие медиации в области арбитражного процесса 251
Казарян Р.Т. Роль права в жизни общества и человека 254

Клюева Ю.С. Корпоративная социальная ответственность в России: правовой аспект....256
Коженкова А.О. Проблемы нормирования труда....258
Коростелева Н.Ю., Неверова А.В. Проблема коррупции в сфере образования и пути ее решения....261
Костина М. С. Теория коммуникации как причина образования государства....264
Кукина Т.В. Публично-правовая компания как новая организационно-правовая форма некоммерческих организаций....267
Литаврин В.В. Страхование жизни и здоровья в России: актуальные проблемы....269
Лобачева Е.А. Ключевые проблемы правового регулирования осуществления агитации предвыборной кампании в сети Интернет....272
Ложков М.А. Дисциплинарная ответственность руководителей 275
Манаенкова Л.Н. Правовые презумпции и фикции....278
Мустафаева С.А. Проблемы усыновления (удочерения) детей....280
Мячина А.М. Особенности законодательного развития социального обеспечения несовершеннолетних....282
Прокопенко И.В. Интеграция в праве интеллектуальной собственности....284
Пыщева Т.Н. Проблемы определения существенных условий гражданско-правовых договоров....286
Родионов К.А. Партнёрство государства и гражданского общества в борьбе с системностью коррупции в России....288
Рыженкова А.И. Мировое соглашение в гражданском процессе. 291
Саввина А.Ю. Отмена трудовых книжек – За и Против....294
Селиванова А.С., Степанова О.Г. Коррупция в сфере здравоохранения: причины и формы....297
Сивчикова М.В. Прекращение права собственности....299
Сидорова Д.В. Проблемы правового статуса общин коренных малочисленных народов....301
Солосина Д.В. Проблема повышения пенсионного возраста в России....305
Сушкова Н.С. Особенность доказывания правового обычая....307
Титарев А.С. Вопросы правового регулирования предпринимательской деятельности некоммерческих организаций....309
Тихонова Ю.Д. Правовые механизмы регулирования общественных отношений в публичной и частной сферах....312
Фурлова В.А. Совершенствование системы регулирования трудовых отношений через механизмы социального партнерства...315
Числова А.Г. Проблема владения, пользования и распоряжения общим имуществом супругов....318

Шеламова Ю.Д. Проблемы реализации принципов трудового права и пути их решения 320
Яшкова Е.В. Формирование устойчивого гражданского общества в современной России 323

6. Противодействие преступности в современной России и мире: правовые аспекты

Бабкина Н.В. Взяточничество на Руси – традиция или преступление? 327
Быханова В.В. Проблемы религии в уголовном праве 329
Галкина Е.В. Актуальные проблемы противодействия коррупции в органах государственной власти и пути их решения 332
Данилова А.П. Средства борьбы с коррупцией: зарубежный опыт азиатских стран 335
Дорохина А.Ю. Опыт борьбы с коррупцией в Великобритании 338
Емельянова С.Э. Преступность несовершеннолетних 341
Золотухина Ю.А. Причины преступности 344
Копаева М.Р. Формирование принципа уголовной ответственности физических лиц в международном праве 347
Крестникова А.А. Противодействие коррупции в сфере наркооборота 352
Кусов А.А. Генезис развития уголовной ответственности за государственную измену и шпионаж в России в дореволюционный период 354
Мыслицких А.Г. Злоупотребление должностными полномочиями и превышение должностных полномочий 357
Чернецова С.И. Коррупция как фактор кризиса: взяточничество в государственных органах 360

7. Конституционное, муниципальное и административное право как инструменты развития современного государства и общества

Бородина Н.А. Некоторые аспекты доказывания в налоговых спорах 362
Галкина Ю.И. К вопросу о новом порядке исчислении налога на недвижимое имущество физических лиц 365
Коняева Е.П. Некоторые особенности применения упрощенной системы налогообложения 367
Лаврищева Я.А. Место налогового права в системе российского права 370
Ложков М.А. Меры борьбы с коррупцией в сфере государственных закупок 372

Луганцев А.В. Конституционное, муниципальное и административное право как инструменты развития современного государства и общества.....375
Манаенков П.А. Формирование правового государства в Российской Федерации.....377
Саввина А.Ю. Реформа Совета Безопасности ООН.....380
Тонких Д.В. Административная ответственность за коррупционные правонарушения.....383

8. Социогуманитарные аспекты развития России в контексте внешних взаимодействий

Вовченко А.А. Агнонимия в речи современных носителей русского языка разных поколений.....386
Гаврилина Т.К. Место и роль русского языка в глобализующемся мире.....388
Давыдова М.В. Социальное предпринимательство в России: проблемы становления и перспективы развития.....391
Инютина А.Д. Международное сотрудничество России и Германии: проблемы и перспективы.....394
Коблякова А.А, Пожидаева О.Е. Заимствования русских слов в другие языки мира.....395
Красникова А.И. Интернет-демотиваторы: русское прочтение..398
Кутафина М.Р. Образ СССР-России в голливудском кино.....401
Носова Л.О., Шарова Д.С. Взаимоотношения России и США: проблемы и перспективы.....404

9. Естественнонаучные методы анализа и решения проблем экономического и социального сотрудничества России с другими странами

Гуляева Ю.О. Противодействие коррупции в государствах СНГ..406
Пятница М.А. Санкции по отношению к России. Укол адреналина российским производителям.....409
Саввина А.Ю. Возможности решения управленческих задач с помощью профессиональных веб-приложений.....412
Соколова А.В. Экспертные системы в управлении.....415

Научное издание

Россия и мир: экономические, правовые и социальные аспекты развития

Материалы XIII Международной студенческой научно-практической конференции

Липецк, 21 апреля 2016 г.

АНО «НАУКА-ЮНИПРЕСС»
394024, г. Воронеж, ул. Ленина, 86Б, 2
Формат 60×84/16. Бумага офсетная.
Усл. п.л. 26,6. Тираж 100 экз.
Отпечатано в типографии ИП Алейникова О.Ю.
394024, г. Воронеж, ул. Ленина, 86Б, 12